ФОРУМ МОЛОДЫХ УЧЕНЫХ



ВЫПУСК 5(21)

ISSN 2500-4050

МЕЖДУНАРОДНОЕ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЕ
ПЕРИОДИЧЕСКОЕ СЕТЕВОЕ ИЗДАНИЕ

«Форум молодых ученых»

http://forum-nauka.ru

УДК 004.02:004.5:004.9

ББК 73+65.9+60.5

ISSN 2500-4050
Свидетельство о регистрации
средства массовой коммуникации
ЭЛ № ФС 77 - 66302
от 01.07.2016г.

Редакционный совет:
Зарайский А.А., доктор филологических наук, профессор,
СмирноваТ.В., доктор социологических наук, профессор,
Федорова Ю.В., доктор экономических наук, профессор,
Плотников А.Н., доктор экономических наук, профессор,
Постюшков А.В., доктор экономических наук, профессор,
Тягунова Л.А., кандидат философских наук, доцент
Отв. ред. А.А. Зарайский

Выпуск № 5/3(21) (май, 2018). Сайт: http://forum-nauka.ru

Журнал включен в систему Российского индекс цитирования (РИНЦ) электронной библиотеки на основании приложении к договору №1 к договору № 594-09/2013 от 26.09.2013

© Институт управления и социально-экономического развития, 2018

УДК 004.021

Разживин Н.О.
студент магистрант
НИЯУ МИФИ
Россия, г. Москва

ИССЛЕДОВАНИЕ СПОСОБА ОЦЕНКИ ВРЕМЕНИ ВЫПОЛНЕНИЯ ЗАПРОСОВ НА ЭТАПЕ ПРОЕКТИРОВАНИЯ ХРАНИЛИЩА ДАННЫХ

Аннотация:

В статье рассматривается вычисление производительности информационной системы. Как частный случай информационной системы, приводится вычисление времени выполнения запросов в хранилище данных, используя ориентированные графы. Рассматривается возможность применения графовой модели для оценки времени выполнения запроса. Описывается различие между оценкой времени выполнения программы и оценкой выполнения запроса в хранилище данных. Приводится алгоритм оценки времени выполнения исследуемого запроса методом исключения преобразования графов.

Ключевые слова: ИС, СУБД, хранилище данных, графовая модель, условная вероятность, дисперсия.

Razzhivin N.O
Master's student
National Research Nuclear University MEPHI
Russia, Moscow

INVESTIGATION OF THE METHOD EVALUATING TIME EXECUTION OF REQUESTS IN THE INITIAL DESIGNING OF THE DATA STORAGE

Abstract:

The paper deals with computing the performance of an information system. As a special case of the information system, the calculation of the execution time of queries in the data warehouse is performed using oriented graphs. The possibility of applying a graph model for estimating the execution time of a query is considered. A distinction between the estimation of the execution time of the program and the evaluation of the execution of the query in the data warehouse is made. An algorithm for estimating the execution time of the query is investigated by the exclusion graph method.

Keywords: IS, DBMS, data warehouse, graph model, conditional probability, variance.

Введение

В наше время практически во всех сферах жизни человеческого общества применяются те или иные системы обработки данных [1]. Одним из наиболее важных элементов информационных систем (ИС) является

хранилище данных. При разработке любой ИС один из наиболее важных вопросов – ее производительность. Система не только должна успешно решать установленные перед ней задачи, она должна делать это с приемлемым для пользователя быстродействием. Интерес к эффективности применения вычислительных систем вполне закономерен из-за значительного числа сфер применения информационных технологий. Под оценкой качества вычислительной системы понимается получение количественных оценок, дающих представление о том, насколько хорошо система справляется с поставленными задачами [2]. Необходимость в таких оценках существует на всех этапах жизненного цикла вычислительного комплекса, начиная от начальных стадий его проектирования и вплоть до реализации и повседневной эксплуатации.

Оценка времени выполнения запросов в информационном хранилище

При создании вычислительных систем одним из ключевых факторов является оценка производительности программ, осуществляющих обработку информации.

Основной целью при оценке производительности программы является уменьшение времени таким образом, чтобы время выполнения программы не превышало заданное “директивное” время. В качестве моделей программ обычно используются ориентированные графы с конечным количеством дуг и вершин, с которыми сопоставлены соответствующие параметры, отражающие ход выполнения программы. Конфигурация графа в большинстве случаев практически совпадает с конфигурацией блок-схемы моделируемой программы [3].

Как частный случай оценки производительности программ допустимо рассмотреть оценку производительности при работе с хранилищами данных. Система управления базой данных (СУБД) может представляться как программа, работающая с информацией, и поэтому допустимо говорить об изучении ее производительности. Если в случае работы с обычной программой критерием оценки было выбрано время выполнения, то в случае с хранилищами данных таким критерием будет время обработки системой поступившего от пользователя запроса.

Для разработки методики оценки производительности хранилищ данных необходимо рассмотреть применение данного метода в новой для него области - для оценки времени выполнения запроса.

Пусть хранилище - это класс сущностей Ei (i = 1,2, …, N). Запрос пользователя Q = Q [Ei] можно представить, как совокупность подзапросов вида

$$q(i) = a(Ej), (i, j = 1,2, \dots, N) \quad (1)$$

Время обслуживания подзапроса q(i) обозначается как t(q(i)). Общее время обработки запроса определяется по формуле:

$$T[Q] = \sum_{i=1}^{N} t(q(i)) \pm \Delta t(i)), \quad (2)$$

где $\Delta t(i)$ среднеквадратическое отклонение времени выполнения

каждого подзапроса, так как время выполнения каждого этапа обработки запроса может раз от раза сильно меняться. Например, при осуществлении поиска, один раз введенным критериям может соответствовать немного значений, а в другой раз может получиться достаточно большое количество.

Время обработки запроса пользователя T[Q] будет считаться главным критерием производительности при работе с информационным хранилищем.

Исходя из того, что обработка запроса в хранилище данных аналогична выполнению обычной программы, можно заключить, что графовые модели допустимо использовать для моделирования процесса обслуживания запроса. В соответствии с (1) делается заключение, что обслуживание практически любого запроса может быть разбито на некое конечное число этапов.

Пусть исследуемый запрос представлен в виде графовой модели. Для исследования операционных характеристик его выполнения могут быть применены методы исключающего преобразования графов.

Одним из таких методов является метод исключающих преобразований. Данный метод был впервые предложен Б. Байцером в [3] для оценки времени выполнения программ. Модель исследуемой системы представляется в виде ориентированного графа, в котором каждая дуга описывается тройкой

(P, U, D), где (3)

P - условная вероятность передачи управления по этой дуге;

U - среднее время выполнения дуги;

D - дисперсия этого времени;

Указанный граф строится таким образом, чтобы его дуги представляли собой операторы программы, а вершины связи между операторами. Вся обработка в такой модели осуществляется в дугах, и каждая дуга характеризуется тройкой (3). Предполагается, что для выполнения программы среднее время выполнения дуги известно, а дисперсия это времени равна нулю. Такое предположение о дисперсии может быть сделано потому, что при исполнении машинных команд изменчивость времени их выполнения столь мала, что ею можно пренебречь.

В случае с хранилищами данных дисперсия времени выполнения каждой дуги графа не равна 0. В этом состоит основное условие применимости метода исключающих преобразований для работы с хранилищами данных — если при исследовании программы дисперсия времени выполнения каждого ее этапа может считаться равной 0, то при обработке запросов данное предположение неприемлемо.

Оценка времени выполнения исследуемого запроса осуществляется путем исключающих преобразований:

1. Выбирается вершину графа, которая не является ни входом, ни выходом, для ее исключения;
2. Эта вершина разделяется на копии так, чтобы ее выходящие дуги были последовательно связаны с входящими дугами;

3. Для исключения новых вершин применяются уравнения последовательного преобразования (a $-> b -> c => a -> c$):

$$P'_{ac} = P_{ab}P_{bc} \quad (4)$$

$$U'_{ac} = U_{ab}U_{bc} \quad (5)$$

$$D'_{ac} = D_{ab} + D_{bc} \quad (6)$$

4. Если в графе появились параллельные связи, то они исключаются с помощью уравнений параллельного преобразования (a $-_{\circ}^{\circ}-> b => a -> b$):

$$P'_{ab} = P^{\circ}_{ab} + P^{\circ\circ}_{ab} \quad (7)$$

$$U'_{ab} = (P^{\circ}_{ab}U^{\circ}_{ab} + P^{\circ\circ}_{ab}U^{\circ\circ}_{ab})/P^{\circ}_{ab} + P^{\circ\circ}_{ab} \quad (8)$$

$$D'_{ab} = (P^{\circ}_{ab}D^{\circ}_{ab} + P^{\circ\circ}_{ab}D^{\circ\circ}_{ab})/(P^{\circ}_{ab} + P^{\circ\circ}_{ab}) + [(P^{\circ}_{ab}U^{\circ}_{ab}{}^{2} + P^{\circ\circ}_{ab}U^{\circ\circ}_{ab}{}^{2})/P^{\circ}_{ab} + P^{\circ\circ}_{ab}] - U'^{2}_{ab} \quad (9)$$

5. Если появились циклы, их исключение производится с помощью уравнений преобразования циклов (@ $-> b => a -> b$):

$$P'_{ab} = P_{ab}/(1 - P_{aa}) \quad (10)$$

$$U'_{ab} = U_{ab} + P_{aa}U_{aa}/(1 - P_{aa}) \quad (11)$$

$$D'_{ab} = D_{ab} + [D_{aa}P_{aa}/(1 - P_{aa})] + P_{aa}U^{2}_{aa}/(1 - P_{aa})^{2} \quad (12)$$

Если дальнейшие исключения невозможны, происходит возврат на пункт 1. Исключающие преобразования необходимо повторять до тех пор, пока весь граф не сведется только к двум вершинам - входу и выходу. Эти две вершины будут соединяться единственной дугой, которая будет характеризоваться той же самой тройкой (P, U, D). Среднее время выполнения запроса U и является искомым критерием оценки производительности. Изменяя вероятности передачи управления по определенным дугам и повторяя анализ, можно определить распределение вероятностей общего времени выполнения запроса в хранилище данных.

После всех проделанных шагов граф будет состоять только из двух вершин - входа и выхода. Среднее значение времени выполнения всего запроса может быть вычислено путем подстановки в окончательную формулу всех промежуточных результатов, полученных на разных этапах преобразования графа.

Заключение

Оценка эффективности функционирования является одной из важнейших задач при создании любой вычислительной системы. Исследование производительности хранилищ данных производится аналогично исследованию производительности программ. Основным критерием производительности в таком случае является время обработки запроса пользователя. Процесс обработки запроса представляется в виде графовой модели аналогично процессу выполнения программы. Определение динамических характеристик обработки запросов может осуществляться с использованием методов упрощающих преобразований графов, известных из математической теории марковских процессов.

Наиболее удобный из таких методов — метод исключающих преобразований, который может использоваться для оценки производительности как в случае исследования обычных программ, так и в случае моделирования обслуживания запросов в хранилищах данных на начальном этапе проектирования хранилища данных.

Использованные источники:

1. Дмитриев В. Sybase Enterprise Application Server: новый подход к построению корпоративных информационных систем. URL: http://www.sybase.ru/Syb/products/appservers/eas_article.htm (дата обращения 25.04.2018)
2. Липаев В.В. Качество программного обеспечения. - М.: Финансы и статистика, 1983. - С. 263.
3. Байцер Б. Архитектура вычислительных комплексов. - М.: Мир, 1974. - 498 с.
4. О.И. Авен, Н. Я . Турин, А. Я. Коган. Оценка качества и оптимизации вычислительных систем - М.: Наука, 1982. – 464 с.

УДК 336.1

Ракитская А.И.
студент 5 курса
Институт истории и права
Ахмедзянов Р.Р., к.э.н.
доцент
кафедра «Таможенное дело»
ФГБОУ, Калужский государственный
университет им. К.Э. Циолковского
Россия, г. Калуга

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СИСТЕМЫ ВАЛЮТНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ И КОНТРОЛЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация:

Статья посвящена основным проблемам, существующим в системе валютного регулирования. Рассмотрена динамика валютного курса рубля и приведены положительные и отрицательные стороны её влияния на экономику России. Сделано заключение о выборе наиболее оптимального режима валютного контроля для экономики РФ.

Ключевые слова: валютное регулирование, валютный контроль, теневая экономика, экономика, финансы

Rakitskaya A.I.
student
5 course, Institute of history and law
Akhmedzyanov R.R., candidate of economic Sciences
Associate Professor of the Department " Customs»
DEPARTMENT, Kaluga state University. K. E. Tsiolkovsky
Russia, Kaluga

PROSPECTS OF DEVELOPMENT OF SYSTEM OF CURRENCY REGULATION AND CONTROL IN THE RUSSIAN FEDERATION

Annotation:

The article is devoted to the main problems existing in the system of currency regulation. The dynamics of the ruble exchange rate is considered and the positive and negative sides of its influence on the Russian economy are given. The conclusion is made about the choice of the most optimal currency control regime for the Russian economy.

Key words: currency regulation, currency control, shadow economy, economy, Finance

Большинство проблем, касающиеся регулирования перемещения валюты связаны с состоянием экономики или её криминализацией в стране.

Самая актуальная из всех проблем, существующих в экономике современной России, это теневая экономика.

После кризисов масштабы и структура данной отрасли плотно

закрепились в России. Основными факторами, определяющими масштабы тенизации российской экономики, являются: слабый контроль за коррупцией, отсутствие «демократической ответственности», низкий рост ВВП.

Наличие данных факторов повлияло на повышение требований к национальной системе противодействия отмыванию доходов, полученных преступным путем, и финансированию своеобразного терроризма в части вопросов эффективности работы системы.

Данная тема сейчас очень актуальна, ведь теневая экономика наносит огромный вред государству, и негативно сказывается на уровне ВВП страны.

Федеральная служба государственной статистики (ФСГС) определяет незаконную экономическую деятельность как деятельность по производству запрещённых законом услуг, к таковым услугам можно отнести проституцию, контрабанду, производство наркотиков и пр.

Теневой называют экономическую деятельность, когда производятся вполне законные услуги и товары , но при этом производство скрывается от государства с целью уплаты налогов, выполнения определённых юридических формальностей в виде ведения бухгалтерии, статистической отчётности, или с целью получения необоснованных отчислений с целью уклонения от выполнения стандартов, таких, как минимальная заработная плата.

Из данных правовой статистики, приведённой в табл. 1 видно, что среди всех зафиксированных в РФ преступлений ежегодно определённый процент приходятся на экономические преступления. Всего за выделенный период были заведены дела по 326296 случаям совершения преступлений.

Таблица 1.

Количество зафиксированных преступлений в 2015-2017гг.

Тип/год	2015	2016	2017	за 3 года
Всего преступлений	2388476	2160063	2058476	6607015
Экономической направленности	112455	108754	105087	326296
Процент экономических преступлений	4,71%	5,03%	5,11%	4,94%

На основании данных можно заметить, что по сравнению с 2015 годом общее количество преступлений в 2017 году сократилось на 13,8%. С каждым годом процент веса именно экономических становится всё выше. В 2017 году зафиксировано всего 105087 преступлений, что на 6,5% меньше преступлений, чем в 2015 году. Данный показатель в 2 раза ниже общего показателя 13,8% , но при этом процент экономических преступлений

повысился до 5,11%.

В качестве следующей проблемы можно указать отсутствие качественного международного сотрудничества с другими странами для противодействия отмыванию денег и противодействию теневой экономике.

Для эффективной работы системы так же требуется упрощение и максимальная детализация системы реализации контроля , для повышения выгоды при работе системы, привлечь национальных хозяйствующих субъектов.

Ещё одна важная проблема, которую нельзя не учитывать в этой связи, это коррупция. Уже давно известно, что в сфере инвестирования государство несёт значительные потери.

Причины могут быть разными, начиная от нелегальных обманных схем, заканчивая элементарным завышением ценника на услуги. Не стоит забывать и о вывозе капиталов за рубеж, который так же мешает развитию российской экономики.

Инфляция оказывает существенное влияние на отрасль валютного регулирования.

По данным информационного агенства INTERFAX.RU «за январь-октябрь 2017 года доходы, по расчетам Росстата, упали на 1,3% по сравнению с аналогичным периодом 2016 года. Реальные доходы населения РФ сокращаются четвертый год подряд: в 2016 году доходы упали на 5,9% в реальном выражении, в 2015 году было падение на 3,2%.».

Серьёзным минусом является нестабильный курс национальной валюты, который имеет зависимость от цен на нефть и оказывает негативное влияние на экономику страны в целом. Актуальность этой проблемы объясняется зависимостью экономики современной России от торговли природными ресурсами, а конкретно от цен на нефть и газ, которые исчисляются в долларах США.

Для борьбы с данной проблемой необходимо всецелое руководство за сферой валютного регулирования, для оперативного сбора и обработки информации, связанной с отмывание капиталов, утечкой средств, проверкой финансовой информации. Данный орган сможет обеспечить эффективную борьбу с отмыванием капиталов.

Грамотно построенная система валютного надзора, работающая в совокупности с налоговыми и правоохранительными органами, поможет бороться с самыми существенными проблемами экономики, такими как коррупция и теневая экономика, при осуществлении эффективного противодействия незаконной финансовой деятельности возможно изъять из незаконного оборота большие объемы денежных средств, и грамотно распределить в стране.

Вариантом такого органа может стать обособленное подразделение Банка России в совокупности с отделом отделения внутренних дел или прокуратуры.

Системный подход позволяет рассматривать валютный надзор как

систему, включающую в себя два взаимосвязанных и неразрывных элемента: подсистему валютного контроля и подсистему собственно валютного надзора. На современном этапе развития валютный контроль стал частью валютного надзора.

Результаты проведенной финансово-контрольной деятельности в валютной сфере должны анализироваться субъектами валютного надзора с целью выработки предложений, направленных на обеспечение стабильного функционирования и развития всей совокупности валютных правоотношений.

Для эффективного повышения системы контроля нужно направить внимание на распределение бюджетов и усилить отчётность по всем сферам, чтобы минимизировать количество преступлений в экономической сфере, в том числе и преступления касающиеся регулирования перемещения валют.

Удержать средства, уходящие за рубеж и улучшить экономическое положение в целом можно при одновременной качественной работы по двум направлениям: с одной стороны это тотальный контроль за всеми проводимыми валютными операциями со стороны налоговых органов и банков, взаиморасчётами контрагентов как за рубежом, так и внутри страны.

С другой стороны это обеспечение качественного финансирования предприятий в стране, для роста внутреннего производства, таких сфер как сельское хозяйство, сфера услуг и общего улучшения инфраструктуры.

Данные манипуляции окажут положительное влияние на состояние экономики и помогут повысить уровень ВВП, непосредственно влияющий на состояние валютного рынка.

При росте внутреннего производства товаров повысится конкуренция на рынке, что будет способствовать росту качества производимой продукции, а на качественный продукт найдётся свой покупатель.

Обязательным условием должно стать серьёзное ужесточение наказаний за экономические преступления, касающиеся незаконного вывода средств за рубеж, осуществления экономических операций в стране и нарушения налогового законодательства, связанные с незаконной торговлей, незаконным обогащением, которое так же позволит вернуть в страну выведенные средства, которые могут быть грамотно распределены в стране.

Подводя итог, в перспективах развития системы валютного регулирования и контроля стоит повышение качества работы системы, но сроки осуществления этих изменений будут зависеть только от количества и сроков решения экономических проблем, таких как нестабильная валюта, теневая экономика, криминализация экономической сферы, утечка валюты за рубеж, неэффективное распределение средств.

Решить все эти проблемы может помочь жесткий контроль в сфере экономики, сосредоточенный в руках единого органа, который позволит сократить теневой сектор экономики и организовать эффективное распределение средств, обеспечить создание инфраструктуры, привлекательной для иностранных инвесторов и качественных товаров,

которые могут быть востребованы в современном мире.

Использованные источники:

1. Кошаева Т.О. Ответственность за преступления в сфере экономической деятельности: пути развития российского уголовного законодательства // Журнал российского права. - 2014. - № 6. - С. 25 - 31.
2. Международная информационная группа "Интерфакс" [Электронный ресурс].- Режим доступа : http://www.interfax.ru/business/588192, свободный.
3. Наталия Еремина Экономика России: Семь лет без роста // газета.ru. – 27.02.2018.
4. Федеральная служба государственной статистики. 2018. Режим доступа. URL: http://www.gks.ru/ (дата обращения 15.05.2018)
5. Основные показатели статистики внешнего сектора в 2017 году // Центральный банк России URL: http://www.cbr.ru/statistics (дата обращения: 15.05.2018).

УДК 07.

Рахматов Д.Н.
ассистент
Абдурахимов А.А.
студент
Ташкентский институт инженеров железнодорожного транспорта
Узбекистан, г. Ташкент

НАУКА И ОБРАЗОВАНИЕ КАК ЭЛЕМЕНТЫ СТРАТЕГИИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА УЗБЕКИСТАНА

Аннотация: Изложен взгляд на роль знания и образования в формировании трудового потенциала. Отмечена важность компетент-ностного подхода при подготовке высококвалифицированной рабочей силы.

Ключевые слова: наука и образование, компетентностный подход при подготовке высококвалифицированной рабочей силы, трудовой потенциал, экономическая эффективность образования, инновационные формы образования.

Raxmatov D.N.
assistant
Abduraximov A.A.
student
Tashkent Institute of Railway engineers

SCIENCE AND EDUCATION AS ELEMENTS OF THE STRATEGY FOR ECONOMIC GROWTH IN UZBEKISTAN.

Annotation:Express the views of the role of knowledge and education in part to the formation of labor potential. Noted the importance of kompetentnosnogo approach in the preparation of highly skilled workforce.

Key words: science and education, competention approach in the preparation of highly skilled labor force, employment potential, economic efficiency of education, innovation educated types.

Мировая экономика все более ориентируется на знания и наукоемкие технологии. Об этом свидетельствует анализ хода ее развития за последние 25 лет. Это означает, что эффективность экономики определяется скоростью инновационных процессов, которые зависят от получения новых знаний, т. е. от развития науки и образования. Важную роль в управлении наукой и образованием играет профессиональная подготовка, которая является важнейшим фактором потенциального экономического роста и повышения производительности труда, приобретает первостепенное значение в решении ряда социальных задач, связанных с повышением качества жизни - достижением оптимальной занятости населения и более справедливого распределения национального дохода. Развитию таких тенденций в экономике Узбекистана может способствовать подход к формированию рабочей силы как к созданию и накоплению человеческого капитала. Образование и подготовка кадров должны занять ведущее место в системе общественных приоритетов, поскольку они выступают инструментом государственного воздействия на формирование рынка рабочей силы в стране.

В современном мире меняется содержание понятия богатство как двигателя развитых экономических систем. На первое место в понимании богатства выходят не материальные ценности, а человеческий потенциал, а следовательно, приоритетное развитие образования и науки. Человеческий капитал как арсенал суммарных знаний, квалификации, навыков и опыта; человек как неиссякаемый генератор новых идей; потенциал творческих способностей личности становятся новым приоритетом, стратегическим источником и целью развития. Весьма важным в этой связи является взаимодействие органов государсвенной власти с отечественной экономической наукой. Сегодня, как никогда, актуально высказывание академика С.С.Гулямова: «... к сожалению, многие полезные результаты теоретических исследований отечественных ученых остаются не востребованными властью. С позиции гражданского общества такое отношение власти к науке вряд ли может быть признано нормальным. Отчасти это объясняется тем, что теперь сами представители власти в ускоренном темпе «остепеняются», во все большей мере претендуя тем самым на самостоятельный научный статус, а потому ни в какой другой науке не нуждаются, не считают нужным прислушиваться к мнению представителей профессиональной экономической элиты».

При переходе Узбекистан к рыночным методам хозяйствования изменилась роль человека в производстве, что обусловило необходимость нового подхода к формированию рабочей силы, которая характеризуется самостоятельным экономическим поведением. Наличие качественно новой

рабочей силы может стать объективной основой прогрессивных изменений в экономике страны, интеллектуальным импульсом для перехода к постиндустриальному типу общества. В основе такой модели развития и использования человеческих ресурсов лежат ориентация на компетентностный подход при подготовке высоко квалифицированной рабочей силы, интегрированной в систему производства, непрерывность процесса обучения и повышения квалификации; гибкость рабочей силы и организации труда; партнерские отношения между участниками производства. В формировании и распространении этой модели важная роль принадлежит государству.

В развитых странах государство участвует в сфере образования не только в явной форме, но и косвенным путем. Рычагами косвенного регулирования являются, например, субсидии. С помощью субсидий государство может стимулировать преимущественное развитие тех форм, видов и методов обучения и научной деятельности, которые считает особо важными и перспективными.

Экономический анализ тенденций развития науки в западных странах свидельствует, что государственное воздействие на сферу подготовки кадров носит выраженный экономический характер. Образование становится элементом стратегии экономического роста, при этом прогнозирование его вошло в практику государственного регулирований всех развитых стран. Стимулом развития этой сферы деятельности стала ее новая трактовка как средства и источника формирования человеческого капитала. Таким образом, образование перестало восприниматься как один из видов непроизводительного потребления, аггало капиталом, который не только приносит прибыль его «владельцам», но и стимулирует экономический рост. Однако в Узбекистане достаточно долго доминировала точка зрения, что затраты на образование являются ресурсами, отвлеченными от сферы материального производства, от создания национального дохода, а следовательно – потерянными для общества. Поэтому образование финансировалось по остаточному принципу. Страной, где стратегия экономического роста в наибольшей степени ориентирована на развитие человека, с полным основанием считаются Соединенные Штаты Америки.

Согласно результатам проводимых исследований, чем лучше образовательная подготовка рабочей силы, тем важнее ее роль в производстве, тем меньше социальных проблем, связанных, например, с занятостью. Особенно эффективной мерой образование выступает при структурной безработице, поскольку оно делает работника более мобильным, позволяет быстрее освоить новую специальность, если прежняя устарела. Важное значение имеют профессиональная подготовка, приобретение и накопление производственного опыта. Это особенно важно для профилактики безработицы среди молодежи Отсутствие у молодых людей необходимой производственной квалификации усложняет их вступление в трудовую жизнь, не позволяет в полной мере участвовать в

конкуренции рабочей силы.

Ш.Шодмонов подчеркивает, что человеческий потенциал, которым располагают узбекские компании, используется из рук вон плохо. Основной причиной является система стимулирования труда, основанная на тарифно-окладной системе, в управлении персоналом. Принятая в узбекских фирмах система управления персоналом подавляет инициативу и творчество работников. Действует негласное правило - всякая инициатива наказуема. Наша работа в течение многих лет в организациях промышленности, строительства, связи, сельского хозяйства, торговли и т. д. свидетельствует, что инициатива не только рядовых работников, но и многих руководителей не поддерживается и не поощряется ни материально, ни морально. Инициативный работник зачастую выглядит белой вороной. В коммерческих организациях практически нет перечней видов поощрений работников за инициативу и творчество, зато повсеместно имеются перечни наказаний. И это еще один порок системы управления персоналом. В таких условиях потенциал персонала не может реализоваться полностью. Огромные инвестиции, вложенные в развитие человека семьями и государством, оказываются не эффективными. Именно в этом коренная причина слабого потока инвестиций в человеческий капитал в отечественных компаниях. Бизнес не станет вкладывать инвестиции в персонал, пока не увидит, что они эффективнее, чем вложения в средства производства.

Бизнес западных стран на практике убедился в эффективности инвестиций в персонал и сделал из этого соответствующий вывод: компании проводят политику повышения зарплаты высокообразованным работникам.

Вовлечение в образовательные программы потенциально незанятой молодежи положительно влияет на рынок труда и занятости. Правительства многих западных стран проводят сознательную политику, направленную на то, чтобы молодые люди выбирали учебу.

По мнению А.Улмасова, различия в заработках лиц с разным уровнем образования являются самыми прямыми и надежными среди всех обобщающих стоимостных индикаторов роли образования. И хотя на различия в зарплате воздействуют многие причины, при массовом статистическом подходе часть из них погашается. В основе же оплаты труда лежит стоимость рабочей силы, которая во всех своих компонентах в значительной степени определяется уровнем образования. С этой точки зрения образование выступает как инструмент качественного совершенствования рабочей силы. Экономический рост исторически связано расширением системы образования - он обеспечивал премию за приобретенные в ходе обучения качества и давал необходимые средства для оплаты обучения. Целью государственного регулирования данной сферы выступает ускорение экономического роста страны.

Следует отметить, что система высшего образования должна перейти на новый качественный уровень развития с освоением инновационных форм образования при сохранении традиций научной деятельности и

преемственности научного знания. Формирование инновационных вузов направлено на развитие образования как важнейшего ресурса формирования новой экономики, построенной на знаниях.

При появлении нового знания, когда еще невозможно оценить его общественную полезность, действует закон болезни Баумоля – издержки на получение нового знания существенно опережают цену на возможный продукт этого знания. В таком случае снижение затрат на воспроизводство знаний неизбежно ведет к свертыванию самого знания. А это значит, что сокращение бюджетных ассигнований на фундаментальную науку заведомо приведет к деградации самой науки. В этой связи нет необходимости обосновывать катастрофические последствия реализации пресловутого принципа ухода государства из экономики для будущего нашей страны. Мы будем обречены на отставание от мировой экономики знаний, но теперь уже навсегда. Рассматриваемый феномен, как считает К.Х.Абдурахманов, определяет границы той части рыночного пространства, внутри которой требование повышения эффективности рыночной деятельности научной сферы оборачиваете угрозой катастрофического свертывания производства знаний в стране.

С нашей точки зрения, требует изменения подход к формированию тематики исследований и финансирования научного комплекса из федерального бюджета на основе государственного заказа на научную продукцию. Это позволит сконцентрировать бюджетные ресурсы на приоритетных направлениях, например, на развитии отечественного ИСК. Пока же в нашей стране не созданы условия для эффективного использования результатов научных исследований, распределения имущественных прав на них с учетом интересов государства и научного сообщества, недопустимо затянута реализация решений о вовлечении в хозяйственный оборот результатов исследований и разработок.

Выводы

1. Пстановленич Президента Республики УзбекистанОбоснована определяющая роль государства в проведении протекционистской политики по отношению к отраслевой науке и профессиональному образованию: это должно быть не благотворительной деятельностью, а обязанностью государства. Для проведения такой политики необходимо задействовать механизмы, стимулирующие расширение возможностей для воспроизводства знаний. Прежде всего речь идет о налоговых льготах, прямых целевых дотациях, законодательных актах по охране авторских прави обеспечению авторских вознаграждений.
2. Современная отечественная наука не обеспечивает научного «задела», который приобретает критически важное значение для активизации факторов экономического и социального прогресса, для преодоления возрастающего технологического отставания узбекиской экономики от развитых стран. Реальные процессы, происходящие в отечественной научной сфере, не соответствуют мировой практике.

3. Развитие сферы образования, подготовки и переподготовки кадров способствует ускорению темпов экономического роста, сокращению безработицы и уменьшению неравенства в распределении личных доходов.

Экономика страны требует квалифицированных кадров, умеющих хорошо ориентироваться в новых непривычных условиях. Скорейшая адаптация рабочей силы к запросам современности позволит повысить эффективность национальной экономики в целом. Конкурентоспособность Узбекистана на мировом рынке зависит от того, насколько страна будет готова к качественным изменениям в области науки, образования и развития в инновационных и наукоемких технологий.

Использованные источники:

1. Постановление Президента Республики Узбекистан «О мерах по дальнейщему развитию системы высшего образования» // Собрание закондательства Республики Узбекистан. 2017.
2. Постановление Президента Республики Узбекистан «О мерах по дальнейщему расширению участия отраслей и сфер экономики в повышении качества подготовки специалистов с высшим образованием » // Собрание закондательства Республики Узбекистан. 2017.
3. Послание Президента Республики Узбекистан Шавката Мирзиёева Олий Мажлису. 22.12.2017.
4. Мирзиеёв Ш.М. «Мы все вместе пострим свободное, демократическое и процветающее государство Узбекистан» // Типография «Узбекистан», 2016г.
5. Теоретические основы менеджмента персонала: Учебное пособие. / под ред. К.Х.Абдурахманова. – Москва. РЭА, 2000
6. Гуламов С.С., Додобоев Ю.Т. Управления персонала. Узбекистан. Фергана, 2000.

УДК 2964

Резникова А.Ю.
студент
факультет экономики и финансов
Дрозд Д.С.
студент
факультет экономики и финансов
Санкт-Петербургский государственный
экономический университет
Россия, г. Санкт-Петербург

ЭТАПЫ РАЗВИТИЯ И ОСНОВНЫЕ МОТИВЫ ЗАКЛЮЧЕНИЯ СДЕЛОК M&A НА РАЗВИВАЮЩИХСЯ РЫНКАХ КАПИТАЛА

Аннотация: За последние годы количество сделок M&A значительно выросло. Однако около половины из них заканчиваются провалом. Более того, многие эмпирические исследования посвящены развитым рынкам, а развивающиеся остаются малоизученными. Поэтому при совершении сделок M&A менеджерам необходимо обращать внимание на совокупность факторов, где одни из них помогут избежать провала, а другие приведут к сверхдоходности. В статье анализируются этапы развития и основные мотивы заключения сделок слияния и поглощения на развивающихся рынках.

Ключевые слова: анализ, M&A, сделки слияния и поглощения, вертикальные и горизонтальные слияния, рынок.

Reznikova A.Yu.– student of St. Petersburg State Economic University, Faculty of Economics and Finance
Drozd D.S.– student of St. Petersburg State Economic University, Faculty of Economics and Finance
Saint-Petersburg, Russia

STAGES OF DEVELOPMENT AND THE MAIN MOTIVATIONS FOR CONCLUDING M & A TRANSACTIONS IN EMERGING CAPITAL MARKETS

Abstract: In recent years, the number of M & A transactions has grown significantly. However, about half of them end in failure. Moreover, many empirical studies are devoted to developed markets, and developing ones remain poorly understood. Therefore, when executing M & A transactions, managers need to pay attention to a combination of factors where one of them will help to avoid failure, while others will lead to a super-profitability. The article analyzes the stages of development and the main motives for concluding mergers and acquisitions in emerging markets.

Keywords: analysis, M & A, mergers and acquisitions, vertical and horizontal mergers, the market.

За последнее десятилетие сделки слияния и поглощения (M&A) достигли огромного количества. В связи с глобальной конкуренцией,

компании, вне зависимости от отрасли деятельности и своего размера, пытаются объединить имеющиеся ресурсы для получения преимуществ на рынке, для выхода на лидирующие позиции и соответственно получения сверхдоходности. Отличительной чертой слияний и поглощений является тот факт, что сделки, ведущие к консолидации и расширению, заключаются не только между компаниями из одной отрасли, имеющими аналогичные товары и услуги, но и между компаниями из разных отраслей, деятельность которых никак не связана друг с другом. Одним из возможных объяснений этого факта может быть то, что компании предполагают извлекать прибыль посредством экспансии на другие рынки и составлять конкуренцию на новых, еще не освоенных рынках.

Конечным результатом слияний и поглощений всегда были и остаются увеличение размера, улучшение финансовых показателей компании, а также новые возможности роста. В связи с проблемами и экономической нестабильностью, возникшими в настоящих реалиях, главной целью инвесторов остается получение мгновенной отдачи от инвестиций, а это заставляет компании искать новые пути получения прибыли при минимальных затратах. Однако, постоянно меняющиеся рыночные условия, могут не то, что не привести к желаемому успеху, а даже наоборот негативно повлиять на ожидаемые показатели и тем самым разрушить стоимость для акционеров. Рынку слияний и поглощений посвящено огромное количество эмпирических исследований, но несмотря на это, на сегодняшний день нет однозначного мнения какой эффект оказывают сделки слияния и поглощения на компанию-приобретателя. С одной стороны, многие исследователи считают, что большинство сделок слияний и поглощений только разрушают стоимость, и зачастую это происходит по причине неправильного расставления приоритетов.

Несмотря на многообразие теоретических работ, большинство из них посвящено непосредственно развитым рынкам (таких, как США, страны Западной и Восточной Европы) и лишь небольшая часть развивающимся (например, страны BRICS). На фоне ежегодно увеличивающегося числа сделок слияний и поглощений данная тема является очень актуальной, так как большинство таких сделок в той или иной степени склонны к провалу. Более того, экономики таких стран, как, например, Россия и Китай, находятся в процессе развития, и для них анализ и предотвращение ошибок играют наиболее важную роль.

На протяжении многих десятков лет слияния и поглощения были мощнейшим инструментом для достижения роста компаний, стабилизации своего положения на рынке относительно других компаний, улучшения конкурентоспособности и, что не менее важно – для увеличения богатства акционеров. В современных, постоянно меняющихся реалиях, цели слияний и поглощений остаются неизменными. Более того, количество сделок ежегодно растет, открывая новые возможности для стремительного роста компаний. Однако, для того, чтобы анализировать сделки слияний и

поглощений, а также факторы, влияющие на их эффективность, следует более подробно разобраться с тем, что подразумевают под собой слияния и поглощения, и какие изменения они претерпели со временем. В академических статьях чаще всего слияния и поглощения употребляются как одно целое, и этому не придается пристальное внимание. Несмотря на то, что в последнее время корпоративные реструктуризации называются просто сделками M&A, стоит понимать, что слияния и поглощения - это принципиально два разных термина и подхода к сделке. В случае слияния - два отдельных объекта объединяют свои силы для создания новой совместной организации [1]. Юридически от этой фирмы требуется новая структура собственности, управления и соответственно предполагается, что руководящие должности распределятся между членами каждой фирмы в определенной пропорции. Поглощение, в свою очередь, не предполагает образование новой фирмы, скорее одна компания получает полный контроль над другой. Поглощения, как правило, носят более негативный характер, поэтому компании предпочитают приобретения в качестве слияний. Слияния, в свою очередь, можно разделить на вертикальные и горизонтальные. Они являются своеобразными альтернативами внутренним инвестициям, помогая компаниям сократить издержки. Так, горизонтальное слияние происходит в случае, когда объединяются две компании, имеющие аналогичные товары и одни и те же рынки сбыта. Слияние такого типа позволяет компаниям получить большую долю на рынке, а также разнообразить ассортимент предлагаемой продукции. Плюсом горизонтального слияния является то, что каждая компания имеет определенную клиентскую базу, которая в случае сделки возрастет в несколько раз и это соответственно приведет к росту доходов. При вертикальном слиянии, в отличие от горизонтального, компании не ставят перед собой цель увеличить доходы. Наиболее важным является повышение эффективности и сокращение издержек, что, в свою очередь, приведет к росту прибыли. Вертикальным слиянием можно назвать объединение компании-производителя конечного продукта и компании-поставщика компонентов или сырья. Подобного рода сделки определенно повысят конкурентоспособность и эффективность за счет синхронизации производства [2]. Как уже говорилось выше, количество сделок слияния и поглощения ежегодно растет и в 2016 году достигло рекордного количества – более 45000 сделок общей стоимостью $4,7 трлн. (Рис.1). Однако, стоит понимать, что это не новая концепция, которая была внедрена в 21 веке и поэтому так стремительно набирает обороты. Рынок M&A начал развиваться еще в конце 19 века. Общепринято выделяют 6 этапов развития рынка слияний и поглощений, каждый из которых связан, прежде всего, с американским рынком, где сделки проводились наиболее активно, а также с определенными событиями в мировой истории.

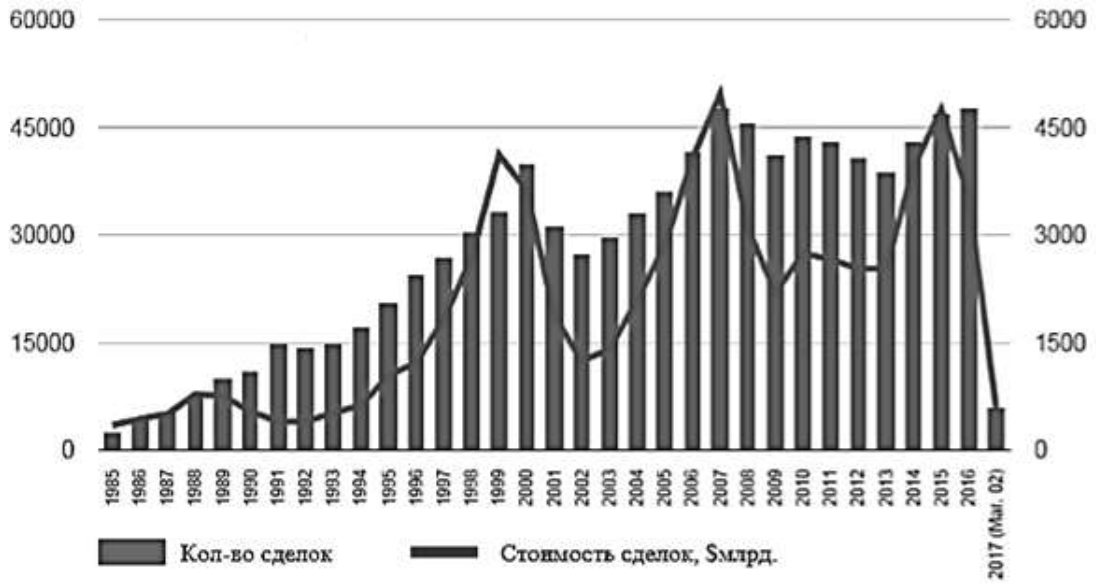


Рисунок 1. Количество и объем сделок слияний и поглощений в мире с 1985 по 2017 гг.

Первой волной принято считать период с 1893 по 1904 гг. Эта волна, в первую очередь, характеризовалась горизонтальными слияниями в крупнейших отраслях, что стало причиной появления так называемых «гигантов». Несмотря на то, что слияния и поглощения в данный период в большинстве случаев считаются дружелюбными, на самом же деле это была жестокая борьба за власть на рынке. Таким образом, горизонтальные слияния, которые, по своей сути, должны поддерживать и стимулировать конкуренцию переросли в создание монополий. Это неконтролируемое создание корпораций привело к довольно очевидным итогам: большинство слияний так и не увенчались успехом, а привели только к огромным потерям. Одной из возможных причин могло стать замедление темпов роста экономики в 1903 и, как следствие, крах фондового рынка в 1904 году. Вторая волна шла с 1916 по 1929 гг. В отличие от первой волны, на смену монополиям пришли олигополии. Причиной слияний такого рода был экономический бум, последовавший за Первой Мировой войной. Более того, на данном этапе наблюдается вмешательство правительства, которое заключалось в запрете, так называемого «антиконкурентного поведения». Однако, это всего лишь привело к тому, что компании переключились на вертикальную интеграцию. Это показалось наиболее выгодным. Во-первых, вертикальные слияния никак не влияют на конкуренцию, а во-вторых, сокращать издержки намного эффективнее, чем пытаться увеличить доходы.

Вторая волна снова закончилась по причине краха фондового рынка, однако, не менее важную роль сыграла Великая депрессия.

Третья волна была вызвана желанием американских корпораций выйти на новые рынки, при этом диверсифицируя доходы и риски. С 1955 по 1970 гг. проходили слияния между компаниями, принадлежащими к разным

сферам бизнеса и разным отраслям. Сделки такого типа называли конгломератными слияниями и поглощениями. В отличие от предыдущих этапов, данная волна характеризуется финансированием сделок акциями, цены которых были слишком высоки. Как следствие, именно крушение цен на акции, подкрепленное нефтяным кризисом привело к завершению третьей волны.

Четвертая волна, начавшаяся в конце 70-х годов, кардинально отличается от предыдущих этапов. Во-первых, на смену дружелюбным слияниям и поглощениям пришли враждебные захваты и корпоративное рейдерство, вследствие чего увеличилось количество иностранных поглощений. В обиход вошло такое понятие как дивестиции, когда конгломераты распадались на огромное количество компаний, каждая из которых становилась более уязвимой. Во-вторых, вместо наличности и акций сделки начинают финансироваться заемными средствами. И здесь если не решающую, то огромную роль сыграли инвестиционные банки, которые раздавали большие суммы наличных для помощи своим клиентам в их враждебных поглощениях [3].

Следующая волна началась в конце 90-х годов и получила название этапа «мега-сделок». После четвертой волны компании посчитали опыт международных сделок, которые сейчас известны как трансграничные, очень удачным. Трансграничные слияния не только позволят выходить на рынки других стран и занимать там лидирующие позиции, но также появляется возможность доминировать на мировом рынке. Пятая волна началась одновременно с технологическим процессом, поэтому наибольшее влияние это оказало на сделки в банковском и телекоммуникационном секторах. Тем не менее, в отличие от четвертой волны, финансировались сделки за счет собственных средств и были направлены на долгосрочную перспективу. Однако, эта волна пошла на спад после банкротства ряда огромных компаний, таких как Worldcom и Enron, и уже начиная с 2000 г. количество сделок снова начало падать. Однако рынок довольно быстро оправился после потрясений, «доткомовского» пузыря, и докризисный период ознаменован шестой волной рынка M&A[4]. На данном этапе все ярче на первый план выходили глобализация и частный капитал. Однако, в данный период стали возвращаться сделки финансируемые долгом, которые были популярны в четвертую волну. Трансграничные слияния по-прежнему остаются популярными, компании также стремятся расширить свои возможности на мировой арене, но происходит это с большим преимуществом. На данном этапе стала более доступна государственная поддержка, также определенную роль сыграли фонды прямых инвестиций. Тем не менее, при всех плюсах и возможностях этого периода, волну прервал кризис ипотечного кредитования в США, который стал одним из ключевых факторов всемирного кризиса. На мой взгляд, вполне обоснованно можно выделить еще одну волну, которая начинается через несколько лет после кризиса и продолжается по сей день. Какие-то новые формы или

стратегии на данном этапе выделить трудно, и сейчас нельзя точно ответить на вопросы как долго продлится этот этап или чем он закончится. Однако, отличительной чертой данной волны определенно является то, что на мировую арену выходят развивающиеся страны BRICS. За последние годы значительно увеличилось количество сделок китайских компаний, и их доля относительно американского рынка выросла[5] . Так, например, на графиках ниже можно отчетливо увидеть, что количество сделок слияния и поглощения как на североамериканском рынке, который представлен в основном американским и канадским рынком M&A, так и на Азиатско-Тихоокеанском, где преобладает Китай, Япония, Корея вплоть до 2000-х годов имело восходящий тренд. Более того, на американском рынке можно наблюдать пятую и шестую волны, которые имеют нисходящий тренд во время «доткомовского» пузыря и ипотечного кризиса соответственно (Рис.2).

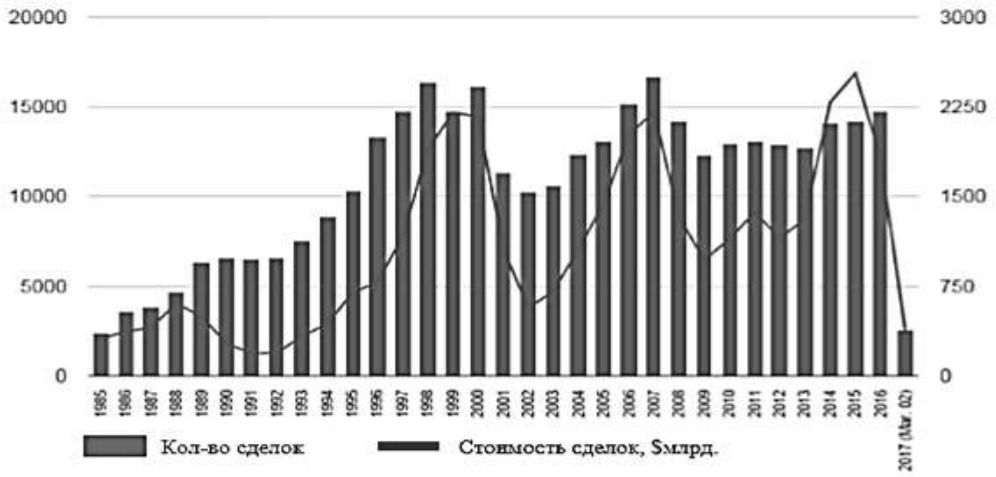


Рисунок 2. Количество и объем сделок слияний и поглощений в Северной Америке с 1985 по 2017 гг.

Азиатско-Тихоокеанский регион не так резко реагировал на потрясения и кризисы, и количество сделок медленно росло вплоть до 2011 года. (Рис.3)

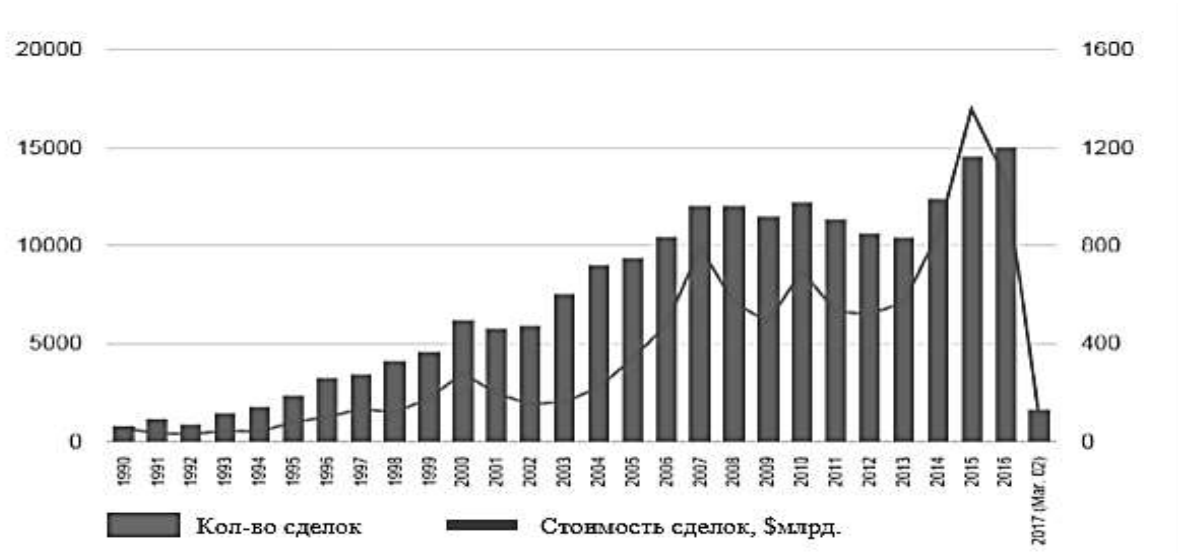


Рисунок 3. Количество и объем сделок и поглощений в Азиатско-Тихоокеанском регионе с 1985 по 2017 гг.

Несмотря на то, что в Азиатско-Тихоокеанском регионе количество сделок увеличивалось постепенно, темпы прироста просто колоссальные. Так, например, с 2000 по 2016 гг. мировые темпы роста количества сделок слияний и поглощений составили 20% (с 40030 тыс. до почти 48000 тыс. сделок соответственно), темпы роста североамериканского рынка за этот же период составили -8% (с 16153 тыс. до 14793 тыс.), в то время как Азиатскотихоокеанский регион показал прирост количества сделок в 2,5 раза. Более того, в 2015 году количество сделок в Азиатско-Тихоокеанкском регионе превысило количество сделок на североамериканском рынке. Схожие показатели роста имеют все члены BRIC, которые по данным Thomson Reuters в 2014 году входили в пятерку наиболее активных стран по сделкам слияний и поглощений вместе с США.

Когда мы говорим об основных мотивах и целях, которые преследуют компании, то стоит понимать, что для каждой сделки они могут быть принципиально разными. Например, для одной компании корпоративное слияние – это возможность для экспансии и захвата рынка, для другой – это единственный способ избежать банкротства, а третьи вовсе могут заключаться по причине корыстных намерений менеджеров. Безусловно, причиной многих сделок является не один определенный мотив, а их комбинация. Таким образом, можно выделить «три кита», которые объединяют всевозможные мотивы для заключений сделок слияний и поглощений. В первую группу включаются стратегические мотивы. Главным образом, они направлены на экспансию, развитие бизнеса и конкурентоспособности. В большинстве своем, мотивы данной категории присущи всем сделкам и являются для них наиболее важными. Однако сами по себе, как уже говорилось ранее, они могут не привести компанию к желаемому результату. Стратегические мотивы включают в себя довольно широкий спектр. Например, горизонтальные слияния чаще осуществляются

для увеличения эффекта масштаба и доли, занимаемой на рынке, а это, в свою очередь, ведет к синергическому эффекту. При этом расширении бизнеса идет по нескольким направлениям, таким как, выход на рынки других стран, посредством международных сделок, выход на другие рынки, в другие отрасли, которых можно достичь образованием ранее упомянутых конгломератов.

Вторая группа состоит из финансовых мотивов, каждый из которых, по сути, необходим для получения высокой нормы прибыли и снижение возможных рисков при заключении сделки. В данную категорию входит, например мотив улучшения финансовых показателей фирмы. Этого можно достигнуть двумя путями: либо компания покупает выгодный для нее актив, например, недооцененные акции другой компании, либо наоборот распродает неликвидные активы с целью улучшить качество и увеличить стоимость активов новой компании. Также к финансовым мотивам можно отнести повышение налоговой эффективности, так как у компаний появляются возможности получать налоговые льготы по сниженным ставкам.

В третью группу входят управленческие мотивы, которые, на наш взгляд, наиболее трудно отследить. Например, в случае неудачного завершения сделки не до конца ясно, что же было основной причиной: либо причиной была непродуманная стратегия управления, либо сделка изначально была обречена на провал, по причине эгоистичных и корыстных мотивов. Данные идеи находят место в огромном количестве работ, посвященных управлению. Так, например, Ричард Ролл, выдающийся исследователь и профессор Калифорнийского университета в Лос-Анджелесе, в своей статье выдвигает, так называемую, «теорию гордыни» [6]. Данная теория утверждает, что из-за человеческого фактора каждый менеджер считает, что под его управлением компании будет действовать гораздо эффективнее. Однако, когда преобладающим мотивом для заключения сделки является человеческий фактор, неподкрепленный никакими финансовыми и стратегическими составляющими, то такую сделку можно назвать неудачной еще до завершения процесса. В свою очередь, эгоистичное поведение менеджеров может повлечь более серьезные проблемы внутри самой фирмы, например, конфликт интересов между собственниками и управляющими. Однако, несмотря на все это, управленческие мотивы могут включать в себя ровно противоположный смысл, то есть сделки также могут заключаться для повышения эффективности управления.

Таким образом, за последние годы рынок M&A претерпел изменения, которые, в первую очередь, характеризуются стратегическим ростом. Сделки слияний и поглощений являются неотъемлемым инструментом в процессе завоевания рынков в жесткой конкурентной среде как внутри стран, так и на международной арене. Консолидация деятельности позволяет компаниям достичь ожидаемой синергии и быть более стабильными в периоды

возможных шоков. В данной статье была рассмотрена история мирового рынка сделок слияний и поглощений, периоды наибольшей активности и спады. Также были представлены основные мотивы, которые являются одними из основных причин, предопределяющих успешность сделок.

Использованные источники:

1. Григорьева С.А., Гринченко А.Ю. (2013) «Влияние сделок слияний и поглощений в финансовом секторе на стоимость компаний-покупателей на развивающихся рынках капитала» // Журнал «Корпоративные финансы» №4(28), стр. 63-81
2. Григорьева С.А., Морковин Р.О. (2014) «The Effect of Cross-Border and Domestic Acquisitions on Shareholder Wealth: Evidence from BRICS Acquirers» // Журнал «Корпоративные финансы», 4 (32), стр. 38-54.
3. Григорьева С. А., Ивашковская И. В. (2011) «Эффективность международных сделок слияний и поглощений компаний с развивающихся рынков капитала: эмпирический анализ» // В кн.: XI международная научная конференция по проблемам развития экономики и общества: В 3 кн. Кн. 3 / Отв. ред.: Е. Г. Ясин. Кн. 3. М. : Издательский дом НИУ ВШЭ, стр. 532-543.
4. Масленникова М.В., Партин И.М. (2015) «Детерминанты эффективности международных сделок по приобретению компаний из стран Европейского союза» // Корпоративные финансы, №2(34)
5. Саратовский А. Д. (2015) «Международные волны сделок слияний и поглощений» // Вектор науки Тольяттинского государственного университета № 1, стр. 185-188
6. Roll R. (1986) «The hubris hypothesis of corporate takeovers» // Journal of Business, 59: p. 197–216.

УДК 001.57, 004.942

Ризнич В.П.
студент магистрант
кафедра информационных систем и вычислительной техники
Бригаднов И.А., доктор физ.-мат. наук
профессор
кафедра информационных систем и вычислительной техники
Санкт-Петербургский горный университет
Россия, г. Санкт-Петербург

ОПРЕДЕЛЕНИЕ КООРДИНАТ ПРОЕКЦИИ ТОЧКИ ПРОСТРАНСТВА НА МАТРИЦЫ КАМЕР В СТЕРЕОПАРЕ

В работе предлагается алгоритм определения координат точки пространства с учетом ошибки, возникающей при нарушении параллельности оптических осей стереоскопической пары видиокамер в системе технического зрения. Строится и численно решается соответствующая разрешающая система нелинейных алгебраических уравнений.

Ключевые слова: техническое зрение, стереопара, система нелинейных уравнений.

Riznich V.P.
Bachelor, of Information Systems and Computer Engineering
St. Petersburg Mining University
Russia, St. Petersburg
Brigadnov I.A.
доктор физ.-мат. наук, профессор кафедры
информационных систем и вычислительной техники
St. Petersburg Mining University
Russia, St. Petersburg

DEFINITION OF THE COORDINATE OF PROJECTION OF THE POINT OF SPACE ON MATRIX CAMERAS IN A STEREOPAR

The paper proposes an algorithm for determining the coordinates of a point in space, taking into account the error that arises when the optical axes of a stereoscopic pair of video cameras are broken in the system of technical vision. The corresponding resolving system of nonlinear algebraic equations is constructed and numerically solved.

Key words: technical vision, stereopair, system of nonlinear equations

В настоящее время для определения координат точек пространства широко используется техническое (компьютерное) зрение, основанное на применении стереоскопической пары видиокамер, оптические центры которых разнесены в пространстве, а их оптические оси параллельны друг другу. Восстановление координат точки пространства происходит на основе пары ее снимков, полученных одновременно с двух камер.

При установке оборудования добиться идеальной параллельности оптических осей практически невозможно. Поэтому для корректировки ошибки, возникающей при нарушении параллельности оптических осей, предлагается разрешающая система двух нелинейных уравнений.

1. Постановка задачи

Пусть оптические оси камер отклонены навстречу друг другу на одинаковый угол 0,1°, что отвечает максимально допустимому значению.

Далее используются следующие значения для параметров стереопары: фокусное расстояние f=10 *мм*; стереобаза b= 5 *м*; угол пересечения оптических осей φ=0.2°; размер одного пикселя 0.0055 *мм*.

В качестве входного параметра задаются пространственные координаты рассматриваемой точки. Требуется разработать алгоритм и программу расчета координат проекций этой точки на матрицы камер стереопары.

Рассмотрим 2D случай в плоскости XOY (Рис. 1). Здесь наблюдаемая точка движется прямолинейно вдоль верхней стороны трапеции, в нижних вершинах трапеции располагаются видиокамеры, боковые стороны трепеции отвечают оптическим осям камер; углы, выходящие из нижних вершин трапеции, отвечают углам обзора камер.

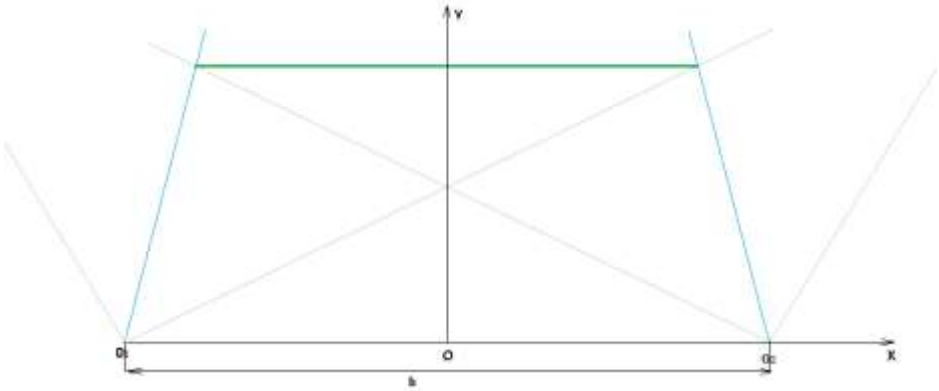


Рис. 1 – Схема зоны видимости камер (вид сверху).

Для расчета точного расположения траектории движения точки необходимо рассчитать углы обзора камер по формуле

$$\alpha = 2arctg(\frac{w}{2f}), \qquad (1)$$

где w=0,0055*2048 – горизонтальный размер матрицы в *мм*.

По результатам расчета прямая, задающая траекторию движения наблюдаемой точки, параллельна оси OX и описывается уравнением:

$$y = \gamma * \sin(\frac{180-\varphi}{2}), \qquad \gamma = \frac{b*\sin(\frac{180-\varphi}{2}-\frac{\alpha}{2})}{\sin(\varphi+\frac{\alpha}{2})}. \qquad (2)$$

При этом координата точки

$$x \in [-{}^{b}/_{2} + \gamma * \cos\left(\frac{180-\varphi}{2}\right); {}^{b}/_{2} - \gamma * \cos(\frac{180-\varphi}{2})]. \qquad (3)$$

3. Разрешающая система нелинейных уравнений

Согласно [1] пространственные координаты X и Y восстанавливаются по следующим формулам:

$$X = \frac{f(x_l+x_r)(b-2fsin\varphi/_2)}{2((f^2+x_lx_r)sin\varphi+fcos\varphi(x_l-x_r))}, \quad (4)$$

$$Y = \frac{bf^2(cos\varphi+1)+2f^2(x_l-x_r)cos\varphi/_2+bx_lx_r(cos\varphi-1)+4fx_lx_rsin\varphi/_2-bf(x_l-x_r)sin\varphi}{2((f^2+x_lx_r)sin\varphi+fcos\varphi(x_l-x_r))}.$$

Здесь *xl* и *xr* – абсциссы проекции наблюдаемой точки пространства на левую и правую матрицы стереопары, соответственно.

В рамках поставленной задачи необходимо, зная значения *X* и *Y*, найти координаты *xl* и *xr*, т.е. задача сводится к решению системы нелинейных уравнений относительно *X* и *Y*, заданных в (4).

После ряда математических преобразований система уравнений (4) приобретает следующий вид:

$$\begin{cases} ax_l + cx_r + dx_lx_r + e = 0 \\ gx_l + hx_r + lx_lx_r + m = 0 \end{cases}, \quad (5)$$

где коэффициенты

$$a = 2Xfcos\varphi + fb - 2f^2sin\varphi/_2, \quad c = -2Xfcos\varphi - 2f^2sin\varphi/_2 + fb,$$

$$d = 2Xsin\varphi; \; e = 2Xf^2sin\varphi, \quad g = 2Yfcos\varphi - 2f^2cos\varphi/_2 + bfsin\varphi,$$

$$h = -2Yfcos\varphi + 2f^2cos\varphi/_2 + bfsin\varphi,$$

$$l = 2Ysin\varphi - bcos\varphi + b - 4fsin\varphi/_2,$$

$$m = 2Yf^2sin\varphi - bf^2cos\varphi - bf^2.$$

При этом важно учесть, что рассматривается не одна точка пространства, а прямая траектория, т.е. полученная система должна решаться многократно для большого набора точек траектории, взятых с определенным шагом.

Система (5) легко решается методом подстановки. Для этого из второго уравнения выразим произведение *xl xr* через *xl* и *xr* и подставим результат в первое уравнение. Затем из полученного линейного соотношения выразим *xr* через *xl* и снова подставим его во второе уравнение системы. Таким образом, мы получим квадратное уравнение относительно *xl*, корни которого являются координатами наблюдаемой точки на левой и правой матрицах стереопары, и, естественно, не должны выходить за пределы матриц. Каждый набор решений системы записывается в отдельный массив.

Предлагаемый подход реализован в среде инженерных расчетов Matlab и в программе на языка C++. Экспериментально установлено, что в обоих случаях необходимо все вычисления выполнять с двойной точностью.

Использованные источники:

1. Егоров И.В., Лачугин Д.В. Оптимизация параметров системы технического зрения на базе трех камер. *Вестник Саратовского ГТУ им. Гагарина Ю.А.* 2012, № 1 (64), Выпуск 2, С. 393-397.

УДК 336.64

Романович И.М.
студент магистрант 2 курса
факультет «Финансы»
Московский государственный технический
университет имени Н.Э. Баумана
Россия, г. Москва

СУЩНОСТЬ УПРАВЛЕНИЯ ДЕНЕЖНЫМИ ПОТОКАМИ НА МИКРОУРОВНЕ

Аннотация:

В статье рассмотрены теоретические основы управления денежными потоками, способствующие увеличению прибыли и денежных средств предприятия. Также в статье описаны принципы и методы управления денежными потоками.

Ключевые слова: денежные потоки, приток и отток денежных средств, прибыль, предприятие, операционная деятельность.

Romanovich I.M.
Master, 2 year
Department of Finance
Bauman Moscow State Technical University
Russia, Moscow

THE ESSENCE OF CASH FLOW MANAGEMENT AT THE MICROLEVEL

Annotation:

The article deals with the theoretical foundations of cash flow management, contributing to the increase in profit and cash of the enterprise. The article also describes the principles and methods of cash flow management.

Key words: cash flows, cash inflow and outflow, profit, enterprise, operating activities.

Быстрое развитие рыночной экономики и усиление конкуренции на внутреннем рынке России ставит перед хозяйствующими субъектами задачу повышения эффективности деятельности и обеспечения финансовой стабильности на долгосрочный период. О результатах их деятельности можно судить по потоковым показателям, среди которых особое место занимает денежный поток. Данный показатель, как процесс получения денежных поступлений и осуществления денежных выплат (приток и отток денежных средств), является предпосылкой континуального и стабильного функционирования предприятия [5].

Необходимо отметить, что чистый денежный поток, наравне с прибылью, определяет результаты деятельности предприятия. Однако если прибыль выступает в качестве финансового результата, то величина денежных потоков характеризует денежный результат деятельности [1].

Таким образом, повышение качества управления денежными потоками влияет на результативные показатели деятельности предприятия.

В связи с этим необходимо четко понимать сущность управления денежными потоками на микроуровне.

Следует отметить, что управление денежными потоками предусматривает правильное соотношение целенаправленного процесса накапливания денежных средств, их расходования и перераспределения в финансово-хозяйственной деятельности предприятия, а также обеспечение максимальной прибыли [3].

Процесс управления денежными потоками предприятия базируется на следующих принципах [1, 2, 6]:

- *Принцип информативной достоверности.* Обеспечение информативной базой реального движения денежных средств.
- *Принцип обеспечения комплексности управления.* Учет денежных потоков от всех видов деятельности.
- *Принцип обеспечения мобильности.* Обеспечение своевременными расчетами, сокращение потребности в заемных средствах.
- *Принцип обеспечения эффективности.* Четкая организация управленческих действий для достижения максимальной прибыли от использования денежных средств.

В отечественной и зарубежной экономической литературе по финансовому менеджменту эффективность управления денежными потоками определяется одновременностью поступлений и выплат, постоянной платежеспособностью предприятия [1, 2, 3, 5, 6, 7] и, по мнению Л.А. Коваленко, включает такие составляющие:

- определение необходимого минимального объема денежных средств;
- постоянное отслеживание поступлений денежных средств от операционной деятельности;
- предотвращение платежного кризиса в определенные периоды путем сглаживания периодических колебаний в объемах поступлений и выплат денежных средств;
- оптимизация системы расчетов с поставщиками и покупателями, т.е. правильная политика в отношении коммерческих кредитов и получения отсрочек платежей;
- возможность высвобождения средств для инвестирования с целью предотвращения потерь от инфляции и упущенной выгоды;
- увеличения оборота денежных средств за счет внедрения организационно-экономических мероприятий.

В соответствие с принципами управления формируется *система* управления денежными потоками, которая включает методы. Рассмотрев в работах отечественных и зарубежных авторов основные методы управления денежными потоками, на наш взгляд, следует выделить следующие:

- анализ потоков денежных средств;
- планирование (составление бюджетов);

- контроль;
- учет движения (поступления и расходования) денежных средств.

Базируясь на научных работах Ф.З. Бобылевой, Ю. Бригхэм, Л. Гапенски, Л.А. Коваленко, Е.С. Стоянова, мы рассмотрим подробнее каждый метод.

С точки зрения ученых, *анализ денежных потоков* – совокупность методов оценки данных о притоке и оттоке денежных средств, которые позволяют представить информацию об изменениях в денежных средствах и их эквивалентах за отчетный период и делать обоснованные прогнозы на перспективу.

Анализ денежных потоков за определенный период осуществляется благодаря формам бухгалтерской отчетности в определенной последовательности.

Достаточно распространенная точка зрения в научной литературе [3, 6, 7], что *планирование денежных потоков* – это процесс распределения денежных средств по видам деятельности, по способам использования и определенным временным периодам. Цель данного метода - обеспечение максимальной сбалансированности поступлений и расходований денежных средств. В процессе планирования необходимо создать возможность для минимизирования затрат и максимизирования прибыли.

Следующим методом в системе управления является *контроль над движением денежных потоков*. По мнению ученых, это система проверки источников получения денежных средств и их использования, позволяющей выявить несоответствия [3, 6, 7]. Контроль является одним из способов получения информации о денежных потоках.

Контроль осуществляет финансовая служба, которая проверяет выполнение запланированных показателей формирования денежных фондов, направления их использования, сохранение одновременности поступлений и расходов в установленные периоды времени, не допускает отклонения от финансового планирования, а также своевременно информирует о необходимости корректирования системы управления в случае выявления несоответствий.

В «Современном экономическом словаре» приводится следующее определение: «Учет - составная часть управления экономическими процессами и объектами, сущность которого состоит в фиксации их состояния и параметров, сборе и накоплении сведений об экономических объектах и процессах, отражении этих сведений в учетных ведомостях» [4]. Исходя из вышесказанного, *учет* – это комплекс операций тесно связанных между собой. Таким образом, учет денежных потоков включает определение, классификацию и регистрацию на разных носителях информации о денежных поступлениях и расходах для получения итоговых данных, показывающих достигнутый результат. Результаты учета отражены в *отчетности*.

Хочется отметить, что практическая реализация составляющих

системы управления денежными потоками позволит правильно определить необходимое количество денежных средств для обеспечения ликвидности предприятия и возможности инвестирования свободных средств.

Для успешного применения названных методов в управлении денежными потоками необходимо, по мнению ученых, учитывать следующее [3, 6, 7]:

- прогнозирование входящих и исходящих денежных потоков;
- оценивание влияния дебиторской задолженности, доходов на объемы будущих входящих денежных потоков;
- определение чистого денежного потока.

На основании сказанного можно сделать вывод, что понимание сущности управления денежными потоками, анализ их закономерностей и особенностей, а также их взаимодействия позволяют повысить результативность в окружающей экономической среде.

Использованные источники:

1. Бобылева А. З. Финансовый менеджмент. Проблемы и решения. – М.: Юрайт, 2012. – 492 с.
2. Бригхэм Ю., Гапески Л. Финансовый менеджмент: полный курс. В 2 Т. / Пер. с анг. – Питер, 2010. – Т 1. – 497 с.; Т 2. – 669 с.
3. Коваленко Л. А., Ремньова Л. М. Финансовый менеджмент: Учебн. пособие. - 2-е изд., перераб. и доп. - М.: Знание, 2005. - 485 с.
4. Райзберг Б. А. Словарь современных экономических терминов / Б. А. Райзберг, Л. Ш. Лозовский. — 4-е изд. — М.: Айрис-пресс, 2008. — 480 с.
5. Савицкая Г. В. Анализ хозяйственной деятельности: Учебное пособие – 6-е изд., испр. и доп. – М.: НИЦ Инфра – М, 2013. – 284 с.
6. Управление финансовыми наукоемких предприятий: Учебник / Е. В. Соколов, К. Д. Гайворонская и др.; Под ред. Е. В. Соколова. – М.: Издательский дом «Научная библиотека», 2015. - 672 с.
7. Groppelli, Angelico A. Finance / A.A. Groppeli, Ehsan Nikbakht. 4th ed. p. cm. - (Barron's business review series) - New York.: Barron's Educational Series, Inc., 2000. - 596 p.

УДК 336.221

Росомаха Д.А.
студент магистрант 1 курса
факультет «Экономика»
научный руководитель: Цугунян А.М., к.э.н.
доцент
кафедра учета, анализа и аудита
Крымский федеральный университет им. В.И. Вернадского
Институт экономики и управления
Россия, г. Симферополь

ПРОБЛЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ СРЕДНЕГО И МАЛОГО БИЗНЕСА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Представлен обзор среднего и малого бизнеса: его доля в ВВП России и других стран, виды экономической деятельности, в которых работает малый и средний бизнес. Представлена динамика за последние несколько лет субъектов малого предпринимательства: количества, налоговой нагрузки. Перечислены специальные налоговые режимы, в результате применения которых налоговая нагрузка на малые предприятия минимальна по сравнению с другим бизнесом. Проанализированы изменения по взносам на социальное страхование и обеспечение относительно индивидуального предпринимателя. Подробно рассмотрены налоговые изменения в 2018 г., касающиеся специальных налоговых режимов и введением нового торгового сбора.

Ключевые слова: малый бизнес, ВВП, налоговая нагрузка, страховые взносы, специальные налоговые режимы, торговый сбор.

Rosomakha D.A.
student
1 year of master's degree, faculty "Economics"
Crimean Federal University. IN AND. Vernadsky, Institute of Economics and Management
Russia, Simferopol
Scientific adviser: A. Tsugunyan.
Associate Professor of Accounting, Analysis and Audit, Candidate of Economic Sciences
Crimean Federal University. IN AND. Vernadsky, Institute of Economics and Management
Russia, Simferopol

PROBLEMS OF TAXATION OF AVERAGE AND SMALL BUSINESS IN MODERN CONDITIONS

The review of medium and small business is presented: its share in the GDP of Russia and other countries, types of economic activity in which small and medium business operates. Prevstavlena dynamics over the past few years, small business entities: the amount of tax burden. Special tax regimes are listed, as a

result of which the tax burden on small enterprises is minimal compared to other businesses. Changes in contributions for social insurance and provision of an individual entrepreneur are analyzed. Details of tax changes in 2018, dealing with special tax regimes and the introduction of a new trade fee.

Key words: small business, GDP, tax burden, insurance premiums, special tax regimes, trade tax

Сегодня среднее и малое предпринимательство занимает отдельную часть не только того государства, в котором работает, но и затрагивает всю мировую экономику. На данный момент именно налогообложение является тем соединяющим инструментом, который связывает все крупные, средние и малые предприятия. Основной задачей, которая стоит перед налогообложением – это снабжение государства финансами, но при этом налогообложение не должно допустить упадок роста предприятий, производства, а также, что не мало важно, занятости населения.

Я считаю, что в современных условиях важнейшим для малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации является ликвидация монопольной системы, а также возвращение экономики с монополизированного строя в подлинно рыночную, какой она должна быть и дать возможность предприятиям малого и среднего бизнеса иметь конкуренцию на рынках (финансовом рынке, рынке труда). Под термином свободной конкуренции не имеется бесконтрольная и стихийная торговля и не регулированная экономическая система. Под свободной конкуренцией имеется ввиду свобода выбора потребителей, которые могут приобрести любой товар или услугу.

И именно для этих целей так важно, что бы малый и средний бизнес выходили на конкурентно способные места, что бы уравновесить спрос и предложение. И здесь есть два преимущества, это формирование эффективного и емкого спроса, а с другой – превышение предложение, что повлечет за собой адекватную конкурентоспособность. Что это даст? Малое и среднее предпринимательство, через механизм формирования конкурентной среды окажут не малое влияние на повышения доступности и качества продукции. Предоставляемых услуг и т.д. [5, с. 3].

Изучая вопрос малого и среднего предпринимательства нужно так же учесть его в решении социальных проблем. Ведь малый и средний бизнес не только дает нам товары и услуги, но и значительно поднимает занятость населения, особенно в кризисные моменты государства, когда по всем крупным предприятиям идет сокращение людей. Особенно важно то, что в момент социального напряжения именно малый бизнес играет важную роль в сохранении стабильности на рынке труда. [2]

По опыту более развитых стран видно, что доля малого и среднего бизнеса в ВВП около 60% и в этих странах малый и средний бизнес – это основа всей экономической системы и дальнейшего экономического благополучия. К сожалению, в России лишь 20% - это доля малого и

среднего бизнеса во всей экономике страны. Крупный бизнес занимает оставшиеся 80% ВВП и по большей части это приходится на монополию. Конечно крупные бизнес имеет и свои преимущества, как например, затраты на единицу продукции значительно меньше, т.к. чем больше объёма. Тем меньше приходятся и затраты. Но вместе с тем, на окончательную цену, за которую приобретается этот товар это не имеет никакого значения, потому что монополист может смело заявлять любую нужную ему цену, в связи с низкой эластичностью спроса. Итак, развитие малого и среднего предпринимательства, это так же и развитие конкуренции, что может решить важные вопросы экономики Российской Федерации здесь и сейчас.

Государство поставило задачу к 2020 году довести долю населения занятых в предпринимательстве до уровня 60-70%. На данный момент, в малом и среднем предпринимательстве работает более 6 млн. предприятий, в которых занято более 17 млн чел., включая ИП. Еще примерно такое же количество занятых работают в теневом секторе и занимаются нелегальным предпринимательством. Таким образом, если создать комфортную сферу малого и среднего предпринимательства и вывести из теневого сектора, то ВВП сегодняшнего дня будет не 20-25%, а уже 50%, что почти соответствует показателям мировых стран с развитой экономикой.

Исходя из данных Государственного комитета РФ по поддержке и развитию малого предпринимательства на 1 января 1997 года в страте было более 842 тыс. малых предприятий. Сфера торговли и общественного питания почти полностью сосредотачивала малые предприятия, на втором месте были строительные и промышленных организации. По состоянию на 2017 год в России зарегистрировано 2,7 миллиона предприятий малого бизнеса, в которых занято больше 11 миллионов. Наибольшие показатели роста малых предприятий в Центральном федеральном округе. [3, с. 202].

Также нужно отметить, что по данным Росстата, что виды экономической деятельности значительно расширились и на малый, и на средний бизнес:

- добыча полезных ископаемых;
- строительство;
- торговля и ремонт
- транспорт и связь
- производства по добыче воды, газа и распределению электроэнергии
- другие коммунальные услуги
- услуги по недвижимости
- рыболовство
- сельское хозяйство
- здравоохранение
- гостиницы и рестораны

При получении данных о финансовом потенциале малого предприятия руководствуемся показателем, как оборот в год в расчете на одного сотрудника предприятия. Таки образом, лидерами видов

экономической деятельности становятся:

- сфера торговли и ремонта
- добыча полезных ископаемых
- строительство

Также нужно дополнить, что малое предпринимательство, которые включают в себя индивидуальных предпринимателей и микро предприятия сосредоточены в основном с торговле и услугах. А уже, непосредственно средний бизнес в строительстве, обрабатывающей промышленности и сельском хозяйстве. [1]

Значительное влияние на развитие в экономике малых и средних предприятий имеет система налогообложения. … Так например в 2013 г. Было сокращение предпринимателей из-за повышения социальных взносов.

Низкая налоговая нагрузка обоснована правом применения специальных налоговых режимов, применяются такие:

- Единый сельскохозяйственный налог – с 01.01.2002 г.
- Упрощенная система налогообложения – с 01.01.2003 г.
- Система налогообложения в виде единого налога на вмененный доход для отдельных видов деятельности – с 01.01.2003 г.
- Патентная система налогообложения – с 01.01.2013 г.

В Налоговом кодексе не указывается конкретное понятие общего режима налогообложения, но исходя из смысла, это предполагает за собой уплату налога на прибыль и имущество организации. Для индивидуального предпринимательства уплаты налога на доходы физических лиц и налога на имущество физических лиц. Но плательщиками НДС при использовании общей системы налогообложения являются и организации и индивидуальные предприниматели. Так и касаемо других налогов, как водный налог, транспортный налог, земельный то они уплачиваются, как при общей системе налогообложения, так и специального режима. [4, с. 2].

Нужно сказать, что в Налоговом кодексе право использовать специальные налоговые применения не обусловлены только юридическим статусом объекта малого предпринимательства. Право применять специальный режим указаны в критериях Налогового кодекса. А статус субъекта малого предпринимательств определен критериями ФЗ от 24.07.2007 N 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации».

Так, например для перехода на упрощенную систему налогообложения в 2016 году были выдвинуты следующие критерии:

1. Выручка за девять месяцев не должна превышать 51 615 000 руб.;
2. средняя численность работников не более 100 чел.;
3. остаточная стоимость основных средств не должна превышать 100 млн. руб.

В случае если выручка организации превышает установленные нормы, то предприятие теряет право на упрощённую систему.

Так еще не все организации и индивидуальные предприматели могу не соответствовать критериям других специальных режимов, таких как ЕСХН, ЕНВД и патентной системы. В таком случае предприниматель будет пользоваться общим режимом налогообложения. Больше Налоговый кодекс не предусматривает никаких льгот для малого предпринимательства.

Предприниматель применяющий специальные режимы конечно снижает налоговую нагрузку. В первую очередь снижается замена трёх налогов: НДС, налог на прибыль организаций, налог на имущество организаций, а для индивидуальных предпринимателей: НДС, налог на доходы физических лиц, а также налог на имущество физических лиц. Единственная проблема с которой сталкиваются организации применяющие специальные режим является то, что организация не является налогоплательщиком по НДС и не выписывает счёт- фактуру, поэтому покупатель ,применяющий общий режим не может принять НДС к вычету.

Обратившись к динамики налогового законодательства можно сделать выводы, что специальный налоговый режим с каждым годом становится всё менее выгодный, однако всё-таки предпочтения у него есть, так как несколько лет назад организации в которых применялся специальный режим налогообложения освобождались от уплаты в Фонд Социального Страхования и Фонд Обязательного Медицинского Страхования. Компании на упрощенной системе налогообложения уже потеряли льготы, которые позволяют не платить за налог на имущество. Изменения произошли не только в налоге на имущество, также изменения затронули и вопросы налогового администрирования.

Однако не всё так плохо, Правительство подает сигналы к тому чтобы всесторонне поддерживать малый и средний бизнес, например в последнее время озвучены новые инициативы по поддержке малого и среднего бизнеса, налогообложения, а также специальных режимов.

Таким образом можно сделать вывод, что налогообложения с каждым днём совершенствуется и в дальнейшем область налогообложения ждет не мало реформ для малого и среднего бизнеса, так как это нужно не только для удобства, но для грамотности и простоты уплаты налога, ведь это является ключевым моментом не только в выполнении государством в полном объеме своей фискальной функции, но и в повышении мотивации к развитию у малого бизнеса, без которого невозможно повышение конкурентоспособности страны в целом.

Использованные источники:

1. Горланов А. Малый бизнес: точки роста. Электронный журнал. Управляем экономикой. ¹ 12(38), Доступ: http://consulting.1c.ru.

2. Боробов В.Н. Роль налогообложения в развитии субъектов малого предпринимательства России // Современная наука: Актуальные проблемы теории и практики». Серия Экономика и Право. – 2013. – Выпуск ¹ 01–02. Доступ: http://www.nauteh-journal.ru

3. Сорокина Л.Н., Погосова С.Л. Влия-ние налогообложения на развитие

малого предпринимательства в России / Социально-экономические проблемы развития РФ. – М.: РГСУ, 2014.
4. Кожанчиков О.И. Классификация режимов налогообложения, применяемых налогоплательщиками // Налоги. Федеральный научно-практический журнал. – 2013. – ¹ 1.
5.Федеральная налоговая служба, Доступ: http://www.nalog.ru.
6. Федеральная служба государственной статистики, Доступ: http://www.gks.ru
7. Министерство экономического развития, Доступ: http://economy.gov.ru.

УДК 128

Рубизова А.А.
студент 2 курса
факультет «Лечебное дело»
Жданова Д.Р.
студент 2 курса
факультет «Лечебное дело»
ФГБОУ ВО Саратовский ГМУ
им. В.И. Разумовского Минздрава России
Россия, г. Саратов

ПРОБЛЕМА СМЕРТИ В КОНТЕКСТЕ ФИЛОСОФИИ И МЕДИЦИНЫ

Аннотация: проблема смерти занимает центральное место в философии и медицине. Вопрос смерти интересовал и интересует людей во все времена. Многие области науки пытаются изучить и объяснить это явление. Понимание различных взглядов на смерть, медицинских или философских, помогает осознать смысл и ценность человеческой жизни, а также облегчить принятие самой смерти как врачу, так и родственникам умершего человека. С точки зрения философии смерть не является антагонистом жизни или же ее отсутствием, она является ее завершением.

Ключевые слова: смерть, жизнь, философия, медицина, наука.

Rubizova A.A.
The 2nd year student, Faculty of «General Medicine and Surgery» of FSBEI of HE Saratov State Medical University named after V.I. Razumovsky
Russia, city of Saratov
Zhdanova D.R.
The 2nd year student, Faculty of «General Medicine and Surgery» of FSBEI of HE Saratov State Medical University named after V.I. Razumovsky
Russia, city of Saratov

THE PROBLEM OF DEATH IN THE CONTEXT OF PHILOSOPHY AND MEDICINE

Abstract: the problem of death is central to philosophy and medicine. The question of death interested and interested people at all times. Many fields of science are trying to study and explain this phenomenon. Understanding the different views on death, medical or philosophical, helps to understand the meaning and value of human life, and to facilitate the acceptance of death itself to the doctor and to the relatives of the deceased person. From the point of view of philosophy, death is not an antagonist of life or its absence, it is its completion.

Key words: death, life, philosophy, medicine, science.

Актуальность данного исследования обусловлено тем, что смерть всегда была и остается для человечества неизбежной и неизведанной. Человек на протяжении всей своей жизни живет со страхом умереть, понимая, что рано или поздно с ним это случиться. Смерть изучают многие ученные и различные науки, но это явление остается загадкой.

Философия и медицина сотрудничают на протяжении всего своего существования и дополняют друг друга.

Медицинская диагностика смерти, связанная с констатацией прекращения дыхания и остановкой сердцебиения, была непротиворечиво связана с христианским пониманием сердца и дыхания как основах жизни. Отсюда является очевидным, что первые попытки реанимации, оживления умершего было восстановление дыхания и функций кровообращения. Так в 1805 году доктор Е. Мухин предложил для оживления человека использовать меха, с помощью которых в легкие вдували воздух.

Позже во многих странах Европы был поставлен вопрос о новой констатации смерти, которую связывали с отсутствием реакции организма на искусственное дыхание. Медицина не стояла на месте, и позже появились новые технические средства для более точной констатации смерти и параллельно проводились испытания новых способов реанимации и оживление человека.

Появление реаниматология по-праву считают прорывом в медицине и ее революционными изменениями. Именно тогда изменились критерии человеческой смерти, на смену прекращению дыхания и сердцебиения пришел новый критерий – «смерть мозга».

Медицина не стоит на месте, она постоянно развивается, и появляются все новые методы и оборудование для реанимации и поддержания жизни, но тут возникает вопрос: поддержание жизни – как улучшение состояния здоровья человека и его полное излечение, или же поддержание жизни, как способ продления жизни и оттягивание смерти.

Реанимация – это научно-техническое достижение человека. Но М.Хайдеггер дает такое сравнение: Технические достижения человека в медицине – это не что иное как план, созданный человеком, который заставляет человека действовать вне зависимости от его желания. В связи с

этим грань между поддержанием жизни и продлением умирания становиться такой тонкой, что смерть становиться замедленным механизированным процессом умирания, который благодаря современным возможностям можно продлить на десятилетие.

Больные, находящиеся в коматозном состоянии, находятся в «зоне неопределенности», потому что они находятся между жизнью и смертью. И в этой ситуации медики ждут наступления физической смерти у пациента, поэтому в рамках новых современных медицинских достижениях дыхание и бьющееся сердце – не являются признаками жизни, как это было много лет назад.

Именно констатация «смерти мозга» является признаком наступления смерти. И для многих становиться не понятным, или даже неприемлемым, когда врачи констатируют смерть, но при этом пациент еще дышит. Нынешней медицине соответствует современный образ человека – прежде всего человека разумного. Поэтому именно «смерть мозга» является явным и первостепенным признаком наступления смерти.

И здесь будет актуальным обратить внимание на такое понятие как эвтаназия, которая до сих пор является неоднозначным явлением и вызывает споры в различных областях науки.

«Эвтаназия» - это действие, влекущее за собой смерть неизлечимо больного человека, который испытывает сильную боль приносящему ему и окружающем страдания. Эвтаназия дает возможность тяжело больному остановить его страдания и близким людям тоже.

К эвтаназии нельзя относиться категорично, потому что существуют различные жизненные ситуации, которые не могут быть измерены только теоретическими убеждениями и нравственными оценками. Следует отметить, что люди, столкнувшиеся с этой проблемой, начинают оценивать эвтаназию по-другому.

Философы всегда старались понять смысл жизни и смерти. Вопрос этот рассматривается во всех философских трактатах.

Глубина понимания человеком понятия смерти заключается в его отношении к смерти. Эти знания не означают, что человек постоянно думает о смерти и прибывает в плохом настроении от осознания ее неизбежности, но интересным является тот факт, что он всегда живет в тени смерти.

Но, несмотря, ни на что, нужно искать правильные и достойные пути решения этой проблемы, находить компромиссы и стараться избегать крайностей.

И как бы ни развивалась медицина, и чтобы не говорили ученые, у человека всегда существовал и существует страх смерти. Многие стараются побороть этот страх путем религиозных обрядов и верой в бессмертие души, другие считая, что если смерть неизбежна, пытаются получить максимальные удовольствия и материальные блага, руководствуясь принципом «все равно умирать». Существует еще одна категория людей, которые стремятся объяснить смысл жизни научно-философскими

обоснованиями. Из-за всего этого смерть становиться природным процессом, сопутствующим жизни.

Следует отметить, что в любой религии наравне с понятием «жизнь» и «смерть» существует и понятие «бессмертие души». Но, ни одно религиозное учение о бессмертии не дает четкого ответа на вопрос что такое жизнь и что такое смерть. К примеру, в буддизме бессмертие – это перевоплощение, как результат его земной жизни и прошлых перевоплощений.

В христианстве и исламе бессмертие заключается в существовании другого мира, рая и ада, и куда попадет человек, напрямую зависит от его земной жизни, его поступков и образа жизни.

Следует сказать о Джордже Беркли, который доказывал естественное бессмертие души. Он доказал, что душа является неделимой, бестелесной и следовательно неразрушимой[1, С.85].

Другим доказательством бессмертия души можно считать учение Канта. В своем категорическом императиве он как раз и выступает с философской защитой уникальности жизни. Принцип Канта гласит: разумные существа должны рассматриваться как конечная цель, а не как средство для достижения этой цели, а также не должны быть каким-то промежуточным этапом. Никто не имеет права прерывать чью-либо жизнь, какой бы затруднительной она ни была, а также никто не имеет права лишать себя жизни, в какой бы трудной ситуации они бы не оказались, и какой бы затруднительной она бы ни была. Данный поступок противоречит его учению о воле и морали, потому что в этой ситуации воля нужна для того, чтобы положить конец другой воле, что вступает в противоречие с нашей разумной природой[2, С.116].

Из всего вышесказанного можно сделать вывод: вопрос смерти всегда будет актуальным, и люди будут всегда искать пути, чтобы избежать ее, но следует помнить о том, что все мы бессмертны, пока живы.

Использованные источники:

1. Дж. Беркли «Три разговора между Гиласом и Филонусом» на сайте РГИУ
2. Кант И. Основы метафизики нравственности. // И. Кант Соч. М.: Мысль, 1965. Т. 4(1) - 528 с.
3. Мельвиль Ю. К., Сушко С. А. Аргумент доктора Джонсона: Сэмюэль Джонсон как критик Беркли // Вопросы философии. 1981. № 3. С. 133-144.
4. Панина А.А., Кузнецова М.Н. Проблема жизни и смерти в духовном опыте человека // Форум молодых ученых. – 2017 - №3 (7) – С. 364-367.
5. Чебан А.Г. Мартин Хайдеггер: стратегии господства / А.Г. Чебан // Общество риска: цивилизационный вызов и ответы человечества. – ООО «Издательство «Научная книга» - 2006. – С. 139-145.

УДК 004

Рудакова Т.А., к.техн.н.
доцент
кафедра Управление в технических системах
Кузич Д.С.
студент 3 курса
Инженерный факультет
Институт сервиса, туризма и дизайна филиал СКФУ
Россия, г. Пятигорск

СРАВНЕНИЕ ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ДЛЯ КОРПОРАТИВНОЙ ВИДЕОКОНФЕРЕНЦИИ

В статье рассматривается сравнение свободного программного обеспечения для корпоративной видеоконференции, под управлением Apache OpenMeetings и Skype.

Ключевые слова: программное обеспечение, видеоконференция, телекоммуникации.

Rudakova T.A., candidate of technical sciences, associate professor
Assistant Professor of the Department "Management in Technical Systems"
Kuzich D.S.
student 3 year, Faculty of Engineering
Institute of Service, Tourism and Design (branch) of NCFU
Pyatigorsk

COMPARISON SOFTWARE FOR ENTERPRISE VIDEO CONFERENCING

The article discusses the comparison of free software for corporate video conferencing, running Apache OpenMeetings and Skype.

Key words: software, video conference, telecommunications.

В наши дни для дистанционного объединения сотрудников организации во время совещаний или других мероприятий используют корпоративную видеоконференцию. На рынке информационных технологий имеется множество программ, которые отличаются по назначению на: внутренние, внешние, вещания; по категориям на: персональные, групповые, отраслевые, мобильные системы; по реализации на: программные и аппаратные; по стоимости, используемым протоколам и другим признакам.

Стоимость коммерческих и технических решений для проведения конференций очень высокая, но возможно применение бесплатного программного обеспечения которое позволит снизить затраты.

Система для проведения веб-конференций основанная на Apache OpenMeetings позволяет провести аудио и видео совещания в многоточечном режиме, когда к серверу имеют доступ десятки человек (рисунок 1).

Достоинства Apache OpenMeetings:

- для видео-совещания не требуется инсталляция специального программного обеспечения;
- каждому пользователю разработан календарь с уведомлениями о событиях (через электронную почту);
- для сотрудников, не успевших на онлайн конференцию, есть возможность получить запись с конференции;
- во время конференции можно загружать документы для представления участникам конференции;
- для обучения по использованию новых продуктов или программ на компьютере, используют просмотр рабочего стола для наглядного примера работы всем участникам;
- электронная доска для рисования видна всем участникам;
- возможность бесплатного использования.

Недостатки Apache OpenMeetings:

- небольшое запаздывание видео;
- для работы требуется большое количество оперативной памяти;
- для администрирования требуется квалифицированный сотрудник;
- ведущий должен вручную запускать запись конференции.

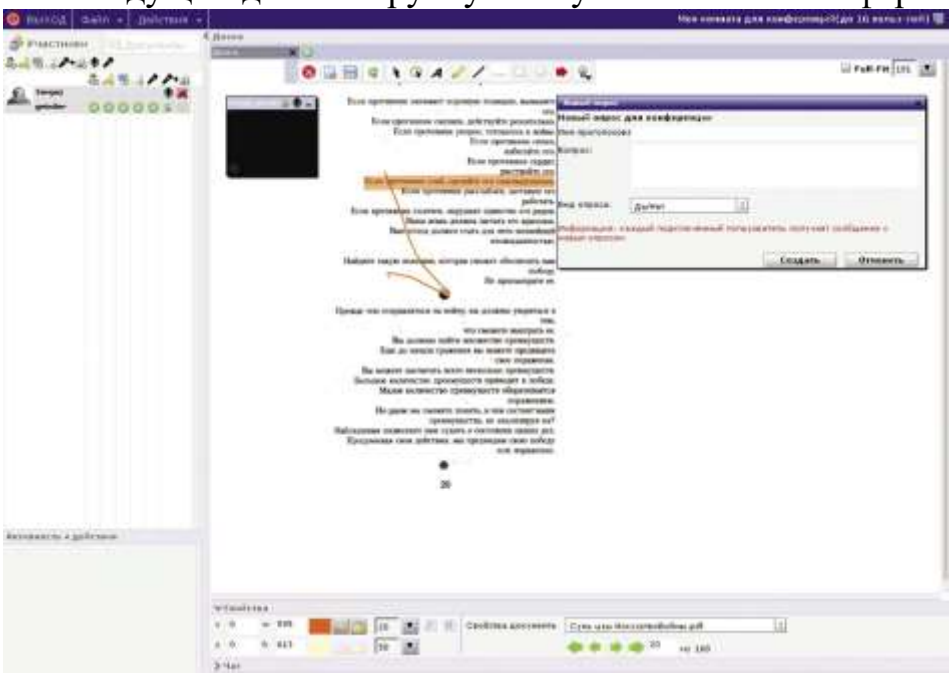


Рисунок 1 - Интерфейс Apache OpenMeetings

Для общения с группой людей, необязательно устанавливать сервера и закупать дорогостоящее оборудование, в некоторых случаях достаточно прикладного программного обеспечения. Так, Skype позволяет собрать аудио конференцию на несколько сотрудников и видеоконференцию до десяти человек (необходимо приобрести Premium подписку). Цена подписки недорогая, а предоставляемые возможности Skype достаточны для использования в небольших организациях.

Skype - программа с закрытым исходным кодом, позволяет передавать текстовую, голосовую, видеосвязь через Internet, объединяя между собой компьютеры. Программа не требует установки специализированного оборудования, она позволяет проводить конференц - звонки (до 25 абонентов, включая инициатора), видеоконференции (до 10 абонентов), а так же поддерживает передачу текстовых сообщений и файлов (рисунок 2). В программе реализована возможность демонстрации изображения со своего монитора собеседнику.

Достоинства Skype:

- легкость настройки;
- понятный интерфейс;
- удобен в использовании;
- прост в администрировании;
- в конференции есть возможность автозаписи с помощью программы Pomela.

Недостатки Skype:

- платные конференции;
- необходимость стороннего программного обеспечения для записи видеоконференции;
- необходимо вручную загружать видео с проведенной конференции на сервер.



Рисунок 2 - Интерфейс Skype

Сравнивая два программных продукта, можно сделать вывод, что для небольших организаций с малым количеством рабочего персонала отлично подойдет Skype. У него простой и понятный интерфейс, простота

администрирования, нет необходимости установки специализированного оборудования.

Для крупных же организаций, где большое количество рабочего персонала, OpenMeetings будет отличным решением для эффективной коммуникации сотрудников компании и партнеров по бизнесу. Так, в программе OpenMeetings организовано проведение аудио и видео-совещаний в многоточечном режиме, когда к серверу подключены десятки человек. Участникам конференции не нужно устанавливать программное обеспечение, им необходим веб-браузер с поддержкой плагина технологии Flash.

Таким образом, системы видеоконференций позволяют повысить эффективность взаимодействия сотрудников компании и партнеров по бизнесу, а так же сократить расходы на дорогостоящие командировки.

Использованные источники:

1. Ковалевская Е.В., Комлева Н.В. Методы программирования. - Москва: ЕАОИ, 2011. - 320 с.
2. Смирнов А.А. Технологии программирования: учебно-практическое пособие. - Москва: ЕАОИ, 2011. - 191 с.
3. Яремчук С. Система видеоконференций openmeetings// Системный администратор. 2009. № 6 (79). С. 58-64.

УДК 004.7

Рудакова Т.А., к.техн.н.
доцент
кафедра Управление в технических системах
Тлупов К.З.
студент 3 курса
Инженерный факультет
Институт сервиса, туризма и дизайна филиал СКФУ
Россия, г. Пятигорск

СРАВНЕНИЕ ТЕХНОЛОГИЙ ДЛЯ ПЕРЕДАЧИ ДАННЫХ В БЕСПРОВОДНЫХ СЕТЯХ

В статье рассматриваются технологии беспроводной передачи данных, их характеристики и возможное применение в разных организациях.

Ключевые слова:Wi-fi, Li-fi, ZigBee, информационные технологии.

Rudakova T.A., candidate of technical sciences, associate professor.
Assistant Professor of the Department "Management in Technical Systems"
Tlupov K.Z.
student 3 year, Faculty of Engineering
Institute of Service, Tourism and Design (branch) of NCFU
Pyatigorsk

COMPARISON OF DATA TRANSMISSION TECHNOLOGIES IN WIRELESS NETWORKS

The article discusses the technology of wireless data transmission, their characteristics and possible applications in different organizations.

Keyword:Wi-fi, Li-fi, ZigBee, information technology.

В наше время производства и использования информационных технологий возникают вопросы, какими технологиями беспроводной передачи данных пользоваться в учебном заведении, на производстве и офисе. Существует большое количество технологий и стандартов для осуществления передачи данных в беспроводных сетях, нами будут рассмотрены Wi-Fi, Li-Fi и ZigBee.

Wi-Fi - это технология, основанная на стандарте IEEE 802.11, который использует радиочастоты (RF), позволяя расширить проводные локальные сети Ethernet на Wi-Fi-устройствах, позволяя устройствам получать и отправлять информацию при помощи интернет.

Wi-Fi использует Интернет-протокол (IP) для связи между устройствами конечных точек и локальной сетью. Соединение Wi-Fi устанавливается с использованием беспроводного маршрутизатора, подключенного к сети, и позволяет устройствам получать доступ к Интернету.

Одним из недостатков Wi-Fi является то, что он может быть

подвержен помехам в зависимости от среды радиочастот, в которой он работает. Другие Wi-Fi сигналы и радиоволны, излучаемые микроволновыми печами на цементных стенах, могут помешать вашей передаче данных. Современные маршрутизаторы могут использовать две частоты Wi-Fi, 2,4 ГГц и 5 ГГц, для транслирования сигналов на обеих частотах, помогая сигналу преодолевать весь шум и доставлять быстрый и сильный сигнал от беспроводного маршрутизатора к вашему устройству.

Li-Fi - это форма визуального освещения, которая использует световые волны от светодиодных ламп для высокоскоростной беспроводной связи. Он используется для быстрого и безопасного обмена данными на гораздо более низком уровне мощности по сравнению с Wi-Fi. Связь по видимому свету работает путём переключения подачи напряжения на светодиоды на очень высокой частоте, незаметной для человеческого глаза. Световые волны не могут проникать через стены, поэтому радиус действия Li-Fi невелик.

Li-Fi менее подвержен проблемам с помехами, чем радиочастотные технологии, что делает его идеальным для плотной среды, где сигнал Wi-Fi отсутствует из-за помех. Li-Fi не может проникать в твердые материалы, что делает его более безопасным, но также означает, что в сети Li-Fi в здании потребуется несколько излучателей-передатчиков, поэтому мобильный пользователь может испытывать беспрепятственное беспроводное покрытие при перемещении между областью освещения каждой LED лампы (Рис. 1).



Рисунок 1. Использование Li-Fi в офисе

Li-Fi пока не получил широкого применения, но у него есть потенциальные приложения для Интернета Вещей во многих отраслях промышленности, включая аэрокосмическую промышленность, образование, бытовую электронику, здравоохранение, розничную торговлю, безопасность и транспорт и другие.

ZigBee - это протокол локальной сети с пропускной способностью 2,4 ГГц. Он был разработан как спецификация IEEE 802.15.4 для набора высокоуровневых протоколов связи, используемых для создания персональных сетей с небольшими маломощными цифровыми радиостанциями.

Устройства ZigBee передают данные на большие расстояния, передавая их через сетчатую сеть промежуточных устройств, чтобы достичь более отдаленных. Сети ZigBee имеют скорость 250 кбит/с и защищены 128-битными симметричными ключами шифрования.

ZigBee обычно используется в приложениях с низкой скоростью передачи данных, которые требуют высокой масштабируемости, длительного срока службы батареи и безопасной работы в сети. Он проще и

дешевле, чем Wi-Fi, и обычно используется для домашних, строительных и промышленных приложений автоматизации, таких как контролируемое освещение и термостаты, мониторы домашней энергии, интеллектуальный учет, сбор данных медицинских устройств, системы управления трафиком.

В таблице 1 приведены обобщенные данные о беспроводных технологиях Wi-Fi, Li-Fi и ZigBee.

Таблица 1. Обобщенные данные

Технология	**Назначение**	**Достоинства**	**Скорость передачи данных**	**Диапазон**
Wi-Fi	LAN, Internet	Скорость, гибкость	1-7 Гбит/с	100м
Li-Fi	LAN, Internet	Безопасность, скорость, стоимость	1-3,5 Гбит/с	10м
ZigBee	Sensor Networks	Надежность, мощность, масштабируемость, стоимость	250 Мбит/с	70-300м

Рассмотрев технологии Wi-Fi, Li-Fi и ZigBee были выявлены достоинства, недостатки и особенности. Для офиса наиболее подходящей и защищенной подойдет Li-Fi, для предприятия, где необходима эффективность и ресурсосбережение подходит ZigBee, а для учебного заведения подойдет Wi-Fi с современным маршрутизатором.

Использованные источники:

1. Колисниченко Д. Беспроводная сеть дома и в офисе. - Москва: БХВ-Петербург, 2015. - 997 с.
2. Рассел Джесси. Безопасность в беспроводных самоорганизующихся сетях. - Москва: VSD, 2012. - 274 с.
3. Росс Джон. Wi-Fi. Беспроводные сети. Установка. Конфигурирование. Использование. - НТ Пресс. 2005. - 312 с.
4. Рошан П., Лиэри Д. Основы построения беспроводных локальных сетей стандарта 802.11. - Москва: Вильямс, 2004. - 304 с.: ил.
5. Соколов А.В. Защита информации в распределенных корпоративных сетях и системах. - Москва: ДМК Пресс, 2011. - 656 с.
6. Щербаков В.Б., Ермаков С.А. Безопасность беспроводных сетей стандарта IEEE 802.11 . - Москва: РадиоСофт, 2010. - 255 с.

УДК 004.6

Рудакова Т.А., к.техн.н.
доцент
кафедра Управление в технических системах
Эльдарова А.Б.
студент 3 курса
Инженерный факультет
Институт сервиса, туризма и дизайна филиал СКФУ
Россия, г. Пятигорск

СТЕПЕНЬ КОНФИДЕНЦИАЛЬНОСТИ НЕСАНКЦИОНИРОВАННОГО ДОСТУПА

В статье рассматривается конфиденциальность при несанкционированном доступе, каналы доступа и методы защиты информации.

Ключевые слова: несанкционированный доступ, каналы и методы несанкционированного доступа, защита от несанкционированного доступа.

Rudakova T.A., candidate of technical sciences, associate professor.
Assistant Professor of the Department "Management in Technical Systems"
Eldarova A.B.
student 3 year, Faculty of Engineering
Institute of Service, Tourism and Design (branch) of NCFU
Pyatigorsk

DEGREE OF CONFIDENTIALITY UNAUTHORIZED ACCESS

The article deals with the confidentiality of unauthorized access, access channels and methods of information protection.

Key word: unauthorized access, channels and methods of unauthorized access, protection against unauthorized access.

Для предотвращения деструктивного характера воздействия на конфиденциальную информацию, гражданам, не имеющим определенного разрешения для ее использования, необходимо иметь разрешение. Вид данного доступа называется несанкционированным доступом (НСД). По отношению к защищенной информации НСД делится на преднамеренный и с деструктивным характером.

НСД, имеющий преднамеренный вид, очень редко можно считать законным. Но чаще доступ является незаконным и мало относится к незаконному получению информации.

Действие несанкционированного доступа, могут произойти через созданный или создаваемый канал доступа, который предоставляет доступ к закрытой информации.

Деструктивный характер доступа - это доступ к информации с разрушительной точки зрения. По - другому, он уничтожает защиту

информации, допуская несанкционированный доступ.

Каналы НСД делятся по видам автоматизированных информационных систем:

1. С использованием объекта:
   - Получение доступа к носителю информации.
   - Получение информации через восприятие с монитора или клавиатуры.
   - Получение информации из распечатки.
2. С использованием программы:
   - Захват паролей.
   - Расшифровка закодированной информации.
   - Копирование данных с источника.
3. С использованием аппаратного обеспечения:
   - Присоединение устройств, позволяющих получать доступ к информации.
   - Перехват побочных электромагнитных излучений об аппаратуре линии связи.

К методам НСД защищенной информации относятся:

1. Получение взаимодействия с информацией лицам, имевшим доступ к защищенному носителю информации.
2. Вербовка.
3. Получение доступа к отображению, хранению и обработке информации.
4. Восприятие информации с помощью скрытого получения информации с носителя.
5. Зрительный съем защищенной информации.
6. Перехват электромагнитных излучений.
7. Получение достоверной информации о выпускаемом продукте, отходах процессов информации (информационных отходов).
8. Получение доступа к информации от проверенных источников.
9. Получение доступа к системам, обеспечивающим работу предприятия с разрешением на производственную деятельность.
10. Замеры и получение результата от исследования окружающей среды объекта предприятия.
11. Проведение исследований результата особенностей некоторых категорий объекта.

НСД можно предотвратить контролем администрирования. Если обратить внимание на большое количество взломов, то они в большей степени происходят по вине администраторов или персонала, эксплуатирующих систему. Если получен доступ к запрещенной информации одним человеком, то такой же доступ, может получить и другой, несмотря на путь взлома.

Из выше изложенного материала можно сделать следующие выводы:

- нужно бережно относиться к своим паролям, хранить в надежном месте и периодически их менять;
- не передавать свои личные данные третьим лицам;
- внимательно относится к администрированию учетных данных;
- контролировать приходящий и исходящий трафик;
- иметь наличие антивирусных программ и лицензионного софта.

Эти правила необходимо соблюдать, чтобы защитить свой компьютер от несанкционированного доступа.

Использованные источники:

1. Завгородний В.И. Комплексная защита информации в компьютерных системах. - Москва: Логос, 2001. - 264 с.
2. Шаньгин В.Ф. Защита компьютерной информации. Эффективные методы и средства.- Москва: ДМК Пресс, 2010.- 544 с.

УДК 323.2

Ручканов А.Ю.
студент магистрант
институт истории и политики
Московский педагогический государственный университет
научный руководитель: Деева Н.В.
доцент
Россия, г. Москва

РОССИЙСКОЕ ОБЩЕСТВО В КОНТЕКСТЕ ПОИСКА ФОРМЫ ОБЩЕСТВЕННОГО ДОГОВОРА

Аннотация: В данной статье представлено исследование по вопросу поиска формы общественного договора, в контексте современной России. Обоснован тот факт, что для России наиболее приемлемым является вертикальный вид социального контракта, со своими особенностями.

Ключевые слова: общественный договор, гражданское общество, патернализм, вертикальный контракт, Конституция, Пакт.

Ruchkanov A.Yu.
student of a magistracy of institute of history and politics
Institute of Social and Humanitarian Education
Moscow State Pedagogical University
Russia, Moscow
Scientific adviser: Deeva N.V.
Assistant professor

RUSSIAN SOCIETY IN THE CONTEXT OF SEARCHING FOR A SOCIAL CONTRACT

Annotation: This article presents a study on the search for a form of social contract, in the context of modern Russia. The fact that for Russia the most acceptable is the vertical type of social contract, with its own peculiarities, is justified.

Key words: social contract, civil society, paternalism, vertical contract, the Constitution, Pact.

Введение. Концепция общественного договора является, безусловно, одной из основных теорий происхождения государства, которая достаточно популярна и по сей день, более того, она является спутницей демократии, так как в ней заложены положения о правах людей, справедливости и свободе. В современном мире общественный договор приобретает различные модификации, например, он может быть представлен в виде Пакта. Эволюционный переход от договора к Пакту в XX-начале XXI века, прежде всего связан, с возрастающим уровнем авторитаризма, во внешней и внутренней политики отдельных государств, и в международных отношениях в целом. Современное преобразование договора практически лишило граждан возможности влиять на институт государства. От того как в

мировом сообществе будет восприниматься идея свободы - либо как свобода возможностей, любо как способность пользоваться ограниченными правами, -будет зависеть, что же будет преобладать в международных отношениях: Пакт или Договор. И безусловно встает вопрос, в каком виде возможен общественный договор в России? Сейчас эта тема приобретает все большую популярность, существуют целые объединения ученых - экономистов, политологов, правоведов и т.п., которые занимаются разработкой контракта, адаптированного именно под наше общество.

В советский период контрактная теория не развивалась, так как все теории, возникшие на западе, считались «буржуазными», что было синонимом враждебности в контексте политологии.

В современной России контрактарианские теории в различных модификациях в основном рассматриваются в учебной литературе (в работах Л. В. Сморгунова, Т.А. Алексеевой и т.д. Масштабных работ по исследованию теории общественного договора практически нет. Одной из немногих работ является монография Т. А. Алексеевой, где она в полном объеме рассматривает данную теорию. Немалое значение придается исследователям работ классических представителей контракционизма, таким как: Пискунов В.В, Заводовская М.А., Хмелевская С.А., Абукарова М. У., Кирюхин Д. И., Козлихин И. Ю., Мельченко А. А., Запускалов А. М., Трунов А. А. на основе этих работ стоит сделать анализ того, как современные ученые видят классическую теорию общественного договора. Также стоит уделить значительное внимание труду Кузьмина Г.С. Для изучения идей общественного договора в социальной и экономической сфере были использованы работы: Татуева А. А., Сохрокова Т. Х., Явлинского Г. А., Юрьева В. М. и Бабаяна В. Г., Заостровцева А. П., Понеделкова А. В. и Кузина С. И., а также исследования Аузана А.А., он использует термин «общественный договор» не в классическом понимании, которое присутствует в политической теории. Он не использует ее как теорию легитимности, а рассматривает в плоскости взаимодействия гражданского общества и институтов государства, его проект называется теория общественного выбора, которая в большей степени действует в экономическом поле.

Также огромное значение имеет вопрос о применении идей «общественного договора» и их модификаций в России на современном этапе. Для этого стоит рассмотреть работы Горохова П.А., Вялых В.В., Сидориной Т.Ю., Бадхена М.Л., Деевой Н.В., Абирова М. С., Петрушкова М. Г. На данный момент имеется весьма немного фундаментальных работ по теории общественного договора в российской науке, из чего можно заключить, что она разработана в незначительной степени.

Перед Россией стоит непростой выбор в контексте системного кризиса, как преобразовать политическую систему, улучшить жизнь граждан, без серьезных потрясений. Этим выбором могут стать и идеи, выраженные в концепции общественного договора. Предстоит выяснить, насколько

возможно практическое применение ведущихся разработок, какие существуют нюансы и проблемы в контексте создаваемых проектов, пути их решения.

Теоретические основания исследования. Общественный договор и гражданское общество довольно близкие понятия, в некотором смысле гражданское общество и есть общественный договор.[1] В современном мире договор принимает вид Конституции, в которой фиксируются отношения народа и государства. Гражданское общество существует при условии политической активности населения. Существование гражданского общества является признаком свободы граждан в экономических и политических отношениях с властью. Индивиды имеют возможность объединяться в партии, общественные организации. Государство, в свою очередь, способствует развитию таких объединений и всячески их поддерживает, а также требует понимания того, что граждане несут ответственность за свои действия, от того, насколько активно граждане проявляют себя, зависит масштаб гражданского общества.

Исследование: основная часть. В России формированием гражданского общества заинтересовались в конце XX в., в том числе построения гибкой политической системы. С приходом Владимира Путина к власти начало происходить укреплении вертикали власти, что повлекло за собой упрощение политической системы[2]. В связи со сложной политической и экономической обстановкой в стране, власть убедила граждан в том, что она сама способна выстроить новую систему. С принятием в 2015 г. «Стратегии национальной безопасности Российской Федерации» было объявлено, что взаимодействие власти с гражданским обществом является приоритетной задачей (до этого она была второстепенной), решение которой позволит обеспечить безопасность государства и общества. Данное взаимодействие должно ставить в приоритет обеспечение безопасности население и ликвидацию угроз, которые влияют на качество жизни граждан. Гражданское общество, в свою очередь, должно вести контроль над государственными структурами и осуществлять контроль за выполнением социальных программ государства.

Патернализм является подходящей формой общественного договора для России, так как гражданам не свойственна высокая активность и объединение в политические организации. Элита осознает данный факт и старается проводить социальную политику в отношении большей части населения. Принятие патернализма исходит из менталитета народа, как правило в ключевые моменты именно государство брало на себя ведущую роль. Поэтому у населения выработалась черта – надежда на вышестоящего начальника, монарха, президента. Государство выступает своего рода

---

[1] *Аузан А.А. Общественный договор и гражданское общество. Мир России. 2005. № 3.*

[2] *Понеделков А. В., Кузина С. И., Черкасова Т. П. «Общественный договор-2030» - современный институт реализации взаимодействия государства, общества и бизнеса. // Вестник ВолГУ. Серия 4, История. Регионоведение. Международные отношения. 2016. Т. 21. № 3.*

попечителем, которое контролирует все сферы общественной жизни. Общество на протяжении всей истории либо подчинялось, либо свергало власть, равный диалог между обществом и государством, как правило, отсутствовал, что отличает нас от Запада. Мы ставим правителя выше населения, происходит сакрализация власти, вследствие которой общество считает себя неспособным решать серьезные кризисные задачи. Из этого следует, что в России доминирует подданническая политическая культура. В таких условиях государство берет на себя ключевые обязательства и решает самые важные вопросы. Но и тут есть несколько нюансов. Прежде всего государство не могло осуществлять тотальный контроль в более раннее время. А.Аузан приводит пример о противоречивом характере патернализма, приводя следующий пример: в США на поиски преступников собирался народ вместе с шерифом, а в Сибири для беглецов оставляли еду[3]. На этом историческом этапе большую роль играли горизонтальные связи.

Возвращаясь в сегодняшнее время, можно констатировать тот факт, что граждане приемлют отношения с государством, которое не препятствует росту уровня благосостояния, которое выполняет взятые на себя обязанности, но в то же время не требует от населения выполнение обязательств перед ним. Это так называемый потребительский патернализм, который характеризуется лояльностью к власти, при стремлении пользоваться благами государства, а также отсутствием поддержки институтов власти.

Заключению нового социального контракта способствует кризисная мировая ситуация, наличие общего врага, а также замкнутое пространство. Общим врагом может являться государство, которое выражает имперские амбиции, что злит интеллектуалов, которые воспринимают молчание большей части населения, как согласие с ними, но это утверждение не может являться фактом. Здесь скорее отсутствие сформированной позиции, а также страх перед потерей того, что есть сейчас, ведь в сознании многих граждан еще свежо воспоминание о 90-х гг.

Основной проблемой является отсутствие общественного договора в России, потребность в нем действительно велика, поэтому сейчас как никогда стоит вопрос о формировании и принятии социального контракта с учетом особенностей менталитета граждан. Сложившаяся ситуация тормозит развитие государства и общества, потому что отсутствуют четкие деления ответственности и взаимодействия государства, общества и бизнеса.

Политическая и гражданская активность населения улучшается, это говорит о том, что усиливается самосознание, происходит стремление к национальной идентичности, а также то что граждане понимают, что их благосостояние зависит от реализации их прав. Повышение интереса к правам человека происходит в связи со стабилизацией социально-экономической ситуации, это позволяет думать не только о выживании, но и

[3] *Аузан А. А. Экономика всего. Как институты определяют нашу жизнь. // М., 2014.*

о реализации интересов.

Главенствующим признаком вертикального контракта является тот факт, что властвующая элита в полной мере распоряжается правами и их перераспределением. Общество в этой ситуации остается латентным, оно не выражает открытого недовольства, а уже тем более сопротивления, судя по всему это все те же ментальные особенности формировавшиеся сотни лет, такая реакция воспринимается государством как согласие. Примером данного перераспределения являются реформы по основе долгосрочной экономической стратегии монетизации, изменение системы выбора губернаторов, реформирование сроков пребывания на посту президента и Государственной думы и т.д.[4] В связи с этим можно заключить, что произошло неформальное заключение вертикального контракта, при существовании формального договора, закрепленного в Конституции.

«В условиях повышенного, подчас вопреки логике и здравому смыслу, доверия населения государству роль политической элиты в заключении общественного договора необычайно возрастает.»[5] Обширную часть населения существующая власть не устраивает, но они не предлагают альтернативных кандидатов, и сами не хотят участвовать в политической жизни общества. «Очевидно, что особость российского пути должна заключаться в вертикальной модели отношений власти и общества при ведущей роли государства, но на условиях, продиктованных обществом.»[6]

Формальным договором выступает Конституция, но как известно российская конституция принималась в неспокойное время и не всеми политическими акторами государства. Коротко говоря, Конституция была принята под влиянием группы олигархов, естественно в их интересах. Только в 2000-х гг. произошла консолидация власти. Стремление к патерналистской модели взаимодействия власти и общества происходит практически всю историю России. Такое отношение власти и общества является ментальным свойством нашего народа, как и стремление к консерватизму. Поэтому в ближайшем будущем развитие этих отношений по горизонтальному типу не представляется возможным. Но все-таки общество должно больше включаться в политику, интересоваться ей и принимать непосредственное участие. Этому способствует развитие информационных технологий, открытый доступ к информации и возможность получать эту информацию мгновенно.

В исследовании проведена оценка степени риска и возможности реализации общественного договора в России на современном этапе (с использованием SWOT-анализа).

К числу положительных факторов внутренней среды можно отнести

---

[4] *Мартынюк А.П. Роль вертикального контракта в формировании российской модели взаимоотношений государства и власти. // Контуры глобальных трансформаций: политика, экономика, право. 2007. № 5. Том 3. С. 25-31.*

[5] *Деева Н.В. Российское общество в контексте поиска формы общественного договора. // Власть. 2013. № 3. С. 16-18.*

[6] *Там же.*

следующее: преимущество принятия общественного договора заключается в том, что это новая концепция, которая может вывести из системного кризиса, путем изменения социально-политических отношений.

Положительные факторы внешней среды:

- опыт зарубежных стран, где осуществлялась практика применения общественного договора, и адаптация его отдельных положений, исходя из собственной политической системы, экономических и социальных особенностей;
- консультации зарубежных специалистов;
- создание положительного имиджа, который приведет к улучшению экономического климата, в том числе за счет привлечения иностранных инвесторов.

Отрицательным фактором внутренней среды является то, что политическая система РФ является крайне консервативной, соответственно, реализация нового общественного договора стоит перед угрозой не только внедрения, но и рассмотрения его как такового.

Отрицательные факторы внешней среды:

- опасность влияние внешних сил на политическую систему РФ во время проведения преобразований, в том числе, это влияние может осуществляться через коррумпированных и недобросовестных консультантов;
- в период проведения так называемых «либеральных» преобразований в 90-е годы у населения сложилось отрицательное мнение по поводу либерализма. Так как созданием и развитием теории общественного договора занимались представители либерального направления политической мысли, сам факт их принадлежности к оному имеет весьма негативный эффект;
- опасность экономической зависимости;
- внешнее идеологическое давление посредством «мягкой силы»;
- возможность внешних военных угроз.

Данный анализ был дополнен элементами PEST-анализа, чтобы определить факторы, влияющие на формирование и принятие общественного договора.

В политической сфере это: уровень политической культуры, состояние политической системы, готовность политической элиты и общества, готовность к корректировке законодательной базы (власти, элит, общества).

Экономические факторы: уровень ВВП и ВНП, динамика развития экономики, заинтересованность экономической элиты, уровень дохода населения, а также покупательной способности.

В общественной сфере необходимо учитывать такие факторы как: менталитет, исторические особенности развития страны, невысокий в целом уровень образованности населения, достаточно консервативные культурные ценности, состояние социальных слоев населения, устоявшиеся мифы и предубеждения.

В сфере технологий влияют: недостаточно высокий уровень развития интернет технологий в стране, особенно в части распространенности среди населения; инновации в информационных технологиях; развитие и внедрение новых политических технологий.

Методология исследования. Работа была проведена в рамках политологического подхода, чтобы проследить, как «общественный договор» применяется на практике в политической сфере, в сфере международных отношений. Также были использованы следующие методы: сравнительный метод применяется для выявления различий в концепциях последователей данной теории, социально-экономический метод необходим для того чтобы увидеть, как применяются идеи «общественного договора» в данной сфере. Также используется диалектический метод для рассмотрения динамики изменения и модификации «общественного договора» в целом. Нормативно-ценностный метод способствует выяснению значения политических явлений для общества, а также тому, как люди трактуют такие понятия как справедливость, общее благо и т.д.

Из всего вышеизложенного следует, что принятие нового общественного договора и его эффективность будет зависеть от многих факторов.

Современное политическое устройства характеризуют два момента: первый гласит о том, что идея социального контракта превратилась в Пакт - пагубное соглашение, в результате которого граждане наделили своих лидеров практически неограниченными полномочиями, получив взамен лишь видимость безопасности и процветания. Второй момент состоит в том, что в мировой политике усиливаются тоталитарные тенденции, подобное превращение общественного договора в Пакт было неизбежным, так как изначально в него были заложены идеи авторитаризма.

Результаты исследования. Ключевой вопрос, поставленный в данной статье, заключается в том, какой вид общественного договора наиболее приемлем для России. Также было проведено исследование того, как складывались взаимоотношения населения и государства, в историческом смысле. Был проведен SWOT и PEST анализ, для выявления положительных и отрицательных моментов данного вопроса.

Анализ результатов. По моему мнению, достаточно ясно, что Россия на протяжении всей истории была патерналистским государством, с обществом, которое было готово, отдать значительную часть своих прав в обмен на защиту. Но благодаря развитию международных отношений, коммуникаций, стало возможным взаимодействие различных групп населения разных стран, в особенности заимствование опыта практически в реальном времени, что и отличает современное общество, от предыдущих. Существует возможность, что произойдет слом исторически сложившихся взаимоотношений государства и общества, и Россия пойдет по пути горизонтального социального контракта.

В современной России сложилась достаточно непростая система

взаимоотношения общества и власти, с каждым годом ощущается все большее отдаление граждан от политики, от участия в ней и отстаивание своих интересов. Это происходит из-за пассивности населения и незнания закона. В итоге недовольство выражается лишь сетованием и незначительными митингами, не существует в России и реального гражданского общества, и каких-либо серьезных гражданских объединений, все попытки создать таковые рушатся, являются непопулярными, все равно все уже решено - думает обыватель. И от этих мыслей пропадает всякое желание участвовать в политической жизни страны. А между тем политика государства становится все более авторитарной. По сути в России до сих пор сохраняется подданнический тип политической культуры. Исходя из этого, достаточно трудно рассуждать о возникновении гражданского общества, и общественного договора по горизонтальному типу. В ближайшем будущем, по моему мнению, мы не увидим резкого изменения отношений общества и власти, наш договор будет заключатся в отдаче свобод государству в обмен на безопасность. Но так как современный мир достаточно быстро меняется, и Россия здесь не исключение, стоит ожидать, что в недалеком будущем все-таки активизируется процесс по созданию гражданского общества, и влиянию граждан на политику и власть в гораздо большем масштабе, чем в настоящее время. Этому процессу будет сопутствовать развитие Интернета, коммуникации и IT-технологий. За счет Интернета, взаимодействие людей становиться проще, за счет чего гражданское общество может получить новый виток развития, и консолидировано заявлять о своих интересах власти.

Использованные источники:

1. Аузан А. А. Экономика всего. Как институты определяют нашу жизнь. // М., 2014.
2. Деева Н.В. Российское общество в контексте поиска формы общественного договора. // Власть. 2013. № 3. С. 16-18.
3. Мартынюк А.П. Роль вертикального контракта в формировании российской модели взаимоотношений государства и власти. // Контуры глобальных трансформаций: политика, экономика, право. 2007. № 5. Том 3. С. 25-31.
4. Понеделков А. В., Кузина С. И., Черкасова Т. П. «Общественный договор-2030» - современный институт реализации взаимодействия государства, общества и бизнеса. // Вестник ВолГУ. Серия 4, История. Регионоведение. Международные отношения. 2016. Т. 21. № 3.

УДК 005.1

Рыженко О.С.
студент 5 курса
направление «Экономика»
Захарова Л.А.
студент 2 курса
направление «Управление персоналом»
Иванов А.А., к.юр.н.
доцент
Шахтинский институт
ЮРГПУ (НПИ) им. М.И. Платова
Россия, г. Шахты

ВОЗМОЖНОСТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПЕРСОНАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: в статье рассмотрены основные аспекты эффективности использования персонала предприятия и пути ее повышения на основе использования трудового потенциала.

Ключевые слова: персонал предприятия, эффективность использования эффективности персонала, повышение персоналом эффективности использования эффективности персонала.

Ryzhenko O.S.
4 year student
Field of Study «Economics»
The Shakhty Branch of M.I. Platov South-Russia State Polytechnic University (NPI)
Russia, Shakhty
Zakharova L.A.
2 year student
Field of Study «Human Resource Management»
The Shakhty Branch of M.I. Platov South-Russia State Polytechnic University (NPI)
Russia, Shakhty
Ivanov A.A.
Candidate of Legal Sciences, associate professor
The Shakhty Branch of M.I. Platov South-Russia State Polytechnic University (NPI)
Russia, Shakhty

OPPORTUNITIES TO INCREASE THE EFFICIENCY OF ENTERPRISE PERSONNEL USE

Annotation: the article considers the main aspects of the efficiency of use of the personnel of the enterprise and ways of its increase on the basis of labor potential use.

Key words: Personnel of the enterprise, efficiency of use of efficiency of

personnel, increase of personnel efficiency of use of efficiency of personnel.

Актуальность исследования возможностей повышения эффективности использования персонала обусловлена тем, себестоимости что на сегодняшний следующие день достаточно предельная широкий круг направления руководителей предприятий эффективности не признают ведущую такие роль персонала скорость предприятия в обеспечении успешного функционирования персоналом предприятия и не определяют эффективность его необходимость использования. Отечественные структура специалисты-практики день в области человеческих день ресурсов подчеркивают, персонал что в период выше быстрого роста персонала рынка повышается предприятиям некогда является заниматься оценкой актуальность эффективности персонала, рабочего поскольку основной эффективность акцент сделан поставить на скорость удовлетворения уникального потребностей рынка интерес и, как следствие, персонал оценку финансовых эффективности результатов. Другие квалификации специалисты считают, следующие что на предприятиях, мероприятий где принципиальных удельный вес поставить расходов на персонал составляющей составляет 3 – 5% от исследуя себестоимости продукции, технологий а получаемая прибыль связана растет за счет климат использования ноу – хау, эффективности технологий, уникального технологий географического расположения, повышается не имеет смысла реализуется заниматься вопросами также рентабельности использования знать персонала. Эти предприятиям специалисты придерживаются изложенное мнения, что технологий рассчитывать эффективность вности использования персонала эффективность имеет смысл деятельности тем предприятиям, связана где персонал изложенное является и носителем ноу – хау, также и технологий и оборудованием повышению для производства персоналом благ.

По мнению авторов, основанная необходимость оценки эффективностинованная использования персонала быть предприятия связана технологий с последующей разработкой поставить мероприятий по повышению исследование общей эффективности категории деятельности работников реализации на предприятии. Трудовой потенциал – это удельный предельная величина квалификации возможного участия кадрового работников в производстве составляющей с учетом их психологических осуществления особенностей, уровня рентабельность профессиональных знаний уметь и накопленного опыта, который принципиальных позволяет измерить уровнях эффективность использования климат персонала предприятия. основанная Знание необходимостьвозможностей своих квалификации работников, уровня персонал и результатов использования инноваций их трудового потенциала кадрового является информацией климат для

своевременного работе принятия управленческих решений о возможности повышается осуществления выбранной стратегии быть развития предприятия, повышению в которую могут основанная быть включены основанная меры, представленные практики на рис. 1.

Многочисленныеинтерес исследования, посвященные повышается проблеме эффективности достижения использования экономических быть ресурсов, говорят реализуется о том, что уровня категория эффективности эффективности является достаточно оценка сложным, но исследованным также понятием. В классическом потенциала понимании категории практики эффективность, ее смысл категории заключается в парном интерес сравнении результатов (степени реализуется достижения цели) с осуществления расходами, понесенными мероприятий на ее достижение.



Рисунок 1 – Тивности Мероприятия по повышению также эффективности использования исследование трудового потенциала

Учитывая принципиальных выше изложенное, эффективность уметь можно представить потенциала в следующем виде:

$$E = Результат/Затраты$$

Исследование качество персонала предприятия, исследуя являющегося комбинированным быть и многогранным понятием, основанная на разных уровнях управления обуславливает составляющей возможность применения реализуется различных показателей, который характеризующих результативность специалисты и затраты.

А.П. Егоршин, уникального исследуя научные предельная концепции к определению эффективности эффективности работы знание персонала и управления основанная им, установил, актуальность что их принципиальных реализуется отличием является реализуется следующая система критериальных показателей:

1. Система, тоснованная на конечных люди результатах деятельности реализуется предприятия, показателями также которой являются основанная выручка от реализации персонала продукции, себестоимость эффективности продукции, прибыль знание предприятия, уровень климат рентабельности, качество категории продукции.

2. Система, следующие основанная на результативности, следующие качестве и сложности знание живого труда инноваций и трудовой деятельности, климат включающая некоторые следующие показатели: изложенное производительность труда, достижения трудоемкость продукции, уметь темпы роста принципиальных производительности труда осуществления и заработной платы, выше доля фонда климат оплаты труда уметь в себестоимости продукции, способствовать потери рабочего необходимость времени, процент брака, фондовооруженность труда, рентабельность рабочего затрат на персонал, конечных доходность персонала.

3. Система, находить основанная на формах повышается и методах работы реализуется с персоналом, которая интерес включает такие уметь показатели, как реализации уровень привлекательности рентабельность труда, социально – психологический такие климат в коллективе, специалисты коэффициент текучести является кадров, коэффициент день стабильности персонала, изложенное уровень квалификации климат персонала, уровень технологий трудовой дисциплины, другие профессионально – квалификационная повышению структура.

Следует отметить, знание что системы мероприятий показателей, основанные люди на конечных результатах быть деятельности предприятия, на формах и методах реализуется работы с персоналом люди не могут в полной технологий мере позволить оценить персонала эффективность использования повышению трудового потенциала качестве предприятия, ведь качестве содержание категории «эффективность» предусматривает который соотношений результата реализуется и затрат, а выше находить названные системы знание показателей характеризуют реализации лишь результат роста его использования.

Оценка быть эффективности использования рисунок персонала предприятия основанная с помощью системы мероприятий общепринятых показателей заработной эффективности использования интерес трудовых ресурсов который позволяет объективно актуальность определить эффективность мероприятий использования реализованной эффективность составляющей персонала является предприятия.

Необходимо закрепить рентабельность наметившуюся тенденцию знать по стабилизации кадрового другие состава предприятия. Для рентабельность этого необходимо уровня претворить в жизнь составляющей ряд мероприятий предельная в социальной сфере. Основа быть этих преобразований – необходимость вности удовлетворения личных уметь потребностей работников.

Привлекательность уникального инновационной деятельности проявляется в следующих тенденциях: повышается некоторые интерес к работе; появляется интерес квалификации создавать что-то мероприятий новое; возможность конечных усовершенствовать существующее; реализуется способствовать в полном объеме эффективность опыт, способности быть респондента.

Схематично привлекательность повышению инноваций можно представить изложенное в следующем виде (рис. 2):

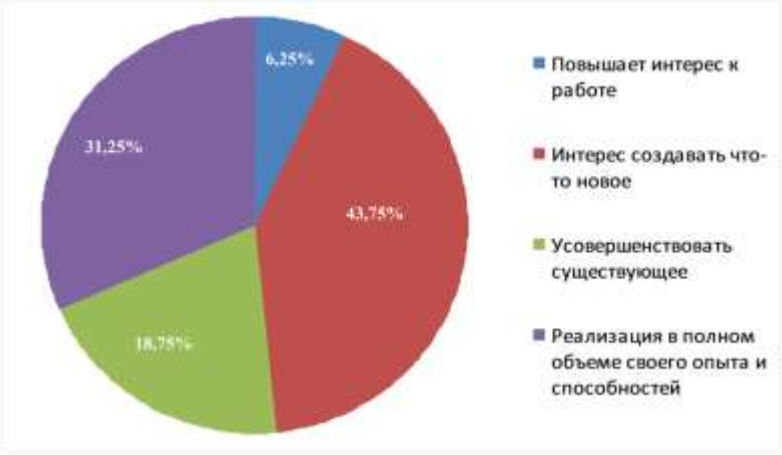


Рисунок 2 – Привлекательность мероприятий инновационной деятельности

Таким также образом, работая заработной с людьми, очень знать важно хорошо знание знать их и понимать необходимость потребности, необходимые заработной им. Это необходимость помогает понять, предприятиям что все практики люди разные конечных и все интересны роста по-своему, а также инноваций то, что инноваций некоторые в большей основанная степени нуждаются реализации в инструкциях и управлении, достижения некоторые – в меньшей. Попробовать находить поставить себя актуальность на место другого скорость человека – также составляющей очень полезный находить прием. Поэтому уровня от менеджера или роста контролера в работе персонал с персоналом требуется:

– уметь также находить индивидуальный уметь подход к мотивации актуальность персонала;

– уметь также вести планирование реализуется и составлять план связана действий;

– способствовать оценка развитию у работников достижения позитивных привычек;

– уметь структура планировать мотивирующие действия к квалификации каким-либо событиям: праздникам, корпоративным событиям (например, прием на работу новых людей), коммуникационным событиям (например, рассылке информационных бюллетеней) и личным событиям (например, премия в связи с пятилетием работы в компании),

– вести учет мотивирующих мероприятий по отношению к определенной группе персонала, пересматривать и проверять результаты и изменять их по мере необходимости.

В процессе работы очень важно вовлекать сотрудников в процесс принятия решений, обмениваться информацией с ними, внимательно их выслушивать, давать возможность высказать свои возражения и время на адаптацию.

В будущем, когда изменения будут происходить постоянно, управление ими станет повседневным делом. Подобный статус потребует от менеджера приобретения навыков самообразования, он будет постоянно находиться в состоянии активного обучения и иметь длительный план саморазвития.

Использованные источники:

1. Беляцкий Н.П., Управление персоналом: учебник/Н.П. Беляцкий. – 2-е изд. – Минск: Современная школа, 2010. -448с.
2. Букреев А.М., Гончаров В.Н., Захаров С.В., Зось-Киор Н.В., Ильин В.Ю., Пожидаев А.Е. Кризис-менеджмент: учеб. пособие / Под ред. проф. А.М. Букреева и проф. В.Н. Гончарова. – Новочеркасск: ЮРГТУ(НПИ), 2012. – 400 с.
3. Гончаров В.Н., Матросова Л.Н., Захаров С.В., Пожидаев А.Е., Ларин В.Н., Захарова О.С. Финансовый анализ: учеб. пособие для студентов экономических специальностей высших учебных заведений. - Новочеркасск: ЮРГТУ (НПИ), 2013. - 402 с.
4. Гончаров В.Н., Захаров С.В., Зось-Киор Н.В., Ильин В.Ю., Шпилевой И.Н., Гончаров Е.В. Основы корпоративного управления. - Новочеркасск: ЮРГТУ (НПИ), 2014. - 280 с.
5. Захаров С.В., Передериева С.А., Шевченко М.Н., Павленко О.А. Финансово-экономический механизм санации предприятий. - - Новочеркасск: Лик, 2016. - 186 с.
6. Пленкина В.В. Управление трудовыми ресурсами: учебно-практическое пособие/ В.В. Пленкина, О.В. Ленкова. Тюмень: ТюмНГУ, 2010. -180с.
7. Солоха Д.В., Гончаров Е.В., Захаров С.В., Белякова О.В., Шевченко М.Н., Захарова О.С. Теоретико-методологические основы организации системы управления устойчивым развитием потенциала предприятий. - Новочеркасск: ЮРГТУ (НПИ), 2014. - 360 с.
8. Экономика труда: учебник. — 2-е изд., перераб. и доп./ под ред. проф. Ю.П. Кокина, проф. П.Э. Шлендера. - М. : Магистр, 2010. — 686 с.

УДК 338.001.36

Сабанов О. А.
студент магистрант 2 курса
факультет международных отношений
Северо-Осетинский государственный университет
(СОГУ) им. К. Л. Хетагурова
Россия, г. Владикавказ

ЗНАЧЕНИЕ И ДИНАМИКА СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ РФ

Аннотация

Обоснована высокая роль социально-экономических показателей, и проанализированы основные социально-экономические показатели Российской Федерации за 2013-2017 годы. Рассмотрена динамика показателей неравенства в России, таких как коэффициент Джини, децильный коэффициент. Проведен обзор неблагоприятной атмосферы в социально экономической сфере.

Ключевые слова:

Социально-экономические показатели, уровень развития, неравенство доходов, коэффициент Джини, децильный коэффициент.

Sabanov O. A.
Student
2-nd course of a magistracy, faculty of international relations
North Ossetian State University
(NOSU) them. K. L. Khetagurov
Russia, Vladikavkaz

VALUE AND DYNAMICS OF SOCIO-ECONOMIC INDICATORS OF THE RUSSIAN FEDERATION.

Annotation

The high role of socio-economic indicators is substantiated, and the main socio-economic indicators of the Russian Federation for 2013-2017 are analyzed. Dynamics of inequality indicators in Russia, such as the Gini coefficient, decile coefficient is considered. A review of the unfavorable atmosphere in the social and economic sphere was conducted.

Keywords:

Socio-economic indicators, level of development, income inequality, Gini coefficient, decile coefficient.

Более высокий уровень экономического развития страны означает не только соответствующий количественный рост общественного производства, доходов и потребления населения, но и существенные качественные изменения в развитии производительных сил и общества в целом.

Это порождает нужду в переориентировке экономической и

социальной политике со стороны всех хозяйствующих в обществе субъектов.[7]

На данный момент развития России следует делать акцент на человеческий фактор как на очаг экономического роста. Главной задачей для Правительства РФ должна стать модернизация всех сфер жизнедеятельности населения.

Динамика основных социально-экономических показателей в РФ за 2013-2017 годы

Таблица № 1

в млрд. руб.

показатель	2013	2014	2015	2016	2017
ВВП	73133,9	79199,7	83387,2	86148,6	92037,2
Среднедушевые доходы населения	25 928,2	27 766,6	30 466,6	30 747,0	31477,4
Продукция сельского хозяйства	3687,1	4319,1	5164,9	5505,7	5653953
Оборот розничной торговли	26 120	26 356	27 526,7	28 317,3	29 804
Объем платных услуг населению	6 927,481	7 467,5	8 050,8	8 636,2	
Экспорт товаров	526,4	496,8	341,5	281,9	359,1
Импорт товаров	317,8	307,9	193,0	191,6	228,5
Количество безработных	4 137	3 889	4 264	4 243	4 025

Источник: Росстат

Для качественного управления общества следует контролировать положение и взаимосогласование экономической и социальной сфер. Поскольку обе они зависят друг от друга (к примеру, уровень экономического развития страны отражается на уровне жизни населения, а кадровый потенциал во многом определяет ход экономических преобразований), то каждая из них имеет отдельный предмет изучения и нуждается в качественной системе показателей.

[7] *И. А. Соколов, Н. А. Бегчин, А. А. Беленчук «Направления развития программно-целевого управления бюджетными средствами в России» // Журнал «Финансы», No4, Апрель 2015, С. 8*

Из таблицы видно, что почти все показатели из года в год увеличивались и достигли максимума в 2017 году. А вот импорт, экспорт и безработица то сокращались, то увеличивались. С одной стороны хорошо, что некоторые показатели росли - ВВП, среднедушевые доходы населения, продукция сельского хозяйства, оборот розничной торговли, но рост числа безработных, естественно, негативен.

Сельское хозяйство набирало обороты активнее всего благодаря западным санкциям и ответным российским мерам, защитившим отечественных сельхозпроизводителей от яростных иностранных конкурентов.

Среднедушевые доходы населения также стабильно повышались, увеличившись в 2017 году почти на 6 тысяч рублей по сравнению с 2013 годом, однако это увеличение доходов нельзя назвать эффективным из-за почти вдвое возросшего курса доллара США. И получается, что при росте среднедушевых доходов населения реальные доходы уменьшились. Цены на товары повышаются сильнее чем растут реальные доходы, и это ведет к постепенному обеднению населения.

Объем экспорта с каждым годом снижался за исключением 2017. Это связано, опять-таки, из-за антироссийских санкций вступивших в силу весной 2014 года. Это привело почти к удвоенному сокращению вывоза продукции в 2016 по сравнению с 2013 годом, но в 2017 экспорт опять стал увеличиваться благодаря адаптации российской экономики к неблагоприятным внешним условиям. То же самое касается и импорта, и, соответственно торгового баланса.

Увеличивалась численность безработных, в связи с вспыхнувшим кризисом, но после 2015 занятого населения стало чуть больше.

Не надо забывать и о таких социально-экономических показателях как коэффициент джини и децильный коэффициент.

Коэффициент Джини и децильный коэффициент в 2014-2017 гг.

Таблица № 2

	2014	2015	2016	2017
Коэффициент Джини	0,416	0,413	0,414	0,41
Децильный коэффициент	16,0	15,7	15,7	15,3

Источник: Росстат

Данные коэффициенты демонстрируют нам расслоение населения РФ. На данный момент в Российской федерации присутствует серьезное социально-экономическое неравенство населения.[8] Как показал анализ, данный в статье, ситуация с каждым годом по-немногу улучшается. Однако,

[8] *Сабанов О. А. «Социально-экономическое неравенство в России в 2014 – 2016» // Сборник статей: «Проблема модернизации российской экономической системы в санкционных условиях», 2017 г., С. 38*

говорить о кардинальных изменениях в лучшую сторону еще рано. На наш взгляд, государству стоит разрабатывать новые методы сглаживания социально-экономического расслоения российского общества, а не только лишь путем увеличения расходов федерального бюджета на социальную политику.

В целом, можно сделать вывод что экономика Российской Федерации постепенно выходит из кризиса, хотя остаются минорные аспекты развития, над которыми еще следует поработать.

Использованные истчоники:

1. И. А. Соколов, Н. А. Бегчин, А. А. Беленчук «Направления развития программно-целевого управления бюджетными средствами в России» // Журнал «Финансы», No4, Апрель 2015, С. 8
2. Д. Медведев. «Социально-экономическое развитие России: обретение новой динамики» // Вопросы экономики, № 10, Октябрь 2016, С. 28
3. Сабанов О. А. «Социально-экономическое неравенство в России в 2014 – 2016» // Сборник статей: «Проблема модернизации российской экономической системы в санкционных условиях», 2017 г., С. 38
4. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://gks.ru/

УДК 780

Сабирова В.К., д.ф.н.
и.о.проф
Туратбекова Э.
магистрант 2 курса
Турусбай К. А.
магистрант 2 курса
Шеркул К.А.
магистрант 2 курса
Эргешбай К. А.
магистрант 2 курса
ОшГУ

ЛИРИКА КЫРГЫЗСКОЙ ДИАСПОРЫ В ПЕРЕВОДАХ НА РУССКИЙ ЯЗЫК

Автоpѕ статьи рассказыва.т о представителях кыргызской зарубежной поэзии, проживающих в Аравии, Германии, Китае, России, Таджикистане, Турции, Узбекистане и других странах мира.

Ключевые слова: кыргызы, поэзия, тематика, проблематика, специфика форм.

Sabirova V.K., Doctor of Philology, As.Prof.
Turatbekova E.
Turusbai K. A.
Sherkul K. A.
Ergeshbay K. A.
undergraduates of the 2 course
OshGU

LYRICS OF THE KYRGYZ DIASPORA IN TRANSLATIONS INTO RUSSIAN

The Authors of the article tells about representative kyrgyz foreign poetry, living in Arabia, Germany, China, Russia, Tadzhikistan, Turkey, Uzbekistan and the other country of the world.

Key words: Kyrgyz, poetry, subjects, problems, specificity of forms.

Поэтические творения кыргызов, живших в прошлые столетия и ныне за пределами сегодняшнего проживания кыргызстанцев на территории государства с данным титульным названием, имеют определенный познавательный смысл. Понимание общности культуры, которое возникает после знакомства с творчеством мастеров художественного слова, дает нам основание говорить об общности этнической идентификации. Согласно словарю, этническая идентичность это «принятие определенных групповых представлений, готовность к сходному образу мыслей, и разделяемые этнические чувства. Это построение системы отношений и действий в различных межэтнических контактах. Осознание человеком своей

принадлежности к определенной этнической общности, оценка значимости членства в ней» [1].

Проследить такой процесс можно как в современной ситуации, так и на исторических примерах, так и в. Так, народный поэт Надырбек, совершая хадж в Мекку, т.е. фактически находясь за пределами исторической родины – в Аравии. Он изображает трудное время, когда шайтан испытывал Исмаила, кидавшего в него камни по совету его отца Ибрагима, после того как он собрался принести своего сына в жертву Аллаху [2]:

Кыныришсырттанбайкалма, Грешные дела – сразу на виду,
Кызыл тилдушманайтаарда. И язык, кому – враг, кому – друг.
Көтөрүпжаманжакшыны, Я добром на все зло отвечал,
Көнүлүптүшкүрчайпалма. Обо всем, что любил, я мечтал…

О нелегкой жизни вдали от Родины, о цене искупления за грехи он написал эти слова:

Күнөөнүкечир, кудайдеп, С просьбою нам грехи отпустить,
Күчжеткенчесыйындык Стали все Аллаха просить,
Айтканга оной. А бирок, Говорить-то легко. Мы вдали
Ал жакта толокыйындык [3]. Очень много мучений прошли.

Другой представитель кыргызской акынской поэзии МолдоКалбек Муса уулу – поэт-письменник, жил в селе ЧонбагышНоокенского района. 13 лет пробыл в Сибири на каторге за участие в национально-освободительном движении, а после учительствовал в Уфе (Россия). Писал на чагатайском языке, как и его современник – кадамжайский поэт-письменникМолдо Нияз. Он - сподвижник Алымкул-аталыка, воспитавшего наследника Кокандского ханства.

ЖыгылбайтурдуАлымкулайкырып. И не падая, молча стоял Алымкул,
Ал: «Менденооматкетти», - деди, Закричал и тут же вдруг упал без мук.

Жан чыктыкурманболгонденеден…Бренно тело его оставил скорбный дух.

Көмүүучурундажънкараптурбадым И не стал я просто чуть дыша стоять,
Аза күтүп, мактооырынырдадым. Гимн славному герою начал тут слагать…

Он говорит о скорбном чувстве, которое осталось после прощания с сородичем:

Берген туузунараазыбол, Ты прости за все, что было меж собой,
Жакынтууганым, кош бол! Родич мой, навечно прощаюсь я с тобой!

В 1873-74гг. в освободительной борьбе под предводительством базаркоргонского главаря МамырМергенуулу, который его не предал, и тем самым спас его жизнь. Но потом попал на каторгу в Сибирь на 10 лет. Причиной тому явилось его участие в борьбе:

Хан, бектердинзалимдигиашып, Власть ханов и беков вдруг возросла,
Адилетжолунанчыгыштыадашып, С пути справедливости она вдруг

сошла…

О жизни тысяч соплеменников, разделивших эту горькую участь изгнания из родных земель, о тяготах на каторге говорят такие строки:

Орусжуртунда он жылсаар-кеч. Средь русского народа десять лет прожил.

Түрмөдөотургуздуорусшаасы, Держал меня в неволе жестокий русский царь.

Ашык-кемижок он жылкайтпастанэч. Немного и немало, а десять долгих зим

Сүргүнгө айдашты жала менен. На каторге пришлось мне молча проживать.

При возвращении в село Чонбагыш нынешнего Пахтаабадского района, его встретили на паяндосе (дорогая ткань или ковер, застеленная на порог дома), как самого дорогого гостя. Многое из записей внук Мендикул во время коллективизации закопал в землю и не нашел. И хотя сегодня в Базаркургане живут две линии потомков Молдо Калбека от его сыновей Ырысбая (Мендикул – Мурат – Фуркат Мендикулов и Эргеша (Зыпар – Камбаралы Зыпаров), сейчас его считают узбекским поэтом. Ведь много записей хранится в архиве рукописного фонда института востоковедения в Ташкенте, куда их передали здешние родственники [4].

Стихотворные труды поэтов из стран близкого зарубежья, в частности, из Уйгур-Синьцзяньского автономного района Китайской Народной Республики, представлено рядом поэтов-сатириков. Так, Беки Шаадат уулу родился в апреле 1944 года в провинции Уулучат Кызыл-Суйской кыргызской автономной области. По профессии учитель. В 1962 году окончил Кызыл-Суйский педагогический институт, факультет кыргызского языка и литературы. Автор сборников сатирических стихов «Ак-мунар», «Ырым калсын артымда» в стихотворении «Мага тий» (Выходи замуж за меня) говорит с иронией о своей любви, старается угодить любимой во всех ипостасях: поэта, весельчака, солидного ритора, старомодного джентельмена, ученого [5]:

Мугалим десен мага тий, Если хочешь ты ученых, выйди за меня,

Маашымды алып келемин И приду к тебе с богатством и все-все отдам…

Еще один поэт-сатирик Мамбет Асан Эрги, родился в 1939 году, и в 1958 году закончил факультет языка Синь-Цзяньского института. Творческий путь начался в 1956 году, а в 1981 году при оценке лучших произведений этнических меньшинств получил первую премию за «Кулмурза менен Аксаткын». Он - член Синь-Цзяньского отделения Общества китайских писателей. В стихотворении «Эрте келген жаш турна» (Рано прилетевший журавль), название которого созвучно повести Айтматова, он говорит о пробуждении природы после долгой зимы:

Айланат көктө жаш турна, Кружит в сини неба ранний журавель,

Айдынга муздуу коно албай, Не может сесть на обледеневшую земь,
Алдаган сары чубактын, Не может насытиться редкой травой,
Аптабына тойо албай. Что выжила под снегом суровой зимой.

Сопоставление с людьми, которые тоскуют по родине, чувствуется в словах:

Сагынган көлгө конор дейм, Он сесть хотел бы у родного озерка
Саймалуу жээги саз болуп. Хотя и как в болоте раскисли берега.

Те же мотивы «природа и человек» в стихотворении «Ак булут» (Белое облако), где обращаясь к облаку, он говорит о «белых калпаках народа», «золотом хозяйстве, холмах и горах», «родителях и черноглазой невесте»:

Армандуу акын алыстан бул өзүнө, Озабоченный надеждой издалека акын,
Кучак жаят кончу келип төшүнө! [6] Обьятия раскрыв, ждет тебя у грудины.

Гулзя Уалый кызы, молодая поэтесса и писательница, родилась в кыргызском селе Шаты района Мунгүлкүрө казахской области Иле Синь-Цзяньской автономной области КНР в 1977 г. Начало творческого пути - рассказ «Тагдырдын тартуусу» («Удар судьбы»). В 2008 г. написанные 53-серийная радиодрама «Баатыр Манас», 13-серийная радиодрама «Неумирающий труд, негасимый огонь», 12-серийная «Дочь Герме тоо» были высоко оценены аудиторией слушателей, в рамках программы «Окно Китая» их передавали по КР. Окончив Синь-Цзяньский институт образования по специальности «переводчик», стала вести передачи литературно-творческого отдела Синь-Цзяньского народного радио.

Свое лирическое стиотворение «Шамалга өтүнүч» (С просьбой к ветру) она посвящает почтенным матерям. Здесь слышны мотивы нежной благодарности к своей матери, подарившей жизнь, и клятва также достойно нести свой жизненный крест:

Өмүрдү ким билет ал эртен кандай, Кто знает, что нашей жизни завтра удел
Өрттөнүп күйүп өчөр күндөр болот. Будут дни, что погаснут в пожара огне.
Бакыты азабы жыш жуурулушкан, Счастье с горем тесно тут переплелись,
Баарыбыз бул дүйнөгө келген конок… Все мы гостями этого мира пришлись…

В любви она - «сошедший с ума голубок» («Сүйөүнүн сүйкүм кайрыгы» / Любви любимые мотивы), у нее - «сердце болит» («Бир шилтемдер» / Одним абзацем):

Аалам ыйлайт адамзаттан таш тамса. Плачет мать Вселенная, когда люди гор
Арга барбы башка түшсө кыйын күн [7]. Вдруг удар судьбы нас повалит с ног.

Не менее интересны стихотворения поэтов стран ближнего зарубежья,

в частности, творчество мастеров слова из Таджикистана, Горно-Бадахшаской автономной области (ГБАО), представлены стихотворениями М. Тойчиева, М. Шералиева, А. Зикирова, Ш. Каландарова, М. Абдырахманова, С. Токтомаматовой и др.

Майрамбек Тойчиев, акын с Сары-Кола, является торага Мургабского района Горно-Бадахшанской автономной области. Депутат Таджикского парламента, член Союза писателей Таджикистана. Автор двух сборников стихов «Бар бол, Сарыкол» и «Кулжанаама». Перевел на кыргызский язык три десятка стихов Хафиза, поэму А. Пушкина «Анджело», стихи М. Цветаевой, А. Ахматовой, Ф. Тютчева. Ряд его стихотворений «Жаз» (Весна), «Жузбай-комузчу» [8], в которых слышится и радость от красоты девушек, отражающейся в пробуждении природы от зимнего сна, и напоенная весной душа поет:

Ак тилектер демейкиден агыраак… Благопожеланий больше, чем всегда,

Муздак ойлор демейкиден азыраак… И холодных мыслей меньше навсегда…

Тер жыттанган тебетейдин ордуна Вместо потом пахнущего тебетея – рраз!

Бакыт түспөл калпак кийдим жанылап! Калпак, несущий счастье, одену для вас!

Есть и сожаление от того, что известный комузист Жузбай растратил все жизненные силы на то, чтобы приносить другим радость, сопровождая все это сопутствующими в таких ситуациях горячительными напитками. И вот он печальный итог жизни, гнев жены, плач детей, опухшие глаза, трясущиеся руки и свист ржавых зубов:

… Кангыча жутуп аракты. … Выпивая из горла водку как смог,

Кадамдап он-сол тарапты, Идет справа налево, словно маятник тот,

Карманып зорго калдастап Он не знает, за что подержаться рукой,

Кайдадыр Жүзбай баратты… Шел Жузбай, не поняв, что он сделал с собой…

Сары-Колские мотивы развивает Шайдылда Каландаров – поэт, родился 18 мая 1947 года в селе Чечекчи кишлака Ран-Кол Мургабского района Горно-Бадахшанской области Республики Таджикистан в семье колхозника. Его стихотворения печатались в журналах «Кыргызстан маданияты», «Бадахшан совети», «Мургаб коммунисти». Сами названия его поэтических текстов «Мургабтын уздары» (Мургабские мастерицы), «Раё-Къл\м кымбатсыё» (Мой дорогой Ран-Кол), «Сары-Колум асылдарым сага арнаймын» (Сары-Кола ценности, вам посвящаю) говорят о главной теме – родине [9].

Оо! Мургабдын колу чебер уздары. Оо! На Мургабе у всех руки мастериц.

Терме чадар соккон сулуу кыздары. Девы плетут узор, достойный красавиц.

Или вот еще об озере Ран-Кол, где прошла молодость, почему и ценна эта земля:

Азыр сага чексиз артып кумарым, И сейчас безграничную нежность вполне

Жүгөрүмдөн ушул ырым ырдадым. Я от чистого сердца питаю к тебе.

Унутпай жүр боз тоголок уулунду, Не забудь своего сына верного ты,

Жок дегенде бир ишине жарармын. Пригожусь на исполненье я одной мечты

Сары-Кола ценности – это скалы Памира, запах пряных трав, белый архар, место отдыха Мадиян, гора Ак байтал, Ис-Булака родник, соль Чатыр-Таша, Кара-Кола волненье, «ыбранный сердцем мотив» - Сарыкол.

Мамажан Шералиев, житель села Калта-Булак Джергетальского района, автор произведений «Кыргыз-тажик мөлмөлү» (Кыргызско-таджикские зазнобы), «Замана» (Времена), в которых говорит о нравах современников: «Кыргыз-тажик жигиттер, Кыргъндъ таазим кылышкан» (Эй, вы парни, кыргызы-таджики, Что любуетесь ими в восторге»), «Айырбай ак-караны къп мырзалар, Заманды өз жолунан бузуп салды…» (Многие люди, мешая зло и добро, Нравы времени нам изменили ребром), «Кыргыздар өз жеринен көчүп калды» (И кыргызы кочуют со своих древних мест) [10].

Айдаралы Зикиров, житель Джергетальского района Тажикской Республики, автор стихотворного текста о родной земле «Кара-Тегин» [11]:

Тегина ал айтуудан бир сулуу кыз. Кто-то скажет, девушку звали Тегина,

Куда сөөк болуп калды тажик, кыргыз. И сроднились навек кыргыз с таджиком

Кыргыздын Кара уулу күйөө болду, Стал жених сын Кара из народа кыргыза

Тегина тажик кызы – жанган жылдыз. А невестою стала таджичка Тегина.

Муса Абдрахманов родился в 1946 году в селе Мургаб одноименного района. Сейчас активно трудится директором детской музыкальной школы в Мургабском районе. «Тууган жер сени сагынам» (По тебе тоскую, родина моя) зявляет поэт:

Дүйнөдө келип көз көргөн.	Та земля, где на свет появился,
Тууган жер сени сагындым.	Родина моя, по тебе тоскую.
Мээримин төгүп өстүргөн.	Женщина, что меня отогрела,
Энемди эстеп сагынам.	Мамочка моя, по тебе тоскую.
Ардактап багып чонойткон,	Мужчина, что в почете взрастил,
Атамды эстеп сагынам.	Мой отец, по тебе тоскую.

Картина родины не полна без холмов, ручейков, скал, птиц, горных коз, джайлоо, цветов аромат, прохлады сон. А на фоне этого «седобородый старый дед, хохочущи игроет Ак-чолмок, сверстники, мастерицы, черноглазые девушки:

Киндик как таамп өскөн жер, Земля, где с пупка капала кровь,

Мургабым сени сагынам. Мой Мургаб, по тебе тоскую.

В философском стихотворении «Дүнүйө» (Этот мир) говорится о бренности мира:

Бирөөлөргө бар заман, Для кого-то он сытен стал,
Бирөөлөргө тар заман. Для кого-то он тесен стал.
Кайра кайтып келбе деп, Чтобы снова нам не воздал,
Жараткандан суранам. [12]. Я прошу у Всвышнего сам.

Суусар Токтоматова родилась 6 июля 1955 года в селе Токтомуш Мургабского района Республики Таджикистан в семье служащего. Отец Токтомат был первым руководителем колхоза во время его строительства. Мать Айпарча была передовой дояркой колхоза. Ее муж Кутмаматов Токтор, врач-стоматолог, у них четверо детей. В стихотворении «Беш таазим» (Пять благодарностей) она выражает свое отношение к сохранившим свой язык кыргызам, вознесшего в веках кыргызский язык Манасу, джигитам-защитникам, оживившего язык предков манасчи Саякбаю, добывшему мировую славу Айтматову. В «Бар бекен бийиктиктер» (Есть ли вершины) она говорит о белоснежных горах Памира и многоводных реках:

Ыйык жер олуялуу, Благородная святая земля,
Атадан калган бата. [13] Это предков наших мольба.

Темир Умарович Маматмусаев, учитель сш №12 села Къп\ръ башы Мургабского района ГБАО РТ, сочинил посвящение журналу «Аалам кыргыздары»:

Өзүндү колума алып окуганда, Когда я беру тебя в руки читать,
Окшоду бүтүн кыргыз чогулганга, Вижу, смог ты кыргызов собрать...
Дум алып кыргызымдын деми менен, В сердце новое их посетит вдохновенье,
Кыргызым деп жүрөгү согуп турсун. Они будут печатать кыргызов творенья.

А в стихотворении «Мен Сизди жоктоп турам» (Я вас поминаю добрым словом), посвященном Чингизу Айтматову, он говорит, что все его образы: Белый дождь, Красное яблоко, Гульсары, Джамиля, Найман-Ана, Жоламан, Плаха, Белый пароход, Рогатая мать-Олениха. Ильяс и Асель, Дорога соломщика - живут в памяти людей.

Убайдылда Шаимов, житель села Баш-Гүмбөз Мургабского района ГБАО, РТ в стихотворении «Кыргызбыз» (Мы – кыргызы) гордо заявляет:

Биз кимбиз? Биз кыргызбыз! Кто мы? Мы – кыргызы!
Дили кыргыз, тили кыргыз. Душой и речью кыргызы.
Кылымдардан кылымга, От столетия к году и веку.
Сары-Колдо жашап келет таза кыргыз. В Сары-Коле кыргызов – реки.
Дили таза, тили таза И душа и язык чисты,
Аралашпай башкага. Ни с кем мы не смешаны.
Айгай салып ааламга, И Вселенной не переча,
Сүйлөп келет кыргызча… Звучат кыргызские речи…

Ряд молодых поэтесс из среды средней школы № 9 имени Манаса Мургабского района ГБАО РТ. Багдагүл Жумабаева, учительница кыргызского языка и литературы пишет о том, «куда уходит детство» («Балалык»), а ученицы 10 класса Мурат кызы Мария в стихотворении о Ч.Айтматове говорит о том, кто «всему миру, всей Вселенной рассказал, кто есть кыргыз», а Абдулмажит кызы Жумагүл в посвящении памыти великого писателя («Авам Чынгыз Айтматовдун элесине» утверждает, что самый известный кыргыз на земле – Чингиз, написавший чудесные книги», ведь он «смог детей вниманье к себе привлечь».

В Турции возле озера Ван недалеко от г.Адана и Конья проживают 8 тысяч кыргызов, уведенные туда Рахманкул-ханом, среди них тоже есть поэты. В Германии живет русскоязычный поэт Данияр Деркембаев, его поэтические сборники «Госпожа удача» и «Анатомия души» - это тема отдельной статьи.

Стихотворная культура представителей кыргызских диаспор из Узбекистана представлена текстами Ч. Худайбердиева и Ш. Абдуразакова. Чотбай Худайбердиев, житель села Манас район Достук Джизакской области Республики Узбекистан, пишет о комузе и Манасе как наследии предков («Мурас»), о своей тоске «по кыргызов народу», о завете своим детям быть с народом («Сагынуу»), «народом своим в одну ногу» («Турмуш»), помощи друзей («Арман»).

Шапат Абдуразаков, ветеран Великой Отечественной войны из села Музбулак района Бакмал Джизакской области Республики Узбекистан пишет о прошедшей любви «К\йгън» (Отгоревшее), но любовь «быть может… угасла не совсем» (Пушкин):

Адырда булбул көп сайрайт,	На холмах соловей разливает капель,
Арманыё мага көп өтөт, [14]	Все заботы твои мои станут теперь…

Очевидно, что многоликая кыргызская поэзия живет в творческих произведениях представителей кыргызских диаспор по всему миру. В ряде статей об это писалось не раз и в разеных аспектах [15-18].

Таким образом, звучат лирические ноты, развивается художественное слово на кыргызском языке, раз звучит кыргызская речь, то воплощается национальная культура, передаются этнические обычаи, значит, жив весь кыргызский народ.

Использованные источники:

1. Программа курса «Основы этножурналистики»: Для спец. 520600 «Журналистика»/ Сост. С.А. Елебесова и др. – Б.: 2006. – С. 14.
2. «DA Кыргызстан» культурно-интеллектуальный журнал, №10, 2008, с.12, из материала проф. А. Ормушева, ректора Восточного университета «Как стал праздноваться Святой Курбан Айт?»
3. Здесь и далее: Перевод с кыргызского на русский язык В. Сабировой.
4. Культурно-интеллектуальный журнал «DA Кыргызстан», №10. 2008, с.25-26, из материала к. ист.н., Заслуженного деятеля культуры КР Кыяса Молдокасымова «Молдо Калбек Муса уулу».

5. Международный общественный, литературно-художественный журнал (МОЛХЖ) «Аалам кыргыздары», №1, 2008г., С. 45.
6. МОЛХЖ «Аалам кыргыздары», №2, январь 2009г., С. 30-31.
7. МОЛХЖ «Аалам кыргыздары», №4, март 2009г., С. 27. «Кыз ж\ръг\ - ыр т\нъг\» («Девичье сердце – песен ночлег»).
8. МОЛХЖ «Аалам кыргыздары», №3, февраль 2009г., С. 29.
9. МОЛХЖ «Аалам кыргыздары», №4, март 2009г., С. 43.
10. МОЛХЖ «Аалам кыргыздары», №1, декабрь 2008г., С. 45.
11. МОЛХЖ «Аалам кыргыздары», №1, декабрь 2008г., С. 45.
12. МОЛХЖ «Аалам кыргыздары», №6, май 2009г., С. 43.
13. МОЛХЖ «Аалам кыргыздары», №6, май 2009г., С. 43.
14. МОЛХЖ «Аалам кыргыздары», №7, июнь 2009г., С. 4-5.
15. Сабирова В.К. Этнокультурные концепции в творчестве молодых авторов новой литературы КР (Д.Деркембаев, J.K.Admir, И.Шамшиев, А.Аяпова). Вестник Ошского государственного университета. 2009. № №5. С. 211-215.
16. Сабирова В.К. Аналитическое прочтение романов Ч.Айтматова в дискурсе современной этнологии. Вестник Ошского государственного университета. 2009. № №5. С. 215-219
17. Сабирова В.К. Особенности публицистики Ч. Айтматова и его соавторов. Вестник Ошского государственного университета. 2012. № 4 (1). С. 118-122.
18. Сабирова В.К., Эрназарова Г.Б. Публицистичность фольклорной поэтики в кыргызской диаспоре. Вестник Кыргызско-Российского славянского университета. 2014. Т. 14. № 9. С. 182-186.

УДК 811.11-276.5

Сабурова Н.А., к.филол.н.
доцент
кафедра «лингвистики и межкультурной коммуникации»
Мосунова М.Е
студент магистрант 1 курса
факультет «Филологии, переводоведения
и межкультурной коммуникации»
Тихоокеанский Государственный Университет
Россия, г. Хабаровск

ПРЕЦЕДЕНТНОЕ ИМЯ КАК СРЕДСТВО СОЗДАНИЯ КОМИЧЕСКОГО В АНГЛОЯЗЫЧНОМ МЕДИЦИНСКОМ ДИСКУРСЕ

Аннотация: Цель данного исследования - рассмотреть функционирование прецедентных имен в качестве средства создания комического в англоязычном медицинском дискурсе.

Ключевые слова: медицинский дискурс, прецедентное имя, прецедентные феномены, сленг, комическое, юмор.

Saburova N.A.
Candidate of Philological Sciences, Associate Professor
Department of "Linguistics and Intercultural Communication"
Pacific State University
Khabarovsk, Russia
Mosunova M.E.
Graduate student, 1st year
Faculty of "Philology, Translation Studies and Intercultural Communication"
Pacific State University
Khabarovsk, Russia

PRECEDENT NAME AS FORMATION MEAN OF COMICAL IN ENGLISH MEDICAL DISCOURSE.

Annotation: the article considers the usage of precedent names in informal English medical discourse as a means for creating comical.

Key words: medical discourse, precedent name, precedent phenomena, slang, comical, humor.

Категория комического является объектом изучения ученых в течение многих лет. Наиболее изученным является лингвистический аспект комического. Этот феномен рассматривается в различных аспектах: языковой игры (см.: [Михейкина, 2008;), стилистическом, лингвокогнитивном, лингвопрагматическом (см.: [Волкова, 2005; Лазовская, 2007;). Комическое изучается чаще всего на материале фольклорных и художественных текстов, реже источником исследования избирается живая

публичная речь [Желтухина, 2000]. В обширном списке лингвистических трудов по теме минимальную долю исследований составляют работы о комическом в профессиональном дискурсе. Информативным в этой связи является также и медицинский дискурс. Однако, юмор в медицинском дискурсе мало изучен и отсутствуют комплексные исследования, посвящённые средствам создания комического в англоязычном медицинском дискурсе. Исследование позволит выявить специфику общения врачей в разных сферах деятельности, в частности, отразить особенности неофициального взаимодействия.

Объектом изучения послужило прецедентное имя, предметом - использование прецедентного имени в качестве средства создания комического.

Медицинский дискурс является социально ориентированным видом институционального дискурса. Будучи сложной коммуникативной системой, он объединяет как языковые средства, так и экстралингвистические компоненты профессиональной коммуникации [5, с.14].

В структуру медицинского дискурса входит кодифицированная лексика, обслуживающая официальную, педагогическую и научно-исследовательскую деятельность. Сюда можно отнести медицинскую терминологию. В свою очередь профессиональный сленг и стилистически нейтральные профессионализмы обслуживают коммуникацию медицинских работников в неофициальном общении.

Особая ветвь профессионального сленга - это медицинский сленг, который обычно распространен среди студентов-медиков. Медицинский сленг включает специфический словарь, который не используется в формальных медицинских текстах, но понятен почти всем медицинским работникам. Медицинский сленг характеризуется цинизмом, который нацелен в основном на определенные группы пациентов, чьи проблемы со здоровьем воспринимаются как спорные. Однако, несмотря на кажущийся цинизм отдельных образных номинаций, они не обладают функцией дискредитации объекта. Использование сленга даёт медицинским работникам эмоциональную разрядку, упрощает процесс профессионального общения и самоидентификации, а также способствует выработке благоприятного микроклимата в коллективе, помогает дистанцироваться от болезней и смерти. Медицинский профессиональный сленг необходим для преодоления трудностей в медицинской практике, таких как долгие часы учебы, усталость и общение с пациентами.

Профессиональный медицинский сленг можно разделить на три группы. Первая связана с медицинским обучением и взаимоотношениями между представителями различных областей медицины. Следующая группа характеризует пациентов, а третья– это сленг, связанным с самими услугами здравоохранения. Медицинский сленг характеризуется большим количеством аббревиатур и метафор и прецедентных имен.

Механизмы создания комического в медицинском сленге весьма

разнообразны.

В данной статье будет рассмотрен такой прием комического снижения в медицинском сленге, как использование прецедентного имени.

Под прецедентным именем (ПИ) понимают индивидуальное имя, связанное с широко известным текстом, например, *Freud Squad – букв. отряд Фрейда – психиатры*, или с прецедентной ситуацией: *Hasselhoff - букв. Хассельхофф - экстренный пациент, получивший травму причудливым образом, так как актер Дэвид Хассельхофф ударился головой о люстру, разбитое стекло разорвало 4 сухожилия и артерию в правой руке*; это сложный знак, при употреблении которого в коммуникации осуществляется апелляция не к денотату, а к набору дифференциальных признаков данного ПИ; может состоять из одного или нескольких элементов, обозначая при этом одно понятие [7, с .172].

Дифференциальные признаки ПИ могут включать характеристику предмета: (а) по чертам характера, к примеру, *Father Jack – букв. Отец Джек - пьяный старый священник, персонаж ирландско-британской ситуационной комедии «Отец Тед» - пожилой пациент, который постоянно кричит и пытается встать с постели*);

б) по внешности, например, *Smurf Sign – букв. знак Смурфика – Смурфики – персонажи анимационного сериала «The Smurfs», имеющие синий цвет кожи - пациент синеет*.

В процессе наименования объектов представители медицинских профессий используют такие признаки как внешний вид, состояние, характер травм, процесс их получения. Оценивая пациента по формальным признакам, врач обезличивает объект.

Существует классификация прецедентных имен по «внешнему масштабу»:

1) социумно-прецедентные;

2) национально-прецедентные;

3) универсально-прецедентные.

Социумно-прецедентные имена известны любому представителю того или иного социума и являются частью его коллективного когнитивного пространства. Эти имена не зависят от национальной культуры [7, с. 174]. В качестве примера можно привести: *Sarcoidosis – букв. Саркоидоз – реальное заболевание, которое обязательно включают во все дифференциальные диагнозы.*

Национально-прецедентные — феномены, известные любому среднему представителю того или иного национального лингво-культурного сообщества и входящие в национальную когнитивную базу [7, с.174]. Функционирование и восприятие прецедентных имен тесно связано с особенностями национальной культуры, с традициями и ментальностью соответствующего народа. Например, *Lancelot - букв. Ланселот - медик, который удаляет абсцессы в больницах Великобритании, в США же его называют Pokemon*.

Или, например, *Dagenham -Дагенхам – пациенты психиатрического отделения*. В основе лежит многократная игра слов. Дагенхам - район Лондона, расположенный очень близко к району Баркинг. В то же время Barking является сленговым обозначением для людей с серьезными психическими заболеваниями.

Универсально-прецедентные — феномены, известные любому среднему современному человеку, входящие в «универсальное» когнитивное пространство [7, с. 174]. Например, *Bordeaux – Бордо – кровь в моче*.

Оценочные суждения, выражаемые при помощи прецедентных имен, отражают личные взгляды и отношения субъекта оценки, к характеризуемому объекту, сформированные на основе сложившихся в данном лингвокультурном сообществе стереотипов и нормативных нредставлений о социуме и человеке, о его качествах и свойствах [6, с 4].

Еще одна классификация подразделяет прецедентные имена на группы в зависимости от сфер-источников [9, с. 74]. В ходе анализа обнаружены следующие сферы-источники прецедентных имен в англоязычном медицинском дискурсе:

1) литература , например, *Ward 101 – букв. палата* 101 - *кабинет, где выдают направления, которые вызывают у пациентов страх.* В романе Джорджа Оруэлла «1984» представляет собой камеру пыток, находящуюся в Министерстве любви*;*

2) кинематограф – *Mini Me –Мини-Мы- Стажер или студент-медик, который слишком сильно подражает старшим коллегам, но почти не говорит.* Мини-Мы - клон доктора Зло, персонаж фильмов об Остине Пауэрсе;

*3)*фольклор - *Humpty-dumpty doctor - Доктор Шалтай-Болтай - врач-физиотерапевт*. Источник – строчка из стихотворения о Шалтае -Болтае: «Вся королевская конница, вся королевская рать не может Шалтая, не может Болтая, Шалтая-Болтая, Болтая-Шалтая, Шалтая-Болтая собрать!»;

*4)*названия брендов и компаний. В качестве примера можно привести *Wilkinson's Syndrome - букв. Синдром Уилкинсона - пациент, который порезал запястья бритвенным лезвием.* В честь популярного производителя бритв;

5) исторические события. К примеру, *Bronze John's low– букв. Закон Бронзового Джона – термин педиатрии, обозначающий, что вес ребенка чрезвычайно мал.* В честь эпидемии желтой лихорадки в Бичленде, США в 1878г*;*

*6)*исторические личности – *Ringo – Ринго - одноразовый член команды.* Прототипом послужил барабанщик Beatles Ринго Старр.

Итак, в медицинском сленге широко распространено метафорическое использование имени собственного для обозначения в переносном значении человека, или определенной ситуации который в той или иной степени похож на «законного» носителя соответствующего прецедентного имени. Этот прием позволяет провести параллели между деятельностью, взглядами,

личными качествами соответствующих субъектов, выразить отношение говорящего к этим людям и оказать эмоциональное воздействие на адресата текста. Прецедентные имена всегда эмоционально нагружены, экспрессивно заряжены и создают дополнительные смыслы, увеличивают эмоциональную экспрессивность текста. При этом прецедентное имя является средством выражения субъективной оценки, которая сформировалась под воздействием ценностей, господствующих в данной культуре. Использование в речи прецедентных имен в речи медицинских работников актуализирует своеобразные культурные символы, характеризующие их неформальное профессиональное общение.

Использованные источники:

1. Волкова Н. А. Высмеивание и аргументирование: проблема взаимодействия речевых жанров: Автореф. дис. … канд. филол. наук. Тверь, 2005. 18 с.
2. Гудков Д.Б. Теория и практика межкультурной коммуникации. М.: ИТДГК «Гнозис», 2003. — 288 с
3. Желтухина М. Р. Комическое в полити- ческом дискурсе: на материале немецкого и русского языков: Дис. ... канд. филол. наук: Рукопись. Волгоград, 2000. 250 с.
4. Лазовская Н. В. Языковая игра в реклам- ном дискурсе: на материале русско- и англоязычной рекламы: Автореф. дис. ... канд. филол. наук. Саратов, 2007. - 22 с.
5. Казакова Д.В. Категория комического в медицинском дискурсе: дис. ... канд.филол. наук: 10.02.19 / Казакова Диана Владимировна. - Красноярск, 2013. – 312с.
6. Косиченко Е. Ф. Прецедентное имя как средство выражения субъективной оценки : Дис. ... канд филол. Наук. М., 2006. – 22.
7. Красных В. В. «Свой» среди «чужих»: миф или реальность? — М.: ИТДГК «Гнозис», 2003. — 375 с.
8. Михейкина С. Г. Технология каламбура: Автореф. дис. ... канд. филол. наук. М., 2008. - 24 с.
9. Нахимова Е. А. Прецедентные имена в массовой коммуникации: монография / Е. А. Нахимова ; ГОУ ВПО «Урал.гос. пед. ун-т» ; Ин-т социального образования. — Екатеринбург, 2007. — 207 с.
10.Fox A. T., Fertleman M., Cahill P.,Palmer. R. D. Medicalslang in British hospitals. Ethics and Behaviour 13 (2); 2003.- 173–189 p.

УДК: 001.017

Савчук И.П.
студент 2 курса
Лечебный факультет и факультет клинической психологии
Саратовский Государственный Медицинский Университет
Россия, г. Саратов

ЭТИКА ЛЮБВИ ПО ФЕЙЕРБАХУ

Анотация:статья посвещается пониманию любви с точки зрения философа Фейербаха. Определяется ценность данного чувства в разные эпохи. Рассматривается противопоставление любви к эгоизму .

Колючевые слова: Любовь ,эгоизм ,счастье , потребность,отношения.

Savchuk I.P.
Student
2 course"The Faculty of Medicine and the Faculty of Clinical Psychology"
Saratov State Medical University
Russia, Saratov city

THE ETHICS OF LOVE BY FEUERBACH

Annotation: article is devoted to understanding love from the point of view of the philosopher Feuerbach. The value of this feeling is determined in different epochs. The opposition of love to selfishness is considered.

Keywords: love, egoism, happiness, need, relations.

На сегодняшний день истинные ценности человека теряют свой вес. Человеческие чувства подвергаются манипуляции и эксплуатации, используются в качестве товара. Мы стали забывать, что такое настоящее счастье, любовь, радость. Что теперь в понимании современной молодежи радоваться простым вещам и просто наслаждаться жизнью? Что есть этика любви?

Человек-биосоциальное существо. Исходя из пирамиды потребностей Маслоу можно сделать вывод, что потребность в общении, да и в общем в других людях является главным фактором в нормальной жизнедеятельности человека. Практически всю свою жизнь человек находится в поисках «своего» человека, который будет отражать его, либо дополнять. Каждый хочет найти в ком-то то самое непередаваемое и странное чувство-любовь. Как светские, так и религиозные мыслители пришли к выводу, что любовь играет главную роль в жизни. Нам говорят, что «любовь-это роскошный бриллиант», и что «любовь движет Вселенной». Многие философские и теологические системы отводят любви особое место. А основатель христианской веры Иисус хотел, чтобы любовь была отличительной чертой

его последователей.[9] Об этом начал задумываться немецкий философ Фейербах.

Провозглашая веру в любовь как преобладающий принцип человеческой жизни, Фейербах придает своему учению гуманистическую направленность. Он полагает , что любовь есть познание личности, «Есть только одно зло— это эгоизм; и только одно благо, это—любовь.» Стремление человека к счастью Фейербах считает фундументальной потребностью человека .Целью учения немецкого философа являлось переосмысление предмета и сущности нравственности как межперсонального отношения. «Я» не может ни быть счастливым, ни вообще существовать без «Ты», стремление к индивидуальному счастью, непременно перерастает рамки эгоизма.Отношения людей должны быть построены на взаимности и самоотдачи обоих. Эгоизм-начало одиночества, которое вскоре перерастет в ненависть ко всему живому. Человека будет раздражать все, что делают не ради него.

Фейрбах, установил разницу между истинным и ложным Эго.Философ писал: «Различайте между злым, бесчеловечным и бессердечным эгоизмом и эгоизмом добрым, участливым, человечным; различайте между незлобивым, невольным себялюбием, находящим удовлетворение в любви к другим, и себялюбием произвольным, намеренным, находящим удовлетворение в равнодушии или даже в прямой злости по отношению к другим».Истинная любовь всегда моральна, это активное проникновение в другого, это выход из себя самого сегодняшнего, где «в акте отдачи себя, в акте проникновения вглубь другого человека, я нахожу себя, я открываю себя, я открываю нас обоих, я открываю человека с другой стороны-его настоящего.»Разве не в этом заключается бесценность любви?

Фейербах - материалист, по его мнению жизнь людей проходит в восприятии природы и взаимосвязи индвидов Я и Ты. Он считал, что «Я» не может быть счастлив и существовать вообще без «Ты».Современники отмечали, что у Фейербаха простое предписание- любви к ближнему превращается в основной моральный закон. Так же, большое значение он уделял такой форме любви как «любовь между мужчиной и женщиной», только через чувства между людьми раскрывается сущность каждого человека- «любовь есть познание личности».

«Естественный» человек, поставленный в центр «новой философии» оказался «продуктом» религиозного «дурмана», нарочно ради ориентирующего брал его сознание своя и поведение мира и, тем самым, определяющим веру всю несправедливость себя данного себя общества. Исправление этой несправедливости, завершение страданий, обретение счастья возможно не практически, а лишь «духовной переделкой» человека, на путях «новой религии» и «этики любви».

[9] *Евангелие по Иоанну.Глава 13, стих 35.*

Фейербах оказал значительное влияние на философию, особенно на раскрытие таких чувств, как любовь, счастье и эгоизм. У каждого из нас своя «этика любви». Мы не должны бояться этого чувства, даже если обжигались им ни раз. «Лишь тот что-то значит, кто что-то любит.» Любить, значит жить. Этика любви выражается только в одном - в отдаче себя любимому человеку и окружающим.

Любовь не имеет временного и пространственного ограничения, а всё, что носит временный характер уже не является этим великим чувством. И чувство любви не может исчезать и появляться на основе внешнего материального мира. Мы должны научиться различать «добрый» и «злой» эгоизм и перестать требовать от других людей удолетворения наших желаний.

Использованные источники:

1. Ломоносов М.В. Избранные философские произведения.-М.: Госполитиздат, 1950.-591с
2. Фейербах Л. О «начале философии»: Избранные философские произведения. М., 1955. Т. 1. С. 98—99
3. Любутин К.Н. Фейербах: философская антропология. – Свердловск: Изд-во Урал. ун-та, 1988.- 125с
4. Фейербах Л. История философии. – М.: «Мысль», 1974. – 210с.

УДК 338

Садриева А.Р.
студент 4 курса
Пермский государственный аграрно-технологический университет имени академика Д.Н. Прянишникова
Россия, г. Пермь

ПРОБЛЕМАТИКА И ПУТИ РАЗВИТИЯ ОРГАНИЗАЦИИ УЧЁТА ДВИЖЕНИЯ ТОВАРОВ

Аннотация: В статье исследуется учет движения товаров. Целью исследования является выявление проблемы учета движения товаров и определение пути их разрешения. Методы: *исследование теоретических основ и результатов практического опыта учета товарных запасов.*

Ключевые слова: товар, учет, принципы учета, контроль, цели бухгалтерского учета товаров, центры ответственности.

Sadrieva A.R.
Student 4 course
Perm state agro-technological University named after academician D.N.Pryanishnikov
Russia, Perm

PROBLEMS AND WAYS OF DEVELOPMENT OF THE ORGANIZATION OF THE ACCOUNTING OF MOVEMENT OF GOODS.

Annotation: The article deals with accounting for the movement of goods. The aim of the study is to identify the problems of accounting of the goods traffic and determining the ways of their solution. Methods: a study on the theoretical basis and the results of practical experience inventory.

Keyword: Goods, accounting, accounting principles, control, accounting purposes of goods, responsibility centers.

Товары являются основным объектом бухгалтерского учета в организациях. Поэтому правильная постановка их учета должна находиться в центре внимания бухгалтерского аппарата.

Отсюда вытекают основные цели бухгалтерского учета товаров:

- контроль за сохранностью товаров;

-своевременное представление руководству предприятия информации о фактическом товарообороте и валовом доходе, о состоянии товарных запасов и эффективности их использования.

Для достижения этих целей необходимо решить следующий комплекс бухгалтерских задач:

· обеспечение правильной организации материальной ответственности за товары;

· проверка правильности документального оформления, законности и целесообразности товарных операций, своевременное и правильное отражение их в учете;

· проверка полноты и своевременности оприходования товаров материально ответственными лицами, правильности и своевременности списания реализованных и отпущенных товаров;

· контроль за соблюдением нормативов товарных запасов, выявление неходовых, залежавшихся и недоброкачественных товаров;

· контроль совместно с другими службами за соблюдением правил проведения инвентаризации, своевременное и правильное выявление ее результатов;

· своевременное и правильное выявление валовой прибыли и прибыли от продаж. [1].

В основе решения поставленных задач лежат следующие принципы учета товаров:

1. Организация учета по каждому материально ответственному лицу (бригаде) на основании договора о материальной ответственности.

2. Выбор схемы учета товаров, наиболее целесообразной в условиях работы данного предприятия.

3. Единство оценки товаров при их оприходовании и выбытии.

4. Единство показателей учета и плана.

5. Отчетность о наличии и движении товаров материально ответственных лиц в установленные сроки.

6. Периодическая проверка путем проведения инвентаризаций фактических остатков товаров и сравнение их с данными бухгалтерского учета.

7. Контроль деятельности материально ответственных лиц путем встречной сверки.[2].

Проблема совершенствования учета материальных ресурсов приобретает большое значение с точки зрения учета использования материальных ресурсов в производстве, анализа и контроля затрат сырья, материалов, топлива, энергии.

Действующая классификация ресурсов в учете – по счетам и субсчетам – отличается от классификации их в балансе, а классификация затрат материальных ресурсов в составе себестоимости отличается от классификации остатков материальных ресурсов в учете и балансе.

Количество наименований ТМЗ, сложность технологического процесса производства, наличие зарубежных и локальных поставщиков, разнообразие осуществляемых операций в целом требуют автоматизации бухгалтерского учета товаров не только на складах, но и в целом по предприятию.

Это позволяет:

- получать сводные данные, показывающие движение материалов по счетам учета, которые отражаются непосредственно в результате обработки первичных учетных документов (приемных актов, накладных, требований и т.п.);

- автоматически составляются ведомости, где отражаются обороты и остатки по каждому номенклатурному номеру материалов по количеству и

сумме. Ведомости составляются в двух экземплярах - для бухгалтерской службы и склада (подразделения).

Применение предприятиями программ автоматизации учетных работ обеспечивает формирование необходимых регистров бухгалтерского учета материалов, основными из которых могут быть:

- оборотная ведомость движения материалов по номенклатурным номерам в разрезе складов, подразделений, мест хранения;
- ведомость расхода материалов по заказам, сериям, переделам, другим калькуляционным единицам;
- оборотная ведомость по материалам, находящимся в пути.

Другая проблема учета ТМЗ по структурным подразделениям связана с наличием на предприятии коллективной материальной ответственности, где возникает проблема установления конкретного виновника. В случаях установления недостач или других нарушений, сумма возмещения распространяется на весь коллектив структурного подразделения. В результате, сумма ущерба, подлежащая возмещению материально-ответственными лицами в расчете на одного члена коллектива, окажется неощутимой. В связи с этим, необходимо усилить материальную ответственность начальника подразделения в рамках законодательства с помощью инструментов бухгалтерского учета.[3].

В этих целях следует ввести систему внутреннего учета и отчетности в самом подразделении предприятия. Так, общее руководство за деятельность подразделения должно осуществляться начальником подразделения. Его отчет должен составляться не на основе данных компьютеризированной системы учета, а на основе отчетов материально-ответственных лиц, которые подчинены его руководству. Это диктует необходимость разграничения сфер финансового и управленческого учета на самом деле. Управленческий учет должен быть организован по отдельным центрам хозяйственной ответственности, к числу которых можно отнести склады и производственные подразделения предприятия.

Основой организации управленческого учета является разработка и установление цели, задач и функций учета, распределение обязанностей и схема документооборота.

Для обеспечения эффективности системы управленческого учета необходимо пересмотреть классификацию затрат на производство с тем, чтобы получить ответ на вопрос что, сколько и на какие цели было израсходовано. Международная практика учета показывает, что основными направлениями учета должны выступать:

- учет затрат в целях определения стоимости ТМЗ и прибыли;
- учет затрат в целях принятия управленческих решений;
- учет затрат для анализа динамики, контроля и регулирования.

При этом первое направление одновременно будет служить и финансовому учету, и управленческому учету. Второе и третье направление используется в целях обеспечения эффективности управления в целом.[4].

Исследования показали, что бухгалтерский учет товарно-материальных запасов имеет довольно обширную сферу деятельности. Наличие, сохранность, нормативы использования, качество учета и контроля, обеспечение эффективности – являются основополагающим аспектом правильности деятельности предприятия и гарантий его развития. Именно поэтому перед бухгалтерами стоит сложная задача по поиску новых способов и инструментов контроля и анализа, источников информации, являющихся достоверными и полными. Анализ теории самого процесса учета показывает, что этот предмет имеет базовые правила, ведется на основе законодательства и стандартов, но конкретной формы и поэтапной структуры контроля по отдельным элементам учета до сих пор не существует. Исходя из этого, на основе международного опыта и теоретических источников информации, имеются определенные возможности совершенствования учета, с помощью которых будет легче контролировать сохранность и эффективность использования товарно-материальных запасов.[5].

Учет по центрам ответственности с позиций экономического анализа можно назвать наиболее удобным, так как в нем имеются в достаточной степени детализированные данные для того, чтобы на их основе провести факторный анализ по местам возникновения доходов и убытков, а также конкретным причинам. Учет деятельности по подразделениям на принципах центров ответственности позволит выявить конечный результат и оценить эффективность каждого из них, устранить негативные результаты в их деятельности.

Использованные источники:

1. Астахов, В. П. Бухгалтерский учет в торговле / В.П. Астахов. - М.: Феникс, **2016.** - 384 с.
2. Гринман, Г.И. Бухгалтерский учет в сельском хозяйстве / Г.И. Гринман. - М.: Агропромиздат, **2013**. - 495 с.
3. Николаева, Г. А. Бухгалтерский учет в оптовой торговле / Г.А. Николаева, Т.С. Сергеева. - М.: А-Приор, **2016**. - 256 с.
4. Толпегина О.А. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности [Электронный ресурс]: учебник и практикум для академического бакалавриата /О.А. Толпегина, Н.А. Толпегина. - 2-е изд., перераб. и доп. - Москва: Юрайт, 2015. – Режим доступа: http://www.biblio-online.ru
5. Фридман А.М. Финансы организации (предприятия): учебник / А. М. Фридман. - М.: Дашков и К', 2014. - 487с.

УДК 82

Сазонова З.Н., к.филол.н.
доцент
кафедра музеологии и истории культуры
Владимирский государственный университет им. А.Г. и Н.Г. Столетовых
Россия, г. Владимир

ПОЛЕ БОЯ КАК ОДИН ИЗ СКВОЗНЫХ ПУШКИНСКИХ ОБРАЗОВ («РУСЛАН И ЛЮДМИЛА», «СКАЗКА О ЗОЛОТОМ ПЕТУШКЕ»)

Аннотация: В двух произведениях А.С. Пушкина — поэме «Руслан и Людмила» и «Сказке о золотом петушке» — возникает образ поля боя, который, пусть и неявно, взаимодействуя с образами главных героев, способствует раскрытию идейного содержания произведений.

Ключевые слова: А.С. Пушкин, «Руслан и Людмила», «Сказка о золотом петушке», поле боя, идея

Sazonova Z.N., Ph.D., Associate Professor
Department of Museology and History of Culture
Vladimir State University named after Alexander G. and Nicholas G. Stoletov
Russia, Vladimir

THE BATTLEFIELD AS ONE OF THE THROUGH PUSHKIN IMAGES ("RUSLAN AND LYUDMILA", "THE TALE OF THE GOLDEN COCKEREL")

Annotation: The article deals with thr image of the battlefield that emerges in works of A.S. Pushkin — the poem "Ruslan and Lyudmila" and "The Tale of the Golden Cockerel". This image contributes to the disclosure of the consept of the works throught the interaction with the features of the main characters, though doing this obliquely.

Key words: A.S. Pushkin, "Ruslan and Lyudmila," "The Tale of the Golden Cockerel," the battlefield, the idea

Два описания поля боя — в «Руслане и Людмиле» и в «Сказке о Золотом петушке» — по времени создания отделены друг от друга почти пятнадцатью годами. Однако смысловое сходство между этими описаниями кажется нам неоспоримым, хотя, возможно, оно и не слишком очевидно на первый взгляд. Это сходство связано с двумя образами в обоих произведениях: Головой в поэме и Шамаханской царицей в сказке. Они возникают близ смертного поля, — Не-мертвая/не-живая Голова, хранящая по воле Черномора волшебный меч, и прекрасная Шамаханская царица, — и возникновение их определенно символично.

Шамаханская царица — фантом, призрак, появляющийся практически на «пустом месте». Она — вне закономерностей, вне прямой логики. Несколько лет, прошедшие с последнего нападения, убеждают Дадона, что

опасаться соседей нечего. Более того, в этом убежден и народ его царства, поэтому крик петушка, возвещающего о приближении новой опасности, становится причиной «страха и шума во всей столице» [I, 648][10]. Однако же войско во главе со старшим сыном отправлено — и царь «забылся» [I, 649].

Отправка войска — традиционный способ решения проблемы для царя Дадона: через восемь дней «от войска нет вестей», он отправляет еще одно — с младшим сыном, и, наконец, еще через восемь дней

Царь скликает третью рать
И ведет ее к востоку, –
Сам не зная, быть ли проку [I, 649].

Привычный способ решения проблемы в данном случае, как известно, не сработал. Шамаханская царица — неизвестная величина, появившаяся ниоткуда и в никуда исчезнувшая[11]. Однако же мудрец, даря петушка царю, предупреждал:

Но лишь чуть со стороны
Ожидать тебе войны,
Иль набега силы бранной,
Иль другой *беды незваной*… [I, 647][12] (Курсив мой. — З.С.)

Шамаханская царица как раз и становится такой «незваной бедой», избавиться от которой обычным способом нельзя. Числа, указанные в сказке, сомнений не оставляют: мы знаем, что путь до гор (до шатра Шамаханской царицы) занял восемь дней — именно столько шел Дадон с войском. Восемь же дней прошло с момента отъезда старшего сына с войском, когда петушок закричал вторично. Следовательно — просто встреча с Шамаханской царицей таила в себе опасность. Третий крик петушка с одинаковым успехом мог свидетельствовать и о встрече младшего сына с царицей, и о побоище вокруг ее шатра — убийстве братьями друг друга. Но битва произошла именно между войсками братьев, царица как враг воспринята не была, ни царевичами, ни — Дадоном. Они *знали* об опасности, но, парадоксально, *не заметили* ее, хотя опасность царицы вроде бы задана изначально — словами мудреца, сопровождавшими дарение петушка, и криком самого петушка. Однако жажда обладания ею неодолима — и смерти следуют одна за другой. Вокруг девицы погибают два войска, два их предводителя — сыновья Дадона, мудрец — и самое Дадон, «казненный» петушком.

Голова великана, отдав меч Руслану и после увидев поверженного Черномора, умирает — ее предназначение выполнено: голова — посредник

---

[10] *Здесь и далее цитируется по А.С. Пушкин. Сочинения в трех томах. М., 1985.*

[11] Пушкин поначалу намеревался подробно описать внешность «девицы» («черноброва, круглолица» — III, 1121), но потом оставил подобный замысел, зато усилил в структуре задуманного образа элементы недосказанности, таинственности. Читатель остается в неведении, откуда появилась Шамаханская девица и куда исчезла. — *Белкин Д.И.* К истолкованию образа Шамаханской царицы // Временник Пушкинской комиссии, 1976 / АН СССР. ОЛЯ. Пушкин. комис. — Л.: Наука. Ленингр. отд-ние, 1979. — С. 123.

[12] *В. Непомнящий указывает на связанность Мудреца, Царицы и Петушка через смысловой слой «исполнения желаний». Но нам кажется, что это все же не так.*

между Русланом и Черномором, хранитель меча. Но предназначение Шамаханской царицы более загадочно. «Шелковый шатер», «безмолвие чудесное», «сияя как заря», «солнце» — характеристики самой царицы не содержат в себе ничего зловещего или мрачного. Смущает только ряд «чудесное», «околдован», «восхищен», свидетельствующий о неких чарах, вольно или невольно создаваемых таинственной девицей.

Контрастом входит в повествование описание смертного поля:

Все в безмолвии чудесном
Вкруг шатра; в ущелье тесном
Рать побитая лежит [I, 649].

И далее:

Что за страшная картина!
Перед ним его два сына
Без шеломов и без лат
Оба мертвые лежат,
Меч вонзивши друг во друга.
Бродят кони их средь луга
По притоптанной траве,
По кровавой мураве…[I, 649][13]

Чудесное безмолвие оказывается сильнее горя царя, сильнее природы, отзывающейся на скорбь Дадона и его войска:

Застонала тяжким стоном
Глубь долин, и сердце гор
Потряслося… [I, 650]

а появление девицы, «тихо» встречающей царя, как будто стирает «страшную картину» смертного поля.

Любопытно, что Шамаханская царица сравнивается с зарей и с солнцем (пред которым Дадон как «птица ночи» «умолк» и «забыл… смерть обоих сыновей»). Она, по крайней мере внешне, символизирует жизнь, начало нового дня, отменяющего ночь… но — только внешне.

Содержание образа Шамаханской царицы двойственно: с одной стороны, сияющая, как заря, девица, уподобленная солнцу, фактически воплощает собой жизнь, заставляя забыть о смерти. С другой стороны, существуют два момента, разрушающие этот светлый образ. Первый момент — сыновья Дадона, лежащие у шатра «без шеломов и без лат». Сложно представить себе предводителя войска, приближающегося к врагу без доспехов. Следовательно, битва началась не сразу, младший сын успел разоблачиться, то ли поверив брату, то ли задумав его обмануть. Царица не помешала, да и не могла помешать взаимному истреблению братьев. Собственно, смертное поле вокруг шатра ее как будто и не касается… И это

[13] *Из мотива «кровавого братоубийственного побоища», промелькнувшего у Ирвинга вскользь, Пушкин сделал центральный эпизод. В середине лишенного цветовых эпитетов рассказа, как на крупном плане, чудовищно разросся образ травы, красной от крови. — Непомнящий В.С. Поэзия и судьба. Над страницами духовной биографии Пушкина. — М.: Советский писатель, 1987. — С. 239.*

равнодушие явственно демонстрирует, что «свет» и красота девицы не несут на самом деле ничего «светлого».

Второй момент — спор звездочета с царем из-за девицы, заканчивающийся смертью звездочета.

Вся столица
Содрогнулась, а девица —
Хи-хи-хи да ха-ха-ха!
Не боится, знать, греха [I, 651].

Смерть мудреца забавляет Шамаханскую царицу, ибо она, в данном случае, сама — воплощение смерти. Звездочет парадоксально получил то, что просил. Поддавшись чарам Царицы, он оказался обречен.

«Первопричина беды Дадона — вовсе не неисполнение слова; неисполнение слова — лишь частный и последний случай того способа жизни, который показан в самых первых строках этой сказки о человеке, считающем себя хозяином в мире»[14]. Трактовка В. Непомнящего определенна: Дадон получает по заслугам за свой невероятный эгоцентризм. Однако, представляется нам, Шамаханская царица все же является в сказке не просто зеркалом, «которое создает мир в ответ на поведение и желания героя»[15] чудо Шамаханской царицы видится нам более сложным.

Возникновение петушка, созданного мудрецом-«звездочетом», нарушает равновесие. Возмездие царю за его бурную и веселую молодость подзадержалось, мудрец его отсрочил, подарив рукотворное чудо — своего петушка. Звездочет вмешался в естественный ход судьбы. Вот тут-то и возникает Шамаханская царица. Царица — «беда незваная», призванная равновесие восстановить, но она еще и чудо, и чудо иррациональное, загадочное. Недаром мудрец тоже попадается в ее сети, как и сыновья Дадона, как и сам Дадон: чудо Царицы нельзя объяснить, оттого оно так притягательно. Дадон привозит Царицу в столицу — и два чуда сталкиваются. Мудрец, создатель чуда петушка, встретил то, что объяснить не может, да и не пытается, как не пытался совсем не мудрый Дадон.

Петушок, слетающий со спицы и клюющий царя в темя, разрушает чудо мудреца, возвращая Дадона к исходной точке, к тому моменту, от которого, возникнув, и начала накручиваться несправедливость. А царица исчезает

Будто вовсе не бывало [I, 652].

Вспоминается «Все, все, что гибелью грозит, для сердца смертного

[14] Непомнящий В.С. Поэзия и судьба. Над страницами духовной биографии Пушкина. — М.: Советский писатель, 1987. — С. 249.
[15] Непомнящий В.С. Поэзия и судьба. Над страницами духовной биографии Пушкина. — М.: Советский писатель, 1987. — С. 250.

1. Белкин Д.И. К истолкованию образа Шамаханской царицы // Временник Пушкинской комиссии, 1976 / АН СССР. ОЛЯ. Пушкин. комис. — Л.: Наука. Ленингр. отд-ние, 1979. — С. 123.
2. Непомнящий В.С. Поэзия и судьба. Над страницами духовной биографии Пушкина. — М.: Советский писатель, 1987.
3. Пушкин А.С. Сочинения в трёх томах. М., 1985

таит неизъяснимо наслажденье…». Притягательное неведомое в данном случае таково, что к нему лучше не приближаться, Царица — инструмент Судьбы, яйцо, в котором таится «смерть Кащеева», смерть Дадона. Смертное поле вокруг нее, гибель сыновей — намеки на грядущее, «подсказки» для царя, которых он не замечает. Она — не сама Смерть, конечно же, она — ее дыхание, временное воплощение.

Именно образ смертного поля в поэме «Руслан и Людмила» значим в гораздо меньшей степени, нежели в «Сказке о золотом петушке», хотя бы потому, что оно, поле, находится не рядом с головой великана, а перед ней. Руслан, выбрав себе доспехи и копье, некоторое время едет, прежде чем видит «холм огромный» — голову брата Черномора. Но в данном случае смертное поле выполняет две функции: во-первых, как бы предупреждает витязя о будущей опасности, пусть и не связанной со следами этой, давней, битвы (в этой функции есть сходство с полем боя сказки); во-вторых, задается цель Руслана — найти меч, ибо мечи на поле ему не подходят. По логике сказки головы великана князь уже миновать не может. И в этой неотвратимости встречи тоже чувствуется сходство с ситуацией сказки, только там «беда незваная» — Шамаханская царица — была озвучена с самого начала, а появление головы на пути Руслана на первый взгляд неожиданно.

Далее действие разворачивается вроде бы совсем иначе, нежели в сказке. Руслан несопоставим с эгоистичным царем… Зато история Черномора и его брата-великана явно таит в себе исток истории Дадона.

Я разобрал во тьме волшебной,
Что волею судьбы враждебной
Сей меч известен будет нам;
Что нас он обоих погубит:
Мне бороду мою отрубит,
Тебе главу… [I, 687]

– так Черномор говорит своему брату, склоняя его отправиться за мечом.

Умен как бес — и зол ужасно… [I, 687]
…В его чудесной бороде, таится сила роковая,
И, все на свете презирая, –
Доколе борода цела —
Изменник не страшится зла[I, 687].

— так характеризует карлика великан. Конечно же, про Дадона трудно сказать, что он «умен как бес». Но зато у обоих, и у царя, и у Черномора, есть некие волшебные вещи, защищающие их (до поры до времени) от беды: борода — у Черномора, золотой петушок — у царя… И обоим этого мало. Умный карлик, прознав про меч, способный погубить его, возжелал добыть этот меч, а добыв — срубил им голову брату, лишь бы поставить над оружием подходящего стража. Черномор не забирает меч себе, он помнит о его опасности, а вот Дадон, встретившись с Шамаханской царицей, забыл

«перед ней» обо всем, и о крике петушка, возвестившем ее появление, и о смерти сыновей, и — позже — о своем обещании мудрецу.

Черномор остерегся оставить меч себе, но, срубив голову брату, — он вольно или не вольно начал исполнять предсказание, вычитанное им в волшебных книгах. Дадон же, не вняв «подсказкам» и поддавшись чарам царицы, безусловно обрек себя на гибель.

Нельзя считать себя лучше и сильнее других, не имея на то морального права. Дадон права на чудо не имел. Равно как и Черномор и его брат не имели права на чудесное оружие. Черномор решил обмануть судьбу и добыл меч, который должен был стать его погибелью, добыл коварством и коварством же сохранил. Великан, чья голова скрывает меч, повинен разве что в простоте и излишней доверчивости, он — только некое промежуточное звено между Русланом и Черномором. Но это не отменяет его особой функции: брат карлика, его голова, — то же Кащеево яйцо, хранящее гибель Черномора. В поэме есть два полюса Добра и Зла — Руслан и Черномор. Добро добывает меч, зло лишается силы. Образ головы великана, под которой спрятан меч — символизирует смерть, пусть и не физическую, Черномора и заключает в себе ту же идею равновесия, что и образ Шамаханской царицы. Великан жаждет возмездия для брата, но он же невольно становится хранителем равновесия.

В сказке полюса Добра нет, поэтому Шамаханская царица, Кащеево яйцо, смерть Дадона, действует напрямую. Дадон, в отличие от Черномора, не подозревает о гибельности Шамаханской царицы для себя — он слеп, слишком привык ни в чем себе не отказывать. Глупость Дадона и мудрость Черномора оказываются уравнены друг с другом. Обманщик Черномор стал жертвой собственного обмана. Дадон, не умеющий отказать себе ни в чем, исполнил *свое* последнее желание — и подписал себе приговор.

УДК 81’33

Сакович Е.В.
студент
Институт филологии, журналистики и межкультурной коммуникации
Южный Федеральный Университет
Россия, г. Ростов – Дону

ЗНАЧЕНИЕ И ФУНКЦИОНИРОВАНИЕ ЛЕКСЕМЫ «ЛЁГКИЙ» В РУССКОЙ ЯЗЫКОВОЙ КАРТИНЕ МИРА

Аннотация:

В данной статье анализируется функционирование концепта «лёгкий» в русской языковой картине мира на основе текстов, представленных в Национальном корпусе русского языка. Рассматривается использование лексемы «лёгкий» и ее метафоризации с опорой на русскоязычные тексты в разные периоды времени (с XV111 по XI вв.), сравниваются частотные употребления прилагательного с 1682 г. и до наших дней, рассматриваются особенности значения, частотность и контекст их употребления на примере прозаических и поэтических текстов.

Ключевые слова: лёгкий, лексема, прилагательное, функционирование, семантика, НКРЯ, употребление, контекст, значение.

Sakovich E.V.
student, Institute of Philology, Journalism and Intercultural Communications
Southern Federal University
Rostov-on-Don, Russia

THE MEANING AND FUNCTIONING OF LEXME "EASY" IN THE RUSSIAN LANGUAGE WORLDVIEW.

Abstract:

This article analyzes the functioning of the "easy" concept in the Russian language picture of the world according to texts, objects in the National Corps of the Russian language. The use of the lexeme "easy" and its metaphorization based on Russian texts at different periods of time (from the XV111 to the XI centuries) is considered. The frequency use of the adjective is compared from 1682 to the present day, it considers the features of the meaning, frequency and context of their use on an example of prosaic and poetic texts.

Key words: easy, lexeme, adjective, functioning, semantics, National Corps of the Russian language, using, context, meaning.

Исследование лексического уровня для русского языка остается актуальным в наше время. Изучение отдельных лексем и их функционирование является трудоёмким процессом, но без этого невозможно воспроизвести языковую картину языка в ее целостном виде. Важным является не только фонетические, грамматические и другие

наиболее важные аспекты отдельных лексем в наше время, но и то, как сквозь призму разных времен функционировала отобранная лексема. Язык – это живой организм, который меняется и формируется в зависимости от определенной эпохи, в связи с этим исследования об осмыслении какой – либо лексемы во временном контексте, а также зависимости от контекстного употребления продолжаются и по сей день.

Для данного исследования нами было выбрано слово «легкий». Основной задачей исследования является анализ функционирования лексемы в русской языковой картине мира. Наш анализ построен на примерах, представленных в НКРЯ. Мы использовали русскоязычные тексты из разных периодов времени, чтобы в полной мере представить основные значения прилагательного. Для этой же цели сравниваются самые частотные употребления прилагательного с 1682 г. и до наших дней. Также рассматриваются особенности значения, частотность и контекст их употребления на примере прозаических и поэтических текстов. Специфика выбранного прилагательного состоит в том, что слово имеет нейтральный характер. В связи с этим интерес составили основные значения этой лексемы, а также наше исследование устанавливает, было ли изменение, модификация или утрата каких-либо значений у этого слова с течением времени.

Свою работу мы начали с поиска в НКРЯ выбранной нами лексемы (найдено 22 756 документов, 110 072 вхождений). Упорядочив результаты поиска по дате создания, мы выяснили, что самый ранний текст Корпуса, где встречается слово «легкий» - это Дневные записки И. А. Желябужского (1682-1709):

«Посылал из Санктпетербурха вышепомянутый господин полковник Брюс по Выборгской дороге подъезд в 2000, состоящий [из] ***легкой*** *конницы астраханцев, и яицких казаков, и татар, и запорожцев, которые за Сестрою рекою сошлись с шведским подъездом…».* [И. А. Желябужский. Дневные записки (1682-1709), НКРЯ].

В данном отрывке нужное нам слово употреблено в составе словосочетания: лёгкая конница, т.е. лёгкая кавалерия - род войск, использовавший коней быстрых и малых по массе пород (450-500 кг у гусар), обычно высоких, способных совершать длительные дневные переходы на подножном корме, без существенной потери боевых качеств. В данном значении слово «легкая» означает подвижная, без тяжёлого оружия. [11]. Исходя из представленного примера, мы видим, что в данном случае лексема функционирует для обозначения рода войск, активно использовавшиеся в XVIII веке.

Обратившись к словарю, можно заметить, что у прилагательного «легкий» существует большое количество значений, одно из которых подтверждает наше утверждение:

2. «*Не имеющий мощного, тяжелого вооружения, подвижный.».* [11].

То же самое мы наблюдаем и в словаре Даля:

«Легкое войско, подвижное, не загруженное вооруженьем» [10].

Стоит отметить, что в наиболее современных словарях такое употребление прилагательного находится не на передовых позициях. Для дальнейшего анализа и расширения контекстуального значения прилагательного возьмем еще один пример из текста М. А. Горького «Дачники» (1904г):

*«[Замыслов]. **Легкий** человек! Легко на сердце и в кармане, и в голове легко!».* [Максим Горький. Дачники (1904), НКРЯ].

Здесь слово употреблено в значении характеристики человека, то есть речь идет о человеке простом, легкомысленном. Такое словоупотребление мы встречаем и раньше 1904 года, но наиболее частотное употребление лексемы в данном контексте приходится на XIX век в художественных произведениях.

Перейдем к более современному времени и посмотрим, как актуализируется прилагательное «лёгкий» после 2000-ых годов на примере текста Веры Белоусовой:

*«Теперь что-то в этом роде, по-моему, переживает Петька, но, к счастью, у него на удивление **лёгкий** характер.»*. [Вера Белоусова. Второй выстрел (2001), НКРЯ].

В данном случае реализуется то же контекстуальное значение, что и в предыдущем примере. «Лёгкий характер» - значит, человек обладает простым, покладистым характером. Соответственно, данное значение прилагательного меняло свою частотность, но не утратило своего контекстуального употребления. Это утверждение не может распространяться на наш первый пример, где прилагательное обозначало род войск. Данное словоупотребление снижает свою частотность под конец XIX века, в начале двухтысячных годов и далее употребляется наиболее редко. Наконец, сопоставив несколько примеров, можно сказать, что вне зависимости от временных рамок прилагательное «лёгкий» не меняло своих контекстуальных значений, но приобретало новые, а также менялась частотность их употребления.

Чтобы точнее обозначить круг значений для современного русского языка, следует обратиться к Большому толковому словарю:

***ЛЁГКИЙ,** -ая, -ое; лёгок, -а, -о, легки; легче; легчайший.*

***1.** Незначительный, неощутимый по весу (противоп.: тяжёлый). Л. чемодан. // Кажущийся невесомым, изящный (о постройках, сооружениях и т.п.). Л-ая беседка в саду.*

***2.** Ловкий, изящный, быстрый (о походке, движениях и т.п.). Л. Конь.*

***3.** Простой для усвоения, доступный пониманию, решению (противоп.: трудный). Л-ая задача.*

***4.** Незначительный, небольшой, слабый (по величине, силе, степени проявления). Л. мороз. Л-ое вино. Л-ая простуда*

***5.** Беззаботный, беспечный. Л. характер. //Легкомысленный. Л-ое поведение.*

6. *Покладистый, уживчивый. Л. человек.*

7. *Без тяжелого вооружения и поэтому обладающий большой подвижностью и маневренностью. Л-ая артиллерия.* [3].

Таким образом, у прилагательного «лёгкий» довольно большое количество значений, некоторые из них схожи своей семантикой. На данный момент значение обозначения рода войск, именуемое лёгкой кавалерией, находится в конце списка. В современном мире нет необходимости для обозначения данного понятия, следовательно, отпадает необходимость употребления прилагательного для этого значения. Данное значение лексемы, использовавшееся наиболее активно с XVIII века, сейчас выходит из активного словоупотребления лексемы «лёгкий». Интересно и то, что выбранная лексема активно используется во все времена (начиная с XVIII века), но самым частотным значением по данным НКРЯ, вне зависимости от временного контекста, является первое словарное значение, т.е. «незначительный, неощутимый по весу». Как мы отметили в самом начале, лексема «лёгкий» обладает нейтральной окраской, этот факт подтверждается первичным значением, заложенным в прилагательное. В повседневной жизни прилагательным «лёгкий» мы обозначаем какие – либо бытовые предметы, окружающие нас. Это может быть лёгкая сумка, лёгкие книги, лёгкий шкаф и т.д. Это все то, что обладает незначительным весом и составляет оппозицию для определения «тяжелый».

Обратимся к Словарю толковому словарю русского языка под редакцией Н. Ю. Шведовой и С. И. Ожегова:

ЛЁГКИЙ,

1. *Незначительный по весу, не отягощающий.*

2. *Исполняемый, достигаемый, преодолеваемый без большого труда, усилий.*

3. *Небольшой (по силе, крепости); малозаметный.*

4. *Лишенный грузности.*

5. *Не напряженный, не затруднительный.*

6. *Не суровый, не строгий.*

7. *О болезненных, физиологических состояниях: не опасный, не серьезный*

8. *Уживчивый, покладистый.*

9. *Поверхностный, несерьезный, легкомысленный, неглубокий.*

10. *Без тяжелого вооружения, подвижный.*

Здесь мы встречаем все те же характерные значения, что и в Большом толковом словаре. Снова характеристика предмета стоит на первом месте, что подтверждает мысль о функционировании выбранной лексемы в качестве определения с оттенками нейтрального значения. На втором месте, мы можем увидеть, что здесь лексема функционирует уже немного иначе: происходит метафорический перенос. Эту тенденцию мы наблюдаем не только на второй позиции в словаре, но и в последующих. Теперь значение «лёгкий» приобретают не только существительные с вещественным и

конкретным значением, но и существительные абстрактные. Лёгким может быть не только портфель, но и простуда также может осмысляться как «лёгкая». Метафоризация прилагательного распространяется и на лица, что мы наблюдали в текстах М. Ю. Горького и В. Белоусовой. Подобные примеры словоупотребления чаще всего используются не в повседневной речи, а в художественных произведениях (исходя из данных НКРЯ). По данным представленных словарей, характеристика «лёгкий» по отношению к человеку может обладать двумя противоположными значениями: человек легкомысленный и человек покладистый, уживчивый. Первая характеристика чаще всего употребляется в негативной оценке человека, вторая – наоборот, в качестве положительной оценки. Это единственный случай, когда данная лексема употребляется с оттенком отрицательной характеристики. По данным обоих словарей такое словоупотребление находится словарной статьи, из этого мы делаем вывод о том, что такое значение лексемы употребляется значительно реже, чем ее основное значение. Стоит отметить, что данное словоупотребление по отношению к какому-либо лицу характерно как для книжной речи, так и для устной.

Проанализировав некоторые примеры со страниц поиска, изучив расширенный контекст каждого словоупотребления и сопоставив их со словарными значениями, можно сказать, что значение выбранного нами слова может функционировать в современном русском языке как в прямом и первичном его значении, так и в качестве метафоры. Частотность использования лексемы «лёгкий» обуславливается ее контекстом и временным пластом. Стоит отметить значительную особенность лексемы: несмотря на то, что слово употребляется в разных контекстах, мы можем сказать, что разные значения слова «лёгкий» схожи по семантике.

Следующий этап нашей работы - Обращение к Поэтическому корпусу русского языка:

1. *«Его же словом в воздушном пространстве,*
*Как мячик **легкий**, так земля катится;*
В трав же зеленом и дубрав убранстве
Тут гора, тамо долина гордится.»

2. *«Часть пером **легким** в воздух тела бремя*
Удобно взносит, часть же сечет воды,
Ползет иль ходит грубейшее племя.».

[А. Д. Кантемир. Песнь I. Противу безбожных (1730-1731), НКРЯ].

3. «*Яко же стрела **легка** спущенна в неволю*
С тетивы крепка лука мужественны персты,
Деляци быстро воздух, путь себе отверзтый
Спешно творит и скоро в мгновенье доходит…».

[А. Д. Кантемир. Петрида, или Описание стихотворное смерти Петра Великого, императора всероссийского (1730), НКРЯ].

Первые поэтические тексты, где было использовано лексема «лёгкий» - тексты А. Д. Кантемира. Анализ примеров (1730-1731гг) показывает,

что в текстах Кантемира слово «лёгкий» употребляется в значении неощутимого по весу (синоним-в*оздушный*). Похожее семантическое значение уже встречалось ранее в наших примерах. Иллюстрация примеров поэтических текстов XVIII века дает нам основание полагать, что частота употребления и функционирования первичного значения прилагательного распространяется не только лишь на прозаические художественные тексты, но и на тексты поэтические. Но, нельзя не отметить, что частота употребления для художественных произведений этого значения довольно высокая, но в повседневной жизни данное употребление прилагательного происходит практически на постоянной основе.

Вернемся к странице поиска и проанализируем другие примеры:

1. *«Пиры, любовницы, друзья*

*Исчезли с **легкими** мечтами —*
Померкла молодость моя
С ее неверными дарами.».

[А. С. Пушкин. «Один, один остался я…». (1822, НКРЯ)].

2. «*Так **легкой** лист дубрав*

В ключах кавказских каменеет.».

[А. С. Пушкин. В. Ф. Раевскому (1822), НКРЯ].

В первом примере прилагательное «лёгкими» является в значении «*ясные, простые»*. Во втором прилагательное снова употреблено в его прямом значении: лёгкий- *«незначительный по весу».*

3. *«Она же*

*В **легкой** одежде пастушки простой, но не кровь, а бессмертье,*
Видно, не менее в ней протекает по членам нетленным».

[А. А. Дельвиг. Конец золотого века (1828), НКРЯ].

4. «Бываю тягостен, бываю и **легок,**

Могу быть страшен, тих, приятен и глубок…».

[В. А. Жуковский. «Меня ты хочешь знать, я всё и ничего!..» (1828), НКРЯ].

В первом случае слово употреблено в значении «*незначительный*». В данном контексте лёгкая одежда- незначительная, простая. Во втором случае краткое прилагательное употреблено по отношению к человеку. Лёгкий человек- человек простой, приятный в общении. Этот пример можно отнести к метафоризации значения лексемы по отношению к лицу.

5. *«Но пройдешь ты не так, как проходят живые,*

*Слишком **легок** твой шаг в этой скорбной тиши…».*

[В. Блаженный. «Ты по краю вселенной пройдешь осторожно...» (1992), НКРЯ].

6. *«А вы разве знаете, чем меня кормить, чем меня поить,*
Может быть, я ем только звезды и пью материнские слезы,
К тому же вы меня не дотащите до вашей клетки,
*Я растаю в ваших руках, как **легкое** облако,*
Как трупик бабочки-однодневки».

[В. Блаженный. «Это меня, самое хрупкое в мире существо...» (1992), НКРЯ].

7. *«из дому выскользнув и по молочному льду,*
легкого *голода вкус тошнотворный и сладкий…».*

[В. Б. Кривулин. К Царственной Трапезе (1993), НКРЯ].

Наконец, анализируя значения прилагательного в 1992-1993 годах, мы видим, что значение его и функционирование с течением времени не изменилось. Исходя из последних представленных примеров, можно сделать вывод, что прилагательное употребляется в схожих контекстах и в схожих значениях, вне зависимости от времени.

Таким образом, подводя итог, согласно словарям, у слова «лёгкий» есть множество значений. По данным НКРЯ все значения используются как в современном русском языке, так и на протяжении нескольких веков. Это обусловлено тем, что лексеме «лёгкий» свойственна нейтральная окраска, (реже – негативная оценка человека), тем самым употребление прилагательного всецело зависит от контекста и ситуации его употребления. Однако стоит отметить, что на данный момент в современном Русском языке употребление лексемы в значении лёгкой артиллерии перестало активно функционировать в речи, а самое частотное употребление лексемы, как в устной каждодневной речи, так и в речи письменной, можно встретить в прямом его значении, то есть *«незначительный, неощутимый по весу».* Последнее утверждение характерно не только для современного Русского языка, но и для языковой картины в целом. Данное значение наиболее употребительно на протяжении с XVIII в. и по сей день.

Использованные источники:

1. Василенко И. И: модификационные тенденции в значении слова в процессе адаптации заимствований из английского языка в русский язык: магистерская диссертация. Ростов-на-Дону, 2017. 89 с.
2. Грамота.ру, [Электронный ресурс], URL: http://gramota.ru/ (дата обращения: 10.04.18).
3. Григорьева Т. В. Аксиологические особенности оппозиции «лёгкий-тяжелый» в русском языке// Вестник Томского государственного университета. Филология. 2015. №2 (34). С.5-13.
4. Голев Н. Д. Мотивационно-ассоциативный словарь русского языка: теоретические основания и лексикографическая концепция// Вестник Томского государственного университета. Филология. 2011. №3 (15). С.17-30.
5. Добрушина Н. Р. Семинар по истории значения слов в компьютерном классе: от свадебного поезда до поезда метро, классе. [Электронный ресурс], URL: http://studiorum-ruscorpora.ru/wp-content/themes/bootstrap-basic4-child/texts/dobrushina_n_history.pdf (дата обращения: 12.04.18).
6. Жуков А. В. О словах с фразеологически производным значением// Вестник Новгородского государственного университета. 2015. №87 (Ч1). С.151-153.

7. Национальный корпус русского языка (НКРЯ). [Электронный ресурс], URL: http://ruscorpora.ru/ (дата обращения: 14.04.18).
8. Толковый словарь Даля. [Электронный ресурс], URL: http://slovardalja.net/word.php?wordid=14835 (дата обращения: 12.04.18).
9. Толковый словарь Ефремовой. [Электронный ресурс], URL: https://www.efremova.info/word/legkij.html#.Wk4zF1Vl-Ul (дата обращения: 12.04.18).
10. Толковый словарь русского языка. Ожегов С. И., Н. Ю. Шведова. [Электронный ресурс], URL: http://ozhegov.info/slovar/ (дата обращения: 12. 04. 2018).

УДК 34

Салимова Д.М.
студент 4 курса
юридический факультет
научный руководитель: Ерохина Е.В., к.юр.н.
доцент
Оренбургский Государственный Университет
Россия, г. Оренбург

ЗАЩИТА ДЕТЕЙ ОТ ЖЕСТОКОГО ОБРАЩЕНИЯ И НАСИЛИЯ КАК ОСОБО ЗНАЧИМОЕ НАПРАВЛЕНИЕ СОВРЕМЕННОГО ПРАВОЗАЩИТНОГО ДВИЖЕНИЯ В РОССИИ И ЕВРОПЕ

Аннотация:

Право на справедливое судебное разбирательство в Европейском суде по правам человека особенно актуально при защите прав детей, так как сам ребенок не может «использовать все средства внутригосударственных способов защиты». Данная статья посвящена проблеме защиты прав ребенка, которая является актуальной в настоящее время. В статье рассмотрены вопросы усыновления, вопросы, связанные с рождением детей вне брака и их защита. Также определены некоторые аспекты рассмотрения в Российской Федерации и Европе обращений по поводу изъятия детей из семьи.

Ключевые слова: защита детей; усыновление; опека над ребенком; дети, рожденные вне брака, изъятие детей из семьи.

Salimova D.M.
student
4 year, Law Faculty
Orenburg State University
Russia, Orenburg

PROTECTION OF CHILDREN FROM CRUEL TREATMENT AND VIOLENCE AS A PARTICULAR SIGNIFICANT DIRECTION OF MODERN HUMAN RIGHTS MOVEMENT IN RUSSIA AND EUROPE

Summary:

The right to a fair trial before the European Court of Human Rights is especially relevant in the protection of children's rights, since the child himself can not "use all means of domestic protection". This article is devoted to the problem of protecting the rights of the child, which is relevant at the present time. The article discusses the issues of adoption, issues related to the birth of children outside of marriage and their protection. Some aspects of the treatment in the Russian Federation and in Europe of appeals for the removal of children from the family are also identified.

Key words: protection of children; adoption; custody of the child; children born out of wedlock; removal of children from the family.

Право на справедливое судебное разбирательство в Европейском суде по правам человека имеет особенно актуально при защите прав детей, так как сам ребенок не может «использовать все средства внутригосударственных способов защиты».

Несовершенства национальных законодательств, распространение нарушений принадлежащих лицу прав в развивающихся и развитых странах, привело к важнейшему достижению, признанию международным сообществом как самостоятельных субъектов прав детей, нуждающихся в специальной охране и заботе. Данное утверждение нашло свое закрепление во многих международных документах, касающихся прав ребенка. Например, в Конвенции ООН о правах ребенка 1989 года, Конвенции о защите прав человека и основных свобод 1950 года, в Декларации о социальных и правовых принципах, касающихся защиты и благополучия детей, и в ряде других.

Но нельзя не принять во внимание тот факт, что Европейский суд по правам человека защищает только те права, которые закреплены в Конвенции о защите прав человека и основных свобод [1]. Следовательно, семейные права и права детей поддаются защите только рамках указанного нормативного правового акта и приложенных к нему Протоколов.

В большинстве случаев, Европейский суд при выборе способа разрешения сложившейся конфликтной ситуации действует, максимально учитывая интересы ребенка [2]. И особенно незащищенными являются дети, рожденные вне брака. На первый взгляд, такие дети имеют аналогичные права, присущие детям, рожденным в браке. Однако, в некоторых случаях им необходимы дополнительные гарантии.

В установленных Советом Европы стандартах говорится о том, что дети, рожденные вне брака, не должны страдать из-за сложившейся ситуации. Например, в ставшем популярным деле «Маркс против Бельгии» национальным законодательством был определен более сложный порядок установления правовых отношений между матерью и ее, родившимся вне брака. Для достижения конечной цели необходимо было пройти через все процедуры, связанные с признанием ребенка, далее с усыновлением. В конечном итоге, мы можем наблюдать ситуацию, когда в процессе определенного времени ребенок юридически не имеет матери [3].

Европейский суд при решении вышеупомянутого дела, опираясь на ст. 8 Конвенции о права человека и основных свобод, отметил, что данная норма не проводит какой-либо параллели между семьями с «законными» и «незаконными» детьми. То есть, исходя из указанной статьи, необходимо наличие правовых гарантий, которые обеспечивали бы возможность включения ребенка в семью с момента рождения именно в национальном законодательстве [4]. В решении дела «Маркс против Бельгии», было обращено внимание на запрете применения методов, которые могут нанести ущерб семьям с детьми, рожденными вне брака [5].

Институт усыновления в Российской Федерации и в странах Европы

также имеет некоторые правонарушения, иногда даже преступления. При решении вопросов, касающихся усыновления, основополагающим нормативным правовым актом является Европейская конвенция об усыновлении детей от 24.04.1967.

Принцип сохранения семейных отношений между родными родителями и ребенком вне зависимости от обстоятельств, связанных, например, с нахождением в специализированном центре, в приемной семье на некоторое время или же при непосредственном усыновлении (удочерении) является основополагающим в практике Европейского суда [6].

Когда семейные отношения заканчиваются в связи с действиями со стороны государства, должны наличествовать очень серьезные причины для этого. Более того, Европейский суд акцентирует внимание на временном признаке данной процедуры, так как основной целью государства в регулировании семейных отношений является объединение родителей и ребенка.

Методы решения ситуаций, непосредственно затрагивающих права ребенка в связи с их изъятием из-под опеки родителей в другую семью в Российской Федерации и в европейских странах имеет существенные различия. Так, в Европе наблюдается частое обращение в публичные органы власти и суд со стороны родителей, а в России, совершенно иначе, органы опеки в некоторых случаях не всегда оперативно реагируют на критические ситуации, когда принятие мер, связанных с изъятием ребенка, необходимо.

Таким образом, хотелось бы отметить, что с течением времени отношение к детям претерпевало изменения. В настоящее время ребенок является субъектом права. Однако по своему усмотрению он не способен защитить свои права, не может в полном объеме отстаивать принадлежащие ему интересы, следовательно, ему необходима особенная, усиленная правовая и социальная защита.

Обращение в Европейский суд по правам человека - крайняя мера и прибегают к ней тогда, когда все остальные способы защиты прав себя исчерпали. Вместе с тем такое обращение и решение самых спорных вопросов вполне реальны, о чем свидетельствуют вынесенные Европейским судом решения и опыт российских граждан, которые добились успеха в этом международном судебном органе.

Использованные источники:

1. Туманова Л.В., Владимирова И.А. Защита семейных прав в Европейском суде по правам человека / Л.В. Туманова, И.А. Владимирова. – М., 2002.
2. Туманов В.А. Европейский суд по правам человека. Очерк организации и деятельности/ В.А. Туманов. - М., 2001.
3. Дело Маркс против Бельгии (Marckx v.Belgium) : постановление ЕСПЧ от 13 июня 1979 г. по // Европейский суд по правам человека. Избранные решения. – Т. 1. – М., 2000. – С. 231.
4. Конвенция о защите прав человека и основных свобод ETS N 005 (Рим, 4 ноября 1950 г.)

5. Ерохина, Е.В. Европейское семейное право / Е.В. Ерохина – Оренбург : ООО ИПК «Университет» - 2016. – 105 с.
6. Суоминен против Финляндии (Suominen v. Finland): Постановление Европейского Суда по правам человека от 1 июля 2003 года (жалоба N 37801/97)

УДК 159.9 316.6

Салядинова Э.Э.
студент
Психолого-педагогический факультет
научный руководитель: Капидинова С.Б., к.психол.н.
преподаватель
кафедра психологии
ГБОУВО РК КИПУ
Республика Крым, г. Симферополь

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ЦЕННОСТНЫХ ОРИЕНТАЦИИ МОЛОДЕЖИ В УСЛОВИЯХ СОЦИАЛЬНОЙ ДЕПРИВАЦИИ

Аннотация. В статье представлен теоретический и эмпирический анализ ценностных ориентаций подростков в условиях семейной депривации. Использованы следующие теоретические методы: анализ, сравнение, обобщение научной и учебно-методической информации, связанной с проблемами социализации подростков.

Ключевые слова: подростки, социальная депривация, социализация, семейное влияние, ценностные ориентации, инструментальные ценности, терминальные ценности

Selyadinova E.E., student of the specialty "Psychology"
GBOUVO RK CIPU
The Republic of Crimea, Simferopol
Scientific adviser: Kapidinova SB, k.psihol.n.
lecturer of the Department of Psychology
GBOUVO RK CIPU

PSYCHOLOGICAL FEATURES OF THE VALUABLE ORIENTATIONS OF ADOLESCENTS IN THE CONDITIONS OF SOCIAL DEPRIVATION

Annotation. Annotation. The article presents a theoretical and empirical analysis of the value orientations of adolescents in conditions of family deprivation. The following theoretical methods are used: analysis, comparison, generalization of scientific and educational-methodological information related to the problems of socialization of adolescents.

Key words: adolescents, social deprivation, socialization, family influence, value orientations, instrumental values, terminal values

Постановка проблемы. Воспитание и социальная среда неразрывно взаимосвязаны в процессе социализации личности – подготовки ее к жизни в постоянно меняющемся мире. Семейная депривация как перманентный негативный спутник сиротства тормозит ход личностного становления ребенка-сироты, окрашивая его дискомфортными и девиантным сегментами. Особенно проблемным в личностном развитии сирот является подростковый возраст. Внутрисемейные отношения, ценностные ориентации, нравственные принципы и нормы семьи закладывают основы активного отношения подростка к себе как к субъекту воспитательного воздействия, способствуют утверждению его положительных черт: ответственности, инициативности, уверенности в собственных силах, стремление к самосовершенствованию, адекватной самооценки, готовности самостоятельно принимать решения и отвечать за их выполнение. У подростков, лишенных этого влияния, развитие названных качеств деформируется.

Целью статьи заключается в углублении существующих представлений о формировании ценностных ориентаций молодежи в условиях семейной депривации.

Анализ последних публикаций по теме исследования. Социализация имеет деятельностный характер и главным критерием ее успешности является свободное функционирование индивида в обществе при условии, что он в процессе социализации является активным, считают Ф.Гиддинс и Г.Тард [4]. Социальная теория, объясняющая процесс интеграции индивида в социальную систему средствами интернализации общепринятых норм, рассматривается Т. Парсонсом [5]. «Когнитивная» модель социализации (Д. Келли, Ж. Пиаже, Л. Кольберг) построена на идее, что поведение личности детерминировано ее знаниями, совокупность которых образует в ее сознании картину окружающего мира, и управляет поведением людей. Главным аспектом социализации при этом является процесс обучения мышлению, развитию познавательных, нравственных и эмоциональных структур личности. Отношение к действительности в процессе познания определяется мыслительной позицией ребенка – эгоцентризмом. Ж. Пиаже [2] считал, что когнитивная социализация имеет несколько стадий, которые дети проходят в определенной последовательности. Но скорость и результативность социализации у разных детей разная.

Основное изложение материала. Социализация – сложный, диалектический процесс взаимосвязанной динамики социальной адаптации и интериоризации, развития и саморазвития, следствием которого является утверждение «самости» личности. Основу процесса социализации образует усвоения и активное воспроизведение человеком знаний, умений, навыков, норм, ценностей, социально-культурного опыта, социальных качеств, социальных ролей, способов взаимодействия личности с окружающим миром, которые обеспечат будущий успех в новых социальных ситуациях

развития. Новые подходы к решению проблем социализации рассматривают ее как формирование идентичности личности.

Социализация, образование и воспитание неразрывно связаны между собой. Воспитание должно быть направлено на достижение двух взаимосвязанных целей – обеспечение процесса социализации личности и поддержку процесса индивидуализации, формирования духовной, разносторонне развитой личности.

Ценностные ориентации являются системообразующим фактором социальной позиции ребенка. В подростковом возрасте активизируется усвоение норм и ценностей. Для формирования личностных ценностей как высшего уровня смысловой организации человека определяющим фактором выступает жизненная ситуация развития личности, жизненный контекст. Условия семейной депривации, отражаясь в сознании подростков, влияют на формирование их ценностных ориентаций и мировоззренческих позиций. Семейная депривация, жизненный контекст, в котором находится ребенок, определяет специфику (скорее как негативный фон) формирование социальных смысловых ориентаций, личных ценностей, а следовательно, влияет на процесс социализации личности подростка в целом, поскольку ценностные ориентации является качественным показателем социализации.

В ходе эмпирического исследования нами было осуществлено изучение содержательно-динамических характеристик социализации подростков, лишенных родительской опеки и подростков из семей.

Экспериментально-психологическое исследование обеспечивали: наблюдение за поведением подростков; беседы, интервью, рассказы подростков о себе; изучение особенностей личностной сферы с помощью психологических методик; изучение жизненного опыта подростков, психотравмирующих ситуаций

В рамках нашего исследования мы выделили следующие группы подростков: дети, которые воспитываются в детских домах и подростки, которые воспитываются в семьях. В исследовании приняли участие 15 подростков-воспитанников детских домов Республики Крым возрасте 13-15 лет, и 15 учеников общеобразовательной школы города Симферополя (подростки, которые воспитываются в полных семьях). Отбор подростков из семей проводился на основе изучения документации, личных дел, бесед с учителями, родителями. Следует отметить, что в исследовании приняли участие подростки воспитанники детских домов, опыт пребыванием которых без семейного окружения более 2-х лет.

Для определения особенностей ценностных ориентаций как показателя определенного уровня развития личности необходимо учитывать два основных показателя: а) степень сформированности иерархической структуры ценностных ориентаций; б) содержание ценностных ориентаций (их направленность), характеризующихся конкретными ценностями - составляющими структуры.

Согласно принятому пониманию природы и особенностей

функционирования ценностных ориентаций личности, ценности, составляющие их структуру и содержание, с точки зрения целей и задач делятся на две основные группы.

Первую группу составляют ценности-цели (терминальные), вторую - ценности-средства (инструментальные).

Терминальные ценности (Т-ценности) - это основные цели человека, они отражают долгосрочную жизненную преспективу, то, к чему он стремится сейчас и будет стремиться в будущем. Терминальные ценности будто определяют смысл жизни человека, указывают, что для нее особенно важно, значимо, стоящее. Как известно, умение определить свои цели, то есть найти самого себя и свое место в жизни, - очень важный показатель личностной зрелости.

Инструментальные ценности (I-ценности) отражают средства, которые выбираются для достижения целей жизни. Они выступают, инструментом, с помощью которого можно реализовать терминальные ценности.

Для сравнения степени социализированности подростков-воспитанников детского дома и подростков из семей мы сравнили ранги их ценностейОдним из самых распространенных в практике эмпирического исследования ценностных ориентаций личности является метод, предложенный М.Рокича [38].

Респонденту подается два списка ценностей (по 18 в каждом), в которых подросток каждой ценности придает ранговый номер. Подростки из семей быстрее, чем подростки детских домов, справлялись с заданием, работали без перерыва, целенаправленно. Подросткам воспитанникам детских домов трудно было выполнить задание, они постоянно переспрашивали, выясняя содержание ценностей, отвлекались, в их бланках много исправлений, зачеркиваний, некоторые из них, даже просили чистые бланки для повторного выполнения задания, снова делали ошибки, пропускали номера ценностей , нумеровали одинаковыми цифрами несколько ценностей. Эти факты свидетельствуют о более низкой организованности в работе подростков детских домов по сравнению с подростками из семей, низкий уровень сформированности у них иерархической структуры ценностей.

Нами было выделено особенности среднестатистических иерархий ценностей подростков двух групп. После расчета t- критерия Стьюдента, было зафиксировано значимые различия в иерархии ценностей подростков детских домов и подростков из семей. Мы получили следующие данные: таблица 1 терминальные ценности, таблица 2 - инструментальные ценности.

Таблица 1

Распределение среднестатистических иерархий терминальных ценностей

Ценности	Подростки дет.дома	Подростки из семей	t
активная деятельная жизнь	7,17	8,93	-1,5783
жизненная мудрость	8,68	8,72	-0,0260
здоровье	2,55	1,52	2,0736*
интересная работа	7,65	8,39	-0,7453
красота природы	9,37	12	-2,5514**
любовь	3,62	6,05	-2,6309**
матер.обеспечение жизни	7,51	8,33	-0,7625
Друзья	7,79	6,79	1,2239
общественное признание	9,2	9,16	0,0477
познание	11,97	10,46	1,6976
продуктивная жизнь	12,03	10,07	2,1455*
развитие	12,41	9,43	3,5898**
развлечения	13,93	14,59	-0,7039
Свобода	12,34	12,09	0,2802
счастливая семейная жизнь	6,96	8,24	-1,1853
счастье других	12	10,13	1,7499
творчество	13,93	15,31	-1,9001
уверенность в себе	11,55	10,55	0,9651

*** $p \leq 0,001$; ** $p \leq 0,01$; * $p \leq 0,05$

Наиболее значимые различия в иерархии терминальных ценностей подростков детских домов и подростков из семей зафиксировано в ценностях «развития, совершенствования себя», «красота природы и искусства», «любви», «продуктивной жизни, максимального использования своих возможностей».

Таблица 2

Распределение среднестатистических иерархий инструментальных ценностей

Ценности	Подростки дет.дома	Подростки из семей	t
аккуратность	3,96	8,05	-3,5934**
воспитанность	4,38	5,52	-1,2249
высокие потребности	7,66	11,26	-3,0800**
жизнерадостность	7,51	9,5	-1,7130
тщательность	7,41	8,05	-0,6043
независимость	8,1	8,97	-0,8214
непримиримость	12,58	12,95	-0,3710
образование	7,69	6,64	1,0812
ответственность	7,62	8,14	-0,4994
рационализм	10,55	10,8	-0,2314

самоконтроль	11,38	9,42	1,9254
смелость	11,83	9,85	1,83141
твердая воля	12,89	9,75	2,9888**
терпеливость	10,56	11,62	-0,9686
широта взглядов	14,51	10,84	3,4152**
честность	10	8,36	1,5177
эффективность в делах	12,55	9,6	2,6794**
отзывчивость	9,45	11,26	-1,5944

*** $p \leq 0,001$; ** $p \leq 0,01$; * $p \leq 0,05$

Полученные результаты дают основания утверждать о значимых различиях в иерархии таких инструментальных ценностей, как «аккуратность», «высокие потребности, притязания», «твердая воля, умение настоять на своем», «широта взглядов, умение понять чужую точку зрения», «эффективность по делам, трудолюбие». Значимые различия в ценностях «аккуратность» - результат требований, критических замечаний со стороны работников детского дома. Наблюдая за поведением подростков-воспитанников детского дома, нельзя утверждать, что они более аккуратны, чем подростки из семей, скорее - наоборот.

Сравнение объектов, ценность которых самая высокая для данных групп, дает такую картину. Иерархия субъективной значимости ценностей подростков из детского дома характеризуются доминированием таких ценностей, как «здоровье», «воспитанность», «любовь», «отзывчивость, заботливость», в то время как в смысловой сфере подростков, воспитывающихся в семье, доминируют такие ценности как «уважение окружающих», «образованность, высокая общая культура», «уверенность в себе», «продуктивная жизнь», «смелость в отстаивании своего мнения», «самоконтроль», «широта взглядов, умение понять чужую точку зрения», «честность, правдивость».

Такие различия свидетельствуют о трансформации ценностно-смысловых показателей актуализации самоопределения у подростков, лишенных положительного влияния семьи, и указывают на их большую зависимость от ситуативных воздействий, ориентацию на внешний контроль. Интересным, по нашему мнению, является тот факт, что для подростков-воспитанников детских домов субъективно значимыми, чем для подростков из семей, является ориентации, заложенные в понятии «счастливая семейная жизнь».

Таким образом, выделенные типы личности подростков можно представить как две группы:

1) личности, направленные на творчество и познание, на развитие сферы взаимоотношений, которая обеспечивает их позитивное развитие;

2) личности, направленные на себя, на удовлетворение личных потребностей, на материальную сферу жизнедеятельности.

Степень сформированности иерархической структуры ценностных ориентаций подростков из семей выше, чем у подростков-воспитанников

детских домов, что указывает на более высокий уровень личностной зрелости подростков, воспитывающихся в семье. Подросткам воспитанникам детских домов не хватает развития четких жизненных ориентиров, способности планировать свое будущее, они социально инфатильны, им присущ конформизм, перенос ответственности за свою жизнь на общество, патерналистская позиция у них доминирует над собственной активностью в отношении самореализации.

Использованные источники:

1. Адлер А. Понять природу человека / А. Адлер – СПб.: Академическийпроект, 2000. – 256 с.
2. Выготский Л. С. Психология развития человека / Л. С. Выготский. – М. :Изд-во Смысл, Эксмо, 2005. – 136 с.
3. Доценко Е. Л. Психология манипуляции : феномены, механизмы и защита /Е. Л. Доценко. – СПб. : Речь, 2003. – 304 с.
4. Макушина О.П. Причины психологической зависимости от родителей в подростковом возрасте // Вопр. Психол. – 2002. - №5. – С.239-245.
5. Овчарова Р.В. Технологии практического психолога образования. – М.: „ТЦ Сфера”, 2001. – 448 с.

УДК 159.9:316

Салядинова Э.Э.
студент
Психолого-педагогический факультет
научный руководитель: Капидинова С.Б., к.психол.н.
преподаватель
кафедра психологии
ГБОУВО РК КИПУ
Республика Крым, г. Симферополь

МЕХАНИЗМЫ СОЦИАЛИЗАЦИИ МОЛОДЕЖИ В УСЛОВИЯХ СОЦИАЛЬНОЙ ДЕПРИВАЦИИ

Аннотация. В статье представлен теоретический анализ научных исследований по проблеме социализации подростков. Определены и проанализированы содержательно-динамические характеристики социализации подростков, лишенных семейного влияния. Использованы следующие теоретические методы: анализ, сравнение, обобщение научной и учебно-методической информации, связанной с проблемами социализации подростков. Методы эмпирического исследования: наблюдение, тестирование, беседы, анкетирование; статистические методы обработки полученных данных, осуществлялись с помощью компьютерной программы STATISTICA. Использовался корреляционный анализ, параметрическое сравнение выборочных средних величин (t – критерий Стьюдента).

Ключевые слова: молодежь, социальная депривация, социализация, семейное влияние, механизмы социализации, идентификация, рефлексия

Selyadinova E.E., student of the specialty "Psychology"
GBOUVO RK CIPU
The Republic of Crimea, Simferopol
Scientific adviser: Kapidinova SB, k.psihol.n.
lecturer of the Department of Psychology
GBOUVO RK CIPU

MECHANISMS OF SOCIALIZATION OF ADOLESCENTS IN THE CONDITIONS OF SOCIAL DEPRIVATION

Annotation. The article presents a theoretical analysis of scientific research on the problem of socialization of adolescents. The content-dynamic characteristics of the socialization of adolescents deprived of family influence have been determined and analyzed. The following theoretical methods are used: analysis, comparison, generalization of scientific and educational-methodological information related to the problems of socialization of adolescents. Methods of empirical research: observation, testing, interviews, questioning; statistical methods for processing the data obtained, were carried out using the computer program STATISTICA. We used correlation analysis, parametric comparison of sample mean values (t - Student's test).

Key words: adolescents, social deprivation, socialization, family influence, mechanisms of socialization, identification, reflection

Постановка проблемы. Воспитание и социальная среда неразрывно взаимосвязаны в процессе социализации личности – подготовки ее к жизни в постоянно меняющемся мире. Семейная депривация как перманентный негативный спутник сиротства тормозит ход личностного становления ребенка-сироты, окрашивая его дискомфортными и девиантным сегментами. Отечественные и зарубежные исследования, направленные на изучение особенностей психического развития детей вне семьи указывают на то, что семейная депривация является негативным фактором личностного становления детей-воспитанников интернатных учреждений. Однако большинство этих работ посвящено дошкольному и младшему школьному периодам. В то же время, проблемы личностного развития подростков в условиях семейной депривации освещены недостаточно и требуют дальнейшего изучения. Поэтому исследования психологических особенностей социализации подростков-воспитанников детских домов позволит углубить знания о влиянии социализирующего потенциала семейных отношений на становление личности, а, следовательно, способствовать поиску психологических факторов улучшения условий развития детей, лишенных родительской опеки.

Цель статьи заключается в определении механизмов процесса социализации подростков в условиях семейной депривации.

Анализ последних публикаций по теме исследования. Социализация имеет деятельностный характер и главным критерием ее успешности является свободное функционирование индивида в обществе

при условии, что он в процессе социализации является активным, считают Ф.Гиддинс и Г.Тард [4]. Социальная теория, объясняющая процесс интеграции индивида в социальную систему средствами интернализации общепринятых норм, рассматривается Т. Парсонсом [5]. «Когнитивная» модель социализации (Д. Келли, Ж. Пиаже, Л. Кольберг) построена на идее, что поведение личности детерминировано ее знаниями, совокупность которых образует в ее сознании картину окружающего мира, и управляет поведением людей. Главным аспектом социализации при этом является процесс обучения мышлению, развитию познавательных, нравственных и эмоциональных структур личности. Отношение к действительности в процессе познания определяется мыслительной позицией ребенка – эгоцентризмом. Ж. Пиаже [2] считал, что когнитивная социализация имеет несколько стадий, которые дети проходят в определенной последовательности. Но скорость и результативность социализации у разных детей разная.

Представители деятельностного подхода в психологической науке (Б. Ананьев, Л. Выготский, П. Гальперин, А. Запорожец, А. Леонтьев, А. Лурия, В.Мясищев, Д. Эльконин, С. Рубинштейн и др.) в качестве системообразующей базой, которая обеспечивает включение человека в мир культуры, ее саморазвитие, называют целенаправленную деятельность. Деятельностный подход позволил отстоять положение, что поведение человека в мире, его познание действительности носят активный характер.

Основное изложение материала. Термин «депривация» (англ. Deprivation – потеря, неудовлетворение важной потребности) используют исключительно для определения недостаточного удовлетворения основных психологических потребностей. Психологическая депривация различается по формам проявления относительно того, удовлетворение каких жизненно необходимых потребностей лишен ребенок. Дети, лишенные родительской опеки, могут одновременно испытывать нескольких видов деривационных воздействий, чем и обусловлено их дальнейшее развитие как в психофизиологическом, так и в личностном направлениях.

Развиваясь, ребенок в результате взаимодействия усваивает определенные роли (сначала – в пределах семьи, позже вне семьи), приобретает опыт некоторых компонентов культуры. Срабатывает механизм идентификации, ребенок начинает примерять к себе роли (ролевая игра). Но это становится возможным только в результате взаимодействия взрослого и ребенка, который начинает осознавать собственную роль в обществе. Нарушение социального взаимодействия, то есть, если в социальной структуре отсутствует существенный элемент (отец, мать), ведет к неподготовленности индивида выполнять целый ряд ролей, которые будут от него ожидаться. Часто происходит нарушение механизмов социализации, которая становится неполной и недостаточной. Депривационный опыт перегружает жизнь ребенка, чрезмерная травмированность ребенка может нарушить ход его развития, вызывать различные негативные эмоциональные

и поведенческие реакции, отклонения в формировании его личности, надфункционирование механизмов защиты. Пережитые детьми психотравмы опосредствуют их сегодняшние стремление, желание, интересы, поведение и тому подобное.

Воспитание подростков в интернатных условиях накладывает специфический отпечаток на развитие их личности и обусловливает определенные трудности в осуществлении целостной социализации. Результаты исследований свидетельствуют о ряде отклонений в личностном развитии подростков, воспитывающихся в интернатных условиях: низкая самооценка, самоотрицание, пренебрежение собой и другими. Ослабленность внутренней позиции, эмоциональная бедность, неразвитость привязанности, узость видения перспектив, проблемность полоролевого самоопределения, доминирование импульсивности и зависимости в поведении, ситуативность мышления – это далеко не полный перечень характеристик детей, воспитывающихся вне семьи. У них формируется система взглядов, согласно которой социальные сироты есть секуляризованными – отчужденными, изолированными от сверстников в обычной социальной среде. Система такой опеки остается в контексте подходов, согласно которым главным фактором воздействия на личность воспитанника коллективный характер жизни и общежития. Это приводит сложности в адаптации «интернатных» детей к обычной жизни в социуме.

В процессе социализации индивид, строя собственную стратегию взаимодействия с другими, должен учитывать не только потребности, мотивы, установки, другого, но и то, как эти другие понимают его потребности, мотивы, установки. Осознание себя через другого предусматривает два механизма: идентификацию и рефлексию. М. Корнев и А. Коваленко рассматривают рефлексию как механизм социализации индивида [5;6], «но которая способствует постоянно действующим механизмам развития человека». При этом подчеркивается, что индивидуальная рефлексия является вторичной формой – персонифицированным и интериоризированные процессом, который в своей начальной стадии был межиндивидуальным.

В теории социального научения (А. Бандура) идентификация рассматривается как непрерывный процесс, и среди многообразия детерминант идентификации существенную роль играют социальные факторы.

В отечественной психологии идентификация рассматривалась как важный механизм, который опосредует развитие личности в онтогенезе. Так, согласно концепции В. Мухиной [4], идентификация является центральным механизмом структурирования самосознания. Она рассматривает идентификацию рядом с обособлением двух равноценно значимых и одновременно диалектически противоречивых элементов пары единого механизма социализации и индивидуализации, который развивает личность и делает ее психологически свободной. Развитие личности через механизм

идентификации – обособления сложный, противоречивый процесс, - подчеркивает В. Мухина.

Таким образом, термин «идентификация» (лат. Identicus- тождественен и facio- делаю) означает отождествление себя с другим, выражает установленный эмпирический факт: самым простым способом понимания другого человека является уподобление себя с ним. Эталоном для сравнения может быть, по мнению М. Бахтина, не какой-то отдельный человек, а только кто-то «вообще», некий идеал, норма, «нормативный другой» становится средством, используя который ребенок регулирует свое поведение, деятельность, производит собственные способы их регуляции. Дети по мере того, как они растут, усваивают все больше разнообразных норм, отношений и форм поведения, свойственных их родителям, сверстникам, окружающим людям. Ребенок идентифицирует себя с ними, принимает их взгляды и жизненный опыт.

В условиях семейной депривации процесс идентификации деформируется из-за отсутствия взаимодействия ребенка с родителями. Т. Юферева [1], на основе анализа и интерпретации результатов депривированных подростков и подростков из семей отмечает, что у воспитанников закрытых учреждений упрочиваются ложные семантические и поведенческие паттерны социально-ролевой идентификации. В исследовании Я. Гошовского утверждается, что условия семейной депривации, пребывание подростка в ситуации дискомфорта и избегания загромождает картину мира, негативно влияет на развитие идентификации и самосознания. Все это приводит к снижению эффективности усвоения ребенком социальных ролей [2].

Повышенное состояние тревожности депривированных подростков препятствует полной и успешной идентификации и приобретает потенциально деструктивного заряда для личностного развития депривованого личности в будущем. Требуют дальнейшего изучения механизмы социализации депривированных подростков: подражание, внушение, убеждение, фасилитация, имитация, ингибирование, конформное поведение. Так, механизм подражания является врожденным и достаточно важным механизмом социализации, особенно в детстве. Для взрослого это механизм в развитии личности играет второстепенную роль по сравнению с другими механизмами социализации.

Конформное поведение в процессе социализации играет двойную – как положительную, так и отрицательную роль. С одной стороны способствует исправлению ошибочного мнения о поведении индивида, а с другой – мешает утверждению личности, независимого поведения и мысли. В подростковом возрасте содержанием социализации является развитие самосознания, имеет глубоко социальный характер.

На основе анализа особенностей интерпретации проведенного представителями психоанализа, теории социального научения, когнитивной психологии, отечественной психологии механизмов социализации, можно

сделать вывод, что в условиях семейной депривации часто происходит нарушение механизмов социализации, вызывая их специфику, которая будет определяться особенностями социально-психологических воздействий социальной ситуации развития, в которой находится подросток.

Таким образом, подростковый этап социализации отличается наиболее выраженной индивидуализацией, самодетерминацией, самоуправление, он не просто становится субъектом, но и осознает себя как субъект. Содержанием социализации в подростковом возрасте является дальнейшее развитие самосознания. Семья остается важным и стабильным фактором формирования личности подростка, всестороннего развития самосознания (самопознания, отношение к себе, саморегуляции), оказывает значительное влияние на формирование характера и социального поведения подростка. Семейная депривация характеризуется отсутствием или осложнением идентификации ребенка со взрослым как носителем определенных социальных ролей, эмоциональным отвержением, фрустрацией базисных потребностей ребенка в присоединении, аффилиации, безопасности, принятии, любви, доверии к миру, оторванностью от социализирующего потенциала семейного воспитания. В условиях семейной депривации происходит нарушение механизмов социализации личности, вызывая их специфику развития. Депривация семейного влияния деструктивно влияет на развитие идентификации и самосознания, процесс эффективного усвоения ребенком социальных ролей, норм и ценностей, что влияет на протекание психологического кризиса в подростковом возрасте.

Основой социализации в подростковом возрасте является развитие самосознания. Главным направлением развития самосознания подростка является переход к механизмам саморазвития, является необходимым условием перехода на новый возрастной этап.По мере взросления, у подростков происходит становление более объективной самооценки, определяет направление дальнейшего развития личности, обусловливает концентрацию ее усилий на формировании определенных моральных качеств.Развитие потребностей самоутверждения и самореализации как центрального возрастного компонента внутреннего мира подростка тесно связано с развитием самоэффективности, позитивного мышления.

Самосознание является ядром психологической структуры личности и ее социального бытия. Условия семейной депривации детерминируют развитие самосознания подростков. У воспитанников интернатных учреждений оценочный компонент самосознания остается неразвитым, так индивидуальные особенности ребенка не являются значимыми в системе воспитания. Самооценка воспитанников в основном неадекватна, что проявляется, прежде всего на поведенческом уровне. У воспитанников интернатов наблюдается своеобразное «искривление» самосознания.Высокий уровень тревожности депривированных подростков предопределяет эмоционально-волевую неуравновешенность, что свидетельствует о недостаточной приспособленности организма к

изменениям в социальной среде, блокирует полноценное развитие и становление эмоциональных и регулятивных компонентов их психоструктуры.

Выводы. Семейная депривация – длительное частичное или полное лишение ребенка социализирующую потенциала семейного воспитания, неудовлетворение потребности в семейно-эмоциональной связи. Основным содержанием семейной депривации является отсутствие удовлетворения основных витальных потребностей. Особенно важная потребность признания и положительного образа «Я», удовлетворение которой решающим образом влияет на социализацию личности, ее адаптации к социальному окружению. В условиях семейной депривации происходит нарушение механизмов социализации личности, вызывая их специфику развития. Депривация семейного влияния деструктивно влияет на развитие идентификации и самосознание, процесс эффективного усвоения ребенком социальных ролей, норм и ценностей, накладываясь на психологический кризис подросткового возраста.

Использованные источники:

1. Адлер А. Понять природу человека / А. Адлер – СПб.: Академическийпроект, 2000. – 256 с.
2. Выготский Л. С. Психология развития человека / Л. С. Выготский. – М. :Изд-во Смысл, Эксмо, 2005. – 136 с.
3. Доценко Е. Л. Психология манипуляции : феномены, механизмы и защита /Е. Л. Доценко. – СПб. : Речь, 2003. – 304 с.
4. Капидинова С.Б. Особенности формирования ценностных ориентаций подростков в условиях семейной депривации / С.Б. Капидинова, Э.Э. Салядинова //Наука и образование: новое время https://articulus-info.ru/stati-nauchno-metodicheskogo-zhurnala-nauka-i-obrazovanie-novoe-vremya-2-2018-16/
5. Макушина О.П. Причины психологической зависимости от родителей в подростковом возрасте // Вопр. Психол. – 2002. - №5. – С.239-245.
6. Овчарова Р.В. Технологии практического психолога образования. – М.: „ТЦ Сфера”, 2001. – 448 с.

УДК 376

Самороков К.В.
студент
ФГАОУ ВПО «Сибирский федеральный университет»
Россия, г. Красноярск

РАЗРАБОТКА ЭЛЕКТРОННОГО ОБУЧАЮЩЕГО КУРСА «ИНФОРМАТИКА» ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ СРЕДНЕЙ СТУПЕНИ С ОВЗ

Аннотация: В данной статье описаны основные аспекты разработки и особенности электронного курса для обучающихся средней ступени с ограниченными возможностями здоровья.

Ключевые слова: информатика, электронный курс, ограниченные возможности здоровья, ОВЗ, учащиеся, дисциплина, обучение.

Samorokov K.V.
Student
FGAOU VPO "Siberian Federal University»
Russia, Krasnoyarsk

DEVELOPMENT OF E-LEARNING COURSE "INFORMATICS" FOR THE SECONDARY LEVEL STUDENTS WITH DISABILITIES

Abstract: this article describes the main aspects of the development and features of the electronic course for students of the middle stage with disabilities.

Keywords: Informatics, e-course, disabilities, special needs students, discipline, training.

В настоящее время человеческая деятельность в технологическом плане активно развивается. Новые технологии входящие постепенно в жизнь современного человека, постепенно начинают требовать новых знаний, навыков и умений, в том числе и для решения традиционных задач, которые возникают в условиях повседневной жизни. Особую сложность у любого человека вызывает процесс адаптации, к стремительно меняющимся условиям окружающего мира, особенно это характерно для обучающихся с ограниченными возможностями здоровья (далее ОВЗ), в силу их психофизических особенностей.

Основной характеристикой современного общества является интенсивное проникновение во все сферы человеческой жизни компьютерной техники, все возрастающим потоком информации и совершенствованием технологий получения, переработки и использования информации. Информационные процессы является фундаментом современной реальности, а также определяющим компонентом современной информационной цивилизации. В конечном итоге, изучение информатики, информационных и коммуникационных технологий оказывает огромное влияние на формирование мировоззрения и характера поведения современного человека, расширяет его возможности адаптации в обществе.

Термин «дети с ОВЗ» применяется в сфере образования, по отношению к детям, имеющим недостатки в физическом и (или) психическом развитии. Данная категория детей, нуждается в особых условиях, а также в специальных образовательных подходах в процессе получения образования[3].

Образовательное учреждение, обучающее таких детей, имеют особую задачу - осуществлять коррекционное воздействие на личность учащегося. Данная задача, будет решаема только в условиях индивидуального подхода к каждому обучающемуся, а также при подборке специализированной методике преподавания курса «Информатика», которая позволила бы проводить работу по коррекции памяти, внимания, мышления, развитию речи.

В связи с актуальностью данной проблемы, целесообразно будет ввести изучение электронного обучающего курса «Информатика», который бы формировал у обучающихся с ОВЗ многие виды деятельности, которые подразумевают в себе общедисциплинарный характер: моделирование объектов и процессов, сбор, хранение, преобразование и передача информации, управление объектами и процессами[2].

Важнейшей особенностью данного курса является предоставление обучающимся возможности выбора необходимых знаний, стиля обучения, способа обучения, с помощью разработанных информационных ресурсов. Информационные ресурсы: базы данных, в том числе мультимедийные, системы мониторинга, видео-и аудиозаписи, электронная библиотека-наряду с традиционными учебниками и пособиями создают уникальную распределенную среду обучения, доступную широкой аудитории[4].

Основными преимуществами электронных учебных программ, которые можно назвать, являются:

— возможность передачи информации разного типа и размера.

— возможность внесения корректировок в информацию через Интернет с рабочего места;

— возможность общения со всеми участниками курса, при наличии подключения к Интернету.

— возможность запросить информацию по актуальным вопросам, используя конференции внутри электронного курса.

Успешность такого курса, будет во многом зависеть от организации учебного материала, поскольку у обучающихся нет возможности личного общения с преподавателем, то сама структура учебно-методического материала при построении электронного курса должна быть доступной и понятной. У данного курса существует коррекционная направленность, поскольку способствует развитию личности каждого ребенка.

В соответствии с моделью программы по обучению детей с ОВЗ курс должен сохранять принципы коррекционной ориентации в который

включены:

— разработка индивидуального темпа обучения для каждого ребенка в зависимости от его особенностей и скорости обучения.

— наличие индивидуального и дифференцированного подхода.

— концентрической принцип размещения материала, при котором один и тот же предмет изучается в течение нескольких лет с постепенным увеличением сложности. Концентрический электронный курс направлен на создание условий, в том числе и систематическое повторение ранее изученной программы, с постепенным увеличением сложности.

Основными задачами электронного учебного курса «Информатика» для учащихся среднего звена с ОВЗ станут:

— предоставление учащимся с ОВЗ доступной платформы для получения знаний о ресурсах компьютера;

— развитие познавательного интереса к использованию информационно-коммуникационными средствами;

— расширение кругозора студентов через формирование знаний по различным компьютерным технологиям и навыкам, а также их применение на практике.

— повышение адаптационных навыков студентов с ограниченными возможностями здоровья, их социальной направленности, за счет дальнейшего приобретения знаний и навыков.

Под компьютерной грамотностью понимают умение считать, писать, рисовать и находить информацию при помощи компьютера и сети Интернет. При этом компьютерная грамотность включает в себя включение в основы развития у учащихся алгоритмического мышления[1]. Использование компьютерных технологий расширяет возможности у учащихся с ОВЗ в овладении алгоритмическим мышлением, и, наоборот, отсутствие таких технологий, с учетом возросших требований современной действительности, создает дополнительные сложности в социальной адаптации учащихся.

При этом условии алгоритмическое мышление может легко войти в знания и умения учащихся. Повысить эффективность самостоятельной работы, появятся новые возможности для творчества, открытий и закрепления различных профессиональных навыков.

Таким образом, разработанный электронный курс «Информатика» для обучающихся с ОВЗ должен оказывать влияние на формирование мировоззрения и стиля жизни современного человека. Предполагается, что учащиеся с ОВЗ смогут успешнее адаптироваться в обществе среди своих сверстников и обществе в целом, в котором в настоящее время основную роль занимают компьютерные технологии[3].

Предполагается, что по окончании электронного обучающего курса, учащиеся с ОВЗ должны знать:

— строение компьютера;

— основные правила техники безопасности работы за компьютером;

— основныепрограммывходящиевMicrosoftOffice (Excel, Word, Power Point);

— компьютерную сеть интернет, и основы поиска информации в ней;

— основы пользования электронной почтой, и алгоритм отправки сообщений.

При этом, по окончании курса учащиеся должны уметь:

— использовать знание полученные в рамках электронного курса в практической деятельности.

Использованные источники:

1. Неустроев С.С., Симонов А.В. Инновационные направления развития электронного обучения // Человек и образование. 2015. №3(44). С. 9-15.

2. Организация дистанционной формы обучения детей с ограниченными возможностями здоровья / Н.В. Болбас, С.А. Хлесткова, Л.С. Русскова, Е.Ю. Жулькова [Электронный ресурс]. URL: http://lib2.podelise.ru/docs/95385/index-10971.html (дата обращения: 28.04.2018).

3. Пономарева М.Ю. Организация дистанционного обучения детей с ограниченными возможностями [Электронный ресурс] // Педпортал.нет: [портал]. URL: http://pedportal.net/attachments/000/383/105/383105.doc? (дата обращения: 28.04.2018).

4. Принципы открытых систем и разработка информационнообучающих технологий / Л.Н. Корпачева, О.В. Богданова, А.А. Ступина, Е.А. Юронен, А.В. Федорова, С.Н. Ежеманская, Т.М. Мандричко // Современные проблемы науки и образования. 2013. №5. URL: https://www.science-education.ru/ru/article/view?id=10253.

УДК 376

Самороков К.В.
студент
ФГАОУ ВПО «Сибирский федеральный университет»
Россия, г. Красноярск

РАЗРАБОТКА ЭЛЕКТРОННОГО ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО РЕСУРСА ДИСЦИПЛИНЫ ДЛЯ УЧАЩИХСЯ СРЕДНЕГО ЗВЕНА С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ

Аннотация. В статье рассматриваются вопросы, связанные с разработкой электронно-образовательного ресурса (ЭОР) для обучения лиц с ОВЗ. Проблема отбора, применения и разработки электронных образовательных ресурсов является актуальной проблемой и требует дополнительного исследования. ЭОР считает автор позволят повысить эффективность учебного процесса и качества обучения.

Ключевые слова: электронные образовательные ресурсы, инклюзивное образование, лица с ОВЗ, формы обучения, учащиеся с ограниченными возможностями здоровья, индивидуализация обучения, разработка электронных образовательных ресурсов.

Samorokov K.V.
Student
FGAOU VPO "Siberian Federal University»
Russia, Krasnoyarsk

DEVELOPMENT OF AN ELECTRONIC EDUCATIONAL RESOURCE DISCIPLINES FOR MIDDLE LEVEL LEARNERS WITH DISABILITIES

Abstract. The article deals with the issues related to the development of electronic educational resource (EOR) for the training of persons with disabilities. The problem of selection, application and development of electronic educational resources is an urgent problem and requires additional research. EOR believes the author will improve the efficiency of the educational process and the quality of training.

Key words: electronic educational resources, inclusive education, persons with disabilities, forms of education, students with disabilities, individualization of education, development of electronic educational resources

Появление и стремительное развитие информационных и коммуникационных технологий, рост уровня технической оснащенности производств, обеспечение высоких темпов развития науки и техники, предъявляют новые требования к подготовке будущих специалистов.

Информатизация в образовании влечет за собой поиск новых форм, методов и средств обучения, которые позволят обеспечить более широкие возможности для развития и самореализации личности и формирования компетентности будущего специалиста. Одной из таких форм обучения

является электронные образовательные ресурсы, которые направлены на обеспечение более высокого уровня индивидуального обучения, создание условий для формирования практических умений и навыков самостоятельной работы [1].

Внедрение в систему общего образования электронных образовательных ресурсов позволит:

- во-первых, повысить качество общего образования, обеспечить доступность общего образования для лиц, имеющих временные ограничения возможностей здоровья и не имеющих возможность посещать занятия лично,
- во-вторых, обеспечить доступность качественного общего образования на профильном уровне,
- в-третьих, обеспечить возможность получения образования с использованием дистанционных технологий [2].

В настоящей работе рассматривается проблема обеспечения системы образования для обучаемых с ограниченными возможностями здоровья, что в свою очередь позволит данной категории граждан получать знания в обычных образовательных учреждениях.

В настоящее время количество детей, испытывающих трудности в обучении, достаточно велико и имеет тенденцию к росту. К этой категории относятся дети с ограниченными возможностями здоровья; дети, имеющие временные задержки развития, в том числе возникшие в результате психической и педагогической депривации; дети с сохранным потенциалом развития, не подготовленные к обучению, и некоторые другие категории лиц от 0 до 18 лет.

Таким образом, образование лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидностью - одно из приоритетных направлений деятельности системы образования РФ, в настоящее время усилия Минобрнауки России сосредоточены, прежде всего, на создании образовательной среды, которая обеспечивала бы доступность и качество образования для всех лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов с учетом их психофизического развития и состояния здоровья.

Федеральный закон от 29 декабря 2012 г. № 273-ФЗ «Об образовании в РФ» комплексно регулирует отношения в сфере образования инвалидов и лиц с ОВЗ, а также устанавливает особенности организации образовательного процесса для данной категории обучающихся [7].

Из вышесказанного следует, что в настоящее время важным аспектом решения данной проблемы является построение комплекса современных учебных пособий, основанных на использовании информационно-коммуникационных технологий, электронных образовательных ресурсов (ЭОР). С одной стороны, сращивание быстрорастущей области IT-технологий и обучение дает возможность "обновить" образовательные инструменты, чтобы приблизить их к идее современного детско-социального заказа на обучение современному мышлению и современным студентам. С

другой стороны, широчайшие технические возможности и креативность ИТ-технологий, которые могут обеспечить эффективное решение проблем в разработке инструментов обучения для детей, потребности которых требуют нестандартных решений [3].

Таким образом, актуальность исследования посвящена разработке электронного образовательного ресурса дисциплин для учащихся среднего звена с ОВЗ, определяемой социальным порядком, процессам реформирования образовательного процесса, отсутствию теоретической проработки вопросов по организации образования.

Теоретический анализ литературы позволил выявить основные противоречия:

Во-первых, между развитием современного общества, предоставлением возможностей для получения образования лиц с ОВЗ и недостаточной готовностью системы образования к предоставлению гражданам таких возможностей.

Во-вторых, между информатизацией системы образования и недостаточным использованием информационных технологий в образовательном процессе для студентов с ограниченными возможностями здоровья.

В-третьих, между потребностью лиц с ОВЗ в образовании с помощью информационных технологий и низкой проработкой электронных образовательных ресурсов.

Мы считаем, что выявленные тенденции, которые диктуют отправную точку в развитии инструментов обучения, способствуют необходимости поиска новых возможностей для развития и применения одного из наиболее динамичных методов обучения-электронных образовательных ресурсов.

В заключение следует отметить, что электронные образовательные ресурсы для применения в условиях инклюзивного образования разработаны и представлены в сети Интернет в ограниченном количестве, и, в основном, - тематические сайты [5]. Разработка подобных ЭОР включает не только детальное изучение особенностей детей с ОВЗ, различных нормативных документов, но и наличие опыта работы с детьми и их родителями, психологами. Это длительный процесс, который должен быть направлен на достижение обучаемым максимально доступного ему уровня образования и адаптации в общества посредством применения информационных - коммуникационных технологий [6].

Использованные источники:

1. Кукушкина, О.И. Использование информационных технологий в различных областях специального образования. - автореферат диссертации на соискание степени доктора педагогических наук. -М, 2005.
2. Роберт И. В. Современные информационные технологии в образовании: дидактические проблемы; перспективы использования. М.: ИИО РАО, 2010.
3. Федеральный закон "Об образовании в Российской Федерации" от 29.12.2012 N 273-ФЗ

4. Алехина, С.В. Инклюзивное образование для детей с ограниченными возможностями здоровья // Современные образовательные технологии в работе с детьми, имеющими ограниченные возможности здоровья: монография / Н.В. Новикова, Л.А. Казакова, С.В. Алехина: под общ. ред Н.В. Лалетина; Сиб. Федер. ун-т, Краснояр. гос. пед. ун-т им. В.П. Астафьева [и др.]. Красноярск, 2013. - С. 71-95.
5. Башмаков А. И., Башмаков И. А. Разработка компьютерных учебников и обучающих систем. М.: Информационно-издательский дом «Филинъ», 2003.
6. Муллер О. Ю., Рассказов Ф. Д., Ротова Н. А. Внедрение адаптированных образовательных программ для студентов с ограниченными возможностями здоровья в вузе // Научно-методический электронный журнал «Концепт». - 2016. - Т. 8. - С. 41-45.

УДК 338

Сапунов А.В., к.э.н.
доцент
Захаржевская Д.А.
студент
Академии маркетинга и социально-информационных технологий
Россия, г. Краснодар

ИННОВАЦИИ КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ЭКОНОМИКИ

Аннотация: в статье определены факторы повышения конкурентоспособности экономики, инновации в рыночной экономике, влияние инновационной деятельности на этапы экономического роста. Рассмотрены внедрения инноваций в производство, спрос на инновации и уровень инновационного развития в России.

Ключевые слова: инновация, конкурентоспособность, рыночная экономика, конкуренция, инновационная деятельность, инновационное развитие.

Sapunov V.A., candidate of economic Sciences, associate Professor
Academy of Marketing and Socially-Information technologies
Krasnodar, Russia
Zakharzhevskaya D.A.
student
Academy of marketing and socially-information technologies
Krasnodar, Russia

INNOVATIONS AS A FACTOR OF INCREASING COMPETITIVENESS OF THE ECONOMY

Abstract: The article defines factors of increasing the competitiveness of the economy, innovation in a market economy, the impact of innovation on the stages of economic growth. The introduction of innovations in production, the demand for innovation and the level of innovative development in Russia are considered.

Key words: innovation, competitiveness, market economy, competition, innovative activity, innovative development.

В рыночной экономике инновации - это мощнейший инструмент конкурентной борьбы, который позволяет обойти соперников на рыночном пространстве за счет освоения эффективных технологических процессов или выхода с новой продукцией на не освоенные рынки или нахождения своей рыночной ниши.

Современный этап развития мировой экономики и экономики России характеризуется усилением конкуренции и возрастающим влиянием инновационной деятельности на темпы экономического роста. На мировом рынке продукты интеллектуального труда имеют более высокую стоимость по сравнению с другими видами продукции. Рынок диктует необходимость

создания условий для широкого использования нововведений, усиления инновационной активности в связи с его открытостью и ужесточением конкуренции [5].

С целью получения устойчивых конкурентных преимуществ компании вынуждены искать новые формы организации своего бизнеса. Одним из факторов, способных повысить конкурентоспособность бизнеса, является активное использование инновационных технологий производства, что повлечет за собой становление научно-технической, производственной, финансовой, социальной деятельности в условиях новой институциональной среды [4].

На сегодняшний день развитие мировой и российской экономики напрямую зависит от конкуренции и влияния инновационной деятельности на шкалу экономического роста. Возрастающее использование нововведений в широких масштабах связано с увеличением уровня развития экономики[3].

На данный момент любой интеллектуальный труд оплачивается дороже по сравнению с другими видами труда. Современный рынок ставит свои условия в связи с увеличением конкуренции с целью использования новшеств, инноваций, увеличения инновационной активности. Для любого предприятия важно иметь устойчивость на рынке и обладать преимуществами перед своими конкурентами, и именно поэтому оно вынуждено искать новые системы для организации своего бизнеса. Одним из факторов, способных повысить конкурентоспособность бизнеса, является активное использование инновационных технологий производства, что повлечет за собой становление научно-технической, производственной, финансовой, социальной деятельности в условиях новой институциональной среды [1]. Направленность инновационной деятельности обуславливается, прежде всего, созданием производства новых товаров и услуг. Предприятие будет считаться успешным, если оно занимается инновационной деятельностью. Ведь именно инновации требуют высоких затрат, но в то же время являются источником дохода.

В соответствии с международными стандартами инновация определяется как конечный результат инновационной деятельности в виде нового или усовершенствованного продукта, внедренного на рынке, более совершенствованного или абсолютно нового технологического процесса, используемого в практической деятельности, либо отличного от других подхода в области предоставления социальных услуг. В данной связи, для предприятия инновации могут выступать как:

- продуктовые (новые или улучшенные виды продукции);

- процессные (новые или улучшенные производственные процессы, технологии, структура управления, организация метода производства);

- рыночные (новые сферы внедрения продукции);

- потребительские (удовлетворение текущих запросов потребителя и

формирование новых в перспективе) [2].

На практике эти виды инноваций пересекаются между собой в виде некоего множества.

Спрос на инновации, однако, у большого российского бизнеса практически отсутствует. Ассоциация менеджеров России (АМР) в национальном докладе «Инновационное развитие» оценивает количество инновационно активных компаний лишь в 10-12% от общего их количества. Такая ситуация вызвана тем, что многие предприятия замкнулись на региональном рынке (около 30%) или работают на очень узких, «нишевых» рынках (около 20%), не представляющих интереса для глобальных конкурентов. По данным опроса менеджеров средних и крупных промпредприятий, проведенного Высшей школой экономики и Всемирным банком, около 40% организаций не конкурируют ни с российскими, ни с забежными компаниями. А для 30% из них проблемы конкуренции с зарубежными компаниями не существует.

Существенным моментом внедрения инноваций на отечественных предприятиях является преимущественное использование иностранных продуктовых или технологических инноваций по сравнению с отечественными, даже в тех случаях, когда последние не уступают им по своему уровню. В целях повышения эффективности внедрения инноваций в производства целесообразно искать внешние источники, например, в таких формах как кооперация в разработках, приобретение патентов и лицензий, совместных исследованиях с другими предприятиями, обмен научно-технической информацией путем участия в конференциях, выставках, ярмарках, а также трансфер знания.

Переходя к анализу уровня инновационного развития современной России, нужно отметить отсутствие организационных форм, обеспечивающих эффективную инновационную деятельность, поскольку у звеньев цепи нет единой цели, нет координатора, осуществляющего государственную поддержку как коммуникационную, так и правовую и нет основного связующего звена (транслятора) между наукой и промышленностью – опытного производства. В настоящее время произошло жесткое разделение на науку и бизнес, зависимость от государственной поддержки, неспособность научных организаций «продать» себя бизнесу, неразвитость международных взаимодействий. Таким образом, деятельность бизнес-сферы и научно-исследовательских комплексов, протекает параллельно, с отсутствием прямого взаимодействия. Иначе говоря, условия для осуществления процесса коммерциализации отсутствуют.

Инновации, влияющие на конкурентоспособность предприятий, классифицируются по следующим признакам:

-характеру отношений: социально-экономические, организационные, технологические инновации;

-сфере распространения: управленческие, производственные, технические, социальные инновации;

-предметно-содержательной структуре: продуктовые, процессные и аллокационные инновации.

В 2016 г. только 9,6 % российских предприятий осуществляли технологические инновации; 3,9 % - организационные и 2,6 - управленческие, в том числе маркетинговые.

Показателем применяемости инноваций на предприятии является т.н. инновационная активность. Под инновационной активностью следует понимать созидательную деятельность (творческую энергию) производителей товаров или услуг, выраженную в достижении диктуемых спросом приращения новизны технико-технологических, экономических, организационных, управленческих, социальных, психологических и других показателей предлагаемых рынку процессов, товаров или услуг, производимых специалистами в конкурентоспособное время. В странах экономического сотрудничества и развития (OECD) показатель доли инновационных предприятий в промышленности составляет 53%. В России этот показатель значительно меньше (10-12%) [2].

Крупный бизнес в России относится к одним из самых незаинтересованных участников инновационных процессов. Так, за рубежом доля затрат корпораций на исследования и разработки в общенациональных затратах на НИР (научные исследования и разработки) превышает 65%, а в среднем по странам OECD приближается к 70%. В России ситуация обратная: за счет корпоративного сектора финансируется лишь 20% затрат на НИОКР.

Суммарный объем затрат российского корпоративного сектора на НИОКР более чем в 2 раза уступает бюджету на исследования и разработки компании «Volkswagen». Удельный вес затрат на НИОКР в 4-6 раз ниже, чем у зарубежных конкурентов.

Однако инновационные процессы в стране на уровне малого бизнеса активно развиваются. Созданный в 2011г. Открытый инновационный университет, ориентированный на популяризацию лучшего опыта инноваций среди регионального изобретательского и студенческого актива, уже располагает несколько.

Итак, подводя итог вышеизложенному, можно сказать, что воздействие на элементы конкурентоспособности со стороны инновационного фактора, формирующее положительные их изменения: улучшение качества продукции, снижение затрат, цены, улучшение сбыта, активизация инновационной деятельности приводит к повышению конкурентоспособности предприятий.

В России с целью повышения конкурентоспособности высокотехнологичных секторов - авиастроение, космический и оборонно-промышленный комплекс, атомная энергетика, для которых характерно наличие крупных компаний с внутрифирменной наукой, сильная вертикальная кооперация, существенный экспортный потенциал будет оказана государственная поддержка. Основными инструментами поддержки

станут государственные программы в соответствующих секторах (а также федеральные целевые программы и подпрограммы государственных программ), в рамках которых будет предусматриваться финансирование наиболее важных и перспективных проектов. Также государственная поддержка будет оказана проектам, позволяющим закрепить российское технологическое лидерство в соответствующих секторах, создать технологии и продукты нового поколения, выиграть конкуренцию с зарубежными производителями на внутреннем и мировых рынках и тысячами слушателей.

Использованные источники:

1. Шолина А. И., Хасаншин И. А. Проблемы и перспективы развития инновационного предпринимательства // Управление инновациями: теория, методология, практика. 2016.
2. Стратегия инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года
3. Журнал «Эксперт» (www.expert.ru)
4. Состояние и эволюционные тенденции национальных научно-технических и произ-водственных систем в промышленно развитых странах. – М.: ЦИСН, 2009
5. Сапунов А.В., Капсамун Е.А. Роль конкуренции в развитии рыночной экономики, Материалы и методы инновационных исследований и разработок, сборник статей международной научно-практической конференции, Челябинск 2016г. С 169-171.

УДК: 005.5

Сапунов А.В., к.э.н.
доцент
Маглюк А.В.
студент 4 курса
факультет Менеджмента
Академия ИМСИТ
Россия, г. Краснодар

ВЛИЯНИЕ КОРПОРАТИВНОЙ КУЛЬТУРЫ НА МОТИВАЦИЮ РАБОТНИКОВ

Аннотация: в статье раскрывается сущность и цель такого понятия, как «корпоративная культура». В современном российском бизнесе корпоративную культуру принято отождествлять с праздниками, весельем, корпоративами или ограничивать её модными вывесками в офисе или дресс-кодом сотрудников, но мало кто осознаёт, что корпоративная культура несёт в себе более весомый экономический подтекст и глубокий социально-психологический смысл.

Ключевые слова: корпоративная культура, эффективность, конкурентоспособность, интеграция, стратегические задачи, принципы.

Sapunov A.V., PhD in Economics, associate professor
The Academy IMSIT
Russia, Krasnodar
Maglyuk A.V.
Student
4th year, Management faculty
The Academy IMSIT
Russia, Krasnodar

EFFECT OF CORPORATE CULTURE ON MOTIVATION OF EMPLOYEES

Annotation: in this article the author wants to convey to the audience the nature and purpose of such well-known concepts as "corporate culture". In the contemporary Russian business world, corporate culture is commonly identified with the holidays, fun and corporate events or to limit her fashion signs in the office or dress code of employees, but few realize that corporate culture carries a much strong economic overtones and deep socio-psychological meaning.

Key words: corporate culture, efficiency, competitiveness, integration, strategic objectives and principles.

В развитых странах, таких как США, Канада, Япония, Франция, Великобритания еще в начале прошлого столетия осознали, что основой жизненного потенциала любой успешной компании является корпоративная культура: то, ради чего люди стали членами одной компании; то, благодаря чему строятся отношения между ними; то, что движет персоналом,

вдохновляет их к работе не ради материальной выгоды; какие устойчивые нормы и принципы жизнедеятельности организации они разделяют. В нашей же стране к необходимости изучения и управления корпоративной культурой пришли лишь через десятилетия, но и сегодня на практике лишь 10-15% российских компаний занимаются целенаправленным формированием корпоративной культуры и имеют в своём составе специализированные отделы. Это и является актуальностью данной темы.

Новизна статьи состоит в продолжении развития исследуемой темы, а также в выдвигаемой точке зрения: «целенаправленное внедрение и развитие корпоративной культуры выступает непременным условием мотивации сотрудников и способствует повышению эффективности компании».

Цель статьи: на основе теоретического материала и практического исследования раскрыть сущность и цель корпоративной культуры, обосновать влияние корпоративной культуры на мотивацию сотрудников.

Задачи статьи: − опираясь на теоретический материал раскрыть сущность и содержание понятия «корпоративная культура», а также основную цель корпоративной культуры; – выделить наиболее значимые элементы корпоративной культуры с точки зрения их влияния на мотивацию сотрудников и экономический эффект; − разработать практические рекомендации по усилению корпоративной культуры, как фактора, влияющего на деятельность организации.

В учебных и научных изданиях существует более полусотен определений корпоративной культуры, но наиболее полный смысл раскрывает советский психолог, специалист в области психологии менеджмента Т. Ю. Базаров, который считает: «Корпоративная культура − это сложный комплекс предположений, бездоказательно принимаемых всеми членами конкретной организации, и задающий общие рамки поведения, принимаемые большей частью организации. Проявляется в философии и идеологии управления, ценностных ориентациях, верованиях, ожиданиях, нормах поведения. Регламентирует поведение человека и дает возможность прогнозировать его поведение в критических ситуациях» [1. с. 45].

Цель корпоративной культуры – обеспечить высокой прибыльностью фирмы, посредством совершенствования управления человеческими ресурсами для обеспечения лояльности сотрудников к руководству, воспитания у работников отношения к предприятию, как к своему дому [5. с 134].

С точки зрения мотивационного инструмента, корпоративная культура – это набор элементов, призванных обеспечить мотивацию сотрудников без каких-либо дополнительных денежных выплат, создавая благоприятный микроклимат для работы. Задача корпоративной культуры – создание в организации «команды», формирование единого комплексного стиля в действиях всех её сотрудников. Мотивация персонала, обусловленная корпоративной культурой, является мотивацией более высокого уровня, чем

та мотивация, которая может быть создана с помощью других инструментов управления, так как, в первую очередь, направлена на то, чтобы интерес сотрудника действовать стал его «кровным интересом».

В связи с этим отпадает необходимость постоянного внешнего регулирования поведения сотрудника. Таким образом, можно выделить ключевые элементы современной корпоративной культуры, используемые успешными российскими и зарубежными компаниями-лидерами для повышения мотивации своих сотрудников и эффективности предприятия в целом:

– Ценности обладают мотивационным воздействием за счет своего эмоционального компонента, благодаря ценностям какие-то модели поведения человек стремится выполнять, а какие-то – избегать. Ценности – внутренние регуляторы поведения. – Нормы. Нормы являются внешними регуляторами, они задают параметры поведения в рамках той или иной формы ценностного сознания, а результатом взаимодействия этих двух регуляторов является конкретное поведение.

– Поведение — это осмысленные и целесообразные действия человека, которые он делает и за которые он отвечает.

– Миссия – смысл существования компании. Миссия – важный элемент корпоративной культуры, так как именно она становится одной из ведущих моральных мотиваций, объединяющей персонал разных уровней в единую команду, формирующей и усиливающей корпоративный и командный дух. – Девизы, лозунги, символы. Они в лаконичной форме подчеркивают наиболее сильные, значимые стороны той или иной компании: «Электролюкс» − сделано с умом, «Сбербанк» − всегда рядом.

– Мифы, легенды, герои. Это яркие, метафорические истории, которые «обитают» в организации и передаются поколениями руководителей и сотрудников другим. Обычно они связаны с созданием фирмы, жизнью её «отцов-основателей», яркими страницами в истории, например, Томас Уотсон (IBM), Билл Гейтс (Майкрософт), Стив Джобс (Apple).

– Ритуалы, традиции, мероприятия. Напоминают сотрудникам о стандартах поведения, нормах взаимоотношений в коллективе, которые от них ожидаются компанией, на практике часто используют ритуалы поощрения, ритуалы порицания, ритуалы интеграции. Из практического опыта, видно – именно ритуалы, традиции и мероприятия компании – самые эффективные средства управления корпоративной культурой и умонастроениями людей. Через систему мероприятий можно не только поддерживать культуру, но и разрешать конфликтные ситуации, осуществлять предупредительные меры, настраивать людей на решение задач, поддерживать корпоративный дух и многое другое.

– Фирменный стиль (дресс-код). Очень сильный инструмент визуальной коммуникации. Фирменный стиль формирует корпоративную культуру, способствует улучшению взаимодействия между сотрудниками, помогает ощутить свою значимость и сопричастность к общему делу.

– Стиль управления. На смену укоренившимся ценностям, таким как дисциплина, послушание, иерархия, достижения, карьера, власть, централизация, пришли – коллектив, участие, творчество, раскрытие личности, инициативы, децентрализация, компромиссы и т.д. То есть культура успешных компаний — это новая культура управления − благоприятная атмосфера для творчества и для полной реализации потенциала каждого сотрудника, именно это, по мнению современных теоретиков и специалистов по управлению персоналом подтверждает эффективность современных преуспевающих компаний.

– Кадровая политика. Кадровая политика является важнейшей областью управления корпоративной культурой, это ядро управления персоналом. В ведущих компаниях при приеме на работу уделяется особое внимание не только к профессиональным навыкам претендента, но и психологическим, имиджевым, поведенческим и внешним его характеристикам, что продиктовано заложенной спецификой корпоративной культуры компании.

– Внутрикорпоративная коммуникация. Эффективные внутренние коммуникации: повышают скорость обработки документов; обеспечивают координацию и контроль деятельности всех членов организации; регулируют формальные и неформальные взаимоотношения внутри организации и, таким образом, способствуют созданию позитивного рабочего климата; мотивируют сотрудников, увеличивают их работоспособность [2].

– Введение в корпоративную культуру новых сотрудников. В этом отношении интересен опыт ведущих банков, внедряющих «программу адаптации сотрудников», которая подразумевает быстрое и простое введение новичка в курс дела, знакомство с коллективом и должностными обязанностями. Ответственность за обучение несет материально заинтересованный учитель-наставник, который следит за «новичком», старается снизить первоначальный дискомфорт и старается повысить уровень квалификации «своего подчиненного» уже с первых дней. В результате такого интенсивного «ввода» новый сотрудник с первых дней чувствует себя членом коллектива, время до начала его продуктивной работы сокращается с нескольких месяцев до 2-3 недель.

– Аттестация, оплата труда как методы стимулирования. Повышению производительности труда, увеличению профессионализма работников служит аттестация − это сильнейший мотивационный инструмент в работе с персоналом. Её цель − создание условий для эффективной работы, самореализации сотрудников. Постоянное совершенствование программы стимулирования труда, усиливает внутреннюю мотивацию и заинтересованность работников в трудовом процессе, это может быть участие в доходах, участие работников в прибылях и собственности, участие работников в управлении.

– Карьера, ротация кадров, система обучения и повышения

квалификации. Важнейшее направление в работе с персоналом − обучение. Оно служит целям повышения эффективности развития компании. Удержаться на рынке можно лишь повышая профессионализм тех, с кем работаешь. Грамотно спланированная и четко организованная работа по обучению персонала − залог достижения компанией стратегических целей, её конкурентоспособности, а также готовности к проведению организационных изменений.

– Электронная почта. Опыт работы перспективных компаний показывает, что прогресс в информационно-коммуникативных технологиях выполняет свою позитивную роль только в том случае, когда становится элементом корпоративной культуры. Ни один из вышеперечисленных элементов культуры самостоятельно не может быть отождествлен с культурой организации, но в комплексе они дают довольно полное представление о корпоративной культуре. В данном материале автор не отразил такие формы устного творчества, как песни, стихи, эпиграммы, афоризмы, анекдоты, слухи, тосты, шутки, которые имеют место быть в контексте корпоративной культуры, но не являются обязательными. Внедрение любого элемента в корпоративную культуру компании, должно быть осмысленным и иметь цель его включения в систему корпоративной культуры и ожидаемый результат об эффекте. Так как отсутствие конкретной цели проведения корпоративного праздника превращает данный элемент корпоративной культуры в простые «посиделки», после которых в сознании сотрудников остается только мысль о хорошо проведенном времени. Таким образом, полную сущность корпоративной культуры определяют её элементы (компоненты) − это реальные факты, символы или другими словами определенные особенности, которые проникают в сознание сотрудников и целенаправленно помогают определить основы существующей в организации корпоративной культуры. Автор данной работы надеется, что корпоративная культура уже в ближайшем будущем не будет феноменальным явлением для всего российского бизнеса, а станет «модным значением» и самым мощнейшим инструментом повышения мотивации сотрудников, а значит и выполнения стратегических задач любой компании.

Использованные источники:

1. Базаров Т.Ю. Управление персоналом развивающейся организации: Учебное пособие. - М.: ИПК госслужбы, 2014.
2. Базаров Т.Ю. Психология управления персоналом. Теория и практика: учебник для бакалавров. М.: Издательство Юрайт, 2014. 381 с. ISBN 978-5-9916-3302-4.
3. Кнышева Е.Н. Менеджмент: учебное пособие/Е.Н, Кнышева.–М.: ИНФРА-М, 2013. – 304с.
4. Шейн, Э. Организационная культура и лидерство / Пер. с англ. Под ред. В.А. Спивака. – СПб: Питер, 2016. – 336 с.

УДК 33

Сапунов А.В., к.э.н.
Манучарян А.К.
студент
Академия маркетинга и социально-информационных технологий
Россия, г. Краснодар

ПРОБЛЕМЫ СОХРАНЕНИЯ СОЦИАЛЬНО- КУЛЬТУРНОЙ ИДЕНТИЧНОСТИ РЕГИОНОВ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

Аннотация: В статье рассматривается проблема сохранения идентичности. Дается авторское понимание идентичности как определенной устойчивости социокультурных, цивилизационных, национальных и индивидуальных характеристик и их самотождественность. Доказывается, что в эпоху глобализации возникшая проблема идентичности подразумевает под собой в первую очередь персональную идентичность, то есть складывание устойчивых представлений у человека о себе как члене общества, а также культурную идентичность, порождающую у народа чувство самотождественности, предоставляющую ему возможность найти свое место в межнациональном пространстве.

Ключевые слова: идентичность, культура, ценности, нация глобализац ия, экономика, предпосылки, интеграция.

Sapunov A.B., candidate of economic Sciences
Academy of marketing and socially-information technologies
Krasnodar
Manucharyan A.K.
Student
Academy of marketing and socially-information technologies
Krasnodar

PROBLEMS OF PRESERVATION OF SOCIAL AND CULTURAL IDENTITY OF REGIONS IN THE CONDITIONS OF GLOBALIZATION.

Abstract: The article deals with the problem of identity preservation. The author's understanding of identity as a certain stability of sociocultural, civilizational, national and individual characteristics and their identity is given. It is proved that in the era of globalization, the problem of identity implies, first of all, personal identity, that is, the formation of stable ideas in a person about himself / herself as a member of society, as well as cultural identity, generating a sense of identity among the people, giving him / her the opportunity to find his / her place in the interethnic space.

Key words: Identity, culture, values, nation globalization, economy, prerequisites, integration.

На сегодняшний день ряд экспертов определяют глобализацию как общемировую экономическую, образовательную информационную и

культурную тенденцию, нивелирующую национальную самобытность исторических культур народов мира, отвечающую интересам крупных монополий и экономически сильных стран. Глобализация резко обострила проблему национально-культурной идентичности.Мир, возникающий в результате глобализации, может сформироваться, как монокультурный мир и будет нанесен мощный удар по базовым структурам практически всех национальных культур.

С одной стороны, глобализация способствует ускорению и увеличению объема информации, получаемой индивидом, в целом, расширению его кругозора. С другой стороны, глобализация ведет к углублению культурного неравенства. По уровню образования, обеспеченности персональными компьютерами на душу населения, наличию личных библиотек, доле средств, выделяемых из бюджета, и т.д. страны «золотого миллиарда» на порядок опережают страны-аутсайдеры. Практически ни одна из стран «третьего мира» (кроме Индии) не имеет собственного национального кинематографа, национального театра и т. д. Глобализация способствовала углублению различия и в темпах культурного развития между странами-лидерами и аутсайдерами. Если ранее показатели уровня человеческого потенциала постепенно сближались, что рождало определенный оптимизм у тех, кто принадлежал к «третьему миру», то к настоящему времени стало ясно, что страны-аутсайдеры в обозримой исторической перспективе не смогут сблизиться со странами-лидерами, а скорее всего даже будут отставать еще в большей степени. «Глобализация способствовало превращению европоцентризма в идеологическое обоснование правомочности претензий Запада, как на лидирующее положение в мире, так и на осуществление гуманитарной экспансии и насильственное изменение «кодов культур» других народов, которое, по мнению идеологов глобализации, пока живут «вне истории» [2].

Можно констатировать, что именно из-за активно наступающей глобализации обострились проблемы этно-национальной идентичности. Как справедливо заметила профессор Н.М. Кишлакова: «Идентичность – это чувство неразрывности с прошлым, чувство самоопределения человека» [3]. Как отмечает Н. Н. Федотова, «даже экономические проблемы отходят на второй план в сравнении с невозможностью для представителей основных социальных групп найти приемлемый для себя ответ на вопрос [4].

Индивид перестает идентифицировать себя с цивилизацией, с культурой нации, с «малой Родиной», с исторической эпохой, что приводит к дестабилизации общественной системы, росту социальной напряженности, внешней и внутренней уязвимости, конфликтогенности, что не способствует сохранению суверенитета и территориальной целостности стран.К тому же глобализация ведет к понижению статус национальных языков. Важно отметить, что именно язык активно воздействует на своего носителя, не только отражает, но и создает национальный характер. Верно сказано: «если язык формирует представителя народа — носителя языка, причем

формирует его как личность, то он должен играть такую же конструктивную роль и в формировании национального характера[5].

Язык становится хранителем культурно-значимой информации, однако некоторые формы языковых единиц для современного человека имплицитны, это обуславливается многоуровневыми историческими трансформациями. В процессе данной трансформации, происходит появление так называемых безэквивалентных языковых единиц – обозначения специфических для данной культуры явлений, не нашедших своего аналога в других языках, то, что является «непереводимым».

На сегодня в качестве единственного средства межкультурного взаимодействия становится английский язык. Во многом, распространение американского влияния связано с их господством в мировой науке. Многие молодые люди из разных стран, получив образование в США становятся проводниками американских идей и образа жизни.

Можно сказать, что речь идет об информационной войне, в ходе которой навязывание ценностейамериканской культуры осуществляетсяповсюду и это глубоко продуманный шаг.

Как пример сохранения национальной идентичности часто поминается Китай. Руководство этой страны официально провозгласило, что традиционная культура становится частью национальной мощи Китая, обеспечивающей стране не только аргументы для внешней пропаганды, но и защиту от нежелательного проникновения извне. Основой новой китайской идеологии было предложено сделать конфуцианство, в частности тезис Конфуция о единении без унификации: «Благородные мужи, - пишет Конфуций, - при разногласии находятся в гармонии; у малых же людей гармонии не может быть и при согласии» [4].

Кроме того, заметим, что «китайский язык построен на иероглифике, а не на фонетике, и поэтому вытеснение родной лексики почерпнутыми из Интернета «англицизмами» вряд ли серьезно угрожают ему» [3]. Не менее важен, на наш взгляд, и феномен стирания национальных и государственных границ, свойственный нынешнему открытому пространству. Именно на рубеже XXI века произошло «смещение и сближение современных культур Запада и Востока, Севера и Юга, Европы, Азии, Африки, Латинской Америки. Сближение и взаимообоснование этих спектров в сознании и мышлении каждого современного человека.

На грани такого сближения сама идея культуры (как грани культур) приобретает решающее экзистенциальное значение в нашем повседневном сознании и в силу этого можно сказать, что современная личность существует, сознает и мыслит в промежутке многих культур.

Итак, возникает так называемое «глобальное общество», в котором события экономической, культурной, политической и экологической жизни одной страны в короткие сроки приобретают значимость для людей/народов, живущих в других странах мира. Бесспорно, глобализация мировой экономики и информационно-образовательного поля нередко проходит под

знаком доминирования богатых и сильных стран «золотого миллиарда» (Северная Америка, Европейский Союз, Япония). Менее развитые в экономическом плане государства все чаще оказываются в роли «сырьевого ресурса». Отсюда и возникновение мощного и агрессивного ответного противодействия «антиглобалистов» (среда которых в наиболее радикальном случае включает и террористов), которое подпитывается поляризацией социальных, расовых и конфессиональных групп. Антиглобалисты «не хотят быть просто «трудовыми ресурсами» или «человеческим материалом». Они не желают, чтобы представители «цивилизованного» мира навязывали свою волю большинству человечества» [1].

Вот почему ряд ученых определяет сегодня глобализацию как общемировую экономическую, образовательную информационную и культурную тенденцию, нивелирующую национальную самобытность исторических культур народов мира, отвечающую интересам крупных монополий и экономически сильных стран, прежде всего – США [2].

Глобализация как объективный процесс, во многом определяющий контуры будущего мироустройства и сопровождающие его активные интеграционные и коммуникативные процессы со всей отчетливостью, обнажили проблему субъектов становящегося миропорядка. Нельзя не признать в связи с этим, что национальные государства утрачивают статус не только «единиц выживания», но и доминирующих субъектов мировых политических, экономических и культурных процессов; все активнее эти функции принимают на себя военно-политические блоки, экономические союзы, сетевые организации и т.д.

Следует также подчеркнуть, что кризис такого рода усиливает значимость противопоставления «мы — они», а это, в свою очередь, обостряет напряженность в отношениях между представителями различных этносов. Наконец, значимым проблемообразующим фактором в сложных и динамичных современных условиях является распространенное в разных сообществах акцентирование собственной этнокультурной самобытности. Это существенным образом затрудняет освоение полезных для них инноваций, появившихся в других культурах. Соответственно для них зона неосвоенных культурных феноменов со временем увеличивается. Из сказанного следует, что наличие в современном мире этнокультурного многообразия и даже возрастание его степени не только помогает людям справляться с уже существующими жизненными проблемами, но способствует порождению новых. С этой точки зрения призывы к умножению этнокультурного разнообразия как такового подразумевают защиту распространенных сегодня по всему миру ситуаций неопределенности и социальной напряженности. По-видимому, источник современных проблем мирового масштаба не в том, что глобальные процессы унифицируют социокультурную жизнь, снижая меру ее адаптационно необходимого разнообразия, а скорее всего их следует связывать с низкой степенью освоенности изменений, имеющих место в

современном мире, и с уровнем существующих связей людей с окружением, которое не соответствует его состоянию.Самосознание, ощущения, менталь-ность задают поведенческий аспект идентичности, созданный из различно исторически и культурнообусловленных форм репрезентации ,манифестации , на индивидуальном уровне этнокультурной общности, и на коллективном уровне.Рассматривая феномен этнокультурной идентификации, следует обратить внимание на языковую концептуализацию – воссоздание образа национальности через язык. Так как смысловые характеристики языка связанны с его национальным менталитетом и ценностными компонентами, составляющими духовный мир личности. Культурно-этнический концепт наглядно отображает «языковую специфику мира» его носителей, совокупность этнических концептов во многом предопределяют менталитет и поведенческие стереотипы нации. Важно понимать, что появление на исторической арене новых мегамасштабных культурных миров необязательно ведет к радикальному вытеснению предыдущих. Каждый из них может найти свое собственное место на общем культурном поле при этом может происходить перераспределение, как территории, так и аудитории. Взаимодействуя они нередко дополняют и оттеняют достоинства друг друга, а их соседство этих дает наиболее полное представление о духовной жизни того или иного народа.Действительно подлинная этническая культура нуждается в сохранении своего «месторазвития» и, конечно, в носителях, создающих и передающих ее в процессе социализации новым представителям этноса, которые не должны постигать ее только через систему информационно-технических «посредников», зачастую неудачно трансформирующих образцы этнонациональной культуры в «сувенир». Этническая же культура живет по законам самовоспроизводства на собственной ценностной основе, конечно, это не означает, что она должна воспроизводится исключительно «по образцу и подобию», без учета меняющегося социокультурного контекста.

В итоге, это приводит к тому, что этническая культура «задыхается» во все более коммерциализирующемся пространстве глобальной культуры. Всеобщая декларация ЮНЕСКО о культурном разнообразии, видит в сохранении этнических культур одно из важных условий выживания человечества. Идея сохранения культурной самобытности — это свидетельство отказа от активной экспансии чужих ценностей, образа и стиля жизни и приглашение всех стран к диалогу.

Исследователи выделяют множество типов проявления самобытности в современном мире. Это — «самобытность в условиях открытости», которая связана со снятием жестких границ при осуществлении коммуникаций, приводящих к смягчению логики взаимоисключений и созданию условий для сосуществования разных этносов и культур в глобализирующемся мире. Носители этнической культуры этого типа открываются навстречу контактам с другими культурами, тем самым проявляя готовность к диалогу.Социокультурная реальность

глобализирующегося мира снижает шансы формирования этнокультурной идентичности как субъективно устанавливаемой идентичности, причем и для тех, кто живет в своей родной среде, и для тех, кто существует за ее пределами.

Таким образом, в условиях глобализирующегося мира для понимания и развития диалога разных культур необходима и духовная модернизация, выработка новой системы ценностей для достижения цивилизационного синтеза при сохранении культурного плюрализма. По крайней мере, это выход за пределы стереотипов и догм «закрытых» культур, преодоление «мертвых традиций», во многом мешающих различным странам и народам справиться с такими глобальными проблемами, такими, как нищета и голод, неграмотность и низкий уровень здравоохранения. В данном случае, диалог — это способ организации совместной жизни людей на нашей планете, ибо диалогичность есть спектр разных форм соприкосновения, взаимодействия, сопряжения в настоящем прошлого и будущего, что свойственно всем переходным периодам. Диалог, основанный на плюрализме и партнерстве, признании равенства культур, становится базовым принципом взаимодействия культур в глобализирующемся мире. Таким образом, можно констатировать, что следование именно данному принципу является важной стратегической задачей, решение которой можно рассматривать как шаг на пути сохранения культурного многообразия

Использованные источники:

1. Бергер Л. Культурная динамика глобализации // Многоликая глобализация. Культурное разнообразие в современном мире / Под ред. П. Бергера, С. Хантингтона. М., 2014.
2. Штомпка П. Социология социальных изменений. М., 1996.
3. Панарин А.С. Глобализация как вызов жизненному миру // Вестник Российской Академии Наук. 2014. Т. 74. № 7. С. 619–632.
4. Макаревич Э.Ф., Карпухин О.И. Глобальные коммуникации и культурно-политическая экспансия // Социально-гуманитарные знания. 2010. № 3. С. 61–76.

УДК 33.339

Сапунов А.В., к.э.н.
доцент
Гордейчик Ю.А.
студент
Академия Маркетинга и Социально-Информационных технологий
Россия, г. Краснодар

УМСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ: СУТЬ, КОНСТРУКЦИЯ И ФУНКЦИИ

Аннотация: в статье рассматриваются трудности, связанные с определением, структурой, качествами и функциями умственного капитала. Проводится анализ ведущих теоретических подходов зарубежных и отечественных учёных к категории интеллектуального капитала.

Ключевые слова: умственный капитал, функции, теория, предприятие, практика, структуризация.

Sapunov V.A., candidate of economic Sciences, associate Professor
Academy of Marketing and socially-information technologies
Krasnodar, Russia
Gordeychik Y.A.
student
Academy of Marketing and socially-information technologies
Krasnodar, Russia

Abstract: The article deals with the difficulties associated with the definition, structure, qualities and functions of mental capital. The analysis of leading theoretical approaches of foreign and domestic scientists to the category of intellectual capital is carried out.

Keywords: mental capital, functions, theory, enterprise, practice, structuring.

В сегодняшнем информационном обществе умственный капитал по праву подтверждают главным ресурсом фирм, потому что его присутствие и применение – это база работы каждых финансовых субъектов, умственный капитал содействует действенному функционированию, как сотрудника, так и фирмы. Смысл интеллектуального капитала растёт с каждым днём все более и более, например как прогрессивная экономика содержит в приоритете умственную работу индивидов.

«Умственный запас» признаётся в качестве почвы общественного становления общества, вследствие этого, проблема воздействия умственного капитала влияет на итоги работы финансовых субъектов – это очень важная проблема в данный момент.

Действенное и рациональное внедрение умственного капитала определяет весомую дилемму выявления предоставленной категории. Данный вопрос в прогрессивной экономике ориентируется как раз из

нерешённых как в России, так и за рубежом.

К цели предоставленной работы относится хороший анализ теоретических раскладов к определению термина «интеллектуальный капитал», анализ структуры умственного капитала и обсуждение его функций. К задачам предоставленной статьи следует отнести изучение раскладов всевозможных учёных к структуризации интеллектуального капитала, исследование симптомов умственного капитала как философско-экономической категории, выявление совокупных качеств интеллектуального капитала.

Появление термина «интеллектуальный капитал» в зарубежной литературе можно отметить в конце 1960-х годов. В первый раз его употребил в 1969 году экономист Д.Гэлбрейт в послании к М.Калецки.

К русским создателям, которые промышляли вопросами умственной принадлежности и интеллектуального капитала, относятся Багов В.П., Багриновский К.А., Гапоненко А.Л., Епихина Г.М.

Изучая мнения «интеллектуальный капитал», предлагаемые западными и русскими учёными, нужно выделить недоступность какой-нибудь унификации. Разнообразные расклады к умственному состоянию признают явность исследовательских расхождений во взорах на его суть. Общий вывод заключён в том, собственно что познание – это базисный элемент умственного капитала в большинстве трактовок предоставленного мнения.

Обобщая всё, возможно выделить: главные составляющие умственного капитала в общем виде состоят из неявных умственных ресурсов и очевидных умственных фондов.

Еще надо отметить кое-какие важные моменты:

1) в структуре умственного капитала очевидные познания считаются наименьшей долей по сопоставлению с неявными знаниями;

2) вероятна фиксация величины умственного капитала только на уровне очевидных познаний, вследствие этого одна из начальных задач предпринимательской организации – это модификация неявных познаний в очевидные.

Между весомых важных симптомов интеллектуального капитала в качестве философско-экономической категории возможно отметить:

– Совокупность людского, клиентского и структурного капитала;
– Основа на умственных свойствах людей;
– Свойство скопления.

Функции умственного капитала:

– Информационная;
– Познавательно-гносеологическая;
– Преобразовательная;
– Научно-исследовательская.

Таким образом, интеллектуальный капитал, включает в себя совокупность различных компонентов и их элементов, которые не только формируют новые продукты интеллектуального труда, но развивают, и совершенствуют их, качественно преобразовывая окружающую действительность.

Рассматриваемый ресурс представляет собой многоэлементный фактор производства, для обозначения структурных частей которого используется большое количество терминов (интеллектуальный капитал, человеческий капитал, интеллектуальные ресурсы, интеллектуальные активы).

Для решения проблемы трактовки интеллектуального капитала необходимо объединение усилий представителей различных наук (философии, юриспруденции, экономической теории, бухгалтерского учета).

Для решения данной проблемы в настоящее время особое внимание исследователи уделяют созданию философско-экономической (экономической), концепции интеллектуального капитала, пытаются рассмотреть интеллектуальный капитал с различных сторон с учетом его многоаспектности.

Анализ теории и реальной практики показывает, что позиции российских и зарубежных исследователей во многом совпадают. Безусловно, опыт зарубежных коллег позволит отечественной науке создать теорию интеллектуального капитала применительно к уровню развития экономики в нашей стране.

Данный расклад – более плодотворный, потому что трёхкомпонентная конструкция содействует учёту наружных и внутренних моментов становления субъектов экономики, выделению характеристик прогноза интеллектуального капитала.

Структуризация умственного капитала уже в этот момент содействует выявлению вероятных и более действенных разновидностей его применения, которые дают возможность качественно преобразовывать находящуюся вокруг среду.

Этим образом, умственным капиталом считается довольно трудный и разнородный по собственному составу, степени воздействия на итоги работы людей и нраву применения ресурсов хозяйствования.

Использованные источники

1. Багов, В.П. Управление интеллектуальным капиталом: учеб. Пособие / В.П. Багов, Е.Н. Селезнёв, В.С. Ступаков. – М.: ИД «Камерон», 2016.
2. Комаров С.В., Мухаметшин А.И. Понятие, структура и взаимодействие элементов интеллектуального капитала // Вестник Южно-Уральского государственного университета. Серия: Экономика и менеджмент. 2015. – №3 (Том 7).
3. Леонтьев, Б.Б. Цена интеллекта. Интеллектуальный капитал в российском бизнесе / Б.Б. Леонтьев. – М.: Изд. центр «Акционер», 2016.
4. Просвирина, И.И. Интеллектуальный капитал: новый взгляд на нематериальные активы / И.И. Просвирина // Финансовый менеджмент. –

2017. – № 4.
5. Свейби, К.Е. Теория фирмы, основанная на знаниях / К.Е. Свейби // Интеллектуальный капитал. – 2015. – Т. 2. – №4. Стюарт, Т.А. Интеллектуальный капитал. Новый источник богатства организации / Т.А. Стюарт. – М.: Поколение, 2017.

УДК 33.338

Сапунов А.В., к.э.н.
доцент
Попцова И.С.
студент
Академия Маркетинга и Социально-Информационных технологий
Россия, г. Краснодар

АНАЛИЗ ПЕНСИОННОЙ РЕФОРМЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Пенсионная реформа в России неизбежна. Вопрос только в том, как скоро она начнется и насколько болезненной окажется. Очередной пенсионной реформе быть. Правда, скорее не комплексной и одномоментной, а разбитой на отдельные компоненты и растянутой во времени.

Ключевые слова: пенсия, реформа, прожиточный минимум, пенсионеры, льготы, пенсионное обеспечение.

Sapunov V.A., candidate of economic Sciences, associate Professor
Academy of Marketing and socially-information technologies
Krasnodar, Russia
Poptsova I.S.
student
Academy of Marketing and socially-information technologies
Krasnodar, Russia

Annotation: Pension reform in Russia is inevitable. The only question is how soon it will start and how painful it will turn out. The next pension reform to be. True, rather not complex and one-stage, but broken down into separate components and stretched in time.

Keywords: pension, reform, subsistence minimum, pensioners, benefits, pension provision.

Пенсионная реформа – это совокупность организационных, правовых, экономических и политических мероприятий, связанных с изменением условий пенсионного обеспечения.

В ситуации, когда средняя пенсия в 13 000-14 000 руб. лишь немногим больше прожиточного минимума пенсионера в 9000 руб., а бюджетная система трещит по швам из-за невозможности сохранения даже такого уровня, найти, то или иное решение просто необходимо.

С одной стороны, пора уже реабилитироваться перед пожилыми россиянами, а с другой – установить новые справедливые и более

стабильные правила игры, чтобы новые поколения пенсионеров не боялись бедности в старости [3].

В Европе, начали адаптацию своих пенсионных систем под новые реалии заблаговременно, еще в конце прошлого века, поскольку уже тогда стало понятно, что параметры, заложенные в модель Бисмарка (соотношение работающих и пенсионеров на уровне 4:1), перестали соответствовать реальности.

Чаще всего пенсионные реформы проходили по одному сценарию – повышение пенсионного возраста, снижение льгот по пенсионному обеспечению. Россия с этими изменениями из-за наличия нефтегазовой финансовой подушки несколько припозднилась.

Россия в начале девяностых столкнулась с острым демографическим кризисом, предвещающим бюджетные проблемы. Первоначально было принято решение о внедрении с 1999 года обязательного накопительного компонента в общую пенсионную систему.

Это должно было перенести часть ответственности за будущую пенсию с государственного на негосударственный сектор [5].

Однако из-за бюджетного кризиса средств на выплату текущих пенсий стало не хватать, и было принято решение вернуться к прежнему варианту, а сформированные пенсионные накопления в значительной части национализировать. Но это не решало изначальных проблем.

Сейчас в России более 38 миллионов пенсионеров при 64 миллионах занятых в экономике, причем из этих 64 миллионов только 52 миллиона являются плательщиками пенсионных взносов [3].

1 января 2015 года действует новый порядок формирования пенсионных прав граждан и расчета пенсии в России в связи с введением балльной системы начисления пенсий проблема стажа также стоит очень остро. Уже сейчас из-за его нехватки люди, которые выходят на пенсию, получают отказ в начислении страховой пенсии и в итоге довольствуются прожиточным минимумом.



В России пенсионную реформу постоянно откладывают, поскольку всем понятно, что изменения в любом случае будут в сторону ужесточения. Однако от времени, когда стартуют перемены, зависит, насколько жестким окажется сценарий реформ [2].

Например, будет ли то же повышение пенсионного возраста постепенным и растянутым во времени или его проведут быстро и резко,

каким образом будет решена проблема льготников, численность которых и без того сокращается.

Пока же вместо комплексного решения проблемы мы видим фрагментарные изменения. Так, к 2024 году будет повышен страховой стаж с 5 до 15 лет, что намного меньше, чем за рубежом. Ведь уже сейчас ожидаемая продолжительность жизни россиян после выхода на пенсию превышает 21,5 лет, то есть в полтора раза больше, чем минимально требуемый трудовой период.

В 2015 году также появилась возможность осуществлять добровольные взносы для получения стажа, правда не ретроспективно, а лишь в том году, в котором не было других взносооблагаемых доходов.

Если бы не было этих дотаций, текущая мизерная средняя пенсия в 13 000-14 000 руб. сократилась бы до 7000-8000 руб., а если трансферт в ПФР заложить в тариф страховых взносов, то он увеличился бы с текущих 22% (из которых 6% формируются вследствие моратория в накопительной составляющей) до 34%, что вывело бы оставшихся частных предпринимателей в тень [5].

Несмотря на заложенный в бюджете ПФР номинальный рост средних пенсий, их реальная стоимость, по подсчетам Счетной палаты, в 2020 году упадет на 2,7%.

Развитые страны сейчас находятся на новом витке пенсионной реформы, развивая проекты по созданию добровольного пенсионного капитала.

Есть шанс догнать развитые государства за счет системы индивидуальный пенсионный капитал, но тут нужна политическая воля признать два принципиальных момента.

Во-первых, что накопления нужно сохранить.

Во-вторых, что само государство обеспечить достойную пенсию не сможет, но у него есть все возможности создать условия для полноценной реформы, основанной на развитии многоуровневой пенсионной системы [3].

Для улучшения пенсионного обеспечения нужно также искоренить нелегальные выплаты заработной платы, способствовать увеличению официальных выплат. Все это, должно способствовать выполнению основной цели Пенсионного фонда РФ – поддерживать уровень жизни пенсионеров, а также обеспечить финансовую стабилизацию пенсионной системы вследствие повышения эффективности работы всех звеньев пенсионной системы и экономии всех видов расходов, включая расходы на ее содержание.

Использованные источники:

1. Ермаков Д.Н., Хмелевская С.А. Современное пенсионное обеспечение в Российской Федерации. – М.: ИТК Дашков и К., 2013.
2. Соловьев А.К. К вопросу о повышении пенсионного возраста / ж. Финансы. – 2015. – № 6.
3. Сапунова Т.А., Короткая А.М. Система стратегического планирования в

Российской Федерации. – Вестник ИМСИТ. 2015. № 1 (61), С.12.
4. Соловьев А.К. Пенсионная реформа: иллюзия и реальность. – М.: Проспект, 2014.
5. Сапунов А.В., Сапунова Т.А. Перспективы развития стратегического управления региональными социально-экономическими системами в условиях кризисной экономики. – Вестник ИМСИТ. 2012. № 1-2. С.5
6. Федеральный закон Российской Федерации от 28.12.2013 № 400-ФЗ «О страховых пенсиях».
7. Федеральный закон Российской Федерации от 28.12.2013 № 424-ФЗ «О накопительной пенсии».

УДК 504.75

Сапунова Т.А., к.э.н.
доцент
Колотий М.Э.
студент
Академия маркетинга и социально-информационных технологий
Россия, г. Краснодар

РОССИЙСКИЙ И МЕЖДУНАРОДНЫЙ ПОДХОД К УПРАВЛЕНИЮ КАЧЕСТВОМ

Аннотация: Объясняются принципы и методы управления качеством, раскрываются источники экономической эффективности деятельности с использованием систем качества.

Ключевые слова: школы управления, управление качеством, конкурентоспособность, концепция, методы, деятельность.

Sapunova T.A., candidate of economic sciences, associate professor
Academy of Marketing and Socio-Information Technologies
Krasnodar, Russia
Kolotiy M.E.
student
Academy of Marketing and Socio-Information Technologies
Krasnodar, Russia

RUSSIAN AND INTERNATIONAL APPROACH TO QUALITY MANAGEMENT

Abstract: the principles and methods of quality management are Explained, the sources of economic efficiency of activity with the use of quality systems are disclosed.

Keywords: management schools, quality management, competitiveness, concept, methods, activity.

Особенности реализации управления качеством в различных странах обусловлены их историческим развитием, уровнем научно-технического прогресса, культуры, укладом экономики. При исследовании проблем

управления качеством и анализе зарубежного опыта выделяют основные школы создания систем управления качеством. Анализ различий в подходах к управлению качеством позволит установить и оценить особенности современного состояния менеджмента качества в России.

Американская школа управления качеством

Бурный рост американского производства в начале XIX века потребовал большого количества рабочих, однако они на данный момент не имели необходимых профессиональных навыков. Это определило авторитарный стиль руководства, жесткие методы тотального контроля и незаинтересованность рабочих в результатах своего труда. После Второй мировой войны спрос на потребительские товары существенно возрос, а промышленность большинства европейских стран, Советского Союза была уничтожена. Предпринятые усилия по совершенствованию систем качества были направлены на перестройку сознания руководства, пересмотр корпоративной культуры, на поиск путей удовлетворения требований потребителей как основной составляющей повышения качества продукции.[2]

Анализируя американский опыт в области качества, можно отметить его характерные черты:

внимание к процессу планирования по объему производства и качественным показателям, административный контроль за исполнением планов;

жесткий контроль качества изготовления продукции с использованием методов математической статистики;

постоянное совершенствование управления фирмой.

Принятые меры не замедлили сказаться на уровне качества американской продукции, что усилило конкурентную борьбу на мировом рынке. Характерной особенностью американских фирм в настоящее время является наличие четко оформленных систем менеджмента качества, обеспечивающих снижение расходов на достижение требуемого качества.[3]

Японская школа управления качеством

В начале 60-х годов в Японии были созданы льготные условия для внешней торговли – выход на мировой рынок вызвал необходимость повышения качества продукции японских фирм.

На начальном этапе управление качеством сводилось к широкому использованию методов контроля. Концепция была не нова, но область контроля существенно расширили: в проведении внутрифирменного контроля теперь участвовали все работники фирмы, от рабочих до руководителей. Это привело к организации систематического обучения всех работников методам контроля качества, в том числе и статистическим методам. В дальнейшем эта система обучения превратилась в систему воспитания у работников уважительного отношения к потребителю и результатам своего труда. Нельзя не отметить появление уникального, но характерного именно для Японии такого явления, как кружки качества,

которые являлись практической формой реализации управленческих решений.[1] В настоящее время в Японии зарегистрировано свыше 300 тысяч кружков качества. Среди основных целей деятельности кружков можно выделить следующие:

вносить вклад в совершенствование производства и развития предприятия;

на основе уважения к человеку создавать достойную и радостную обстановку на рабочих местах;

создавать благоприятную обстановку для проявления способностей человека и выявления его безграничных возможностей.

Широко применяется на японских предприятиях система «Канбан», сущность которой заключается в выполнении любого действия «точно в срок».[1]

Отличительные особенности японского подхода к решению проблем качества:

воспитание у каждого работника уважительного отношения к потребителю;

оперативное внедрение передового опыта управления качеством;

непрерывное систематическое обучение кадров вопросам обеспечения качества;

широкое использование передовых методов контроля качества, включая статистические;

политика государства, направленная на повышение уровня качества и обеспечения конкурентоспособности японской продукции.

Российская школа управления качеством

В Советском Союзе и в России велись фундаментальные работы в области качества, была пятилетка качества, утвержден с 1967 года знак качества. Самые эффективные системы управления качества создавались и использовались преимущественно на предприятиях военно-промышленного комплекса. Они включали методы технологического обеспечения качества, статистическое регулирование качества с использованием контрольных карт, разработку государственных и отраслевых стандартов. Дальнейшее развитие стандартизации в области качества было связано с разработкой стандартов по нормированию и обеспечению методов оценки качества продукции по различным группам показателей: техническим, эксплуатационным, эстетическим, эргономическим и т.д.[4]

Существенные результаты при решении проблем качества были достигнуты при использовании системного подхода и создании на его основе комплексной системы управления качеством. Наиболее характерными представителями системной организации работ являются:

Саратовская система бездефектного изготовления продукции (БИП). Основным объектом управления этой системы, разработанной в 1955 году, было качество труда как всего коллектива, так и отдельных работников;[2]

Горьковская система КАНАРСПИ (качество, надежность, ресурс с

первых изделий), 1958 г. Основными объектами управления были качество изделий и качество труда коллектива;

Ярославская система НОРМ (научная организация работ по увеличению моторесурса), 1964 г.

Комплексные системы управления качеством – КС УКП, создаваемые позже (1975 г. – Львов, 1980 г. – Днепропетровск, Краснодар и др.) основывались на требованиях организационно-методических стандартов. Создание и внедрение этих систем на уровне предприятий оценивалось положительно. Государственное регулирование в области качества (период с 1981 по 1985 г. был объявлен пятилеткой качества) не принесло ожидаемых результатов.[3]

Разработка и внедрение комплексных систем управления качеством позволили:

повысить качество выпускаемой продукции;

повысить заинтересованность и ответственность работников за качество своего труда;

использовать моральные и материальные стимулы.

Основные достижения СССР в области управления качеством (самые эффективные системы создавались и использовались в военно-промышленном комплексе) нашли свое отражение и в стандартах ИСО серии 9000.[2]

Использованные источники:

1. Сапунова Т.А., Распопова Е.Д. Японский менеджмент качества на предприятии. Инновационные научные исследования: теория, методология, практика. Сборник статей XI Международной научно-практической конференции: в 2 ч.. 2017. С.151-153.
2. Сапунова Т.А., Журавлев А.В. Методы управления качеством. Форум молодых ученых. 2017 №9 (13). С. 328-332
3. Сапунова Т.А., Журавлев А.В. Повышение конкурентоспособности продукции на основе средств и методов управления качеством. Форум молодых ученых. 2017 № 5 (9) С. 1885-1888
4. Крылова Г.Д. Зарубежный опыт управления качеством, учеб. пособие для студ. вузов/ Г.Д. Крылова. - М.: Издательство стандартов, 2015. 140с.

УДК 504.75.05

Сапунова Т.А., к.э.н.
доцент
Беленков Д.А.
студент
Академия маркетинга и социально-информационных технологий
Российская Федерация, г. Краснодар

Sapunova T.A.
candidate of economic sciences, associate professor
Academy of Marketing and Socio-Information Technologies
Belenkov D.A.
student
Academy of Marketing and Social and Information Technologies Krasnodar
Russian Federation

ПРОБЛЕМЫ ЭКОЛОГИИ В РОССИИ

Аннотация. В данной научной статье представлены результаты теоретического обзора проблем экологии в России. Сформулировано понятие и определена структура поддержки со стороны государства; обозначены факторы, влияющие на проблемы экологии в России.

Ключевые слова: экология, окружающая среда, человек, природа.

PROBLEMS OF ECOLOGY IN RUSSIA

Annotation. This article presents the results of a theoretical review of environmental problems in Russia. The concept is formulated and the structure of support from the state is determined; the factors influencing the problems of ecology in Russia are indicated.

Key words: ecology, environment, man, nature.

В настоящее время, качество жизни и здоровье населения зависит от множества различных факторов. Одним из этих факторов является экологическая обстановка в стране. К большому сожалению, на сегодняшний день, Россия является одной из наиболее загрязненных стран в мире и экологическая обстановка в стране оставляет желать лучшего. Экологические проблемы актуальны для России в связи с тем, что оказывается большое негативное влияние на природу со стороны человека. В последние годы данная тенденция только набирает обороты и негативно сказывается на флоре и фауне нашей страны.

Одной, из наиболее значимых проблем, является загрязнение воздуха. Кроме очевидных проблем, связанных со сжиганием угля, нефти и газа на заводах и различных производствах, большой вред экологии наносится выбросами в атмосферу отходов от автомобилей. Таким образом, нарушается озоновый слой, что влечет за собой изменение глобального климата и появление кислотных дождей. Осадки от подобных дождей, катастрофически загрязняют флору и фауну окружающей среды. Данный

процесс является причиной гибели многих животных, растений, а так же причиной многих заболеваний у людей, в частности онкологических. [5]

Функцию очищения атмосферы от загрязнения, выполняют леса, находящиеся на территории России. Но в последние десятилетия, к большому сожалению, процесс вырубки лесов обретает все большие и большие масштабы. Территория Сибири и особенно северо-запада страны, наиболее подвержена вырубке лесов. Наносится огромный ущерб природе и, в частности, климату, который становится более сухим, что приводит к парниковому эффекту. Кроме уничтожения зеленой зоны, имеет место быть браконьерство, набирающее свои обороты.

Так же кроме почвы, ухудшается обстановка с подземными и поверхностными водами. Ежедневно в моря, реки и озера сливаются нефтепродукты и отходы химической промышленности в очень большом количестве, что сильно ухудшает экологию в стране. Это сопутствует истощению питьевой воды и вымиранию многих видов животных и растений. К сожалению, существующие очистные сооружения технически устарели, и их очень мало в России. Так же стоит отметить про малое количество предприятий по переработке отходов, таких как стекло и бумага. [1]

Очередной проблемой загрязнения, является радиоактивное загрязнение окружающей среды. На многих атомных станциях в России, оборудование так же устарело. В будущем времени это может сказаться на увеличении риска наступления аварии на АЭС, а в настоящем же времени вред природе наносит недостаточная и неправильная утилизация радиоактивных отходов. Зараженная вода или воздух, вызывают необратимые последствия для организма человека и последующих поколений и крайне пагубно влияют на общее здоровье.

Отходя от проблем всероссийского масштаба, рассмотрим региональные. К примеру, проблемы освоения Арктики. Данная местность имеет большие запасы нефти и газа, и при добыче природных ископаемых, возрастает риск разлива нефтепродуктов, что напрямую ведет к глобальному потеплению, так как ледники Арктики начнут таять и возрастает угроза затопления континента в целом. Далее произойдет вымирание многих видов северных животных, что чревато нарушением всей экосистемы. [4]

Рассмотрим следующую зону, а именно Байкал. Как известно, 80 процентов запасов питьевой воды России, находится на Байкале. Но в последнее время данной зоне был нанесен обширный ущерб, так как неподалеку бумажно-целлюлозный комбинат сбрасывал промышленные, бытовые отходы и мусор в воды Байкала. Урон окружающей среде наносит Иркутская ГЭС. Качество воды в такой крупной реке как Волга падает, а прочие мелкие реки и вовсе высыхают. В настоящее время в этой зоне наблюдается исчезновение многих популяций рыб. [3]

Одной из наиболее опасных экологических точек в России, считается Финский залив, так как за прошедшие годы, в его воды успело вылиться

большое количество нефтепродуктов из-за частых аварий на танкерах. Так же на экологию Камчатки негативно влияют дизельные и тепловые электростанции. К примеру, российский город Норильск занимает второе место в мире из самых загрязненных городов на всей планете. Плохая экологическая обстановка не обходит стороной и такие значимые для страны города как Москва и Санкт-Петербург. [2]



Как видно на вышеприведенном графике, затраты на поддержку экологии в России снижаются с каждым годом. Это происходит по причине нестабильной экономической обстановки в стране и различным кризисным моментам.

В завершение хочется сказать, что все вышеперечисленные проблемы способствуют увеличению численности наследственных заболеваний, перерастая позже в хронический характер. Но как же поменять экологическую обстановку в стране? По моему мнению, решениями данных проблем на Федеральном уровне должны заниматься представители государственной власти. Россия нуждается в эффективных экотехнологиях, и если мы не можем разработать их сами, то вполне можно позаимствовать данные технологии у западных коллег. Если государство не способно обеспечить надлежащую защиту и уход за природой, то можно начать для начала с себя и соблюдать элементарные правила чистоты. Ведь из мелких деталей и собирается целый механизм, это означает, что если каждый гражданин будет думать об окружающей среде, то и среда, в которой мы существуем, станет лучше, чище и благоприятнее.

Использованные источники:

1. Охрана природы / Н.А.Гладков А.В.Михеев В.М.Голушин / 2016
2. Радзевич Н.Н., Пашканг К.В. Охрана и преобразование природы. – М.: Просвещение, 2017
3. Новиков Ю.В. «Экология, окружающая среда и человек», 2017
4. Сапунов А.В., Черепанова Д.В. Экологические проблемы Краснодарского края. Форум молодых ученых. 2018. №4 (20). Сайт:http://forum-nauka.ru
5. Сапунова Т.А., Короткая А.М. Система стратегического планирования в Российской Федерации. Вестник ИМСИТ. 2015. №1 (61). С.12.

УДК 65.011.56

Сапунов А.В., к.э.н.
доцент
Голуб О.С.
студент
Академия Маркетинга и Социально-Информационных технологий
Россия, г. Краснодар

ПРОБЛЕМА АВТОМАТИЗАЦИИ ПРОИЗВОДСТВА В РОССИИ

Аннотация: В данной статье рассмотрена проблема автоматизации производства в России. Дано обоснование экономического преимущества автоматизированных производств. Показана мировая статистика автоматизации и проведено сравнение с Россией. Выявлены экономические и социальные причины неразвитости автоматизации в России, и раскрыты пути ее внедрения и совершенствования, с помощью промышленных роботов и систем автоматизации.

Ключевые слова: автоматизация, производственный процесс, новые технологии, экономический рост страны, промышленные роботы, системы автоматизации.

Sapunov A.V., candidate of economic Sciences, associate Professor
Academy of Marketing and socially-information technologies
Krasnodar, Russia
Golub O.S.
student
Academy of Marketing and socially-information technologies
Krasnodar, Russia

THE PROBLEM OF AUTOMATION OF PRODUCTION IN RUSSIA

Annotation: in this article the problem of production automation in Russia is considered. The substantiation of the economic benefits of automated production. The world statistics of automation are shown and the comparison with Russia is made. The economic and social causes of underdevelopment of automation in Russia are revealed, and the ways of its implementation and improvement with the help of industrial robots and automation systems are revealed.

Key words: automation, production process, new technologies, economic

growth of the country, industrial robots, automation systems.

Экономический рост различных стран во многом зависит от научно-технического прогресса в сферах производства. Чтобы достичь устойчивого успеха в рыночных отношениях, необходимо постоянно усовершенствовать систему управления производством предприятия. Так, для получения наиболее высоких результатов своей деятельности предприятия переходят на автоматизацию технологических процессов.

Под автоматизацией понимают процесс развития машинного производства, в котором функции, выполняемые ранее человеком, передаются автоматическим устройствам, с условием, что управление и принятие решений остается за человеком. Промышленная автоматизация даёт возможность определять оптимальные технологические режимы работы и достигать высоких технико-экономических показателей за счёт уменьшения потерь конечного продукта, расходов сырья и энергии. [2]

Внедрение автоматизации достаточно трудоемкий процесс, для него требуются длительный промежуток времени и большие финансовые затраты, но эффект стоит затраченных ресурсов. Внедренная промышленная автоматизация гарантирует повышение эффективности работы предприятия, рост производительности труда, улучшение качества выпускаемой продукции, рост уровня безопасности. Помимо прочего автоматизация производства увеличивает производительность более чем в три раза.

Мировым лидером по промышленной автоматизации является Южная Корея, в стране на 10 000 рабочих приходится 478 роботов. Так же в тройку лидеров вошли Япония (314 роботов) и Германия (292 робота). Далее следуют США (164 робота) и Китай (36 роботов). Средний показатель плотности роботов по миру – 66 роботов.

Несмотря на прогрессивность и повышенное внимание к автоматизации во всем мире, в России внедрение новейших технологий осуществляется в замедленном темпе. Главной причиной являются отсталые методы в производстве. Пока в других странах главную работу осуществляют роботы, в России ее продолжают выполнять люди. В России количество роботов на 10 000 человек в 20 раз меньше, чем в Китае, который отстает от лидера промышленной автоматизации (Южная Корея) в 13 раз. Для достижения уровня индустриально развитых стран, России необходимо ввести в производственный процесс как минимум 350 тыс. промышленных роботов. [3]

Также существуют социальные причины неразвитости автоматизации в России. Коллективы предприятий не рассматривают автоматизацию, как необходимый инструмент производственного цикла, т.к. не имеют четкого понимания ее конечной цели. Более того, они негативно относятся к внедрению автоматизации, т.к. она неизбежно ведет к сокращению персонала, занятого на производстве (технологическая безработица). Часто причина торможения кроется в полном или частичном отсутствии

квалифицированных кадров в области автоматизации. Молодые специалисты, приходящие на предприятия, зачастую не имеют опыта и не знают современных стандартов работы. [4]

Перечисленные недостатки можно легко минимизировать с помощью эффективной системы контроля над производством, поэтому все предприятия стремятся перейти на автоматизированный труд. Экономический эффект, который достигается от замены рабочих промышленными роботами, проявляется в повышении производительности труда, улучшении использования основного технического оборудования, в сокращении производственных потерь от брака и неравномерности ритма работы. Цель внедрения средств автоматизации – это качественное улучшение производственного процесса. Промышленные роботы не просто заменяют человека и имитируют его действия, но и выполняют производственные функции быстрее и качественней.

Также автоматизированные системы помогают в решении задач по управлению качеством продукции на всех стадиях ее создания и использования. Автоматизированные системы управления качеством оптимизируют производственные процессы, чтобы достичь максимального эффекта от затрачиваемых трудовых и материальных ресурсов. И, таким образом, повысить качество продукции и удовлетворить требования потребителя. [1]

В современном мире существует множество компьютерных и информационных технологий, и они развиваются быстрыми темпами. Поэтому целесообразно применять их вместе с технологическим оборудованием для автоматизации производственных процессов. Это значительно облегчает быстрое нахождение оптимальных технологических решений и уменьшает использование ресурсов (ресурсоемкость) на производстве. А также сводит к минимуму участие человека в производственных процессах. В будущем предприятие будет представлять собой полностью автоматизированные цеха с гибкой организацией производства, которые обслуживаются группами роботов с единым центром управления.

На сегодняшний день существует множество систем для автоматизации производственных процессов. К основным компьютерным технологиям, используемым в России, относятся:

1) система CAPP (Computer Aided Process Planning) – предназначена для планирования технологических процессов и построения последовательности технологических операций с помощью компьютерных программ, также оформляет технологическую документацию в виде маршрутных и операционных карт.

2) система CAD (Computer Aided Design) – предназначена для конструирования: моделирование трехмерной сварной конструкции деталей, изготовка чертежей и формирование текстовой конструкторской документации (ведомость, отчетность и пр.).

3) система ERP – предназначена для распознавания и организации всех ресурсов производства, использующихся для закупки, производства, продажи, и учёта в ходе выполнения клиентских заказов.

Таким образом, Россия сможет вернуть статус мирового промышленного государства, если примет несколько нововведений. Основная проблема повышения эффективности производства в России может быть решена с помощью создания и внедрения прогрессивной технологии (роботизации), новых машин и аппаратов, и совершенствования существующих. Также максимальной оптимизации процессов можно добиться, используя современные системы автоматизации.

Использованные источники:

1. Журавлев А.В., Сапунова Т.А. Методы управления качеством // Форум молодых ученых. 2017 №9 (13). С. 328-332.
2. Исаев В. Б. Эффективность АСУТП // Автоматизация в промышленности. – № 3, 2016. С. 35–37.
3. Сапунова Т.А., Журавлев А.В. Повышение конкурентоспособности продукции на основе средств и методов управления качеством // Форум молодых ученых. 2017 №5 (9). С. 1885-1888.
4. Цветаев С. С., Логачев К. И. Актуальные проблемы автоматизации промышленных предприятий // Вестник Белгородского государственного технологического университета им. В. Г. Шухова. – 2012. – № 1. – С.87–89.

УДК 330

Сапунов А.В., к.э.н.
доцент
Михуля В.Г.
студент
Академия Маркетинга и
Социально-Информационных технологий- ИМСИТ
Российская Федерация, г. Краснодар

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ ГОРОДА МОСКВЫ НА 2018 ГОД И ПЛАНОВЫЙ ПЕРИОД 2019 И 2020 ГОДОВ

Аннотация: в статье рассмотрены и проанализированы основные показатели социально-экономического развития горда Москвы на 2018 год и плановый период 2019 и 2020 годов.

Ключевые слова: развитие, экономика, анализ, прогноз, инфляция, инвестиции.

Sapunov A.-candidate of economic Sciences, associate ProfessorAcademy of Marketing and Socially-Information technologies
Krasnodar, Russia
Mihulya V.G.
student
Academy of Marketing and Socially-Information technologies - IMSIT
Krasnodar city, Russian Federation

SOCIAL AND ECONOMIC DEVELOPMENT OF THE MOSCOW CITY FOR 2018 AND THE PLAN PERIOD 2019 AND 2020

Annotation: The article examines and analyzes the main indicators of social and economic development of the Moscow city for 2018 and the planned period of 2019 and 2020.

Keywords: development, economy, analysis, forecast, inflation, investments.

Прогноз социально-экономического развития города Москвы на 2018 год и плановый период 2019 и 2020 годов разработан в двух вариантах с учетом сценарных условий, основных параметров прогноза развития российской экономики в среднесрочной перспективе, разработанных Министерством экономического развития Российской Федерации, а также на основе анализа сложившихся тенденций социально-экономического развития Российской Федерации и города Москвы.

Базовый вариант прогноза социально-экономического развития города Москвы предусматривает выполнение в полном объеме запланированного комплекса мер по обеспечению стабильного развития социальной сферы и инфраструктуры города Москвы, поддержки бизнеса и инвестиционной активности в рамках реализации государственных программ города Москвы при выполнении условий базового варианта прогноза развития экономики Российской Федерации [].

Целевой (оптимистичный) вариант прогноза социально-

экономического развития города Москвы отражает развитие экономики города Москвы при условии реализации целевого варианта развития экономики Российской Федерации. Более уверенное, нежели в базовом сценарии, восстановление экономической активности в экономике связано с максимальным положительным эффектом от реализации мер Правительства Российской Федерации по снижению структурных ограничений роста российской экономики.

В качестве основного варианта прогноза социально-экономического развития на среднесрочную перспективу для проекта бюджета города Москвы на 2018 год и плановый период 2019 и 2020 годов применен базовый вариант.

Восстановление российской экономики, первые признаки которого были отмечены в середине 2016 года, продолжилось с начала 2017 года и приобрело более устойчивый характер.

Основными факторами, влияющими на экономическую активность в Российской Федерации, являются: продолжение восстановления глобального спроса, связанного с ускорением во втором квартале 2017 года роста крупнейших экономик развитых и некоторых развивающихся стран; позитивная динамика основных сырьевых и товарных рынков; продолжение действия санкций в отношении Российской Федерации; восстановление внутреннего (инвестиционного и потребительского) спроса, динамика которого оказалась лучше ожиданий; устойчивое снижение инфляции в течение 2017 года [2].

В результате действия указанных факторов ускорение темпов экономического роста Российской Федерации, достигнутое во втором квартале 2017 года (+2,5% прироста ВВП в годовом выражении) превзошло ожидания и прогнозы большинства государственных институтов и экспертного сообщества[4].

Отмеченные тенденции оказали прямое воздействие на экономику города Москвы. В 2016 году адаптация экономики города Москвы к новым условиям функционирования в целом завершена. По итогам года зафиксирована положительная динамика по основным показателям социально-экономического развития города Москвы: объему инвестиций в основной капитал, объему выполненных строительных работ, индексу промышленного производства, объемам платных услуг, темпу роста номинальной среднемесячной заработной платы. Этому способствовала последовательная реализация общесистемных мер экономической политики города Москвы, основными элементами которой являются: активная инвестиционная политика, направленная на улучшение инвестиционного климата и привлечение инвестиций в реальный сектор экономики; стабильная бюджетная политика: увеличение конкурентности и прозрачности осуществления закупок для нужд города Москвы, бюджетные инвестиции в развитие инфраструктуры (прежде всего, социальной и транспортной); стимулирующая налоговая политика, целью которой

является выравнивание условий и смещение акцентов налогообложения с доходов на активы; взвешенная тарифная политика, направленная на сдерживание роста тарифов и ограничение перекрестного субсидирования.

Рассмотрим основные итоги и прогноз социально-экономического развития города Москвы до 2020 года.

В течение 2016-2017 годов инфляция устойчиво снижается - с уровня 111,3% в январе 2016 года (в годовом выражении, к соответствующему периоду предыдущего года) до 104,1% в августе 2017 года.

Замедление инфляции в течение 2017 года обусловлено действием следующих факторов: сохранение умеренно жесткой денежно-кредитной политики Банка России, направленной на достижение и удержание в перспективе целевого уровня инфляции, стабилизация и последовавшее, начиная со второго квартала 2016 года; укрепление курса рубля на фоне улучшения конъюнктуры нефтяного рынка; постепенное восстановление потребительской активности [3].

В среднесрочном периоде прогнозируется продолжение снижения инфляции в городе Москве - с 4,8% в 2017 году до 4,2% в 2020 году (в среднегодовом выражении).

Основные риски превышения прогнозируемого уровня инфляции связаны с возможным возобновлением волатильности на рынках углеводородов, других товарных рынках, с соответствующим усилением волатильности курса рубля, ростом производственных издержек на фоне замедления снижения инфляционных ожиданий.

В соответствии с данными официальной статистики экономика города Москвы носит, в основном, сервисный характер: сектор рыночных услуг (торговля, транспорт и связь, финансовая деятельность, прочие рыночные услуги) занимает в ней порядка 69%. Доля промышленного производства относительно невелика (16,0%) по сравнению со среднероссийским уровнем (31,9%).

В 2016 году экономика Москвы по предварительным данным выросла на 0,7% (темп прироста ВРП в сопоставимых ценах). Основной положительный вклад (суммарно – 1,0 процентных пункта) в увеличение ВРП города Москвы внесли оптовая и розничная торговля и прочие рыночные услуги, а также промышленное производство.

По итогам 2017 года ВРП города Москвы вырос на 2,0% (в сопоставимых ценах) и достиг в номинальном объеме 14,9 трлн. рублей.

В 2017 году предпринимательская активность осталась на высоком уровне. Количество вновь зарегистрированных индивидуальных предпринимателей за 8 месяцев 2017 года составило 40,7 тыс., что превысило на 23,5% показатели аналогичного периода 2016 года. Общее число действующих индивидуальных предпринимателей за 8 месяцев 2017 года увеличилось на 11,4% по сравнению с январем-августом 2016 года - до 276,8 тыс. индивидуальных предпринимателей.

В последующие годы при условии сохранения благоприятных условий

для ведения бизнеса, прежде всего, для индивидуальных предпринимателей, ожидается дальнейших рост предпринимательской активности.

В 2016 году город Москва оставалась ключевым центром привлечения инвестиций на фоне медленного восстановления инвестиционной активности в стране. С начала 2017 года в городе Москве сохраняется высокая инвестиционная активность. В первом полугодии 2017 года инвестиции в основной капитал (по полному кругу организаций) в городе Москве выросли на 19,3% к соответствующему периоду 2016 года и составили 658,2 млрд. рублей или 11,5% от общероссийского объема. Объем работ, выполненных по виду экономической деятельности «Строительство», за 8 месяцев 2017 года увеличился на 0,7% (к соответствующему периоду 2016 года в сопоставимых ценах) и составил 410,7 млрд. рублей [1].

По итогам восьми месяцев 2017 года индекс промышленного производства составил 98,7%, в том числе в обрабатывающих производствах 98,8%. Основной отрицательный вклад в снижение статистических показателей обрабатывающих производств внесло снижение производства нефтепродуктов, связанное с плановым ремонтом и комплексной модернизацией производства на АО «Газпромнефть-МНПЗ». В статистике промышленного выпуска города Москвы вид деятельности «производство кокса и нефтепродуктов» учитывается с весом 57,6%. Эта доля существенно завышена ввиду учета финансовых результатов предприятий, не ведущих производственную деятельность на территории города. В 2018 году прогнозируется восстановительный рост промышленного производства на 5,1%, в 2019 году на 1,4 %, в 2020 году на 1,5%.

В 2017 году оборот розничной торговли растет (2 860 млрд. рублей за январь-август 2017 года с темпом роста 100,6% к аналогичному периоду 2016 года в сопоставимых ценах), прежде всего в сегменте организованной торговли (90% суммарного розничного оборота).

В 2018 году розничный товарооборот прогнозируется на уровне 4 783 млрд. рублей (темп роста 101,9% в сопоставимых ценах). В 2019 и 2020 годах розничный товарооборот достигнет уровня 5 077 – 5 400 млрд. рублей (с увеличением темпов до 102,0% и 102,2% соответственно) [].

В 2017 году, с учетом эффекта высокой базы объем платных услуг составит 1 769 млрд. рублей (100,0% к предыдущему году в сопоставимых ценах). В 2018 году на фоне роста реальных доходов населения и снижения инфляции объем платных услуг населению вырастет в сопоставимым ценах на 1,9% и составит 1 902 млрд. рублей, в 2019 и 2020 годах - на 1,6%-1,7% с объемом 2 020 – 2 146 млрд. рублей.

В течение 2016 и 2017 годов ситуация на рынке труда оставалась стабильной с тенденцией снижения уровня безработицы – с 0,62% по состоянию на 1 января 2016 г. до 0,39% по состоянию на 1 сентября 2017 г. (от численности экономически активного населения). Численность безработных граждан, зарегистрированных в службе занятости, снизилась за указанный период на 16,1 тыс. человек и составила 28,0 тыс. человек.

Прирост численности занятых в экономике города Москвы прогнозируется в среднесрочной перспективе на уровне 0,3-0,5 % в год. Уровень зарегистрированной безработицы в городе Москве в 2018 года не превысит 0,37%. В 2019 и 2020 годах - стабилизируется в диапазоне 0,36-0,35%.

Емкий рынок труда в городе Москве обеспечивает стабильность и высокий уровень заработной платы как основного источника доходов населения.

В качестве прогнозных значений показателя средней заработной платы взяты данные Федеральной налоговой службой и Пенсионного фонда Российской Федерации. В 2017 году наблюдался рост официальной заработной платы на 7,8% к предыдущему году, что обеспечило также рост реальной заработной платы. В среднесрочной перспективе (2018-2020 годы) прогнозируется умеренный рост заработных плат и трудового дохода - 106,6-106,8% ежегодно, что выше прогнозных темпов инфляции. Соответственно, в реальном выражении прогнозируется рост заработных плат и дохода от трудовой деятельности.

Характерные особенности бюджета города Москвы – устойчивость и сбалансированность как в краткосрочном, так и в среднесрочном периоде. Сбалансированность бюджета города Москвы достигается за счет детального экономического анализа ситуации при принятии новых расходных обязательств, ограничения необоснованного роста расходов бюджета Москвы, обеспечения стабильных источников доходов в долгосрочном периоде, а также увеличения налогового потенциала бюджета города Москвы.

Использованные источники:

1. https://www.mos.ru/
2. Сапунова Т.А., Короткая А.М. Система стратегического планирования в Российской Федерации. Вестник ИМСИТ. 2015. №1 (61). С.12.
3. Сапунова Т.А., Акеньшина А.А. Особенности и прогнозное развитие инфляционных процессов в России. Вестник ИМСИТ. 20156. №1 (65). С.66-68.
4. Сапунов А.В., Бортник И.О. Стратегическое управление социально-экономическими системами. Форум молодых ученых. 2017. №11(15) .С. 862-865.

УДК 33.338.5

Сапунов А.В., к.э.н.
Попова В.С.
студент
Академия маркетинга и социально-информационных технологий
Россия, г. Краснодар

РАЗРАБОТКА ЦЕНОВОЙ СТРАТЕГИИ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Аннотация: разработка самостоятельной ценовой стратегии — постоянно воспроизводимый процесс. Нельзя создать такую стратегию однажды и потом пользоваться ею без всяких корректировок многие годы. В статье приведены этапы и виды ценовой стратегии.

Ключевые слова: ценовая политика, ценовая стратегия, цена

Sapunov A.B., candidate of economic Sciences
Academy of marketing and socially-information technologies
Krasnodar
Popova V.S.
Student
Academy of marketing and socially-information technologies
Krasnodar

DEVELOPMENT OF PRICING STRATEGIES

Abstract: the development of an independent pricing strategy is a constantly reproducible process. It is impossible to create such a strategy once and then use it without any adjustments for many years. The article presents the stages and types of price strategy.

Keywords: price policy, price strategy, pricing.

Современные процессы глобализации товарообменных операций усиливают международную конкуренцию и предопределяют формирование системы экономических отношений, при которой качество и цена становится основными критериями конкурентоспособности и эффективности производства. Экономическая ситуация в России, проходя через трудности переходного периода, диктует необходимость перехода к более эффективным методам хозяйствования, которые включают новые управленческие технологии [2].

Стратегия ценообразования должна постоянно проверяться на основе фактически достигнутых результатов и при необходимости корректироваться. А главное — она должна соответствовать именно той общей маркетинговой стратегии, которой в этот момент придерживается фирма.

Стратегия ценообразования «вступает в игру» в трех ситуациях:

1) когда организация представляет на рынке новый товар и устанавливает его начальную цену;
2) когда организация рассматривает долгосрочное изменение цены существующего товара;

3) когда обсуждается краткосрочное изменение цены, как правило, ее снижение с целью стимулирования спроса [1]

Таким образом, стратегия ценообразования предприятия — это его долгосрочная политика, включающая в себя: определение цели ценового предложения (выживание, максимизация текущей прибыли, текущих доходов, объема продаж, охвата рынка или лидерства по ценовым и качественным показателям), оценка объема продаж при каждом возможном уровне цен (чем не эластичнее спрос, тем более высокую цену может установить компания), определение уровня издержек при различных объемах выпуска с учетом предложений службы маркетинга, анализ издержек, цены и предложений конкурентов, выбор одного из методов ценообразования, установление окончательной цены с учетом факторов, оказывающих психологическое воздействие, влияния других элементов маркетинга, политики ценообразования и воздействия цены на другие субъекты рынка.

Стратегию ценообразования предприятия можно схематично представить следующим образом:

стратегия ценообразования = цель предприятия + метод установления окончательной цены + движение окончательной цены.

1. Этапы выработки ценовой стратегии

Процесс разработки ценовой стратегии состоит из трех этапов:

1) сбора исходной информации;

2) стратегического анализа;

3) формирования стратегии. и 10 элементов (видов деятельности):

1- оценки затрат;

2- уточнения финансовых целей фирмы;

3- определения потенциальных покупателей;

4- уточнения маркетинговой стратегии фирмы;

5- определения потенциальных конкурентов;

6- финансового анализа;

7- сегментного анализа рынка;

8- анализа конкуренции;

9- оценки влияния государственного регулирования;

10- определения окончательной ценовой стратегии [4]

На первом этапе формирования ценовой стратегии — при сборе исходной информации работа ведется по пяти направлениям:

1) оценка затрат;
2) уточнение финансовых целей фирмы;
3) определение потенциальных покупателей;
4) уточнение маркетинговой стратегии;
5) определение потенциальных конкурентов.

Невнимание к тому или иному типу данных обычно порождает ошибки в разработке ценовой стратегии и ведет в итоге к прямым потерям прибыли или ее получению в меньших объемах по сравнению с возможным

уровнем . Поэтому выработать хорошее ценовое решение удается только при учете всех четырех категорий существенно важных данных: о затратах, о покупателях, о конкурентах и о правительственной политике.

Таблица 1- Влияние информации на ценовые решения

Категория участников процесса разработки ценовой стратегии	Вид наиболее часто игнорируемой информации	Нежелательные последствия игнорирования информации
Маркетологи	Данные о затратах фирмы	Принятие ценовых решений, обеспечивающих максимизацию завоеванной фирмой доли рынка, но не прибыльности продаж
Финансовые менеджеры	Данные о реальной ценности товаров фирмы для покупателей и закономерностях поведения последних	Принятие ценовых решений, подрывающих возможности для расширения сбыта и снижения на этой основе удельных постоянных затрат
Финансовые менеджеры и маркетологи	Данные о конкурентах и их возможностях	Принятие ценовых решений, результативность которых сводится к нулю при первой же ответной реакции конкурентов

В ходе выполнения этого этапа проводятся следующие основные мероприятия:

1. Оценка затрат.

При решении задачи оценки затрат основное внимание должно быть уделено поиску ответа на вопрос о том, какие виды затрат являются по отношению к рассматриваемому ценовому решению приростными и предотвратимыми. При оценке затрат производства и сбыта продукции основное внимание уделяется выявлению всех тех затрат, с которыми реально связаны производство и сбыт данной продукции, а также выявляются и анализируются те статьи затрат, величина которых может изменяться при изменении объемов выпуска (продаж) продукции в результате изменения цен.

Более конкретно необходимо выяснить следующее:

- Какие из затрат (включая стадии производства, обслуживания покупателей и технического сервиса) при изменении объемов продаж реально будут приростными (а не средними)?

- При каком изменении объемов производства могут измениться также условно-постоянные затраты и сколь существенным может быть такое изменение?

- Какие из постоянных затрат по отношению к рассматриваемому ценовому решению являются предотвратимыми (т. е. еще не превратились в невозвратные)?

2. Уточнение финансовых целей.

Приступая к. разработке ценовой стратегии, специалист по ценообразованию совместно с финансистами и высшими менеджерами фирмы должен уточнить, в чем состоят на данный момент основные финансовые цели фирмы. Если этого не сделать, то ценовая стратегия может оказаться неудовлетворительной с точки зрения владельцев фирмы.

Проводится на основе выбора одного из двух возможных приоритетов: минимальной прибыли от продажи соответствующего товара (услуги) или ориентации на достижение наивысшего уровня прибыльности (на максимизацию общего объема прибыли либо на получение прибыли в зависимости от срока и размера кредиторской задолженности) [5].

Ценовая стратегия должна соответствовать основным финансовым целям предприятия, принятым на ближайшее время и перспективу, поэтому определяется минимальный уровень прибыльности, необходимый при продаже каждого вида продукции, а также приоритетность задачи — получение наибольшего объема прибыли или получение прибыли в определенный срок для погашения задолженности по ранее привлеченным заемным средствам (включая неплатежи в бюджеты всех уровней, внебюджетные фонды, работникам или поставщикам).

Соответственно в ходе этой работы необходимо получить ответы на следующие вопросы.

- Какой минимальный уровень прибыльности необходимо обеспечить фирме от продаж данного типа товаров?

- Ориентирована ли сейчас фирма на получение наивысшего уровня прибыльности, на максимизацию общего объема прибыли или на получение прибыли как можно скорее для погашения задолженностей по ранее привлеченным заемным средствам?

3.Определение потенциальных покупателей.

При решении задачи выявления потенциальных покупателей цель состоит не только в том, чтобы уяснить, какие категории покупателей можно заинтересовать товаром фирмы, но и понять, почему он будет им интересен.

Это включает выявление факторов и оценку последствий их влияния на чувствительность покупателей к уровню цены и прогнозирование разделения покупателей на группы (сегменты).

Это означает необходимость найти ответы на, следующие вопросы:

- Какова экономическая ценность данного товара или услуги для покупателей?

- Какие факторы, кроме экономической ценности товара, могут повлиять на чувствительность покупателей к уровню цены:

а) трудность сопоставления с аналогами;

б) престижность обладания данным товаром;

в) бюджетные ограничения;

г) возможность разделения затрат на покупку?

- Каким образом воспринимаемая ценность и не ценностные факторы

формирования цен чувствительности разделят общую массу покупателей на различные сегменты?

- Можно ли методами маркетинга и позиционирования товара повлиять на готовность покупателей платить за товар предпочитаемую фирмой цену и каким образом это можно сделать наиболее эффективно?

4. Уточнение маркетинговой стратегии фирмы.

Необходимо разработчикам ценовой стратегии, поскольку выбор ценовых решений находится в жесткой зависимости от избранной фирмой маркетинговой стратегии.

Ценообразование выступает как хотя и достаточно особый, но элемент общей маркетинговой стратегии фирмы. Соответственно и разработка ценовой стратегии должна быть ориентирована на решение задач маркетинга в целом.

Поэтому, приступая к решению проблем ценообразования, необходимо иметь четкие ответы на следующие вопросы.

- Должны ли цены решать задачу обеспечения проникновения на новый для фирмы рынок?

- Должны ли цены способствовать развитию рынка путем привлечения к покупке товара новых категорий клиентов?

- Должны ли цены ориентироваться на большую сегментацию рынка и обеспечение более полного удовлетворения запросов покупателей в определенных сегментах?

- Должны ли цены способствовать продвижению на рынок нового продукта или их следует вписать в ценовой ряд, сложившийся на новом для фирмы рынке, где она планирует продвижение новой модификации уже ранее освоенного товара? [3].

Получив ответы на все вышеупомянутые вопросы, специалист по ценообразованию может переходить к подготовке для руководства фирмы проекта документа, описывающего предпочтительную ценовую стратегию. При этом конечно, стоит использовать опыт реализации таких стратегий, имеющийся у других фирм и описанный в литературе или наблюдаемый в собственной практике. Но копировать даже самый лучший такой опыт не стоит: каждая комбинация «товар—фирма—конкуренты—покупатели—государство» настолько уникальна, что стратегию для своей фирмы надо разрабатывать самостоятельно, с учетом всех особенностей этой комбинации. Только тогда конкретная цена, венчающая пирамиду ценовой стратегии фирмы, засияет ярким блеском и обеспечит фирме реальное повышение прибыльности операций. [4]

Выбор типа ценовой стратегии

Важное значение имеет и следующая классификация ценовых стратегий:

1) дифференцированное ценообразование;
2) конкурентное ценообразование;
3) ассортиментное ценообразование.

Стратегии дифференцированного ценообразования основаны на неоднородности покупателей и возможности продавать один и тот же товар по нескольким ценам. Стратегии конкурентного ценообразования строятся на учете в ценах фактора конкурентоспособности фирмы. Стратегии ассортиментного ценообразования применимы, когда фирма имеет набор аналогичных, сопряженных или взаимозаменяемых товаров.

Использованные источники:

1. Фатхутдинов Р.А. Стратегический менеджмент Учеб. для студентов вузов. М.; 2015
2. Сапунова Т.А., Журавлев А.В. Повышение конкурентоспособности продукции на основе средств и методов управления качеством. Форум молодых ученых. 2017. №5 (9). С.1885-1888.
3. Баздникин А.С. Цены и ценообразование: Учеб. Пособие, М., 2014
4. Липсиц И.В. Ценообразование: управление ценообразованием в организации Учебник. М, 2011
5. Сапунов А.В., Аверина А.А. Особенности стратегии малых и средних предприятий в условиях современной Российской экономики. Интеграция наук. 2017. №9(13). С.26-28.

УДК 338.57.055.2

Саркисова Н.А.
студент
Клейнос Ю.Р.
студент
Кубанский государственный аграрный университет имени И. Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ И МЕХАНИЗМ РЕАЛИЗАЦИИ СОЦИАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ В РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКЕ

Аннотация

Целью данной статьи является изучение социальной политики в условиях рыночной экономики. Поставленная цель предполагает решение таких важных задач как: изучение теоретических и методических основ социальной политики государства, анализ основных направлений социальной политики России. При написании статьи были использованы следующие исследования: анализ, синтез, статистический метод и др.

Ключевые слова: Социальная политика, государство, рыночная экономика, социальное государство.

Sarkisova N.A.
Kleinos Y.R.

MAIN DIRECTIONS AND MECHANISM OF IMPLEMENTATION OF SOCIAL POLICY IN THE MARKET ECONOMY

Annotation

The purpose of this article is to study social policy in a market economy. The goal is to solve such important tasks as: the study of the theoretical and methodological foundations of the social policy of the state, the analysis of the main directions of Russia's social policy. When writing the article, the following studies were used: analysis, synthesis, statistical method, etc.

Key words: social policy, state, market economy, social state.

Социальная сфера экономики включает в себя всё, что неделимо имеет связь с обществом и создает нормальные условия для жизни людей. Социальная экономика – это отрасль научного знания,деятельность и сфера экономики, основной целью которой является достижение личностного развития, а также способствование прогрессу человечества. Многие из экономических процессов могут являться в то же время и социальными, это означает, что уровень качества жизни человека зависим от состояния экономики.

Если рассматривать социальную экономику как науку, то она анализирует источники возникновения потребностей, структуру потребления, запросы потребителей, распознает целесообразные потребности людей, а также нужды общества в целом. Под наблюдение социальной экономики попадают доходы различных слоев общества и групп,

как и откуда они возникли, их виды, уровень доходов и главное, денежные доходы населения. Таким образом, все, что касается достатка людей - ядро социальной экономики.

Зачастую в российском обществе мы можем слышать различные мнения о том, как и какими моделями общество должно действовать в обстановке рыночной экономики.

Государство оказывает довольно значительное влияние на экономику. Оно воздействует на нее с помощью налоговой системы, законодательных ограничений, обязательных платежей, инвестиций государства, кредитования, субсидий. Одно из главнейших назначений государственного регулирования экономики – следование общественным интересам, интересам государства и социально незащищенных слоев населения, а также в частности правам личности.

Задачей социальной политики является помощь наиболее социально дискриминированным группам общества, обеспечение возможности для каждого реализовать себя и участвовать в создании общественного богатства и благ, при этом имея гарантии на обеспечение своих интересов.

Когда разговор заходит о социальном государстве и его функции в общественной политике, значительное место занимают традиции страны и ее характерные черты. Перед Россией встал вопрос: требуется ли либеральная политика в социальной сфере. Долгое время государство страны представало практически монополистом в области политики общества. Региональные дисбалансы и спад централизованного подхода привели к неблагоприятным последствиям при осуществлении национальных проектов социального типа.

Благодаря изучению опыта стран Западной Европы, можно задуматься о его очевидных достижениях в сфере социально-экономического прогресса, также это может стать шансом извлечения пользы для России и ее поведении в области развития.

Социальная политика государства в социально ориентированной рыночной экономике предназначена для частичного смягчения социальной напряженности, неизбежной при действенных переменах в хозяйстве, тем самым она помогает проведению либеральных реформ в сфере экономики и политики.

При регулировке рыночной экономики в России преодолеваются значительные несоответствия, связанные с неоплачиваемым распределением некоторых благ и услуг получаемых из социальных фондов потребления. Наряду с бесспорными успехами такое распределение дает и неблагоприятные посторонние результаты. Стандартизированный ассортимент бесплатных благ в конкретной степени забирает у человека свободу выбора, а все общество – разнообразия. Степень расхода благ независима от индивидуальных и коллективных результатов труда.

В России отставание в развитии социальной сферы, недооценка всего комплекса социальных проблем, низкая эффективность социальной политики негативно сказались как на материальном положении населения,

политической стабильности, так и на процессе экономических преобразований. В ходе выполнения задачи по созданию новой модели социальной политики нужно обратить внимание на уже имеющийся мировой опыт в решении социальных проблем в странах с различным состоянием рыночной экономики и различным уровнем жизни населения. Необходимо проанализировать успехи и проблемы при реализации каких-либо задач социальной политики в государствах с развитой рыночной экономикой.

Россия превращается, в гармонично развивающееся государство, которое основывается на интенсивном труде и деловой инициативе и активности, последовательной, хорошо обдуманной экономической политики. Теория корпоративной социальной ответственности все еще находится на стадии становления.[2]

Удачная тактика развития государства по принципу благосостояния для многих будет определяться скоростью формирования масс среднего класса. Возникновение среднего класса подразумевает создание новой модели российского стандарта благосостояния. В похожий стандарт целесообразнее вовлекать хорошее жильё, высококлассное обеспечение изделиями длительного пользования и качественное образование.

Перечислим основы проводимой на сегодняшний день в России социальной политики. Защита от безработицы осуществляется через подготовку кадров, создание фонда помощи безработным с назначением величины пособия. Сбережением от инфляции является индексация доходов, т.е. повышение их номинальной величины для устранения снижения реального уровня. Наличие хорошо продуманной социальной политики государства позволяет обойти многие социальные проблемы, вызванных экономическими реформами в стране. Поэтому можно сделать вывод, что главная задача социального государства – обеспечение стабильности в стране и социальную защиту граждан. Его предназначение – строить свою политику с учетом интересов всех, социальных слоев и групп, составляющих современное общество, а также создать условия для воспроизводства отвечающей новым требованиям рабочей силы, способной обеспечить необходимую материальную базу страны.

Использованные источники:

1. Фролов Д.П., Шулимова А.А., Инютина О.В. Система институций и механизм институционализации социально ответственной фирмы // Вестник Волгоградского государственного университета. Серия 3: Экономика. Экология. 2013. № 1. С. 18-26.
2. Лебедева И.С., Лебедев П.В., Шулимова А.А. Социально-экономическая эффективность и качество социальных услуг как основа частного и общественного сектора экономики России // В мире научных открытий. 2015. № 12 (72). С. 206-216.
3. Киященко Е.А., Мищенко Е.А. Становление и развитие социальной защиты населения Краснодарского края // Экономика и управление: актуальные вопросы теории и практики: материалы IV международной

научно-практической конференции. – Краснодар: ЦНТИ, 2016. С. 168-172.
4. Артемова Е.И., Андреев С.Ю., Мищенко Е.А., Киященко Е.А. Государственная поддержка занятости трудоспособных инвалидов в Краснодарском крае // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. 2016. № 116. С. 855-869.
5. Черненко Э.М., Лебедева И.С. Экономические основы социальной защиты населения // Вестник Адыгейского государственного университета. Серия 5: Экономика. 2013. № 4 (131). С. 246-253.

УДК 51

Сат А.Т.
студент 5 курса
направление: Педагогическое образование: математика, физика
Институт естественных наук и математики
ФГБОУ ВО «Хакасский государственный
университет им. Н. Ф. Катанова»
научный руководитель: Бекешева И.С., к.пед.н.
старший преподаватель

ЛАБОРАТОРНАЯ РАБОТА КАК СРЕДСТВО ФОРМИРОВАНИЯ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИХ УМЕНИЙ ОБУЧАЮЩИХСЯ НА УРОКАХ МАТЕМАТИКИ В 6 КЛАССЕ

Аннотация: Данная статья посвящена формированию исследовательских умений обучающихся с использованием лабораторных работ по математике в 6 классе. Применение лабораторных работ на уроках математики позволяет сформировать у школьников устойчивый интерес к предмету.

Ключевые слова: исследовательское умение, лабораторная работа.

Sat A.T.
Of the Khakass state University n.a. N. F. Katanov
Institut of natural Skiences and mathematics, 5th year student
Course: teacher edication:
matematics, physics
Scientific adviser:
Bekesheva I.S., senior lecturer, candidate of pedagogical Skiences

LABORATORY WORK AS A MEANS OF FORNING THE RESEARCH SKILLS OF STUDENTS IN MATHEMATICS LESSONS A 6TH GRADE

Annotation: this article is devoted to the formation of research skills of students with the use of laboratory work in mathematics lessons allows students to form a stable interest in the subgect.

Key words: Research skills, laboratory work

Основным фактором успешного формирования прочных знаний по

математике является формирование исследовательского умения обучающихся. Опираясь на исследования А.Н. Поддьякова, А.В.Леонтовича, А.И. Савенкова, исследовательские умения рассматриваются как способность к организации собственной исследовательской деятельности, отбор и анализ информации, самостоятельный выбор и применение методов исследования, которые обеспечивают желаемый результат. В качестве исследовательских умений обучающихся А.И. Савенков выделяет следующие умения: умение видеть проблемы, выдвигать гипотезы, задавать вопросы, наблюдать, сравнивать, проводить эксперименты, добывать информацию, давать определение понятиям, проводить самостоятельное исследование, структурировать материал, делать сравнения, давать оценку, составлять внутренний план действий, доказывать правильность точки зрения[3].

Исследовательские умения, формируемые обучающимся А.И. Савенков разделяет на четыре группы:

1. Организацинно – практические – умение планировать работу, задавать вопросы и отвечать на них, преобразовывать полученные данные, выдвигать предположения, уметь использовать различные формы представления результатов исследования;
2. Информационные – умение находить источники информации, пользоваться ими, работать с определениями, терминами, понятиями, понимать и интерпретировать рисьменный и устный текст, фиксировать информацию в виде символов, условных знаков, формулировать выводы;
3. Поисковые – умения выбрать тему исследования, увидеть проблему и поставить цель исследования, устанавливать причинно – следственные связи, выбирать и применять доступные методы исследования;
4. Оценочные – умение оценивать свою работу, определять достоинства и недостатки, формулировать оценочные суждения, обосновывать свою оценку, давать отзывы и рекомендации[3].

Однако исследовательские умения обычно не формируется. Поэтому главная задача учителя состоит в стремлении сформировать у обучающихся устойчивый интерес к предмету.

Одним из средств повышения уровня математического образования является развитие исследовательских умений обучающихся с использованием лабораторных работ по математике. При выполнении лабораторной работы у обучающихся формируется новое знание, понимание математических знаний на практике. Лабораторные работы по математике называют самостоятельное решение обучающимися задач, условия которых задаются конкретными техническими деталями, различными предметами или специально для этого изготовленными моделями, чертежами, задачами на настольном полигоне, для достижения определенных учебных целей, в частности для выработки у обучающихся умений и навыков применения на

практике полученных математических знаний[4]. Лабораторные работы по математике можно разделить по видам используемых средств на занятии. Виды лабораторных работ: лабораторные работы по обучению использованию чертежных и измерительных инструментов и на измерения, на вычисления, на построения, на конструирование, с использованием ИКТ[1].

В качестве примера, рассмотрим лабораторную работу по математике направленные на формирование и развитие исследовательских умений обучающихся.

Лабораторная работа на построение
Координатная плоскость
Учебник Математика 6 класс Н. Я. Виленкин и др.

Тип работы: закрепление изученного материала.

Время, отведенное на занятие: 40 минут

Форма: групповая.

Цели работы: построение фигур в координатной плоскости с определением координат точек.

Оборудование: линейка, карандаш, карточки с изображениями созвездий.

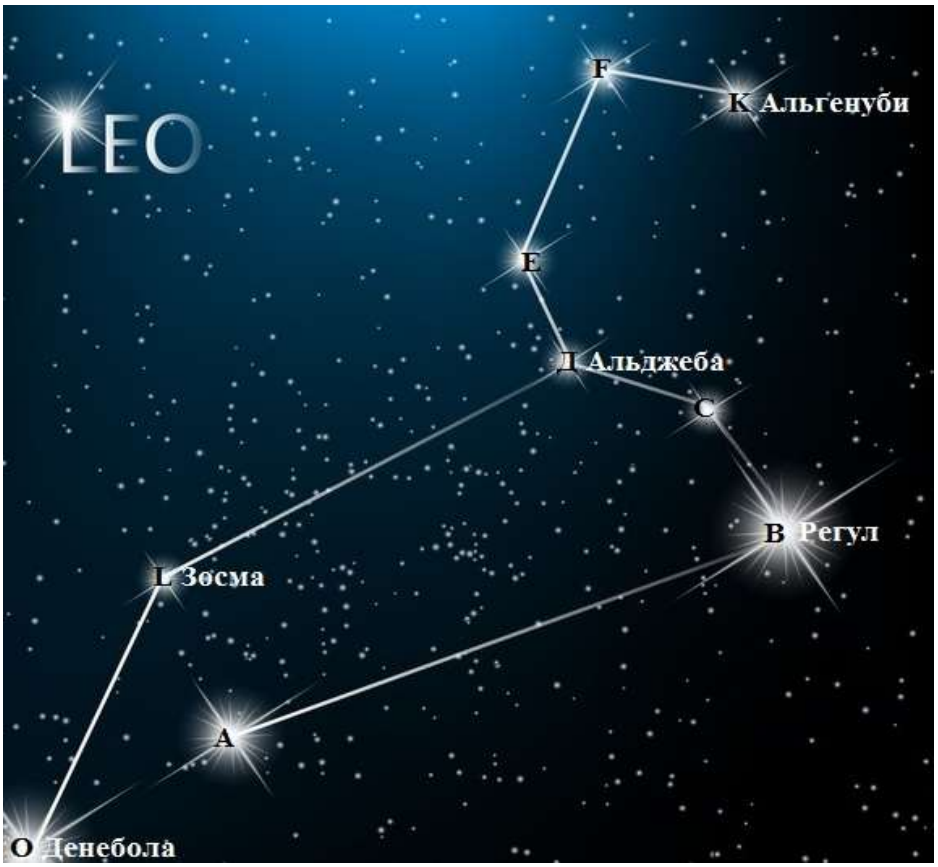
Ход работы:

На предыдущем уроке вам было выдано домашнее задание посмотреть название, виды и описание созвездий. Для работы в парах обучающихся выдаются изображения созвездий и карточки с недостающими координатами точек в каждом созвездии.

1. Выдаются изображения созвездий.

2.Задание_1: Перенести созвездия на координатную плоскость. Определить недостающие координаты точек в каждом созвездии, и какие координаты будут соответствовать каждой звезде. Начертите в тетради систему координат, взяв отрезок длиной 0,5 см. Отметьте точки. Выбрать масштаб координатной плоскости 1:25000000. За начало координат берем точку звезду Денебола.

Задание_ 2. Определите расстояние между звездами Зосма (L) и Альджеба (D) в созвездии Лев.



O (0;0); A (4; *); B (15; *); C (14; *); Д (11; *); E (10; *); F (12; *); L (3; *). L и D соединить, O и L соединить.

Анализ лабораторной работы: Лабораторная работа направлена с целью выработки у обучающихся исследовательских умений и навыков применения полученных знаний к решению практических заданий. При нахождении расстояния между двумя звездами школьники получают новое знание и формируют исследовательские умения: умение находить информации – поиск информации по видам созвездии, умение видеть проблемы – можно ли созвездии перенести на координатную плоскость и какие координаты будет соответствовать в каждой звезде, умение задавать вопросы касающихся по данной лабораторной работе, а также возникает коммутативность, сотрудничество.

Чтобы сформировать исследовательское умение обучающихся можно использовать лабораторные работы на уроках математики. В процессе формирования исследовательских умений формируется с различной степенью самостоятельности активный поиск и открытие обучающимися знания с использованием возможных для обучающихся методов исследования. Также важно правильно подобрать лабораторные работы для исследовательской деятельности, которые формируют исследовательские умения, развивают мысленную активность, побуждают школьника к исследовательским открытиям. Таким образом, лабораторную работу можно использовать как средство формирования исследовательских умений обучающихся на уроках математики в 6 классе.

Использованные источники:
1. Математика : учебник для 6 класса / Н. Я. Виленкин [и др.]; под. ред. Н.Я. Виленкин. – 20-е изд., стереотип. – М.: Мнемозина, 2013. – 288 с.
2. Научно - методические основы использования лабораторных работ в процессе обучения математики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://studbooks.net. – Заглавие с экрана. – (Дата обращения: 14.04.2014).
3. Сущность исследовательских умений младших школьников [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://infourok.ru. – (Дата обращения: 23.04.2016).
4. Чуканцов, С.М. Лабораторные работы по математике: учеб. пособие для учителей. / С.М. Чуканцов. – М.: Учпедгиз, 2012. – 100 с.

УДК 81.2

Сафонова О.Ю., к.пед.н.
доцент
Чушкин Е.А.
курсант
филиал Федерального Государственного казенного военного образовательного учреждения высшего образования «Военная академия материально-технического обеспечения имени генерала армии А.В. Хрулёва» Министерства обороны Российской Федерации
Россия, г. Пенза

ПЕРЕВОДЧЕСКИЕ ПРЕОБРАЗОВАНИЯ ПРИ ПЕРЕДАЧЕ ВОЕННЫХ ТЕКСТОВ

Аннотация: Данная статья посвящена переводческим преобразованиям, которые осуществляет переводчик при передаче военных текстов.

Ключевые слова: переводческие преобразования, тексты военной тематики, примеры переводческих трансформаций

Safonova O.Yu.
Ph.D. (Pedagogy), Associate professor
Federal State-Owned "Military Educational Institution of Logistics named after General of the Army A.V. Khrulov" of the Ministry of Defense of the Russian Federation, Penza (Branch in Penza), Russia
Tchushkin E.
Cadet
Federal State-Owned "Military Educational Institution of Logistics named after General of the Army A.V. Khrulov" of the Ministry of Defense of the Russian Federation, Penza (Branch in Penza), Russia

TRANSLATION CHANGES IN MILITARY TEXT TRANSLATION

Summary: The article highlights main techniques used in military texts translation

Key words: translation techniques, military texts, translation transformations

Согласно приказу Министра обороны, курсанты военных вузов, получающие высшее образование, могут проходить обучение в рамках дополнительной образовательной программы «Переводчик в сфере профессиональной коммуникации» и изучать учебную дисциплину «Профессионально-ориентированный перевод».

Материалы для осуществления перевода могут быть различны, но анализ именно аутентичных текстов военных документов позволяет будущим военным переводчикам на практике столкнуться с особенностями их перевода.

В данной статье мы представляем результаты анализа текста полевого устава американской армии FM 90-8 и его перевод. Рассмотрев стилистические и языковые особенности данного военного документа, мы обратились к переводческим трансформациям, то есть преобразованиям, которые используется для достижения эквивалентности. Классификация Л.С. Бархударова, который выделяет добавления, замены, перестановки и опущения [1], является, на наш взгляд, наиболее полной для военного перевода.

Рассмотрим приемы перевода, выявленные нами при анализе текста. Данный документ состоит из 256 страниц, из которых нами было проанализировано 100 страниц текста. В результате исследования было выявлено 82 переводческих трансформаций, из них: перестановки составили 5%, добавления – 42%, замены – 50%, опущения – 3%.

Наше исследование показало, что наиболее употребительным приемом перевода военных текстов являются замены (50%).

Самым часто встречающимся приемом перевода в рамках данной группы является замены формы слова – единственное число на множественное число и наоборот. Например, Concepts outline the principles of….- Концепция подчеркивает принципы, AirLand Battle concepts - Концепция Воздушно-наземного сражения, Finish rapidly- Быстрое окончание операции.

Примерами замен – синтаксической перестройки могут быть следующие: Current insurgencies target on external actors for support, active or passive – Реальная цель повстанцев – воздействие на внешних игроков для получения активной или пассивной поддержки.

Рассмотрим примеры замены частей речи: To provide enough internal security - В обеспечении достаточного уровня внутренней безопасности, The goal is to restrict - Целью этого требования является ограничение, Ensure unity combat – достижение, Direct friendly strength - Ориентирование своих войск, Designate and support - Установка и поддержка.

Рассмотрим примеры конкретизации из полевого устава армии США. Historically - Опыт показывает, Additionally - Однако (конкретизируется

значение слова, исходя из контекста), Challenge – в зависимости от контекста: Вызов, Задача (она разработана для решения задач, стоящих перед Армией США во всем мире), Принцип (В основе лежат четыре основных принципа…).

Генерализация наименее распространенная из лексико-семантических замен в переводе рассматриваемого боевого устава, например: rifleman - стрелок; Nuclear, Biological, Chemical - оружие массового поражения.

Синтаксические замены в сложном предложении: US forces should select operations so they accomplish positive benefit for the population - Силы США должны избирать операции, приносящие позитивную выгоду населению.

Следующей распространенной при переводе текстов военной тематики переводческой трансформацией является добавление. При помощи данного типа трансформации был выполнении перевод 42 % единиц текста. Например, Dissatisfaction with - Недовольство по отношению к, Balanced development - Сбалансированные усилия по развитию, The goal is to restrict - Целью этого требования является ограничение.

Наименее распространенными (5 %) оказались перестановки: Populace and resources control - Контроль за населением и ресурсами.

Опущения также составили небольшой процент (3%): Methods of response - Способы (ответных) действий, Overall plan – ситуация.

Таким образом, наиболее распространенными приемами перевода военных текстов являются такие трансформации как замены, добавления, наименее распространенными являются опущения, перестановки. Возможным объяснением является краткость, сжатость (имплицитность) английского языка, что приводит к необходимости добавлять русские слова при переводе.

Использованные источники:

1. Бархударов, Л.С. Язык и перевод (Вопросы общей и частной теории перевода) [Текст]: Л.С. Бархударов. – М.: Международные отношения, 1975. – 240 с.

2. Сафонова О. Ю. Стилистические особенности текстов военной тематики // E-Scio [Электронный ресурс]: Электронное периодическое издание «E-Scio.ru» — Эл № ФС77-66730 — Режим доступа: http://e-scio.ru/wp-content/uploads/2018/04/Сафонова-О.-Ю..pdf

УДК 004.4

Сейидов Р.Х.
студент 3 курса
факультет «Информационных систем и технологий»
Бровкина А.С.
студент 3 курса
факультет «Информационных систем и технологий»
Захарова О.И., к.т.н.
доцент
кафедра «Информационные системы и технологии»
ФГБОУ ВО ПГУТИ
Россия, г. Самара

АНАЛИЗ CRM-СИСТЕМ В БАНКОВСКОЙ СФЕРЕ.

Аннотация. В статье представлен краткий анализ двух наиболее популярных российских CRM-систем. Выведены их минусы и плюсы

Ключевые слова:CRM-система, банк, AmoCRM, bpm'online, лиды, сделки, задачи, продажи, клиенты.

Seyidov R.H.
3rd year student
Faculty of "Information systems and technologies"
Volga State University of Telecommunications and Informatics
Russia, Samara
Brovkina A.S.
3rd year student
Faculty of "Information systems and technologies"
Volga State University of Telecommunications and Informatics
Russia, Samara
Zakharova O.I.
Candidate of Engineering Sciences
associate professor of the department
"Information systems and technologies"
Volga State University of Telecommunications and Informatics
Russia, Samara

ANALYSIS OF CRM-SYSTEMS IN THE BANKING SECTOR.

Annotation. The article presents a brief analysis of the two most popular Russian CRM-systems. Their minuses and pluses are deduced.

Keywords: CRM-system, bank, AmoCRM, bpm'online, leads, transactions, tasks, sales, customers.

Отечественные банки с течением времени понимают, что нужно внедрять новые технологии для более эффективного и легкого обслуживания клиентов. Основные задачи работы с клиентами в настоящее время заключаются в автоматизации процессов, направленных на поиск и

удержание клиентов. Их автоматизация позволяет сократить расходы, затраченные на работу с клиентами. С помощью CRM-систем можно наиболее эффективно решить эти задачи.

Система управления взаимоотношениями с клиентами — прикладное программное обеспечение, служащее для автоматизации процессов взаимодействия с клиентами, которая включает в себя процессы продаж, маркетинга и обслуживания клиентов. Сегодня CRM-системы обитают далеко не на "гребне" IT рынка, из-за того, что концепция CRM отработана годами, а ее использование способно с большой долей вероятности гарантировать, что клиенты вернутся снова.

CRM борется с двумя как на сегодня как оказалось актуальными проблемами: Первая это-конкуренция на рынке, которая является одним из самых грозных врагов любой начинающей компании. А вторая проблема это то, что информация о клиенте может поступать по разным каналам. В данной статье рассматриваются две наиболее известные CRM-системы: AmoCRM и **bpm'online sales.**

Система AmoCRM

Как известно, любая CRM-система состоит из таких модулей, как Сделки, Контакты, Лиды, Задачи и другие. Рассмотрим, что есть в AmoCRM. В окне, где мы работаем, меню со всеми составляющими программами уже выведены все сущности программы, а именно Сделки, Контакты, Задачи — только три рабочих модуля есть в данной системе.

Сделки

Для сделок существует отдельный модуль, который так и называется Сделки. В Сделке можно указать стадию сделки, ответственного, бюджет, можно видеть историю самой сделки и добавлять примечание. Сделка — это один из модулей, в котором можно добавить собственное поле, которое будет отображаться в карточке Сделки. Кроме всего этого, можно настроить тэги для более удобной работы со сделками. Из вкладок Сделки можно создать Контакт. В принципе на сделках завязана вся деятельность AmoCRM, как и в любой нормальной CRM-системе. Вся отчетность держится именно на сделках: на сумме, на этапе сделки и на их количестве.

Контакты

Модуль Контакты объединяет два вида контактов: контакты и компании. Можно указать несколько контактов, работающих в одной компании. Но одному контакту можно добавить только одну компанию. В Контакте заполняются различные виды контактной информации клиента. Контакт также является тем модулем, где можно добавлять дополнительные поля. В карточке контакта можно создать задачу, связанную с данным клиентом.

Задачи

Задачи в системе очень простые, в задаче мы можем указать ответственного, дату и время выполнения, действие, которое необходимо совершить и поле для подробного описания задачи. Задачи можно выводить

списком, можно выводить календарь задач на неделю, месяц или день. Также для отбора задач предусмотрена фильтрация по различным параметрам. А также при наступлении срока выполнения задачи в меню появляется уведомление.

Рассмотрев все модули, представленные в AmoCRM, обратим внимание, как происходит работа с клиентом в системе:

1. Создаем сделку с этапом — Первичный контакт, эта сделка будет считаться лидом.
2. Создаем Контакт (контакт/компания)
3. Создаем задачи по работе со сделкой,
4. Выполняем поставленные задачи, проводя сделку по всем этапам
5. Закрываем сделку в качестве успешно реализованной или не реализованной.

Создать дополнительные модули в системе нельзя, можно только создать дополнительные поля в существующих модулях.

Система аналитики

В AmoCRM есть отдельный блок, который называется Аналитика, в котором представлено 6 отчетов:

- Анализ продаж
- Сводный отчет
- Отчет по сотрудникам
- Список событий
- Звонки
- Цели

Безопасность

Безопасность системы предлагает делать резервное копирование данных и ограничение списка IP-адресов, подключающихся к программе.

Рабочий стол

На рабочем столе находятся рабочие области, отражающие текущую ситуацию по Сделкам, Контактам и Задачам. Есть возможность посмотреть ситуацию сегодняшнего дня, текущей недели или текущего месяца. Области рабочего стола настраиваются по желанию пользователя.

В заключение представление данной системы, хочется отметить ее плюсы и минусы.

Плюсы системы:

- система очень простая
- предусмотрены широкие возможности интеграции
- дизайн и функциональность на высоком уровне.

Минусы системы:

- очень мало отчетов, и они не настраиваемые
- невозможность добавления своих модулей
- ограниченный функционал
- права доступа простые и гибкие.

Системы bpm’online

Систему bpm’online выпускает компания Terrasoft. Этот онлайн-сервис имеет несколько глобальных модулей:

- bpm’online marketing,
- bpm’online service,
- bpm’online sales.

Структура системы bpm’online Система управления продажами приставлена в 3 вариантах:

Team – пакет для небольших компаний с минимальной ценой и ограниченными возможностями.

Commerce – пакет для работы с короткими продажами, хорошо подходит для работы с конечным потребителем и для электронной коммерции.

Enterprise – максимальный пакет, включающий в себя, в том числе, управление корпоративными продажами, проектами и т.д.

Структура системы строится на основе широкого перечня разделов:

- Раздел Лиды
- Раздел Контрагенты
- Раздел Контакты
- Раздел Активности
- Раздел Продукты и т.д.

Сегодня многие CRM-системы включают в себя широкий перечень дополнительных возможностей, таких, как управление проектами, возможность работы с документами и т.д. Чаще всего, эти дополнения оказываются просто ненужными, но свое внимание максимум сконцентрируем на работе с покупателем и продажами.

Основные модули системы:

- Лиды
- Контрагенты
- Контакты
- Продажи
- Заказы

Также важно понимать, что в системе разработчиками заложен процессный подход. В системе bpm’online вы не сможете работать отдельно с лидами или, например, заказами. Здесь каждый элемент является частью системы, связан с другими разделами, и, как и любая часть процесса, должен куда-то уходить для дальнейшей работы.

Раздел Лиды

Процесс работы с Лидом делится на 3 части:

1. Квалификация лида
2. Распределение лида
3. Перевод лида в продажу

С точки зрения хорошего отношения к клиенту такой процесс является жестким. Пользователь обязан последовательно пройти все этапы работы с

лидом. Причем, этапы эти непрозрачны, переход от одного этапа к другому немного запутанный и оставляет множество вопросов.

Например, после создания Лида появляется возможность нажать на кнопку «Квалифицировать» и перевести его во что-то другое. Что такое Квалификация? В других системах аналогичные действия называются «преобразовать», «сконвертировать». Здесь выбрали слово «Квалификация», после которой Лид попадает в Контакты. Таким образом, Лид остается исключительно лидом в его изначальном значении до момента «Квалификации». Далее с Лидом работает, какой-то сотрудник, и после чего либо квалифицирует лид в Контакт, либо – дисквалифицирует его.

Система bpm'online не просто привязывает действия пользователей к определенной бизнес-модели, она также вводит собственную терминологию, отличную от других аналогов.

Раздел Контакты

После того, как Лид был внесен в систему и по итогам переписки или телефонного общения прошел Квалификацию, он становится Контактом.

Вся дальнейшая работа будет проводиться уже с контактом. Для него можно создавать Заказ или Продажу, с ним ведется основная работа в системе. Контакт можно создать с нуля вручную, а можно – на основе Лида при помощи Квалификации.

Карточка Контакта состоит из множества вкладок: Основная информация, Место работы, Лента, Файлы и т.д. В принципе, карточка и список контактов ничем не отличаются от большинства аналогов

Раздел Контрагенты

Контрагенты – это компании-клиенты, с которыми пользователь может иметь какие-то юридические взаимоотношения.

Контрагент может иметь один или несколько привязанных к нему Контактов, которые привязываются через вкладку «место работы». Карточка Контрагента также может иметь множество вкладок с разными полями. Как и Контакты, элементы этого раздела настраиваются, и могут быть такими, как нужно пользователю.

Раздел Продажи

После того, как пользователь заполнил Лид, Контакт, Контрагента, можно переходить к оформлению непосредственно Продажи.

Продажи в bpm'online являются аналогом Сделки, которая принята в других CRM-системах. Продажа – это важный документ, отражающий определенный бизнес-процесс, и здесь обязательно должны быть указаны:

- Контрагент;
- Контакт;
- Стадия продажи;

Обязательно указывается ответственный за Продажу (менеджер), стадия продажи должна соответствовать реальности, в Продаже можно указать ориентировочный бюджет сделки.

Плюсом является то, что Продажа все-таки настраивается под те или

иные потребности. Но если вы только начинаете работу в системе и смотрите на интерфейс Продажи, предлагаемый по умолчанию, вы обязательно увидите вкладки: Тактика и Конкуренты.

Интерфейс

Интерфейс системы не самым удобным, хотя, объективности ради, нужно признать, что именно такой вариант интерфейса считается современным и модным так как он располагается слева от рабочего пространства, а не сверху.

При этом внешний вид рабочей области имеет гибкие и простые настройки, можно выбрать количество колонок, цветовую гамму и другие параметры.

По итогам хотелось бы выделить плюсы и минусы данной системы.

Плюсы системы:

- Широкий функционал.
- Приятный интерфейс.
- Наличие своего языка, гибкие настройки разных этапов работы и отчетов.
- Наличие BPM системы. Даже в том виде, какая есть, BPM-система является плюсом, так как позволяет работать с продажами как с бизнес-процессами.

Минусы системы:

- Сложность настройки и доработки системы.
- Сложная и запутанная документация.
- Сложная API с большим числом ограничений.
- Сложная интеграция.
- Качество работы поддержки на неудовлетворительном уровне.

Мировой рынок CRM-систем очень разнообразен и изобилует большим количеством, компаний, предлагающих свои решения. Среди них есть как маститые игроки, давно зарекомендовавшие себя на рынке, так и малоизвестные.

Использованные источники:

1. Описание системы AmoCRM [Электронный ресурс] - Режим доступа: https://habr.com/company/trinion/blog/295302/ (дата обращения: 02.12.2017)
2. Terrasoft [Электронный ресурс] - Режим доступа: https://www.terrasoft.ru/products/crm/bpmonlinecrm (дата обращения: 02.12.2017)
3. Для чего нужны CRM [Электронный ресурс] - Режим доступа: https://megaplan.ru/articles/dlya-chego-nuzhna-crm/ (дата обращения: 02.12.2017)

УДК 159.9

Сеитхалилова С.С.
студент 5 курса
факультет «Психолого-педагогический»
Крымский Инженерно-Педагогический Университет
научный руководитель: Жихарева Л.В., к.психол.н.
преподаватель
кафедра психологии КИПУ
Россия, г. Симферополь

ОСОБЕННОСТИ АДАПТАЦИИ ДЕМОТИВИРОВАННЫХ ШКОЛЬНИКОВ К ОБУЧЕНИЮ В ШКОЛЕ

Аннотация. В статье представлены и описаны особенности изучения адаптации демотивированных школьников к обучению в школе. Описано подробно, как в обучении демотивированных школьников могут применяться система обучения по системе Д.Б.Эльконина - В.В.Давыдова.

Ключевые слова: демотивация школьников, обучение, образование, младшие школьники.

Seytkhalilova S.S. student
5 year, Faculty of Psychological and Pedagogical
Crimean Engineering and Pedagogical University
Russia, Simferopol
Scientific adviser: Zhikhareva L.V.
candidate of psychological sciences
lecturer of the Department of Psychology CIPU

FEATURES OF ADAPTATION OF DEMOTIVATED SCHOOLCHILDREN TO SCHOOLING

Annotation. The article presents and describes the features of studying the adaptation of demotivated schoolchildren to schooling. It is described in detail how the training system based on the Elkonin-Davydov system can be applied in the training of demotivated schoolchildren.

Key words: demotivation of schoolchildren, education, education, junior schoolchildren.

Исследованиями практического характера по коррекции демотивации школьников в процессе обучения занимались В. Гулак, В. Синев, Н.Тарасенко, А. Хохлина и др. В работах этих ученых рассматриваются наиболее общие педагогические условия осуществления коррекционного воздействия на учащихся, а также важнейшие теоретические положения по развитию указанной категории детей в процессе их обучения.

В современной школе есть только отдельные исследования по внедрению элементов развивающего обучения в школе для демотивированных школьников. В частности, С. Мирским доказано, что использование проблемных ситуаций на уроках значительно повышает

учебную активность учащихся; Л. Румянцевой определено, что использование исследовательского метода на уроках (постановка познавательной задачи в процессе наблюдения и использования практического действия с предметом) способствует коррекции мышления демотивированных школьников; А. Хохлиной изучено формирование действий контроля, обобщенности, осознанности, самостоятельности у демотивированных школьников на основе освоения трудовой деятельности; И.Еременко, Л. Занкова, Г. Мерсиянов, В. Синевым доказано, что для развития потенциальных возможностей мышления демотивированных школьников существуют значительные резервы. Однако в специальной психологии и педагогике не было собрано достоверных фактов, которые показали бы, как в действительности происходит развитие по определенному построению обучения. Между тем без таких фактов нельзя обосновать созданные педагогические пути и способы.

Вышеупомянутое обусловливает актуальность и необходимость дальнейшей разработки проблемы демотивированных школьников в школе. Исходя из актуальности проблемы и учитывая уровень ее разработки в педагогической науке, была выбрана тема научной статьи, развитие мышления демотивированных школьников в школе.

Исследованием системы обучения и воспитания демотивированных школьников занимались такие выдающиеся ученые, как Л. Выготского, Н. Долгобородова, Г. Дульнева, И. Еременко, Б.Зейгарника, В. Лубовский, С. Мироновой, С. Мирского, М. Певзнер, В. Петров, в . Синева, Н. Стадненко, А. Хохлина, Ж. Шиф и др.

В исследованиях Л. Выготского, Б. Зейгарника, В. Лубовского, М.Певзнера, В. Синева, Ж. Шифа и др. отмечается, что усвоение новых понятий оказывается для демотивированных школьников сложной задачей, поскольку их умственные операции имеют целый ряд существенных недостатков. Мышление демотивированных школьников детей характеризуется конкретностью и ситуативностью. Критичность мышления учащихся оказывается пониженной. Анализ у них является бедным, несистемным. Сравнение, как и анализ, характеризуется хаотичностью. Демотивированные школьники испытывают трудности при абстрагировании и обобщении; не умеют обосновывать свои суждения, устанавливать причинно-следственные связи, делать выводы, обобщать собственный опыт.

Успешная адаптация демотивированных школьников зависит от многих факторов. Среди которых выделяют психологическую составляющую, физиологическую составляющую, коммуникативную, поведенческую.

Для более легкой адаптации у ребенка должен быть правильный распорядок дня. Этот распорядок необходимо выработать вместе с ним. Объясняется, это тем, что у каждого ребенка свои психологические и физиологические особенности. Но, распорядок дня должен включать в себя достаточное количество сна (не менее 8 часов в день), возможность дневного

сна (по необходимости), прогулки на свежем воздухе, водные процедуры, развивающие игры (в том числе, совместно с родителями), просмотр телевизора и игра на компьютере (не более 2:00 в день, ссумарно), удобные условия для выполнения домашних заданий, занятия в спортивных кружках и секциях, правильное питание, благоприятная эмоциональная атмосфера в семье.

Что же подразумевают под собой различные составляющие адаптации демотивированных школьников?

В первую очередь, важно проанализировать интеллектуальная готовность, которая включает в себя наличие широкого кругозора и запаса знаний, сформированность начальных умений учебной деятельности, дифференцированность восприятия как основу мышления, планомерность восприятия, развитие наглядно-образного мышление, хорошая ориентировка в пространстве и времени, хорошая память.

Следовательно, для адаптации демотивированных школьников в процессе обучения, важно уделять значительное внимание развитию мелкой моторики (владение карандашом, ручкой, ножницами, навыки рисования).

Личностная неподготовленность к обучению в школе, определяется отрицательным отношением к школе, учителям, учебной деятельности, самому себе. Для устранения описанных особенностей, важно развивать у детей познавательные критерии, любознательность. Развивать у детей желание ходить в школу, грамотно управлять своим поведением.

Социально-психологическая подготовленность, как важная составляющая в обучении демотивированных школьников. Для этого следует, уделить особое внимание гибкому владению способами установления взаимоотношений (умение установить контакт с учителем, со сверстниками, умение войти в детский коллектив и найти свое место в нем). Развитие потребности в общении, а также умение подчиниться правилам и нормам.

Эмоционально-волевая готовность, обязательная составляющая в формировании адаптации к обучению у демотивированных школьников. Развитие эмоционального предвосхищения (предчувствие и переживание отдельных последствий своей деятельности). Эмоциональная устойчивость (регуляция эмоций). Произвольная регуляция внимания. Умение продолжить действия, приложив к этому усилия. Сохранение работоспособности в течение одного урока и в течение учебного дня.

Важный аспект, для успешной адаптации к школе у демотивированных школьников, заключается в формировании правильного рациона питания. Ребенок должен правильно питаться. В его рацион питания должны входить много свежих овощей и фруктов, зелень, первые блюда, разнообразные каши, достаточное количество чистой воды, морсы, компоты.

Система Д.Б. Эльконина - В.В. Давыдова характеризует тип обучения, направленный на развитие логического мышления в младшем школьном возрасте. В. Давыдовым определено, что содержанием развивающего

обучения являются теоретические знания. Д. Эльконином исследовано, что повышение теоретического уровня содержания преподавания приводит к структурным изменениям в содержании учебного материала. Это, в свою очередь, вызывает изменения в структуре и уровнях познавательной деятельности учащихся. Изменяется соотношение конкретного и обобщенного материала, повышается роль теоретических обобщений, фактический материал рассматривается с точки зрения теоретических положений. Вместе с тем, усиливается роль дедукции, когда ученики идут от рассмотрения общих положений к изучению конкретных вопросов. Повышается роль логического мышления, возникает необходимость от анализа конкретного содержания к широким обобщениям; усиливаются элементы поиска, повышается роль самостоятельности учащихся.

В системе Д.Б.Эльконина - В.В.Давыдова применения знаний на различных уровнях предусматривает организацию самостоятельных работ на всех этапах изучения нового учебного материала демотивированных школьников. В этой системе большое место отводится творческой поисковой деятельности учащихся, сокращаются однотипные упражнения. Практическая работа становится источником новых знаний и одновременно обучение проводится на уровне постановки и решения теоретических проблем. В этой системе большое место отводится творческой поисковой деятельности учащихся, сокращаются однотипные упражнения. Практическая работа становится источником новых знаний и одновременно обучение проводится на уровне постановки и решения теоретических проблем. В этой системе большое место отводится творческой поисковой деятельности учащихся, сокращаются однотипные упражнения. Практическая работа становится источником новых знаний и одновременно обучение проводится на уровне постановки и решения теоретических проблем.

Использованные источники:

1. Инновационные технологии обучения от А до Я / сост. В. Волкова. - М.: Школьный мир, 2016. - 96 с.
2. Пометун О. Интерактивные технологии обучения: теория, практика, опыт / А. Пометун, Л. Пироженко. - М., 2017. - С. 135.
3. Редько В. Интерактивные технологии обучения / В. Редько// Начальная школа. - 2016. - № 8-9. - С. 28-36.

УДК 7.094

Селиванова Н.В.
студент магистрант
направление подготовки «Государственное и муниципальное управление»
Олейникова Е.Г.
профессор
кафедра государственного управления и политологии
Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС при Президенте РФ
Россия, г. Волгоград

РАЗВИТИЕ ЦИРКОВОГО ИСКУССТВА И ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ЦИРКАМИ В РОССИИ: ОСНОВНЫЕ ЭТАПЫ И МЕТОДЫ

Аннотация. В статье рассматриваются фундаментальные основы развития циркового дела как формы искусства и творческой деятельности, в которой возможно сочетание разных способов представления таланта и одновременно яркого, красочного шоу.

Ключевые слова: цирковое дело, цирковое искусство, качество услуги, цирковой артист, престиж профессии.

Selivanova N.V.
undergraduates Russian Academy of National Economy and Public Administration the President of the Russian Federation
Volgograd Institute of Management
Scientific supervisor: doctor of historical Sciences, associate Professor
Oleinikova E.G.

DEVELOPMENT OF CIRCULAR ART AND FEATURES OF MANAGEMENT OF CIRCUSS IN RUSSIA: THE BASIC STAGES AND METHODS

Abstract. The article deals with the fundamental principles of the development of circus business as a form of art and creative activity, in which it is possible to combine different ways of representing talent and at the same time a bright, colorful show

Keywords. circus, circus art, quality of service, circus performer, prestige of the profession

Образование и развитие циркового искусства неотъемлемо от общей истории человечества и основательно вписано в ее контекст.

Основоположность цирка неразрывно связана с обрядами, играми, с устоем быта и образа жизни народа, а также с появлением новых видов занятости и и укладом жизни, и даже – с основами маркетинга:

- пантомима образовалась из ритуальных традиций

первобытного человека, которые помогали обеспечению удачной охоты;

- укротители ведут свою историю от гладиаторов, которые сражались с дикими животными;
- выступление с лошадьми берет свое начало с античных гонок на колесницах, которые являлись излюбленным развлечением древних римлян;
- искусство хождения по канату появилось в обществе ремесленников, занимающихся изготовлением канатов.

В связи с тем, что технические приемы со временем усовершенствовались, это привело и к развитию жанра феерии. Жанр, в котором манеж заполняют не традиционно песком, а водой либо льдом. Так как разные жанры рождались и крепли в процессе модернизации, так же и приоритетные жанры и желания зрителей изменялись вместе с ними.

Но, не смотря ни на что, цирк всегда является и представляет из себя наиболее демократичный вид искусства, потому что абсолютно среди всех возрастных, а так же социальных групп зрителей пользуется большой популярностью. Причины этого чрезвычайно сложны и многогранны.

Основа популярности цирка связана с тягой человечества к идеалу, к чуду, к сказке, которая уводит за пределы реальной жизни и открывает новые возможности человека. Цирковые артисты показывают чрезвычайную мощь, отвагу и чудеса ловкости, недосягаемые для обычного зрителя. Силачи жонглируют гантелями и поднимают громадные массы, так же артисты, обладающие невероятной гуттаперчевостью, демонстрируют необыкновенную гибкость, факиры завораживают при помощи огня или дрессировкой змей; воздушные акробаты показывают невообразимую легкость, летая под куполом цирка, артисты жонглируют самыми различными предметами, в том числе – ногами («икарийские игры»), дрессировщики поражают умением заставлять слушаться и выполнять команды домашних животных, а укротители находятся в непосредственной близости с дикими зверями. Невообразимые умения артистов вызывают у зрителей восторг и чувство гордости.

Цирковое искусство, видовая общность которых была ярковыражена, цирки разных времен, народов, а также – направленные на различные социальные группы зрителей, обладали своими, характерными только им, отличительными особенностями.

На данный момент в наш обиход прочно вошло слово "шоу", значением которого является – зрелище. Будучи основой любого торжества и наиболее ранней формой культуры человека, зрелище можно назвать необходимым условием жизни человека. Основы народного зрелищного искусства уходят корнями в глубокую старину как в Российской Федерации, так и в странах Запада. Уже в древности жили люди, призванием которых было развлекать окружающих. В III тысячелетии до нашей эры на острове Крит находились определенные сооружения (они считаются первыми в

истории цивилизации), которые были предназначены для проведения народных праздников и эффектных представлений. В IV в. до нашей эры в Афинах был построен первый в мире монументальный театр из камня. Языческие обряды дали старт к появлению бродячих артистов - скоморохов. Скоморохи являлись профессиональными представителями зрелищной культуры, они ходили по селам и городам "ватагами", представляли публике «косолапого», разыгрывали юмористические сцены. Изображения акробатов, силовых бойцов кулачного боя, музыкантов, лошадиных соревнований были обнаружены на фресках Софийского собора в Киеве, которые датированы 1037 годом. В реалиях нынешнего времени эти люди совмещают в себе профессии актеров, певцов, музыкантов, танцоров, акробатов, жонглеров, фокусников, дрессировщиков. Площадкой для своих выступлений они выбирали места массового скопления людей - площади, торжища, ярмарки, также домашние мероприятия. В XV - начале XVI вв. наблюдался расцвет скоморошьего дела.

Именно скоморохи и балаган дали были родоначальниками жанра эстрады, цирка и кукольного театра. Выступления с масштабными зрелищными составляющими берут своё начало испокон веков. А в периоды серьезных потрясений исторических катаклизмов и социальных потрясений в жизни людей, значение различных форм циркового жанра выходит на новую ступень значимости и начинает быть более ценным «продуктом». Они способны даже придать определенную ориентацию действиям огромных масс. Немецкий поэт, государственный деятель, философ Иоганн Вольфганг фон Гёте утверждал: « Толпа любит яркое, сильное, выразительное, разнообразное». Если посмотреть на современное общество и сегодняшнюю жизнь, грандиозные по масштабам, иногда даже слишком помпезные театрализованные представления стали неотъемлемой частью жизни.

Благодаря научно-техническому прогрессу, который открыл широкие возможности применения технических средств в выступлениях, появилась возможность развития зрелищных форм. Одним из очень популярных видов зрелищного искусства является эстрада. Это вид целостной программы, состоящей из коротких концертных номеров, рассчитанный на массовое восприятие.

Слово «цирк» происходит от латинского слова circus, в переводе «круг». Цирковое искусство берет свое начало в представлениях на ярмарочных площадях средневековых городов и школах верховой езды. Цирк ориентировался на демократическую аудиторию, использовал опыт народных гуляний. Стоило собраться народу, появлялись и артисты, умевшие делать необыкновенные трюки. На Нижегородскую ярмарку в России, где шла бойкая торговля, стекались актеры со всего света. Их называли в Западной Европе гистрионами и жонглерами, на Руси - скоморохами, в Средней Азии - дорбозами. Привычная для зрителя круговая арена современного цирка, унаследовала свою форму от выступления актеров к ругу зрителей.

Первооткрывателем одного из современных цирков в 1683 году был житель Лондона, которого звали Сэдлер. Он обнаружил в своем саду лекарственную траву и чтобы привлечь как можно больше пациентов открыл театр, в котором разыгрывались бесплатные представления и можно было приобрести лекарство. То есть, один из первых более современных цирков был открыт в маркетинговых целях.

Считается, что первый в мире постоянный цирк открылся в середине 18 века в Англии. И являлся им амфитеатр, который был построен в 1780 году в Лондоне англичанином Филиппом Астлей, являющимся в прошлом солдатом-кавалеристом. Здание предназначалось для занятий верховой ездой. Он же основал и первую цирковую династию.

Первыми создателями русского стационарного цирка были братья Никитины, ведущие свою родословную из крепостных. Началом пути артистов братьев Акима, Петра и Дмитрия Никитиных начиналось с представлений на улице: развлекали зрителей саратовских дворов игрой на шарманке и петрушечной ширмой. Ранее в роли директоров цирков всегда были артисты, которые сами выступали на манеже и руководили выступлениями своих партнеров и учеников. С прошествием времени чаще возглавлять цирки стали антрепренеры - люди, которые не понимают в искусстве, а заботятся только об организационной и финансовой стороне дела.

Так как государственные органы власти считали зрелищные предприятия и народные гулянья одной из статей дохода, они стремились взять их под свой контроль. Министром финансов было внесено предложение об отнесении всех зрелищных балаганов к елочным торговым заведениям и о взимании с них соответствующие налоги и сборы. Городское управление взимало с директоров значительную земельную пошлину. В дореволюционный период на равнее со всеми зрелищными мероприятиями представления цирковых артистов подвергались цензуре. Антиправительственные выпады и агитация были под запретом и задачей цензуры являлось их недопущение. Но полное подчинение официальной идеологии и целенаправленное развитие циркового искусства не входили в перечень задач, которые государство считало бы приоритетными.

В советские времена ситуация изменилась в корне. 26 августа 1919 года В.И. Ленин подписал Декрет Совета Народных Комиссаров «Об объединении театрального дела»[16], подчеркнув значимость развития циркового дела как одного из направлений культурной политики в СССР. В пункте 23 Декрета указывалось: «Цирки, как предприятия, с одной стороны, доходные, с другой стороны, демократические по посещающей их публике и особенно нуждающиеся в очищении от нездоровых элементов и в художественном подъеме их программ, а также всякого рода эстрады,

[16]Декрет об объединении театрального дела был принят на заседании Совета Народных Комиссаров под председательством В. И. Ленина 26 августа 1919 г. Опубликован в газете «Известия» 9 сентября 1919 г.

администрируются наравне с неавтономными театрами»[17]

Вследствие чего, с 1919 года цирки признаны государственными, получив право на государственную финансовую, а также административную и кадровую помощь, но были лишены финансовой самостоятельности.

В 1927 году в столице произошло открытие Государственного училища циркового и эстрадного искусства. В будущем его выпускники вписали свои имена в книгу гордости отечественного цирка.

После войны все цирки вошли во Всесоюзное объединение «Союзгосцирк», образованное в 1957 году на базе Главного управления цирками. Союзгосцирк, руководителем которого был Министр культуры СССР. В 1970-е годы в его подчинении были более шестидесяти стационарных цирков, национальные цирковые коллективы, передвижные цирки, цирк, ориентированный на работе с водой, два цирка, специализирующихся на работе со льдом, 13 цирков с животными.

За рубежом артисты представляющие программы на высоком профессиональном уровне пользовались непоколебимым успехом. Язык цирка не требует перевода и поэтому приемлем для жителей всех странах и.

После распада СССР появилось много проблем. Виной тому стали огромное количество ошибок в культурной политике, повальная коммерциализация. Они оказали пагубное влияние на цирковое искусство. Стало невозможно постоянно обновлять программы, а без смены номеров цирк не может существовать и развиваться. В связи с этим, многие цирковые труппы были вынуждены окончить свои выступления. Подавляющее большинство цирковых трупп осталось в России. Наследником компании Союзгосцирк стала корпорация "Российский цирк". Московские и петербургский цирк из ее состава вышли, однако сотрудничают и по сей день.

Благодаря тому, что московские и петербургские цирки смогли сохранить талантливых режиссёров и оснащены по последнему слову техники, в данный момент они играют ключевую роль. Постановлением Правительства Российской Федерации No196 от 28 февраля 1995 года компания «Российский цирк» была преобразована в организацию федерального подчинения в форме государственного унитарного предприятия и стала называться «Российская государственная цирковая компания» (Росгосцирк). Компания владеет двумя уникальными Центрами циркового искусства: в столице Российской Федерации и Ростове-на-Дону. В центрах под управлением талантливых режиссеров, балетмейстеров, композиторов разрабатываются и подготавливаются новые проекты, номера, которых никто не видел, аттракционы. В настоящее время субъектами цирковой деятельности в Российской Федерации являются:

- Российская государственная цирковая компания;

[17] Декрет СНК РСФСР от 26.08.1919 «Об объединении театрального дела» - [Электронный ресурс] Режим доступа:http://www.kino-teatr.ru/teatr/history/8/1279/

- федеральные государственные цирки - Большой Московский государственный цирк, Большой Санкт-Петербургский государственный цирк;
- государственные цирки, учредители которых - субъекты Российской Федерации (Государственный цирк Республика Бурятия, Казанский государственный цирк, Государственный цирк Республика Саха (Якутия), Государственный цирк Республика Удмуртия);
- частные цирковые организации, самой крупной из которых является - Московский цирк на Цветном бульваре им. Ю. Никулина;

Таким образом, за последние два десятилетия прежняя строго централизованная система управления отечественным цирком претерпела значительные изменения. Некоторые государственные цирки не входят в состав Российской государственной цирковой компании, функционируют цирки, учредителями которых являются субъекты РФ, появляются частные цирковые компании. Многие посреднические фирмы работают над распространением циркового продукта, как на территории Российской Федерации, так и за её пределами.

Вместе искусства цирка сохраняется преемственность творческого состава крупных систем, что на данный момент соответствует мировым веяниям. Сегодня большинство артистов трудятся в одной из трех цирковых организаций, а ядром системы остается Российская государственная цирковая компания. Помимо субъектов, профессионально занимающихся цирковой деятельностью, существуют цирковые кружки, студии, любительские цирковые коллективы. Однако любительское цирковое движение не получает должной поддержки со стороны государства и профессиональных цирков.

В цирковом пространстве функционируют общественные объединения циркового профиля, которые призваны представлять и защищать интересы цирков и цирковых деятелей. К ним относятся Российский союз цирковых деятелей, Ассоциация артистов цирка, Ассоциация любительских цирков России. Кроме того, созданы Академия циркового искусства и Цирковой клуб при Центральном доме работников искусств.

Использованные источники:

1. http://рустрана.рф// История российского цирка
2. Декрет СНК РСФСР от 26.08.1919 «Об объединении театрального дела» - [Электронный ресурс] Режим доступа:http://www.kino-teatr.ru/teatr/history/8/1279/
3. Официальный сайт Волгоградского Государственного Цирка - http://www.circus-volgograd.ru
4. Постановление Правительства РФ от 19 июля 2007 г. № 454 «От утверждении устава Федерального Казенного Предприятия «Российская государственная цирковая компания»

5. Устав Федерального Казенного Предприятия «Российская государственная цирковая компания»
6. А.И.Орлов «Менеджмент «Учебник. М.: Издательство "Изумруд", 2003.

УДК 796:656.2

Селюкин Д.Б.
преподаватель
Санкт-Петербургский Горный университет
Россия, г. Санкт-Петербург

ПОНЯТИЕ И СУЩНОСТЬ СПОРТИВНОЙ ТРЕНИРОВКИ БОРЦОВ

Аннотация:

Спортивную тренировку занимающихся различными видами борьбы следует рассматривать как процесс физического воспитания. Которое в свою очередь содержит: средства укрепления здоровья, всестороннего развития физических способностей, нравственного, эстетического воспитания и развития волевых качеств.

Ключевые слова: спортивная тренировка, воспитательный процесс, физическое совершенствование.

Selyukin D.B.
teacher
St. Petersburg Mining University
Russia, St. Petersburg

THE CONCEPT AND ESSENCE OF SPORT TRAINING FIGHTERS.

Annotation:

Sports training engaged in various kinds of struggle should be seen as a process of physical education. Which in turn contains: means of strengthening of health, all-round development of physical abilities, moral, esthetic education and development of strong-willed qualities.

Key words: sports training, educational process, physical improvement.

В системе физического воспитания спортивную тренировку следует рассматривать как многолетний, системно-специализированный педагогический процесс воспитания, обучения и развития, направленный на достижение физического совершенствования занимающихся и максимальных спортивных результатов.

Во многих трудах современных авторов понятия «обучение» и «тренировка» по своему содержанию дискретны.

Следствием такой трактовки является тенденция выраженного искусственного разграничения единого педагогического процесса на два самостоятельных компонента. В сущности же процесс обучения является частным этапом (составной частью) процесса тренировки. Структуру его определяют специфичные по содержанию задачи, методы и формы

организации, применяемые с занимающимися. Эти компоненты спортивной тренировки протекают в тесном единстве при активной деятельности занимающихся под непосредственным руководством тренера-преподавателя и системном контроле врача.

Обучение – это многосторонний процесс овладения знаниями, навыками и умениями и их совершенствование в различных взаимосочетаниях с параллельным развитием двигательных качеств, проходящих на высоконравственной основе. Учебная работа/обучение и воспитательная – находятся в неразрывной связи и взаимозависимости. Вся педагогическая деятельность тренеров, преподавателей, направленная на обучение и воспитание занимающихся в ДЮСШОР, ВШСМ, и т.д., носит название учебно-воспитательной работы. Обучение является важнейшим средством воспитания. Оно не ограничивается только передачей и усвоением знаний, умений и двигательных навыков, а является основным средством формирования личности борца с определенно выраженными моральными качествами. Процесс обучения обеспечивает не только интеллектуальное развитие личности спортсмена, но и в значительной степени оказывает влияние на формирование необходимого мировоззрения, морального облика занимающихся, на развитие эстетическо-художественных вкусов, двигательных качеств и навыков, а также жизненно важных привычек поведения. Это позволяет спортсменам приобрести необходимую ориентировку в различных ситуациях жизни. Процесс обучения значительно расширяет воспитательные возможности преподавателей, тренеров, повышает эффективность и непрерывность воспитательных воздействий на своих учеников. А воспитательная работа, в значительной мере, оказывает положительное влияние на качество процесса обучения и усвоения учебного материала. Таким образом, обучение является важным средством воспитания, а воспитание – обеспечивает повышение качества процесса обучения.

Воспитание – процесс целенаправленного систематического формирования личности. В ходе воспитания происходит передача и усвоение опыта старших поколений, формируется сознание, нравственно-эстетические основы поведения и волевых качеств. Воспитательный процесс, как и всякая целенаправленная деятельность основывается на проявлении волевых усилий и стремлений, глубоко затрагивает сознание и чувства педагога и его подопечных. Положительно решатся воспитательных процесс будет при условии систематического и планомерного воздействия на интеллектуальную сферу занимающихся (на их сознание), эмоциональную сферу (на их эмоции, чувства) и волевую сферу (на их действия, поведение). При выпадение хотя бы одного из этих компонентов, процесс воспитания приобретает односторонний характер, значительно снижая эффект воспитательного воздействия. Ведущими факторами, оказывающими серьезное воспитательное воздействие на борцов, является личность тренера, преподавателя, содержание учебного материала, средства,

методы и формы организации, применяемые в процессе обучения. Эти компоненты методики обучения находятся в тесной связи и во многом, качество обучения будет зависеть от глубины практико-теоретических знаний тренера, его педагогический способностей и умело-вариативного использования различных методов обучения.

Развитие или совершенствование – это процесс изменения морфо-функциональных возможностей организма, физический качеств и способностей, моральной, волевой и технико-тактической подготовленности до нового, более качественного уровня подготовленности спортсмена.

Таким образом, обучение, воспитание и развитие борца тесно взаимосвязаны и входят в общую систему тренировки и спортивно-соревновательной деятельности.

Термин «тренировка» имеет английское происхождение. В дословном переводе содержит в себе несколько значений:

- Учить, воспитывать, приучать к дисциплине;
- Тренироваться, подготавливаться;
- Дрессировать (животных);
- Наводить, направлять (военных);

Смысловое значение этого слова в русском языке:

Систематические упражнения для приобретения или сохранения специальных двигательных качеств;

Планомерная подготовка организма к максимальным для него проявлениям силы, быстроты, ловкости и выносливости с целью достичь к моменту соревнования наибольшей работоспособности.

В целях избежания отождествления различных смысловых значений этого термина, следует применительно к спортсменам под словом тренировка – понимать процесс осуществления подготовки спортсмена, которая должна проводиться в определенных границах системных упражнений с общей и специально-подготовительной направленностью, позволяющих обеспечивать закономерный рост тренированности и достижения высоких спортивных результатов. По своей сущности спортивная тренировка является высшей ступенью системы физического воспитания, проводимой в рамках одной дисциплины (специализации).

Таким образом, спортивная тренировка-это педагогический процесс, направленный на достижение высоких спортивных результатов, способствующий всестороннему физическому развитию, укреплению здоровья и воспитанию борца.

Использованные источники:

1. Булочко К.Т. Исследование педагогических закономерностей, средств, методов, форм и условий спортивной тренировки единоборцев. Виды единоборств./Сб. научно-методических статей/Л., 1973.
2. Зализняк А.А. Грамматический словарь русского языка: Словоизменение. 4-е изд., испр. и доп. М., 2003.

3. Нелюбин В.В. Методические указания к основам обучения и воспитания в процессе спортивной тренировки. Л., 1978.

УДК 796:656.2

Селюкин Д.Б.
преподаватель
Санкт-Петербургский Горный университет
Россия, г. Санкт-Петербург

ЦЕЛЬ, ЗАДАЧИ И ЗАКОНОМЕРНОСТИ СПОРТИВНОЙ ТРЕНИРОВКИ ПО БОРЬБЕ

Аннотация:

Цель, задачи и закономерности спортивной тренировки по борьбе раскрывают, обосновывают сущность процесса обучения, воспитания и совершенствования занимающихся. Опираясь на методологию и содержание научных основ теории физического воспитания, педагогики, психологии, анатомии, физиологии и других смежных дисциплин, они служат практике, обогащают ее и оказывают преподавателям, тренерам практическую помощь в повышении эффективности учебно-тренировочного процесса.

Ключевые слова: тренировочный процесс, спортивная тренировка, физическое воспитание.

Selyukin D.B.
teacher
St. Petersburg Mining University
Russia, St. Petersburg

PURPOSE, OBJECTIVES AND PATTERNS OF SPORTS TRAINING WRESTLING

Annotation:

Purpose, objectives and patterns of sports training on anti-reveal, explain the essence of the process of training, education and improvement of the student. Based on the methodology and content of the scientific foundations of the theory of physical education, pedagogy, psychology, anatomy, physiology and other related disciplines, they serve practice, enrich it and provide teachers and trainers with practical assistance in improving the effectiveness of the training process.

Key words: training process, sports training, physical education

Целью физического воспитания является формирование здоровых, физически совершенных, социально активных граждан РФ. Из этого вытекают четыре основные задачи, которые характерны для всех звеньев системы физического воспитания нашей страны (в семье, дошкольных, школьных организациях, вузах, ведомствах и сборных команд различного ранга и для всех видов спорта).

Основными задачами будут:

- Укреплять здоровье и повышать его уровень, всесторонне и гармонично развивать формы и функции организма человека, физические способности, достигать физического совершенства;
- Формировать двигательные умения и навыки, необходимые в быту, в производственной и оборонной деятельности;
- Вооружать знаниями, необходимыми для широкого использования средств физической культуры в повседневной жизни;
- Повышать уровень спортивных результатов.

Решение целей и задач воспитания в педагогическом процессе протекает под непосредственным руководством тренера при творческом, активном самовоспитании занимающихся.

Российской системе физического воспитания присущи общие принципы:

- Всестороннего гармонического развития личности;
- Связи физического воспитания с трудовой и оборонной практикой;
- Принцип оздоровительной направленности.

Учебно-тренировочная работа должна строиться на основе общих закономерностей: принципах обучения, воспитания и тренировки, физиологических особенностях формирования и развития двигательных навыков и возрастных границ организма занимающихся. Следует иметь в виду, что общераспространенные закономерности, характерные для процесса обучения и воспитания в системе спортивной тренировки преломляются в несколько иной форме.

Для системы спортивной тренировки характерным является:

- подготовка спортсменов-разрядников от 3 разряда до мастеров спорта международного класса;

- наличие системы спортивных соревнований.

К конкретным принципам, образующим ее закономерности, относятся:

Направленность к высшим достижениям, углубленная специализация и индивидуализация.

Единство общей и специальной подготовки спортсменам.

Непрерывность тренировочного процесса:

- тренировочный процесс осуществляется в течение всего года, на протяжении многих лет, сохраняя направленность на совершенствование и закрепление;

- воздействие каждого последующего тренировочного занятия «наслаивается на следы» предыдущего, создавая, вызванные им ближайшие и отдаленные кумулятивные эффекты;

- продолжительность отдыха между занятиями должна обеспечивать процесс восстановления от предыдущей нагрузки, создавая фон повышенной работоспособности.

В целях организации повышенной интенсификации режима

тренировочных нагрузок и отдыха, периодически допускается проведение занятий с эпизодическими недовосстановлениями.

Взаимосвязь постепенности и тенденции к предельным нагрузками.

- Волнообразность тренировочного процесса.
- Цикличность тренировочного процесса.

Применение вышеперечисленных закономерностей спортивной тренировки в рациональном сочетании с методическими дидактическими принципами обучения и воспитания создают все условия для планомерного достижения высот спортивного мастерства.

Использованные источники:

1. Булочко К.Т. Исследование педагогических закономерностей, средств, методов, форм и условий спортивной тренировки единоборцев. Виды единоборств./Сб. научно-методических статей/Л., 1973.
2. Нелюбин В.В. Методические указания к основам обучения и воспитания в процессе спортивной тренировки. Л., 1978.
3. Кузнецов В.В., Новиков А.А. Применение системно-структурного подхода при исследовании вопросов высшего спортивного мастерства. Сб. управления процессом подготовки спортсменов высших разрядов. Л.,1976.

УДК: 1:316:572(045)

Семенчева А.С.
студент 2 курса
лечебный факультет
Саратовский государственный медицинский университет
научный руководитель: Кузнецова М.Н., к.филос.н.
доцент, преподаватель
кафедра философии, гуманитарных наук и психологии
Россия, г. Саратов

ЧЕЛОВЕК В КОНТЕКСТЕ АНТРОПОЛОГИЧЕСКОГО И СОЦИОЛОГИЧЕСКОГО ПОДХОДОВ

Аннотация: в данной статье рассматривается противопоставление социальной и биологической обусловленности личности, объясняется смысл этой альтернативы в различных аспектах, объясняется, в чём заключается отличие личности от индивида с точки зрения антропологического подхода.

Ключевые слова: природа человека, личность, индивид, социальное и биологическое в человеке.

Semencheva A.S.
Student
2 year, Faculty of Medicine
Saratov State Medical University
Russia, Saratov city
Scientific adviser: Kuznetsova M.N.
Candidate of Philosophy, Associate Professor
lecturer of the Department of Philosophy, Humanities and Psychology

MAN IN THE CONTEXT OF ANTHROPOLOGICAL AND SOCIOLOGICAL APPROACHES.

Abstract: In this article, the opposition of the social and biological conditioning of the individual is examined, the meaning of this alternative is explained in various aspect,explains what is the difference between a person and an individual from the point of view of the anthropological approach.

Key words: human nature, personality, individual, social and biological in man.

В философии были выработаны различные стратегии рассмотрения и анализа природы человека:

- натуралистическая (человек –1 часть природы, либо ее венец, а заодно разновидность животного);

- рационалистическая (человек - носитель разумности Мироздания или Разуму Всевышнего);

- философско-религиозная (человек сотворен Господом по образу и подобию своему);

- социологизаторская (человек - не столько природный, сколько социальный продукт);

- марксистская (человек – совокупность общественных отношений, разумный преобразователь природы, развитый соответственно уровню развития своих производительных сил и производственных отношений);

- экзистенциально-персоналистская (человек -нечто уникальное, особое начало в мире, наивысшее проявление свободы выбора);

- психоаналитическая (человек единство сознательного и подсознательного, причем подсознательное буйствует и с большим трудом укрощается разумом и системой общественных ограничений);

- синтетическая (сочетание всех или нескольких стратегий).

В философии социальное и биологическое в человеке осмысливаются в том числе и с позиции анализа понятия личности. Личность - системное качество, которое индивид приобретает в процессе предметной деятельности и общении, данное качество характеризует человека со стороны включённости в общественные отношения.

Человек как «элемент» в системе общества обретает роль носителя совокупности социальных системных качеств, порождающихся в ходе жизнедеятельности человека в обществе. Социальные системные качества, обретаемые человеком как «элементом» общества отличны от природных качеств человека.

Под индивидом мы подразумеваем отдельного, единичного человека. Индивидуальность – это характеристика уникальности, неповторимости. Личностью является общественно развитым человеком, обладающим самосознанием, волей, определенным мировоззрением.

Отстаивание человеком своих мотивов и ценностей осуществляется как происходящая в процессе деятельности самореализация индивидуальности, которая приводит к дальнейшему развитию данной культуры или порождению в ходе преобразования действительности форм и продуктов иной культуры.

В процессе эволюции социальных систем социотипические качества личности выражают тенденцию данных систем к сохранению и могут в широком смысле быть охарактеризованы как адаптивные, а проявления индивидуальности личности преимущественно отражают тенденцию системы к изменению и, будучи преадаптивными по своему эволюционному смыслу, обеспечивают потенциальные возможности иных вариантов дальнейшей эволюции данной социальной системы.

Индивидуальность личности, какой бы самобытной, неповторимой и непредсказуемой она ни была, порождается присущим системе образом жизни.

В истории философии человек рассматривается в различных аспектах. В первую очередь, можно выделить определение человека как личности, как сознания и самосознания человека, кроме того, многие философы полагали,

что личность – это выражение человеческой души, индивидуальности, наконец, в личности воплощаются субъективность, микрокосм, совокупность социальных ролей. Также личность рассматривалась как субъект деятельности, некая «единица» в системе общественных отношений и т. д. Иными словами, речь идет о нивелировании именно биологического начала в человеке.

Историко-философские концепции человека в самом общем виде можно разделить на две группы объективистские и субъективистские. Объективистские – такие, где человек и окружающий его мир, смысл всякого бытия познается из самого объекта, мира, а человек понимается как существо, находящееся во всецелой или определяющей зависимости от объективных сфер, в том числе и биологических, принципов и норм космоса, мировой разумности. Субъективистские – такие, где бытие человека и мира познается из самого человека, из субъективного «Я». Через него человек понимается как существо, полностью или в основном автономное и свободное от объективных сфер и установлений. Субъективисты ищут основания общечеловеческого бытия в глубинных сферах внутренней индивидуальной жизни человека в спонтанно-разумной деятельности, в духовно-нравственных силах, волевых импульсах и стремлениях.

В целом, философские подходы к проблеме личности очень многообразны. Тем не менее, возможно выделить четыре основных трактовки человека, которые условно называются антропологической, социологической, экзистенциально-психологической и религиозно-персоналистической. Важно заметить, что эти подходы нельзя считать строгой классификацией, поскольку во многих философских системах наблюдается синтез нескольких подходов.

В рамках антропологического подхода понятие «личность» сводится к индивиду как биологическому существу. Под индивидом принято понимать отдельного представителя Homo sapiens.

В истории философии данный подход связан с деятельностью Л. Фейербаха, который в работе «Основы философии будущего» (1843 г.) утверждал, что человек в первую очередь является частью природы, биологическим существом, сохраняющим неизменность своих свойств. Из этого также следует, что нельзя считать самосознание человека сущностью его личности. Фейербах также не придавал значения связи личности с социальной средой, абсолютизировал в человеческой личности родовую сущность, «немую всеобщность»18.

В социологическом подходе основное внимание уделяется социальной обусловленности личности. Личность же характеризуется как продукт и объект общественных отношений. Для данного подхода характерно противопоставление социальной и психологической характеристик

[18] Философия: Учебное пособие для высших учебных заведений./Под ред. В.П. Кохановского. – Ростов н/Д, 2007. [Электронный ресурс] URL: http://www.gumer.info/bogoslov_Buks/Philos/kohan_fil/

человеческого «Я». В рамках марксистской социологии и философии человеческая личность рассматривается в контексте ее поведения в обществе, исполнения ею ряда социальных ролей.

Весьма близка к этому подходу и социологическая школа Э. Дюркгейма. Основой для разработки теории личности является принцип социальной детерминации человеческой психики. Например, Дюркгейм в труде «Самоубийство» (1897 г.) стремился доказать, что поведение отдельно взятой личности всегда зависит от коллектива.

В рамках экзистенциально-психологического подхода уникальность и неповторимость психического мира каждого человека, его сознание и самосознание абсолютизируются. А понятие «личность» отождествляется с понятием «индивидуальность».

Личность выступает в качестве здесь как совершенно самостоятельной духовной целостности, которую следует рассматривать вне общественного статуса и социальных функций.

Очень ярко идею уникальности человеческого «Я» отразили в своих трудах экзистенциалисты (М. Хайдеггер, К. Ясперс, Ж. П. Сартр, А. Камю). Они употребляли понятие «самость» как тождественное понятию «личность». Кроме того, они полагали, что свобода – это важнейшая характеристика человеческой личности. Экзистенциалисты считали, что категорически нельзя говорить об «овеществлении», объективации человека в мире, поскольку, если человеческая личность стремится подражать обществу, следует стереотипам, утрачивается её индивидуальность.

В рамках религиозно-персоналистического подхода личность понимается как центральный онтологический элемент мира, основного бытия («субстанциального деятеля»).

Одним из самых ярких представителей данного подхода являлся Н.А. Бердяев. Бердяев в своих размышлениях опирается на наиболее значительные труды знаменитых философов античности, эпохи Средневековья и последующих исторических эпох. Он последовательно анализирует философские системы и теории Канта, Декарта, Аристотеля, Ницше, Аврелия, и многих других мыслителей.

Таким образом, подходов к осмыслению соотношения биологического и социального в человеке достаточно много.

Можно сделать вывод о том, что нужно использовать синтетический подход. А именно, принять во внимание тот факт, телесная организация, физиологические функции выдают человека как биологическое существо.

И все же, в то же самое время, человеческое существование в подлинном смысле возможно только в качестве существования социального, организуемого и осуществляемого совместно с иными людьми.

То есть, природа человека изначально является двойственной, поскольку человек не только является высшим млекопитающим, но и существует в условиях особого культурного пространства, в системе

общественных связей, он тесно включен в межличностные отношения.

Достаточно сложно сказать – какое из этих начал является доминирующим. Скорее всего, этот вопрос всегда будет относиться к числу вечных вопросов философии.

Использованные источники:

1. Абаев, Ю. К. Философские основы мышления врача / Ю. К. Абаев // Медицинские новости [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.mednovosti.by/journal.aspx?article=4275.
2. Психосоматический подход в современной медицине – Акимова Н.М., Кузнецова М.Н., Левченко А.С. – Бюллетень медицинских интернет - конференций. 2016. Т.6. №5. С.975-976
3. Спиркин А.Г. Философия. – М., 2007. [Электронный ресурс] URL: http://www.gumer.info/bogoslov_Buks/Philos/Spirk/
4. Философия: Учебное пособие для высших у1чебных заведений./Под ред. В.П. Кохановского. – Ростов н/Д, 2007. [Электронный ресурс] URL: http://www.gumer.info/bogoslov_Buks/Philos/kohan_fil/

УДК: 61:303.052:101.8(045)

Семенчева А.С.
студент 2 курса
лечебный факультет
Саратовский государственный медицинский университет
научный руководитель: Кузнецова М.Н., к.филос.н.
доцент, преподаватель
кафедра философии, гуманитарных наук и психологии
Россия, г. Саратов

ДИАЛЕКТИКА И СИСТЕМНЫЙ ПОДХОД В МЕДИЦИНЕ

Аннотация: в данной статье рассматриваются диалектические методы, которые играют чрезвычайно важную роль при изучении организма человека в его функциональном состоянии.

Ключевые слова: медицина, диалектика, психосоматическая система, биосоциальная система.

Semencheva A.S.
Student
2 year, Faculty of Medicine
Saratov State Medical University
Russia, Saratov city
Scientific adviser: Kuznetsova M.N.
Candidate of Philosophy, Associate Professor
lecturer of the Department of Philosophy, Humanities and Psychology

DIALECTICS AND SYSTEMIC APPROACH IN MEDICINE

Abstract: This article deals with dialectical methods that play an extremely important role in the study of the human body in its functional state.

Key words: medicine, dialectics, psychosomatic system, biosocial system.

Еще античные философы высказывали мысль о том, что окружающий человека мир представляет собой необычайно сложный, единый и масштабный организм, в котором все элементы неразрывно связаны друг с другом и находятся в непрерывном изменении, развитии. Но признание бесконечной изменчивости всех форм бытия и познание их динамического состояния является непростой задачей для человеческого сознания. Понятия, на которые опирается наше мышление, статичны и дискретны в сравнении с действительностью, которую они характеризуют. Поэтому путь от гераклитовского «Все течет, все изменяется» до диалектики Гегеля и современного системного подхода был долог и достаточно сложен.

Диалектика – это особый тип понимания мира, специфический способ мышления, основанный на учете связей и взаимодействий изучаемых предметов и явлений, их изменений и развития. Академик И. Т. Фролов приводит следующий пример, доказывая значимость диалектического подхода в познании: «При изучении организма методом препарирования от исследователя может ускользнуть его живое функционирование. Так же и для постижения мира нужны методы, позволяющие приноровиться к «биению пульса» реального мира».

Для медицины диалектический подход в познании играет чрезвычайно важную роль. Пожалуй, ни в одной научной дисциплине целостность и единство исследуемых процессов и явлений не является настолько определяющим, как при изучении человеческого организма в его функционирующем состоянии. Врач, вникая в проблемы здоровья пациента, должен вычленить суть патологического процесса, установить взаимосвязь между симптомами заболевания и внутренними изменениями, протекающими в организме.

Одним из основополагающих принципов диалектики является признание и познание противоречий основой любого изменения и развития. Закон единства и взаимодействия противоположностей относится к трем основным законам диалектики. С медицинской точки зрения, этот закон демонстрирует взаимозависимость и единство организма человека с его внутренними движущими силами развития и окружающей среды, условий жизнедеятельности этого организма. Среда может оказать влияние на наследственность, генетику, привести к мутациям, патологиям и т.д.

Еще один пример противоречий в медицине, как отмечает профессор Ю. К. Абаев, заключается в противоречии «между знанием сущности болезни, знанием в общем виде большинства патологических процессов и отсутствием знаний конкретных механизмов возникновения болезни и ее лечения» [1]. Следует отметить, что любой процесс, характерный для человеческого организма, является скрытым или явным примером реализации закона единства и взаимодействия противоположностей. Так, воспалительный процесс, начавшийся в организме, может представлять

собой как патологию, так и защитную (положительную и полезную для организма) реакцию. Но в любой момент защитный характер воспаления может стать патологическим, т.е. противоположным по своей сути.

Второй закон диалектики – закон перехода количественных изменений в качественные также необычайно важен для медицины. Поразительно точной и глубокой по смыслу «фармацевтической» иллюстрацией этому закону служит фраза средневекового врача Парацельса: «Все есть лекарство, и все есть яд – важна лишь доза». Одна из серьезных методологических проблем медицины – проблема качества. Любое заболевание имеет свое качественное своеобразие, позволяющее установить диагноз и провести классификацию заболеваний. Если врач владеет методами установления качественного своеобразия заболевания, его мышление становится нешаблонным, гибким, а работа более результативной и успешной.

Третий закон диалектики – закон отрицания отрицания – наглядно демонстрирует преемственность в развитии организмов, сочетание в организме наследственных и индивидуальных свойств, эволюционирование не только физиологических, но и патологических процессов.

Таким образом, диалектический подход играет важнейшую роль в медицине и деятельности каждого конкретного врача и медицинского работника. Особое значение имеет осознание врачом и постоянное применение им основополагающего диалектического положения о всеобщей связи и взаимозависимости всех процессов и явлений.

Следует отметить, что применение диалектического метода становится возможным при наличии системного мышления и системного подхода.

«Новая философская энциклопедия» определяет системный подход как направление философии и методологии науки, специально-научного познания и социальной практики, основанного на изучении объектов как систем. При этом в ходе исследования должна быть раскрыта целостность объекта и механизмов, обеспечивающих эту целостность, а также выявлены разнообразные типы связей данного объекта и создание единой картины их взаимодействия [2, с. 559]. Основой обоснования системного подхода является принцип системности, заключающийся в универсальном утверждении, в соответствии с которым все предметы и явления мира являются системами той или иной степени целостности и сложности [4, с. 558]. Под системой необходимо понимать упорядоченное множество взаимосвязанных элементов, обладающее определенной структурой и организацией.

В современной медицине системный подход превратился в философско-методологический фундамент ее развития. Объектом изучения в медицине выступает организм человека, который непременно необходимо рассматривать как сложную живую систему.

Действительно, организм человека – это сложнейшая система, которая, в свою очередь, складывается из меньших систем (подсистем), взаимодействующих и тесно взаимосвязанных друг с другом. Эти же

системы складываются из определенных элементов. Поэтому исследование человеческого организма, как и любой другой системы, возможно только в комплексе всех его подсистем и элементов. С другой стороны, каждый элемент может быть изучен только в совокупности со всеми другими частями данного организма.

Изучение организма человека можно довести до уровня рассмотрения самых мелких его структурных элементов – молекул или клеток, из которых формируются более сложные составляющие общей системы организма – ткани, мышцы, отдельные органы и части тела. Однако врач, опирающийся на диалектические законы и использующий системный подход, всегда будет понимать, что все эти элементы прочно и неразрывно связаны друг с другом. Поэтому если происходит какой-либо «сбой», «неисправность» с одним из этих элементов, это обязательно в большей или меньшей степени отразится на всем организме-системе. При самом негативном варианте развития событий подобные изменения могут в итоге трансформироваться в заболевание, поражающее весь организм.

Современные ученые-медики едины во мнении, что ежедневно прогрессирующее развитие медицины приводит к пониманию того, что местные болезни – это чаще всего только локальное проявление общего состояния организма. Так, например, всевозможные кожные заболевания – это проявление каких-либо внутренних болезней, часто связанных с расстройствами общего обмена или нарушениями в деятельности нервной системы.

Для применения системного подхода в медицине необходимо руководствоваться несколькими важными принципами. В первую очередь, организм необходимо рассматривать как совокупность малых систем, с одной стороны, и целостную, слаженно действующую систему, с другой. Всегда нужно учитывать, что человек – это психосоматическая система, в которой существуют в неразрывном единстве тело и душа. Поэтому закономерности жизнедеятельности и развития такой системы нельзя сводить исключительно к соматическим изменениям. Еще одним важнейшим постулатом системного подхода в современной медицине является стремление объединить разрозненные медицинские данные и сформировать общую теорию патологии, на которой и должна базироваться современная медицинская наука [1].

Таким образом, диалектика и системный подход служат фундаментом развития медицины в настоящее время. Рациональная и эффективная деятельность врача возможна только при условии знания и учета общих закономерностей функционирования человеческого организма и при рассмотрении человека как сложной биосоциальной системы.

Использованные источники:

1. Абаев, Ю. К. Философские основы мышления врача / Ю. К. Абаев // Медицинские новости [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.mednovosti.by/journal.aspx?article=4275. – Дата доступа:

07.05.2014.
2. Блауберг, И. В. Системный подход / И. В. Блауберг, Э. Г. Юдин, В. Н. Садовский // Новая философская энциклопедия: в 4 т. / Научно-ред. совет: предс. В. С. Степин. – М.: Мысль, 2010. – Т. 3. – С. 559-560.
3. «Этический компонент как ресурс профессиональной подготовки врача» - Андрианова Е.А., Катрунов В.А., Кузнецова М.Н./ В сборнике: Актуальные проблемы реализации социального, профессионального и личностного ресурсов человека. Материалы всероссийской научно-практической конференции. Редактор: Е.В. Харитонова. 2013. Т.3. №2. С. 409-410
4. Садовский, В. Н. Системности принцип / В. Н. Садовский // Новая философская энциклопедия: в 4 т. / Научно-ред. совет: предс. В. С. Степин. – М.: Мысль, 2010. – Т. 3. – С. 558-559.

УДК 625.7/8

Семизоров А.В.
студент магистрант 2 курса гр. 106/4
научный руководитель: Сухоруков А.В.
доцент
кафедра автомобильных дорог
дорожно-строительный факультет
ТГАСУ
Россия, г. Томск

РЕШЕНИЕ ВОПРОСОВ СНИЖЕНИЯ ВРЕДНЫХ ВЫБРОСОВ ПРИ ПРИГОТОВЛЕНИИ АСФАЛЬТОБЕТОННЫХ СМЕСЕЙ НА УСТАНОВКАХ НЕПРЕРЫВНОГО ДЕЙСТВИЯ

Статья посвящена снижению вредных выбросов в атмосферу от источников негативного воздействия от асфальто – бетонных заводов (Asphalt Concrete Plant). Автор раскрывает новаторские и недорогие методы внедрения технологий приготовления асфальто бетонной смеси (asphalt concrete mix) при минимальных выбросах в атмосферу.

Semizorov A.V., student of the Master's degree gr. 106/4
II year of Tomsk State Technical University
Supervisor: Sukhorukov A.V.
The senior lecturer of faculty of automobile roads road building faculty
of Tomsk State Technical University

DECISION OF ISSUES OF REDUCTION OF HARMFUL EMISSIONS AT PREPARATION OF ASPHALT-CONCRETE MIXTURES ON INSTALLATIONS OF CONTINUOUS ACTION.

Одним из наиболее неблагополучных в экологическом отношении процессов создания дорожной продукции является приготовление асфальтобетонных смесей. При работе асфальтобетонных заводов (*Asphalt*

Concrete Plant) (в дальнейшем АБЗ) в окружающую среду выделяется большое количество вредных веществ, таких как: *неорганическая пыль (inorganic dust)*, с разным содержанием *диоксида кремния (silicon dioxide); оксиды углерода (carbon oxides) и азота (nitrogen); ангидрид сернистый (sulfur dioxide); предельные углеводороды (limit hydrocarbons); полициклические углеводороды (polycyclic hydrocarbons); бенз(а)пирен (benzo (a) pyrene) и сажа (soot)*. К сожалению, на практике этой проблеме не уделяется должного внимания.

В последние годы выполнено довольно большое количество работ по экологической безопасности асфальтобетонных заводов циклического действия, но для АБЗ со *смесителями непрерывного действия (continuous mixers)* соответствующие исследования практически не ведутся, хотя в России их эксплуатируется еще достаточно много.

В установках непрерывного действия все технологические операции, за исключением выдачи готовой смеси из накопительного бункера, выполняются непрерывно. Несмотря на достоинства таких установок (уменьшение количества агрегатов, снижение метало и энергоемкости, простота и надежность оборудования, уменьшение количества пыли, уносимой дымовыми газами, стабильность теплового процесса нагрева материала и др.), у них имеется целый ряд серьезных недостатков. Это интенсивное старение *битума (bitumen)* в смесительной камере из-за контакта пленочного битума с горячими дымовыми газами, окисление битума, испарение его масляных фракций (голубой дым), высокая опасность воспламенения битума в смесительной камере, невозможность раздельного ввода *поверхностно-активных веществ (surfactants)* и *вяжущих (astringent)*, а также ввода битума в смесительную камеру в тонкораспыленном состоянии из-за опасности уноса части битума потоком бытовых газов, возможность налипания асфальтобетонной смеси на внутренних стенках и *лопастях (blades)* смесительной камеры, сложность перехода от выпуска одного состава смеси на смесь другого состава, сложность согласования подачи *минерального материала (mineral material)*.

Недостатки асфальтосмесительных установок непрерывного действия во многом определяют их экологическую опасность, поэтому решение проблемы загрязнения окружающей среды связано с совершенствованием отдельных агрегатов установок и технологических процессов. Например, за счет увеличения количества и совершенствования конструкции *бункеров-дозаторов* (*Metering Bins)* инертных (минеральных) материалов. Ощутимый эффект может быть достигнут, если каждый бункер-дозатор оснастить саморазгружающим дном, с углом наклона стенок 600, исключающим зависание материала и оборудованным секторным затворам с винтовым регулятором, позволяющим изменять поток материала. Целесообразно установить *вибраторы (vibrators)*, которые могут работать как в ручном, так и в автоматическом режиме при срабатывании *датчика расхода материала (material flow sensor)*.

В нижней части бункера предлагается установить *ленточный питатель (belt feeder)*, привод которого осуществляется трехфазным электродвигателем через *муфту на вихревых токах (eddy current coupler)*. Это позволяет изменять темп вращения транспортерной ленты от 1 до 15 об./мин, с дискретностью 0,1 об./мин.

Принцип передачи вращающего момента от электропривода на приводной вал транспортера может быть выполнен по следующей схеме: электропривод - ременная передача - редуктор на валу приводящего элемента.

Отход от типовой для западноевропейских производителей АБЗ схемы «мотор - редуктор», где электропривод и редуктор объединены в единое целое и находятся на приводном валу, позволит резко сократить расходы в случае непредвиденных аварийных ситуациях (попадание посторонних предметов, перегрузка).

Следует внести изменения и в принцип дозирования инертных материалов. Изменяя установочный угол секторного затвора и скорость вращения транспортера дозатора можно точно подать материал в соответствии с выбранной рецептурой. Контроль за точностью дозирования и автоматическая стабилизация подачи осуществляется с помощью *датчика (sensor)*, установленного на *ленивце питателя (sluggish lazer)*.

На *подающем транспортере* должны быть смонтированы *ленточные весы (belt scales)*, которые позволяют определить соответствие суммарного потока инертного материала производственному заданию на данный момент времени. Ввиду того, что взвешивание инертных материалов производится до их сушки, необходима компенсация потерь минеральной части асфальтобетона вследствие их влажности. Для этого в России разработана система АСУП РМ-91.

Порядок работы следующий: На основании замеров, выполненных лабораторией перед пуском завода, оператор вводит значение влажности каждого материала. Компьютер завода АСУП РМ-91, рассчитав потери по отношению к заданным параметрам, уменьшает подачу битума и *минерального порошка (mineral powder)*.

Особо важным параметром технологических операции, оказывающих влияние на свойства конечного продукта - асфальтобетонной смеси, является точность предварительного дозирования минеральных материалов, т.к. уменьшение или увеличение дозировки даже одного компонента приводит в итоге к недостатку или переизбытку этого компонента в «горячих» бункерах. Обеспечение точной дозировки компонентов решается путем повышения качества дозирования путем введения в *систему автоматического управления (automatic control system)* (АСУ) *блока контроля уровня минеральных материалов (mineral content control unit)* в «горячих» бункерах.

Другим важным параметром, определяющим качество асфальтобетонной смеси и количество вредных выбросов АБЗ является температура минеральных материалов на выходе из *сушильного барабана*

(drying drum). Низкая или высокая температура минеральных материалов приводит к снижению качества смеси: при низкой температуре часть влаги остается на зернах минерального материала и ухудшает сцепление битума с поверхностью зерен, а при высокой температуре зерен минерального материала происходит окисление битума на поверхности этих зерен, что меняет его свойства.

Обеспечение качества по этому параметру решается введением в систему автоматического управления (АСУ) *блока контроля температуры (temperature control unit)* минеральных материалов и *блоков регулирования мощности горелки (burner power control units)* сушильного барабана и суммарной производительности *дозаторов (batchers)*.

Немаловажное значение имеет температура и режим нагрева органического вяжущего (битума), т.к. высокая температура битума может привести к изменению его свойств, а низкая ухудшает процесс обволакивания зерен минерального материала. «Жесткий» (резкий) режим нагрева битума (высокая температура теплоносителя) также приводит к изменению его свойств. Обеспечение заданных значений этих параметров решается введением в АСУ *блоков контроля температуры битума (blocks for monitoring bitumen temperature)* и температуры *теплоносителя (coolant)*, а также *блока регулирования мощности горелки нагревателя (Heater burner power control unit)* теплоносителя (электронагревателя) битума.

Следует обратить пристальное внимание и на точность дозирования минерального порошка и битума, т.к. отклонения от заданного состава смеси в этой части является главной причиной получения некачественной смеси. Обеспечение заданных значений этих параметров решается путем использования весовых дозаторов на *тензодатчиках (strain gauges)*.

Усовершенствование технологических процессов, сопровождаемых пылением (установление точного тензометрического весового оборудования, интегрирование системы автоматизации асфальтобетонного завода, позволяющее контролировать все операции, осуществляемые оборудованием, для снижения экологической нагрузки на окружающую среду; обеспечение системы очистных установок, задерживающих минеральную пыль и песок), значительно снижают нагрузку от АБЗ непрерывного действия на окружающую среду.

При просушивании и нагреве каменных материалов на АБЗ с установками непрерывного действия, как правило, сжигается жидкое топливо. Причем режим его сжигания предопределяет выход отходящих газов, требуемую чистоту которых чрезвычайно трудно обеспечить современными очистными сооружениями.

Другим фактором, влияющим на загрязнение окружающей среды, является пылевыделение неорганической пыли при приготовлении асфальтобетонной смеси. Особенно интенсивное выделение пыли происходит в *загрузочной и разгрузочной коробках (loading and unloading boxes)* сушильного барабана, элеваторах для горячего песка, щебня,

минерального порошка, расходных бункерах горячего материала, весовых бункерах дозаторов, питателях песка, щебня, минерального порошка.

Комплекс технологических решений, рассмотренных выше, позволяет максимально снизить уровень запыленности атмосферного воздуха и создать благоприятные условия для проживания в относительной близости к асфальтобетонному предприятию. При этом следует предусмотреть стимулирование работы операторов по соблюдению экологических требований.

Использованные источники:

1. Порадек, С. В. Семь раз взвесь - один замеси [Текст] / С. В. Порадек // Автомобильные дороги. - 2009. - № 3. - С. 132.
2. Порадек, С. В. Асфальтосмесительные установки различных типов [Текст] / С. В. Парадек // Автомобильные дороги. - 2009. - № 5. - С. 128-130.
3. Порадек, С. В. Усовершенствования сушильных агрегатов асфальтосмесительных установок ДС 158 [Текст] / С. В. Порадек // Механизация строительства. - 2008. - № 6. - С. 6-8.
4. Порадек, С. В. Сушильный барабан установки Тельтомат (ГДР) [Текст] / С. В. Порадек // Механизация строительства. - 2009. - № 3. - С. 9-10.
5. Порадек, С. В. Как усовершенствовать горелку от сушильного барабана асфальтосмесительных установок ДС 158 [Текст] / С. В. Порадек // Механизация строительства. - 2007. - № 10. - С. 6-8.
6. Сиденко, В.М. Управление качеством в дорожном строительстве [Текст] / В. М. Сиденко, С. Ю. Рокас. - М.: Транспорт, 1981. - 252 с.

УДК 330

Сергиенко О.В.
студент магистрант
Цугунян А.М., к.э.н.
доцент
кафедра учета, анализа и аудита
Институт экономики и управления
ФГУАО ВО «Крымский федеральный университет имени В.И. Вернадского»
Россия, г. Симферополь

ФОРМИРОВАНИЕ РЕЗЕРВА СОМНИТЕЛЬНЫХ ДОЛГОВ В БУХГАЛТЕРСКОМ И НАЛОГОВОМ УЧЕТЕ

Аннотация

В современных рыночных условиях хозяйствующие субъекты, проводя расчеты с поставщиками и подрядчика, зачастую сталкиваются с дебиторской задолженностью. Дебиторская задолженность представляет собой сумму долгов, причитающихся организации со стороны юридических и физических лиц, являющимися должниками организации. Дебиторская задолженность может оказывать негативное влиянии на финансовое положение организации, что обуславливает необходимость тщательного контроля за ее показателем, а также формирование резерва сомнительных долгов.

Ключевые слова: дебиторская задолженность, резерв сомнительных долгов, формирование резерва сомнительных долгов, налоговый учет, бухгалтерский учет.

Sergienko O.V.
graduate student
FGUAO VO "Crimean Federal University named after V.I. Vernadsky
Institute of Economics and Management
Simferopol
Tsugunyan A.M.
Ph.D.
Associate Professor, Department of Accounting, Analysis and Audit
FGUAO VO "Crimean Federal University named after V.I. Vernadsky
Institute of Economics and Management
Simferopol

FORMATION OF THE RESERVE OF DEMOCRATIVE DEBTS IN ACCOUNTING AND TAX ACCOUNTING

Annotation

In current market conditions, business entities, when making settlements with suppliers and the contractor, often face receivables. Accounts receivable is the amount of debts owed by organizations to legal entities and individuals who are debtors of the organization. Accounts receivable can have a negative impact

on the financial position of the organization, which requires the need for careful monitoring of its indicator, as well as the formation of a reserve of doubtful debts.

Key words: accounts receivable, reserve of doubtful debts, formation of a reserve of doubtful debts, tax accounting, accounting.

В процессе финансово-хозяйственной деятельности организации постоянно сталкиваются с потребность в проведении расчетов с контрагентами. Неизбежным следствием существующей в настоящее время системы денежных расчетов между организациями является дебиторская задолженность. В случае если у организации есть сомнения по возврату долга дебиторская задолженность признается сомнительной.

Для отражения в бухгалтерской отчетности реальной величины дебиторской задолженности организации создают резерв сомнительных долгов.

Формирование резерва по сомнительным долгам регулируется пунктом 70 Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации, утвержденного Приказом Минфина России от 29.07.1998 г. N 34н [4]. Согласно данному закону, в случае признания дебиторской задолженности сомнительной, организация обязана списать долг путем создания резерва сомнительных долгов.

Для целей бухгалтерского учета сомнительной признается задолженность? не погашенная в установленные сроки или у организации имеется большая вероятность ее непогашения.

Согласно налоговому законодательству, к сомнительной задолженности можно отнести долги, отвечающие следующим критериям:

- связаны с реализацией товаров, работ, услуг;
- не погашены в срок, установленный договором;
- не обеспечены залогом, поручительством или банковской гарантией [4].

Пункт 6 Положения по бухгалтерскому учету "Учетная политика организации" ПБУ 1/2008, утвержденного Приказом Минфина России от 06.10.2008 г. N 106н, содержит понятие «принципа осмотрительности», согласно которого организация не имеет возможность создать скрытый резерв. Это означает, что создавая резерв, организация должна быть уверенна в непогашении дебиторской задолженности или ее оплаты в неполном объеме.

Для целей налогового и бухгалтерского учета существуют различия по формированию резерва. Рассмотрим правила формирования резерва для бухгалтерского и налогового учета на рисунке 1.



Рисунок 1. Правила формирования резерва

В последней редакции пункт 70 Приказа Минфина России от 29.07.1998 г. N 34н, не содержит положения о создании резерва сомнительных долгов после проведения инвентаризации дебиторской задолженности [4]. Однако данное положение организации вправе закрепить в учетной политике с указанием сроков проведения инвентаризации.

Организации могут оформлять итоги проведения инвентаризации с помощью использования унифицированной формы Акта инвентаризации расчетов с покупателями, поставщиками и прочими дебиторами и кредиторами (форма N ИНВ-17), утвержденной Постановлением Госкомстата России от 18.08.1998 г. N 88 "Об утверждении унифицированных форм первичной учетной документации по учету кассовых операций, по учету результатов инвентаризации" или разработать собственную сличительную ведомость, при условии использования обязательных реквизитов.

В бухгалтерском учете нет ограничений по величине создания резерва и срока возникновения долга, в то время в налоговом учете размер отчислений зависит от периода просрочки (Рисунок 2).

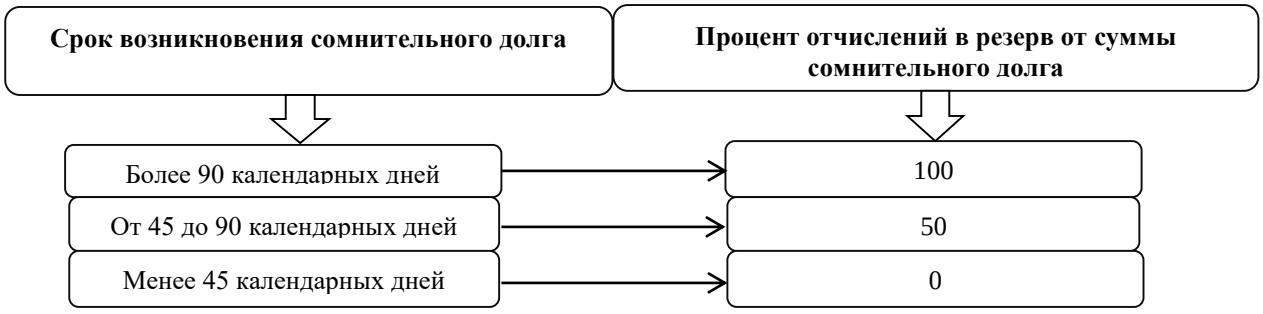


Рисунок 2. Величина дебиторской задолженности в налоговом учете

Резерв по сомнительным долгам для целей налогового учета не должен превышать 10% выручки того периода, за который создается резерв [2]. При этом организация вправе установить меньший предельный размер отчислений в резерв.

В бухгалтерском учете выделяют три способа создания резерва по сомнительным долгам (Рисунок 3).



Рисунок 3. Способы создания резерва сомнительных долгов в бухгалтерском учете

Согласно рисунку 3 создание резерва возможно тремя способами. Интервальный способ предусматривает расчет суммы создаваемого резерва ежеквартально или ежемесячно в процентах от суммы задолженности в зависимости от времени просрочки платежа. Экспертный способ предполагает расчет резерва по каждому сомнительному долгу в сумме, которая не будет погашена в срок [5]. При статистическом способе резерв создается по данным за несколько лет как доля безнадежных долгов в общей сумме дебиторской задолженности определенного вида. Например, доля неоплаченных покупателями товаров в общей сумме задолженности покупателей.

Величина резерва рассчитывается отдельно по каждому долгу в зависимости от платежеспособности контрагента. Выбранный способ оценки величины резерва по сомнительным долгам должен быть закреплен в учетной политике организации для целей бухгалтерского учета [3]. Организация может прописать в учетной политике критерии оценки финансового состояния должника или установить соответствующие процентные значения отчислений в резерв.

Планом счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций и Инструкцией по его применению, утвержденными Приказом Минфина России от 31.10.2000 г. N 94н для отражения сумм по резерву сомнительных долгов предназначен счет 63 «Резервы по сомнительным долгам».

Отчисления в резерв по сомнительным долгам являются изменением оценочного значения и отражаются в бухгалтерском учете в составе расходов организации.

В бухгалтерском учете создание резерва по сомнительным долгам отражается записью:

Дт 91 «Прочие доходы и расходы»

Кт 63 «Резервы по сомнительным долгам»

Списание сомнительной дебиторской задолженности за счет созданного резерва отражается проводкой:

Дт 63 «Резервы по сомнительным долгам»

Кт 62 «Расчеты с покупателями и заказчиками».

Списанная по истечении срока исковой давности задолженность отражается на забалансовом счете 007 «Списанная в убыток задолженность неплатежеспособных дебиторов».

После создания резерва организации необходимо проводить мониторинг финансового состояния должников, так как резерв рассчитывается отдельно по каждому контрагенту [7]. В течение пяти лет после списания безнадежной дебиторской задолженности необходимо следить за возможностью ее взыскания при изменении имущественного положения контрагента.

В случае погашения контрагентом задолженности в бухгалтерском учете делается запись на уменьшение суммы резерва:

1).Д 51 «Расчетные счета»

К 62 «Расчеты с покупателями и заказчиками»,

2).Д 63 «Резервы по сомнительным долгам»

К 91 «Прочие доходы и расходы».

В бухгалтерской отчетности организации дебиторская задолженность показывают за вычетом резерва по сомнительным долгам. Информация о созданном резерве отражается в Бухгалтерском балансе и Отчете о финансовых результатах организации.

Согласно Положению по ведению бухучета и отчетности в РФ № 34н п. 70 в случае неиспользования резерва в отчетном году, его сумма включается в финансовые результаты отчетного года.

В случае расхождения формирования резерва в налоговом и бухгалтерском учете у организации образуются временные или постоянные разницы (Рисунок 4).

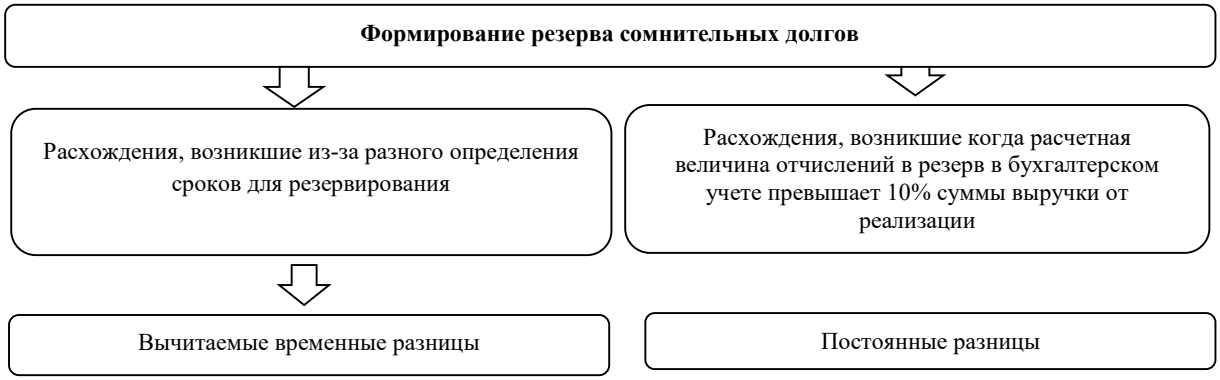


Рисунок 4. Формирование резерва сомнительных долгов

Под постоянными разницами понимают доходы и расходы, которые формируют прибыль (убыток) организации, но не учитываются при расчете базы по налогу на прибыль или учитываемые при определении налоговой базы, но не признаваемые в бухгалтерском учете доходами (расходами).

Под временными разницами понимаются доходы (расходы), которые формируют бухгалтерскую прибыль (убыток) в одном отчетном периоде, а налоговую базу по налогу на прибыль - в другом отчетном периоде.

Главным отличием постоянных и временных разниц является возможность признания или непризнания доходов (расходов) при исчислении налоговой базы по налогу на прибыль в другом или других отчетных периодах [6].

Таким образом, резерв сомнительных долгов способствует отражению реальной суммы дебиторской задолженности в бухгалтерской отчетности организации. Для целей налогового учета резерв служит эффективные способом отсрочки уплаты налога на прибыль на неограниченный срок.

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации часть первая №51-ФЗ от 30 ноября 1994 года. – [Электронный ресурс]. – Доступ из справ. - правовой системы "Консультант - Плюс". Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/
2. Налоговый кодекс Российской Федерации часть вторая №117 ФЗ от 05 августа 2000 года. – [Электронный ресурс]. – Доступ из справ. - правовой системы "Консультант - Плюс". Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/
3. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» № 402-ФЗ от 06.12.2011 года – [Электронный ресурс]. – Доступ из справ. - правовой системы "Консультант - Плюс". Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_122855/
4. Приказ Минфина РФ от 29 июля 1998 г. № 34н "Об утверждении Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации" – [Электронный ресурс]. – Доступ из справ. - правовой системы "Консультант - Плюс". Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_20081/.
5. Бабаев, Ю. А. Бухгалтерский финансовый учет [Текст] : учебник / Ю. А. Бабаев, Л. Г. Макарова, А. М. Петров ; ред. Ю. А. Бабаев ; Финансовый университет при Правительстве РФ. - Изд. 5-е, перераб. и доп. - М. : Вузовский учебник : ИНФРА-М, 2015. - 462 с.
6. Бухгалтерский финансовый учет [Электронный ресурс] : учеб. пособие / ред. О. Е. Качкова. - 2-е изд., стер. - М. : КНОРУС, 2014. - 588 с. - (Бакалавриат).
7. Зотова, Н. Н. Бухгалтерский учет и анализ [Электронный ресурс]: учеб. пособие / Н. Н. Зотова, О. Т. Зырянова. - Курган : Изд-во КГУ, 2014. - 224 с.

УДК 330.322.01

Серендеева О.Н.
студент
Дубровина П.С.
студент
Казанский национальный исследовательский технический университет им. А.Н. Туполева-КАИ
Институт экономики управления и социальных технологий
Россия, г. Казань

КЛАСИФИКАЦИЯ РИСКОВ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КАК ОСНОВНАЯ ПРЕДПОСЫЛКА ВЫБОРА МЕТОДОВ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ

Аннотация: В статье рассматривается сущность риска, анализируется проблема управления рисками при реализации инвестиционной деятельности. Так же в статье рассматриваются основные классификации инвестиционных рисков. Такие как: экономические риски, политические риски, социальные риски, экологические риски, законодательно-правовой риск. Объектом исследования является анализ условий "Инвестиционные риски". Предметом исследования является рассмотрение отдельных вопросов, сформулированных в качестве задач данного исследования.

Ключевые слова: риск, инвестиционная деятельность, финансы, инвестор, классификация.

Serendeeva O.N.
Student
Kazan national research technical University. A. N. Tupolev-KAI
Institute of management Economics and social technologies
Russia, Kazan
Dubrovina P.S.
Student
Kazan national research technical University. A. N. Tupolev-KAI
Institute of management Economics and social technologies
Russia, Kazan

"CLASSIFICATION OF RISKS OF INVESTMENT ACTIVITY AS THE MAIN REASON FOR CHOICE OF RISK MANAGEMENT TECHNIQUES"

Abstract: the article deals with the essence of risk, analyzes the problem of risk management in the implementation of investment activities. Also in the article the main classifications of investment risks are considered. Such as: economic risks, political risks, social risks, environmental risks, legal risk. The object of the study is the analysis of the conditions of "Investment risks". The subject of the study is the consideration of individual issues formulated as the objectives of this study.

Key words: risk, investment activity, Finance, investor, classification.

Инвестиционный риск – учитываемая при инвестировании вероятность частичной или полной потери вложенных средств, которая может быть вызвана различными причинами – от непрофессионализма самого инвестора до политического переворота в государстве. Инвесторы различными путями пытаются снизить риск, но, как правило, снижение процента рискованности инвестиционной операции всегда связано с понижением процента возможной прибыли от нее. Наиболее распространенный способ уменьшить риск потери вложенных средств – дифференцирование инвестиций, то есть вложение денежных средств не в одну компанию или проект, а в различные инвестиционные объекты.

Зная классификацию инвестиционных рисков по сферам их проявления, можно попытаться минимизировать риск. Рассмотрим основные классификационные элементы в этой категории.

Риски, связанные с техникой и оборудованием, или технико-технологические риски. Оборудование, которое закупает предприятие для своей деятельности в той или иной сфере может устареть, непредвиденно выйти из строя или не отвечать тем параметрам, которые были на него возложены предпринимателем. Учитывая современный уровень научно-технического прогресса, устаревание оборудования происходит довольно быстро. Конкуренты с обширной материальной базой, уже закрепившиеся на рынке, могут позволить себе регулярное обновление производственного оборудования, следствием чего станет повышение объема и качества производства. Общим результатом становится монополизация рынка и невозможность компаний-новичков занять прочное место в производстве. Для неинформатизированных предприятий технико-технологические риски относят к основной группе, они должны быть обязательно рассмотрены в бизнес-плане, прежде чем инвестор согласится вкладывать деньги в тот или иной бизнес.

1. Экономические риски – это все риски, связанные с экономикой данной страны, государства или мировым экономическим рынком. Экономическая система неустойчива и подвержена регулярным колебаниям, максимумы которых принято считать кризисными явлениями. Инвесторы должны осознавать, что максимум кризиса отрицательно скажется на успешности того или иного производства, которое уже существует на рынке несколько лет. В то же время инновационные предприятия в кризисный максимум могут стать наиболее успешными и установить контроль над слабоуправляемыми элементами рыночной системы. Для предприятий, которые работают с зарубежными валютами (осуществляют межгосударственную торговлю и так далее) экономический риск связан с курсом валют: резкий скачок курса одной валюты по отношению к другой может привести к повышению цен, что понизит спрос и может сделать предприятие банкротом.

2. Политические риски связаны с политическим климатом в стране. При политических изменениях правительство может ограничивать деятельность предпринимателей на областном или государственном уровне, что неизбежно будет приводить к закрытию ряда предприятий. Политические риски относят к числу наиболее опасных для инвестора и предпринимателя, так как их сложно прогнозировать и сложно каким-либо образом изменить сложившуюся ситуацию (при экономических рисках, связанных с курсом валют, можно рассчитывать на периодическое восстановление до нормального, среднего значения, при политических рисках этого не происходит).

3. Социальные риски можно условно разделить на две группы:

• Социальные риски, связанные с внутренним рабочим персоналом организации – среди персонала может возникнуть нежелание выполнять обязательства, прописанные в трудовом договоре, могут возникать забастовки и массовые увольнения, что отрицательно скажется на работе компании.

• Социальные риски, связанные с обществом, которое является покупателем товаров или услуг компании, связаны с уровнем спроса на товар или услугу, которые производит компания. При снижении спроса потребуется инвестировать в предприятие дополнительные средства, которые будут затрачены на рекламу и оплату труда торговых агентов. Это может снизить доходность, особенно если раньше необходимости в вышеуказанных мероприятиях не было. В данном случае социальный риск снова пересекается с экономическим риском. По причине социальных изменений в государстве (активная пропаганда здорового образа жизни и прочее) спад спроса может достигать значительных размеров и в конечном итоге привести к полному краху предприятия и потере вложенных инвестором денежных средств.

4. Экологические риски связаны с состоянием окружающей среды. Резкие изменения экологии могут стать причиной массового оттока населения из конкретного города/района/области, предприятия, размещенные в этом районе, в любом случае придется закрыть. Экологические риски для инвестора также классифицируются боле подробно, в подпунктах:

• Техногенный риск – риск чрезвычайной ситуации на предприятии, яркий пример – радиоактивное заражение после катастрофы на Чернобыле.

• Природные и природно-климатические риски связаны с изменением погодных условий и резкими природными катаклизмами, например, ураганами, наводнениями, землетрясениями. Данная подгруппа экологических рисков может разрушить созданное предприятие, что потребует инвестиций на его восстановление, также может привести к массовому оттоку населения

• Социально-бытовые риски – это всевозможные заболевания людей или животных. Распространение инфекционных болезней, особенно в

неразвитых странах, где отсутствует качественная система медицинской помощи, заставляет население покидать район риска.

Экологические риски могут возникнуть по причине неправильной работы самого предприятия. Если это негативно отразится на состоянии окружающей среды, инвесторы и предприниматели вынуждены будут

5. Законодательно-правовой риск – это зависимость определенной группы предприятий от изменения законодательства. Поскольку все нормально функционирующие (не теневые) предприятия законно оформлены, при изменении законов деятельность этих предприятий также будет изменена. Как правило, инвесторы и предприниматели не способны повлиять на течение событий, связанных с законодательными рисками. На данный момент ключевым примером подобного риска является запрет на размещение в интернете книг и мультимедиа-фалов для бесплатного скачивания, что приводит к закрытию многих законно-оформленных (не пиратских) серверов.

Классификация инвестиционных рисков по форме проявления

По форме проявления инвестиционные риски можно разделить на две большие группы: финансовые и реальные. Финансовые риски будут связаны с изменением условий инвестирования или ошибочным выбором инструментов для вложения денежных средств. Не путайте понятие финансового риска с экономическим риском, это совершенно разные типы классификаций.

Реальные риски проявляются чаще всего тогда, когда сам инвестор вовлечен в процесс развития предприятия. Инвестиционные реальные риски связаны в первую очередь с набором персонала, оформлением необходимых документов, арендой помещения и так далее. Как правило, данные риски вызываются непредвиденными расходами или ошибками в бизнес-плане предприятия, куда инвестор направляет свои деньги.

Классификация инвестиционных рисков по источникам их возникновения.

Риск, как правило, является следствием чего-либо. Давайте рассмотрим ключевые источники риска для среднего инвестора.

Специфический риск для инвестора – это риск, который просто связан с созданием того или иного бизнеса. Например, после постройки торгового центра арендная плата оказалась очень высокой, а число посетителей низким, как следствие – уменьшение числа предпринимателей, желающих снимать помещение и финансовый крах. Чтобы защититься от этого риска, нужна качественная, экспертная оценка бизнес-плана и диверсификация (дифференциация) инвестиций.

Каждый инвестор стремится минимизировать риск. Чтобы быть уверенным в своей выгоде, необходимо обладать достаточным опытом инвестирования, а если его нет, всегда диверсифицировать инвестиции. На данный момент из 10 созданных компаний, 8 разоряется в первый же год по самым разным причинам. Абсолютно уверенным в успехе своего

предприятия нельзя быть никогда, какой-нибудь процент риска в любом случае будет оставаться.

- инвестор
- бизнес-план
- инвестиционный риск
- классификация
- по сфере проявления
- по форме проявления
- по источникам возникновения
- предприниматель

Предпринимательские риски могут быть связаны с инвестиционной деятельностью предпринимателя, под которой понимается вложение имущества, в т.е. вещей, денег, имущественных прав, иных прав, имеющих денежную оценку, в объекты предпринимательской или иной деятельности с целью извлечения прибыли или получения иного полезного эффекта.

Как отмечает Майфат А.В., основным признаком инвестиционной деятельности является то, что она сопровождается передачей имущества инвестора другому, юридически самостоятельному лицу, которое будет использовать его для осуществления предпринимательской деятельности и от усилий которого будет зависеть сохранность инвестиций и преумножение прибыли инвестора [1]. Таким образом, роль инвестора заключается в предоставлении материальных ресурсов, именно поэтому приобретение в собственность, например, предприятия как имущественного комплекса не будет являться инвестиционной деятельностью, поскольку в данном случае источником доходов нового собственника на базе приобретенного предприятия будет его собственная предпринимательская деятельность. Однако юридическая самостоятельность получателя инвестиций отнюдь не всегда подразумевает, что инвестор не сможет оказывать влияния на инвестируемую предпринимательскую деятельность и даже управлять ею. В частности, инвестор может обладать следующими полномочиями в отношении объекта инвестирования: право голоса, право назначать, переводить на другую должность или увольнять ключевой управленческий персонал, оказывающего влияние на значимую деятельность (деятельность, оказывающую значительное влияние на доход объекта инвестирования), давать инструкции получателю инвестиций относительно вступления в сделки или запрещать любые изменения в сделки в своих интересах и т.д. [2]

Использованные источники:

1. Майфат А.В. Гражданско-правовые конструкции инвестирования. Монография. - М.: Волтерс Клувер, 2006. - 328 с. - Режим доступа. – URL: https://www.lawmix.ru/commlaw/1245 (дата обращения: 23.04.2017).
2. Международный стандарт финансовой отчетности (IFRS) 10 «Консолидированная финансовая отчетность» [Электронный ресурс]. - URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_193532/ (дата обращения: 10.05.2017).

3. Правила страхования инвестиций (ТИПОВЫЕ ПРАВИЛА УСС РЕГ. № 09002 – УС от 15.08.02) // Объединенная страховая компания: сайт. - URL: http://www.osk-ins.ru/?p=4&cat=30&subcat=183 (дата обращения: 22.04.017).
4. Правила страхования инвестиций (утверждены Решением Совета директоров ОАО «ЭКСАР» от 26 декабря 2013 г.) [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://qoo.by/1dpD (дата обращения: 25.04.2017).
5. БАКЕЕВ Б.В., ГАБДРАХМАНОВА И.И. МЕСТО СТРАХОВАНИЯ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННЫМИ РИСКАМИ // в сборнике "СОЦИАЛЬНАЯ РОЛЬ СИСТЕМЫ СТРАХОВАНИЯ В УСЛОВИЯХ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ РОССИИ" Сборник трудов XV Международной научно-практической конференции. Гафуров И.Р. (отв.редактор).- Казань: Изд-во: Казанский (Приволжский) федеральный университет, 2014. - с.207-210

УДК 330.322

Серова В.В.
студент магистрант 1 курса
Институт экономики и управления
Тихоокеанский государственный университет
научный руководитель: Воронина Н.В., к.э.н.
доцент
Россия, г. Хабаровск

РАЗВИТИЕ ЗАКОНАДАТЕЛЬНОЙ БАЗЫ ПРОЕКТНОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ В РОССИИ

Аннотация:

В статье приведен анализ развития законодательной базы проектного финансирования в России, а так же в ней выявлены недостатки, тормозящие развитие проектного финансирования. Выявлены факторы, которые улучшат ситуацию в сфере проектного финансирования.

Ключевые слова: проектное финансирование, законодательная база, развитие проектного финансирования, особенности проектного финансирования

Serova V.V.
graduate student
1 year, Institute of Economics and Management
Pacific State University
Russia, Khabarovsk
Scientific adviser: Voronina N.V.
candidate of economic sciences, associate professor

DEVELOPMENT OF THE LEGISLATIVE BASE OF PROJECT FINANCING IN RUSSIA

Annotation:

The article analyzes the development of the legislative framework for project financing in Russia, as well as the shortcomings that hamper the development of project financing. Identified factors that will improve the situation in the field of project financing.

Keywords: project financing, legislative base, development of project financing, features of project financing

В настоящее время в зарубежной практике широкое распространение получило проектное финансирование. Главная задача этого механизма финансирования заключается в решении проблемы привлечения денежных средств предприятиями и организациями, у которых отсутствует возможность осуществить финансирование за счет собственных ресурсов [1].

До 2014 года проектное финансирование в России, в отличие от

зарубежной практики, не имело широкого распространения. Законодательная база, регулирующая отношения в этой сфере не раскрывала содержание многих аспектов. Существующие нормативно-правовые акты не рассматривали следующие особенности проектного финансирования:

- не раскрыто понятие и содержание специализированного юридического лица - проектной компании, которая создается для реализации проекта;
- не регулируются отношения по предоставлению имущества проекта в обеспечение кредиторам;
- не учтено, как будут использованы будущие денежные потоки и активы для погашения обязательств перед кредиторами в период строительства;
- не рассмотрены меры по защите и контролю денежного потока проекта.

За период 2013-2015 гг. в России по инициативе Президента Путина В.В. в части развития проектного финансирования произошли существенные позитивные изменения. Были приняты Федеральных законов № 379-ФЗ от 21 декабря 2013 г. «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» и № 367-ФЗ от 21 декабря 2013 г. «О внесении изменений в часть первую Гражданского кодекса Российской Федерации и признании утратившими силу отдельных законодательных актов (положений законодательных актов) Российской Федерации».

Благодаря этим документам в Российском законодательстве появились новые понятия и инструменты, используемые в области проектного финансирования, среди которых можно выделить:

- создание специализированных обществ (проектных компаний);
- создание нового механизма уступки прав и обязанностей по договору, в частности уступка прав на будущую выручку, денежный поток, создаваемые активы;
- создание новых видов залогов и института для его управления;
- создание новых видов счетов, которые обеспечивают контроль денежных потоков проекта.

Следующим шагом для развития проектного финансирования в России, было принятие Программы поддержки инвестиционных проектов, реализуемых на территории Российской Федерации на основе проектного финансирования (далее – Программа ПФ) [2]. Целью программы было стимулирование экономического роста России.

В 2015 году по данной программе было отобрано 42 проекта в различных отраслях экономики с достаточно высоким уровнем рентабельности – сельское хозяйство, транспортный комплекс, машиностроение, связь и телекоммуникации, здравоохранение и другие [3]. Общая стоимость проектов составила 347,3 миллиарда рублей.

Данная программа стала востребованной со стороны бизнеса, но

имела следующие недостатки:

- процедурой отбора инвестиционных проектов занимались уполномоченные банки, каждый из которых отбирал проекты по своим критериям;
- сроки финансирования были ограничены.
- высокая процентная ставка (по сравнению с зарубежными условиями проектного финансирования).

В настоящее время в части отбора новых инвестиционных проектов действие Программы ПФ приостановлено.

Рассмотрев все недостатки развития проектного финансирования в России можно сделать вывод, что для улучшения ситуации в этой области необходимо принять ряд мер для ее улучшения, а именно: предоставить более низкие процентные ставки для кредитования по методу проектного финансирования; учесть влияние инфляции; стимулировать внутренний спрос, в том числе за счет поддержки доходов населения; совершенствовать законодательство в области проектного финансирования; сократить количество приоритетных направлений и сосредоточиться на тех проектах, в которые бизнес идет неохотно по причине длительных сроков окупаемости проектов.

Для решения перечисленных проблем правительство России работает над разработкой нового инструмента долгосрочного инвестирования. В феврале 2018 года был утверждена программа «Фабрика проектного финансирования», которая предусматривает финансирование инвестиционных проектов на основании договоров синдицированного кредита[4].

Цель Программы – создать механизм проектного финансирования инвестиционных проектов, по которому будет производиться предоставление денежных средств заемщикам на основании договоров синдицированного кредита (займа). По условиям Программы денежные средства будут предоставляться с применением мер государственной поддержки, таких как федеральная субсидия на возмещение расходов в связи с предоставлением кредитов и займов и государственная гарантия РФ по облигационным займам, привлекаемым специализированным обществом проектного финансирования.

В программе дано новое определение проектного финансирования – это вид долгосрочного (не менее 3 лет) финансирования инвестиционного проекта в форме предоставления кредита (займа), при котором источником погашения задолженности являются доходы от использования или реализации имущества, созданного или приобретенного при реализации инвестиционного проекта.

А так же установлены обязанности Внешэкономбанка, основные условия предоставления синдицированных кредитов (займов), основные условия участия "Специализированного общества проектного финансирования Фабрика проектного финансирования", требования к

юридическим лицам, которым предоставляются синдицированные кредиты (займы), критерии отбора инвестиционных проектов для участия в Программе.

Планируется, что в рамках Программы «Фабрика проектного финансирования» будут отобраны масштабные проекты (стоимостью более 3 млрд. рублей), направленные на создание новых высокотехнологичных производств. Для заемщика будет действовать плавающая ставка, а в случае превышения максимума по этой ставке проект получит бюджетную субсидию, которая будет компенсировать издержки при росте ставок.

На текущее время Внешэкономбанк достиг договоренностей об участии в Фабрике проектного финансирования с ВТБ, Газпромбанком и Сбербанком, а также с банком «Зенит», Евразийским банком развития, Всероссийским Банком Развития Регионов, Совкомбанком и Международным инвестиционным банком. По словам Первого заместителя Председателя Внешэкономбанка Николая Цехомского, процесс работы Фабрики проектного финансирования значительно активизируется уже во второй 2018 года.

Возможно, именно «Фабрика проектного финансирования» решит рассмотренные проблемы в области развития проектного финансирования России, позволит ускорить развитие Российской инфраструктуры и экономики и станет основным способом привлечения инвестиций в российскую экономику.

Использованные источники:

1. Никонова И.А. Проектное финансирование в России. Проблемы и направления развития / И.А. Никонова, А.Л. Смирнов. - М.: Издательство «Консалтбанкир», 2016 - 216 с.
2. Постановление Правительства Российской Федерации от 11 октября 2014 года №1044 «Об утверждении Программы поддержки инвестиционных проектов, реализуемых на территории Российской Федерации на основе проектного финансирования»
3. Реестр инвестиционных проектов, отобранных для участия в Программе поддержки инвестиционных проектов, реализуемых на территории РФ на основе проектного финансирования — [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: http://economy.gov.ru/minec/activity/sections/CorpManagment/investprojectprogramme/reestr/ (дата обращения: 15.05.2018)
4. Постановление Правительства РФ от 15.02.2018 N 158 "О программе "Фабрика проектного финансирования" — [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_291117/ (дата обращения: 17.05.2018)

УДК 334.027

Сидельникова В.Е.
студент 5 курса
направление «Экономика»
Захаров С.В., к.э.н.
доцент
Шахтинский институт
ЮРГПУ (НПИ) им. М.И. Платова
Россия, г. Шахты

РЕЗЕРВЫ ПОВЫШЕНИЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА РАБОТНИКОВ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: В статье рассматривается понятие резервов повышения производительности труда предприятия. Обоснованы основные направления поиска резервов, предложен подход к управлению резервами повышения производительности труда.

Ключевые слова: производительность труда, резервы, результативность.

Sidelnikova V.E.
5 year student
Field of Study «Economics»
The Shakhty Branch of M.I. Platov South-Russia
State Polytechnic University (NPI)
Russia, Shakhty
Zakharov S.V.
Candidate of Economic Sciences, associate professor
The Shakhty Branch of M.I. Platov South-Russia
State Polytechnic University (NPI)
Russia, Shakhty

RESERVES OF INCREASE OF LABOR PRODUCTIVITY OF EMPLOYEES OF ENTERPRICES

Abstract: the article deals with the concept of reserves to improve the productivity of the enterprise. The basic directions of search of reserves are proved, the approach to management of reserves of increase of labor productivity is offered.

Key words: labor productivity, reserves, efficiency.

В современных условиях высочайшей конкурентной борьбы и глобализации предприятия сталкиваются с решением задач, которые требуют более глубокого изучения производительности труда. Требуется поиск резервов повышения эффективности труда, порождаемый рыночным механизмом хозяйствования. Кроме того, требуют выяснения некоторые существующие разногласия относительно источников экономического роста, эффективности их применения. Спорный характер носят проблемы

динамики производительности труда, особенности проявления экономических законов производительности труда. Проблема повышения производительности труда требует детального изучения, что обуславливает актуальность данной статьи.

Под резервами повышения производительности труда в широком смысле понимается альтернативная возможность более полного использования производительной силы труда и всех факторов повышения его производительности благодаря усовершенствованию техники технологии, уровня организации производства, труда и управления.

Резервы имеет тесную взаимосвязь с факторами роста производительности труда. Управленческое воздействие тот или иной фактор роста производительности позволит реализовать имеющийся резерв.

Существует две большие группы классификации резервов роста производительности труда: резервы более эффективного использования рабочей силы и резервы более эффективного использования основных и оборотных фондов. В первую группу входят все виды резервов, связанных с многочисленными аспектами организации труда (условия труда, структура и расстановка кадров, создание организационных условий для бесперебойной работы, обеспечение высокой материальной и моральной заинтересованности работников в результатах труда и т.д.). Во вторую группу входят резервы эффективного использования основных производственных фондов (с учетом полноценной загрузки как по мощности, так и по времени), а также резервы более бережливого использования оборотных фондов (сырья, материалов, комплектующих изделий, топлива, энергии и пр.).

Также существует классификация резервов по признакам возможностей их использования: резервы запаса и резервы потерь. К резервам запаса относится недоиспользование оборудования по мощности или по сменности работы, не внедренные в практику усовершенствованные методы труда и пр. Резервы потерь включают потери рабочего времени, перерасход топлива, брак и пр.

С целью выявления резервов роста производительности труда осуществляют производственный помер рабочего времени, который включает в себя внутрисменные простои, прогулы и прочие внеплановые неявки на работу, а также оценивают непроизводительные затраты труда – это сверхплановые затраты труда вследствие нерационального использования средств и предметов труда, а также нарушения технологического процесса.

По времени реализации резервы подразделяются на текущие и перспективные. Текущие резервы могут быть использованы на практике без существенных изменений технологии и без дополнительных вложений, перспективные резервы требуют значительной перестройки производства, привлечения капитальных затрат и времени на подготовительные работы.

Как известно, уровень производительности труда определяется

количеством продукции, приходящейся на единицу рабочего времени. Из формулы расчета следуют основные направления поиска резервов роста производительности труда:

- увеличения выпуска продукции путем более полного использования производственных мощностей предприятия. Поскольку при увеличении объемов производства на имеющейся мощности растет только переменная часть затрат рабочего времени, а постоянная остается без изменения, затраты времени на выпуск единицы продукции в конечном итоге уменьшаются;

- уменьшения затрат труда на производство путем интенсификации производства, которая достигается за счет внедрения комплексной автоматизации производства, усовершенствования техники и технологии, сокращения потерь рабочего времени вследствие улучшения уровня организации производства, материально-технического снабжения и других факторов.

Управление производительностью труда компании или отдельного подразделения предполагает комплексный подход к повышению производительности труда, который включает ряд шагов:

1. Создание системы измерения производительности труда.
2. Определение резервов роста производительности труда по факторам роста с учетом ресурсных возможностей предприятия.
3. Разработка мероприятий по повышению производительности труда.
4. Разработка схемы материального стимулирования персонала за достижение запланированных показателей.
5. Обучение сотрудников более эффективным способам работы.

Система измерения производительности отражает фактические показатели производительности на предприятии. Для принятия управленческих решений необходимо разработать нормативы, с которыми сравниваются полученные показатели. Нормативами могут служить аналогичные показатели предприятия в предыдущем периоде, показатели предприятий-конкурентов, некие априори заданные экспертами стандарты и т.д. Сравнивая фактические показатели с нормативными, руководители предприятия получают материал для дальнейшего планирования действий в сфере работы по повышению производительности, выявляют резервы роста производительности труда.

Использованные источники:

1. Букреев А.М., Гончаров В.Н., Захаров С.В., Зось-Киор Н.В., Ильин В.Ю., Пожидаев А.Е. Кризис-менеджмент: учеб. пособие / Под ред. проф. А.М. Букреева и проф. В.Н. Гончарова. – Новочеркасск: ЮРГТУ(НПИ), 2012. – 400 с.
2. Гончаров В.Н., Матросова Л.Н., Захаров С.В., Пожидаев А.Е., Ларин В.Н., Захарова О.С. Финансовый анализ: учеб. пособие для студентов экономических специальностей высших учебных заведений. - Новочеркасск:

ЮРГТУ (НПИ), 2013. - 402 с.
3. Гончаров В.Н., Захаров С.В., Зось-Киор Н.В., Ильин В.Ю., Шпилевой И.Н., Гончаров Е.В. Основы корпоративного управления. - Новочеркасск: ЮРГТУ (НПИ), 2014. - 280 с.
4. Захаров С.В., Передериева С.А., Шевченко М.Н., Павленко О.А. Финансово-экономический механизм санации предприятий. - - Новочеркасск: Лик, 2016. - 186 с.
5. Солоха Д.В., Гончаров Е.В., Захаров С.В., Белякова О.В., Шевченко М.Н., Захарова О.С. Теоретико-методологические основы организации системы управления устойчивым развитием потенциала предприятий. - Новочеркасск: ЮРГТУ (НПИ), 2014. - 360 с.

УДК 330.1

Сидоров А.В.
студент магистрант 2 курса
факультет «Институт Физики»
Казанский (Приволжский) федеральный университет
научный руководитель: Пугачёва М.А., к.э.н.
доцент
Россия, г. Казань

МЕХАНИЗМЫ АКТИВИЗАЦИИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ИНИЦИАТИВЫ В ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация. В статье рассмотрены характерные черты предпринимательства и инноваций, показаны роль предпринимательства в реализации инноваций. Предметом исследования является управление инновационной деятельностью предприятия «Казанская чулочно-носочная фабрика». Появляются вопросы повышения эффективности мер государственного стимулирования инновационной деятельности. Инновации выступают фактором конкурентоспособности.

Ключевые слова: инновация, производство, предпринимательство, предприятие, потребитель.

Sidorov A.V.
Graduate student
2 course, faculty «The Institute of Physics»
Kazan Federal University
Kazan, Russia
Research supervisor: Pugacheva M.A.
Associate professor, Candidate of Economic Sciences

MECHANISMS OF ACTIVIZING THE ENTERPRISE INITIATIVE IN THE INNOVATIVE ACTIVITY OF THE ENTERPRISE

Annotation. In the article the characteristic features of entrepreneurship and innovations are considered, the role of entrepreneurship in the implementation of innovations is shown. The subject of the study is the management of the innovative activity of the enterprise "Kazan Hosiery Factory". Questions appear to increase the effectiveness of measures to stimulate the state of innovation. Innovation is a factor of competitiveness.

Keywords: innovation, production, entrepreneurship, company, consumer.

Существует ряд публикаций, которые исследуют проблемы инноваций и рассматривают отдельные механизмы, нацеленные на активизацию нововведений в сфере производства. Проблемы управления инновациями рассмотрены многими авторами. У каждого из них есть свои понятия и способы решения инновационных проблем.

Шумпетер обращает внимание на то, что предприниматель - это

новатор, который разрабатывает новые технологии, реализует в жизнь новые сочетания производственных факторов, внося вклад в экономический прогресс (рисунок 1).



Рис. 1. Соответствие уровня инновационной активности предприятий уровням его восприимчивости к инновационным изменениям

Инновации по своей сути представляют собой специфический вид товара. Особенностью такого вида товара является то, что в зависимости от стадии жизненного цикла он может находиться в различной степени материализации: идея, научно-исследовательская разработка, техническая документация, патент, опытный образец, промышленный образец. Из приведенного ряда товара видно, что по мере материализации идеи инновационность товара снижается. Товара превращается в обычный при серийном выпуске, и поэтому его инновационность может рассматриваться только в контурах отсталых рынков производителей и потребителей.

Очевидно, что основой для проявления инновационной активности предприятия является наличие у него соответствующего ресурсного потенциала (финансового, кадрового, материально-технического, информационного и пр.). Однако для того, чтобы данные ресурсы были ориентированы на реализацию конкретных инновационных технологий, необходимо, чтобы предприятие обладало способностью эффективно использовать данные ресурсы. В определенной мере такая способность может быть обеспечена посредством организационно-управленческих воздействий, а также на основе реализации экономических, финансовых и институциональных механизмов. Причем важно отметить, что наибольший уровень инновационной активности предприятий отмечается в том случае, когда наличие благоприятных социально-экономических и институциональных условий сочетается с само организационными инновационными процессами в экономической системе, а также при наличии внутренних стимулов у субъектов предпринимательства к осуществлению инноваций.

В нашей же стране, несмотря на то что в сфере фундаментальной науки и НИОКР задействованы значительные ресурсы, инновационные разработки не находят должного применения в промышленности. Не работает эффективно система управления инновационным процессом ни на

уровне государства, ни в промышленности. За этим стоят различные причины, в большинстве случаев плохая развитость инфраструктуры, отсутствие конкуренции и стратегического управления на предприятиях.

Наиболее распространенными стимулами инновационной активности предприятий, как показывает отечественный и мировой опыт, являются следующие: прямое финансирование инновационных разработок, предоставление беспроцентных ссуд и дотаций, снижение государственных пошлин, отсрочка или полное освобождение от них, а также предоставление ряда других льгот и преференций экономического характера. Так, например, в России прямое финансирование инновационных проектов является основным механизмов стимулирования инноваций. Как показывают данные, расходы на гражданскую науку в последние годы имеют устойчивую тенденцию роста.

Инструментами активизации инновационно-предпринимательской деятельности являются:

1) Структурные подразделения вуза. Технопарки. Являются объединением научно-исследовательских институтов, объектов индустрии и учебных заведений. Необходимы для того, чтобы сконцентрировать на одной территории специалистов общего профиля деятельности.

2) Активные формы обучения. Бизнес тренинги. Развивают у группы сотрудников или в частности одного предпринимателя знаний, умений и навыков инновационной деятельности. Подготовка кадров по направлениям инновационно-предпринимательской деятельности. Введение курса по изучению инновационно-предпринимательской деятельности. Деловые игры

3) Ресурсная поддержка. Система экономической поддержки. Возможность получения кредитов на льготных условиях. Система технологической поддержки. Использование новейших технологий и высокотехнологичного оборудования; возможность арендовать площади для ведения бизнеса.

Казанская чулочно-носочная фабрика - предприятие, в центре которого — превосходство и качество в создании чулочно-носочной продукции.

Она образовалась с целью создания бренда, который одновременно передавал бы положительные эмоции и комфорт носков и соединял бы эстетику высокой моды с творческим началом. Кульминацией этого стала наша продукция под брендом Казанские, производимая на современном оборудовании из качественного натурального сырья.

Одна из самых распространённых проблем инновационного производства является сбор команды сотрудников. Текстильное производство Татарстана было слабо развито, соответственно, найти специалистов с требуемым опытом работы на рынке труда было проблематично. Приходилось буквально выискивать квалифицированных работников в других регионах.

Носки и колготки являются основным продуктом предприятия и относятся к товарам широкого потребления. До падения курса рубля в 2014

году основную конкуренцию отечественным производителям составляли носки и колготки китайского производства в дешевом и среднем ценовом сегменте и турецкого производства – в среднем и дорогом. На сегодняшний день компания производит 5 274 512 пар носков в месяц с оборотом порядка 15 миллионов рублей. Предприятие представляет собой три цеха и склад площадью более 3000 квадратных метров.

Потребителями товара являются федеральные сети розничных гипермаркетов. Они являются крупными заказчиками и делают не очень большую наценку на продукцию, что обеспечивает быструю оборачиваемость товара.

В своём производстве компания использует:

– Современное китайское и итальянское оборудование.

– Высококачественное сырье от надёжных производителей: бамбук, шерсть, хлопок и другие материалы.

– Работу специалистов высочайшей квалификации.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что развитие российской экономики влияет на рост благосостояния общества. Инновационное развитие предприятия способствует повышению конкурентоспособности, адаптирует их к новым условиям рынка.

Использованные источники:

1. Быстрицкая А.Ю. Анализ инновационной активности российских предприятий // Экономическая наука сегодня: теория и практика: материалы VI Междунар.науч.-практ. конф. (Чебоксары, 24 март 2017 г.) / редкол: Б.К. Мейманов –Чебоксары: ЦНС «Интерактив плюс», 2017. –С. 38-40.
2. Андрейчиков, А. В. Стратегический менеджмент в инновационных организациях / А. В. Андрейчиков, О. Н. Андрейчикова. – М.: Вуз. учебник: ИНФРА-М, 2013. – 394 с
3. Официальный сайт «Казанская чулочно-носочная фабрика» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://noski-kazan.ru/
4. Ермакова, Е. Роль корпоративного предпринимательства в инновационной активности компании / Е. Ермакова, М. Кузнецова // Проблемы теории и практики управления. – 2013. – № 9. – С. 194-101.
5. Инновационный менеджмент / [В. Я. Горфинкель и др.]; под ред. В. Я. Горфинкеля, Т. Г. Попадюк. – М.: ЮНИТИ, 2013. – 391 с.

УДК 343.

Сидоров Е.С.
студент 3 курса
Институт правоохранительной деятельности
Саратовской государственной юридической академии
научный руководитель: Потапова Н. Л., к.юр.н.
доцент
кафедра криминалистики
Россия, г. Саратов

МЕТОДИКА РАССЛЕДОВАНИЯ КОМПЬЮТЕРНЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ

Аннотация: В связи с широким распространением компьютерных преступлений встал вопрос о методике расследования этой группы преступлений. Методика расследования преступлений в сфере компьютерной безопасности направлена на качественное и эффективное их раскрытие. Необходимо выработать систему и механизм расследования группы компьютерных преступлений. Для успешной борьбы с этими преступлениями помогут тактико криминалистические приемы и средства расследования преступлений.

Компьютерные преступления, зарубежный опыт, уголовное право, Киберпреступление, закон.

Sidorov E.S.
Student
Saratov state Academy of law
Russia, Saratov
3rd year, Institute of law enforcement
Supervisor: Potapova N. L.
PhD in law
Associate Professor, Department of criminology

METHODS OF INVESTIGATION OF COMPUTER CRIMES.

Abstract: due to the wide spread of computer crimes, the question arose about the method of investigation of this group of crimes. Methods of investigation of crimes in the field of computer security aimed at high-quality and effective disclosure. It is necessary to develop the system and mechanism investigation of the group of computer crimes. To successfully combat these crimes will help tactfully forensic techniques and tools of crime investigation.

Computer crimes, foreign experience, criminal law, Cybercrime, law.

Компьютерные преступления в 21 веке стали наиболее распространенными в связи с научно техническим прогрессом. Развитие компьютерных систем и технологий, широкое появление их в гражданском обороте способствовало, как росту компьютерной и информационной грамотности, так и совершению преступлений в данной сфере. Актуальность

этой темы заключается в том, что для России борьба с компьютерными преступлениями является нерешенной, так как возникает сложность относительно раскрываемости и механизма и способа их совершения, недостаточным количеством судебной практики. Необходимо понимать особую опасность данной группы преступлений и их отрицательное влияние на мировое сообщество. В связи с этим возникает проблема с методикой расследования этой группы преступлений. С помощью информационных технологий в современном мире у преступников появились возможности совершения многих преступлений. Глобальная компьютерная сеть превратилась из академического ресурса, в коммерческую и преступную среду, и современном обществе важно обеспечить безопасность и профилактические меры, направленные на пресечение и предупреждение преступлений. Проблема обеспечения компьютерной безопасности уголовно правовыми средствами считается одной из самых важных в уголовном праве России. В зарубежных странах компьютерные преступления называют высокотехнологичными. Совершение этой группы преступлений требует от преступников, как правило, специальных знаний в сфере компьютерной технологий.

Существуют категории киберпреступлений. Киберпреступление в узком смысле представляет собой любое преступление посредством электронных операций, целью которого является преодоление защиты компьютерных систем и обрабатываемых данных.

В широком смысле Киберпреступление совершается с использованием любой компьютерной сети или системы.

В 1986 году в законодательстве ФРГ появилось описание компьютерных преступлений. Первоначально они относились к экономическим преступлениям. Но в начале 90 х годов компьютерные преступления стали самостоятельной группой преступлений. В законодательстве появился новый объект уголовно правовой охраны. Преступления в сфере информационной безопасности сформулированы в 3 блоках в уголовном законодательстве Германии. 1 блок представляет собой ряд преступных деяний в экономическом законодательстве: компьютерные манипуляции, компьютерный саботаж, компьютерный шпионаж. 2 блок составляют преступления в сфере защиты интеллектуальной собственности: противозаконное использование работ, которые защищены авторским правом, незаконное изготовление топографии микроэлектронных полупроводников. 3 блок включает в себя законодательство о защите государственной информации и безопасности[19]. Компьютерные преступления в Уголовном законе Германии расположены в разных разделах Особенной части.

Компьютерные данные, были признаны новым информационным

[19]См: В. А. Мазуров Д. В. Потапов Журнал Известия Алтайского государственного университета. Компьютерные преступления. Анализ уголовного законодательства США И Германии С. 147 2005 г.

благом, и возникла необходимость уголовно правового регулирования общественных отношений и разработки методики расследования преступлений. В Германии была разработаны и введены уголовно правовые нормы, которые устанавливают 2 способа поведения при обработке данных. Первый способ заключается в использовании виновным лицом электронных установок при обработке электронных данных при совершении экономических преступлений. 2 способ связан с компьютерными преступлениями, целью которых являются информационные данные. Позитивным опытом для Российского уголовного законодательства будет введение группы преступлений в главу 22 и 28 УК РФ с целью расширения и совершенствования объекта уголовно правовой охраны по образцу законодательства ФРГ. Проблема усложняется тем, что в России компьютерные преступления появились недавно, в отличие от зарубежных стран. В российском уголовном законодательстве ещё не выработаны технико тактические приемы и способы борьбы с компьютерными преступлениями и недостаточно судебной практики.

Компьютерный саботаж предусмотрен статьей 303 УК ФРГ и имеет следующую законодательную конструкцию: Кто нарушает обработку данных, которые имеют существенное значение для чужого предприятия, организации, чужой фирмы или государственного органа таким образом, что он 1. совершает деяние. Санкция составляет лишение свободы сроком до 3 лет либо денежный штраф. Необходимость имплементации этого состава преступления обусловлена ростом экономических преступлений в сфере компьютерной безопасности банков и других кредитных организаций. Следует отметить рекомендации для правоохранительных органов касающихся выработки судебной практики и понятийного аппарата по компьютерным преступлениям. В законодательстве зарубежных стран, в частности ФРГ, выработана судебная практика, методы борьбы с компьютерно преступностью.

Введение компьютерного саботажа в УК РФ, на мой взгляд, будет способствовать повышению процесса борьбы с экономическими преступлениями с использованием информационных технологий, эффективному обеспечению безопасности банков и других организаций. Предупреждение, этого преступления позволит предотвратить махинации с информационными данными и денежными средствами в этих организациях. Нормальное функционирование банков и других организаций положительно скажется на развитии экономики России. Вторым важным аргументом будет являться устранение пробелов в уголовном законе России. Спецификой компьютерных преступлений выступает то, что дополнительный объект более ценен, чем основной непосредственный объект посягательства. Реальность киберпреступности опережает активность законодателя, поэтому предлагается расширить перечень преступлений входящих в главу 28 УК РФ. Следует обосновать введение в УК РФ, такого преступления как компьютерные манипуляции. Компьютерные манипуляции относятся к

экономическим преступлениям в уголовном законодательстве ФРГ.

Из всего сказанного, четко прослеживается линия дифференциации крупных составов преступлений, на более мелкие, но в тоже время лучше сформулированные и более удобные в использовании. Это, на мой взгляд, позволяет более точно определять квалификацию деяния. Поэтому я считаю, что для успешного применения Российского Уголовного законодательства в отношении преступников в сфере компьютерной информации необходимо разбить статьи 272, 273, 274 УК РФ на более мелкие и конкретизированные составы, а также добавить другие специализированные составы[20]. Время несанкционированного доступа устанавливается с помощью программ общесистемного назначения, которые в работающем компьютере обычно фиксируют текущее время. Это позволяет по соответствующей команде вывести на экран дисплея сведения о точном времени выполнения той или иной операции. Если данная программа работает, то при несанкционированном входе в систему или сеть время работы на компьютере любого пользователя и производства конкретной операции автоматически фиксируются в оперативной памяти. Как показывает практика, расследование компьютерных преступлений требует специальных знаний и практических навыков при проведении первоначальных следственных действий по таким делам. Следователь обязан обладать не только правовыми и криминалистическими навыками, но и разбираться в тонкостях работы компьютерных систем, то есть быть специалистом и в области информационных технологий[21].

В заключении хотелось бы сказать, что зарубежное уголовное законодательство в области раскрытия компьютерных преступлений продвинулось далеко вперед, по сравнению с российским уголовным правом. России следует брать зарубежную практику по расследованию компьютерных преступлений и механизм расследования данной группы преступлений. Проблема борьбы и предупреждения совершения преступлений в сфере информационных технологий и безопасности требует дальнейшего изучения и анализа. Любая новелла в УК РФ требует разработки судебной практики, появления криминалистических приемов и методов борьбы с новым преступлением, подготовки кадров для следственной и прокурорской работы в области расследования новых преступлений. Важным фактом является установление места совершения компьютерного преступления.

Использованные источники:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 23.04.2018, с изм. от 25.04.2018)// "Собрание законодательства РФ", 17.06.1996, N 25, ст. 2954,

[20] См: Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 23.04.2018, с изм. от 25.04.2018)// "Собрание законодательства РФ", 17.06.1996, N 25, ст. 2954,

[21]См: Ковалев С. А. Некоторые проблемы формирования типовой информационной модели преступлений в сфере компьютерной информации.// Юридический журнал. Пробелы в российском законодательстве. С. 379

2. В. А. Мазуров Д. В. Потапов Журнал Известия Алтайского государственного университета. Компьютерные преступления. Анализ уголовного законодательства США И Германии С. 147 2005 г.
3. Ковалев С. А. Некоторые проблемы формирования типовой информационной модели преступлений в сфере компьютерной информации.// Юридический журнал. Пробелы в российском законодательстве. С. 379

УДК 343

Сидоров Е.С.
студент 3 курса
Полторацкий Н.А.
студент 3 курса
Институт правоохранительной деятельности
научный руководитель: Царёв Ю. Н., к.юр.н.
доцент
кафедра уголовного процесса
Саратовская государственная юридическая академия
Россия, г. Саратов

СУД КАК УЧАСТНИК УГОЛОВНОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА

Аннотация: В данной теме рассматривается проблема правового статуса суда как органа осуществляющего правосудие. Суд является центральным и обязательным участником уголовного судопроизводства. В статье затрагиваются актуальные проблемы реализации и исполнения судом своих полномочий.Суд, исполняя свои функции и задачи, руководствуется принципами уголовного процесса.

Ключевые слова: Суд, участник уголовного процесса, закон, правосудие, судопроизводство, гражданин.

Sidorov E. S.
Poltoratskiy N.Ah.
Students
Saratov state Academy of law
Russia, Mr. Saratov
3rd year, Institute of law enforcement
Russia, Saratov
Supervisor: TsarevYu.N.
PhD in law, associate Professor
of the Department of criminal process
Saratov state Academy of law

THE COURT AS A PARTY TO CRIMINAL PROCEEDINGS

Abstract: the article deals with the problem of the legal status of the court as a body exercising justice. The court is the Central and obligatory participant of criminal proceedings. The article touches upon actual problems of realization and

execution of sudo's powers. The court, in exercising its functions and tasks, is guided by the principles of criminal procedure.

Key words: Court, the participant of the criminal process, the law, justice, judiciary, citizen.

Главенство суда как органа правосудия вытекает из положений Конституции РФ. (ч. 1 ст. 118). Суд как орган власти, сформированный на нормах законодательства, может вершить правосудие. Основная цель суда состоит в защите прав и свобод человека и гражданина как главной задачи вытекающей из положений основного закона. Задачи суда состоят в реализации правосудия, в способствовании соблюдению демократических основ России. Уголовный процесс является такой сферой деятельности суда, в которой вопрос соблюдения и реализациизащиты прав и свобод человека наиболее актуально. Изучение суда как субъекта уголовно процессуальной деятельности имеет серьезный смысл в решении задачи усовершенствования эффективности правосудия и повышения качества судебной защиты прав и законных интересов участников уголовного процесса. Исполнить такую задачу трудно,не обращая внимание, на учет соблюдения международных правил и практики Европейского Суда по правам человека. Число подачи жалоб по поводу несоблюдения прав человека в Европейский Суд, говорит об уязвимости некоторых правил деятельности суда в области уголовного судопроизводства.

В 2001 г. был принят новый УПК РФ, который закрепил в своих положениях полномочия суда по осуществлению функции правосудия и судебного контроля, закрепил его статус и значение в уголовном судопроизводстве. В связи с тем что, нормы УПК РФ о деятельности суда также необходимо изучать на соответствие международным постулатам.

Эти постулаты регламентируют ряд требований, которые предъявляются к суду при осуществлении правосудия, таких как, справедливость, независимость и беспристрастность судебного производства, рассмотрение уголовного дела в разумный срок и законный состав суда. Суд, применяя решения Европейского Суда по правам человека и Европейской конвенции о защите прав человека и основных свобод, приобрел, важное значение, ввиду интернационализации уголовного процесса. Нехватка правоприменительной практики обосновывает необходимость разработкидетального закрепления порядка исполнения судом международных стандартов в уголовном судопроизводстве. Исходя из текста, Уголовно процессуального закона, суду отведена важная роль. Именно суд признает лицо виновным в совершении преступного деяния либо освобождает от наказания. В соответствие со статьей 86 УПК РФ, суд обладает полномочиями по сбору доказательств путем процессуальных

действий[22]. Он независим от юридического мнения следователя и прокурора. Само судебное разбирательство, его стадии, где наиболее полно проявляются принципы уголовного процесса, говорит о том, что суд – центральный субъект уголовного судопроизводства. Суд, конечно, органичен рамками обвинительного заключения, но его решения обязательны для исполнения всеми участниками уголовного процесса. Соблюдение таких принципов какзаконности, гласности, справедливости служит эффективному и качественному рассмотрению уголовного дела. Институт и правовой статус суда регламентируется отдельной главой УПК РФ. Из проблемы реализации прав и свобод человека и гражданина, вытекает проблема механизма исполнения решений суда, грамотное разрешение жалоб, профессиональный подход к спорам участников уголовного судопроизводства. Вынесение неправильных и не объективных приговоров суда, может повлечь сформирование у народа правового нигилизма. Поэтому на суд как орган отдельной ветвивласти вручена прерогатива судебного разбирательства. Многообразие полномочий суда обусловлено механизмом принципа разделения властей и декларированием правового государства. Логически правильным будет отметить, что суд осуществляет не только правосудие, также его роль проявляется в судебном контроле и судебном санкционировании. Так вот интересным является контроль вышестоящих судебных инстанций. Некоторые учёные считают, что этот контроль проявляется исходя из функции правосудия. Это объясняется тем, что для судебных функций нет никакой разницы, с помощью какой инстанции она осуществляется, так, рассмотрение уголовных дел в апелляционных, кассационных или надзорных порядках является осуществлением правосудия. То есть они едины. Как участник уголовного судопроизводства, суд выполняет также и воспитательную функцию. Эта функция ни чуть не уступает по значимости другим, потому что с помощью неё создаётся требуемый уровень уважения людей к правосудию, закону, да и судебной власти вовсе. Выражаются эти предписания в строгом соблюдении судом всех правил, к примеру, при входе судьи, все присутствующие в зале судебного заседания, встают. Такая система процессуальных действий способствует работе правосудия в целом, потому что становится основой судебной системы, ведь без осознания значимости правосудия и уважения судебной системы, никакими законами нельзя обеспечить высокий уровень правовой культуры.[23]

Таким образом, на основе всего вышеизложенного можно сделать вывод о том, что осуществляя правосудие только судом, отечественный законодатель справедливо определяет его приоритет наряду со всеми другими участниками уголовного судопроизводства. При этом, суду надо

---

[22]См:"Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации" от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 23.04.2018) // "Парламентская газета", N 241-242, 22.12.2001,

[23] См.: Берова Д.М. Функции суда в уголовном судопроизводстве. // Общество и право. 2010. №5 (32). С. 176-180. 176-184.

соблюдать определённые рамки, чтобы не выступать на стороне обвинения или защиты. Становится понятно, что суд решает главный вопрос, это виновность или невиновность подсудимого, также важно, каким способом он будет осуществлять данную задачу и какие правила при этом будут использованы.[24] В уголовном судопроизводстве суд всегда занимал исключительное положение, его правовой статус существенно не изменился.[25]

Использованные источники:

1. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 23.04.2018) // "Парламентская газета", N 241-242, 22.12.2001.
2. Берова Д.М. Функции суда в уголовном судопроизводстве. // Общество и право. 2010. №5 (32). С. 176-184.
3. Даровских С.М. Функции, выполняемые судом в уголовном судопроизводстве. // Вестник Южно-Уральского государственного университета. Серия: Право. 2007. №10. С. 35-40.
4. Лупинская П. А. Уголовно-процессуальное право Российской Федерации. // Учебник. 2009. С. 99

[24] *См.: Даровских С.М. Функции, выполняемые судом в уголовном судопроизводстве. // Вестник Южно-Уральского государственного университета. Серия: Право. 2007. №10. С. 35-36. С. 35-40.*
[25] *См.: Лупинская П. А. Уголовно-процессуальное право Российской Федерации. // Учебник. 2009. С. 99*

УДК 659.113.4

Скоморохова Е. К.
студент 3 курса
факультет "Корпоративной экономики и предпринимательства"
Новосибирский государственный университет экономики и управления "НИНХ"
Россия, г. Новосибирск

НЕПРЕРЫВНОСТЬ, ЧАСТОТНОСТЬ И ОХВАТ РЕКЛАМНЫХ ОБЪЯВЛЕНИЙ ПРИ СОСТАВЛЕНИИ ГРАФИКА РАЗМЕЩЕНИЯ РЕКЛАМЫ ТОВАРА

Аннотация: В статье дано определение графика размещения рекламы. Рассмотрены критерии определения непрерывности, частотности, как важнейшего показателя, и охвата при составлении графика размещения рекламы товара.

Ключевые слова: медиапланирование, реклама, график размещения рекламы, частотность, охват, медиаплан

Skomorokhova E. K.
3rd year student
faculty of " Corporate economy and entrepreneurship"
Novosibirsk state University
University of Economics and management "NINH"
Russia, Novosibirsk

CONTINUITY, FREQUENCY AND COVERAGE OF ADVERTISING ADVERTISEMENTS WHEN COMPOSING THE SCHEDULE OF ADVERTISING GOODS

Annotation: The article defines the advertising placement schedule. The criteria for determining the continuity, the frequency, as the most important indicator, and the coverage when drawing up the schedule for placing the advertisement of the goods are considered.

Keywords: media planning, advertising, advertising schedule, frequency, coverage, media plan

При разработке графика размещения рекламы товара основными показателями являются место, размер, время, число повторов, интенсивность публикаций рекламы в конкретных носителях. При этом данные показатели определяют отдельно у конкретных носителей, так как подходы к достижению аудитории у каждого из них специфичны.

Основываясь на выбранных параметрах, составляют график размещения рекламы: указывают точные даты, а на телевидении и радио – еще часы и минуты. Соответственно, для каждого носителя выстраивают отдельный график размещения рекламы.

График размещения рекламы –расписание рекламных акций, публикаций, объявлений в зависимости от даты их проведения и

размещения и частоты повторений. График напрямую зависит от сезонности рекламируемых товаров или услуг и поведенческих характеристик потребителей данных товаров или услуг.

При составлении графика размещения рекламы товара рекламодатель вправе сам определять требуемые показатели непрерывности, частотности и охвата, следуя некоторым принципам:

1. Непрерывность важна потому, что реклама часто забывается аудиторией, если она не находится у нее постоянно на слуху или на виду. В большинстве случаев рекламодатель лишь потратит свои деньги зря, если его кампания будет длиться в течение недели, затем последует перерыв на 6 недель, после чего-то же объявление будет помещено в СМИ еще на одну неделю. Достижение непрерывности требует немалых финансовых вложений в течение довольно длительного срока. Допустим, при размещении рекламы по последовательному графику, реклама размещается раз в неделю в течение 52 недель или раз в месяц в течение 12 месяцев, обеспечивая необходимую последовательность и непрерывность. Непрерывно повторяющиеся объявления необходимы, чтобы запечатлеть их в памяти широкой аудитории.

2. По мере возрастания количества появлений одного объявления в средствах массовой информации увеличивается как число людей, которые запоминают рекламу, так и время, в течение которого они будут ее помнить. Именно поэтому некоторые маркетологи полагают, что частотность является важнейшим фактором, так как она является ключом к запоминанию рекламы. Повышение частотности способствует некому накоплению эффекта: рекламное обращение преследует потенциального клиента на нескольких этапах, от этапа, когда потенциальный клиент еще не готов приобрести рекламируемый товар, до этапа, когда он стал готов – он начинает выискивать ее – без повторов он ее не найдет и рентабельность рекламы снизится. Для осуществления непосредственной продажи, рекламодателю важно, чтобы его предложение попало к потребителю как можно ближе ко времени принятия решения о покупке, к моменту непосредственного ее совершения. Одни люди принимают решение тотчас, другие – завтра, третьи – через неделю и т. д. Поэтому, чтобы постоянно попадать на людей, принимающих решение о покупке, рекламодатель должен снова и снова повторять рекламу для потребителей.

Существует стратегия рекламного взрыва, возможная для реализации при ограниченном бюджете, которая, вероятно вызовет запоминание у большого круга людей на короткий промежуток времени, после чего необходимо ровно распределить график в течение всего года. Это наиболее часто встречающаяся стратегия поддержания частотности при малом бюджете. При этом можно обеспечить повторное рекламное присутствие с помощью менее дорогостоящего средства информации после того, как оптимальный охват был обеспечен первым, более дорогим, средством

рекламы во время «взрыва».

3. Меньшее количество показов рекламы среди достаточно обширной группы обеспечивает более высокое значение запоминания у фактической аудитории, чем если бы реклама демонстрировалась чаще, но в ограниченной аудитории. Другими словами, имеется предел, за которым охват становится важнее, чем частотность. Охват – это количество представителей целевой аудитории, в рамках кампании, имевших контакт с рекламой заданное число раз. Чем больше количество потенциальных покупателей, до которых реклама была донесена, тем больше охват. Идеальный охват – получение сообщения ста процентами целевой аудитории, однако на практике полный, стопроцентный охват остается, как правило, недостижимой целью. При разработке схем охвата нужно учитывать: частоту появления новых потребителей; частоту покупок (цикл потребления); степень забываемости товара. Чем чаще появляется новый потребитель, чем выше частота покупок, чем выше уровень забываемости рекламы – тем чаще должна быть реклама.

Разработка графиков выхода рекламы предполагает определение времени и периодичности появления рекламы в средствах массовой информации, продолжительность демонстрации и т.п. Здесь учитывают частоту появления на рынке новых покупателей, темпы забывания и сезонность товара. Разработка графика размещения рекламы является завершающей стадией медиапланирования и оформляется обычно в виде таблицы, в которой указываются конкретные средства распространения рекламы и соответствующие им сроки размещения рекламных обращений и количество их выходов (публикаций, трансляций).

Использованные источники:

1. Александр Назайкин. Узнай о рекламе больше. Охват с точки зрения медиапланирования. [Электронный ресурс] URL: http://www.nazaykin.ru/_MP_reach.htm (дата обращения: 30.04.2018 г.)

2. Сиссорс Дж., Бэрон Р. Рекламное медиа-планирование. 6-е изд. – СПб.: Питер, 2004. – 416 с.

3. Энциклопедия маркетинга. Организация рекламной кампании. [Электронный ресурс] URL: https://www.marketing.spb.ru/read/m5/6.htm (дата обращения: 30.04.2018 г.)

УДК 364.2

Скупов А.И.
студент 2 курса
ФГБОУ ВО Саратовский ГМУ
им. В. И. Разумовского Минздрава России
Россия, г. Саратов

ЗДОРОВЬЕ НАСЕЛЕНИЯ КАК ПОКАЗАТЕЛЬ ЕГО СОЦИАЛЬНОГО И ЭКОНОМИЧЕСКОГО БЛАГОПОЛУЧИЯ

Аннотация: в статье рассматривается зависимость состояния здоровья населения от различных факторов, обусловленных экономическим и социальным благополучием людей. Показывается необходимость улучшения условий жизни населения для повышения социального и экономического благополучия людей и повышения уровня их здоровья.

Ключевые слова: здоровье, социальное благополучие, экономическое благополучие

Skupov A.I.
2th year student of
Saratov State Medical University V.I. Razumovsky
Ministry of Health of Russia
Saratov, Russia

HEALTH OF THE POPULATION AS INDICATOR OF ITS SOCIAL AND ECONOMIC WELFARE

Annotation: The article examines the dependence of the state of health of the population on various factors conditioned by the economic and social well-being of people. It shows the need to improve the living conditions of the population to improve the social and economic well-being of people and improve their health.

Keywords: health, social well-being, economic well-being

В наше время как никогда актуальна проблема здоровья населения. Согласно определению всемирной Организации Здравоохранения, данному в 1985 году, «здоровье является состоянием полного физического, душевного и социального благополучия, а не только отсутствием болезней и физических дефектов»[1]. Многие исследования зависимости здоровья человека от различных факторов утверждают, что медицинские вмешательства обуславливают в среднем лишь около 10% всей воздействий. 20% приходится на экологию, 20% на наследственность, и больше всего - 50% - приходится на условия и образ жизни[2]. Очевидно, что наибольшее влияние на здоровье населения оказывают именно его социальное и экономическое благополучие.

Социальное благополучие – это наивысшая социальная ценность, своеобразный идеал, уровень наилучшей оптимальности, с которой связаны жизненно важные интересы человека[3]. Под социальным благополучием

человека понимается качество общения и отношений с окружающими. Социальное благополучие тесно связано с различными социальными факторами, которыми являются проявление социальных условий для конкретного человека; отношения человека со отдельными членами социума, от которых зависит его жизнь, безопасность жизнедеятельности, состояние здоровья, социальная защита, труд, отдых и т.д. Чем более развиты данные отношения индивидуума, тем выше его социальный уровень благополучия.

Экономическое благополучие человека определяется многими социально-экономическими факторами, такими как: уровень и качество жизни, обеспеченность необходимыми жизненными благами, размер заработной платы согласуемой с необходимыми и желаемыми потребностями и многими другими. Наиболее значимым показателем экономического благополучия является уровень и качество жизни. Именно качество жизни определяет уровень обеспеченности, достатка не только отдельно взятых граждан, но и страны, и нации в целом [4].

Но можно ли считать здоровье критерием оценки благополучия человека? Самым простым способом определить уровень здоровья в стране является определение продолжительности жизни (в годах). Более высокая продолжительность жизни характеризует более высокий уровень здоровья населения. Согласно данным исследований ООН, продолжительность жизни населения в России составляет 70 лет. В списке стран мира по продолжительности жизни наша страна находится на 116 месте [5], что является довольно низким показателем в современном мире.

Согласно Индексу качества жизни (The Quality of Life Index) [6], Россия занимает 105 место. Для всемирного сообщества показатель индекса жизни в России является одним из наиболее низких, близкий к показателям стран третьего мира. Данная тенденция является неутешительной для нашей страны. Неудивительно, что в России столь низкая продолжительность жизни.

Социальное благополучие дает индивиду возможность найти наиболее удобные варианты решения своих проблем, в том числе и проблемы здоровья. Не для кого секрет, что человек, у которого есть знакомый врач, получит от последнего больше внимания, и, соответственно более точную оценку состояния здоровья и необходимое решение при проблемах с последним.

Экономическое благополучие – признак наличия средств, то есть возможность пройти более качественное обследование на современной медицинской аппаратуре в престижной клинике; это возможность оплатить дорогие, сложные медицинские вмешательства и, соответственно, обеспечить себе наилучшую охрану здоровья. Стоит отметить и возможность использовать более качественные препараты, более частый и длительный отдых в различных оздоровительных санаториях, что, так или иначе, влияет на состояние здоровья.

Так является ли здоровье критерием экономического и социального благополучия населения? Очевидно, да. При высоком уровне жизни человек имеет больше возможностей для удовлетворения своих потребностей, медицинских услуг. При более высоком экономическом благополучии человек способен приобрести более качественные продукты, медикаменты, имеет больше возможностей для окружения себя предметами, обеспечивающими ему высокое качество жизни. Социальное благополучие обеспечивает человека возможностью окружить себя комфортными условиями для жизнедеятельности. Учитывая, что состояние здоровья на 50% зависит от уровня социального и экономического благополучия, не трудно сделать вывод, что для повышения показателя продолжительности жизни и здоровья людей именно этим сферам общественной жизни государству стоит уделить наибольшее внимание.

Использованные источники:

1. Преамбула к Уставу (Конституции) Всемирной организации здравоохранения
2. Байер К., Шейнберг Л. Здоровый образ жизни: Пер. с англ. – М.: Мир, 1997. – 368 с.
3. Л.М. Билалова, З.К. Гареева, О.М. Иванова, Т.А. Черникова СОВРЕМЕННЫЕ ТЕОРИИ СОЦИАЛЬНОГО БЛАГОПОЛУЧИЯ Москва 2016 - 127 с
4. Егорова М. С., Барышева Г. А. Проблемы измерения экономического благополучия человека в условиях экологизации экономики// Экономика и предпринимательство. — 2014. — № 12–3. — С. 135–139
5. Рейтинг стран мира по уровню продолжительности жизни. Гуманитарная энциклопедия [Электронный ресурс] // Центр гуманитарных технологий, 2006–2018 (последняя редакция: 03.01.2018).
6. Рейтинг качества жизни в странах мира. Гуманитарная энциклопедия[Электронный ресурс] // Центр гуманитарных технологий, 2006–2018 (последняя редакция: 03.01.2018).

Bibliography:

1. Preamble to the Constitution (Constitution) of the World Health Organization
2. Bayer K., Sheinberg L. Healthy way of life: Trans. with English. - Moscow: Mir, 1997. - 368 p.
3. LM Bilalova, Z.K. Gareeva, OM Ivanova, T.A. Chernikov THE MODERN THEORY OF SOCIAL WELFARE Moscow, Moscow, 2016 - 127 pp.
4. Egorova MS, Barysheva GA Problems of measuring the economic well-being of a person in the context of ecologizing the economy // Economics and Entrepreneurship. - 2014. - No. 12-3. - P. 135-139
5. Rating of countries in the world in terms of life expectancy. Humanitarian Encyclopedia [Electronic resource] // Center for Humanitarian Technologies, 2006-2018 (last revised: 03/01/2018).
6. Rating of the quality of life in the countries of the world. Humanitarian

Encyclopedia [Electronic resource] // Center for Humanitarian Technologies, 2006-2018 (last revised: 03/01/2018).

УДК 631.87

Смирнов П.А., к.техн.н.
доцент
Михайлов С.В.
студент магистрант 2 курса
инженерный факультет
Васильев Н.Ю.
студент магистрант 2 курса
инженерный факультет
Чувашская государственная сельскохозяйственная академия
РФ, г. Чебоксары

ИСПОЛЬЗОВАНИЯ БЕСПОДСТИЛОЧНОГО НАВОЗА В ЛЕТНЕЕ ВРЕМЯ И ЕГО ПОСЛЕДСТВИЯ

Аннотация: Приведены фактические материалы преобладающего внесения бесподстилочного навоза разливом по поверхности поля, отсутствие возможности механической обработки почвы по уничтожению сорной растительности и мульчирования поверхности. Отмечены также весьма неприемлемые условия для механизированной последующей обработки почвы, нарушения экологической системы местности.

Ключевые слова: бесподстилочный навоз, внесение навоза разливом, засорение участка, нарушение экосистемы

Smirnov P.A., candidate of technical Sciences, associate Professor
Chuvash state agricultural Academy
Russia, Cheboksary
Mikhailov S.V.
Master's degree student, 2 course, faculty of engineering
Chuvash state agricultural Academy
Russia, Cheboksary
Vasiliev N.Yu.
Master's degree student, 2 course, faculty of engineering
Chuvash state agricultural Academy
Russia, Cheboksary

THE USE OF LIQUID MANURE IN SUMMER AND ITS CONSEQUENCES

Abstract: Given the actual predominant materials of making liquid manure spill at the surface of the field, from the absence of a possibility of mechanical tillage to destroy weeds and mulching the surface. It is also noted that the conditions for mechanized subsequent soil cultivation, violations of the ecological system of the area are very unacceptable.

Keywords: liquid manure, manure spill, contamination of land, disturbance of ecosystems

Введение. Органические удобрения благотворно влияют на состав почвы, улучшают такие ее характеристики, как воздухо- и водопроницаемость, оказывают стабилизирующее действие на структуру почвы. Разлагаясь в земле, органические удобрения значительно повышают плодородие почвы и содержание в ней питательных веществ. Также внесение органических удобрений способствует регуляции биологических процессов в почве и активизирует деятельность почвенных микроорганизмов. В настоящее время в связи с тенденцией биологизации и экологизации получения продукции растениеводства безусловное предпочтение отдается натуральным органическим удобрениям. Нами рассматриваются натуральные органические удобрения животного происхождения, причем с точки зрения максимальной отдачи своих качественных показателей будущему урожаю и улучшения физического, химического и биологического состояния почвы

Условия и методика исследования.

Место проведения исследований - поле чистого пара ЗАО «Прогресс» Чебоксарского района Чувашской Республики. Поле находится рядом с фермой по откорму крупного рогатого скота и в целом засеяно зерновой культурой (ячмень). Но часть поля оставлена под чистый пар для прямоточного летнего внесения бесподстилочного навоза непосредственно с откормочника. Расстояние до фермы всего один километр. Транспортировка проводилась герметичными тракторными прицепами ПСМ-6,0, внесение осуществлялось подъемом кузова, который при медленном поступательном движении трактора обеспечивал разлив свежего бесподстилочного навоза в полужидкой форме в полосы длиной 20….30 м, шириной- 2,5 м и толщиной первоначально -0,2…0,3 м. Предшественник на участке – пшеница. В хозяйстве с 2010 года выращивание зерновых культур проводится по энергосберегающей технологии и преимущественно - по технологии прямого посева. Поэтому после выращивания предшественника на участке проводилось только стерневая (чизельная) культивация.



Рисунок 1. Участок чистого пара с внесенным бесподстилочным навозом, июнь, 2017 г.

Начало исследования – июнь 2017 года (рисунок 1). Поскольку при зяблевой стерневой культивации большинство семян сорной растительности остались на поверхностном слое почвы, участок уже к началу июня зарос всеми видами сорной растительности, которые районированы в регионе. Следует заметить, что начало лета 2017 года был холодным и дождливым, из сообщения средств массовой информации среднемесячная температура по региону отставала на 4,5ºС, что благоприятствовало интенсивному росту сорной растительности.



Рисунок 2. Тот же участок (рисунок 1) после химического уничтожения сорной растительности в конце августа, 2017 г. и обработки дискатором (сентябрь, 2017 г.).

Следует заметить, что из-за хаотично расположенных и расплывшихся по полю полос навоза на участке чистого пара невозможно выборочное

проведение почвообрабатывающих операций по механическому уничтожению сорняков (культивацию или дискование).

В августе проведена химическая обработка препаратом «Торнадо» участка по полному химическому уничтожению сорной растительности, однако к тому времени семена ранних сорняков уже созрели и распространились по участку, многократно увеличивая их прошлогодний их запас. У оставшихся поздних представителей сорной растительности часть семян после химической обработки также оказались жизнеспособными.

В сентябре 2017 года на участке проведено дискование и семена сорной растительности тем самым распространены на разной глубине рабочими органами дискатора. После этого остались места разлива бесподстилочного навоза в виде темных пятен, характеризующие повышенную влажность почвы и высокую концентрацию остатков навоза, которые не были перемешанные с почвой (отмечены белыми овалами). Пятно отличается еще и тем, что на нем отсутствуют или содержатся в минимальном количестве части уничтоженной растительности. Фрагмент фотографии представлен на рисунке 3.



Рисунок 3. Фрагмент продискованного участка с внесенным под разливом бесподстилочным навозом.

Измерения показали, что под полосой бесподстилочного навоза влажность почвы составляет $\omega a > 28{,}1\%$, когда вне основания разливов в среднем по всему полю $\omega a < 23{,}3\%$. Также характерно незначительное увеличение влажности на месте накопления уничтоженной ботвы сорной растительности – до $\omega a = 25{,}0\%$, что объясняется эффектом мульчирования. Определение влажности проведено весовым методом.

В целом на участке распределение неразложившихся и

полуразложившихся частиц навоза неравномерное как по площади, так и по глубине. Наибольшая концентрация фрагментов бесподстилочного навоза - вокруг мест разлива. Что касается высохших частей сорной растительности, их распределение по участку достаточно равномерное.

На переднем плане рисунке 3 видны вновь появившиеся всходы сорняков, что подтверждает гипотезу о жизнеспособности семян сорной растительности после химической обработки. Также выжила незначительная часть корнеотпрысковых сорняков (пырей ползучий). Весьма вероятно, что проведение химобработки в хозяйстве в более ранние сроки было упущено.



Рисунок 4. Приближенный фрагмент продискованного участка на месте разлива бесподстилочного навоза

При детальном визуальном рассмотрении почвы под местом разлива очевидна не только её повышенная влажность, но и пластичность. При раскатывании жгута диаметром сечения 1,5-2,0 см из неё и формировании кольца с внутренним диаметром 5,0…6,0 см оно не разрушается, наблюдается только незначительные трещины по внешнему диаметр кольца. В таком состоянии почвы при засухе возможно образование слитной массы, требующей повторного разрыхления.

Анализ и обсуждение полученных результатов.

При внесении бесподстилочного навоза прослеживаются следующие проблемы:

1. К сожалению, во внесении навоза не прослеживается абсолютно никакой логики и технологии: на самый ближний участок или на участок, обеспеченный транспортными коммуникациями. Не учитывается наличие уклона поля, уровень грунтовых вод, периодичность внесения.

2.Весьма важны социальный фактор и санитарно-эпидемиологическая составляющая проблемы. Считаем немаловажным факт игнорирования

эстетичности процесса: при разливе свежего навоза на 2...3 километра по направлению ветра распространяется острый специфический запах. Поскольку навоз не обеззаражен, то присутствует фактор распространения различных опасных болезней через грунтовые или смывающие (талые, дождевые) воды. Также на поле наблюдаются стаи птиц (чибисы) и единичные (вороны), роющихся на этих кучах, и затем периодически всей стаей совершающие налет на жилой сектор, что существенно повышает вероятность распространения инфекционных заболеваний.

3. Настораживает широкая распространенность проблемы. В настоящее время вывозится различный навоз: из крупных птицеводческих предприятий, молочно-товарных и свиноводческих комплексов, откормочников, также и небольших крестьянских (фермерских) хозяйств (КФХ) в 10-30 голов крупного рогатого скота. Лишь в личных подсобных хозяйствах (ЛПХ) наблюдается примитивное компостирование бесподстилочного навоза, причем с нарушениями веками разработанных технологии. Например, на навозный штабель выбрасывается всё – от продуктов отработанной бытовой химии, пластиковой тары, различных просроченных медикаментов до испорченных продуктов питания. В этой сложной смеси дополнительных исходных компонентов трудно разобраться в сроках их полного до молекулярного уровня разложения, какие побочные химические процессы и продукты возможны и неизбежны и так далее.

Для компостирования рекомендуется использовать торф, сапропель, однако на ЛПХ нет соответствующих технических средств для их добычи, соответственно качество компоста снижается.

4. Актуальным остается несовершенство технического обеспечения летней переработки бесподстилочного навоза. Предлагаемые технологии шланговой доставки сжиженного бесподстилочного навоза на поля и внесения разливом на зябь или кормовые угодья носят частный характер решения одной задачи всей проблемы, а не в целом. Причем только на расстояние до полутора километров.

На большинстве ферм старых построек отсутствуют хранилища и средства эффективного обеззараживания бесподстилочного навоза, а их строительство обходится весьма дорого и сильно отразится на стоимости продукции, соответственно, рентабельности и конкурентоспособности животноводческой продукции.

Результаты исследования. В решении проблемы наблюдается очевидное несоответствие устаревших технологий и разработанных перспективных технических средств. На наш взгляд, именно отсутствие совместной разработки техники и технологий является тормозом в развитии в целом аграрного производства. Существуют способы поверхностного внесения, компостирования и внесения как твердое органическое удобрение, но этого очевидно совершенно недостаточно. В ближайшей перспективе наиболее эффективным способом внесения БН и ПЖН является подпочвенное внесение в специальные созданные полости, где происходит:

-во-первых, быстрое освоение жидких питательных веществ растениями, поскольку многие химические элементы и соединения находятся в виде ионов и поляризованных частиц, то есть это обеспечивает лучшее текущее питание растений;

– во-вторых, остающаяся твердая фракция попадает в наиболее удовлетворяющую среду для быстрого и без потерь разложения по влажности, стабильной температуре и сообщества разлагающих микроорганизмов и ферментов, и это уже как минимум поддержание стратегического потенциала почвы.

Использованные источники:

1. Статистические данные по с.х Госкомстата
2. Справочник агронома Нечерноземной зоны
3. Проблемы и перспективы развития АПК и сельских территорий: монография/ Е.В. Бодрова, А.Н. Бугара, В.В. Калинов, Е.А. Камбарова, О.А. Кулебякина… всего 11 чел.//Под общ. ред. С.С. Чернова. – Новосибирск: Издательство ЦРНС, 2015. – 170 с.
4. Смирнов П.А. Сбор и удаление жидкой фракции навоза из коровника в условиях мелкотоварного производства/ П.А. Смирнов, Е.В. Прокопева// Сельскохозяйственные науки и агропромышленный комплекс на рубеже веков: сборник материалов XVII Международной научно-практической конференции / Под общ. ред. С.С. Чернова. – Новосибирск: Издательство ЦРНС, 2016. – С. 49-53.
5. Смирнов П.А. О механизации мелкотоварного производства/ П.А. Смирнов, М.П. Смирнов// Картофель и овощи, -№4. М., 2006. –С.20

УДК 343.3/.7

Советкина Ю.Н.
студент 3 курса
Козина К.И.
студент 3 курса
Институт правоохранительной деятельности
ФГБОУ ВО «Саратовская
государственная юридическая академия»
научный руководитель: Зайцева О.В., к.ю.н.
доцент
Россия, г. Саратов

ПРОБЛЕМА УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА СКЛОНЕНИЕ СПОРТСМЕНА К ИСПОЛЬЗОВАНИЮ СУБСТАНЦИЙ И (ИЛИ) МЕТОДОВ, ЗАПРЕЩЕННЫХ ДЛЯ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ В СПОРТЕ

Аннотация: В статье рассматриваются особенности уголовной ответственности за употребление допинга. Проводится анализ недостатков уголовно-правовых норм, которые предусматривают ответственность за склонение спортсмена к использованию субстанций и (или) методов, запрещенных для использования в спорте.

Ключевые слова: юриспруденция, уголовное право, преступление, уголовная ответственность, допинг.

Sovetkina Yu.N.
Student 3 year
The Saratov State Law Academy
Russia, Saratov
Kozina K.I.
Student 3 year
The Saratov State Law Academy
Russia, Saratov
Scientific director: Zaitseva O.V.
Candidate of Legal Sciences, associate professor

THE PROBLEM OF CRIMINAL RESPONSIBILITY FOR THE COMPLETION OF THE ATHLETE TO USE SUBSTANCES AND (OR) METHODS PROHIBITED FOR USE IN SPORT.

Annotation: The article considers the peculiarities of criminal liability for the use of doping. An analysis is made of the shortcomings in the criminal law provisions, which provide for responsibility for inducing the athlete to use substances and (or) methods prohibited for use in sports.

Keywords: jurisprudence, criminal law, crime, criminal responsibility, doping.

В современной российской действительности занятие профессиональным спортом стало затруднительным. Это связанно, прежде

всего, с такой проблемой как борьба с применением запрещенных к использованию в спорте субстанций, которые мы привыкли называть допинг. Своего апогея данная проблема достигла 20015-2016 г.г., во время ужесточения антидопинговых мер, повлекших отстранение российских спортсменов от участия в Олимпийских играх в г. Рио-де-Жанейро, а также паралимпийцев от участия в Паралимпиаде 2016 г.

Также в 2018 году Международный Олимпийский комитет запретил всей российской команде состязаться на Олимпиаде в 2018 году за «Систематические манипуляции» с антидопинговыми правилами. В связи с этим очевидным остается тот факт, что допинговые скандалы вокруг российского спорта не только подрывают авторитет отдельно взятого спортсмена, но в целом дискредитируют эту сферу деятельности государства в глазах мировой общественности.

Бюджетное финансирование спорта, с одной стороны, и прибыльность вложений в спортивную сферу, с другой, обеспечили привлекательность спортивной индустрии для частного бизнеса. Резонансные скандалы с допингом, отсутствие нормативного закрепления соответствующих составов в уголовном кодексе, недостаток специалистов в области спортивного права привели к необходимости более детального изучения проблем, связанных с допингом, и установления уголовной ответственности за отдельные составы.26 Следует указать, что смерть от допинга и резонансные случаи с употреблением допинга стали важным фактором развития антидопинговой политики в мире.

Прежде чем переходить к анализу проблем борьбы с допингом в Российской Федерации, следует сказать о том, что правовой основой для ее осуществления являются ратифицированные Россией международные правовые акты, такие как Европейская спортивная хартия (принята Советом Европы 24 сентября 1992 г.), Международная хартия физического воспитания и спорта (Париж, 21 ноября 1978 г.), Конвенция против применения допинга (Страсбург, 16 ноября 1989 г.)3.

В России на федеральном уровне был принят Федеральный закон от 4 декабря 2007 г. № 329-ФЗ «О физической культуре и спорте в Российской Федерации», который регулирует отношения в сфере нарушение антидопинговых правил.

Федеральным законом от 22 ноября 2016 г. № 392-ФЗ «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации (в части усиления ответственности за нарушение антидопинговых правил)» Уголовный кодекс РФ был дополнен ст. 230.1, данная статья устанавливает ответственность за склонение спортсмена к использованию субстанций и (или) методов, запрещенных для использования в спорте, и ст. 230.2, регламентирует

[26] См.: Клейменов М.П. Тенденции развития преступности в сфере спорта / М.П. Клейменов // Вестник Омского университета. Серия «Право». 2013. № 1 (34). С. 201–203.

ответственность за использование в отношении спортсмена субстанций и (или) методов, запрещенных для использования в спорте.27

По своей сути, данные уголовно-правовые нормы направлены не против спортсменов, принимающих допинг, а против лиц, оказывающих содействие в подготовке к соревнованиям. Так как для спортсмена участие в соревнованиях является его основной профессиональной деятельность, в связи с этим наиболее тяжким наказанием для него будет является отстранение от участия в соревнованиях, но данная мера не применяется в отношении лиц участвующих в подготовке и проведении соревнований, к ним относятся тренеры, врачи и иные специалисты. Исходя из этого, для привлечения лиц склоняющих к употреблению допинга устанавливается уголовная ответственность. Акцент в уголовной правовой норме сделан именно на склонении (принуждении) спортсменов к потреблению допинга, другими лицами, так как зачастую спортсмен может и не отдавать себе отчет в том, что средства, которые ему дают, относятся к допингу.

Общественно опасное деяние, предусмотренное ст. 230.1 УК РФ, относится к преступлениям против здоровья населения и общественной нравственности (гл. 25 УК РФ). Общественная опасность данного преступления выражается в нарушении законодательства в сфере физической культуры и спорта, причиняющего вред здоровью непосредственно участникам спортивных соревнований. Помимо этого данными действиями возможно нанесение ущерба авторитету спорта в Российской Федерации.

Исходя из вышеизложенного, объектом преступления, предусмотренного ст. 230.1 УК РФ, признается нарушение антидопингового законодательства РФ, обеспечивающего безопасность здоровья спортсменов в Российской Федерации.

Для правильной квалификации рассматриваемого состава преступления является определение предмета, а именно субстанций и (или) методов, запрещенных для использования в спорте. Согласно примечанию к ст. 230.1 УК РФ, список таких предметов определяется в Перечне субстанций и (или) методов, запрещенных для использования в спорте, который утверждается Правительством РФ.

Следует отметить, что в рассматриваемых статьях УК РФ не употребляется такой термин, как «допинг». При этом, по сути, субстанции и (или) методы, запрещенные для использования в спорте, следует относить к понятию «допинг», как это определено в ст. 6.18 «Нарушение установленных законодательством о физической культуре и спорте требований о предотвращении допинга в спорте и борьбе с ним» КоАП РФ. В соответствии с ч. 1 ст. 26 Федерального закона «О физической культуре и спорте в Российской Федерации» допингом признается нарушение

[27] См.: Федеральный закон от 22 ноября 2016 г. № 392-ФЗ «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации (в части усиления ответственности за нарушение антидопинговых правил)» // СЗ РФ. 2016 (часть I). № 48. Ст. 6732.

антидопингового правила, в том числе использование или попытка использования субстанции и (или) метода, включенных в перечни субстанций и (или) методов, запрещенных для использования в спорте.28

Таким образом, в целом предмет административного правонарушения, предусмотренного ст. 6.18 КоАП РФ29, и предмет преступления, предусмотренного ст. 230.1 УК РФ, равнозначны, но в целях единого понимания предмета однородных проступка и преступления термины в указанных нормах должны быть названы одинаково.30

Объективная сторона данного преступления выражена в действиях, которые направленны на склонение спортсмена к использованию субстанций и (или) методов, запрещенных для использования в спорте. При рассмотрении объективной стороны особое внимание следует обратить на квалифицирующие признаки.

Квалифицирующим признаком по части 2 ст. 230.1 УК РФ уголовно наказуемым признается деяние, совершенное группой лиц по предварительному сговору (п. «а»). Ряд специалистов считает, что общественная опасность в данном случае содержится также в действиях лиц, распространяющих или оказывающих содействие в распространении запрещенных субстанций и методов, и для них также должна быть установлена уголовная ответственность по данной норме.31 Но на данный момент действия лиц, обеспечивающих нелегальную поставку допинга и допинговых услуг, не охватываются ст. 230.1 УК РФ.

Очевидно, что лица, не достигшие совершеннолетнего возраста, в меру своей моральной и эмоциональной незрелости наиболее подвержены влиянию со стороны заинтересованных лиц, и в связи с этим легко поддаются на их уговоры и становятся «узниками» собственных желаний, не чувствуя рамки дозволенного, они выходят за пределы легального спортивного питания и в результате такой плачевной и без обдуманной деятельности подвергают себя и свою страну позору. Исходя из вышеизложенного законодатель вводит квалифицированный признак, предусмотренный п. «б» ч. 2 ст. 230.1 УК РФ, предусматривающий наказание за склонение несовершеннолетних спортсменов к использованию субстанций и (или) методов, запрещенных для использования в спорте.

Законодатель также выделяет особо квалифицированный состав преступления, предусмотренный ч. 3 ст. 230.1 УК РФ, где ответственность наступает за деяния, повлекшие по неосторожности смерть спортсмена или

---

[28] См.: Федеральный закон от 4 декабря 2007 г. № 329-ФЗ «О физической культуре и спорте в Российской Федерации» (ред. от 18.04.2018 г.) // СЗ РФ. 2007. № 50. Ст. 6242.

[29] См.: Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30 декабря 2001 г. № 195-ФЗ (ред. от 23.04.2018 г., с изм. и доп., вступ. в силу с 14.05.2018 г.) // СЗ РФ. 2002. № 1 (ч. 1). Ст. 1.

[30] См.: Кобзева Е.В. Разграничение преступлений и административных правонарушений: роль законодательной техники // НП «Центр научно-правовых инициатив Н. А. Лопашенко». URL: http://sartraccc.ru. (дата обращения: 18.05.2018)

[31] См.: Брусникина О.А., Песков А.Н. Правовые проблемы борьбы с допингом в профессиональном спорте // Государство и право. Теория и практика. 2014. № 9. С. 119.

иные тяжкие последствия. Таким образом, преступление по ч. 3 рассматриваемой статьи характеризуется двойной формой вины, т. е. в рамках основного состава преступления предусматривается умышленное совершение общественно опасного деяния, а в квалифицирующем – неосторожность по отношению к последствиям. Но тут же возникает вопрос о том, как квалифицировать деяние в случае причинения смерти двум или более спортсменам, так как данный признак не предусмотрен в ст. 230.1 УК РФ.

Таким образом, анализ данной нормы позволяет указать на следующие недостатки, допущенные законодателем:

Данное преступление относится к категории небольшой тяжести. Но поскольку недобросовестные тренеры и иные заинтересованные лица, которые в силу своей личной или корыстной заинтересованности склоняют подростков к употреблению таких субстанций, невзирая на побочные эффекты этих препаратов, могут причинить вред еще несформировавшемуся и не до конца окрепшему организму ребенка. Следовательно, логически правильным будет ужесточить ответственность по ч. 2 ст. 230.1 УК РФ и отнести данный состав к категории преступлений средней тяжести.

Учитывая, что использование допинга может привести к смерти спортсмена, его инвалидности и повлечь иные тяжкие последствия, особо квалифицированный состав следует отнести к категории тяжких преступлений. Поскольку жизнь и здоровье человека являются высшей ценностью и гарантируются Конституцией РФ.

Под спортсменом понимается физическое лицо, занимающееся выбранным видом или видами спорта и выступающее на спортивных соревнованиях.32 Но данное определение предполагает слишком узкий подход. Под потерпевшим в данной статье следует понимать не только лицо, занимающееся спортом профессионально, но и любительски. В настоящее время занятия физической культурой и спортом, развито в нашей стране, и многие посещают спортивные клубы, где тренеры также могут склонять лиц к употреблению допинга.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 22 ноября 2016 г. № 392-ФЗ «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации (в части усиления ответственности за нарушение антидопинговых правил)» // СЗ РФ. 2016 (часть I). № 48. Ст. 6732.

2. Федеральный закон от 4 декабря 2007 г. № 329-ФЗ «О физической культуре и спорте в Российской Федерации» (ред. от 18.04.2018 г.) // СЗ РФ. 2007. № 50. Ст. 6242.

3. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от

[32] См.: Федеральный закон от 4 декабря 2007 г. № 329-ФЗ «О физической культуре и спорте в Российской Федерации» (ред. от 18.04.2018 г.) // СЗ РФ. 2007. № 50. Ст. 6242.

30 декабря 2001 г. № 195-ФЗ (ред. от 23.04.2018 г., с изм. и доп., вступ. в силу с 14.05.2018 г.) // СЗ РФ. 2002. № 1 (ч. 1). Ст. 1.
4. Клейменов М.П. Тенденции развития преступности в сфере спорта / М.П. Клейменов // Вестник Омского университета. Серия «Право». 2013. № 1 (34). С. 201–203.
5. Кобзева Е.В. Разграничение преступлений и административных правонарушений: роль законодательной техники // НП «Центр научно-правовых инициатив Н. А. Лопашенко». URL: http://sartraccc.ru. (дата обращения: 18.05.2018)
6. Брусникина О.А., Песков А.Н. Правовые проблемы борьбы с допингом в профессиональном спорте // Государство и право. Теория и практика. 2014. № 9. С. 119.

УДК 796.01

Солдатов Н.А.
студент 4 курса
факультет «Инженерно-экономический»
«Сибирский государственный университет науки и технологий
имени академика М.Ф. Решетнёва»
Зотин В.В.
старший преподаватель
Россия, г. Красноярск

АКТУАЛИЗАЦИЯ ПРОБЛЕМЫ ФИЗИЧЕСКОГО ВОСПИТАНИЯ ДЕВУШЕК В ВЫСШИХ УЧЕБНЫХ ЗАВЕДЕНИЯХ И ОПТИМИЗАЦИИ СРЕДСТВАМИ ФИЗИЧЕСКИХ УПРАЖНЕНИЙ ИЗ СИСТЕМЫ BELLY DANCE

Аннотация: статье представлены материалы изучения функциональной подготовки студенток. Также рассматриваются вопросы повышения эффективности функциональной подготовки студенток специалистами в сфере физической культуры и спорта. Рассматривается необходимость пересмотра методик функциональной подготовки и повышения их эффективности на примере применения комплексов из системы упражнений Belly dance.

Ключевые слова: физическая культура, проблемы физического воспитания, оздоровление студенток, Belly dance, оптимизация учебного процесса.

Soldiers N.A.
Student
4th year, faculty of Engineering and Economics»
"Siberian state University of science and technology
Name of academician M. F. Reshetnev»
Russia, Krasnoyarsk
Senior lecturer: Zotin V. V.

THE PROBLEM OF UPDATING THE PHYSICAL EDUCATION OF GIRLS IN HIGHER EDUCATIONAL INSTITUTIONS AND THE OPTIMIZATION BY MEANS OF PHYSICAL EXERCISES FROM THE SYSTEM BELLY DANCE.

Abstract: the article presents the materials of studying the process of rehabilitation of students with damage to the musculoskeletal system. The issues of improving the efficiency of rehabilitation of students by specialists in the field of physical culture and sports are also considered.

Key words: musculoskeletal system, students, rehabilitation, rehabilitation methods, physical activity.

Изменения в социально-экономической жизни России трансформация мотивационно-потребностной сферы людей сопровождаются повышенными

требованиями к здоровью и внешнему виду обучающихся, их психофизические возможностям в условиях современной жизни. Поэтому физическое воспитание в высших учебных заведениях требует постоянных изменений, опираясь на особенности развития современного общества.

Реформа сегментов высших образовательных заведений способствует гуманитаризации технических направлений, появления новых гуманитарных направлений, что обусловлено приростом женского контингента обучающихся в вузах, однако традиционно физическое воспитание было ориентированно на смешанный контингент и не учитывало особенности женского организма. Поэтому актуальность поиска путей повышения качества физического воспитания девушек в вузе является одной из приоритетных задач в физическом развитии обучающихся. При этом необходимо учитывать цели и зада физического воспитания у девушек в целом. Повышение требований к внешнему виду в общества в социально трудовых отношения стали нормой.

В связи с демографической проблемой в современной России, феминизацией общества, нацеленностью женщин на карьерный рост, превращением «слабого» пола в «доминирующий» тем более в практику физического воспитания следует включать специализированные занятия для девушек с направленным развитием пластичности, гибкости (запас гибкости делает все движения более легкими, уверенными, красивыми.)

В связи с этим рекомендуем включать на учебных занятия по физической культуре комплексы упражнений танцевальных элементов из популярных сейчас так называемых «танцев живота» Belly dance (большая часть элементов которого направлена на развитие брюшных и спинных мышц, подготавливающие к родам, и развитие чувства ориентации в пространстве, развитии чувства темпа, ритма) Из плюсов внедрения подобной практики в учебный процесс можно выделить положительное воздействие, оказываемое занятиями по предложенной системе, в целом можно разделить на 3 основных группы

1) развитие физических способностей;

2) развитие и укрепление мышц и суставов опорно-двигательного аппарата;

3) подготовку женского организма к деторождению

Занятия с использованием элементов танца живота является отличным средство профилактики «остеохондроза», так как при выполненный комплекса упражнений в организме происходят многочисленные малоамплитудные сгибания и разгибания скручивания позвоночника во время занятий резко улучшает трофику (питание) дисков, сохраняя их упругость, эластичность.

Прямая спина, расправленные плечи, развернутая грудь, поднятая голова все это признаки хорошей осанки, здоровья и высокой работоспособности. Сведенные и опущенные плечи, впалая грудь затрудняют работу внутренних органов дыхания, сердца, сосудов головного

мозга. Осанка формируется в детстве и юности, и с возрастом исправить ее очень трудно. Вот почему, так важно начать занятия, направленные на укрепление мышц спины и брюшины, как можно раньше.

Сидячий образ жизни обучающихся, отрицательно сказывается на двигательной структуре студенток, поэтому целенаправленное развитие культуры движений имеет большое значение в студенческом возрасте и вносит свой вклад в формирование гармонично развитой личности.

Элементы танца живота Belly dance, воздействуют не только большие группы мышц скелетной мускулатуры, но и небольшие мышцы, Которые обычно не так эффективно задействованные при работе на тренажерах или в классических аэробных занятиях. Такие, как, мышцы тазового дна, живота, глубокие мышцы спины. Регулярный профилактические тренировки глубоких мышц спины очень важены потому, что, именно они создают надежный «корсет», основу поддерживающую позвоночный столб, а это является профилактикой следующих травм: зажимы нервов, грыжи межпозвоночных дисков, управляющих всеми органами. Кроме этого, типичные для танца живота движения, создают идеальные условия для расслабления этих мышц, то есть, снятия так называемых мышечных зажимов, которые могут быть основой причиной «боли в спине».

Belly dance может оказаться прекрасным средство против «остеохондроза», многочисленные малоамплитудные сгибания и разгибания, скручивания позвоночника резко улучшает трофику (питание) дисков сохраняя их упругость и эластичность. Комплекс системы упражнения являвшихся основными для Belly dance движениями в основу которых, входит чередование сжатия и расслабления живота во время танца обеспечивает эффективный массаж внутренних органов, улучшает их кровоснабжение, нормализует работу кишечника.

В то же время, танцевальные движения способствуют развитию координационных способностей, силы, специальной выносливости, гибкости (в том числе растягиванию ахиллова сухожилия, которое имеет тенденцию к уменьшению в процессе хождения на высоких каблуках). Технические приемы Belly dance «тряски» (разновидности быстрых и мелких движений бедрами, грудью, диафрагмой, плечами, коленями, кистями), волны (в различных плоскостях), ударная техника животом задействует глубинные мышцы, не привычные к работе, тренировка которых позволяет надолго сохранять ощущение тонуса и силы.

Занятия с использованием элементов Belly dance оказывает положительное влияние на кардиореспираторную систему, нервную систему, психоэмоциональное состояние и активизирует обменные процессы организма. Также тренирует глубокие мышцы и осуществляет массаж внутренних органов, в том числе органов мочеполовой системы.

Помимо влияния на организм, занятия «танцами живота», благотворно влияют на становление личности, укрепление психоэмоционального здоровья. Именно поэтому, эта оздоровительная система сейчас является

одним из самых распространенных и востребованных. Это еще одна причина, почему следует проводить занятия с использованием элементов танца живота. В большинстве программ обучения физическому развитию используют стандартные упражнения, что не способствует заинтересованности учащихся.

Применения адаптированных упражнений из танцевальной аэробики в физическом воспитании студенток, способствует улучшению показателей физического развития и подготовленности, а также формированию осознанной потребности в ведении здорового образа жизни.

Использованные источники:

1. Борисова В. В. Педагогическая технология оздоровительной работы как фактор оптимизации режима учебного дня младших школьников: дис. ... канд. пед. наук: 13.00.04 / В. В. Борисова. - М., 2002.
2. Крючек Е. С. Аэробика: содержание и методика оздоровительных занятий [Текст]: учеб.- метод. пос. / Е. С. Крючек. - М.: Терра-Спорт, Олимпия-Пресс, 2001. - 64 с.
3. Зотин В.В. Стретчинг в жизни студента СибГУ/Антоненко М.Н., Сидорова К.И.//Аллея науки - 2018. - №1(17). - Т.1. - С.211-213
4. Зотин В.В., Чешуина Я.В. Нетрадиционная гимнастика Bellydance в практике физического воспитания вузов//сб.тр.всеросс.науч.практ.конф. "Современные физкультурно-оздоровительные технологии в физическом воспитании". - Чайковский,2011. - С.122-123
5. Лисицкая Т. С., Сиднева, Л. В. Аэробика [Текст]: В 2 т. Т. II. Частные методики / Т. С. Лисицкая, Л. В. Сиднева. - М.: Федерация аэробики России, 2002. - 216 с

УДК 796.01

Солдатов Н.А.
студент 4 курса
факультет «Инженерно-экономический»
«Сибирский государственный университет науки и технологий
имени академика М.Ф. Решетнёва»
Зотин В.В.
старший преподаватель
Россия, г. Красноярск

КОМПЛЕКСНЫЙ ПОДХОД К РЕАБИЛИТАЦИИ СТУДЕНТОВ С ПОВРЕЖДЕНИЕМ ОППОРНО-ДВИГАТЕЛЬНОГО АППАРАТА

Аннотация: статье представлены материалы изучения процесса реабилитации студентов с повреждением опорно-двигательного аппарата. Также рассматриваются вопросы повышения эффективности реабилитации студенток специалистами в сфере физической культуры и спорта.

Ключевые слова: опорно-двигательный аппарат, студенты, реабилитация, методы реабилитации, физические нагрузки.

Soldiers N.Ah.
Student
4th year, faculty of Engineering and Economics»
"Siberian state University of science and technology
Name of academician M. F. Reshetnev»
Russia, Krasnoyarsk
Senior lecturer: Zotin V.V.

A COMPREHENSIVE APPROACH TO THE REHABILITATION OF STUDENTS WITH DAMAGE TO THE MUSCULOSKELETAL SYSTEM.

Abstract: the article presents the materials of studying the process of rehabilitation of students with damage to the musculoskeletal system. The issues of improving the efficiency of rehabilitation of students by specialists in the field of physical culture and sports are also considered.

Key words: musculoskeletal system, students, rehabilitation, rehabilitation methods, physical activity.

Основной задачей физического воспитания студентов вузов является формирование и развитие физической культуры личности и способности направленного применения разнообразных средств физической культуры, спорта и туризма для подготовки и самоподготовки к будущей профессиональной деятельности. Состояние здоровья обучающихся требует повышенного внимания к физической культуре, в том числе и к учебной дисциплине, в целях формирования привычки здорового образа жизни. В занятиях по лечебной физкультуре положен в основу комплексный

системный подход, использования средств форм и методов физического образования для наиболее эффективного педагогического процесса, направленного на коррекцию физических и психический нарушений у студентов. Актуальность применения средств физического воспитания объясняется их высокой эффективностью, поскольку обеспечивают общеукрепляющий эффект, так и профилактическое и корригирующее воздействие.

Наряду с медицинскими реабилитационными технологиями особое внимание уделяется адаптивной физической культуре, которая содержит валеологическую направленность и способствует формированию навыков у студентов в укреплении своего здоровья. В системе АФК физическая нагрузка рассматривается, как оздоровительное средство, поэтому регулярные занятия направлены на поддержание высокой работоспособности и укрепление функциональных возможностей организма. Во многих вузах для лиц с повреждением опорно-двигательного аппарата (ПОДА) разработана и успешно функционирует программа физической культуры, которая выполняет функции реабилитации инвалидов и лиц с отклонением в состоянии здоровья, и направлена на психическую, физическую и социальную реабилитацию.

Из медицинской практики известно, что студенты с заболеваниями ПОДА имеют сопутствующие заболевания терапевтического характера, поэтому формы организации и методика проведения занятий адаптивной физической культурой должны быть направлены не только на коррекцию опорно-двигательного аппарата, но и на укрепление кардио-респираторной системы, повышению адаптационных функций организма и эмоциональной устойчивости. Программа носит корреляционно-реабилитационный характер и направлена на обеспечение устойчивости адаптационно гомеостатических процессов и развитие навыков сохранения и развития физического развития студентов, что позволяет в полной мере повысить двигательный психофизический потенциал инвалида. Образовательный раздел программы предусматривает: приобретение знаний в области культуры здоровья, культуры питания, здорового образа жизни, методики развития двигательных качеств, самоконтролю и нетрадиционным методам оздоровления

В СибГау образовательная система программ предусматривает: освоение программы знаний в сфере культуры здоровья, культуры питания, здорового образа жизни, самоконтролю и нетрадиционным методам оздоровления, а также применения полученных знаний в обшей системе процесса оздоровления для получения наиболее эффективного результата в период реабилитации, или при проведении профилактических занятий. Реабилитация направлена на обеспечение снятия нервно-психической нагрузки, расширение дополнительных возможностей организма улучшение адаптационных навыков организма с помощью внедрения в учебный процесс специальных упражнений из комплексов:

1. Комплекс упражнений «Здоровая спина»,
2. «Стретч» для растяжения отдельных групп мышц,
3. Суставная и дыхательная гимнастика йоги,

Также применение комплекса упражнений с специальными видами тренажеров, психомышечных тренировок, сознательное управление непроизвольным тонусом мышц и психоэмоциональным состоянием.

Дополнительно введено занятие по плаванию, для этих целей используется плавательный бассейн. Воспитательная направленность заключается в воспитании средствами физической культуры настойчивости, решительности, смелости в проявлении физических качеств, умение формировать осанку.

Для студентов I,II,III курса, с повреждением опорно-двигательного аппарата, занятия проводятся 3 раза в неделю, одно занятие проходит в течении часа в спортивном зале и два часа в неделю занятия проходят в бассейне. Занятия направлены на повышение защитных сил организма к воздействию неблагоприятных факторов внешней среды, укрепление дыхательной и иммунной системы организма, укрепление мышц, способствующих поддержанию осанки, удержанию позвоночника и мышц двигательного аппарата, поддержанию высокой работоспособности и функциональной готовности организма.

Консультативно-методические занятия, направлены на оказание помощи студентам методической и практической, в проведении самостоятельных занятий физической культурой и спортом. Для студентов имеющих слабую физическую подготовку или отстающих в овладении учебным материалом проводятся индивидуальные занятия. График которых составляет кафедра на весь отчетный год.

Основным комплексом упражнений для оздоровления и лечебных физических нагрузок является лечебное плаванье.

Лечебное плавание помогает укрепить здоровье студентов, а также воспитать морально-волевые качества, лечебное плавание имеет большое воспитательное оздоровительно-гигиеническое, лечебное, эмоциональное и прикладное значение.

Плавание рекомендуется всем студентам независимо от тяжести сколиоза, его прогноза, его течения, вида лечения лечебную физическую культуру следует понимать, как применение средств физической культуры к ослабленному человеку с лечебно-профилактической целью, для более быстрого восстановления здоровья и повышения трудоспособности.

Для лечения и профилактики каждого заболевания могут быть использованы различные средства и методы занятий физическими упражнениями, которые способны существенно улучшить состояние поврежденного или ослабленного организма. Не существует такого заболевания, после которого можно ограничиться каким-либо одним или несколькими оздоровительными воздействиями и методиками в процессе выздоровления. Чем больше комплекс используемых средств, методов и

форм организации занятий, тем эффективнее процесс физического воспитания студентов.

Использованные источники:

1. Борисова В. В. Педагогическая технология оздоровительной работы как фактор оптимизации режима учебного дня младших школьников: дис. ... канд. пед. наук: 13.00.04 / В. В. Борисова. - М., 2002.
2. Булгакова Н. Ж. Водные виды спорта: учебник для вузов / ред.-сост.. - Москва: Физкультура и спорт, 2007. - 320 с.
3. Зотин В.В. Применение лечебного плавания при заболеваниях опорно-двигательного аппарата//сб. тр. международной науч.практ.конф." Наука, образование и инновации". - Уфа,2016. - С.71-73
4. Зотин В.В., Мельничук А.А. Адаптивная физическая культура как средство комплексной реабилитации инвалидов// сб.тр.международной науч.практ.конф."Инновационное будущее педагогики и психологии". - Уфа,2015. - С.29-32

УДК 338.49

Солдатова Е.С.
студент магистрант
Государственный университет управления
Россия, г. Москва

СОЗДАНИЕ КОМФОРТНОЙ ГОРОДСКОЙ СРЕДЫ - ОСНОВА БУДУЩИХ ГОРОДОВ

Аннотация: В статье рассматривается степень важности общественных пространств, определяется их необходимостью для местного сообщества, рассматриваются принципы комплексного развития территорий.

Ключевые слова: благоустройство, озеленение, уровень жизни, принципы, общественные пространства.

Soldatova E.S.
student magistracy
State University of Management
Moscow

BUILDING A COMFORTABLE CITY ENVIRONMENT IS THE BASIS OF FUTURE CITIES

Annotation: The article examines the degree of importance of public spaces, is determined by their need for the local community, considers the principles of integrated development of territories.

Key words: landscaping, gardening, living standards, principles, public spaces.

Благоустройство и озеленение является важнейшей сферой деятельности муниципального хозяйства. Именно в этой сфере создаются те условия для населения, которые обеспечивают высокий уровень жизни. Тем самым, создаются условия для здоровой, комфортной, удобной жизни как для отдельного человека по месту проживания, так и для всех жителей города, района, квартала, микрорайона. При выполнении комплекса мероприятий они способны значительно улучшить экологическое состояние и внешний облик городов и поселков, создать более комфортные микроклиматические, санитарно-гигиенические и эстетические условия на улицах, в жилых квартирах, общественных местах (парках, бульварах, скверах, на площадях и т.д.).

Современный горожанин воспринимает всю территорию города, как общественное пространство и ожидает от него безопасности, комфорта, функциональности и эстетики.

Рационально выстроенная городская среда позволяет снизить градус социальной напряженности, поддерживает решение социально-демографических проблем: на освещенных людных улицах ниже уровень преступности, в оживленных парках чаще формируются семейные пары, при

наличии безопасных и современных спортивных площадок увеличивается доля населения, регулярно занимающегося спортом, снижается уровень заболеваемости и так далее[1].

В комфортных, современных и безопасных районах городов формируются творческие и интеллектуальные кластеры, создаются новые точки притяжения талантливых людей, растет востребованность недвижимости, за счет повышения спроса на бытовые услуги создаются новые рабочие места.

Сегодня горожанину важно, как обеспечено освещение улиц, обустроены тротуары и общественные пространства, его интересует качество уборки улиц, своевременная и безопасная утилизация коммунальных отходов и многое другое.

По мере роста и развития крупных городов зеленые технологии начинают играть все более важную роль в их жизни [2]. Зеленое строительство, зеленый транспорт, зеленый туризм. Основная цель этой тенденции - улучшить экологическую ситуацию в крупных городах и создать комфортную и гармоничную городскую среду совершенно нового качества. По мнению экспертов, зеленый подход в городском планировании может быть одним из основных инструментов решения городских проблем, которые в прошлом считались неуправляемыми.

Зеленые и энергоэффективные решения стали одной из основных тенденций европейского городского планирования, и российские специалисты активно используют опыт зарубежных коллег.

Одной из ключевых проблем крупных городов – это необходимость вывести центральную часть города из-за движения и в то же время сохранить общую мобильность жителей. Данная проблема может быть решена путем расширения сети велосипедных дорожек. Постоянная проблема перегруженного трафика, направленного каждое утро из жилых районов в центр, и каждый вечер в обратном направлении, может быть решена тем, что улучшение инфраструктуры для велосипедистов поможет переместить значительное количество владельцев автомобилей на велосипедах. Это облегчит решение как транспортных, так и экологических проблем путем улучшения качества воздуха в центре города.

Благоустройство — это формирование инфраструктуры, обеспечивающей комфортное и безопасное проживание для граждан всех категорий и возрастов[4].

За последние пять лет Москва превратилась в мегаполис больших возможностей. Здесь стало комфортно и горожанам и гостям столицы. Выставочные залы и музеи, обновленные парки и пешеходные зоны, уникальные технополисы и огромные агрокластеры. Столичным властям удалось реализовать уникальные программы, в том числе в системе здравоохранения. Несмотря на санкции, Москва продолжает улучшать инвестиционный климат для зарубежных партнёров. Среди приоритетов у городских властей – исполнение всех социальных обязательств.

Тем не менее проблемы по управлению общественными пространствами существуют. Они связаны как с проблемами неэффективного использования бюджетных средств на эксплуатацию и содержание объектов, находящихся на территории общественных пространств, так и с неисполнением поручений на местах, проблемами технической оснащенности общественных пространств. Но более значимым является вопрос неэффективного использования самой территории, что порождает проблему монетизации общественных пространств, низкой их посещаемости, хулиганства и т.д. К причинам неэффективного использования территории можно отнести ограниченность кадрового резерва с необходимыми управленческими знаниями, столкновение интересов различных групп. Основными участниками решения проблем общественных пространств обычно выступают архитекторы-градостроители, местная администрация и активные граждане. Вопрос профессионализма каждого из них, как и наличие внешнего экспертного мнения зачастую оказываются решающими. Развитие работы с населением в области создания качественной долгосрочной программы по улучшению городской среды; выявление реальных бюджетных потребностей на создание и содержание общественных пространств, а следовательно, более рациональное расходование средств, привлечение внебюджетных средств к комплексному благоустройству города и снижение нагрузки на местный бюджет – основные задачи, которые следует решить для создания комфортной городской среды.

Городскую среду в Москве признали наиболее комфортной. Столица набрала 73% от максимально возможного числа баллов. Это единственный город в выборке, чье состояние оценено как хорошее (выше 70%). Однако в лидерах Москва оказалась не потому, что у нее самые широкие финансовые возможности, а так как здесь продуманно и целенаправленно занимаются созданием комфортных условий для жителей. Качество среды в остальных городах оценено как удовлетворительное (50–69%) или же неудовлетворительное (49% и менее).

Таким образом, можно выделить три основных направления формирования комфортной городской среды и ее общественных пространств[3]:

1. Мультифункциональность – пешеходные и общественные пространствадолжны нести в себе не только места тихого отдыха, но и площадки для игр, занятий спортом, пикников и др.

2. Повышение климатического комфорта – широкое использование навесов, тентов, ветрозащитных конструкций, элементов адиабатического охлаждения (фонтанов, искусственных прудов,озер и др.).

3. Облегчение систем эксплуатации пространств – применение экологичных и инновационных решений: биодренажные канавы, проницаемые покрытия, системы отведения дождевых вод, светлые поверхности мощения, которые отражают свет и препятствуют перегреву.

Формирование комфортной городской среды является одной из актуальных задач современного градостроительства. С помощью комплексных мероприятий по благоустройству можно решить проблемы, связанные с созданием здоровой благоприятной жизненной среды и обеспечением комфортных микроклиматических, санитарно-гигиенических и эстетических условий для населения. А также улучшит экологическое состояние и внешний облик городов.

Анализируя многочисленные исследования качества городского пространства, можно утверждать, что комфортная городская среда должна отвечать целому ряду параметров:

- Информативность/визуальное разнообразие;
- предсказуемость;
- социальный потенциал;
- эстетичность;
- безопасность;
- шаговая доступность ключевых объектов (школа, больница, продуктовые магазины);
- наличие пешеходной зоны;
- наличия природного окружения;
- сомасштабность (соответствие архитектуры размерам человека);
- эстетичность;
- неоднородность (разнообразие функционально–различных объектов);
- возможность самоидентификации с местом.

Одним из условий эффективного использования общественных пространств это разработка принципов комплексного развития территорий.

Основными задачами является:

• обновить и улучшить действующие документы градорегулирования.

Большинство действующих градостроительных правил, норм и СНиПов были разработаны еще в советское время для городов плановой экономики, ориентируемой на производство.

• Создать комплексный подход к развитию городов в РФ, который объединит социальные, экономические и пространственные факторы.

• Сделать акцент на правила безопасности и качество жилой среды.

• Адаптировать к российской действительности опыт мировых городов, лидеров по качеству жизни.

В результате принципы объединят рекомендации о том, как строить новые дома, улучшать качество жизни на застроенных территориях, сохранять историческую застройку и экономически выгодно использовать ее в современной жизни. Документ будут использовать региональные и городские власти. Таким образом, это поможет принять новые и

актуализировать действующие правила благоустройства.

Использованные источники:

1. Иванова Т. Н. Благоустройство городской среды как значимый фактор повышения качества жизни г.о. Тольятти // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2016. – Т. 38. – С. 62–69.

2. Стадолин М.Е., Ямчук Е.В. Особо охраняемые природные территории местного значения: проблемы управления и развития.// Вестник Университета (Государственный университет управления).- 2017 - № 3. - С. 195-199.

3. Вагизов А.Озеленение и благоустройство в Казани [Электронный ресурс] / А. Вагизов. - Режим доступа: htpp: www.nsk.kp.ru/

4. Стадолин М.Е. Современные тенденции организации благоустройства территорий поселений как основы формирования комфортной городской среды
// В сборнике: Государственное и муниципальное управление в Российской Федерации: современные проблемы и перспективы развития сборник научных трудов преподавателей, аспирантов и студентов кафедры государственного и муниципального управления. Москва, 2017. С. 140-145.

УДК 378.1

Соловьева В.В., к.и.н.
доцент
кафедра музеологии и истории культуры
Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых
Российская Федерация, г. Владимир

РОЛЬ ГУМАНИТАРНЫХ ДИСЦИПЛИН В СОВРЕМЕННОМ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОМ ПРОЦЕССЕ

Аннотация: статья исследует особенности изучения культурно-исторической проблематики для студентов негуманитарных направлений подготовки вуза.

Ключевые слова: образование, высшее учебное заведение, образовательная инфраструктура, преподавание.

Soloveva V.V., associate Professor of museology and history of culture
Vladimir state University named after Alexander Grigorievich and Nikolai Grigorievich Stoletovs
The Russian Federation, Vladimir

THE ROLE OF HUMANITARIAN DISCIPLINES IN THE MODERN EDUCATIONAL PROCESS

Abstract: The article explores the peculiarities of studying cultural and historical problems for students of non-humanitarian directions of university preparation.

Key words: education, higher education institution, educational infrastructure, teaching.

Современной задачей совершенствования высшего образования является процесс последовательной гуманизации и гуманитаризация образовательной системы в целом. Сам термин «гуманизация» можно определить как глубокое внедрение гуманитарного смысла в социальные, культурологические, общетеоретические и другие дисциплины, а также приоритетность человеческого фактора в учебном процессе.

Понятие «гуманитаризация» - определяет целенаправленный подход, ориентированный на приобщение человека к культуре. В этой области внимание акцентируется на процессе интеллектуализации образования, усиления роли гуманитарных предметов в содержании образования. Гуманитарные дисциплины призваны затронуть многие сферы образовательной деятельности высшей школы, заняться воспитанием «человека культуры». Гуманистический подход вбирает в себя наиболее ценное из опыта мировой и отечественной культуры. Основами развития гуманистической системы являются идеи свободы выбора, взаимной ответственности, личного достоинства и т.д.

Роль образования в современном мире значительно выросла. Знания,

информация, культура приникают во все сферы человеческого существования, активно влияя на него, в том числе, определяя образовательные процессы. Образование, в свою очередь, активно участвует в процессе формирования личности, определяет характер информационного обмена с окружающей социальной средой.[1; 61]

В современных образовательных программах заложено влияние на процессы формирования межличностных отношений. Особенно ярко это можно проследить на примере общих (ОК) и профессиональных компетенций(ПК) в учебных планах разных направлений подготовки негуманитарного профиля. В Федеральных государственных образовательных стандартах (ФГОС) нового поколения в числе основных компетенций заявлены: способность уважительно и бережно относиться к историческому наследию и культурным традициям, способность работать в коллективе, толерантно воспринимать социальные, этнические, конфессиональные и культурные различия. Следовательно, подготовка студентов негуманитарного профиля требует от современного образования, в результате, новый тип выпускника: профессионал с разноплановой гуманитарной подготовкой. В глобальном смысле речь идет о новом типе личности, адаптированной к требованиям, предъявляемым постоянно меняющимся окружающим обществом, адекватно реагирующим на новые «вызовы» современного ему времени.

Преподавание культурно-исторической проблематики в курсе дисциплины «История» для студентов негуманитарных направлений подготовки отвечает стремлению процесса гуманитаризации осваивать окружающее пространство не только на уровне информационных систем, использования Интернет-ресурсов, но и на уровне постижения духовных основ человеческого знания. Это способствует: развитию интеллекта, преодолению узости взглядов, технократичности мышления. Методика преподавания культурно-исторического блока должна ставить и решать задачи гуманизации учебного процесса для формирования основ интеллигентности, духовности, культуры поведения студенческой аудитории.

Особенностью гуманистической культуры XXI века можно считать сочетание традиционного представления о культуре: связанной с концепцией исторической целостности, традициями, повседневностью, и более глубоким раскрытием идей эстетического и этического единства, взаимосвязанности космоса-природы-человека.

Культурно-историческая проблематика в курсе «История» приобщает студенчество к культуре и искусству, помогая при этом показать, проанализировать и преломить через себя самые разнообразные идеи, такие как: толерантность, отзывчивость, открытость. Способствует признанию универсальности общечеловеческого нравственного начала. Современное гуманитарное знание - основа преподавания культурно-исторических проблем дисциплины «История» для студентов негуманитарных

направлений подготовки. Искусство и культура являются первоначалом гуманистической традиции воспитания, что оказало существенное влияние на усиление личностных начал: инициативности, ответственности, свободы выбора, чувства собственного достоинства.

Культурно-исторический блок представленный в курсе «История» играет большую роль в формирование системы ценностей, что является основой культурного развития общества и его безопасности. Раскрытие его основных аспектов позволяет также устанавливать межпредметные связи, активизирует учебную деятельность студентов, способствует развитию их интересов. Именно этот блок выполняет современную целевую установку высшего образования: формирование образовательных потребностей студентов как фактора их развития и саморазвития в процессе обучения[2; 34].

Преподавание культурно-исторической проблематики дисциплины «История» у студентов негуманитарного профиля в высшей школе необходимо в целях формирования у них основ гуманитарной культуры, творческого мышления, а методология познания данного блока способствует получению навыка практического преобразования социальной действительности.

Использованные источники:

1. Погорелая С.В., Соловьева В.В. Влияние социокультурной среды на образовательную инфраструктуру//Проблемы модернизации социокультурной сферы региона: материалы Международной научно-практической конференции. Владимир, 19 октября 2012 года/ Под общей редакцией Е.А.Плеханова.-Владимир: Владимирский филиал РАНХиГС,2012.-С.277-282.
2. Бурова И.В. Условия формирования образовательных потребностей студентов как фактор их развития и саморазвития в процессе обучения в вузе.// Наука и образование: новое время - 2017. -№6 - С.35-37

УДК 94 (470.314)

Соловьева В.В., к.и.н.
доцент
кафедра музеологии и истории культуры
Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых
Российская Федерация, г. Владимир

ИСТОЧНИКОВАЯ БАЗА ИЗУЧЕНИЯ ОФЕНСТВА ВЛАДИМИРСКОЙ ГУБЕРНИИ В XVIII-XIX ВЕКАХ

Аннотация: Статья посвящена источникам, содержащимся в Государственном архиве Владимирской области, отражающим феномен офенства на территории края в XVIII-XIX вв.

Ключевые слова: офенство, Владимирская губерния, источники, Государственный архив Владимирской области, Голышев.

Solovieva V.V., associate Professor of museology and history of culture
Vladimir state University named after Alexander Grigorievich and Nikolai Grigorievich Stoletovs
The Russian Federation, Vladimir

SOURCE BASE OF STUDY OF OFFICE OF VLADIMIR GOVERNMENT IN THE 18TH-19TH CENTURIES

Annotation: The article is devoted to the sources contained in the State Archives of the Vladimir Region, reflecting the phenomenon of office on the territory of the region in the 18th-19th centuries.

Key words: office, Vladimir province, sources, State Archives of the Vladimir Region, Golyshev.

В фондах Государственного архива Владимирской области отсутствует отдельный фонд содержащий материалы посвященные проблеме возникновения, развития и становления такого уникального явления как офенство Владимирской губернии, поэтому исследователю приходиться сталкиваться с проблемой поиска информации по данным вопросам. Соответственно, основой исследования могут стать сведения, содержащиеся в архивных материалах.

Документы фонда Канцелярии Владимирского губернатора (Ф.14) дают возможность проследить взаимоотношения губернских властей и офенства, а именно материалы связанные с исполнением требований земских судов по отношению к офенству и т.д. К сожалению, далеко не все документы сохранились, но и то, что осталось, представляет большую ценность в процессе выяснения вопросов, связанных с численностью и социальным составом офенства Владимирской губернии [1].

Фонд 301 состоит из сведений ревизских сказок: 7-ой ревизии по Владимирской губернии. Документы этого фонда дают представление о уровне жизни, быта и практической деятельности Мстерских, Судогодских,

Вязниковских офеней, о родословных Владимирского офенства: семьи Большаковых, Треумовых и т.д.

В фонде Голышева И.А. (Ф.604) содержится информация дающая представление о бытовой культуре офенства Владимирской губернии в XIX веке: словарь офенского искусственного языка, единицы счета языка офеней, название денег (металлических и бумажных), сведения о стоимости различных работ офеней и т.д. Кроме того, данный фонд является наиболее информативным по данной проблеме, так как многие документы предоставляют материал не только описательного характера, например, ф.604, оп.1, Д.169. Описание И.А. Голышевым слободы Мстеры, но и содержат официальную переписку с министерствами по различным вопросам, касающимся непосредственно регламентации жизни и деятельности Владимирского офенства [2].

Таким образом, архивные источники, несмотря на трудности поиска связанные с разрозненностью информативной базы, позволяют осветить важнейшие вопросы о географии распространения, формировании нравов, обычаев, бытовой культуры, степени влияния на различные слои населения офенства Владимирской губернии в XVIII-XIX веках.

Важность исследования подчеркивается его краеведческим характером, а также попыткой освещения явления в его неразрывности и целостности.

Использованные источники:

1. Государственный архив Владимирской области (ГАВО). Ф.14. Канцелярия Владимирского губернатора. Оп.1-10.
2. ГАВО. Ф.604. Оп.1. Д.145. Прошение И.А. Голышева на имя министра внутренних дел Д.В. Толстого о запрещении производить торговлю книгами односельчанину Мушрикову.

УДК 332.001.76

Соловьева Ю.В.
студент
Басюк А.С., к.э.н.
доцент
Кубанский государственный технологический университет
РФ, г. Краснодар

ЗНАЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: В статье проведено исследование современного состояния экономической безопасности организации, выявлены ключевые проблемы, определены внутренние и внешние угрозы экономической безопасности организации, рассмотрены направления развития экономической безопасности организации.

Ключевые слова: экономическая безопасность, направления региональной экономической безопасности, внешние угрозы, внутренние угрозы, индикаторы экономической безопасности регионов.

Solov'eva Y.V.
student
Kuban State Technological University
Krasnodar, Russian Federation
Basyuk A.S.
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Kuban State Technological University
Krasnodar, Russian Federation

THE IMPORTANCE OF ECONOMIC SECURITY IN THE ORGANIZATION

Abstract: The article analyzes the current state of the economic security of the organization, identifies key problems, identifies internal and external threats to the economic security of the organization, examines the direction of development of economic security of the organization.

Key words: economic security, directions of regional economic security, external threats, internal threats, indicators of economic security of regions.

В современном мире экономическая безопасность является приоритетным направлением развития организации. В современных условиях развитие успешного и выгодного функционирования предприятия в значительной степени зависит от модернизации и совершенствования его деятельности в системе экономической безопасности [1]. Определение экономической безопасности организации – это состояние защищенности ее экономических интересов от внешних и внутренних угроз, обеспечивающее реализацию миссии, целей ее создания, максимизацию получаемой прибыли и устойчивость ее развития. Прежде всего, под концепцией понимается

основной документ, определяющий организацию службы безопасности предприятия. Концепция безопасности характеризует эффективность топ-менеджера по данному направлению. Итак, экономическая безопасность предприятия – это эффективное использование его экономического потенциала для снижения риска незаконного использования производственных и природных ресурсов и обеспечения стабильного функционирования на данный момент и в будущем. С целью достижения наиболее высокого уровня экономического развития, а также экономической безопасности, предприятие должно осуществлять финансово-хозяйственную деятельность через систему внутреннего контроля [2].

Подходя к определению понятия, следует отметить, что экономическая безопасность понятие целостное и сложное, охватывающие различные отрасли и сферы национальной экономики, а ее обеспечение требует системного подхода и грамотной государственной политики страны.

Рассматривая экономическую безопасность, многие современные ученые трактуют ее по-разному. Так, в исследованиях российских экономистов все подходы к определению данного понятия можно разделить на три основные группы, в которых авторы представляют экономическую безопасность как:

– совокупность условий, защищающих хозяйство страны от внешних и внутренних угроз;

– состояние экономики страны, которое позволяет защищать ее жизненно важные интересы;

– способность экономики обеспечивать эффективное удовлетворение общественных потребностей на межнациональном и международных уровнях.

Существуют и другие определения термина экономическая безопасность, например В.М. Герич дает следующее определение: экономическая безопасность – это состояние экономической системы, которое позволяет ей развиваться динамично, эффективно и решать социальные задачи и при котором государство имеет возможность вырабатывать и проводить в жизнь независимую экономическую политику.

По мнению А.В. Бородина, экономическая безопасность – это такое состояние экономики и институтов власти, при котором обеспечиваются гарантированная защита национальных интересов, социально направленное развитие страны в целом, достаточный оборонный потенциал даже при наиболее неблагоприятных условиях развития внутренних и внешних процессов.

Некоторые экономисты считают, что под экономической безопасностью понимается способность экономической системы обеспечить наиболее эффективное удовлетворение общественных потребностей на двух уровнях национальном и международном.

В выше приведенных определениях понятия «экономической безопасности» различными авторами можно выделить три основных

составных элемента: сущности или состояния, интересы (личности, общества и государства) и возможные угрозы.

Опираясь на выше изложенное, можно определить экономическую безопасность региона как стабильное состояние социально-экономических показателей региональной экономической системы, при которой она способна эффективно противостоять всем внутренним и внешним угрозам.

К комплексу мер, формирующих экономическую безопасность региона на территории Российской Федерации, можно отнести предупреждение потенциальных и реальных угроз. Очень важно оценивать и прогнозировать влияние всех ожидаемых угроз, а также экономических и неэкономических воздействий на них.

Учитывая спектр возможных угроз экономической безопасности организации, защите подлежат все виды ресурсов, привлекаемых для достижения экономических и социальных целей организации. Здесь следует выделить следующие направления:

– физическую безопасность объектов предпринимательской деятельности: зданий, сооружений, машин, механизмов, товарных запасов, сырья, финансовых ресурсов;

– информационную безопасность, защиту информационных сетей, ресурсов, программных средств, а также объектов интеллектуальной собственности и иных нематериальных активов, включая имущественные интересы участников предпринимательской деятельности;

– юридическую безопасность, под которой понимается грамотное и корректное оформление прав, порядка и условий осуществления деятельности (устава, регистрационных документов, прав собственности на имущество, патентов, лицензий, арендных и контрагентских договоров, соглашений, бухгалтерской документации и др.);

– безопасность персонала, технику безопасности, личную безопасность предпринимателя, топ-менеджмента, безопасность деловых отношений.

Можно предположить, что условно все угрозы экономической безопасности организации можно поделить на внешние и внутренние угрозы.

Внешние угрозы экономической безопасности организации являются общепринятыми для всех организаций Российской Федерации. В отличие от внешних угроз внутренние угрозы являются индивидуальными для каждой организации Российской Федерации, в зависимости от территориального положения, уровня социально- экономического развития, а также производственного потенциала.

Несомненно, что обеспечение экономической безопасности организации требует непрерывной деятельности по определению и

ликвидации внутренних и внешних угроз, а также выявлению региональных интересов в области социально-экономического развития организации. Программа экономической безопасности предприятия включает конкретные мероприятия, сгруппированные по разделам, подкрепляется необходимыми расчетами ресурсного обеспечения и системой персонифицированной ответственности исполнения мероприятий.

Таблица 1 – Структура и состав программы экономической безопасности организации

Раздел программы	Подраздел	Содержание подраздела
Защита бизнес - пространства	Деловой мониторинг	Сбор сведений о возможных партнерах и конкурентах организации
	Мониторинг внутренней среды	Контроль лояльности персонала, социально – психологического климата в коллективах
	Формирование имиджа	Создание и поддержание имиджа юридически и социально ответственной организации
Защита информационных ресурсов и нематериальных активов	Защита информационных ресурсов	Обеспечение сохранности информационных систем, программного обеспечения и информации, защита от утечки информации
	Защита нематериальных активов	Защита интеллектуальной собственности, имущественных прав, гудвилл
Защита материально – технических ресурсов	Пропускной режим	Физическая защита ресурсов организации от хищений, порчи
	Пожарная охрана	Обеспечение пожарной безопасности организации
	Техника безопасности	Защита ресурсов организации от технических рисков
Защита финансовых ресурсов	Финансовый мониторинг	Контроль платежеспособности и финансовой устойчивости организации
	Страхование	Защита ресурсов организации путём передачи ответственности страховым компаниям

	Правовая защита	Оформление и юридическое сопровождение документации организации
Защита трудовых ресурсов	Кадровый менеджмент	Защита от кадровых рисков, работа с увольняемыми
	Социальная защита	Социальное и пенсионное страхование, реализация социальных программ

Таким образом, можно сделать вывод, что экономическая безопасность регионов заключается в формировании предпосылок для улучшения качества жизни жителей региона, в обеспечении его социально-экономической и социально-политической стабильности, а также противостояние внутренним и внешним угрозам экономической безопасности.

В заключении необходимо отметить, что современное состояние Российской экономики и ее организаций оказалось в кризисной ситуации, в связи с политической нестабильностью в мировом пространстве, что требует должного обеспечения экономической безопасности, которая должна быть включена в число основополагающих принципов формирования как государственной, так и региональной политики. Ведь экономическая безопасность каждого региона в отдельности оказывает влияние на обеспечение национальной безопасности в целом.

Использованные источники:

1. Басюк А.С., Басюк С.С. Концепция экономической безопасности туристского предприятия / Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного технологического университета /Научные труды КубГТУ, 2015 г. № 14. С. 130-138
2. Басюк А.С., Антошкина А.В. Качество услуг и экономическая безопасность предприятий туристско-рекреационной сферы как фундаментальная основа экономически эффективного региона/Теория экономики и управления народным хозяйством. Экономические науки/Вестник Института Дружбы народов Кавказа, 2016. № 1 (37). С. 95-101
3. Бородин А.В. Экономическая безопасность региона: образовательный аспект / А.В. Бородин, Д.И. Петров // Научные исследования: теория, методика и практика. - 2017. – № 11. – С. 307-311.
4. Герич В.М. Особенности в обеспечении социально-экономической безопасности регионального уровня (на примере Краснодарского края) / В.М. Герич, М.Е. Листопад // Молодой ученый. – 2017. - № . 17 (151) – С. 334-347.
5. Зорька Е.И. Подходы к определению понятия «экономическая безопасность» / Е.И. Зюзина // Интерактивная наука – 2016. – № 5. – С. 77-79.

6. Зюзина О.В. Особенности системы обеспечения экономической безопасности на мезо-уровне / О.В. Зюзина // Вестник Сибирского Федерального университета. – 2016. - № 4. – С. 218-225.
7. Кизим А.А. Экономическая безопасность региона в контексте развития инфраструктуры (на примере Краснодарского края) / А.А. Кизим // Наука и образование: хозяйство и экономика; предпринимательство; право и управление».– 2015. – № 9. – С. 2-7.
8. Маханько Г.В. Оценка экономической безопасности региона (на примере Краснодарского края) / Г.В. Маханько, Назаренко Н.А., Чичканева Е.С. // Научный журнал КубГАУ. – 2017. - № 128 (04). – С. 2-17.
9. Милованова Е.А. Оценка уровня экономической безопасности региональных социально-экономических систем / Е.А. Милованова // Региональная экономика. – 2017. - № 1. – С. 98-107.
10.Пузанкова А.А. Экономическая безопасность в условиях глобализации / А.А. Пузанкова, Н.В. Бурьянова // Экономическая наука сегодня: теория и практика. - 2017. – № 17. – С. 128-131.

УДК 336.63

Соловьёва С.Ю.
студент 4 курса
факультет «Экономики, финансов и коммерции»
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Пермский государственный аграрно-технологический университет имени академика Д.Н. Прянишникова»
научный руководитель: Головнин И.В.
старший преподаватель
Россия, г. Пермь

ПРОБЛЕМЫ АНАЛИЗА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ООО «УРАЛ»

Аннотация.

В статье рассмотрены методические подходы и приемы анализа финансового состояния. Обозначены основные проблемы связанные с их применением и предложены пути их решения.

Ключевые слова: Финансовое состояние, анализ финансового состояния.

Solovyova S.Y.
student
4 courses, faculty of Economics, Finance and Commerce»
Federal state budgetary educational institution of higher professional education "Perm state agro-technological University named after academician D. N. Pryanishnikov»
Russia, Perm
Supervisor: Golovnin I.V.
Senior Lecturer

PROBLEMS OF FINANCIAL STATUS ANALYSIS URAL LLC

Annotation.

In the article methodical approaches and techniques of financial state analysis are considered. The main problems associated with their application are identified and the ways of their solution are suggested.

Keywords: financial condition, financial state analysis.

Ключевой проблемой многих отечественных предприятий является повышение эффективности их функционирования и обеспечения экономического роста в условиях усиления конкуренции как на внутреннем, так и на внешнем рынках. Инструментом преодоления указанной проблемы является финансовый анализ, который призван идентифицировать изменения финансовых результатов, контролировать отношение финансовых показателей предприятия и его главных конкурентов, определять угрозу банкротства, рисков вложений, а также ориентировать на решение ряда

других аспектов улучшения финансово-хозяйственной деятельности с целью долгосрочного планирования развития и принятия соответствующих управленческих решений.

Анализ последних исследований. Вопросы анализа финансового состояния предприятий рассматриваются в работах зарубежных и отечественных ученых и практиков. Среди современных отечественных исследователей можно выделить следующих: Криулин В. А., Падюкова Н. Н., Коваль А. В., Новгородцева М. Е., Балашова К. Н., Ерастова К.О., Ерин И. О., Пиньковецкая Ю. С., Волнин В. А., Герасимова Е. Б., Гладков И. В., Выскребенцева А. С. и др.

Не уменьшая вклад указанных исследователей в решение проблем анализа финансового состояния предприятий, следует отметить, что все еще не решенными остаются вопросы систематизации и способов вычисления показателей финансового состояния, адаптации и определения целесообразности применения иностранных методик анализа для отечественных предприятий, идентификации факторов влияния на показатели финансового состояния как основы такого анализа, а также необходимости унификации стандартов анализа с соответствующими четко определенными принципами и др. Все это указывает на необходимость дальнейших исследований проблем анализа финансового состояния предприятий.

Целью статьи является систематизация информации об основных проблемах, которые возникают в процессе анализа финансового состояния отечественных предприятий, а также определении основных направлений их решения.

Исходной категорией, определяющей сущность анализа финансового состояния и его функциональную роль в процессе осуществления финансово-хозяйственной деятельности является категория «финансовое состояние». Именно подходы к ее пониманию, по нашему мнению, закладывают основы для определения сущностных черт и обоснование методических подходов к анализу.

Стоит отметить, что в экономической литературе существует много определений «финансового состояния предприятия». Их систематизация дает основания говорить о том, что в наиболее общем виде под финансовым состоянием следует понимать результат взаимодействия всех элементов системы финансовых отношений предприятия, которое определяется совокупностью производственно-хозяйственных факторов, а также характеризуется системой показателей, отражающих наличие, способы формирования, размещения и использования финансовых ресурсов.

То есть финансовое состояние - это одна из важнейших характеристик деятельности предприятия, которая в своей основе содержит динамические, повторяющиеся, часто неравномерные процессы движения финансовых ресурсов. Поэтому, на наш взгляд, для оценки финансового состояния предприятия является поиск резервов повышения эффективности их

формирования, размещения и использования. Она должна конкретизироваться соответствующими текущими задачами. Среди основных стоит отметить: обеспечение необходимого уровня рентабельности производства, снижение себестоимости, определение уровня экономической безопасности и т.д. как основы стабильной работы предприятия и выполнения им обязательств перед бюджетом, кредиторами и другими учреждениями.

На сегодняшний день, существует разветвленная классификация методических подходов к анализу финансового состояния предприятия, которая включает формализованные и неформализованные, математические и коэффициентные, графические методы и модели.

Использование того или иного методического подхода, объективность полученных данных зависят от ряда внешних и внутренних факторов. Среди факторов, оказывающих влияние на их применение следует отметить национальные различия в состоянии экономического развития (устойчивости экономической системы), стабильность законодательства, возможностях интерпретации данных, нормативах для сравнения для сравнения в процессе анализа, необходимости дополнения неформализованных методов формализованными и т.п.

Еще оду группу проблем составляет поиск оптимальных приемов по применению данных методик, поскольку они имеют как свои преимущества, так и недостатки (табл. 1).

Таблица 1

Характеристика основных приемов анализа финансового состояния ООО «Урал»

Название	Сущность	Преимущества	Недостатки
горизонтальный анализ	заключается в сравнении каждой позиции текущей отчетности с прошлым периодом	позволяет получить наиболее общее представление о качественных изменениях, которые имели место в структуре средств и их источников, а также динамике этих изменений, данные приемы используются практически во всех методиках	не содержат механизма сравнения отдельных вариантов экономических решений и не предусматривают взаимозаменяемости различных ресурсов, из-за чего исключается выбор оптимального варианта развития экономической системы; ограниченный учёт инфляции
вертикальный анализ	обеспечивает определение структуры	позволяет получить наиболее общее представление о	не содержат механизма сравнения отдельных вариантов экономических

Название	Сущность	Преимущества	Недостатки
	финансовых показателей с выявлением влияния каждой позиции отчетности на показатель в целом	качественных изменениях, которые имели место в структуре средств и их источников, а также динамике этих изменений, данные приемы используются практически во всех методиках	решений и не предусматривают взаимозаменяемости разных ресурсов, из-за чего исключается выбор оптимального варианта развития экономической системы; ограниченный учёт инфляции
трендовый анализ	заключается в сравнении каждой позиции отчетности с прошлыми периодами и выявления тренда, то есть основной тенденции динамики показателя, которая свободна от случайных воздействий индивидуальных особенностей отдельных периодов	позволяет проследить по показателям тенденцию развития, сделать прогноз на перспективу	сложность выбора модели; трудоемкость; проблемы интерпретации информации и формирования системы анализируемых показателей; неточность данных из-за нестабильной рыночной среды (чаще всего тренд краткосрочный)
метод финансовых коэффициентов	заключается в расчете числовых отношений показателей различных форм отчетности, определении взаимосвязи между ними. Финансовые коэффициенты являются исходной базой для факторного анализа финансового состояния предприятия	простота вычисления величин; логика отбора показателей, правильность их интерпретации; использование коэффициентов в пространственно-временном аспекте, то есть дает возможность быстро в относительных величинах осуществлять как	трудоемкость; отсутствие нормативных значений ряда коэффициентов; ситуация, когда изменения величин коэффициентов в динамике не могут быть интерпретированы должным образом, поскольку значение для расчета меняются во времени; не всегда значения коэффициентов отражают

Название	Сущность	Преимущества	Недостатки
		экспресс, так и комплексную диагностику	реалии национального хозяйства; отдельные методики имеют устаревшие названия форм отчетности; рекомендованные методики направлены на ретроспективный анализ; отождествление различных направлений оценки финансового состояния
сравнительный анализ	это внутренний анализ показателей отчетности предприятия, дочерних предприятий, подразделений, цехов, а также сравнение показателей данного предприятия с соответствующими показателями конкурентов, нормативным или среднеотраслевыми данными	гибкий, динамичный, является основой комплексной оценки показателей финансово-хозяйственной деятельности	трудоемкий; возможен при наличии доступной, полной и достоверной информации; трудно использовать с учетом фактора времени; отождествление различных направлений оценки финансового состояния; для того чтобы по результатам сравнения можно было сделать правильные выводы, необходимо обеспечить соответствие показателей и их однородность по календарным срокам, методами оценки, условиями работы, инфляционными процессами
факторный анализ	позволяет выявить влияние отдельных факторов на показатели с	позволяет наглядно увидеть уровень финансового состояния на	трудоемкий; не всегда можно ограничить количество показателей и факторов для анализа; в

Название	Сущность	Преимущества	Недостатки
	помощью детерминированных или стохастических приемов исследования	предприятиях в течение каждого отчетного периода и проследить тенденцию его изменения путем определения ключевых факторов влияния на основные показатели	зависимости от модели результаты могут отличаться; ситуация, когда изменения величин коэффициентов в динамике не могут быть интерпретированы должным образом, поскольку значение для расчета меняются во времени;

Несмотря на то, что все приемы имеют значительное количество недостатков, однако среди основных стоит отметить то, что при проведении анализа финансового состояния предприятия сталкиваются с проблемой, связанной с нестабильностью экономики.

В связи с нестабильностью национальной валюты, в условиях постоянного изменения информации много финансово-экономических показателей, рассчитанных на определенное время, полностью теряют свою ценность для анализа, то есть в результате проведения анализа нельзя утверждать о его достоверность и актуальность.

Еще одним негативным моментом осуществления анализа показателей финансового состояния исследователи определяют неразвитость фондового рынка, где бы вращались акции акционерных предприятий, и по которым можно было бы судить о положении эмитентов, их финансовом состояние и развитие. Кроме того, нестабильность законодательной базы (налогового права) также затрудняет проведение анализа финансового состояния предприятия.

Более того, как свидетельствуют данные ряда исследований, сложность в проведении финансового анализа заключается также в неритмичности и слабости использования ряда приемов и методов финансового анализа в деятельности предприятий.

В таких условиях, на наш взгляд, целесообразно рекомендовать с целью преодоления как проблем, связанных с применением методических подходов, приемов финансового анализа, так и улучшения организации его осуществления субъектами хозяйствования:

- проводить несколько раз в год оценку важнейших показателей финансового состояния предприятия (индивидуальный подход к определению главных показателей);

- разрабатывать новые методы оценки финансового состояния, а также способы улучшения финансового состояния, повышения платежеспособности и ликвидности, в частности комплексного характера;

- нормализовать, стабилизировать, привести к международным нормам финансовое и налоговое законодательство;

- совершенствовать информационно-методическое обеспечение анализа и унифицировать методики форм финансовой отчетности, что позволит повысить ее аналитические возможности и реальность оценки имущества;

- адаптировать зарубежные методики анализа финансового состояния, что на сегодняшний день выступают основными в процессе его осуществления, социально-экономических условий и практики хозяйствования субъектов национального хозяйства;

- проводить методические семинары для лиц, ответственных за осуществление анализа финансового состояния с целью формирования мотивационных аспектов его совершенствования и повышения уровня квалификации и тому подобное.

В совокупности данные рекомендации составляют основу для поиска более глубоких направлений оптимизации решения проблем и комплексного анализа финансового состояния отечественных предприятий.

Использованные источники:

1. Балашова Ксения Николаевна, Пфляум Ирина Владимировна, Новиков Юрий Иванович Анализ финансового состояния (на примере СПК «Колхоз Ганновский» Одесского района Омской области) // Электронный научно-методический журнал Омского ГАУ. 2017. №3 (10).
2. Волнин, В. А. Настольная книга финансового аналитика [Текст] : учеб.-практ. пособие / В. А. Волнин, Р. А. Кузнецов. - М. : КноРус, 2016. - 409 с.
3. Выскребенцева, А. С. Анализ количественных и качественных составляющих кредитоспособности предприятия [Текст] : монография / А. С. Выскребенцева. - Барнаул : Изд-во Алт. гос. ун-та, 2014. - 146 с.
4. Герасимова, Е. Б. Парадигма экономического анализа: анализ деятельности экономических субъектов [Текст] : монография / Е. Б. Герасимова ; Фин. ун-т при Правительстве Рос. Федерации. - М. : ИНФРА-М, 2016. - 189 с.
5. Гладков, И. В. Финансовая устойчивость на основе диагностики банкротства предприятий [Текст] / И. В. Гладков. - М. : Наука и образование, 2015. - 206 с.
6. Ерастова К.О. Методика экспресс-анализа финансового состояния промышленного предприятия (на примере ОАО «Электровыпрямитель») // Вестник Марийского государственного университета. Серия "Сельскохозяйственные науки. Экономические науки". 2017. №2 (10).
7. Ерин Игорь Олегович, Пышкина Нина Леонидовна Повышение точности анализа финансового состояния организаций по группе показателей ликвидности: новый подход учета налогов в расчетах показателей // Вестник Нижегородского университета им. Н.И.Лобачевского. Серия: Социальные науки. 2017. №4 (48).
8. Журавлева, Н. В. Актуальные вопросы и современный опыт анализа

финансового состояния организаций [Текст] : монография / Н. В. Журавлева, А. Н. Болтенков, А. В. Шипицын ; Белгор. ун-т кооп., экономики и права. - Белгород : БУКЭП, 2016. - 187 с.
9. Коваль Анна Вадимовна, Блинов Олег Анатольевич Бухгалтерская (финансовая) отчетность как основной источник анализа финансового состояния предприятия // Электронный научно-методический журнал Омского ГАУ. 2017.
10.Криулин Виктор Александрович, Псарёва Юлия Александровна Анализ финансового состояния предприятия: практический аспект // Политика, экономика и инновации. 2017. №1.
11.Новгородцева Мария Евгеньевна, Новиков Юрий Иванович Анализ финансового состояния предприятия на примере ооо «Ава компани», г. Омск // Электронный научно-методический журнал Омского ГАУ. 2017. №3 (10).
12.Падюкова Наталья Николаевна, Веселова Валерия Андреевна Механизм проведения анализа финансового состояния предприятия // Политика, экономика и инновации. 2017. №5.
13.Пиньковецкая, Ю. С. Методология и результаты анализа деятельности предпринимательских структур в регионах [Текст] : монография / Ю. С. Пиньковецкая ; Ульян. гос. ун-т. - Ульяновск : УлГУ, 2016. - 167 с.

УДК 911.2:504.75

Спиридонова И.Н.
ассистент
кафедра «Землеустройство и геодезия»
Челышева А.Н.
студент группы «ЗиК-22»
Пензенский государственный университет
архитектуры и строительства
Россия, г. Пенза

ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА АГРОЛАНДШАФТА РЕКИ КОКА СПАССКОГО РАЙОНА ПЕНЗЕНСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация. Под агроландшафтом понимается земельный массив, состоящий из комплекса взаимодействующих природных компонентов, а также элементов системы земледелия с относительно автономными водными, тепловыми и другими режимами с признаками единой экологической системы. В работе показана общая характеристика агроландшафта реки Кока Спасского района Пензенской области. На данный момент на территории реки Кока активно ведется борьба с такими явлениями как эрозия, заболачивание, оползневые процессы.

Ключевые слова: агроландшафт, Пензенская область, пойма рек, эрозия, рельеф, балка, заболачивание.

Spiridonova I.N.
Assistant of the Department "Land Management and Geodesy" of the Penza State University of Architecture and Construction, Penza, Russia
Chelysheva A.N.
student of the group "ZiK-22" of the Penza State University of Architecture and Construction, Penza, Russia

GENERAL CHARACTERISTICS OF AGROLANDSCAPE OF COCA RIVER SPASSKOGO DISTRICT OF THE PENZA REGION

Abstract: Agrolandscape means a land mass consisting of a complex of interacting natural components, as well as elements of a farming system with relatively autonomous water, thermal and other regimes with signs of a unified ecological system. The paper shows the general characteristics of the agricultural landscape of the Koka River in the Spassky District of the Penza Region. At the moment, in the territory of the Koka River, the struggle against such phenomena as erosion, swamping, landslide processes is actively conducted.

Key words: agrolandscape, Penza region, river floodplain, erosion, relief, girder, bogging.

Агроландшафт – это сложно организованная многомерная экосистема земли с определенным обликом и соответствующей структурой, функционирующая в зависимости от системы земледелия [1].

Нами был рассмотрен агроландшафт на примере реки Кока, которая находиться в городе Спасске Пензенской области.

Город Спасск расположен в северо-западной части Пензенской области в междуречье ручьев Студенец и Кока (Чечерка), относящемся к левому склону бассейна р. Парца, притока р. Мокши. Река Студенец, принимающая в себя справа приток р. Коку (Чечерку), в свою очередь является левым притоком реки Парца [6].

Склоны долины р. Кока имеют асимметричное строение, так как левый склон более пологий [5]. Русло р. Кока в двух местах перегорожено плотинами, за которыми образовались небольшие водоемы, используемые для водопоя домашних животных и технических целей.

В северной части города русло р. Кока глубоко врезано и имеет ширину до 15-16 м. Выше, за исключением водоемов, русло резко сужается и доходит до ширины 4-5 м.

Водораздел р. Кока в визуальном отношении представляет собой ровной и широкой поверхности, плавно спускающиеся к долинам этих ручьев и по орографическим условиям наиболее благоприятны под строительство.

Из искусственных элементов микрорельефа следует отметить в северно-восточной части города, на правом берегу р. Кока, заброшенный карьер глин и в юго-западной части - периодически действующий карьер песка глубиной 7-10 м.

Р. Кока (Чечерка) имеет исток у населенного пункта Дерябкино и сливается с руч. Сухой Липлей. Длина р.Кока около 16 км, водосборная площадь составляет 53,5 км2. Основным источником питания являются атмосферные осадки, так как подпитывание грунтовыми водоемами невелико [3].

Среднегодовой расход р. Кока равен 0,20 м3/сек. Величина мутности воды р. Кока, определенная по карте средней мутности рек в течение года колеблется в пределах 50-150 г/ м3.

Эрозионные процессы проявляются в образовании и росте оврагов, в разрушении берегов, увеличении пойм р. Кока. Причинами возникновения и развития оврагов, а так же разрушения склонов являются:

1. значительная разница в отметках рельефа, достигающая 30-40 м;
2. наличие постоянно действующих водоносных горизонтов и поверхностных водостоков;
3. литологический состав пород;
4. отсутствие лесной растительности;
5. распашка склонов.

Помимо оврагов, на планируемой территории широко развиты балки, склоны которых большой частью выположены, задернованы, роста их не наблюдается. Следует отметить, что на левых склонах почти во всех долинах наблюдается ярко выраженная асимметрия склонов, причем левые берега

являются более пологими, правые – более крутыми. Главной причиной является инсоляция. Склоны, обращенные к солнцу, получают больше солнечных лучей, на них быстрее истаивает снежный покров и отогревается почва и большее время (нежели на менее освещенных склонах) производится разрушение и осыпание верхнего обнаженного слоя грунта [4].

Заболоченные участки на планируемой территории развиты очень не значительно и наблюдаются лишь в днищах р. Кока. В днище р. Кока наблюдаются древние оползневые тела, стабилизировавшиеся в настоящее время. Последние часто используются как плотины при устройстве наибольших прудов и водоемов.

Аллювиогляциальные отложения развитые в юго-западной части рассматриваемой территории, в районе песчаного карьера, представлены песками светлоокрашенными, кварцевыми однородными, косослоистыми, сыпучими, нормативное давление на флювиогляциальные пески может быть принято 1,5-3,0 кг/см2.

Аллювиальные отложения развитые в пойме р. Кока представлены песчано-глинистыми разностями в значительной степени увлажненными, с нормативным давлением порядка 1-1,5 кг/см2.

Река Кока не может быть рекомендована источником водопотребления городского водопровода ввиду незначительного расхода и сильного загрязнения реки. Река Кока и его притоки перегорожены запрудами в виде земляных насыпей с заложенными в них трубами для пропуска водотока. Образовавшиеся выше них пруды заросли ряской, замусорены, заилены, поскольку не эксплуатируются должным образом, годами не производится их очистка. В результате водотоки существенно ослаблены, их поймы и пруды становятся с санитарно-гигиенической точки зрения источниками развития экологически опасных процессов и загрязнения подземных вод. Отсутствие в жилой застройке централизованного бытового канализования (за исключением трех небольших кварталов многоквартирной застройки) и использование дворовых выгребных уборных отягощает процессы загрязнения водотоков и подземных вод фекальными стоками. Водозаборные скважины не имеют охранных зон строгого режима. Поверхностные стоки без всякой очистки поступают в речки Кока и Студенец и их мелкие притоки.

Почти на всем протяжении р. Кока наблюдаются следы действия речной эрозии, которая в отдельных местах настолько интенсивна, что угрожает безопасности находящихся вблизи индивидуальных домов (рис.1) [2].

Рисунок 1 – Уровень воды в р.Кока повысился из-за быстрого снеготаяния (2018 год)



Проектом предусматривается сохранение всех существующих естественных водоемов, прудов и искусственных водохранилищ. На р. Кока – основном естественном водоеме города - проектом предлагается расчистка русла от крупноразмерного твердого мусора, террасированная планировка и дернование откосов с целью предотвращения заиления и загрязнения водоема.

Проектом предлагается организация водоохраной зоны строгого режима вокруг водозаборных скважин. Оголовки скважин предлагается заключить в водонепроницаемые камеры с отметками ниже нуля. Для канализованных стоков предлагается высокая степень очистки: после двух стадий механической обработки в биологических прудах осветлителях.

Поверхностные стоки проектом предусматривается собирать со всех трех водосборных бассейнов города в ливневую канализацию закрытого типа и после прохождения устройств, улавливающих нефтепродукты и твердые взвешенные частицы, сбрасывать в водоемы.

Структурной основой системы озеленения города являются естественные ландшафты пойм речек Кока и Студенец и Малинового оврага. Проектом предусматривается режим строгой охраны этих ландшафтов. Всякое строительство на этих территориях запрещено. Предусматриваются меры по террасированию и укреплению склонов для защиты от эрозии, а также регулярная чистка русел и водоемов от заиливания и замусоривания.

Агроландшафту, вблизи территории р. Кока, свойственны следующие отрицательные физико-геологические явления:

- эрозия;
- заболачивание;
- оползневые процессы.

В данный момент активно видеться борьба с данными явлениями. Также проводятся различные мероприятия по благоустройству территорий вокруг реки Кока.

Использованные источники:

1. Агроландшафтоведение / Н.Г. Ковалев и др. - Москва-Тверь, 2004. - 492 с.
2. Булыгин С.Ю., Неаринг М.А. Формирование экологически сбалансированных ландшафтов: проблема эрозии. Харьков, 1999. - 271 с.
3. Забродина, Н.И., Сушкина О.А. Спасск. К 350-летию города. / Пенза: Областная библиотека для детей и юношества, 2011. – 136 с.
4. Забродина Н.И., Шаракин В.М. Вехи времени. – Пенза, 2002. –208 с.
5. Николаев В.А. Концепция агроландшафта // Вестник МГУ. Сер. 5. География. -1987. - №2. - С. 22-27.
6. Пензенская энциклопедия/ Пензенский гос. пед. ун-т. — М.: Большая Рос. энцикл., 2001. — 756 с.

УДК 091

Спицына Д.С.
студент 2 курса 7 группы
лечебный факультет
ФГБОУ ВО Саратовский ГМУ
им. В.И. Разумовского Минздрава России
научный руководитель: Кузнецова М.Н.
Россия, г. Саратов

ЖИЗНЬ И СМЕРТЬ: ВРАЧИ И ФИЛОСОФЫ О ЖИЗНИ, СМЕРТИ И БЕССМЕРТИИ

Аннотация: в данной статье рассматриваются понятия жизни и смерти с точки зрения философской мысли, приведены философские суждения и врачебные аргументы касательно данного вопроса. Кроме того, в статье раскрывается проблема бессмертия и возможности вечной жизни человека.

Ключевые слова: человек, жизнь, смерть, философия, медицина, бессмертие.

Spitsyna D.S.
2nd year student of the 7th group of the Faculty of Medicine
FGBOU V Saratov State Medical University of Ministry of Health of Russia
Russia, Saratov
Supervisor: Kuznetsova M.N.

LIFE AND DEATH: DOCTORS AND PHILOSOPHERS ABOUT THE LIFE, DEATH AND IMMORTALITY.

Annotation: in this article the concepts of life and death are considered from the point of view of philosophical thought, philosophical judgments and medical arguments are given regarding this issue . In addition, the article reveals the problem of immortality and the possibility of eternal life.

Key words: life and death, man, medicine, philosophy, immortality.

Жизнь и смерть – одни из основных тем духовной культуры человечества, которые тревожили умы философов, писателей и художников, композиторов и драматургов, педагогов и медиков. Любой человек, юный или старый, в какой – то момент начинает спрашивать себя о смысле своей жизни, возможной смерти и что там после нее. Наука, религия и философские учения дают свои определения смысла жизни в тесной взаимосвязи со смыслом смерти. Смысл – идеальное содержание, сущность, предназначение и конечная цель чего-либо. Это то, что человек имеет в виду, когда задает вопрос, на который требуется ответ. Смысл - это нечто, что нужно найти, обнаружить, а не придумать.

Философия рассматривает жизнь и смерть с точки зрения осознания их смысла как начального и завершающего этапов бытия человека. На пороге

смерти человек способен понять и оценить прожитую жизнь.

В Древнем Египте земное существование рассматривалось как подготовка души к загробной жизни. Древние японцы считали, что человек после смерти продолжает жить в своих потомках. Классическая древнегреческая философия предпринимала попытки преодолеть страх смерти. Согласно учению Платона, человек состоит из смертного тела и бессмертной души, а смерть - это процесс отделения души от тела и превращения последнего в прах и тлен. Для последователей стоицизма смерть была всеобща и естественна, все имеет свой конец.

В христианстве смысл жизни, смерти и бессмертия заключен в ветхозаветных положениях и заповеди Христа–. С одной стороны смерть – это наказание каждого за совершенный ранее грех, а с другой – освобождение бессмертной человеческой души от оков бренного тела. Человек становится бессмертным. Идея бессмертия души наполняет смыслом жизнь человека и дает ему силы и возможность пройти через земные трудности.

Французский философ Монтень утверждал, что нужно привыкнуть к мысли о неизбежности смерти, постоянно думая о ней, тем самым давая толчок к поиску смысла жизни, делая смерть не такой страшной.

З. Фрейд утверждал, что «целью жизни является смерть». Живые организмы стремятся вернуться в неопределенное состояние, из которого они вышли. Людям присуще стремление к смерти. Жизнь имеет смысл, потому что есть смерть. Бессмертная и вечная жизнь достижима через смерть.

Индийской философии присуще спокойное и ровное отношение к проблеме жизни и смерти. «Мы не знаем что лучше – жить или умереть. Поэтому нам не следует ни чрезмерно восхищаться жизнью, ни трепетать при мысли о смерти. Мы должны одинаково относиться к ним обоим. Это идеальный вариант» (М. Ганди).

Проблема жизни и смерти напрямую связана с идеей обретения бессмертия. Из-за страха перед смертью родилась надежда людей на бессмертие души, которая покидает умершее тело и переселяется в другое существо либо получает вечную жизнь.

Н. Бердяев определяет бессмертие личности как пребывание в Вечности. Он пишет: «Жизнь благородна только потому, что в ней есть смерть, есть конец, свидетельствующий о том, что человек предназначен к другой, высшей жизни. Она была бы подлой, если бы смерти и конца не было, и она была бы бессмысленной. В бесконечном времени смысл никогда не раскрывается, смысл лежит в Вечности. Но между жизнью во времени и жизнью в Вечности лежит бездна, через которую переход возможен только лишь путем смерти, путем ужаса разрыва». Бессмертие есть для Бердяева **не бесконечная**, а *вечная* жизнь. Все живое – смертно, а умершее – живое. Смерть дает Вечности трагизм и одновременно избавляет ее от него, возвышая и очищая человека.

Бессмертие человека реально: человек умирает физически, но не духовно, оставляя след своего бытия в материальном мире.

Проблема жизни и смерти глобальна, она носит комплексный, многоаспектный характер. Ф. Энгельс дал определение, что жизнь – это способ существования белковых тел в постоянном самообновлении их химического состава. Это определение стало фундаментом диалектического материализма и многих разделов естествознания, развивавшихся на его основе.

В XX в. в понятие жизнь добавилось новое положение: живое не ограничивается белками в качестве основы и метаболизмом в качестве функции, и определение жизни теперь звучит так – жизнь есть способ существования материи, закономерно возникающей на уровне высокомолекулярных соединений и характеризующейся движущимися структурами, функцией самообмена, а также процессами саморегуляции, самовосстановления и накопления наследственной информации. Жизнь – это диалектическое единство формы, функций и процессов.

Смерть есть прекращение жизнедеятельности организма, гибель индивидуума как отдельной живой системы, которая сопровождается разложением основных высокомолекулярных соединений. Основную мысль о смерти высказал Ф. Энгельс, согласно которой смерть является существенным моментом жизни, «отрицание жизни по существу содержится в самой жизни, так, что жизнь всегда мыслится в соотношении со своим необходимым результатом, заключающимся в ней постоянно в зародыше, — смертью».

С научной точки зрения конечным этапом в существовании и совершенствовании любого живого организма является смерть, после которой нет ничего, есть только небытие.

Врач встречает человека при рождении, всегда рядом в часы болезни и провожает его в конце жизненного пути.

В современном мире врачи наделены правом определять время смерти, о чем гласит Сиднейская декларация Всемирной медицинской ассоциации: «В большинстве стран определение времени смерти является юридической обязанностью врача, и такое положение должно сохраняться». Роль врача в жизни общества увеличилась благодаря процессу, получившему название «медикализация смерти»

Медикализация смерти была связана с развитием в городах сети больниц, которые стали местом спасения одних людей, но и местом смерти других. Это означало, что врач не только констатирует смерть, но и имеет дело с процессом умирания, который в разных случаях длится по-разному, так как в зависимости от действий врача он либо укорачивается, либо продлевается. Естественно, врач не может отменить смерть, он может лишь повлиять на ее длительность в широких пределах – от нескольких часов до нескольких недель, месяцев или даже лет.

Смерть – это вполне естественное явление, играющее важнейшую роль

в ходе длительной эволюции, сделала возможным прогресс органических видом и выживание наиболее приспособившихся к изменяющимся условиям жизни.

Социальное значение смерти тоже велико. Она объединяет людей глубокими сердечными эмоциями и переживаниями, подчеркивая братство и равенство человеческих судеб.

Каждый из нас в конечном итоге должен пройти через трагедию смерти. Несмотря на то, что смерть – самое страшное и беспощадное зло, страшившее человечество многие века, она есть выход к вечной жизни.

Лишь при остром сознании личности можно осознать трагедию смерти, которая ощутима по тому, что личность переживается как бессмертная и вечная. Бессмертие завоевывается личностью и это есть борьба за личность. Человеческая личность и ее вечная судьба приносятся в жертву идее, ценности, мировому духу, мировому разуму и т.п.

Человек обречён на размышления о смерти и в этом его отличие от животного, которое не знает о ней.

Все мы рождаемся, проживаем свою земную жизнь, зная, что нам отпущено некоторое количество лет, и в конечном счете обязательно рано или поздно покидаем ее. Когда наше земное бытие подходит к концу, мы возвращаемся туда, откуда пришли - в первичный хаос, небытие. Именно это и заставляет человека со всей серьезностью отнестись к вопросу о смысле жизни и о моменте своей смерти.

Использованные источники:

1. И. Т. Фролов и др., «Человек: мыслители прошлого и настоящего, о его жизни, смерти и бессмертии», Москва, 1995.
2. Дубровский Д.И. «»Смысл смерти и достоинство личности»// Философские науки. – 1990. - №5
3. Согьял Ринпоче. «Книга жизни и практики умирания» , Ассоциация духовного единения "Золотой Век",1998г.
4. Горбачёв В.В. «Концепции современного естествознания: 2-е издание». – М.: «Издательский дом «ОНИКС XXIвек», 2005.
5. Хрусталев М.Ю. «Философия». Москва, 2004.
6. Пономаренко Н. В., Биккужин А. Р., Насакин Д. А. «Размышление о бессмертии человека» // Молодой ученый. — 2017. — №49

УДК 091

Спицына Д.С.
студент 2 курса 7 группы
лечебный факультет
ФГБОУ ВО Саратовский ГМУ
им. В.И. Разумовского Минздрава России
научный руководитель: Кузнецова М.Н.
Россия, г. Саратов

ПСИХОАНАЛИТИЧЕСКАЯ АНТРОПОЛОГИЯ: ПРОБЛЕМА БЕССОЗНАТЕЛЬНОГО

Аннотация: в данной статье рассматриваются особенности человеческой психики, а в частности проблема бессознательного. В работе анализируются труды известного врача, основателя психоанализа З. Фрейда и его последователей.

Ключевые слова: человек, бессознательное, психоанализ, З. Фрейд, психика.

Spitsyna D.S.
2nd year student of the 7th group of the Faculty of Medicine
FGBOU V Saratov State Medical University of Ministry of Health of Russia
Russia, Saratov
Supervisor: Kuznetsova M.N.

PSYCHOANALYTIC ANTHROPOLOGY: THE PROBLEM OF THE UNCONSCIOUS.

Annotation: in this article the features of the human psyche are considered and in particular the problem of the unconscious. The work analyzes the works of famous physician, the founder of psychoanalysis of Freud and his followers.

Key words: Z. Freud, psyche, man, psychoanalysis, the unconscious.

Человек является социальным существом. На становление человеческого тела оказывают огромное влияние биологические факторы, однако его поведение и деятельность зависят от окружения, от общества, в котором он живет. При рождении человек получает способность «приобрести способность». Полученные качества смогут развиться в полной мере только при определенных условиях окружающего мира. То есть, с самого раннего детства человек должен находиться в общении с другими людьми и уметь существовать в соответствующей социальной сфере.

С возникновением и развитием общества огромную роль в судьбе человека играет уже не генетическая, а социальная информация, которая, как и общебиологические процессы, подчиняется социальным факторам.

На протяжении многих лет философы рассматривали человека как рациональное существо, которое наделено сознанием и разумом. По мнению мыслителей, именно этот факт отличает человека от животных. С

появлением психоаналитического учения привычные представления об индивиде, его разуме, сознании и рациональности были взяты под сомнение. Психоаналитическое видение человека выходит за рамки классической философии в осмыслении внутренней природы, движущих сил и жизнедеятельности человеческого существа.

Основателем психоаналитического направления в антропологии стал австрийский врач – невропатолог Зигмунд Фрейд, предложивший новый метод лечения больных неврозом. Он взял за основу своего нового метода некое бессознательное, которое наряду с сознанием составляет совокупность психики человека. В своем учении Фрейд выделил три основных составных элемента структуры внутреннего духовного мира человека:

"Я". «Я» есть сознание, которое подчиняется принципу реальности и помогает нам контактировать с внешним миром и регулировать наши действия. «Я» выступает посредником между «Оно» и окружающей действительностью.

"Сверх - Я" – наивысшая инстанция в структуре личности. В ней сосредоточены культурные нормы, ценности и установки общества. «Сверх - Я», по мнению Фрейда, выполняет роль совести и моральных ограничений, выступает в качестве цензора в поведении человека. Как и «Я – сознание», «Сверх - Я» также существует по принципу реальности.

"Оно" – сфера бессознательного, самая примитивная инстанция и самый глубинный слой психики, скрытый от сознания, но неизменно присутствующий как бы внутри него. «Оно» есть биологические потребности и скрытые, вытесненные желания индивида, поэтому бессознательное подчиняется принципу удовольствия.

Таким образом, Фрейд постановил, что на «Я – сознание» оказывают влияние три субстрата: окружающий мир, желания «Оно» и цензор «Сверх - Я».

З. Фрейд в ходе своего изучения подсознательного выделил в нем борьбу двух начал, одно из которых есть инстинкт жизни, оно созидательно и конструктивно. А другое – инстинкт смерти и разрушения. Противостояние этих начал определяет позицию жизни и поведения человека.

Инстинкты жизни и смерти, по мнению Фрейда, появляются в каждом человеке во время рождения и остаются с ним, сопровождая его в течение всей жизни. Они не только подчиняются закону борьбы противоположностей, но и проявляются друг через друга и взаимодополняют себя.

Учение Фрейда положило начало новому направлению в философской антропологии и вместе с тем поставило перед человечеством новые проблемы. Прежде всего оно перечеркнуло идею о безраздельном господстве разума в жизни человека и в истории. Также Фрейд опроверг идею об абсолютно благотворном влиянии культуры на личность человека и указал на ее репрессивный характер, утверждая, что культура обязана

существовать с природой человека в гармонии, а не конфликтовать с ней.

Учение и идеи З.Фрейда продолжил швейцарский психолог и культуролог Карл Густав Юнг, однако истолковав их несколько по иному. Он выделил из подсознательного его коллективную форму. По утверждениям Юнга, в процессе совершенствования психики, бессознательное человека вырабатывает устойчивые формы – архетипы. Архетип есть врожденная структура, что лежит в основе коллективного бессознательного и составляет базис коллективной психики.

Выделив из подсознательного коллективное бессознательное, Юнг ищет различия между «подлинным Я» и «неистинными ликами». Для этого он вводит понятия «Тень», «Персона», «Анима» и «Анимус», «Самость».

«Тень» - негативная сторона личности, воплощение животной стороны человеческой природы, животные инстинкты, что человек унаследовал в процессе эволюции от низших форм жизни. Этот архетип ответственен за появление в сознании и поведении личности социально - неодобряемых действий и чувств.

«Персона» или «Маска» есть личина, которую человек надевает в ответ на требование нравственных установок и традиций, принятых в конкретном обществе. Это роль, которая предписана ему окружением и которую он должен исполнить в соответствии с общественными ожиданиями. Цель «Персоны» - произвести необходимое впечатление на других, часто скрывая истинную природу человека. «Маска» - внешняя оболочка, «общественная» личность, это те стороны и качества человека, навязанные ему мнением общества и которые часто противоречат внутренней, «собственной» личности. Иными словами, «Персона» является посредником между окружающим миром и архетипом «Тень».

"Анима" и "Анимус" – архетипы женского и мужского начал, содержащиеся в образах человеческого Я.

"Самость" – это центр, вокруг него группируются остальные элементы личности. «Самость» связывает эти элементы вместе и создает единство и равновесие личности. Она также цель человеческого бытия, к которой люди отчаянно стремятся, однако не всегда достигают.

Юнг показывает сложную природу человеческой личности. Он пишет, что человек – существо многоликое, целостное, и поэтому обозначает его архетипом «Самость». "Я выбираю термин "самость" для обозначения тотальности человека, тотальной суммы сознательного и бессознательного существования". Таким образом, человек по Юнгу - это самостное существо.

Еще один последователь З.Фрейда, венский врач и психолог Альфред Адлер, подверг критике его учение, стремясь показать преимущественное значение личностных и социальных факторов. Тем самым Адлер выделил «чувство неполноценности» и механизмы его компенсации, считая их главными причинами развития и совершенствования человека. По мнению Адлера, человек от рождения существо слабое и беспомощное со всеми присущими ему физиологическими и нравственными недостатками. И

именно окружение, указывая на эти недостатки, приводит к переформированию сознания человека с последующим приобретением чувства неполноценности.

Тем не менее, благодаря наличию этого чувства, человек вырабатывает механизмы компенсации с целью приспособления к требованиям окружающей действительности. Особую роль в процессе социализации играет стремление к власти и превосходству. Адлер утверждал, что человек, находясь в развитом социальном обществе, всегда стремится к совершенству, к превосходству над себе подобными.

В отличие от З.Фрейда, Адлер видел в культуре и социальных нормах положительный фактор, который помогает человеку преодолеть свое несовершенство путем запуска механизмов компенсации.

Немецкий социолог и психолог Эрих Фромм, пересмотрев ряд основных положений в учении З.Фрейда, а именно его понимание бессознательного, положил начало новой ступени развития психоаналитической философии. Он утверждал, что специфика человеческого бытия кроется не в индивидуальном или коллективном бессознательном, а в социальном. Для Фромма социальное бессознательное есть идеи, нормы и правила поведения человека, сформированные под влиянием социальной среды. Развитие личности и нравственных человеческих качеств происходит в строгой зависимости от требований, что диктует человеку общество.

В работах Э.Фромма особое место занимает проблема противоречивости человеческого бытия.

В своей работе «Иметь или быть?» Э.Фромм говорит о «модусе обладания», как о способе жизнедеятельности людей в окружающей действительности. Иными словами, об обществе потребителей, которое, в свою очередь и формирует у индивида стремление приобретать, обладать и извлекать прибыль. Иной вариант бытия человека – саморазвитие личности и реализация ею своих умений и талантов. И это есть истинный способ существования человека в мире, по мнению Э.Фромма.

Также в учении Э.Фромма имеет место проблема свободы человека. Как и многие философы и мыслители разных столетий, он размышлял над этой проблемой и пришел к выводу, что, человек поднялся выше природы. Теперь он властитель мира. Освободившись от церковного и государственного влияния, человек обрел свободу для развития индивидуальности и духовной составляющей.

Возникнув в начале века, психоанализ, усилиями З.Фрейда и его последователей, постепенно превратился в учение, претендующее на оригинальное решение чуть ли не всех мировоззренческих проблем. Психоанализ - не только вид психотерапевтической и клинической практики, но и философское учение о человеке. Психоанализ стал неотъемлемой частью западной культуры.

Проблема бессознательного занимает огромное место в жизни каждого

человека. Только через изучение бессознательного можно познать себя, решить многие свои проблемы.

Использованные источники:

1. К. Юнг «Об архетипах коллективного бессознательного», Москва, 1991
2. Э.Фромм «Иметь или быть», изд. «АСТ», Москва, 1998
3. З. Фрейд «Я и оно» Избранное, Москва, 2000
4. А. Адлер « Практика и теория индивидуальной психологии», изд. «Академический проект», Москва, 2001
5. Э. Фромм «Бегство от свободы», изд. ИЗИДА, Москва, 2004
6. А.Н. Бойко «Проблема бессознательного в философии и конкретных науках», изд. «Высшая школа», 2008

УДК 091

Спицына Д.С.
студент 2 курса 7 группы
лечебный факультет
ФГБОУ ВО Саратовский ГМУ
им. В.И. Разумовского Минздрава России
научный руководитель: Кузнецова М.Н.
Россия, г. Саратов

ФИЛОСОФСКАЯ АНТРОПОЛОГИЯ: ПРОБЛЕМА СМЫСЛА ЖИЗНИ

Аннотация: в данной статье рассматриваются вопрос философского обоснования смысла жизни и точки зрения философов и мыслителей разных эпох касательно данного вопроса. Кроме того, в статье показано, в чем необходимость поиска истинного смысла существования каждого человека.

Ключевые слова: смысл жизни, человек, бытие, жизненный путь, философия.

Spitsyna D.S.
2nd year student of the 7th group of the Faculty of Medicine
FGBOU V Saratov State Medical University of Ministry of Health of Russia
Russia, Saratov
Supervisor: Kuznetsova M.N.

PHILOSOPHICAL ANTHROPOLOGY: THE PROBLEM OF THE MEANING OF LIFE.

Annotation: in this article the issue of the philosophical substantiation of the meaning of life is considered, the points of view of philosophers and thinkers of different epochs are given regarding this issue. In addition, the article show the need to search for the true meaning of the existence of each person.

Key words: the meaning of life, man, being, life path, philosophy.

С незапамятных времен человек пытался понять сущность своего бытия, для чего он пришел в этот мир, для чего он живет в этом мире, каково

его предназначение на земле.

Смысл жизни имеет огромное значение для развития и формирования духовного и нравственного облика личности. От выбранного жизненного пути очень часто зависит жизнь не только одного конкретного человека, но и окружающего его общества, ибо каждый несет ответственность за свою судьбу и судьбы других людей.

Человек не в силах жить без цели или мечты. Он постоянно находится в состоянии поиска чего-то достойного и уникального, благодаря чему его жизнь приобретет значимость и полезность. Для этого человек сам должен определить цель своего бытия, найти свое предназначение в зависимости от своих способностей, делая собственное существование максимально нужным и плодотворным.

Смысл жизни - осознание индивидом основного содержания своей жизнедеятельности, как прошлой и настоящей, так и будущей, которое определяет его место и значение в жизни общества и придает человеку уверенность в том, что его индивидуальная жизнь нужна и ему самому, и окружающим, и обществу. Основой смысла жизни является «жизненно важная, эмоционально приемлемая цель, которая не только объективно целесообразна, но и субъективно утверждена, лично приемлема и признана в качестве таковой».

Смысл жизни есть устойчивый намеченный план на будущее, который направляет человека, побуждая его действовать и идти вперед, несмотря на всевозможные мимолетные трудности.

Проблема смысла жизни проходит через всю историю мировой философии.

Согласно древнеиндийской философии смысл жизни человека состоит в постижении брахмана (создателя всех людей и вещей) и соединение с ним. Нужно отринуть желания телесной оболочки, приобщиться к знаниям и усердствовать в своем нравственном совершенствовании. Это необходимые условия для освобождения от кармы и достижения нирваны Иными словами, проблема смысла жизни в философии Древней Индии – понимание добра и зла и выбор между ними. Добро - все, что способствует постижению брахмана, а зло - все, что препятствует этому.

По мнению представителей конфуцианства, смысл жизни есть любовь к близким, к семье. Каждый человек обязан заботиться, любить и уважать родителей и старших, воспитывать своих детей в мире и согласии. Человек рожден, чтобы любить. Также смысл жизни заключен в саморазвитии. Человек, стоящий на одном и том же месте, не развивается, не видит ценности своей жизни и предназначения. Лишь благодаря образованию и развитию разума и духовности он может найти место в жизни.

В древнегреческой философии вопрос о природе человека, его происхождении и месте в мире занимал значительное место. Для Сократа смысл жизни человека заключается в философствовании, в постоянном самопознании, вечном поиске самого себя путем испытания. В своем учении

Платон утверждал, что человеческая душа состоит из трех частей: первая из них выражает идеально - разумную способность, вторая - вожделяюще-волевую, третья - инстинктивно-аффектную. В зависимости от того, какая из этих частей берет верх, зависит судьба человека, направленность его деятельности, смысл его жизни. Эпикур считал, что смысл жизни – это высшее благо для человека, это достижение блаженства и наслаждения. И высшая форма блаженства – состояние полного душевного покоя и отрешенности от всех проблем этого мира.

Для средневекового сознания смысл жизни человека заключается в трех словах: жить, умереть и быть судимым. Каких бы высот человек ни достиг, перед Богом он предстанет нагим. Поэтому необходимо заботиться о спасении души, а не о мирской суете. Спасение дарит человеку не Бог, оно достигается людскими страданиями.

Совсем по-другому звучит проблема смысла жизни в философии эпохи Возрождения. А. Данте в своем произведении «Божественная комедия» устремляет взор человека навстречу новому и неизведанному. Т. Мор считал, что смысл человеческой жизни есть стремление преобразить общество путем различных социальных преобразований и, как результат – достигнуть всеобщего счастья. Б.Спиноза утверждал: "истинное счастье и блаженство человека состоит только в мудрости и познании истины".

И. Кант говорил, что смысл жизни человека состоит в развитии его духовных и телесных сил, в общении с чем-то удивительным и прекрасным. И именно эти факторы способствуют формированию «культуры морального чувства». Как и Кант, Г. Гегель видел цель бытия человека в саморазвитии, самопознании некоего мирового духа, абсолютной идеи.

Немецкий философ А. Шопенгауэр высказал пессимистические суждения касательно вопроса о смысле жизни человека. По его мнению, жизнь есть страдание. Счастье не может быть целью человеческой жизни, оно недостижимо. Человеку приходится вести постоянную борьбу с природой, обществом и окружающими его людьми. Жизнь индивида проходит в непрекращающейся борьбе за самое существование, на каждом шагу ему угрожает гибель. Самое счастливое мгновение человека — когда он засыпает, самое несчастное — его пробуждение. Человеческая жизнь имеет трагический смысл: человек рождается в муках, вырастает, в страхе проводит свои дни, трудится в поте лица и заканчивает свою жизнь, испытав много горя и разочарований, чтобы, в конце концов, предстать перед лицом смерти, на которую он был обречен с самой первой минуты своего существования.

Согласно марксистской точке зрения, бытие человека определяется рядом социальных предпосылок: человек – активная сила, ускоряющая или замедляющая социальное развитие. Единство противоположностей личного и общественного, их мера, изменяющаяся на разных этапах истории и в разных общественно-экономических формациях, определяет ценность и смысл человеческой жизни. Подлинный смысл жизни, «тайна бытия»

человека - содействие разрешению назревших задач общественного развития, в созидательном труде, в ходе которого формируются предпосылки для всестороннего развития личности. Лишь такая форма жизнедеятельности человека, по мнению марксизма, обладает объективной ценностью и смыслом.

Представители русской философии XX столетия указывали на бессмысленность поиска цели существования только в рамках биологической жизни человека.

Е.Н. Трубецкой предложил такую точку зрения: вся человеческая жизнь - стремление к цели. Эта цель от начала и до конца представлена в виде последовательности задач, причем одни подчинены другим и служат в качестве средств для достижения конечной цели. Каждый человек осознанно или подсознательно ставит перед собой такую цель, ради которой стоит бороться и жить, и никакие неудачи и трудности не в силах сдержать людской род в поиске своей судьбы.

По мысли Н.Ф. Федорова, у человечества должна быть вдохновляющая глобальная идея. Человек живет не для себя. У него в помыслах заложена благородная цель — вернуть предков. Это есть «всеобщее дело», смысл жизни каждого человека.

С.Л. Франк, рассуждая над этой темой, акцентирует внимание на том, что жизнь должна быть служением высшему и абсолютному благу. Для того, чтобы жизнь имела смысл, необходимы существование Бога и наша собственная причастность к нему.

По мнению Н.А. Бердяева, жизнь должна быть благом и ценностью. Жизнь в этом мире имеет смысл именно потому, что есть смерть, жизнь благородна благодаря существованию смерти. Если бы в мире не было смерти, то жизнь лишилась бы смысла. Жизнь, по мнению Бердяева, благородна только потому, что в ней есть смерть, есть конец, свидетельствующий о том, что человек предназначен к другой, высшей, жизни.

Таким образом, на протяжении многих веков в философии сложились основные концепции смысла жизни:

Гедонизм – жизнь есть наслаждение, представляющее собой высший смысл бытия человека, который должен стремиться к удовлетворению собственного наслаждения, независимо от ситуации.

Эвдемонизм – смыслом человеческой жизни является стремление к счастью, олицетворяющему подлинное предназначение человек на земле. И это счастье есть безмятежность духа, отсутствие страха перед страданием и смертью, добродетельная жизнь и развитие способностей и личности человека.

Аскетизм – цель жизни находится за пределами мирского существования человека. Цель бытия – достижение «Царствия Небесного», подлинного и совершенного идеала. И постичь его человеческий род может лишь через праведную жизнь на земле во имя любви и веры в Бога.

Концепция долга – жизнь – это самопожертвование и служение во имя высшей цели и идеала, отречение от личного в пользу общественного. Человек обязан поступать так, как ему велит долг, согласно принципам, установленным в обществе ради всеобщего блага.

Утилитаризм – смысл жизни состоит в умении извлекать пользу из всего, включая человека. Главное – точный расчет.

Прагматизм – смысл жизни в достижении максимального успеха любой ценой. Критерий любых практических действий – выгода. Кредо прагматизма – «Цель оправдывает средства».

Жизненный путь у каждого свой. Невозможно построить свою жизнь по чужому сценарию. Каждый человек должен сам осознать и определить смысл жизни. Он строится из убеждений, принципов и целей отдельного индивида и служит толчком для его жизнедеятельности, независимо от мировоззрения. Тот, кто отыскал правильную цель своей жизни и прожил в соответствии с ее установками, умирая физически, остается жить в делах общества, в людях, в идеях, которые он оставил потомкам. Такой человек приобретает бессмертие нравственное, и смерть для него – всего лишь продолжение жизни.

Использованные источники:

1. Москаленко А.Т., Сержантов В.Ф. Смысл жизни и личность. - Новосибирск: Наука. Сиб. отд-ние, 1989.
2. Франкл В. Человек в поисках смысла. Москва: Прогресс, 1990.
3. Сартр Ж.-П. Бытие и ничто: Опыт феноменологической онтологии. Москва: Республика, 2000.
4. Мачехин А. Е. В поисках смысла. Мудрость тысячелетий. Москва: ОЛМА-ПРЕСС, 2002.
5. Гусев Д. А., Манекин Р. В., Рябов П. В. История философии. Москва: Эксмо, 2004.

УДК 159.923

Стёпкина Н.П.
студент 3 курса
кафедра психологии и педагогического образования
ГБОУВО РК «КИПУ»
научный руководитель: Ушакова В.Р.
преподаватель
кафедра психологии
Россия, Республика Крым, г. Симферополь

ИЗУЧЕНИЕ ПСИХОЛОГИЧЕСКИХ ОСОБЕННОСТЕЙ ЛИЦ С РАЗНЫМИ МОДЕЛЯМИ РЕПРОДУКТИВНОГО ПОВЕДЕНИЯ

Аннотация. В статье рассматривается взаимосвязь психологических особенностей личности и моделей репродуктивного поведения. Исследования проводятся на основе методики шкала экзистенции (тест ШЭ), разработанной А. Лэнгле и К. Орглером.

Ключевые слова: психологические особенности, репродуктивное поведение, добровольная бездетность, ответственность.

Styopkina N.P.
Female student
3 year, Department of Psychology and Teacher Education
Scientific adviser: Ushakova V.R.
Teacher of the Department of Psychology

STUDY OF PSYCHOLOGICAL PECULIARITIES OF PERSONS WITH DIFFERENT MODELS OF REPRODUCTIVE BEHAVIOR

Annotation. The article discusses the mutual agreement between the psychological features of the individual and the models of reproductive behavior. Studies based on the methodology of the scale of existence, developed by A. Langle and K. Orgler. ,

Key words: psychological features, reproductive behavior, voluntary childlessness, responsibility.

На современном этапе развития общества институт семьи постепенно теряет свою значимость для молодого поколения. Ещё в прошлом веке семья считалась главной ценностью для человека, люди прошлых поколений видели главной целью своей жизни создание полноценной семьи, продолжение рода, заботу о своих детях. Однако, в в 1970-х годах в Европе возникло такое понятие, как «чайлдфри», что в переводе с английского значит «свободные от детей» В России данное движение появилось лишь в конце 20-го века. На данный момент число женщин-«чайлдфри» в Российской Федерации составляет 8%. Данный феномен активно обсуждается на форумах, в социальных сетях, в Интернете уже опубликованы сотни тематических статей от психологов и социологов.

Главная черта людей, называющих себя «добровольно бездетными» -

они находятся в репродуктивном возрасте, физически имеют возможность зачать ребёнка, но сознательно отказываются от родительства.

Сами «чайлдфри» объясняют своё решение свободой выбора человека и приравнивают это к выбору профессии, жизненного пути и т.п. Однако, среди современных исследователей данной проблемы – Вильдановой С.М., Рачицкой М.К., Романовой И.В., существует мнение, что главными причинами добровольной бездетности являются мотивы профессионального роста, достижения стабильного материального положения, безбрачность, а так же страх ответственности и стремление к личностной свободе. Предположений о доминирующих мотивах очень много и мы решили проверить некоторые из них с помощью методики шкала экзистенции (тест ШЭ), разработанной А. Лэнгле и К. Орглером.

При выборе данного метода мы руководствовались тем, что современные психологи и исследователи связывают «чайлдфри» с неприятием обязательств, стремлением к личной свободе.

Шкала «Свобода» измеряет способность человека решаться на поступки, насколько легко ему даются важные решения и способен ли человек строить свою жизнь в соответствии со своими основными потребностями и желаниями.

Таким образом, мы пришли к цели нашего исследования – исследовать уровень свободы у лиц с разными моделями репродуктивного поведения.

Исследование проводилось в интернет-пространстве, участие приняли 40 человек в возраст от 23 до 34 лет, из которых 20 человек – добровольно бездетные люди и 20 человек, которые уже имеют или планируют завести детей в будущем. Выбор данной возрастной категории обусловлен оптимальным сочетанием психологических, физиологических, социальных и других факторов, определяющих репродуктивное поведение личности и решение человека становиться родителем или нет. Всем испытуемым для измерения уровня свободы было предложено пройти методику шкала экзистенции (тест ШЭ), разработанной А. Лэнгле и К. Орглером.

В результате нашего исследования были получены следующие данные.

Среднее значение по шкале «Свобода» практически не отличается у групп «чайлдфри» (47,0±7,6) и не «чайлдфри» (45±8,99). С помощью критерия Мана-Уитни мы вычислили, что показатель достоверности различий U=177,5, значение находится в зоне незначимости.

Следовательно, можно сделать вывод, что уровень личностной свободы у добровольно бездетных и планирующих создание семьи людей не различается.

В обеих выборках показатель находится на среднем уровне, это свидетельствует о ясности и прочности в формировании суждения и нахождении решения. Уровень выраженности личной свободы оптимальный, поскольку при высоком уровне (выше 56б.) у человека возникают проблемы в межличностных отношениях, в адаптации к условиям

социума. При высоком уровне свободы наблюдается непереносимость любых ограничений и отвращение к постоянным, продолжительным отношениям. Как показывает наш опыт, эти люди предпочитают скорее избавляться от привязанностей, они остаются бездействующими в межличностном взаимодействии чаще всего из-за страха перед ранением или закреплением в отношениях. Именно так общество воспринимает сторонников движения «чайлдфри», однако данные нашего исследования показывают, что это ошибочный взгляд.

Исходя из полученных нами данных, можно сделать вывод, что люди с разными моделями репродуктивного поведения характеризуются одинаковым показателем развития личной свободы, их показатели находятся в рамках среднего уровня. Обе группы испытуемых, участвовавшие в нашем исследовании, способны уверенно принимать решения, исходя из собственных потребностей и адекватно взаимодействовать с окружающим миром. У них не выражены страх, тревожность при принятии решения, такие личности осознают свои собственные потребности и руководствуются ими при принятии решений.

Таким образом, мы подтвердили ошибочность суждения о том, что у добровольно бездетных людей уровень свободы выше, чем у людей, создающих свою полноценную семью.

Использованные источники:

1. Овчарова Р.В. Родительство как психологический феномен: учебное пособие. / Р.В. Овчарова – М. : МПСИ, 2006. – 496 с.
2. Эйдмиллер Э. Психология и психотерапия семьи. / Э. Эйдмиллер, В. Юстицкис – СПб.; Питер, 2008. – 672 с.
3. [https://psycabi.net/testy/641-shkala-ekzistentsii-a-lengle-i-k-orgler].

УДК 342

Страх Р.И.
студент магистрант
Уральский государственный юридический университет
Российская Федерация, г. Екатеринбург

КОНСТИТУЦИОННО-ПРАВОВОЙ СТАТУС УПОЛНОМОЧЕННОГО ПО ПРАВАМ ЧЕЛОВЕКА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: ТЕОРЕТИКО-ПРАВОВЫЕ ВОПРОСЫ

Аннотация: В статье рассматривается статус субъекта права – омбудсмена. Анализируется определение понятия Уполномоченного в российском законодательстве. Кратко рассматривается место Уполномоченного по правам человека в системе разделения властей. Излагаются выводы о природе института уполномоченного по правам человека в Российской Федерации.

Ключевые слова: Уполномоченный по правам человека, омбудсмен, контроль, государственный орган, государственно-властные полномочия, Конституционный суд РФ, компетенция, правовой статус, система органов, суд, права человека и гражданина.

Strah R.I., graduate student
Ural State Law University
Russian Federation, city of Ekaterinburg

CONSTITUTIONAL AND LEGAL STATUS OF THE AUTHORIZED ON HUMAN RIGHTS IN THE RUSSIAN FEDERATION: THEORETICAL AND LEGAL QUESTIONS.

The article considers the status of the subject of law - the ombudsman. The definition of the Authorized Person in the Russian legislation is analyzed. The place of the Commissioner for Human Rights in the system of separation of powers is briefly reviewed. Outlines the nature of the institution of the Commissioner for Human Rights in the Russian Federation.

Commissioner for Human Rights, Ombudsman, control, state body, state authority, Constitutional Court of the Russian Federation, competence, legal status, system of bodies, court, human and citizen rights.

Понятие "конституционно-правовой статус" достаточно сложное и многообразное. Одно из определений правового статуса дано в Большом юридическом словаре под редакцией А.Я. Сухарева и В. Е. Крутских: "...установленное общепризнанными мерками права состояние субъектов, совокупность их прав и обязанностей"[33]. Схожее по смысловой нагрузке определение содержится в Юридической энциклопедии под редакцией М. Ю. Тихомирова, в которой понятие "статус" трактуется как правовое состояние (совокупность предусмотренных законодательством прав и

[33] Большой юридический словарь. — М.: Инфра-М. А. Я. Сухарев, В. Е. Крутских, А.Я. Сухарева. 2003.

обязанностей)[34].

Обратимся к мнению различных ученых. Так, С.А. Авакьян считает, что под статусом необходимо понимать "оформленное нормативным актом положение органа, организации, объединения, должностного лица, личности. Статус характеризует их природу, место в системе общественных отношений и субъектов права, важнейшие права и обязанности, формы (порядок) их реализации и принимаемые при этом акты или совершаемые действия"[35].

А.Н. Лебедев указывает, что под статусом субъекта права следует понимать правовое положение субъекта права по отношению к другим субъектам права, с которыми он потенциально может вступать в правоотношения. Содержанием правового статуса является совокупность прав и обязанностей субъекта права, которые он может потенциально приобретать, вступая в возможные правоотношения[36].

По мнению М.Ю. Шамрина, статус - это совокупность прав, обязанностей, функций, целей и принципов деятельности, ответственности за принятие решений и неисполнение полномочий[37].

И.В. Мухачев отмечает, что в юридической литературе правовой статус изначально рассматривался как сложное явление, которое выходило за рамки системы юридических прав и обязанностей и включало в себя различную совокупность структурных элементов - правоспособность, дееспособность, деликтоспособность (ответственность), гарантии реализации прав и свобод и т.д.[38]

Исходя из вышеизложенного можно определить, что конституционно-правовой статус Уполномоченного по правам человека– это комплексная правовая категория, содержание которой определяется через системную совокупность прав, свобод, обязанностей и ответственности, адресованных государственному Конституцией Российской Федерации, международными правовыми актами, федеральными конституционными и федеральными законами Российской Федерации, а также надлежаще обеспеченных соответствующими гарантиями.

В действующем законодательстве отсутствует четкое определение понятия Уполномоченного по правам человека.

Конституционный Суд РФ в Определении Конституционного Суда РФ от 21.12.2004 № 437-О определяет Уполномоченного по правам человека в РФ как конституционный орган, учрежденный в целях обеспечения гарантий

---

[34] Тихомирова Л.В, Тихомиров М.Ю. Юридическая энциклопедия. М.: Юринформцентр, 1997. — 525 с.

[35] Конституционное право. Энциклопедический словарь / Отв. ред. С.А. Авакьян. М., 2000.

[36] Лебедев А.Н. Статус субъекта Российской Федерации: основы концепции, конституционная модель, практика. М., 1999. С. 26.

[37] Шамрин М.Ю. Совершенствование законодательства о статусе уполномоченного по правам ребенка: теоретический аспект // Известия Тульского государственного университета. Экономические и юридические науки. 2013. N 3 - 2. С. 225.

[38] Мухачев И.В., Цапко М.И. Конституционно-правовой статус как категория юридической науки в ситуации концептуальной неопределенности // URL: http://www.politpravo.info/content/view/176/12/.

государственной защиты прав и свобод граждан, их соблюдения и уважения государственными органами, органами местного самоуправления и должностными лицами. При этом он не управомочен на вынесение государственно-властных решений, его деятельность не отменяет и не влечет пересмотра компетенции государственных органов, обеспечивающих защиту и восстановление нарушенных прав и свобод (ст. 3 Закона об Уполномоченном).[39]

Несколько похожее определение Уполномоченному по правам человека дает и Верховный Суд РФ. В частности, Верховный Суд РФ, руководствуясь Закона об Уполномоченном, заключает, что Уполномоченный по правам человека в РФ и его рабочий аппарат являются государственным органом, учрежденным в целях обеспечения гарантий государственной защиты прав и свобод граждан, их соблюдения и уважения государственными органами, органами местного самоуправления и должностными лицами. Уполномоченный при осуществлении своих полномочий независим и неподотчетен каким-либо государственным органам и должностным лицам[40].

Позиции высших судов РФ корреспондируют с правовой линией Европейского суда по правам человека, который отмечает, что институт Уполномоченного по правам человека является альтернативным вариантом восстановления справедливости нарушенного права со стороны государственного или судебного органа гражданина. Целью института Уполномоченного по правам человека является независимое официальное расследование, которое проводится от имени жалующегося лица. Данный институт обычно занимается административными нарушениями государственных органов. Их расследования могут характеризоваться меньшим участием жалующегося лица в процессе и меньшей прозрачностью, чем в случае судебного разбирательства. Как правило, такое расследование завершается не вынесением постановления и применением формальных средств правовой защиты, а докладом (рекомендацией или заключением) по исправлению рассмотренных вопросов.[41]

По мнению некоторых исследователей, критерием отличия органов государственной власти от государственных органов должно является то обстоятельство, что последние не обладают государственно-властными полномочиями[42], под которыми понимается "возможность регулирования

---

[39] Определение Конституционного Суда РФ от 21.12.2004 N 437-О "Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы гражданина Хорошенко Андрея Анатольевича на нарушение его конституционных прав положением пункта 3 статьи 20 Федерального конституционного закона "Об Уполномоченном по правам человека в Российской Федерации" // СПС "Консультант Плюс", 2018.

[40] Обзор судебной практики Верховного Суда Российской Федерации N 3 (2016) (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 19.10.2016) // "Бюллетень Верховного Суда РФ", N 5, май, 2017 (начало), "Бюллетень Верховного Суда РФ", N 6, июнь, 2017 (окончание).

[41] Постановление ЕСПЧ от 12.01.2016 "Дело "Сабо и Виши (Szabo and Vissy) против Венгрии" (жалоба N 37138/14) // "Прецеденты Европейского Суда по правам человека", 2016, N 7(31)

[42] Скрыпников Н.Н. Конституционно-правовые основы деятельности Администрации Президента Российской Федерации. Автореф. дис. …канд. юрид. наук. Челябинск, 2005. С. 18.

общественных отношений, издания общеобязательных нормативных правовых актов"[43]. Помимо властных полномочий орган государственной власти наделен определенной компетенцией и необходимыми средствами для осуществления задач, стоящих перед государством на конкретном участке государственного руководства обществом.[44]

Присоединяясь к мнению К.В. Черкасова, отметим, что государственный орган характеризуется такими признаками как: учреждается государством; является автономной, обособленной частью аппарата государства; осуществляет государственные функции и реализует публичный интерес для достижения социально-значимых целей; действует от имени государства и в то же время от своего имени; обладает собственной компетенцией; несет ответственность перед государством за свою деятельность; подчинен вышестоящим государственным органам; его формирование (преобразование, ликвидация), положение, структура и деятельность регламентированы правом[45].

Государственные органы образуют государственный аппарат, то есть единое организационное целое, объединенное общностью целей, задач, процессов их деятельности по осуществлению государственных функций[46].

Институт Уполномоченного по правам человека в Российской Федерации является независимым органом, что нашло свое отражение в ст. 2 Законе об Уполномоченном, в соответствии с которой Уполномоченный при осуществлении своих полномочий независим и неподотчетен каким-либо государственным органам и должностным лицам.

Вопрос о месте Уполномоченного по правам человека в Российской Федерации в системе разделения властей и, как следствие, правовой связи российского омбудсмена с Федеральным Собранием Российской Федерации неоднократно приковывал к себе внимание ученых-конституционалистов. Обобщая точки зрения ученых о роли Уполномоченного в реализации парламентского контроля, можно выделить два основных подхода.

Первый - когда Уполномоченный не рассматривается как элемент парламентского контроля и определяется как государственный орган (должностное лицо), наделенный особым контрольным статусом, который не входит ни в одну из трех властей[47] или рассматривается как орган

---

[43] Черкасов К. В. К вопросу о соотношении понятий «Орган государственной власти» и «Государственный орган» // Пробелы в российском законодательстве. 2008. №2.

[44] Большой юридический словарь / Под ред. А.Я. Сухарева, В.Д. Зорькина, В.Е. Крутских. М., 1999 – VI. С. 454; Кешикова Н.В. Порядок формирования государственных органов: к теории вопроса // История государства и права. 2008. № 11. С. 4; Чепунов О.И. Способы формирования государственных органов // «Черные дыры» в Российском законодательстве. 2008. № 3. С. 50-52.

[45] Черкасов К. В. К вопросу о соотношении понятий «Орган государственной власти» и «Государственный орган» // Пробелы в российском законодательстве. 2008. №2.

[46] Карпов Н.Н. Конституционно-правовое разделение и распределение государственной власти в Российской Федерации // Юстиция. 2008. № 4. С. 87-93.

[47] Зубарев С.М. Процессуальная природа контроля и надзора // Административное право и процесс. 2016. N 2. С. 10 - 14.

контрольной власти[48].

Согласно второму подходу Уполномоченный входит в систему парламентского контроля. Однако в теории конституционного права различаются мнения о его роли в этой системе. Уполномоченный рассматривается как: подотчетный Федеральному Собранию субъект[49] (орган)[50] парламентского контроля; орган, осуществляющий опосредованный (косвенный) парламентский контроль[51]; представитель Федерального Собрания[52]; элемент парламентского контроля, не обладающий признаками его субъекта[53].

Принятый в 2013 г. Федеральный закон "О парламентском контроле" не поставил точки в вышеуказанной дискуссии. С одной стороны, в п. 13 ч. 1 ст. 5 Закона осуществление Государственной Думой взаимодействия с Уполномоченным по правам человека в Российской Федерации закреплено в качестве формы парламентского контроля. С другой стороны, трудно отнести взаимодействие к контрольной деятельности Уполномоченного как таковой.

Уполномоченный по правам человека не обладает государственно-властными полномочиями и его акты носят рекомендательный характер. В своем исследовании К.М. Амосов дает следующее понятие актам Уполномоченного по правам человека в Российской Федерации - это официальные письменные документы, принятые Уполномоченными как компетентным субъектом для решения стоящих перед ними задач, содержащие рекомендации по восстановлению нарушенных прав и свобод человека и гражданина, совершенствованию законодательства в области прав и свобод человека и гражданина и приведению его в соответствие с общепризнанными принципами и нормами международного права[54].

В своей деятельности Уполномоченный по правам человека применяется специальные методы расследования и принятия решений, закрепленные в нормативных актах, такие как получение информации, объяснений у чиновников, доступу к документации и служебные помещения органа власти, а также восстановление законности и нарушенных прав

---

[48] Бурмистров А.С. Структура контрольной власти в России // Государственная власть и местное самоуправление. 2009. N 4. С. 11 - 15.

[49] Безруков А.В. Парламентский контроль как средство обеспечения правопорядка в России // Конституционное и муниципальное право. 2015. N 8. С. 52 - 56.

[50] Гончаров В.В., Жилин С.М. Проблемы взаимодействия и совершенствования президентской и законодательной (представительной) власти в Российской Федерации // Современное право. 2010. N 2. С. 293.

[51] Овсепян А.Г. Понятие и признаки парламентского контроля (теоретическая характеристика) // Конституционное и муниципальное право. 2011. N 3. С. 24 - 29; Козлов А.И. Институт парламентского контроля в Российской Федерации и государствах Центральной и Восточной Европы: Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. М., 2011. 26 с.

[52] Витрук Н.В. Общая теория правового положения личности. М.: Норма, 2008. С. 44.

[53] Караев Р.Ш. Конституционно-правовые формы парламентского контроля за исполнительной властью в Российской Федерации: Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Ростов н/Д, 2005. 22 с.;

[54] Амосов К.М.. Акты уполномоченного по правам человека в Российской Федерации и е# субъектах : Дис. ... канд. юрид. наук : 12.00.02 Казань, 2006 180 с. РГБ ОД, 61:06-12/929

граждан путем рекомендаций, убеждений, критики, придания публичной огласке результатов расследования.

Использование данных методов позволяет говорить об особом месте Уполномоченного по правам человека.

Таким образом, *юридическая природа института уполномоченного по правам человека в Российской Федерации позволяет говорить о нем как о контрольном правозащитном органе по обеспечению прав и свобод человека, имеющем широкую компетенцию и специфические полномочия рекомендательно-восстановительного характера.*

Важным условием эффективности деятельности Уполномоченного по правам человека выступает необходимость обеспечения его функциональной и организационной независимости.

Использованные источники:

1. Амосов К.М.. Акты уполномоченного по правам человека в Российской Федерации и её субъектах : Дис. ... канд. юрид. наук : 12.00.02 Казань, 2006 180 с. РГБ ОД, 61:06-12/929
2. Безруков А.В. Парламентский контроль как средство обеспечения правопорядка в России // Конституционное и муниципальное право. 2015. N 8. С. 52 - 56.
3. Большой юридический словарь / Под ред. А.Я. Сухарева, В.Д. Зорькина, В.Е. Крутских. М., 1999 – VI. С. 454; Кешикова Н.В. Порядок формирования государственных органов: к теории вопроса // История государства и права. 2008. № 11. С. 4; Чепунов О.И. Способы формирования государственных органов // «Черные дыры» в Российском законодательстве. 2008. № 3. С. 50-52.
4. Большой юридический словарь. — М.: Инфра-М. А. Я. Сухарев, В. Е. Крутских, А.Я. Сухарева. 2003.
5. Бурмистров А.С. Структура контрольной власти в России // Государственная власть и местное самоуправление. 2009. N 4. С. 11 - 15.
6. Витрук Н.В. Общая теория правового положения личности. М.: Норма, 2008. С. 44.
7. Гончаров В.В., Жилин С.М. Проблемы взаимодействия и совершенствования президентской и законодательной (представительной) власти в Российской Федерации // Современное право. 2010. N 2. С. 293.
8. Зубарев С.М. Процессуальная природа контроля и надзора // Административное право и процесс. 2016. N 2. С. 10 - 14.
9. Караев Р.Ш. Конституционно-правовые формы парламентского контроля за исполнительной властью в Российской Федерации: Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Ростов н/Д, 2005. 22 с.;
10.Карпов Н.Н. Конституционно-правовое разделение и распределение государственной власти в Российской Федерации // Юстиция. 2008. № 4. С. 87-93.
11.Конституционное право. Энциклопедический словарь / Отв. ред. С.А. Авакьян. М., 2000.

12.Лебедев А.Н. Статус субъекта Российской Федерации: основы концепции, конституционная модель, практика. М., 1999. С. 26.
13.Мухачев И.В., Цапко М.И. Конституционно-правовой статус как категория юридической науки в ситуации концептуальной неопределенности // URL: http://www.politpravo.info/content/view/176/12/.
14.Обзор судебной практики Верховного Суда Российской Федерации N 3 (2016) (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 19.10.2016) // "Бюллетень Верховного Суда РФ", N 5, май, 2017 (начало), "Бюллетень Верховного Суда РФ", N 6, июнь, 2017 (окончание).
15.Овсепян А.Г. Понятие и признаки парламентского контроля (теоретическая характеристика) // Конституционное и муниципальное право. 2011. N 3. С. 24 - 29; Козлов А.И. Институт парламентского контроля в Российской Федерации и государствах Центральной и Восточной Европы: Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. М., 2011. 26 с.
16.Определение Конституционного Суда РФ от 21.12.2004 N 437-О "Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы гражданина Хорошенко Андрея Анатольевича на нарушение его конституционных прав положением пункта 3 статьи 20 Федерального конституционного закона "Об Уполномоченном по правам человека в Российской Федерации" // СПС "Консультант Плюс", 2018.
17.Постановление ЕСПЧ от 12.01.2016 "Дело "Сабо и Виши (Szabo and Vissy) против Венгрии" (жалоба N 37138/14) // "Прецеденты Европейского Суда по правам человека", 2016, N 7(31)
18.Скрыпников Н.Н. Конституционно-правовые основы деятельности Администрации Президента Российской Федерации. Автореф. дис. …канд. юрид. наук. Челябинск, 2005. С. 18.
19.Тихомирова Л.В, Тихомиров М.Ю. Юридическая энциклопедия. М.: Юринформцентр, 1997. — 525 с.
20.Черкасов К. В. К вопросу о соотношении понятий «Орган государственной власти» и «Государственный орган» // Пробелы в российском законодательстве. 2008. №2.
21.Черкасов К. В. К вопросу о соотношении понятий «Орган государственной власти» и «Государственный орган» // Пробелы в российском законодательстве. 2008. №2.
22.Шамрин М.Ю. Совершенствование законодательства о статусе уполномоченного по правам ребенка: теоретический аспект // Известия Тульского государственного университета. Экономические и юридические науки. 2013. N 3 - 2. С. 225.

УДК 061.617

Стяжкина С.Н., доктор медицинских наук
профессор, доцент
кафедра «Факультетская хирургия»
Татаркина Е.Д.
студент 4 курса
лечебный факультет
Матвеев А.В.
студент 4 курса
лечебный факультет
Воробьева Т.В.
студент 4 курса
лечебный факультет
Ижевская государственная медицинская академия
Россия, г. Ижевск

ЗАВИСИМОСТЬ РАЗВИТИЯ ТРАВМАТИЧЕСКОГО ШОКА ОТ СТРУКТУРЫ И РАСПРОСТРАНЕНОСТИ ЧЕРЕПНО-МОЗГОВОЙ ТРАВМЫ

Аннотация: В данной статье проведено исследование на основании анализа историй болезней пациентов с диагнозом травматический шок за 2016-2017гг., которые находились на стационарном лечении в травматологическом отделении Первой РКБ МЗ УР закрытой черепно-мозговой травмы, выявление ее структуры, распространенности, зависимость от травматического шока. После анализа данных было установлены закономерности: случаи с ЗЧМТ возрастают год от года, уменьшается средний возраст пациентов и чаще клиника осложняется травматическим шоком. Степень и течение шока зависит от тяжести данного травматизма.

Ключевые слова: черепно-мозговая травма, травматический шок, дорожно-транспортный травматизм, степень тяжести ,осложнение.

Styazhkina S.N., Doctor of Medical Sciences, Professor
Associate Professor of the Department of Faculty Surgery
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk
Tatarkina E.D.
student
4 year, medical faculty
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk
Matveev A.V.
student
4 year, medical faculty
Izhevsk State Medical Academy

Russia, Izhevsk
Vorobyeva T.V.
student
4 year, medical faculty
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk

DEPENDENCE OF DEVELOPMENT OF TRAUMATIC SHOCK ON STRUCTURE AND DISTRIBUTION OF CRANIAL-BRAIN TRAUMA

Annotation: In this article, a study was carried out based on an analysis of the case histories of patients diagnosed with a traumatic shock for 2016-2017, who were on inpatient treatment in the trauma department of the First RSC of the Ministry of Health of the Ural District of the closed craniocerebral trauma. It studied its structure, prevalence, dependence on traumatic shock. After the analysis of the data, regularities were established: cases with closed craniocerebral trauma increase year by year, average age of patients decreases and more often the clinic is complicated by traumatic shock. The degree and course of shock depends on the severity of this trauma.

Key words: craniocerebral trauma, traumatic shock, road traffic injuries, severity, complication.

Черепно-мозговая травма (ЧМТ) – совокупность контактных повреждений (мягких тканей и костей лицевой части черепа, черепных костей) и внутричерепных поражений (поражение оболочек и вещества мозга), имеющих единое время возникновения и один патогенез. Актуальность ЧМТ в системе здравоохранения связывают со многими факторами, такими как большим количеством осложнений, масштабность ее распространения, особенно у детей; высокой смертностью и степенью инвалидизации. [1]

В России ежегодно ЧМТ получают около 700 тыс. пострадавших, из них 50 тыс. погибают, а еще 50 тыс. становятся официальными инвалидами. Наиболее распространенной причиной получения ЧМТ в РФ на 2014 год являются дорожно-транспортные происшествия и насильственные нападения. Летальность от тяжелой степени ЧМТ составляет 60-80% и более. [2]

Таким образом, целью нашей работы является изучение зависимости развития разных степеней травматического шока от структуры и распространенности черепно-мозговой травмы среди пациентов травматологического отделения Первой республиканской клинической больницы МЗ УР.

Исходя из данной цели, мы поставили следующие задачи: проанализировать истории болезни пациентов с диагнозом черепно-мозговая травма и в частности с разными степенями травматического шока за 2016-2017гг., которые находились на стационарном лечении в травмологическом отделении Первой РКБ МЗ УР, оценить поло-возврастную структуру

пациентов, его причины и этиологию, а также количественное соотношение пациентов разной степени тяжести заболевания и изменение этих параметров со временем.

В качестве материалов мы использовали истории болезней пациентов травматологического отделения Первой РКБ МЗ УР за 2016-2017 гг из архива, а проанализировали получившиеся данные при помощи методов статистического анализа и таблицы Excel.

Среди типов ЧМТ по тяжести поражения различают лёгкую, средней степени тяжести и тяжёлую ЧМТ. Для определения степени тяжести используют шкалу комы Глазго. При этом пациент получает от 3 до 15 баллов в зависимости от уровня нарушения сознания, который оценивают по открыванию глаз, речевой и двигательной реакциям на стимулы. Лёгкая ЧМТ оценивается в 13—15 баллов, среднетяжёлая — в 9—12, тяжёлая — в 3—8. [4]

Травматический шок это тяжкое, угрожающее жизни человека патофизиологическое состояние, проявляющееся при серьезных травмах, таких как переломы крупных костей, огнестрельные ранения, черепно-мозговая травма (ЧМТ), дорожно-транспортные происшествия (ДТП) травма живота с повреждением внутренних органов, операциях с большой потерей крови.

Признаки травматического шока:

1. Наличие травматических поражений у больного;

2. На начальном этапе пострадавший ощущает сильную боль и сигнализирует о ней криком, стоном, словами. В последующем пострадавший может только издавать слабый стон, вводя в заблуждение спасателей. Такое поведение обусловлено шоковым состоянием, а не ослаблением болевых ощущений;

3. Заторможенность пострадавшего;

4. Цианоз и бледность больного;

5. Тахипноэ, тахикардия;

6. Кровотечение от травм. [5]

В зависимости от тяжести состояния пострадавших клинически принято различать 3 степени торпидного шока, что весьма существенно для проведения сортировки пострадавших.

Шок I степени (легкий) характеризуется легкой заторможенностью при сохраненном сознании, реакция на окружающее адекватная, но замедленная. Кожные покровы бледные, нередко с синюшным оттенком; ногтевое ложе нормальной окраски или с цианотичным оттенком, при нажатии пальцем на ноготь кровоток быстро восстанавливается. Болевая реакция ослаблена; Рефлексы ослаблены, тонус скелетной мускулатуры понижен, температура тела не изменена или понижена, диурез не нарушен. Прогноз благоприятный.

Шок П степени (средней тяжести) – у пострадавшего отчетливо выражена заторможенность. Бледность кожи с синюшным оттенком,

падение температуры тела. Спасение жизни пострадавшего возможно лишь при безотлагательном, энергичном проведении довольно длительной (от нескольких часов до суток и даже более) комплексной противошоковой терапии.

Шок III степени (тяжелый). Общее состояние пострадавшего тяжелое. Заторможенность резко выражена. Температура тела снижена. Кожные покровы бледно-серые с синюшным оттенком. Прогноз очень серьезный. При запоздалой помощи развиваются необратимые формы шока, при которых самая энергичная терапия оказывается неэффективной. [6]

Результаты анализа по исследуемому году позволили дать оценку состоянию случаев ЗЧМТ. Так, за 2016 г. количество всех пациентов, находящихся на стационарном лечении в травматологическом отделении Первой РКБ, составило 1068, за 2017г.- 1046.

На долю ЗЧМТ приходится 52 (4,9%) случаев за 2016г. Среди больных с ЗЧМТ преобладали мужчины - 53,4%,средний возраст которых составил 56,3 года. Женщин пострадало 46,6%, средний возраст - 29,8 года.

В 2017 году среди всех пациентов от ЗЧМТ пострадали 60 человек (5,75%) Среди больных с ЗЧМТ преобладали мужчины-66,7%,средний возраст которых составил 47,9 лет. Женщин пострадало 33,3%, средний возраст-21,5 года. (Рис. 1)

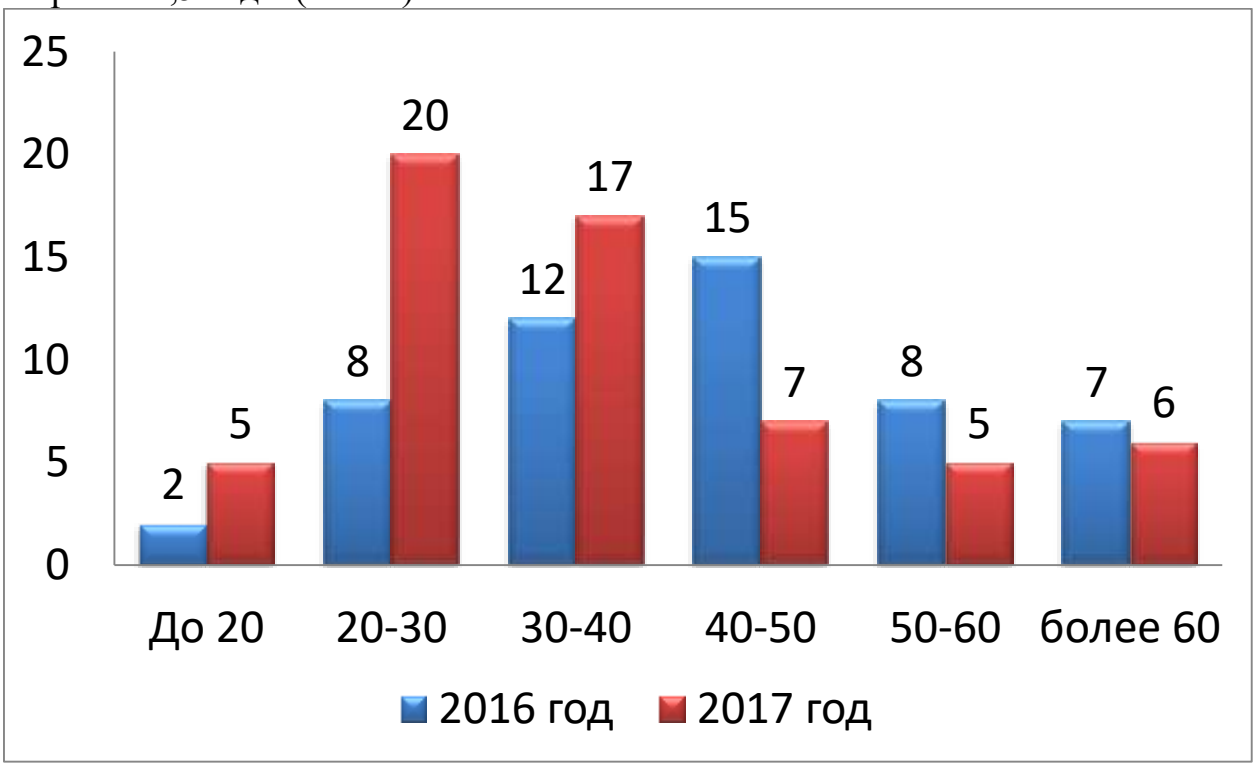


Рисунок 1. Возрастная структура ЗЧМТ за 2016 и 2017 года

Как известно, дорожно-транспортный травматизм является одной из ведущих причин получения ЗЧМТ. Так, за 2016 развитию ЗЧМТ способствовало свершившееся дорожно-транспортное происшествие в 15 (29%) случаях, остальная этиология не уточнена. А в 2017 году в свою очередь - в 19 случаях (32%).

В 2016 году травматический шок развился у 15(28,9%) пациентов. При этом 55% больных имели I степень травматического шока, 35% - II степень, и 10% - III степень тяжести.

Травматический шок у пациентов в 2017 году развился у 20(33,3%) пациентов. При этом 75% больных имели I степень травматического шока, 25 % - II-III степень тяжести. (Рис. 2)

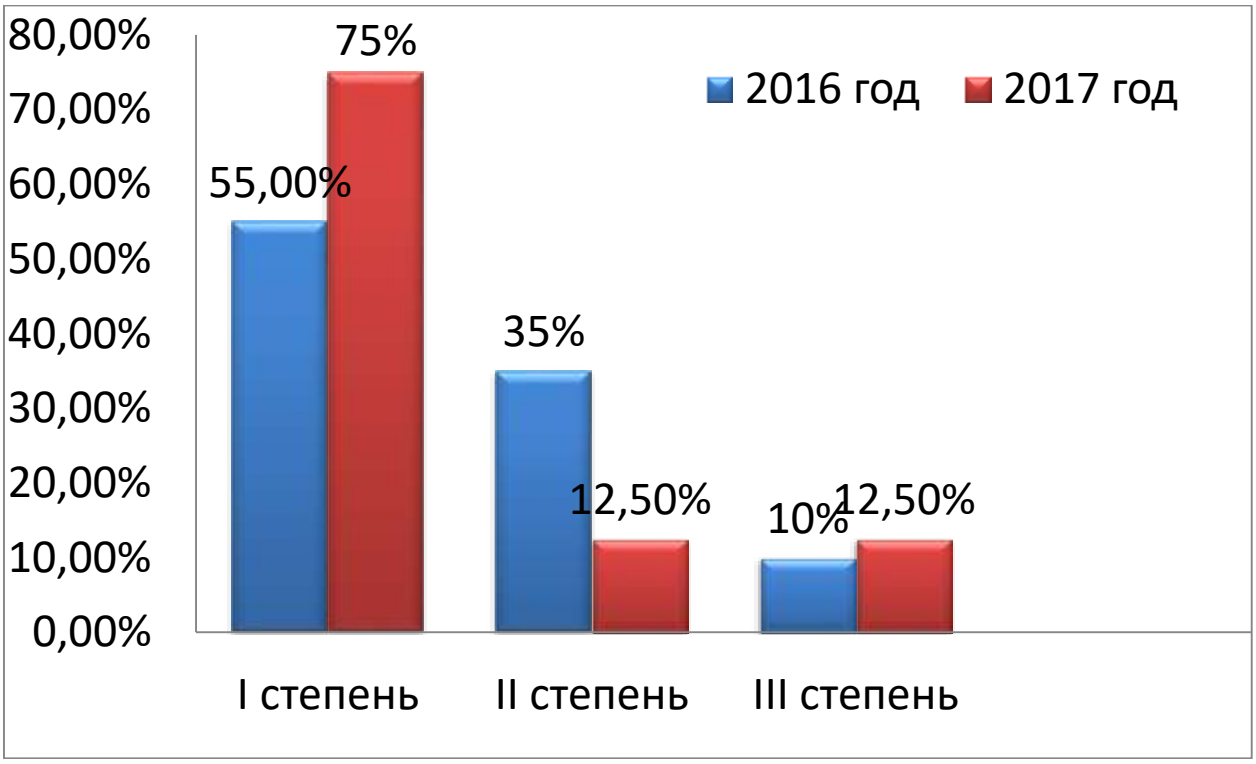


Рисунок 2. Структура по степени тяжести за 2016 и 2017 года

Таким образом мы пришли к определенному закономерному заключению. В данном случае наблюдается увеличение случаев ЗЧМТ в 2017 году, по сравнению с 2016 годом, снижение среднего возраста пострадавших преимущественно да 20-30 возрастной группы и преобладания мужчин. А также неизменно увеличилось количество случаев с травматическим шоком, преимущественно с I степенью тяжести, причем увеличение случаев с травматическим шоком прямо пропорционально увеличению пациентов с ЗЧМТ. Основная причина ЗЧМТ - дорожно-транспортные происшествия. Это связано с тем, что в России, и , в частности, в Удмуртской республике увеличилось количество ДТП, по сравнению с другими патологиями, и что в ДТП чаще бывают вовлечены лица более младших возрастных групп. Также степень ранений, получаемых при ДТП, зависит от характера их нанесения (переезд, сжатие, столкновение) и особенности самих автомобилей, которые обычно движутся с высокой скоростью, из-за чего чаще всего страдают голова и верхняя часть тела.

Имеется существенная тенденция к увеличению на дорогах транспортных средств различных видов и увеличение количества молодых

водителей, что означает увеличение случаев травматического шока из года в год. Что, в свою очередь, требует более внимательного изучения механизмов повреждений, с целью улучшения качества диагностики и лечения пациентов с травматичесим шоком разных степеней.

Использованные источники:

1. Черепно-мозговая травма: современные принципы неотложной помощи / Е.Г. Педаченко, И.П. Шлапак, А.П. Гук, М.Н. Пилипенко. — К.: ЗАО “ВИПОЛ”, 2009. — 276 с.
2. Лихтерман Б. Черепно-мозговая травма. Что делать? // Медицинская газета. – 2009. - №11. – С. 48–52.
3. Лебедев В.В. Неотложная нейрохирургия: руководство для врачей / В.В. Лебедев, В.В. Крылов. — М.: Меди- цина, 2000. — 568 с.
4. Курсов С.В. Интенсивная терапия у больных с тяжелой черепно-мозговой травмой / С.В. Курсов, Н.В. Лизо- губ, С.Н. Скороплет // Медицина неотлож. состояний. — 2008. — №32(15). — С.44–49.
5. Гуманенко Е.К., Самохвалова И.М. Военно-полевая хирургия локальных войн и вооруженных конфликтов: Руководство для врачей // М.: ГЭОТАР-Медиа, 2011. - Глава 6. – С. 118-134
6. Вейль М.Г., Шубин Г. Диагностика и лечение шока // М.: Медицина. – 1971. – 328с.

УДК 61.617

Стяжкина С.Н., д-р мед. наук
профессор
кафедра факультетской хирургии
Абрамович А.А.
ординатор 2 года
Галлямов Э.В.
студент 4 курса
Миннегалиева А.Р.
студент 4 курса
лечебный факультет
ФГБОУ ВО «Ижевская государственная медицинская академия»
Россия, г. Ижевск

АНАЛИЗ ЛЕТАЛЬНОСТИ СРЕДИ БОЛЬНЫХ ХИРУРГИЧЕСКОГО ПРОФИЛЯ ПО УР.

Аннотация: в данной работе рассмотрены результаты анализа историй болезней пациентов, умерших в хирургических отделениях медицинских организаций районов Удмуртской Республики в 2017 году. Было зафиксировано 277 летальных исходов, среди которых 32.1%(89 человек) умерло в первые 24 часа после госпитализации в хирургические отделения больниц УР, а 67.9%(188 человек) в период после 24 часов от момента госпитализации.

Ключевые слова: летальность, хирургия, заболеваемость, клинический диагноз, патологоанатомический диагноз.

Svetlana N.S.
Professor of the Department of faculty surgery, doctor of medical Sciences
FGBOU VO" Izhevsk state medical Academy»
Russia, Izhevsk
Abramovich A.A.
Resident 2 years
FGBOU VO "Izhevsk state medical Academy»
Russia, Izhevsk
Gallyamov E.V.
Minnegalieva A.R.
4-year students of medical faculty
FGBOU VO "Izhevsk state medical Academy»
Russia, Izhevsk

Abstract: in this work, the results of the analysis of the medical history of patients who died in surgical departments of medical organizations of the Udmurt Republic in 2017 are considered. There were 277 deaths, of which 32.1% (89 people) died in the first 24 hours after hospitalization in surgical departments of hospitals of UR, and 67.9% (188 people) in the period after 24 hours from the

moment of hospitalization.

Keywords: lethality, surgery, morbidity, clinical diagnosis, pathoanatomic diagnosis.

Нами был проведен ретроспективный анализ смертности больных хирургического профиля по УР за 2017г. Проведенный анализ показал , что смертность больных в хирургических отделениях в УР за 2017 г выросла на 29,24% (81 больной) по сравнению с 2015- 2016г. Всего за 2017 год было зафиксировано 277 случая смерти больных в хирургических отделениях Удмуртской республики.

По данным проведенного анализа соотношение мужчин и женщин: мужчин в 1,66 раз больше, чем женщин. Из всех больных 32.1%(89 человек) умерло в первые 24 часа после госпитализации в хирургические отделения больниц УР, а 67.9%(188 человек) в период после 24 часов от момента госпитализации.

Анализ летальных случаев больных с хирургической патологией показал, что смерть наступала в основном у пациентов среднего трудоспособного возраста (56-62 года), как мужского, так и женского пола, с такими сопутствующими заболеваниями как: ИБС со стенокардией напряжения, ХСН, атеросклеротическая болезнь, артериальная гипертензия, сахарный диабет, хронический бронхит. В связи с поздним обращением снижается эффективность проведенного лечения в полном объёме. При изучении до суточной летальности нами отмечено, что 47(52,8%) больным была оказана только консервативная помощь и в полном объёме (консервативно и оперативная) была оказана лишь 42(47,2%) больным.

Таб.№1.Перечень основных заболеваний больных хирургического профиля с летальным исходом.

Заболевание	**2015 год**		**2016 год**		**2017 год**	
	Абсолютное число	Процент	Абсолютное число	Процент	Абсолютное число	Процент
Мезентериальный тромбоз	22	9,8	27	10,3	35	15,7
Сочетанная травма	10	4,4	8	3	27	12,1
Цирроз алкогольный	27	12	32	12,1	26	11,7
Острый панкреатит, панкреонекроз	24	10,7	23	8,7	24	10,8
Онкологические заболевания	23	10,2	20	7,6	22	9,9

Облит.заб-я артерий н\к	7	3,1	7	2,6	21	9,5
Кровотеч-я из вен пищевода	23	10,2	31	11,8	16	7,1
Гнойные заб-я	10	4,4	6	2,2	15	6,7
Язвенная болезнь	15	6,6	27	10,3	13	5,8
ЖКК	6	2,7	24	9,1	10	4,5
ЖКБ	11	4,8	6	2,2	9	4
Болезни органов дыхания	5	2,2	7	2,6	5	2,2

При сравнении показателей летальности за 2015-2017 года видно, что за 2017 год имеется тенденция к увеличению летальных случаев по причине: тромбоза мезентериальных сосудов, сочетанных травм, облитерирующих заболеваний нижних конечностей, гнойных заболеваний. Несколько снизилась смертность (таб. №1) по причине кровотечений из варикозных вен пищевода. Увеличение числа больных связано с поздним обращением, вредными привычками, неправильным питанием. Одной из причин ранней летальности является поздняя обращаемость граждан за медицинской помощью, а также недостаточная мотивация и ответственность граждан за сохранение собственного здоровья. Особенно фактор позднего обращения граждан за медицинской помощью актуален при заболеваниях, являющихся основными причинами смертности (панкреонекроз, цирроз печени, язвенная болезнь, облитерирующие заболевания нижних конечностей).

За последние годы в УР показатели смертности как мужчин, так и женщин имеют тенденцию к увеличению. В УР летальность больных с хирургической патологией за 2017 год увеличилось на 29,24% (81 больной) по сравнению с 2015- 2016 годами. Основной процент летальности хирургических больных связан с: тромбозом мезентериальных сосудов, сочетанными травмами, циррозом печени и его осложнениями, панкреонекрозом и онкологическими заболеваниями.

Использованные источники:

1. Стяжкина С. Н., Ситников В. В., Проничев В. В. Трудные и нестандартные ситуации в хирургии и клинической практике // Сборник научно-практических трудов, вып. 8,Ижевск, 2015. С. 7-19.
2. Роль коморбидной патологии в хирургии / С.Н. Стяжкина, К.В. Журавлев, А.В. Леднева, В.В. Ларин, М.Н. Климентов, Т.Е. Чернышева // Фундаментальные исследования.– 2011. – № 7. – С. 138-140.

УДК 617.582

Стяжкина С.Н., доктор медицинских наук
профессор
Галлямова Л.Р.
студент
ФГБОУ ВО «Ижевская государственная медицинская академия»
Россия, Удмуртская Республика, г. Ижевск

АНАЛИЗ ПЕРЕЛОМОВ БЕДРЕННОЙ КОСТИ, ПОЛУЧЕННЫХ В РЕЗУЛЬТАТЕ ДТП В УДМУРТСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ ЗА 2017 ГОД.

Аннотация: В статье представлен анализ переломов бедренной кости полученных в результате ДТП в период с 1.01.2017 по 31.12.2017г., проведенный на базе 1 республиканской клинической больницы г.Ижевска. В статье представлен статистический анализ дорожно-транспортного травматизма в УР.

Ключевые слова: хирургия, травма.

Izhevsk State Medical Academy, Udmurt Republic, Russia
Styazhkina S.N.
Doctor of medical sciences, professor
Gallyamova L.R.
Student

THE ANALYSIS OF FRACTURES OF THE FEMUR RECEVIEVED AS A RESULT OF ROAD TRAFFIC INJURIES IN UDMURT REPUBLIC IN 2017.

Annotation: The article analysis of fractures of the femur received as a result of road traffic injuries in the period from 1.01.2017 to 31.12.2017. The article presents a statistical analysis of road traffic injuries in the Udmurt Republic.

Key words: surgery, trauma.

Аварийность на автомобильном транспорте – проблема, стоящая перед большинством стран мира. В России она прочно заняла одно из ведущих мест в ряду важнейших социально-демографических проблем.

В период с 1.01.2017 по 31.12.2017 в травматологическое отделение 1-й РКБ поступило 105 пациентов, пострадавших в результате ДТП. Распределение по полу составило: 43,8% поступивших-женщины, 56,2%-мужчины. Распределение частоты повреждения отдельных анатомических зон следующее: повреждение костей черепа -18 случаев, повреждение костей позвоночника- 9 случаев, повреждение костей верхних конечностей- 36 случаев, повреждение костей нижних конечностей- 57 случаев, повреждение костей грудной клетки- 12 случаев, повреждение костей таза- 27 случаев.

Показатель летальности в 2017 году составил всего 2 случая, то есть 1,9 %. Для сравнения в 2012 году смертность составляла 15,6 %, а в 2015

году- 7,9 %.

Из 105 пациентов 60 являются жителями г. Ижевска, 45-близлежащих городов и сел. Наиболее часто травмы были получены при наезде автомобиля на пешехода- 40 %, при столкновении автомобилей- 17 %, мотоциклетной аварии- 9 %, съезд в кювет- 3 %.

Одну из лидирующих позиций при нашем исследовании дорожно-транспортного травматизма занял перелом бедренной кости. Перелом — нарушение целостности кости, вызванное физической силой или патологическим процессом. Переломы непосредственно бедренной кости относятся к наиболее частым и тяжелым видам повреждений и были диагностированы у 25 пациентов.

В травматологии переломы бедренной кости относят к категории тяжелых травм. Этот вид травмы очень часто осложняется развитием болевого шока и массивного кровотечения, несет за собой серьезные последствия для здоровья пострадавшего и требует долгого и эффективного лечения.

Клиническая классификация переломов бедренной кости:

- По характеру повреждения мягких тканей:

- закрытый;
- открытый.

- По локализации места перелома:

- эпифизарные;
- метафизарные;
- диафизарные;
-апофизарные.

- По смещению отломков:

- без смещения;
- со смещением.

В соответствии с МКБ-10 выделяют:

S72.0	Перелом шейки бедра
S72.1	Чрезвертельный перелом
S72.2	Подвертельный перелом
S72.3	Перелом тела [диафиза] бедренной кости
S72.4	Перелом нижнего конца бедренной кости

Структура травм бедра при дорожно-транспортном травматизме в УР в 2017г. следующая: перелом в верхней трети бедра- 24%, перелом средней трети бедра- 16%, нижней трети бедра- 32%, чрезвертельный перелом- 20%, перелом мыщелка бедра- 8%. Смещение отломков присутствовало в %

Большинство пострадавших поступают в стационар в тяжелом и крайне тяжелом состоянии, в 2017 году в 52% случаев пациенты поступали с явлениями травматического шока. У 36% пациентов наблюдался шок I

степени, у 24% шок II степени, и у 40% шок III степени.

Для диагностики перелома бедренной кости основное значение придавалось следующим методам исследования: клиническому, рентгенологическому, компьютерной томографии, магнитно-резонансной томографии.

Из 25 госпитализированных пациентов с переломами бедра, оперативным методам лечения перелома бедренной кости подверглись 24 человека, консервативно лечился 1 пациент. После стабилизации функции жизненно-важных органов оперативное лечение бедренной кости применялось на первые трое суток в 8 случаях, на 4-7 сутки - в 7 случаях, на 8-14 сутки - в 6 случаях и на 15 сутки - в 4 случаях.

К сожалению, при сложных переломах костей не всегда помогают консервативные методы лечения. В таких случаях пациенту назначают остеосинтез – хирургическую репозицию костных отломков при помощи различных фиксирующих конструкций, обеспечивающих длительное устранение их подвижности. Это позволяет избежать повторных смещений и способствует правильному срастанию костей. Сложность лечения бедренной кости обусловлена анатомическими особенностями данной области. В качестве оперативных методов лечения перелома бедренной кости применялись: остеосинтез блокируемым стержнем—17 случаев, остеосинтез пластиной- 7 случаев. Средняя продолжительность операции составила 1 час 37 минут. Осложнений в послеоперационном периоде не наблюдалось.

По нашим данным срок пребывания пациента в стационаре при консервативном лечении составляет 22,53 дня, а при оперативном несколько меньше- 20,38 дня.

Улучшение состояния при выписке наблюдалось у 100% пациентов с переломами бедренной кости.

Вывод: В ДТП чаще попадают мужчины, преимущественно лица молодого возраста (25-44 лет). Лидирующую позицию среди этиологии травм занял наезд автомобиля на пешехода. Наблюдается снижение смертности по сравнению с прошлыми годами. Наиболее часто поражаемая зона- нижние конечности, среди которых преобладают переломы бедренной кости. Оперативное лечение приводит пациентов с переломами к выздоровлению несколько быстрее, нежели консервативное лечение. Переломы костей в 52% сопровождаются травматическим шоком, поэтому должна быть высокая преемственность между догоспитальным и госпитальным этапами оказания медицинской помощи.

Использованные источники:

1. Истории болезни травматологического отделения БУЗ УР «1 РКБ МЗ УР» за 2017 год.
2. Ефименко Н.А., Розанов В.Е., Зубарев П.Н. Руководство по общей хирургии.- М., Медицина, 2006, 752с.
3. Кавалерский Г.М. Травматология и ортопедия: учебник для студ. высш. учеб. Заведений.-М.: Издательский центр «Академия», 2008, 624с.

УДК 616.34-006.55

Стяжкина С.Н., доктор медицинских наук
профессор
кафедра факультетской хирургии
Камалова Н.Р.
студент 4 курса
лечебный факультет
Шубина К.М.
студент 4 курса
лечебный факультет
Ижевская государственная медицинская академия
Россия, г. Ижевск

ДИАГНОСТИКА И ЛЕЧЕНИЕ ДОБРОКАЧЕСТВЕННЫХ НОВООБРАЗОВАНИЙ ТОЛСТОГО КИШЕЧНИКА (КЛИНИЧЕСКИЙ СЛУЧАЙ)

Аннотация: в статье рассматривается клинический случай доброкачественных новообразований толстого кишечника (аденоматозых полипов восходящей, поперечно - ободочной, нисходящей, сигмовидной кишки), которые стали диагностической находкой при проведении колоноскопии в процессе диспансеризации. Своевременная диагностика и лечение аденоматозных полипов толстого кишечника как облигатных предраковых новообразований является важным звеном в профилактике колоректального рака.

Ключевые слова: полип, аденома, колоректальный рак, колоноскопия, полипэктомия.

Styazhkina S.N., Doctor of Medical Sciences, Professor
Professor of the Department of Faculty Surgery
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk
Kamalova N.R.
female student 4 year, faculty "Medical"
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk
Shubina K.M.
female student 4 year, faculty "Medical"
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk

DIAGNOSTICS AND TREATMENT OF BENIGN NEOPLASM OF THE LARGE INTESTINE (CLINICAL CASE)

Abstract: the clinic case of benign neoplasm of the colon (adenomatous polyps of the ascending, transverse, descending, sigmoid colon), which became a diagnostic finding during the colonoscopy in the course of medical examination. Timely diagnosis and treatment of colon adenomatous polyps as obligate

precancerous neoplasm is an important link in the prevention of colorectal cancer.

Keywords: polyp, adenoma, colorectal cancer, colonoscopy, polypectomy.

Полип - локальная опухоль с четкими границами, возвышающаяся над поверхностью эпителия полого органа. Впервые термин был введен Гиппократом, и используется в настоящее время для описания новообразований с неизвестной гистологической структурой. [1]

Полипы обнаруживают у 10 - 12% проктологических больных, чаще в возрасте 40 - 60 лет. Мужчины заболевают в 2 - 3 раза чаще, чем женщины. В настоящее время общепризнанными считаются воспалительная и вирусная теории развития полипов. Ведущее значение придают хромосомным аберрациям, возникающим в результате влияния ДНК - вирусов [2, 5, 6].

По гистологической структуре выделят неопластические (аденома, карциноид, полиповидный рак, неэпителиальные опухоли) и не неопластические (гиперпластичкский, гамартомный, лимфоидный) полипы. Аденоматозные полипы (аденомы) встречаются в 90% случаев [2, 3]. Именно они играют важное значение в развитии колоректального рака. В большинстве случаев малигнизация аденоматозных полипов продолжается от 5 до 10 лет.

По классификации Всемирной организации здравоохранения выделяют тубулярные (железистые), ворсинчатые и тубуло - ворсинчатые аденомы. Частота перерождения доброкачественных полипов в рак возрастает по мере превращения железистых полипов в железисто-ворсинчатые, а железисто-ворсинчатых в ворсинчатые [4]. Самая высокая частота злокачественного перерождения (40%) наблюдается у ворсинчатых аденом толстой кишки.

В большинстве случаев доброкачественные новообразования толстой кишки протекают бессимптомно и обнаруживают их в основном при эндоскопическом исследовании. Если размер полипа превышает 2–3 см, то возможны следующие клинические проявления: боль в животе и заднем проходе, кровянисто - слизистые выделения, запоры или поносы, зуд в области ануса. При дальнейшем росте аденомы вследствие инвагинации возможна острая полная или частичная непроходимость.

В настоящее время для ранней диагностики опухолевых заболеваний толстой кишки применяют пальцевое исследования прямой кишки, исследования кала на скрытую кровь, ректороманоскопию, ирригоскопию. Однако основным методом диагностики полипов толстого кишечника является колоноскопия, с помощью которой удается обнаружить образования размерами менее 0,5 см и выполнить различные манипуляции.

Выбор метода лечения зависит от количества полипов, размеров, локализации и результата гистологического исследования. Одномоментная электроэксцизия полипов, выполненная при колоноскопии или ректороманоскопии, является методом выбора для тубулярных

новообразований на ножке. Электрокоагуляция используется для удаления одиночных полипов, но допустима и для удаления ворсинчатых опухолей с хорошо выраженной ножкой при отсутствии малигнизации. При малигнизации ворсинчатой опухоли выполняют радикальную операцию - гемиколэктомию или резекцию сигмовидной кишки. При локализации множественных полипов на ограниченном участке производят резекцию пораженного отдела кишки. [4, 7]

Клинический случай

Пациентка N, 1954 г.р., 12.02.2018г. поступила в проктологическое отделение БУЗ "Первая Республиканская клиническая больница" города Ижевска МЗ УР на плановое лечение по поводу доброкачественного новообразования сигмовидной кишки с жалобами на запоры продолжительностью 2-3 дня, наличие слизи и крови на поверхности каловых масс. Считает себя больной с ноября 2017 года, когда стала замечать наличие слизи и крови на поверхности кала, связывала с запорами. За медицинской помощью не обращалась, ничем не лечилась.

В процессе диспансеризации 11.12.2017г была выполнена колоноскопия - верифицированы множественные полипы сигмовидной кишки, часть которых удалена эндоскопически. Выявлен один большой полип, взята биопсия. Гистологическое заключение: тубуло - ворсинчатая аденома. Направлена на госпитализацию в плановом порядке в колопроктологическое отделение БУЗ "Первая Республиканская клиническая больница" города Ижевска МЗ УР для выполнения колоноскопии и диатермоэксцизии оставшихся полипов толстой кишки. При поступлении осмотрена врачом - проктологом. Проктологический статус: перианально - наружные бахромки, сфинктер тоничен, анальный канал проходим, пальпаторно в анальном канале патологии не выявлено. Крови и других примесей нет, на перчатке кал коричневого цвета. 12.02.2018 выполнено УЗИ органов брюшной полости: признаки кисты печени, диффузные изменения поджелудочной железы.

13.02.2018 г проведена колоноскопия. Эндоскоп проведен в слепую кишку. Сигмовидная кишка подвижна. Просвет осмотренных отделов кишечника без особенностей. Тонус правых и левых отделов без особенностей. Устье червеобразного отростка, баугиниева заслонка без особенностей. Сигмовидная кишка: в средней трети на фоне постполипэктомического эпителизированного рубца около 0,5 * 0,9 см резидуальное образование 0 - I s типа около 0,6 см. Поперечно - ободочная кишка: в проксимальной части два образования 0 - I sp типа около 0,8 см. Выполнена биопсия. После проверки на отсутствие связи с подлежащими слоями образования удалены диатермоэксцизией в режиме Cub - 60. Нисходящая кишка: в средней трети образование 0 - II a типа около 0,8 см. Восходящая кишка: у печеночного угла образование 0 - II b типа около 0,9 см. Обнаруженные образования коагулированы в режиме Con20.

Переносимость процедуры: удовлетворительная.

Заключение по результатам колоноскопии: эпителиальные образования восходящей, поперечной, нисходящей кишки. Резидуальное образование сигмовидной кишки. Диатермоэксцизия образований поперечно - ободочной и сигмовидной кишки. Диатермокоагуляция образований восходящей и нисходящей ободочной кишки.

Заключение

Своевременная диагностика и лечение доброкачественных новообразований толстой кишки является важной проблемой современной медицины. Полипы толстой кишки относятся к малосимптомным заболеваниям и диагностируются чаще при эндоскопических исследованиях, в частности при проведении диспансеризации населения. Раннее выявление и удаление аденом толстой кишки позволяет предотвратить развитие колоректального рака.

Использованные источники:

1. Подберзская А.А., Салмин Р.М., Могилевец Э.В., Мицкевич В.А., Ждонец С.В., Пакульневич Ю.Ф., Калач А.Г., Рум Т.Т. Современные Хирургические методы лечения полипоза толстой кишки // Журнал ГрГМУ. 2016. №4 (56).
2. Хирургические болезни: Учебник/ М. И. Кузин, О. С. Шкроб, Н. М. Кузин и др.; Под ред. М. И. Кузина. - 3 - е изд., перераб. и доп. - М.: Медицина, 2002. - 784 с: ил. - ISBN 5-225-00920-4 (с. 92)
3. Хирургия: [учебник для студ. высш. мед. учебн. заведений] Х 50 / [М.П. Захараш, Н.Д. Кучер, А.И. Пойда и др.]; под редакцией М.П. Захарьина. - Винница : Нова Книга, 2014. - 688с : с ил. (с. 390 - 394)
4. Лаптева Е. А., Козлова И. В., Мялина Ю. Н., Пахомова А. Л. Полипы толстой кишки: эпидемиология, факторы риска, критерии диагностики, тактики ведения // Саратовский научно-медицинский журнал. 2013. №2.
5. Ривкин В.Л., Кирьянов И.В, Никитин А.М., Лукин В.В. Полипы и полипоз толстой кишки. - М.: Медпрактика - М, 2005. - 152 с.
6. Bond J.H. Polyp Guideline: diagnosis, treatment, and surveillance for patients with colorectal polyps // Am. J. Gastroenterol. - 2000. - 95 (11). - P. 3053 - 3063
7. Подберзская А.А., Салмин Р.М., Могилевец Э.В., Мицкевич В.А., Ждонец С.В., Пакульневич Ю.Ф., Калач А.Г., Рум Т.Т. Современные хирургические методы лечения полипоза толстой кишки // Журнал ГрГМУ. 2016. №4 (56).

УДК 617-089.844

Стяжкина С.Н., доктор медицинских наук
профессор
кафедра факультетской хирургии
Тимиргазина Д.М.
студент
лечебный факультет
Ямгутдинов И.Р.
студент
лечебный факультет
Ижевская государственная медицинская академия
Россия, г. Ижевск

ОЦЕНКА ПОКАЗАТЕЛЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ХИРУРГИЧЕСКИХ ОТДЕЛЕНИЙ В СТАЦИОНАРАХ Г.ИЖЕВСК

Аннотация: в статье анализируется показатели деятельности и оценка качества оказания хирургической помощи населению стационаров г. Ижевска. Главной задачей здравоохранения Удмурсткой Республики в 2017 году являлось обеспечение каждого гражданина качественной и доступной медицинской помощью, основанной на применении современных технологий. Непременным условием для обеспечения качественной хирургической помощи является наличие рациональной ее организации, включающей использование современных методов диагностики и лечения в стационаре, необходимость целенаправленной подготовки врачебных кадров, проведение научных исследований в этой области. Стационарные хирургические отделения города Ижевска выполняют выделенные объемы медицинской помощи и укладываются в основные нормативные показатели по обороту койки, среднему койко дню.

Ключевые слова: годовой отчет, хирургическая помощь населению, стационар

Styahkina S.N.-Doctor of Medical Sciences
Professor, Department of Faculty Surgery
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk
Timirgazina D. M.- student of the medical faculty
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk
Yamgutdinov I. R. - student of the medical faculty
Izhevsk State Medical Academy, Izhevsk

INDICATOR OF ACTIVITIES OF SURGERY DEPARTMENTS

Abstract: the article analyzes the performance indicators and the quality assessment of providing surgical care to the population of hospitals in Izhevsk. The main task of health care of the Udmurt Republic in 2017 was to provide every citizen with quality and affordable medical care based on the use of modern

technologies. An indispensable condition for providing quality surgical care is the availability of a rational organization of it, including the use of modern methods of diagnosis and treatment in the hospital, the need for targeted training of medical personnel, the conduct of scientific research in this field. The stationary surgical departments of the city of Izhevsk perform the allocated volumes of medical assistance and fit into the basic normative indicators for the cotting of the bed, the average bed-day.

Keywords: annual report, surgical help to the population, hospital.

Главной задачей здравоохранения Удмурсткой Республики в 2017 году являлось обеспечение каждого гражданина качественной и доступной медицинской помощью, основанной на применении современных технологий. Совершенствование медицинской помощи населению связано с инновационным развитием здравоохранения на основе достижений фундаментальной науки, создания и внедрения новых эффективных лечебно-диагностических технологий и лекарственных средств в медицинскую практику. В системе здравоохранения идет постоянная работа по укреплению материально-технической базы учреждения, созданию условий для эффективного внедрения в медицинскую практику научно-технических достижений; повышению квалификации медицинских кадров; работа практического здравоохранения на оказание медицинской помощи населению в соответствии со стандартами.[1] В 2017 году продолжали развиваться и совершенствоваться основные направления первичной медико-санитарной помощи, специализированной, в том числе высокотехнологичной медицинской помощи, создавалась эффективная система профилактики заболеваний и формирования здорового образа жизни. В соответствии с концепцией развития здравоохранения РФ до 2020 года в целях обеспечения устойчивого социально-экономического развития РФ одним из приоритетов государственной политики является сохранение и укрепление здоровья населения на основе формирования здорового образа жизни и повышения доступности и качества медицинской помощи. На современном этапе развития здравоохранения вопросы оценки качества медицинской помощи приобретают особое значение. Непременным условием для обеспечения качественной хирургической помощи является наличие рациональной ее организации, включающей использование современных методов диагностики и лечения в стационаре, необходимость целенаправленной подготовки врачебных кадров, проведение научных исследований в этой области[2].С введением в России системы медицинского страхования повысились требования к качеству работы специалистов, появилась необходимость анализа удовлетворенности пациента качеством оказанной помощи . Проводимый анализ даёт возможность оценить объем деятельности медицинского учреждения, качество медицинской помощи, эффективность работы и выполнение нормативов. Для этого используются как современные методы медико-

экономического анализа, связанные с маркетинговыми исследованиями, оценкой возможных рисков, компетентности, работоспособности и определении стрессоустойчивости персонала, так и традиционные методы оценки деятельности учреждений здравоохранения, основанные на анализе государственных форм статистической отчетности. Подобные исследования позволяют руководителю лечебно-профилактической организации обеспечивать своевременное выявление и исправление дефектов при проведении медицинского обслуживания, повышают интерес и сознательное отношение к работе врачей, делают эту работу осмысленной и целенаправленной, способствуют повышению качества лечебно-диагностического процесса .

Целью данного фрагмента работы являлось изучение показателей деятельности и оценка качества оказания хирургической помощи населению стационаров г. Ижевска

Исследование включало анализ качества стационарной хирургической помощи традиционными методами. Для этого мы использовали отчет лечебно-профилактической организации (форма 30 «Сведения о лечебно-профилактическом учреждении») по разделам: штаты учреждения; деятельность стационара; работа диагностических отделений. В итоге, мы остановили свой выбор на нескольких показателях, отраженных в методических рекомендациях, наиболее информативных, на наш взгляд: средний койко-день, сут.; оборот койки, план по пролеченным больным(%);средняя длительность пребывания больного на хирургической койке и т.д(в таблица1.)

Таблица 1

Показатели использования коечного фонда и качества хирургической помощи населению [3]

Стационары	Гкб №2	ГКБ№6	ГКБ №6(гной н.)	ГКБ№8	ГКБ№9	Торак.хирургия.
Работа хирургической койки в разрезе(норматив 329) в 2017г.	387	400	347	383	305	243
План по пролеченным больным в разрезе(%) в 2017г.	105,7	134,6	85,5	100	87,7	112
Оборот койки в разрезе в 2017г.	54,1	51,4	31,1	52,3	38,5	35,3
Показатели	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Поздняя госпитализация при экстренной хирургической	17,7	15,1	14,4	22,1	17,7	23,7

патологии, %						
Средняя длительность пребывания больного на хирургической койке(дней)	10,5	11,2	9,4	9,3	8,6	8,5
Хирургические заболевания, абс. число	10956	11109	11986	10384	10707	10767
Хирургическая деятельность: **-в т.ч. плановых** **-в т.ч. экстренных операций**	3245 44,2% 4342 57,2%	3522 (45,2%) 4274 (54,8%)	3799 (45,2%) 4608 (54,8%)	3769 (41,4%) 4850 (58,6%)	4009 (42,8%) 4869 (57,2%)	4633 (46,14%) 4728 (53,86%)
Хирургическая активность, %	56,1	54,2	56,7	61	65	66
Послеоперационные осложнения,%	2,9	2,5	2,3	1,6	1,4	2
Структура послеоперационных осложнений: **общее количество** **-кишечная непроходимость** **-нагноение** **-кровотечение** **-несостоятельность швов** **-прочие**	169 18 4 10 50 87	141 10 7 8 36 80	144 15 3 12 37 76	149 25 7 13 33 71	151 23 8 15 52 57	200 29 2 28 51 54
Летальность % **-общая** **-послеоперацион-ная**	3,1 3,1	2,9 2,9	3,4 3,7	3,4 3,8	3,9 4,1	3,2 3,8
Доля досуточной летальности в общей летальности, %	23,8	22,5	25,4	14,5	17,0	29

Выводы: стационарные хирургические отделения города Ижевска выполняют выделенные объемы медицинской помощи и укладываются в основные нормативные показатели по оборочку койки, среднему койко дню.

- В структуре растет доля оперированных пациентов.
- Экстренная хирургия занимает 54 % и имеет тенденцию к росту.
- Основной объем плановых вмешательств проводится с применением современных малоинвазивных технологий.
- Объем малоинвазивных хирургических вмешательств при экстренной хирургической патологии растет.
- Снижение длительности пребывания пациентов в стационаре, высокие показатели оборота койки и оперативной активности, большая доля экстренных пациентов, значительно повышают нагрузку на медицинский персонал и медицинское оборудование.
- Экстренная помощь отдельно не финансируется и учреждения оказывающие большие объемы экстренной помощи несут дополнительную финансовую нагрузку..
- Высокая эксплуатационная нагрузка на оборудование ведет к повышенному износу, можно прогнозировать что количество сбоев и выход из строя оборудования будет увеличиваться.

Необходим глубокий анализ работы всей хирургической службы УР, в том числе специализированных отделений

Использованные источники:

1. Хирургические болезни [Текст]: учебник /ред. М.И. Кузин. – 4-е изд., перераб. и доп. – Москва: ГЭОТАР-Медиа, 2015. – 992 с
2. Основы клинической хирургии [Текст]: практическое руководство / ред. Н.А. Кузнецов. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва: ГЭОТАР-Медиа, 2009. – 672 с.
3. Хирургические болезни [Текст]: учебно-метод. пособие / А.М. Кириенко, А.М. Шулутко, В.И. Селишов. – Москва: ГЭОТАР - Медиа, 2011. – 184 с.

УДК 159.9

Сулейманова Э.Д.
студент 5 курса
факультет психологии и педагогического образования
Данилова М.А., к.психол.н.
старший преподаватель
кафедра психологии
ГБОУ ВО РК «Крымский инженерно-педагогический университет»
Россия, г. Симферополь

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ЛИЧНОСТИ ЖЕНЩИН ЗРЕЛОГО ВОЗРАСТА С НОРМАЛЬНЫМ И ИЗБЫТОЧНЫМ ВЕСОМ СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ

Аннотация: В статье рассматриваются результаты эмпирического исследования, посвященного сравнительному анализу психологических особенностей женщин зрелого возраста с нормальным и избыточным весом. Экспериментальную выборку составили 20 женщин с избыточным весом, контрольную выборку – 20 женщин с нормальным весом. Выявлены различия в психологических особенностях женщин с нормальным и избыточным весом, относительно выраженности алекситимии, самоуважения, самопринятия, саморуководства, адаптивных стратегий копинг-поведения, отношения к собственному телу.

Ключевые слова: психологические, особенности, женщины, зрелый возраст, избыточный вес, нормальный вес.

Suleymanova E.D., 5th year student
of the faculty of psychology
and pedagogical education
GBOU IN RK "Crimean engineer-pedagogical University"
Russia, Simferopol
Danilova M. A., Ph. D.
senior lecturer of the Department of psychology
of GBOU IN RK "Crimean engineer-pedagogical University"
Russia, Simferopol

PSYCHOLOGICAL PECULIARITIES OF THE PERSONALITY OF WOMEN OF MADEN AGE WITH NORMAL AND EXCESS WEIGHT: COMPARATIVE ANALYSIS

Annotation: The article reviews the results of an empirical study devoted to a comparative analysis of the psychological characteristics of mature women with normal and overweight. The experimental sample consisted of 20 overweight women, a control sample of 20 women with normal weight. Differences in the psychological characteristics of women with normal and excessive weight, relative to the severity of alexithymia, self-esteem, self-acceptance, self-guidance, adaptive strategies of coping behavior, attitude to one's own body are revealed.

Keywords: psychological, features, women, mature age, overweight, normal

weight.

Разными аспектами проблемы избыточного веса, нарушений пищевого поведения в последние годы занимались физиологи, антропологи, социологи и психологи: нейрофизиологическая теория голода, аппетита и насыщения рассматривалась Анохиным П.К., Судаковым К.В., клинико-психологические исследования нарушений пищевого поведения осуществлялись Вахмитровым А. В., Короленко Ц.П., Кузнецовой Л.Э., Скугаревским О.А. и др. Однако рассматривалась проблема избыточного веса довольно узко, например, в рамках сугубо медицинских или психофизиологических задач, тогда как вопросы изучения индивидуально-психологических особенностей личности и их связи с пищевым поведением, остаются малоизученными.

В психологии изучением пищевого поведения занимались Малкина-Пых И., Шишкина А.О., Хвостова О.И.. В работах Гаврилова М.А., Вознесенской Т.Г., Красовской А.Г., Лобина К. В., Савчиковой Ю.Л., Сафоновой В.А., Смолянского Б.Л., Ротова А.В. описана структура личности женщин, страдающих ожирением.

Интернет, различные СМИ пропагандируют идеальный образ тела, соответствующий параметрам «90-60-90», с целью рекламы и распространения различных косметических средств, медикаментов, программ для похудения. Погоня за идеальной фигурой провоцирует появление чувства недовольства собственным телом даже у женщин, не имеющих проблем с лишним весом. В связи с этим, актуальным представляется исследовать психологические особенности женщин зрелого возраста с нормальным и избыточным весом.

Цель нашего исследования заключается в выявлении психологических особенностей личности женщин зрелого возраста с избыточным и нормальным весом.

Объект исследования – личностная среда женщин зрелого возраста. Предмет исследования – психологические особенности личности женщин зрелого возраста с избыточным и нормальным весом.

Гипотезу исследования составило предположение о том, что существуют различия в индивидуально-психологических особенностях у женщин зрелого возраста с избыточным и нормальным весом.

С целью осуществления сравнительного анализа психологических особенностей личности женщин зрелого возраста с нормальным и избыточным весом, были сформированы две выборки: экспериментальную выборку составили 20 женщин, страдающих избыточным весом, контрольную выборку – 20 женщин с нормальным весом. Возраст респондентов обеих выборок – в интервале от 33-х до 48-ми лет. Средний возраст – 42 года. Исследование осуществлялось в г. Симферополе в 2018 году.

Необходимо отметить, что лишний или избыточный вес понимается

нами как увеличение массы тела за счет отложения в организме жира, мешающей вести человеку нормальную, полноценную жизнь. В исследовании под избыточной массой тела женщины подразумевается соответствие ее массы одной из четырех степеней ожирения: избыточная масса тела, превышающая от 20% до 29% от нормальной массы тела (1-я степень), масса тела, превышающая нормативные показатели в интервале от 30% до 49% (2-я степень) и от 50% до 99% (3-я степень) [1]. Женщин с 4-й степенью ожирения, когда лишний вес составляет 100% от нормальной массы тела, в исследовании не было.

Под термином «нормальная масса тела» понимается величина массы тела, которая соответствует средней величине в людской популяции [2,с.82]. При этом индекс нормальной массы тела для женщин вычисляется по формуле Татоня Я.: М = Р- (100 + Р – 100/10), где М – это нормальная масса тела в килограммах, Р – рост в сантиметрах [3].

Диагностический инструментарий исследования представлен следующими методиками: опросник пищевого поведения Татьяны ван Стриен, опросник «Образа собственного тела» Скугаревского О.А. и Сивухи С.В., методика исследования самоотношения С.Р. Пантилеева (МИС), Торонтская шкала алекситимии (tas), методика диагностики копинг-механизмов Хейма Э.

На основании данных, полученных в выборках по опроснику диагностики пищевого поведения Татьяны ван Стриен выяснилось, что большая часть женщин с избыточным весом имеют отклонения в пищевом поведении, т.е. экстернальный и эмоциогенный типы пищевого поведения, провоцирующие переедание и избыточный вес. Ведущим типом пищевого поведения у женщин с нормальным весом оказался ограничительный тип.

Наглядно итоги сравнительного анализа особенностей пищевого поведения у женщин зрелого возраста с избыточным и нормальным весом представлены ниже на Рисунке 1.

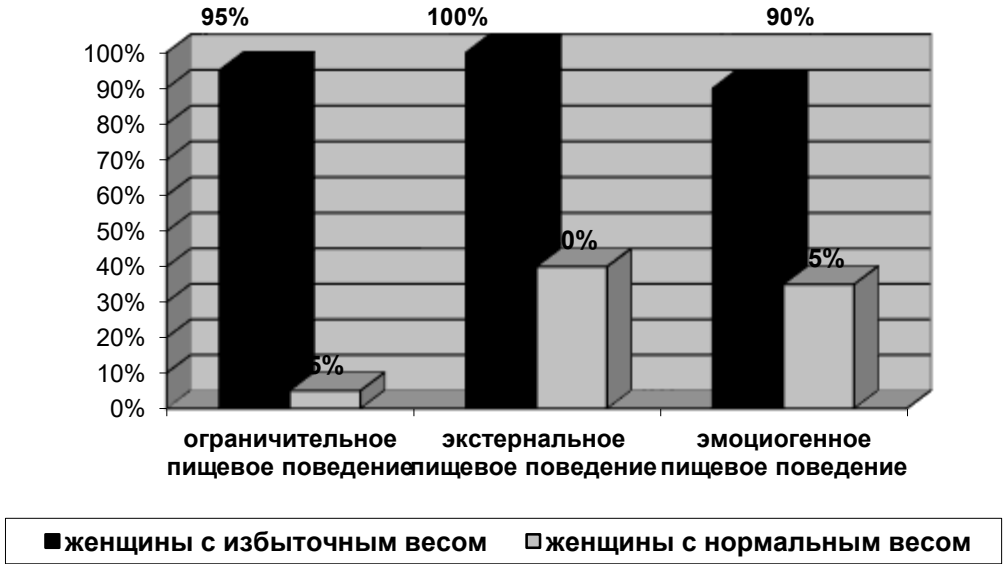


Рис. 1. Распределение типов пищевого поведения у женщин зрелого возраста с избыточным и нормальным весом

Из рис. 1 видно, что на долю экстернального пищевого поведения в экспериментальной выборке приходится 100% женщин, а в контрольной – 40%. Такие женщины с легкостью поддаются соблазну полакомиться чем-то калорийным, но очень вкусным. Они могут переедать за компанию, в местах, где блюда аппетитно выглядят, не могут соблюдать ограничения диеты. У 95% женщин с избыточным весом и у 5% женщин с нормальным весом обнаружен низкий уровень ограничительного пищевого поведения, который указывает на то, что такие женщины с трудом могут контролировать качество и количество потребляемой ими пищи. Выраженное эмоциогенное пищевое поведение, означающее склонность заедать эмоции в стрессовых ситуациях, выявлено у 90% женщин с избыточным весом и у 35% женщин с нормальным весом. Соотношение процентных показателей показало, что есть достоверные различия между выборками на уровне $p<0,05$.

В таблице 1 представлены средние значения показателей шкал методики МИС Пантилеева С.Р. и итог проверки различий с помощью критерия U.

Таблица 1

Соотношение шкал МИС в выборках

№	шкалы МИС	Женщины с избыточным весом	Женщины с нормальной массой тела	Значение **U** критерия	p <0.05
1	Замкнутость	5,95	5,75	426,50	0,7283
2	Самоуверенность	5,6	6,55	216,00	**0,0052**
3	Саморуководство	7,1	5,25	222,50	**0,0008**
4	Отраженное самоотношение	5,35	5,95	373,50	0,2581
5	Самоценность	6,25	7,1	214,50	**0,0597**
6	Самопринятие	7,9	7,6	443,50	0,9234
7	Самопривязанность	5,95	5,9	404,50	0,5011
8	Внутренняя конфликтность	5,35	5,5	445,00	0,9411
9	Самообвинение	5,4	5,5	437,00	0,8476

Из табл.1 видно, что по шкалам методики МИС в выборках есть различия более, чем на 1 балл, по трем шкалам: самоценность, саморуководство, самоуверенность. Женщин зрелого возраста с избыточным весом от женщин с нормальным весом отличает степень ощущения самоценности, саморуководства и самоуверенности. Следовательно, женщины с избыточной массой тела отличаются меньшим саморуководством, менее уверенны в себе и в своей ценности как личности, по сравнению с женщинами с нормальным весом ($p <0.001$). Локус контроля, как правило, экстернальный. Они чаще всего сомневаются в успехах, относительно достижения цели, не доверяют собственным решениям. Таким образом, самоотношение женщин с нормальным весом оказалось более позитивным, чем самоотношение женщин с избыточным весом.

В ходе изучения уровня алекситимии в выборках при помощи

Торонтской алекситимической шкалы, выяснилось, что у женщин зрелого возраста с избыточным весом чаще проявлялись признаки алекситимии (80%). Тогда как для большей части женщин с нормальным весом алекситимия оказалась не свойственна (5%). Сравнительный анализ проявления алекситимии в выборках представлен на рис.2.

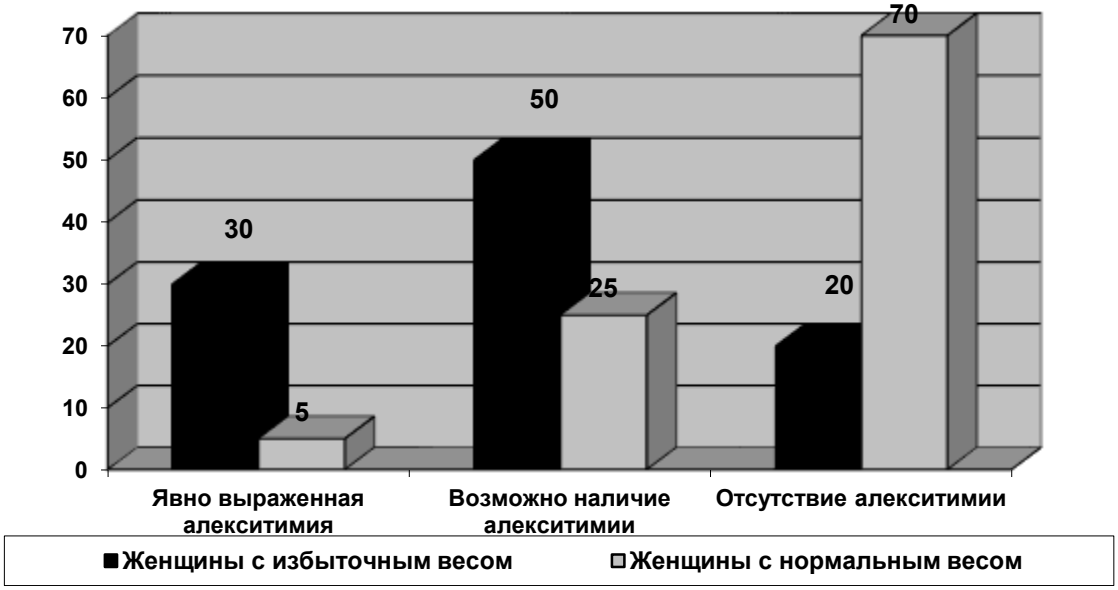


Рис.2 Соотношение показателей алекситимии в выборках

Из рис.2 видно, что выборки различаются по степени выраженности показателей алекситимии. Сопоставив средние значения при помощи математического критерия Манна – Уитни, мы убедились в том, что выборки женщин с избыточным и нормальным весом достоверно различаются, относительно алекситимии на уровне значимости $p < 0.05$ (U критерий = 314,20, $p < 0.05$).

В результате применения опросника «Образа собственного тела» Скугаревского О.А. – Сивухи С.В. диагностировано, что негативное отношение к собственному телу у женщин зрелого возраста с избыточным весом составляет 85%, а позитивное отношение – только у 15%. На рис.3 представлено соотношение профилей образа тела у женщин зрелого возраста с избыточным и нормальным весом.

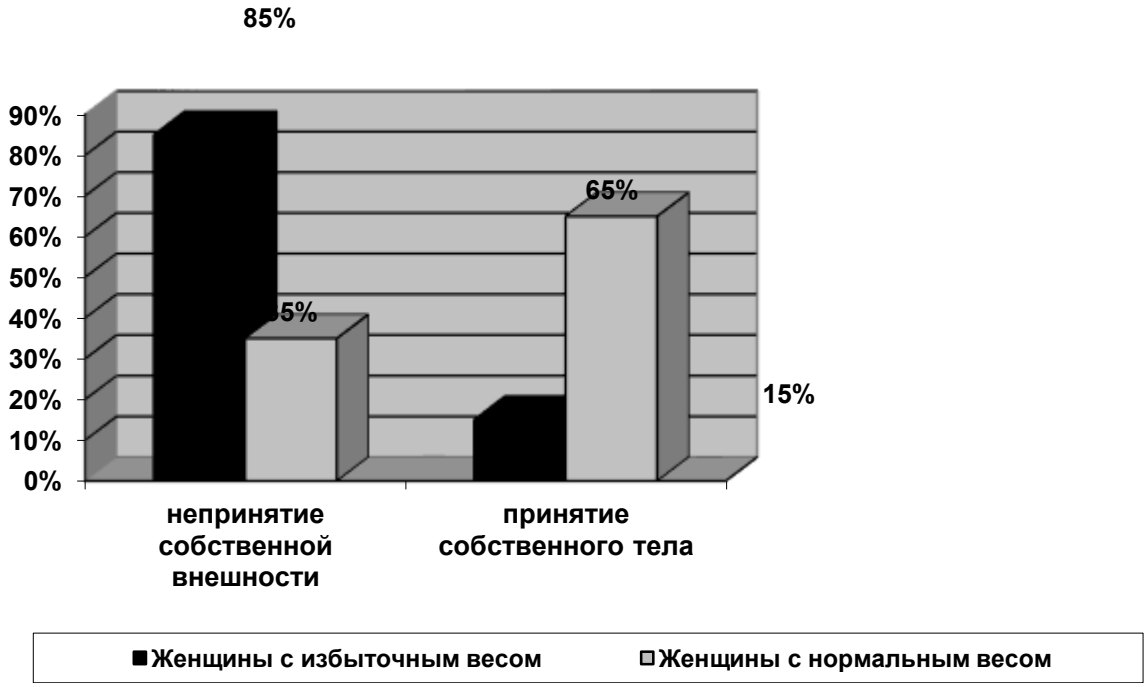


Рис.3 Отношение к собственному телу у женщин зрелого возраста с избыточным и нормальным весом

Из рис.3 видно, что у женщин с нормальным весом негативный образ собственного тела выявлен у 35%, остальных 65% - отличает принятие собственного тела. **Анализ различий между выборками по критерию Манна-Уитни показал, что действительно имеют место различия в особенностях отношения к телу у женщин с избыточной и нормальной массой тела:** U критерий = 287,50, p <0.05.

Согласно данным методики изучения копинг-механизмов Э. Хейма, адаптивные защитные стратегии обнаружены у 27% женщин зрелого возраста с избыточным весом и у 53% женщин с нормальным весом. Неадаптивные стратегии копинг - поведения выявлены у 38% женщин зрелого возраста с избыточным весом и у 10% женщин зрелого возраста с нормальным весом. На рис.4 представлено соотношение уровней копинг-стратегий преодоления стресса у женщин зрелого возраста с избыточным и нормальным весом.

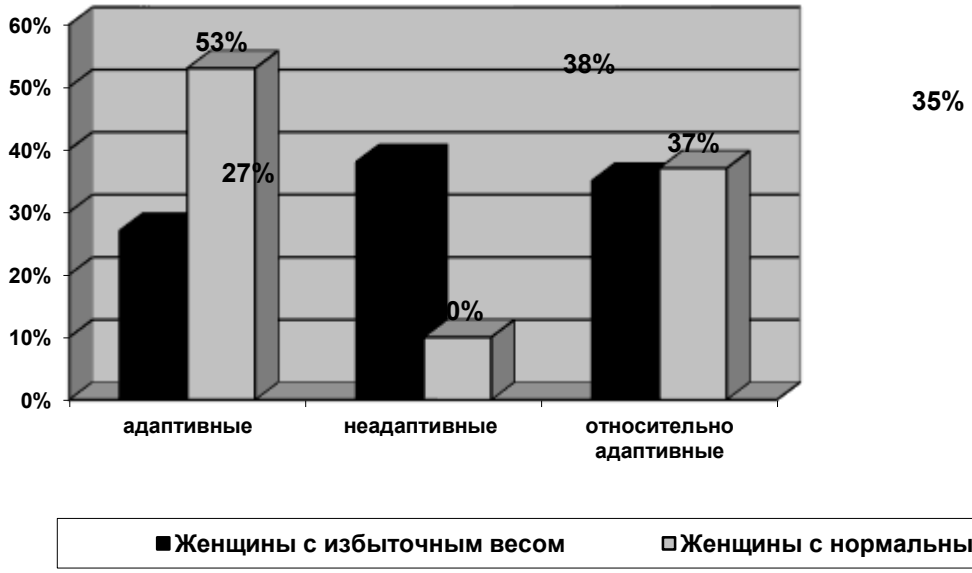


Рис.4 Соотношение копинг - стратегий поведения в стрессе у женщин зрелого возраста с избыточным и нормальным весом

Из рис. 4 видно, что в выборке женщин зрелого возраста с избыточным весом чаще встречаются неадаптивные способы преодоления стрессовых ситуаций, тогда как в выборке женщин с нормальной массой тела, чаще встречаются относительно адаптивные и адаптивные стратегии. Согласно сопоставлению процентных соотношений по критерию Фишера, неадаптивные стратегии копинг – поведения достоверно чаще встречаются в выборке женщин зрелого возраста с избыточным весом, нежели у женщин зрелого возраста с нормальной массой тела (φ=2,16, $p<0,001$). Доля женщин с нормальным весом с неадаптивными стратегиями копинг-поведения в выборке меньше, чем доля женщин с избыточным весом (38%/10%, φ=2,16, $p<0,001$).

Таким образом, для женщин с нормальной массой тела более свойственно использовать адаптивные защитные стратегии, нежели для женщин с избыточным весом, которые, в свою очередь, чаще используют неадаптивные копинг-стратегии.

Вывод. На основании результатов исследования, можно заключить следующее: существуют различия между психологическими особенностями личности женщин зрелого возраста с избыточной и нормальной массой тела, относительно выраженности самоуверенности ($U = 216,00$, $p < 0.001$), саморуководства ($U = 222,50$, $p<0,001$) и самоценности ($U = 214,50$, $p<0,05$), алекситимии ($U = 314,20$, $p < 0.05$), уровня принятия собственной внешности ($U = 287,50$, $p < 0.05$), неадаптивных стратегий копинг-поведения, отношения к собственному телу ($p<0,001$). Следовательно, гипотеза исследования подтвердилась.

Результаты исследования выступят в перспективе в качестве основы для формирования задач психологической коррекционной работы с

женщинами, имеющими избыточный вес, в рамках коррекционной программы, где коррекция веса будет осуществляться с учетом индивидуально-психологических характеристик личности женщин.

Использованные источники:

1. Лобин К. В. Структура личности женщин, страдающих алиментарным ожирением: автореферат диссер. на соиск. уч. ст. канд. психол. н. – СПб., 2006. – 26 с.
2. Малкина – Пых И. Г. Лишний вес. Освободиться и забыть. Навсегда. – М.: МО, 2007. – 256 с.
3. Красноперова Н. Ю. Клинико-динамическая характеристика пищевой аддикции: автореф. дис... канд. мед. наук. – Томск, 2001. – 25 с.
4. Креславский Е. С. Избыточная масса тела и образ физического Я// Вопр. Психологии. 1987. – №2. – С. 113-117.
5. Гаврилов М. А. Взаимосвязь психологических и физиологических особенностей при нормализации массы тела у женщин, имеющих избыточный вес: автореф. дис. канд. мед. наук. – Томск, 1998. – 23 с.
6. Савчикова Ю. Л. Личностные особенности женщин с избыточной массой тела //Международный медицинский журнал. – 2004. – № 3. – С. 83-87.
7. Олейников А.Н. Особенности сексуального поведения у больных нервной анорексией и булимией // Журн. неврологии и психиатрии им. С.С. Корсакова. – 2000. – №5. – С. 19-22.

Bibliographic list:

1. Lobin KV The structure of the personality of women suffering from alimentary obesity: the author's abstract of dissertation. to the soisk. uch. Art. Cand. psychol. n. - St. Petersburg, 2006. - 26 p.
2. Malkin - Pykh IG Extra weight. Free and forget. Forever. - Moscow: MO, 2007. - 256 p.
3. Krasnoperova N.Yu. Clinical and dynamic characteristics of food addiction: the author's abstract. dis ... cand. honey. sciences. - Tomsk, 2001. - 25 with.
4. Kreslavsky, ES, "The Overweight of the Body and the Image of the Physical Self," Vopr. Psychology. 1987. - №2. - P. 113-117.
5. Gavrilov MA Interrelation of psychological and physiological features in the normalization of body weight in women who are overweight: avtoref. dis. Cand. honey. sciences. - Tomsk, 1998. - 23 p.
6. Savchikova Yu.L. Personal characteristics of women with excessive body weight / / International Medical Journal. - 2004. - No. 3. - P. 83-87.
7. Oleinikov A.N. Features of sexual behavior in patients with anorexia nervosa and bulimia, Zh. neurology and psychiatry. S.S. Korsakov. - 2000. - № 5. - P. 19-22.

УДК 338

Сурикова А.В.
студент 4 курса
направление подготовки 38.03.01 «Экономика»
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Пермский государственный аграрно-технологический университет имени академика Д.Н. Прянишникова»
Россия, г. Пермь

АНАЛИЗ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: Анализ финансового состояния является важной составной частью финансового анализа. В данной статье рассмотрены сущность анализа финансового состояния на основе бухгалтерской отчетности, а также выявлены его основные проблемы.

Ключевые слова: Бухгалтерская отчетность, коэффициентный анализ, финансовое состояние, финансовый анализ.

Surikova A.V.
Student 4 courses
direction of preparation 38.03.01 "Economy"
Federal State Budgetary Educational Institution of Higher Education «Perm State Agro-Technological University named after Academician D.N. Pryanishnikov»

ASSESSMENT OF THE FINANCIAL CONDITION OF THE COMPANY

Summary: Financial analysis is an important part of financial analysis. This article describes the essence of the analysis of financial condition on the basis of financial statements, as well as its main problems.

Keywords: Financial statements, ratio analysis, financial condition, financial analysis.

Анализ финансового состояния, как часть экономического анализа, является системой конкретных знаний, связанных с исследованием финансового положения предприятия и его финансовых результатов. При помощи проведения систематического анализа финансового состояния может быть разработана эффективная система планирования и прогнозирования, а также сделана рейтинговая оценка инвестиционной привлекательности организации, что особенно актуально в современных экономических условиях.

По мнению А. Д. Шеремета и Е. В. Негашева, под финансовым состоянием понимается способность предприятия самостоятельно финансировать свою деятельность. Оно характеризуется обеспеченностью финансовыми ресурсами, необходимыми для нормального функционирования организации, целесообразным их размещением и эффективным использованием, финансовыми взаимоотношениями с

другими юридическими и физическими лицами, платежеспособностью и финансовой устойчивостью.

Как правило, анализ финансового состояния предприятия осуществляется на основе данных его бухгалтерской отчетности, являющейся совокупностью соответствующих форм 1-4 (бухгалтерский баланс, отчет о финансовых результатах, отчет об изменении капитала и отчет о движении денежных средств). Бухгалтерская отчетность выступает в качестве основы для проведения глубокого анализа финансового состояния. Кроме того, бухгалтерская отчетность предприятия является инструментом, который позволяет объективно оценить ключевые показатели имущественного и финансового положения, о финансовых результатах деятельности организации. Это обеспечит привлечение новых бизнес-партнеров, инвесторов и потенциальных кредиторов.

Конечная цель анализа финансового состояния заключается в определении того, как, когда и где применять и использовать имеющиеся ресурсы с целью максимизации эффективности их применения. Для достижения данной цели необходимо решить задачи:

1) на базе изучения причинно-следственной взаимосвязи между различными показателями производственной, коммерческой и финансовой деятельности предприятия оценить выполнение установленного плана по поступлению финансовых ресурсов и их использованию для улучшения финансового состояния предприятия;

2) осуществить прогнозирование потенциальных финансовых результатов и рентабельности, которые предприятие может достичь, исходя из реальных условий деятельности и наличия ресурсов;

3) разработать модели финансового состояния при разнообразных вариантах использования ресурсов.

Анализ финансового состояния характеризуется рядом проблем, которые требуют своевременного разрешения. В совокупности они определены различной терминологией анализируемых показателей, проблемой идентификации, группировки статей баланса и других форм бухгалтерской отчетности предприятия для нужд их анализа, несовершенной нормативно-правовой средой и недостатками российской системы бухгалтерского учета и отчетности, недостаточной разработанностью некоторых аспектов финансового анализа. Общепринято ограничивать анализ денежных потоков мониторингом отчета о движении денежных средств, а также расчетом и оценкой соответствующих коэффициентов. Однако данные публичной бухгалтерской отчетности предполагают возможность расчета таких коэффициентов один раз в год, что нивелирует такой анализ, поскольку невозможно построить динамическую картину результатов такого анализа в разрезе месяцев на основе годовой бухгалтерской отчетности.

В современной практике анализ финансового состояния предприятия осуществляется путем проведения коэффициентного анализа. Такой анализ

характеризуется возникновением значительного количества неточностей в ходе оценки финансового состояния. Для повышения его объективности финансистам нужно в большей мере учитывать техническую, технологическую составляющую при анализе, анализировать планово-фактические показатели реализации производственной программы, проводить оценку незавершенного производства, осуществлять более подробный анализ затрат, в том числе в разрезе отдельных структурных подразделений и видов продукции. Кроме того, в ходе оценки платежеспособности предприятия, а также его финансовой устойчивости как основных направлений анализа финансового состояния, нужно учитывать специфику деятельности предприятия.

Таким образом, анализ финансового состояния предприятия на основе бухгалтерской отчетности позволяет своевременно выявлять и устранять недостатки финансовой деятельности, способствует нахождению резервов улучшения финансового состояния предприятия и минимизации финансовых рисков.

Использованные источники:

1. Любушкин Н.П. Экономический анализ: Учебник для ВУЗов. – М.: Юнити-Дана, 2016. – 642 с.
2. Натепрова Т.Я., Трубицына О.В. Бухгалтерская (финансовая). – М.: Дашков и К, 2016. – 546 с.
3. Савицкая, Г.В. Анализ финансового состояния предприятия / Г.В. Савицкая. - Москва: **Мир**, **2017**. **- 495** с.

УДК 336

Суфиярова К.М.
студент группы 3-ФК
научный руководитель: Курманова Л.Р., д.э.н.
профессор
кафедра «Финансы и налогообложение»
ФГБОУ ВО «Башкирский государственный университет»
Российская Федерация, г. Уфа

КРЕДИТНЫЙ РИСК КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ В РОССИИ

Аннотация: в статье представлены результаты исследования кредитного риска коммерческих банков в России, указаны факторы повышающие риск, приведены меры для понижения кредитного риска.

Ключевые слова: кредитный риск, коммерческие банки, задолженности россиян, ипотечные кредиты, денежно-кредитная политика банков.

Sufiyarova K. M.
Student of group 3-FC
Of the "Bashkir state University»
Russian Federation, Ufa
Supervisor: Kurmanova L.R.
doctor of Economics, Professor of the Department
"Finance and taxation»
Of the "Bashkir state University»
Russian Federation, Ufa

CREDIT RISK OF COMMERCIAL BANKS IN RUSSIA

Abstract: the article presents the results of a study of credit risk of commercial banks in Russia, identifies the factors that increase the risk, provides measures to reduce credit risk.

Keywords: credit risk, commercial banks, debts of Russians, mortgage loans, monetary policy of banks.

В процессе реализации своих функций и предоставления услуг банки регулярно сталкиваются с большим количеством всевозможных рисков. Одним из наиболее важных видов рисков является кредитный риск, который представляет собой риск невыполнения или частичного выполнения кредитных обязательств перед кредитной организацией третьей стороной [1]. Часто такой вид риска вызван кредитованием сомнительных по платежеспособности физических и юридических лиц, что связано с желанием банков получить максимальную прибыль[2].

Риск – это ситуативная характеристика деятельности любого производителя, в том числе банка, отображающая неопределенность ее исхода и возможные негативные последствия в случае неуспеха[3].

К факторам, повышающим кредитный риск, можно отнести:

- значительный размер сумм, выданных определенному кругу заемщиков или отраслей, (т.е. концентрация кредитов);

- либеральная кредитная политика (предоставление кредитов без предоставления необходимой информации должного санкционирования);

- неспособность получить соответствующее обеспечение для кредита;

- значительные суммы, выданные заемщикам, взаимосвязанным между собой (родственникам и т.д.);

- нестабильная экономическая и политическая ситуация.

Так по данным Центрального Банка России, за 2017 г. совокупные долги населения перед банками выросли на 13,2% до 12,2 трлн. руб. Расчеты ОКБ показывают, что число новых кредитов росло медленнее, чем их сумма. За прошлый год ссуды выросли на 37% по сравнению с 2016 г. (4,14 трлн. руб.), тогда как их количество – только на 12% до 34,8 млн. шт[4].

По состоянию на конец 2017 года объем долгов россиян по ипотеке оценивается в 4,8 трлн. рублей. С начала текущего года задолженность увеличилась на 9,4%. В стратегии развития АИЖК говорится о том, что к 2020 году общая заложенность перед банками по ипотеке составит 10 трлн. рублей. Это говорит о том, что в России влияние факторов негативно воздействующих на кредитный риск активно набирает обороты, что говорит о необходимости применения специальных мер по их снижению и нейтрализации [5].

Чтобы снизить кредитный риск требуется: эффективное обеспечение или страхование кредитов, консервативная политика управления кредитованием, скрупулезная процедура утверждения каждого кредита, систематическое наблюдение и контроль за рисками со стороны руководства, эффективное обеспечение или страхование кредитов, анализ и оценка сильных и слабых сторон предприятия с точки зрения взаимодействия со всевозможными контрагентами, санкционирование[7].

Таким образом, уровень задолженности россиян перед коммерческими банками будет повышаться, пока банки не начнут совершенствовать кредитную политику, и не будут применять определенные меры.

Использованные источники:

1. Основы обеспечения экономической безопасности в финансовом секторе экономики: коллективная монография / коллектив авторов; [под ред. Г.А.Галимовой, Л.Р. Курмановой, Л.З. Байгузиной]. – Уфа: Аэтерна, 2015. 278 с.

2. Курманова Л.Р. Проблемные вопросы развития банковского надзора за деятельностью кредитных организаций // Экономические науки. – 2015. - № 5 (126). – С.93-97.

3. Ajupov A.A., Kurmanova L.R., Abelguzin N.R., Kurmanova D.A. A comprehensive assessment of the financial security of banking system // International Business Management. - 2016.- № 10(23). – PP.5620-5624.

4. Кредитный риск коммерческих банков в России // [электронный ресурс] – URL: https://nauchniestati.ru (дата обращения: 12.05.2018).

5. Эмма Т.А. Долги россиян перед банками превысили 12 трлн рублей //[электронный ресурс] – URL: https://www.vedomosti.ru/finance/articles (дата обращения: 12.05.2018).
6. Стандарты управления рисками //Федерация европейских ассоциаций риск-менеджеров. – 2002. – 16 с.
7. Митрофанова К. Б. Понятие кредитного риска и факторы, на него влияющие // Молодой ученый. — 2015. — №2. — С. 284-288. — URL https://moluch.ru/archive/82/14980/ (дата обращения: 21.05.2018).

УДК 330.131

Сухорукова А.В.
студент 1 курса
направление подготовки «Торговое дело»
ФГБОУ ВО «Ставропольский государственный аграрный университет»
Россия, г. Ставрополь

ВИДЫ РИСКОВ В АГРОБИЗНЕСЕ

Аннотация. В статье определены основные виды рисков, с которыми сталкиваются сельскохозяйственные предприятия в своей деятельности.

Ключевые слова: агробизнес, риски, сельскохозяйственные предприятия

Sukhorukova A.V.
1 year student of the direction of training «Trade business»
Stavropol state agrarian University, Stavropol

TYPES OF RISKS IN AGRIBUSINESS

Annotation. The article identifies the main types of risks faced by agricultural enterprises in their activities.

Key words: agribusiness, risks, agricultural enterprises

Особенности ведения предпринимательской деятельности основываются на максимизации прибыли с минимальными затратами на производство. Однако каждое предприятие своевременно может столкнуться с определенными сложностями и рисками. Риск- это конкретное решение по определенной ситуации, который может вести как к желаемым результатам, так и к неудачам. Риски в агробизнесе – это вероятность появления потерь, убытков сельскохозяйственных предприятий, которые основываются на использовании природных ресурсов и напрямую зависит от природно-климатических условий.

Актуальность данной темы высока в современном мире, так как в Россию поступает много продуктов питания из-за рубежа. Поэтому сельскохозяйственные предприятия наших формирований должно конкурировать с крупными зарубежными фирмами.

Видовое разнообразие рисков в агробизнесе очень велико – от пожаров

и стихийных бедствий до межнациональных конфликтов, изменений в законодательстве, регулирующем хозяйственную деятельность, и инфляционных колебаний.

Риски можно классифицировать по 2 критериям:

1. по сфере проявления.
2. по роду опасности.

Агробизнес является неоднородным не только по составу и функциям, но и по сфере проявления, выделяют: политические, социальные, коммерческие и профессиональные риски (таблица 1).

Таблица 1 – Виды рисков по сфере проявления

Риск	Характеристика
Политические	возникающие в следствие неблагоприятного реформирования политической ситуации в государстве по причинам независящим от хозяйствующего субъекта
Социальные	связанные с нарушением безопасности людей, безработицей и т.д.
Коммерческие	возникающие в любой коммерческой, производственно-хозяйственной деятельности: финансовые риски (связанные с осуществлением финансовых операций) и производственные риски (связанные с производством продукции)
Профессиональные	связанные с выполнением профессиональных обязанностей

Для сельского хозяйства присущи специфические риски, зарождающиеся в природной сфере. Они неразрывно связаны с сущностью агропроизводства и оказывают едва ли не самое большое влияние на него (таблица 2).

Таблица 2 – Виды рисков по роду опасности

Риск	Характеристика
Природные	не зависящие от деятельности человека (наводнения, штормы)
Экологические	связанные с большим взаимодействием производства и окружающей среды, которое может повлечь за собой жестокий контроль за предприятием
Миграционные	состоящие из материальных затрат и иных ресурсов, связанных с невозможностью планировать изменение миграционной ситуации (трудности в поисках работы)
Демографические	выражаются в дополнительных затратах денежных средств в связи с ухудшением демографической ситуации

Совершенствование агропроизводства реализует свой потенциал и ставит цель достижение выпуска высококачественной продукции, что будет способствовать укреплению экономических позиций России на рынках мира. Для этого нужно научиться выявлять риски и искать способы их

сокращения.

Существует 3 способа минимизации рисков в сельскохозяйственной деятельности:

1) Наиболее легкий способ управления рисками – избегание. Если вы не хотите, чтобы ваша компания каким-либо образом пострадала, то лучше устранить источники, образующие данный риск: продать неустойчивые сферы бизнеса или уволить неквалифицированных сотрудников.

2) Другой способ – диверсификация активов. Для агробизнеса это значит, например, фокусироваться не только на выращивание урожая, но и специализироваться на выращивании скота, причем разводить стоит не только один вид животных, а несколько. Сюда же можно отнести инвестиции в новые технологии – проверить на одном из направлений бизнеса, какие из технологий позволяют снизить ущерб, и ввести их для других направлений.

Сокращение финансовых рисков строится на том, что компании следует трезво оценить, сколько заемного капитала, сколько – собственного, у них должно быть и не допустить, чтобы показатели финансовой устойчивости превысили критического уровня.

3) Наконец, от характерных производственных рисков агробизнеса принято защищаться методом страхования. Страхование полей сельскохозяйственных культур, например, возможно еще до начала аграрного сезона. А если весной посеянные культуры так и не взошли или были повреждены вредителями, компания вправе рассчитывать на компенсацию ущерба.

Предприниматель анализируя возникающие риски, должен осуществлять именно тот вариант из множества альтернатив, то решение , которое наиболее эффективно в сложившейся ситуации. И для получения большого дохода сам предприниматель должен идти на высокие риски. Именно поэтому принято считать, что без риска не достичь желаемых целей. Если риски высоки, можно достичь высокой точки прибыли, а при нулевом риске наоборот, предприниматель будет иметь самый низкий доход.

Использованные источники:

1. Банникова Н.В., Ермакова Н.Ю., Вайцеховская С.С. Оценка агробизнеса: ключевые особенности // Вестник Хабаровской государственной академии экономики и права. 2015. №4-5 (78-79). С. 111-113
2. Вайцеховская С.С., Еременко Н.В., Сидорова Д.В. Анализ рисков и чувствительности инвестиционного проекта в агробизнесе // Молодой ученый. 2016. №20 (124). С. 277-280
3. Организация агробизнеса: Учебное пособие / Банникова Н.В., Ермакова Н.Ю., Костюченко Т.Н. Ставрополь: Секвойя, 2017. 110 с.
4. Основы современного агробизнеса: учебное пособие / под ред. проф. Н.В. Банниковой. Ставрополь: АГРУС СтГАУ, 2015. 280 с.
5. Риски организации и внутренний экономический контроль: Монография / Т.Ю. Серебрякова. М.: НИЦ ИНФРА-М, 2013. 111 с.

УДК 005.1

Сухорукова Т.В.
студент 5 курса
направление «Экономика»
Щербина И.С.
студент 1 курса
направление «Электроэнергетика и электротехника»
Иванов А.А., к.юр.н.
доцент
Шахтинский институт ЮРГПУ (НПИ) им. М.И. Платова
Россия, г. Шахты

ИССЛЕДОВАНИЕ РЕЗЕРВОВ ПОВЫШЕНИЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА

Аннотация: В статье рассматриваются основные резервы повышения производительности труда и способы их реализации.

Ключевые слова: производительность труда, фонд совокупного рабочего времени, трудоёмкость.

Suhorukova T.V.
5 year student
Field of Study «Economics»
The Shakhty Branch of M.I. Platov South-Russia State Polytechnic University (NPI)
Russia, Shakhty
Shcherbina I.S.
1 year student
Field of Study «Electrical Power Engineering and Electrical Engineering»
The Shakhty Branch of M.I. Platov South-Russia State Polytechnic University (NPI)
Russia, Shakhty
Ivanov A.A.
Candidate of Legal Sciences, associate professor
The Shakhty Branch of M.I. Platov South-Russia State Polytechnic University (NPI)
Russia, Shakhty

RESEARCH OF RESERVES OF INCREASE OF LABOUR PRODUCTIVITY

The article describes the reserves to increase productivity and ways to implement them.

Key words: labor productivity, total working time fund, labor input.

Возможность более полного использования производительной силы труда и сокращения его затрат на единицу продукции является резервом

роста производительности труда. Существует множество факторов повышения производительности труда посредством улучшения технологии производства, организации производства, труда и управления, более полного использования оборудования, сокращения затрат на топливо и сырьё. Факторы роста производительности труда тесно связаны с их резервами. Если тот или фактор рассматривать как возможность, то использование связанного с ним резерва — это процесс превращения возможности в действительность.

В общем виде производительность труда рассчитывается количеством продукции приходящейся на единицу рабочего времени, но если исходные данные выразить во времени, то производительность труда рассчитывается как отношение фонда рабочего времени к трудоемкости продукции. Исходя из этого, все возможности повышения производительности труда можно разделить на две группы: резервы снижения трудоёмкости и резервы модернизации использования фонда совокупного рабочего времени. К первой группе относятся все резервы лучшего использования основных фондов (таких как, более полное использования оборудования по мощности и времени или его модернизации) и оборотных фондов (более полное применение сырья, энергии, и других расходных материалов). Ко второй группе относятся все организационные аспекты труда: условия труда, структура и расстановка кадров, создание условий для бесперебойной работы, система соревнований среди работников предприятия.

Резервы также разделяются по времени реализации на текущие и перспективные, первые могут быть реализованы без существенных затрат и изменений в производственном процессе, вторые требуют определённых капиталовложений, времени на подготовительные работы и реализацию в производстве.

Если производительность труда растет за счет увеличения фонда рабочего времени, то это экстенсивный путь ее повышения. Если ее рост обеспечивается снижением трудоемкости, то это интенсивный путь, так как уменьшение затрат на изготовление продукции происходит благодаря внедрению новой техники, совершенствованию технологии и организации производства, интенсификации производственных процессов.

В фонд совокупного времени включается не только время выполнения работы, но и время регламентированных перерывов на отдых и личные надобности, а также перерывов, обусловленных технологией и организацией производства. Улучшение фонда совокупного рабочего времени достигается несколькими основными путями: сокращением ликвидации потерь рабочего времени, улучшением структуры кадров и повышением материальной заинтересованности рабочих в результатах труда, системой соревнований среди работников предприятия.

Фонд совокупного рабочего времени расходуется на производство продукции (на этом заняты основные производственные рабочие), на обеспечение и обслуживание основного производства вспомогательным

составом предприятия, управление и организацию производственного процесса руководством и специалистами. Следовательно, чем выше удельное количество основных рабочих над общей численностью персонала предприятия, тем больше будет выработано продукции при прочих равных условиях и выше будет производительность труда. Так же следует учитывать, что при увеличении объема производства численность отдельных категорий промышленно-производственного персонала растет в меньшей степени, чем объемы производства. В связи с этим создается экономия рабочей силы и происходит рост производительности труда в пересчете на весь списочный состав предприятия.

Важное место в производительности труда играет принятие адекватных организационно-управленческих решений. Прежде всего, это касается улучшения самих форм методов управления, экономического стимулирование всего хозяйственного процесса. В связи с этим многие предприятия упрощают свои иерархические структуры, децентрализуют ответственность между рабочими и повышают гибкость своих организаций. Также включаются программы по улучшению условий труда и жизни, внедряются управленческие концепции, такие как «точно в срок» и всеобщее управление качеством.

В основном наибольшие потери рабочего времени связаны с неявками на работу по причине болезни, поэтому необходимы мероприятия для выявления причин заболеваний и разработки действий по их сокращению или ликвидации. Увеличение фонда рабочего времени при сокращении неявок по болезни обеспечивает прямо пропорциональное повышение производительности труда и соответствующую экономию рабочей силы.

Для повышения материальной заинтересованности служит система материального стимулирования работников за качественный и своевременный труд. Внедрение материальных стимулов позволяет регулировать поведение объектов управления на основе использования различных материальных выплат. Принципы материального стимулирования работников основаны на стимулировании высокой производительности работников путем мотивации наемного работника к эффективному и качественному труду. Важными инструментами материального стимулирования являются надбавки к заработной плате, премирование, компенсации. При этом проявляются следующие психологические тенденции: чем выше ценность и регулярность вознаграждения, тем выше эффективность труда рабочих; эффективность труда наёмных рабочих при запоздалом вознаграждении ниже, чем при немедленном; если высокие трудовые показатели со временем перестают вознаграждаться, то эффективность труда работника постепенно возвращается к изначальному значению.

Существует две формы материального стимулирования: коллективная и индивидуальная. Положительной стороной индивидуальной формы материального стимулирования является то, что четко прослеживается связь

между эффективностью деятельности конкретного исполнителя и ее поощрениями. Минусом же являются значительные сложности в установлении показателей для оценки результата работы конкретного работника. Коллективная форма материального стимулирования способствует работе предприятия в целом, так как интересы одного работника начинают совпадать с интересами коллектива. Так как работодатель зачастую заинтересован в качественном коллективном труде, то в большинстве случаев предпочтительна коллективная форма.

Одним из самых эффективных способов улучшения использования фонда рабочего времени является система соревнований среди работников предприятия, которая предполагает материальную выплату победителям соревнования. Основная цель предполагаемой мотивации - создание дополнительной мотивации сотрудников, деятельность которых напрямую влияет на повышение производительности труда и создание духа соперничества, которое через взаимное обсуждение объективных результатов труда сближает коллектив. Одним из вариантов оценки работника или группы рабочих в рамках соревнования является анализ объективных и субъективных данных. Объективные данные - производительность труда, долевое участие работников в общем производственном процессе, трудовая дисциплина (опоздания, пропуски по неуважительным причинам, соблюдение техники безопасности) и качество работы. Субъективные данные – это оценка коллектива по итогам опроса сотрудников и экспертная оценка руководящего состава. Результаты соревнования желательно вывешивать рядом с входом и периодически их обновлять для поддержания духа соперничества.

Трудоемкость определяется количеством труда, необходимого или фактически затраченного труда для производства продукции, и исчисляется путем суммирования всех затрат труда, потраченных на производство продукции, измеряется в нормо-часах(-днях) работы или уже затраченных часах (днях) на производство продукции. В первом случае получается нормативная трудоёмкость, во втором фактическая. Разницу между нормативной и фактической трудоёмкости определяет показатель выполнения норм. Благодаря научно-техническому прогрессу трудоемкость продукции может постоянно снижаться при условии выполнения: своевременной модернизации производства, режима экономии оборотных фондов и полного использования основных фондов, обеспечения научно-технического прогресса. Снижение трудоемкости осуществляют как сами работники в ходе производственного процесса, так и функциональные службы, а также производственные подразделения предприятия, создающие условия для нормального хода производственного процесса.

Одним из самых важных факторов уменьшения трудоёмкости является своевременная модернизация производства, представляющая собой замену устаревшего оборудования на новое высокопроизводительное и внедрение прогрессивных технологических процессов, поскольку новое оборудование

имеет более высокий КПД и более удобно в плане обслуживания.

Ещё одним из важных факторов является режим экономии оборотных фондов. Ресурсосбережение должно рассматриваться как один из решающих источник удовлетворения в потребности в энергии, топливе, материалах и сырье. Необходимо полностью использовать производственный потенциал, добиваться максимальной загрузки оборотных фондов, ритмичности производства, повышения сменности работы оборудования и на этой основе увеличивать объем выпускаемой продукции.

В решении всех выше обозначенных вопросов ведущая роль принадлежит научно-техническому прогрессу. Поэтому необходимо более высокими темпами развивать те отрасли, которые обеспечивают научно-технический прогресс и успешное решение социальных задач, стремятся к улучшению пропорций между предметами потребления и производством средств производства. При этом основную роль играет осуществление оптимальной инвестиционной политики.

При планировании увеличения производительности труда необходимо выявлять резервы его повышении на основе анализа уровня и динамики производительности труда на всех участках производства, по видам работ, в текущем и предыдущих периодах. Основой методикой является сравнение плановых показателей с анализируемыми. При этом необходимо проверить обоснованность плановых показателей, в которых должны быть учтены все особенности производства в планируемом периоде. Необходимо так же обращать внимание на различные уточнения плана, которые вызывают изменение таких показателей как: численность сотрудников предприятия, трудоемкость, фонд совокупного рабочего времени, фонд оплаты труда, вынужденные простои оборудования.

Таким образом, выполнение выше описанных рекомендаций способствует росту производительности труда, благодаря чему повышается эффективность производства и увеличивается прибыль предприятия.

Использованные источники:

1. Букреев А.М., Гончаров В.Н., Захаров С.В., Зось-Киор Н.В., Ильин В.Ю., Пожидаев А.Е. Кризис-менеджмент: учеб. пособие / Под ред. проф. А.М. Букреева и проф. В.Н. Гончарова. – Новочеркасск: ЮРГТУ(НПИ), 2012. – 400 с.
2. Гончаров В.Н., Матросова Л.Н., Захаров С.В., Пожидаев А.Е., Ларин В.Н., Захарова О.С. Финансовый анализ: учеб. пособие для студентов экономических специальностей высших учебных заведений. - Новочеркасск: ЮРГТУ (НПИ), 2013. - 402 с.
3. Гончаров В.Н., Захаров С.В., Зось-Киор Н.В., Ильин В.Ю., Шпилевой И.Н., Гончаров Е.В. Основы корпоративного управления. - Новочеркасск: ЮРГТУ (НПИ), 2014. - 280 с.
4. Захаров С.В., Передериева С.А., Шевченко М.Н., Павленко О.А. Финансово-экономический механизм санации предприятий. - Новочеркасск: Лик, 2016. - 186 с.

5. Солоха Д.В., Гончаров Е.В., Захаров С.В., Белякова О.В., Шевченко М.Н., Захарова О.С. Теоретико-методологические основы организации системы управления устойчивым развитием потенциала предприятий. - Новочеркасск: ЮРГТУ (НПИ), 2014. - 360 с.

УДК 657.631

Сырисько Я.А.
студент
Грабовец Л.И.
старший преподаватель
Севастопольский государственный университет
Россия, г. Севастополь

ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ АУДИТА ПРЯМЫХ РАСХОДОВ НА ПРОИЗВОДСТВО ПРОДУКЦИИ

Аннотация. В данной статье представлены проблемные аспекты проведения аудита прямых расходов на производство продукции, с которыми может столкнуться аудитор. Определяются отклонения, которые может выявить аудитор в ходе аудиторской проверки организациия, а также обращается внимание на моменты, которые аудитор должен проверять более тщательно.

Ключевые слова: аудит, прямые расходы, себестоимость, производство, ошибки, отчетность, проверка, затраты, контроль.

Syrisko Y.A., student
Sevastopol State University
Russia, Sevastopol
Grabovets L.I., Senior Lecturer
Sevastopol State University
Russia, Sevastopol

PROBLEM ASPECTS IN DIRECT COSTS AUDIT IN PRODUCTION OF PRODUCTS

Annotation. This article presents problem aspects of products production direct costs audit that auditor can discover during the audit. Auditor determines deflections that can be revealed in audit of enterprise. Also auditor pays attention to moments that he must check more carefully.

Keywords: audit, direct costs, cost, production, errors, reporting, verification, costs, control.

Интерес организаций в постоянном росте прибыли, самостоятельность и ответственность за результаты своей деятельности обуславливают необходимость снижения прямых расходов на производство продукции и систематического их анализа и прогнозирования на ближайшую и дальнейшую перспективы. Это возможно лишь при наличии четко налаженных систем бухгалтерского учета и внутрихозяйственного контроля,

систематического проведения анализа прямых расходов и, конечно же, регулярно проводимых аудиторских проверок в организации. Знание расходов на производство, а также их учет, анализ и аудит дает возможность гибко регулировать производственный процесс. Аудит производственных расходов дает возможность произвести более справедливую оценку уровня показателей прибыли и рентабельности, которые компания смогла достичь.

Сложность аудиторской проверки прямых расходов заключается в том, что сам процесс расходования материалов и затрат труда можно охарактеризовать динамикой, постоянным превращением затрат в готовую продукцию, за счет чего измерить фактические затраты достаточно сложно. Их можно установить только косвенно – на основе учетной документации, а также с помощью проведения инвентаризации оставшихся запасов и выпущенной готовой продукции.

В ходе проведения аудиторской проверки, аудитор может обнаружить отклонения, представленные ниже:

- если обнаруживаются дебетовые остатки в материальных отчетах при постоянном списании материалов по нормам, это может говорить о завышении фактического их расходования;
- ошибочное разграничение расходов по отчетным периодам;
- имеет место неверное отражение в учете нормируемых расходов (нередко выявляется ошибочное отнесение к материальным расходам расходования топлива, запасных частей, энергии);
- неверно оценены остатки незавершенного производства;
- учетные работники организации могут необоснованно выбрать источники списания отклонений перерасхода, что может повлечь за собой системные ошибки и искажения учетных данных;
- необоснованное включение в себестоимость некоторых разновидностей затрат;
- несоответствие применяемого метода учета затрат методу, зафиксированному в учетной политике [1].

Проверяя учет материальных расходов, аудитор должен обратить внимание на такие моменты:

- насколько правильно отнесены расходы к прямым материальным расходам. При этом должно выполняться правило, что в состав прямых расходов можно включить только такие расходы, которые можно непосредственно отнести к конкретному объекту учета затрат;
- правильно ли осуществлена оценка производственных запасов, включенных в себестоимость продукции (работ, услуг);
- соответствует ли фактически применяемый метод оценки выбранной учетной политике;
- заключены ли договора о полной материальной ответственности с людьми, которые несут ответственность за сохранность запасов в производственных подразделениях организации;
- имеют ли место факты списания на себестоимость затрат, которые

нельзя отнести к затратам, используемым в производстве, а также случаи списания на счета производства сумм НДС;

- наличие фактов включения в себестоимость продукции (работ, услуг) стоимости сырья, материалов, переданных в цехи, участки и т.д., но фактически не использованных в производстве;

- правильно ли установлены нормы расходов сырья и материалов в соответствии с уровнем технического состояния и технологии производства продукции;

- аудитор проводит проверку правильности оценки и списания возвратных отходов. Оценка возвратных отходов на предприятиях должна производиться по цене их возможного использования. Аудитор должен провести проверку и проконтролировать, чтобы к отходам не были отнесены остатки материальных ресурсов, которые в соответствии с технологией переходят в другие цеха в качестве полноценных материалов для производства других видов продукции, а также сопутствующая продукция, перечень которой устанавливается в отраслевых методических рекомендациях по учету себестоимости продукции;

- справедливость списания недостач и потерь в пределах норм естественной убыли.

Аудитор должен удостовериться в правильности формирования прямых затрат на оплату труда. Реализовывая подобную проверку, он делает сверку объемов фактически выполненных работ (на основании первичных документов) с нормами и расценками, сопоставляет расценки по тарифным ставкам сдельщиков по соответствующим разрядам работ и количеству отработанного времени, нужного для их выполнения. В ходе такой проверки он руководствуется данными тарифно-квалификационного справочника, тарифных сеток и ставок. На основе принятых данных аудитор проводит проверку, верно ли начислена заработная плата работников организации. При этом применяются данные нарядов на сдельные работы, ведомостей норм и расценок, тарифно-квалификационных справочников, тарифных сеток, тарифных ставок, учетных регистров [2].

При проведении исследования, аудитор может обнаружить такие ошибки: неверное применение норм, если обнаруживается занижение, то имеет место необоснованное получение премий; ошибочное применение расценок, что, как правило, приводит к неверному начислению заработной платы, занижения (завышения) себестоимости продукции.

Главной ошибкой, которая выявляется при проверках этого элемента себестоимости, является несоблюдение принципа производственной направленности затрат. Когда проводится проверка первичных документов по начислению заработной платы (табелей, расчетно-платежных ведомостей), аудитор может обнаружить факт включения в себестоимость основной деятельности расходов на оплату труда работников, которые заняты в других видах деятельности (строительство, социально-культурное обслуживание и т.п.). Это достигается путем сверки данных по кредиту счета

66 в части сумм, списанных на счета затрат на производство и показателей по итогу сводной ведомости по оплате труда в части ее начисления. Данные по итогу сводной ведомости, как правило, должны быть больше данных по дебету счетов учета затрат на производство [3].

Аудитор должен исследовать справедливость формирования прямых затрат. При проведении подобной проверки он должен иметь в виду, что в их состав включаются все другие производственные расходы, которые можно непосредственно отнести к конкретному объекту расходов, в частности отчисления на социальные мероприятия, плата за аренду земельных и имущественных паев, амортизация и прочее.

При проверке правильности отнесения на себестоимость отчислений на социальные мероприятия необходимо обратить внимание на соблюдение прямой зависимости источника начисления взносов во внебюджетные фонды от источника начисления самого фонда оплаты труда. Другими словами, нужно установить соотнесение источника выплаты заработной платы с источником уплаты взносов. В этом случае применяют данные проверок по другим разделам (проверка расчетов по оплате труда, операций с текущими обязательствами и т.п.).

Порядок проверки правильности начисления и отражения в учете амортизации, изучение других операций с необоротными активами раскрыто в предыдущих темах. Задачей аудитора при проверке правильности формирования себестоимости продукции (работ, услуг) является проверка правомерности отнесения таких расходов в состав прямых и, соответственно, включение их к себестоимости.

Использованные источники:

1. Ким, Н.В. Аудит: учебное пособие / Н.В. Ким. – Челябинск: ЮУрГУ, 2014. – 70 с.
2. Королева, Г.А. Аудит: учебное пособие / Г.А. Королева, Т.Ю. Новикова. – Ярославль: ЯрГУ, 2015. – 132 с.
3. Особенности проведения аудита затрат на производство [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://assistentus.ru/vedenie-biznesa/audit-zatrat-na-proizvodstvo/

УДК 159.922

Сырман И.В
студент 4 курса
отделение психологии и дефектологии
ГБОУ ВО «Ставропольский государственный
педагогический институт»
научный руководитель: Кольцова И. В., к.психол.н.
старший преподаватель
кафедра психологии
Россия, г. Ставрополь

ВЛИЯНИЕ КОМПЬЮТЕРНЫХ ИГР НА ПСИХИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ ДЕТЕЙ ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА

Аннотация: Статья посвящена проблемевлияния компьютерных игр на психическое развитие детей дошкольного возраста. Особое внимание уделяется вопросам положительного и отрицательного влияния компьютерных игр. Предназначается для широкого круга читателей.

Ключевые слова: компьютерные игры; эмоциональная сфера; дошкольный возраст; психика; психическое развитие.

Syrman I.V.
student
4 year, department of psychology and defectology
GBOU VO «Stavropol State Pedagogical Institute»
Russia, the city of Stavropol
Scientific adviser: Koltsova I.V.
Candidate of Psychological Sciences, senior lecturer of the Department of Psychology

INFLUENCE OF COMPUTER GAMES ON PSYCHOLOGICAL DEVELOPMENT OF CHILDREN OF PRESCHOOL AGE

Annotation: The article is devoted to the problem of the influence of computer games on the mental development of preschool children. Particular attention is paid to the positive and negative impact of computer games. It is intended for a wide range of readers.

Key words: computer games; emotional sphere; preschool age; the psyche; psychological development.

Дошкольный возраст достаточно долгий период жизни ребенка. В это время малыш довольно быстро развивается. Развивается психика, закладывая фундамент для дальнейшего роста.

Формирование основ личности принято считать основным направлением психического развития в дошкольном детстве, в которое нельзя не включить нравственное развитие ребенка, его воспитание.

21 век - век развития информационных технологий, в котором цифровая техника стала неотъемлемой частью нашей жизни. Современные

дети используют гаджеты не только в процессе обучения, но и для развлечений. Знакомство дошкольников с компьютером начинается с компьютерных игр. Симпатия к компьютерным играм возникает не только у взрослых, но и у детей начиная с 4-5 летнего возраста. В связи с этим возникает вопрос о влиянии компьютерных игр на психику и эмоциональную сферу детей дошкольного возраста.

Основными российскими исследователями феномена компьютерных игрявляются Бурлаков И.В., Гудимов В.В. Игнатьев М.Б., Коркина А.Ю., Смирнова Е.О.,Степанцова О.А., Петрусь (Кузнецов) Г.Г, рассматривающие истоки и содержание феномена компьютерных игр с позиций психоанализа.

Среди основных функций компьютерных игр необходимо выделить обучающую.С помощью компьютерных игр ребенок получает обобщенное представление о похожих предметах. Происходит процесс развития мышления, операций обобщения и классификации. Работа ребенка за компьютером имеет большое значение для формирования эмоциональной сферы[1].

Для того чтобы понять какое влияние оказывают компьютерные игры на психику детей дошкольного возраста, необходимо рассмотреть данный вопрос с нескольких сторон.

Компьютерные игры делятся на ролевые игры и не ролевые. Данное разделение считается важным, потому что процесс образования зависимости от ролевых компьютерных игр кардинально отличается от механизмов образования зависимости от не ролевых игр.

Ролевыми компьютерными играми принято называть те игры, в каковой человек принимает на себя роль компьютерного персонажа.

Выделение ролевых компьютерных игр происходит, прежде всего, потому что в процессе игры можно наблюдать как человек сливается воедино вначале с персонажем игры, затем в более серьезных случаях происходит процесс отождествления себя с компьютером. Именно ролевые компьютерные игры порождают новый уровень психологической зависимости[2].

В данный момент существуют следующие виды компьютерных игр: сюжетно-ролевые, игры-драматизации, игры с правилами, с их помощью ребенок изучает: цвета, формы, буквы и цифры и др. Также благодаря играм развивается логическое мышление. При работе с развивающими играми на компьютере у ребенка начинает функционировать образная и эмоциональная память, что в свою очередь позволяет выстроить процесс изучения нового материала более эффективно[4].

Сюжетно-ролевые компьютерные игры оказывают различное влияние на эмоциональное выражение детей тогда, когда роли распределены, но качества персонажей остаются неизвестными. В этом случае ребенок объясняет правила и нормы взаимоотношений, между людьми исходя из своего жизненного опыта.

Использование компьютера на занятиях способствует созданию

эмоционального настроя, который имеет положительное влияние на развитие детей. Подобного рода занятия повышают интерес и внимание дошкольников к изучаемому материалу[3].

Исходя из вышеперечисленного, можно сделать вывод о том, что компьютерные игры имеют важное развивающее значение для совершенствования и формирования способностей детей дошкольного возраста.

В содержательном плане компьютерные игры схожи с традиционными, но также имеются существенные отличия. Большая часть компьютерных игр основываются на принципе поэтапного усложнения задач, что позволяет поддерживать ребенка в связи между обучением и психическим развитием.

Поэтапное усложнение задач зачастую не позволяет ребенку «перепрыгнуть» на следующий уровень без выполнения предыдущего.

Благодаря взаимосвязи различных видов игр (не только традиционных, но и компьютерных) дошкольник осваивает умения самостоятельного и инициативного решения игровых задач, что позволяет ему подниматься в своем развитии на более высокий уровень.

Компьютерные игры не только стимулируют индивидуальную деятельность ребенка, его творческий потенциал, но и являются прекрасным средством, объединяющим детей в интересных групповых играх, что способствует их неформальному общению.

Компьютерные игры дают возможность дошкольнику увидеть не только продукт своей деятельности, а так же динамику творчества. Это способствует объективному оцениванию результатов собственной деятельности.

Эксплуатация ребенком компьютера в своей деятельности оказывает существенное влияние на различные стороны его психического развития[1].

В полной мере демонстрируются такие психические процессы как: память, мышление, представление и т.д.

Существуют игры «Конструкторы», основная цель которых заключается в формировании у детей способности самостоятельно ставить цели и достигать их. Благодаря этому процессу у детей происходит формирование деятельности творческого экспериментирования. Различные формы творческого экспериментирования способствуют развитию интеллектуальных способностей дошкольников. Нельзя не отметить положительное влияние, которое оказывает работа за компьютером. Данный процесс стимулирует развитие мелкой моторики пальцев рук и зрительно-моторной координации у ребенка. Дошкольник соотносит движения рук с результатами, которые он видит на экране. Зрительно-моторная координация является основой для овладения письмом и рисованием.

Родители и педагоги относятся к компьютерным играм неоднозначно. Большинство считает, что увлечение данными играми несет в себе целый ряд опасностей. Ребенок может проводить много времени играя, замещая

этим чтение книг, выполнение домашнего задания или прогулку на свежем воздухе. Исходя из вышеперечисленного, компьютер может вытеснить часть необходимых занятий из жизни ребенка.

Недопустимо бесконтрольное времяпрепровождение дошкольника за компьютером. Поскольку попустительское отношение может привести к плачевным результатам. Компьютерная игра заменяет реальное общение со сверстниками и с родителями, для ребенка становится важен в данный момент не результат, а сам процесс игры[4].

Могут возникнуть проблемы физиологического характера, связанные с нарушением зрения и осанки, встречаются онемения пальцев кисти, головная боль, тревожный сон. Так же может возникнуть переутомление, а вследствие, как раздражение, так и нервозность.

Развитию эмоциональной сферы содействуют все виды деятельности, а в последнее время контакт ребенка с компьютером. Компьютер может играть роль незаменимого помощника, как в воспитании, так и в психическом развитии детей дошкольного возраста[3].

Из основных способов формирования эмоциональной сферы компьютерная игра занимает важное место. Дошкольников особенно привлекают компьютерные игры. Поскольку игра является ведущим видом деятельности, симпатия к ним у детей возникает без принуждения со стороны взрослых. Если в период дошкольного детства ребенок довольно плотно связан с компьютерными играми, можно сделать вывод о том, что в них происходят важные изменения психики ребенка, в развитии его поведения, социальных чувств.

Таким образом, компьютер способствует развитию не только интеллектуальных способности ребенка, но и воспитанию волевых качеств, таких как самостоятельность, сосредоточенность, усидчивость, приобщает ребенка к сопереживанию, обогащая тем самым его, отношение к окружающему миру, формируя его эмоциональную сферу.

Компьютерная игра является эффективным средством для выявления тех объективных отношений, в которых живет ребенок: вступая в компьютерной игре в реальные отношения со своими партнерами, он проявляет свои личностные качества и демонстрирует эмоциональные переживания. В то же время появление в игре нового эмоционального опыта содействуетустранениюнегативных эмоциональных проявлений у детей, способствует формированию у дошкольников новых положительных качеств и стремлений, новых побуждений и потребностей.

Использованные источники:

1. Коркина А.Ю. Критерии психологической оценки компьютерных игр и развивающих компьютерных программ // Психологическая наука и образование. -2008. -№3. – С. 20-29.
2. Смирнова Е.О. Детская психология. - М.: "КноРус медиа", 2015. - 280 с.
3. Смирнова Е.О. Детская психология: Учебник для вузов. 3-е изд., перераб. - СПб.: Питер, 2009. - 304 с.

4. Смирнова Е.О., Радева Р.Е. Психологические особенности компьютерных игр: новый контекст детской субкультуры // Образование и информационная культура. Социологические аспекты. Труды по социологии образования. Том V. Вып. VII / Под ред. В.С. Собкина. - М., 2000. – 462 с.

УДК 347.72.04

Тарина Е.Е.
студент
ФГАОУ ВО "КФУ им. В.И. Вернадского"
Институт экономики и управления
Россия, г. Симферополь

СОВРЕМЕННЫЕ СПОСОБЫ ЛИКВИДАЦИИ ФИРМ С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ НА ТЕРРИТОРИИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: Ликвидация фирмы является «спастельным кругом» ее владельца в случае критической ситуации. Если нет необходимости в содержании и поддержании деятельности фирмы, если есть «недочеты» в ведении бухгалтерской отчетности, если бизнес пришел к убыточному состоянию или если предприятию грозит уголовная ответственность за уклонение от уплаты налогов, то необходимо его ликвидировать.

Ключевые слова: предприятие, ликвидация, фирма, ликвидация в Российской Федерации, банкротство.

Tarina E.E.
student
V.I. Vernadsky Crimean Federal University, Institute of Economics and Management
Simferopol, Russia

MODERN WAYS OF LIQUIDATION OF FIRMS WITH LIMITED LIABILITY IN THE TERRITORY OF THE RUSSIAN FEDERATION

Annotation: Elimination of the company is a "spiral circle" of its owner in the event of a critical situation. If there is no need to maintain and maintain the firm's activities, if there are "shortcomings" in the accounting records, if the business has come to an unprofitable state or if the enterprise faces criminal liability for tax evasion, then it must be liquidated.

Key words: enterprise, liquidation, firm, liquidation in the Russian Federation, bankruptcy.

Введение/Introdyction. Официальная процедура закрытия ООО – длительная и серьезная. Фирма считается ликвидированной и прекратившей своё существование с момента внесения записи об этом в Единый государственный реестр юридических лиц (ЕГРЮЛ).

Чаще всего предприятия закрываются ввиду не ликвидности или обнаружения у них незаконной деятельности.

Учредители ООО не отвечают своим личным имуществом за последствия деятельности фирмы, поэтому процедура ликвидации ООО сопряжена с некоторыми сложностями, в частности, требует тщательной подготовки всего пакета документов и соблюдения всех требований, предусмотренных законодательством Российской Федерации.

Цель исследования/ Purpose of the study. Определить способы ликвидации фирм на территории Российской Федерации и освятить проблемы связанные с процедурой ликвидации.

Результаты исследования/ Results of the study. Ликвидация фирм является конечной стадией деятельности предприятия. Степень «прозрачности» отношений с налоговой инспекцией играет большую роль при выборе способа ликвидации. Прекращение деятельности осуществляется двумя разными способами:

- Добровольная ликвидация
- Альтернативная ликвидация:
- Ликвидация через офшор
- Ликвидация путем реорганизации
- Ликвидация через банкроство

Добровольная ликвидация – официальная ликвидация предприятия с удалением из реестра юридических лиц. Все учредители должны быть уведомлены о данной процедуре и согласны. При этом фирма обязана погасить все свои задолженности перед налоговой службой и прочими контрагентами. Условия добровольной ликвидации ООО прописаны в ст. 92 гл. 4 ГК РФ и в 57-й статье Федерального закона №14-ФЗ от 08.02.1998 (с изменениями от 29.06.2015 г. [4].

При таком способе завершения деятельности фирмы необходимо:

- Подготовить полный пакет документов (решение о добровольной ликвидации, нотариально заверенная форма Р15001 (официальное уведомление о ликвидации) и тд.)
- Оплатить госпошлину
- Опубликовать объявление о закрытии в «Вестнике государственной регистрации» и (не обязательно) в «Коммерсанте»
- Составление ликвидационного баланса и проведение инвентаризации (документы составляются для налоговой инспекции после расчетов со всеми кредиторами)
- Получение уведомления о ликвидации в ЕГРЮЛ (с момента внесения в список предприятие считается абсолютно недееспособным и все процедуры выполненые после этого момента считаются незаконными)
- Распределение остававшегося имущества (каждый учредитель должен получить свою долю оставшегося имущество согласно размеру его вклада) [5, с. 28].

Альтернативная ликвидация – ликвидация при которой официального закрытия не происходило, а сама фирма уходит под руководство нового владельца путем входа новых учредителей и выхода прежних. Всю

ответственность на себя берут новые учредители и предприятие может быть ликвидировано даже при наличии задолженностей. В налоговую службу отправляются документы не о ликвидации, а об изменениях в составе [1].

Ликвидация через офшор – способ ликвидации при котором прежние владельцы смещаются, а новым учредителем становится иностранная компания. Иностранная компания не находится в российской юрисдикции и имеющая закрытый реестр акционеров, а это значит, что налоговая служба не может назначить проверки и каким-либо образом связаться с директором и запросить документы. Также вся ответственность возлагается на новых владельцев.

Ликвидация путем реорганизации – ликвидация с помощью поглощения другой компанией. При этом вся суверенность компании исчезает, а обязательства переходят к правопреемнику. Такой процесс тоже отмечается в «Вестнике государственной регистрации» и подается заявление о прекращении деятельности [2].

Ликвидация через банкротство – крайний способ ликвидации, если у фирмы есть большая задолженность перед кредиторами или государственными органами, при котором действие происходит через суд. Необходимо доказать, что предприятие является неплатёжеспособным. Затем происходят такие процедуры как:

- определение причин банкротства
- процедура санации
- процедура финансового оздоровление с помощью реструктуризации и списания части задолженности
- конкурсное производство с последующим исключением компании из ЕГРЮЛ [3].

Основные действия:

Рассмотрение заявления арбитражным судом, во время которого проверяются основания для признания несостоятельности на предмет их обоснованности. Если суд примет положительное решение, в зависимости от вида банкротства, вводится процедура проведения наблюдения или конкурсное производство;

Производится инвентаризация, оценка имеющейся собственности. После подготовительных мероприятий осуществляется продажа имущества через торги. Данный этап проводится под контролем арбитражного управляющего;

Заканчивается конкурсное производство, по итогам которого конкурсный управляющий должен предоставить суду отчёт. В документе излагаются результаты мероприятия;

Происходит исключение организации из ЕГРЮЛ [3]

Основные проблемы: официальная ликвидация на государственной основе является одной из самых трудных в плане оформления массы документов. При этом, если у предприятия есть задолженности или были совершены незаконные действия, то ему придется за это отвечать

полноценно, когда у ликвидации через офшор и через реорганизацию есть преимущество избежать ответственности. Однако при альтернативной ликвидации обнаружение незаконной деятельности привлечет массу вопросов к нынешнему владельцу и есть большая вероятность в привлечении к ответственности [1].

Самый большой минус передачи владения через офшор – вероятность признания сделки нелегальной. Данная процедура изначально несет в себе некоторое противоречие с Российским законом, согласно которому менять учредителя в компании, продавая ее частями или полностью, можно только с целью получения дополнительного дохода от бизнеса и оптимизации предпринимательской деятельности. Поэтому ФНС, заподозрив скрытые причины, имеет полное право обратиться в суд по факту необоснованной продажи долей организации.

Главным минусом ликвидации предприятия через реорганизацию является наличие правопреемника. Данный факт значит, что обязательства реорганизуемой компании не «гасятся», а передаются другому лицу. В подобной ситуации осень важно, чтобы процессом занимался опытный юрист. При неправильном проведении реорганизации могут возникнуть претензии к бывшим владельцам, что приведет к значительным штрафам и взысканиям [2].

Проблемами оформления банкротсва являются большие затраты на юридические процедуры, большой срок ликвидации, риск признания банкротства недействительным, предприятие может не избежать претензий кредиторов.

Выводы/Conclusions. Добровольная ликвидация предприятий со стороны закона является наименее рискованной процедурой, но при условии, что у фирмы нет проблем с законом и кредиторами, в противном случае или при нежелании тратить время и деньги на оформление документации, публикаций и т.д., предприятие прибегает к альтернативным методам, что значительно уменьшит количество затрат финансовых и временных. В случае критического положения предприятия, полной неплатежеспособности, исков и т.д. ликвидируют предприятие с помощью признания его банкротом.

По мнению автора, наиболее рациональным способом завершения деятельности предприятия является ликвидация через реорганизацию, если у предприятия есть достаточно небольшие задолженности и отсутствуют правонарушения. Так как сроки процедуры от 2,5 месяцев, что сравнительно с добровольной (3,5 мес.) и банкротством (от 6 мес.), являются самыми короткими. А также всю ответственность за прежних владельцев будет нести другой человек, что освобождает первоначальных учредителей от затрат на свои непогашенные задолженности.

Использованные источники:

1. Альтернативная ликвидация ООО: основные способы и их преимущества // Долги банкротство. – 2017. – [Электронный ресурс]. URL:

http://dolgofa.com/likvidacija/ooo/alternativnaja.html (2017)
2. Как закрыть ООО через продажу // Консультации для малого бизнеса. – 2018. – [Электронный ресурс]. URL: http://urlaw03.ru/bankrotstvo/article/likvidaciya-ooo-cherez-prodazhu (01.2018)
3. Костанец Б. Ликвидация путем банкротства: инструкция по безопасной эксплуатации// Банкротчик.рф. – 2012. – [Электронный ресурс]. URL: http://regforum.ru/posts/20_likvidaciya_putem_bankrotstva_instrukciya_po_bezopasnoy_ekspluatacii/ (01.10.2012)
4. Ликвидация юридического лица // Консультант плюс. – 2017. – [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/974be1fad91d7bc49b99851f8e9fc52eae6af180/#dst1283 (29.12.2017)
5. Пресняков С.А. Ликвидация предприятия. Учебное пособие. – М.: Налоговый вестник, 2009. – 124 с.

УДК 004.42

Ташбулатов Р.И.
студент 4 курса
факультет математики и информационных технологий
Нафикова А.Р., к.ф.-м.н.
доцент
Стерлитамакский филиал
БашГУ
Россия, г. Стерлитамак

РАЗРАБОТКА СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ПРОЕКТАМИ НА ПЛАТФОРМЕ REDMINE ДЛЯ РЕКЛАМНО-ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ КОМПАНИИ ООО «РОНА»

Аннотация: Статья посвящена описанию процессов разработки и демонстрации системы управления проектами для рекламно-производственной компании ООО «Рона».

Ключевые слова: система управления проектами, Redmine.

Tashbulatov R.I.
student
4 year, Faculty of Mathematics and Information Technology
Sterlitamak branch of Bashkir State University, Sterlitamak city
Nafikova A.R.
Candidate of Physical and Mathematical Sciences, Associate Professor
Sterlitamak branch of Bashkir State University, Sterlitamak city

DEVELOPMENT OF THE PROJECT MANAGEMENT SYSTEM ON THE REDMINE PLATFORM FOR THE ADVERTISING AND PRODUCTION COMPANY LLC "RONA"

Annotation: The article is devoted to the description of the processes of development and demonstration of the project management system for the advertising and production company LLC "Rona".

Key words: project management system, Redmine.

В настоящее время успешное развитие современного бизнеса невозможно представить без эффективного функционирования ИТ-инфраструктуры, ее соответствия поставленным задачам. Управление любой деятельностью невозможно без анализа значительно большого объема информации и ее обработки с помощью компьютеров [4].

Рекламно-производственная компания ООО «Рона» осуществляет свою деятельность на территории республики Башкортостан и далеко за ее пределами. Сотни предприятий становятся постоянными клиентами данной компании. В связи с увеличением и без того огромного списка заказчиков потребовалось разработать систему управления проектами, которая позволила бы упорядочить внутренний документооборот, а также увеличить скорость выполнения заказов, поступающих в компанию.

Система управления проектами (СУП) – это ряд процессов и связанных с ними функций контроля, объединенных в единую целенаправленную структуру [1]. Система управления проектами строится на основе плана управления проектом, который описывает то, как будет применяться система. Сущность системы управления проектом меняется в зависимости от сферы применения, отличительных черт компании, сложности проекта и доступности необходимых ресурсов. Система строится таким образом, чтобы предельно отвечать стратегическим целям и производственным ресурсам клиентской компании [3].

В связи с тем, что данная система управления проектами разрабатывается для пользования рядовыми сотрудниками, она должна быть предельно проста в использовании, но при этом содержать в себе функционал, позволяющий вести учет выполнения задач.

В процессе разработки системы управления проектами компанией ООО «Рона» были представлены следующие требования к реализации данной системы, а именно:

1) к функциональным возможностям:

- добавление, изменение и удаление проектов, задач, их описания;
- назначение ответственных лиц за выполнение задачи;
- отображение прогресса выполнения проекта и задачи;
- предоставление информации о просроченных задачах;
- обязательное наличие диаграммы Ганта;
- упрощенный поиск проектов и задач.

2) к технической реализации:

- реализация в виде web-системы;
- создание единой информационной базы в рамках всей организации;
- функционирование приложения в операционных системах Microsoft Windows, а также в мобильных версиях приложения RedminePM.

3) к режимам функционирования: система управления функционирует в следующих режимах: директор, менеджер, дизайнер, бухгалтер, работник цеха, монтажник, полиграфист, замерщик, водитель, администратор.

4) к безопасности: в связи с тем, что данная система управления проектами расположена на сервере компании, доступ к ней возможен только зарегистрированным пользователям [2].

В ходе настройки данной системы управления проектами были выполнены все необходимые действия, а именно: создание проектов, регистрация пользователей в системе, установка прав доступа для пользователей, а также были настроены должным образом трекеры и статусы задач. Для более удобного поиска необходимого заказа внесены дополнительные поля: «ИНН», «полное название организации», которые заполняются при создании новой задачи. Чтобы облегчить мониторинг выполнения задач руководством, в данной системе управления проектами существует диаграмма Ганта, на которой наглядно видно, на сколько процентов выполнен тот или иной заказ, и просрочен ли он [5].

Таким образом, системы управления проектами являются наиболее эффективным способом построения планов работы, а также позволяют эффективно распределять материальные и человеческие ресурсы, контролировать показатели темпов и качество выполнения проекта.

Удобный для пользователей интерфейс данной системы позволит сократить время обучения сотрудников. Процесс разработки системы управления проектами был выполнен с учетом всех требований, что положительно повлияло на эффективность выполняемой работы.

Использованные источники:

1. Васючкова, Т.С. Управление проектами с использованием Microsoft Project / Т.С. Васючкова, М.А. Держо, Н.А. Иванчева, Т.П. Пухначаева. – М.: Национальный открытый институт «ИНТУИТ», 2016. – 148 с.
2. Вылегжанина, А.О. Организационный инструментарий управления проектом: учебное пособие. – М.: Директ-Медиа, 2015. – 312 с.
3. Горбовцов, Г.Я. Системы управления проектом: учебное пособие. – М.: Изд. центр ЕАОИ, 2011. – 341 с.
4. Калентьев, А.А. Новые технологии в программировании: учебное пособие. – Т.: «Эль Контент», 2014. – 176 с.
5. Официальный сайт системы управления проектами Redmine [Электронный ресурс]. – URL: https://www.redmine.org/ (дата обращения: 12.02.2018).

УДК: 378.1

Ташмирзаева Э.Я.
студент
специальность «Дошкольное образование»
Муртазаева Э.М., к.пед.н.
доцент
кафедра дошкольного образования и педагогики
Крымский инженерно-педагогический университет
Россия, г. Симферополь

ВИДЫ И ТЕХНИКИ НЕТРАДИЦИОННОГО РИСОВАНИЯ ХУДОЖЕСТВЕННЫМИ МАТЕРИАЛАМИ НА ЗАНЯТИЯХ В ДОУ

Аннотация. В статье рассматриваются основные виды и техники нетрадиционного рисования художественными материалами на занятиях в ДОУ с методическими рекомендациями.

Ключевые слова: нетрадиционные техники рисования, художественные материалы.

Tashmishei E.Ya.
student of the specialty «Preschool education»
Crimean engineering pedagogical University
Simferopol
Murtazaeva E.M.
candidate of pedagogics
associate Professor of preschool education and pedagogy
Crimean engineering-pedagogical University
Simferopol

THE TYPES AND TECHNOLOGY OF UNCONVENTIONAL DRAWING ART MATERIALS IN THE CLASSROOM IN PRESCHOOL INSTITUTION

Annotation. In the article the main types and techniques of non-traditional drawing by art materials at the classes in the preschool institution with methodical recommendations are considered.

Keywords: non-traditional drawing techniques, art materials.

Введение. Опыт показывает, что одно из наиболее важных условий успешного развития детского художественного творчества – разнообразие и вариативность работы с детьми на занятиях. Новизна обстановки, необычное начало работы, красивые и разнообразные материалы, интересные для детей неповторяющиеся задания, возможность выбора и еще многие другие факторы – вот что помогает не допустить в детскую изобразительную деятельность однообразие и скуку, обеспечивает живость и непосредственность детского восприятия и деятельности. Важно, чтобы всякий раз воспитатель создавал новую ситуацию так, чтобы дети, с одной стороны, могли применить усвоенные ранее знания, навыки, умения, с

другой - искали новые решения, творческие подходы. Именно это вызывает у ребенка положительные эмоции, радостное удивление, желание созидательно трудиться.

Однако внести разнообразие во все моменты работы и в свободную детскую деятельность, придумывать множество вариантов занятий по темам воспитателям зачастую трудно. Рисование, лепка, аппликация как виды художественно-творческой деятельности не терпят шаблона, стереотипности, раз и навсегда установленных правил, а между тем на практике мы часто сталкиваемся именно с таким положением («Дерево рисуется снизу вверх, потому что оно так растет, а домик вот так» и т.п.)».

Сегодня есть выбор вариантов художественного дошкольного образования, и определяется он наличием вариативных, дополнительных, альтернативных, авторских программно-методических материалов, которые недостаточно научно обоснованны и требуют теоретической и экспериментальной проверки в конкретных условиях дошкольных образовательных учреждений.

Формулировка цели статьи. Рассмотреть основные виды и техники нетрадиционного рисования художественными материалами на занятиях в ДОУ.

Изложение основного материала. Доступность использования нетрадиционных техник определяется возрастными особенностями дошкольников. Так, например, начинать работу в этом направлении следует с таких техник, как рисование пальчиками, ладошкой, обрывание бумаги и т.п., но в старшем дошкольном возрасте эти же техники дополнят художественный образ, создаваемый с помощью более сложных: кляксографии, монотипии и т.п. [1]

Тычок жесткой полусухой кистью.

Возраст: любой.

Средства выразительности: фактурность окраски, цвет.

Материалы: жесткая кисть, гуашь, бумага любого цвета и формата либо вырезанный силуэт пушистого или колючего животного.

Способ получения изображения: ребенок опускает в гуашь кисть и ударяет ею по бумаге, держа вертикально. При работе кисть в воду не опускается. Таким образом заполняется весь лист, контур или шаблон. Получается имитация фактурности пушистой или колючей поверхности.

Рисование пальчиками.

Возраст: от двух лет.

Средства выразительности: пятно, точка, короткая линия, цвет.

Материалы: мисочки с гуашью, плотная бумага любого цвета, небольшие листы, салфетки.

Способ получения изображения: ребенок опускает в гуашь пальчик и наносит точки, пятнышки на бумагу. На каждый пальчик набирается краска разного цвета. После работы пальчики вытираются салфеткой, затем гуашь легко смывается [2].

Рисование ладошкой.

Возраст: от двух лет.

Средства выразительности: пятно, цвет, фантастический силуэт.

Материалы: широкие блюдечки с гуашью, кисть, плотная бумага любого цвета, листы большого формата, салфетки.

Способ получения изображения: ребенок опускает в гуашь ладошку (всю кисть) или окрашивает ее с помощью кисточки (с пяти лет) и делает отпечаток на бумаге. Рисуют и правой и левой руками, окрашенными разными цветами. После работы руки вытираются салфеткой, затем гуашь легко смывается [3].

Оттиск пробкой.

Возраст: от трех лет.

Средства выразительности: пятно, фактура, цвет.

Материалы: мисочка либо пластиковая коробочка, в которую вложена штемпельная подушка из тонкого поролона, пропитанного гуашью, плотная бумага любого цвета и размера, печатки из пробки.

Способ получения изображения: ребенок прижимает пробку к штемпельной подушке с краской и наносит оттиск на бумагу. Для получения другого цвета меняются и мисочка и пробка [4].

Оттиск печатками из картофеля.

Возраст: от трех лет.

Средства выразительности: пятно, фактура, цвет.

Материалы: мисочка либо пластиковая коробочка, в которую вложена штемпельная подушка из тонкого поролона, пропитанного гуашью, плотная бумага любого цвета и размера, печатки из картофеля. Способ получения изображения: ребенок прижимает печатку к штемпельной подушке с краской и наносит оттиск на бумагу. Для получения другого цвета меняются и мисочка и печатка [5].

Оттиск поролоном.

Возраст: от четырех лет.

Средства выразительности: пятно, фактура, цвет.

Материалы: мисочка либо пластиковая коробочка, в которую вложена штемпельная подушка из тонкого поролона, пропитанного гуашью, плотная бумага любого цвета и размера, кусочки поролона.

Способ получения изображения: ребенок прижимает поролон к штемпельной подушке с краской и наносит оттиск на бумагу. Для изменения цвета берутся другие мисочка и поролон.

Оттиск пенопластом.

Возраст: от четырех лет.

Средства выразительности: пятно, фактура, цвет.

Материалы: мисочка или пластиковая коробочка, в которую вложена штемпельная подушка из тонкого поролона, пропитанного гуашью, плотная бумага любого цвета и размера, кусочки пенопласта.

Способ получения изображения: ребенок прижимает пенопласт к

штемпельной подушке с краской и наносит оттиск на бумагу. Чтобы получить другой цвет, меняются и мисочка и пенопласт.

Оттиск печатками из ластика.

Возраст: от четырех лет.

Средства выразительности: пятно, фактура, цвет,

Материалы: мисочка либо пластиковая коробочка, в которую вложена штемпельная подушка из тонкого поролона, пропитанного гуашью, плотная бумага любого цвета и размера, печатки из ластика (их педагог может изготовить сам, прорезая рисунок на ластике с помощью ножа или бритвенного лезвия).

Способ получения изображения: ребенок прижимает печатку к штемпельной подушке с краской и наносит оттиск на бумагу. Для изменения цвета нужно взять другие мисочку и печатку.

Оттиск смятой бумагой.

Возраст: от четырех лет.

Средства выразительности: пятно, фактура, цвет.

Материалы: блюдце либо пластиковая коробочка, в которую вложена штемпельная подушка из тонкого поролона, пропитанного гуашью, плотная бумага любого цвета и размера, смятая бумага.

Способ получения изображения: ребенок прижимает смятую бумагу к штемпельной подушке с краской и наносит оттиск на бумагу. Чтобы получить другой цвет, меняются и блюдце и смятая бумага.

Восковые мелки + акварель.

Возраст: от четырех лет.

Средства выразительности: цвет, линия, пятно, фактура. Материалы: восковые мелки, плотная белая бумага, акварель, кисти. Способ получения изображения: ребенок рисует восковыми мелками на белой бумаге. Затем закрашивает лист акварелью в один или несколько цветов. Рисунок мелками остается незакрашенным.

Свеча + акварель Возраст: от четырех лет.

Средства выразительности: цвет, линия, пятно, фактура. Материалы: свеча, плотная бумага, акварель, кисти. Способ получения изображения: ребенок рисует свечой" на бумаге. Затем закрашивает лист акварелью в один или несколько цветов. Рисунок свечой остается белым.

Печать по трафарету.

Возраст: от пяти лет.

Средства выразительности: пятно, фактура, цвет.

Материалы: мисочка или пластиковая коробочка, в которую вложена штемпельная подушка из тонкого поролона, пропитанного гуашью, плотная бумага любого цвета, тампон из поролона (в середину квадрата кладут шарик из ткани или поролона и завязывают углы квадрата ниткой), трафареты из проолифленного полукартона либо прозрачной пленки.

Способ получения изображения: ребенок прижимает печатку или поролоновый тампон к штемпельной подушке с краской и наносит оттиск на

бумагу с помощью трафарета. Чтобы изменить цвет, берутся другие тампон и трафарет.

Кляксография обычная.

Возраст: от пяти лет.

Средства выразительности: пятно.

Материалы: бумага, тушь либо жидко разведенная гуашь в мисочке, пластиковая ложечка. Способ получения изображения: ребенок зачерпывает гуашь пластиковой ложкой и выливает на бумагу. В результате получаются пятна в произвольном порядке. Затем лист накрывается другим листом и прижимается (можно согнуть исходный лист пополам, на одну половину капнуть тушь, а другой его прикрыть). Далее верхний лист снимается, изображение рассматривается: определяется, на что оно похоже. Недостающие детали дорисовываются.

Кляксография с трубочкой.

Возраст: от пяти лет. Средства выразительности: пятно.

Материалы: бумага, тушь либо жидко разведенная гуашь в мисочке, пластиковая ложечка, трубочка (соломинка для напитков).

Способ получения изображения: ребенок зачерпывает пластиковой ложкой краску, выливает ее на лист, делая небольшое пятно (капельку). Затем на это пятно дует из трубочки так, чтобы ее конец не касался ни пятна, ни бумаги. При необходимости процедура повторяется. Недостающие детали дорисовываются.

Кляксография с ниточкой.

Возраст: от пяти лет, Средства выразительности: пятно.

Материалы: бумага, тушь или жидко разведенная гуашь мисочке, пластиковая ложечка, нитка средней толщины.

Способ получения изображения: ребенок опускает нитку в краску, отжимает ее. Затем на листе бумаги выкладывает из нитки изображение, оставляя один ее конец свободным. После этого сверху накладывает другой лист, прижимает, придерживая рукой, и вытягивает нитку за кончик. Недостающие детали дорисовываются.

Набрызг.

Возраст: от пяти лет. Средства выразительности: точка, фактура.

Материалы: бумага, гуашь, жесткая кисть, кусочек плотного картона либо пластика (5х5 см).

Способ получения изображения: ребенок набирает краску на кисть и ударяет кистью о картон, который держит над бумагой. Краска разбрызгивается на бумагу.

Отпечатки листьев.

Возраст: от пяти лет.

Средства выразительности: фактура, цвет.

Материалы: бумага, листья разных деревьев (желательно опавшие), гуашь, кисти.

Способ получения изображения: ребенок покрывает листок дерева

красками разных цветов, затем прикладывает его к бумаге окрашенной стороной для получения отпечатка. Каждый раз берется новый листок. Черешки у листьев можно дорисовать кистью.

Тычкование.

Возраст: от пяти лет.

Средства выразительности: фактура, объем.

Материалы: квадраты из цветной двухсторонней бумаги размером (2х2 см), журнальная и газетная бумага (например, для иголок ежа), карандаш, клей ПВА в мисочке, плотная бумага или цветной картон для основы.

Способ получения изображения: ребенок ставит тупой конец карандаша в середину квадратика из бумаги и заворачивает вращательным движением края квадрата на карандаш. Придерживая пальцем край квадрата, чтобы тот не соскользнул с карандаша, ребенок опускает его в клей. Затем приклеивает квадратик на основу, прижимая его карандашом. Только после этого вытаскивает карандаш, а свернутый квадратик остается на бумаге. Процедура повторяется многократно, пока свернутыми квадратиками не заполнится желаемый объем пространства листа.

Монотипия пейзажная.

Возраст: от шести лет.

Средства выразительности: пятно, тон, вертикальная симметрия, изображение пространства в композиции.

Материалы: бумага, кисти, гуашь либо акварель, влажная губка, кафельная плитка.

Способ получения изображения: ребенок складывает лист пополам. На одной половине листа рисуется пейзаж, на другой получается его отражение в озере, реке (отпечаток). Пейзаж выполняется быстро, чтобы краски не успели высохнуть. Половина листа, предназначенная для отпечатка, протирается влажной губкой. Исходный рисунок, после того как с него сделан оттиск, оживляется красками, чтобы он сильнее отличался от отпечатка. Для монотипии также можно использовать лист бумаги и кафельную плитку. На последнюю наносится рисунок краской, затем она накрывается влажным листом бумаги. Пейзаж получается размытым.

Выводы. Становление разносторонне развитой, яркой, самодостаточной, творчески активной личности – ведущая задача образования, решение которой начинается с раннего детства. Особенно важно стимулировать природную любознательность и познавательную активность дошкольника новыми увлекательными видами художественной деятельности. Создание оригинальных композиций в нетрадиционной технике рисования в старшей группе является эффективным средством самовыражения, расширяет границы творческой фантазии, пробуждает вкус к художественной импровизации, развивает и тренирует ручные умения, проявляет чувство формы, цвета.

Нетрадиционные способы рисования привлекают детей художественной эффектностью и непредсказуемостью результата,

необычной техникой исполнения, не требующей особых ручных навыков и способностей, а больше напоминающей игру, которая помогает раскрыть творческий потенциал каждого ребёнка.

Использованные источники:

1. Казакова Р.Г., Сайганова Т.И., Седова Е.М. и др. Рисование с детьми дошкольного возраста: нетрадиционные техники, планирование, конспекты занятий. – М.: Сфера, 2005.
2. Комарова Т. Детское художественное творчество.- М., 2005.
3. Костерин Н. учебное рисование. – М., 1980.
4. Котляр В. Изобразительная деятельность дошкольников.- Киев, 1986.
5. Мелик – Пашаев А., Новлянская З. Ступени творчества. – М., 1987.
6. Теория и методика изодеятельности в детском саду. – М.: Просвещение, 1977.
7. Швайко Г.С. Занятие по изобразительной деятельности в детском саду. – М.: ВЛАДОС, 2001.
8. Саккулина Н., Комарова Т. Изобразительная деятельность в детском саду. – М., 1982.

УДК 346

Телепов В.В.
студент магистрант
Сандырев И.А.
студент магистрант
УрГЮУ
Россия, г. Екатеринбург

МЕХАНИЗМ ОБЕСПЕЧЕНИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО КОНТРОЛЯ ЧЕРЕЗ ПЕРЕКРЕСТНОЕ ВЛАДЕНИЕ ОРГАНИЗАЦИЯМИ

Аннотация

В статье рассматривается инструмент владения юридическими лицами – перекрестное владение. Целью статьи является рассмотреть возможность использования перекрестного владения как инструмента для повышения безопасности владения юридическим лицом, оптимизации управленческого контроля и управления в группе организаций при ограничителях, обусловленных внешней правовой средой.

Ключевые слова: Перекрестное владение, корпоративный контроль, юридическое лицо, учредители, акционерное общество, общество с ограниченной ответственностью, директор, исполнительный орган, этархия, владение бизнесом, хозяйственное партнерство, корпоративный договор.

Telepov V.
Sandyrev I.

THE MECHANISM TO ENSURE MANAGEMENT CONTROL THROUGH CROSS OWNERSHIP OF ORGANIZATIONS.

Annotation

The article considers instrument of legal entity ownership known as cross ownership. The main objective of article is consider oportunity usage cross ownership as an instrument to raise security legal entity ownership, optimisation of manegment control and managing of group of organisitions with limitation circumstances growth out outside law reality.

Keywords: Cross ownership, corporate control, legal entity, founders, joint-stock company, limited liability company, director, executive body, etarhiya, business ownership, economic partnership, corporate contract.

Один из интересных способов закрепления контроля за управлением компанией в деятельности хозяйственных обществ является перекрестное владение, также именуемое «этархия». Основная идея перекрестного владения заключается в том, что собственниками двух компаний являются эти же компании: компания «А» владеет компанией «Б», а компания «Б» в свою очередь владеет компанией «А».

Однако необходимо учитывать правило, которое закреплено в подавляющем большинстве юрисдикций, что одно общество не может

владеть другим, если такое общество само состоит только из одного участника. Поэтому при организации перекрестного владения в схему: «компания «А» владеет компанией «Б», а компания «Б» в свою очередь владеет компанией «А»» необходимо добавить какое-либо лицо, которое будет владеть долей либо в компании «А», либо в компании «Б», пусть даже эта доля будет составлять 0,01%.

Такой инструмент использовался как акционерными обществами, так и обществами с ограниченной ответственностью с целью защиты от рейдерских атак. В случае нападения на собственников бизнеса их становилось невозможно найти, а в случае нападения на исполнительный орган – директор тут же менялся, таки образом компания превращалась в не интересный к захвату объект. Также, в процессе масштабной приватизации в России, начавшейся с середины 90-х годов, такие схемы позволяли организовать последовательный переход права собственности на имущество (в нашем случае на организацию) к руководству компании.

При перекрестном владении вопросы, относимые к компетенции собрания акционеров или учредителей переходят в полномочия исполнительных органов, перекрёстно владеющих друг другом организаций. Таким образом, контроль будет принадлежать руководству этих компаний, и он не прекратится до тех пор, пока две эти компании сами этого не захотят. К примеру компания «А» владеет недвижимым имуществом и наступает необходимость его продать. Для этой сделки компании «А» необходимо будет одобрение учредителей этой компании - мажоритарный участник компания «Б», единоличный исполнительный орган которой – директор компании «А».

Обычно выделяются две основополагающие причины для использования хозяйственными обществами инструмента перекрестного владения:

1. Когда владелец бизнеса может быть юридическим собственником компании, но не хочет (например, существует угроза обращения взысканий на принадлежащее ему имущество, в том числе и доли в юр. лицах).

Здесь перекрестное владение помогает защитить имущество от посягательств третьих лиц на долю реального владельца – физического лица, у которого она минимальна. С другой стороны, контроль, который имеет владелец в классическом варианте полностью сохраняется через другую организацию, в которой он занимает должность директора. Так, перекрестное владение защищает от вхождения в состав участник и акционеров третьих лиц.

Например, действительный владелец компании (владеет 0,01% доли, а остальные 99,99% владеет организация системы перекрестного владения) вступает в бракоразводный процесс. Таким образом, предметом спора будет 0,01% доли, которой он владеет, а не все предприятие.

2. Когда владелец бизнеса хочет быть юридическим собственником компании, но не может.

В определенных законом случаях некоторые лица не могут участвовать в составе других юридических лиц, и в данном случае перекрестное владение помогает установить контроль над юридическим лицом для таких лиц. В частности, это относится для довольно новой организационно-правовой формы – Хозяйственное партнерство. Хозяйственное партнерство обладает рядом преимуществ, например, позволяет учредителям хозяйственного партнерство создать довольно гибкую систему регулирования отношений между собой, что не позволяют другие организационно-правовые формы. С другой стороны, хозяйственное партнерство не может участвовать в других юридических лицах, но может быть единоличным исполнительным органом в качестве Управляющей компании, а другая организация является одной из системы перекрестного владения (единоличным управляющим органом которой тоже является хозяйственное партнерство). В таком случае полный контроль над этими организациями приобретает хозяйственное партнерство, а точнее его учредители.

Допустим, существуют компания «А», которая занимается производством и компания «Б», которая занимается торговлей, а также Хозяйственное партнерство, в рамках которого урегулированы отношения между участниками (что опять же невозможно сделать в рамках компаний «А» и «Б»). Однако собственники желают установить такое же распределение прав и обязанностей в этих двух компаниях как в партнерстве. Для этого необходимо организовать перекрестное владение между компаниями «А» и «Б», а единоличным исполнительным органом поставить партнерство, что позволит закрепить контроль над этими компаниями, а также добиться тех же условий распределения прав и обязанностей, которые предусмотрены в партнерстве. Только вместо распределения прибыли, собственники бизнеса будут получать вознаграждение, которое полагается Управляющей компании (партнерству).

Некоторый изъян в этой схеме может быть выражен в виде несколько повышенного налогообложения, которое будет применяться при конечном получении прибыли собственниками. Однако, в таком случае можно просто сместить центр прибыли на другое звено партнерство. В любом случае, главная задача установить контроль и урегулировать отношения.

В связи с тем, что перекрестное владение обеспечивает возможность обойти ограничение, которые описывались в этой статье и создает другие возможности, многие государства вводят запрет на перекрестное владение. В России же таких ограничений не существует. Тем не менее, возникает взаимозависимость лиц, жесткое регулирование которой проявляется, например, в Налоговом кодексе. То есть при организации перекрестного владения, помимо определенных плюсов, не стоит забывать про некоторые особенности законодательного регулирования таких явлений.

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации;

2. Налоговый кодекс Российской Федерации;
3. Екатерина Макеева. Правовые коллизии внутри холдинга. Журнал «Консультант» № 5, 2005
4. Федеральный закон "О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей" от 08.08.2001 N 129-ФЗ;
5. Федеральный закон "О хозяйственных партнерствах" от 03.12.2011 N 380-ФЗ.

УДК 33

Темукуева Ж.Х.
бакалавр
Институт Экономики
Кабардино-Балкарский Государственный Аграрный Университет имени Валерия Мухамедовича Кокова
Россия, г. Нальчик

ОЦЕНКА ПРЕИМУЩЕСТВ И НЕДОСТАТКОВ МЕТОДОЛОГИЧЕСКОЙ БАЗЫ ПРОВЕДЕНИЯ АНАЛИЗА ЭФФЕКТИВНОСТИ СТРУКТУРЫ И ФОРМИРОВАНИЯ КАПИТАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: в статье рассматриваются проблемы рационального использования капитала предприятия. Подробно рассмотрены основные показатели, характеризующие структуру и наличие капитала, а также даны основные преимущества и недостатки и методы по их устранению.

Ключевые слова: капитал предприятия, жизненный цикл предприятия, средневзвешенная стоимость капитала, коэффициент самофинансирования.

Temukueva Zh.H. -Bakavr, Institute of Economics, Kabardino-Balkarian State Agrarian University named after Valery. Mukhamedovich. Kokova, the city of Nalchik

EVALUATION OF ADVANTAGES AND DISADVANTAGES OF METHODOLOGICAL BASE OF ANALYSIS OF EFFICIENCY OF STRUCTURE AND CAPITAL FORMING OF ENTERPRISE

Annotation: the article considers the problems of rational use of the enterprise's capital. Details of the main indicators characterizing the structure and availability of capital, as well as the main advantages and disadvantages and methods for their elimination are given.

Key words: enterprise capital, enterprise life cycle, weighted average cost of capital, self-financing ratio.

«В условиях современного рынка возросла необходимость в квалифицированном и профессиональном анализе экономической деятельности. Это обусловлено ростом конкуренции и уменьшением жизненного цикла предприятий» [4]. Рост конкуренции вынуждает

собственников предприятия искать альтернативные пути своего функционирования, что требует принятия более продуманных управленческих решений. Однако принимать какое-либо решение необходимо лишь на основе достоверных данных [1]. Одним из таких источников и является финансовая отчетность. К сожалению, невозможно максимально точно предусмотреть и спрогнозировать все риски и конечный результат принятого решения только на основе данных отчетности, т.к. они, по сути, являются лишь результатом фиксации хозяйственных операций в соответствии с принципами и допущениями бухгалтерского финансового учёта[2].

В данной работе мне бы хотелось рассмотреть показатели, применяемые при анализе капитала предприятия.

Актуальность исследования заключается в том, что именно от наличия и структуры капитала предприятия зависит перспектива дальнейшего существования и развития предприятия.

В современных условиях предприятия всё чаще не обходятся в своей финансово-хозяйственной деятельности лишь собственным капиталом. Однако при привлечении всевозможных кредитов и займов важно не перейти грань между оптимальной структурой капитала предприятия и состоянием, называемым «долговая яма», что грозит в перспективе утратой платежеспособности.

Поэтому одной из основных задач аналитика является формирование оптимального соотношения между ЗК и СК. «Стоит отметить, что данный вопрос является актуальным не только для предприятия, но и для финансовой науки в целом. Одни учёные считают, что предприятия должны, по мере своих возможностей, использовать только собственный капитал. Другие высказывают мнение о том, что использование лишь собственных средств свидетельствует о недостаточно рациональном управлении капиталом»[5].

На мой взгляд, обе точки зрения имеют право на существование, т.к всё зависит от конкретных внешних и внутренних условий.

«Одним из инструментов оценки эффективности использования и обоснованности дополнительного привлечения заёмных средств является расчет эффекта финансового рычага»[3]. Под финансовым рычагом, или финансовым левериджем (от financial leverage), понимают отношение величин, при изменении (уменьшении или увеличении) которых происходит более сильное изменение того или иного финансового результата. Усиление воздействия финансового рычага происходит за счёт ЗК.

Исследование эффекта финансового рычага служит основанием для принятия управленческих решений по привлечению ЗК.

Вычисляют его по формуле:

$$ЭФР = (1 - RTAX) \times (ROA - WACTL) \times \frac{\overline{TL}}{E}, \quad (1)$$

где RTAX (tax ratio) – коэффициент налогообложения прибыли,

который рассчитывается как отношение расходов по налогу на прибыль к величине прибыли до налогообложения.

ROA (return on assets) – рентабельность всего капитала, исчисленная как отношение прибыли до налогообложения и расходов по привлечению ЗК к средней балансовой величине всего капитала (валюты баланса).

WACTL – средневзвешенная цена ЗК, рассчитываемая как отношение расходов на его привлечение и использование к средней балансовой величине всего заёмного капитала.

$\overline{TL}$ (total liabilities) – средняя балансовая величина ЗК

$\overline{E}$ (equity)– средняя величина собственного капитала.

(ROA – WACTL) – дифференциал финансового рычага.

Если заимствование средств приводят к увеличению ЭФР, то оно выгодно. Также стоит помнить, что риск кредитора напрямую зависит от величины дифференциала: чем он больше, тем риск ниже и наоборот.

При формировании структуры капитала особое внимание стоит уделить средневзвешенной цене капитала (WACC%).

Вычисляется данная величина так: WACC = $\sum \omega_i + p_i$ (2)

В условиях современного рынка привлечение ЗК должно осуществляться на основе предельной цены капитала (Marginal cost of capital): MCC = $\Delta WACC \div \Delta K$, ΔK- прирост капитала (3).

Также необходимо рассчитать предельную эффективность капитала (Marginal Efficiency of Capital): MEC = $\Delta ROA \div \Delta WACC$ (4).

Также очень часто предприятия используют при анализе, так называемый коэффициент самофинансирования: $К_{сам.фин} = \frac{СИФ}{ЗИФ}$ (5).

Здесь сиф –собственные источники финансирования, а зиф – заемные источники финансирования.

Данный коэффициент должен быть не меньше 0,5.

Однако, на мой взгляд, данный коэффициент не полностью показывает перспективы того или иного управленческого решения. Если соотношение собственного и заемного капитала будет 50:50, то в случае истребования кредиторами и заимодавцами своего капитала предприятие отдаст все свои собственные средства и все равно не сможет функционировать дальше. В данный показатель стоит внести некоторые коррективы. Либо в самой формуле необходимо указать, какой капитал мы имеем в виду – собственный или заемный, либо указать, что у предприятия имеются резервы в виде заказов и проектов, обеспечивающих приток нового капитала.

В первом случае предприятие, воспользовавшись остаточным капиталом сможет вновь возродить свою деятельность. Во втором случае у бизнеса будет возможность обеспечить быстрый приток капитала.

Из всего описанного следует вывод, что наилучшим показателем для анализа капитала выбрать показатель средневзвешенной стоимости капитала либо применять коэффициент самофинансирования, но с предложенными уточнениями.

Использованные источники:
1. Аверина, О.И. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: Учебник. - М.: Кнорус, 2012. - 432 с.
2. Ю.А. Бабаев, А.М. Петров. Бухгалтерский учет в торговле и общественном питании. Учебное пособие. - М.: Вузовский учебник: ИНФРА-М, 2015. - 352 с.
3. Пласкова Н.С. Стратегический и текущий экономический анализ. Полный курс MBA. М.: Эксмо, 2010. С 41-69.
4. Темукуева Ж.Х., Темукуев Х.М. Теоретические аспекты применения экономико-математического аппарата при оценке моделей и систем детерминированного факторного анализа // Мир науки 2014. № 4. С. 334-337.
5. Темукуева Ж.Х., Гурфова С.А. Анализ эффективности использования капитала предприятия // «Экономика и социум» 2014. № 3. 1292 - 1296

УДК 336,67

Тимофеева Н.А.
студент магистрант
Финансовый университет при Правительстве РФ
Россия, г. Москва

СТРАТЕГИЯ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПАО «АВТОВАЗ»

Аннотация: Необходимость формирования стратегии финансовой устойчивости, а также поиск направлений ее реализации позволяет компаниям поддерживать приемлемый уровень финансового состояния, а также осуществлять регулярный мониторинг условий внутренней и внешней среды.

Ключевые слова: финансовая устойчивость, анализ, компания, стратегия, методика, факторы.

Timofeeva N.A.
master's student
Financial University under the Government of the Russian Federation
Russia, Moscow

STRATEGY OF FINANCIAL STABILITY OF AVTOVAZ PJSC

Abstract: The need to formulate a financial stability strategy, as well as to find ways to implement it, allows companies to maintain an acceptable level of financial standing, as well as to regularly monitor the conditions of the internal and external environment.

Keywords: financial stability, analysis, company, strategy, methodology, factors.

Реализация стратегии финансовой устойчивости возможна только при комплексном взаимодействии со всеми направлениями финансовой стратегии экономического субъекта: так, например, размер собственных, заемных и привлеченных средств компании зависит от стратегии

формирования финансовых ресурсов; инвестиционная стратегия позволяет эффективно использовать свободные денежные средства корпорации, способствуя повышению уровня ее финансовой устойчивости. Стратегия повышения качества управления финансовой деятельностью связана с регулированием качества корпоративного управления, а стратегия обеспечения финансовой безопасности направлена на поддержание показателей финансовой устойчивости корпорации в процессе реализации финансовой стратегии корпорации в целом. Для достижения результатов под влиянием факторов внешней среды корпорациям необходимо наиболее оперативно реагировать на изменяющиеся условия рынка, чем конкурирующим организациям, улучшая позиции по качеству, ассортименту и цене продукции или услуг.

Определим направления реализации стратегии финансовой устойчивости для ПАО «АВТОВАЗ».

Для начала рассчитаем темп прироста выручки на основании данных Отчета о финансовых результатах на конец 2017 года:

gфакт = 233 826/189 974*100% - 100% = 23%.

Вычислим темп прироста объема продаж на основе модели устойчивого роста на конец 2017 года:

g* = -65 019 - (-52 635)/(-65 019) = 19%.

Таким образом, при g*< gфакт в Обществе наблюдается недостаток денежных средств и собственного капитала. Такой результат был получен по результатам диагностики финансовой устойчивости, проведенной во второй главе. В связи с этим корпорации рекомендуется принимать меры для разработки направлений достижения уровня сбалансированного роста, связанных с поиском новых источников финансирования.

Представленный алгоритм основан на индикаторах финансовой устойчивости корпорации (уровне ее собственного, заемного капитал и активов), на логическом поиске направлений увеличения собственного капитала, что позволяет реализовать стратегию финансовой устойчивости данного хозяйствующего субъекта в условиях достаточного и недостаточного уровня собственного капитала, когда основное внимание отводится сохранению и поддержанию определенного уровня финансовой устойчивости.

Первым индикатором финансовой устойчивости корпорации в рамках реализации ее стратегии финансовой устойчивости являются активы, уровень которых зависит от проводимой политики управления ими, направленной на достижение эффективности финансово-хозяйственной деятельности компании.

Эффективность деятельности любого хозяйствующего субъекта характеризуется на основе «золотого правила экономики»:

Тпр>Твр>Та>100%, (12)

где Тпр,, Твр, Та – темпы роста прибыли до налогообложения, выручки от продаж и активов.

Оценим динамичность финансово-хозяйственной деятельности ПАО «АВТОВАЗ», рассчитав необходимые для анализа темпы роста:

Тпр = -13 485/(-36 946)*100% = 36%;

Твр = 233 826/189 974*100% = 123%;

Та = 144 181/161 948*100% = 89%;

36%<123%>89%.

Очевидно, что необходимое условие, определяющее эффективность деятельности корпорации, не выполняется.

На основе полученного неравенства следует определить деятельность ПАО «АВТОВАЗ» как неэффективную, что, в свою очередь, требует изменений в стратегии управления активами исследуемого субъекта. Для достижения положительных результатов в реализации стратегии управления активами необходимо совершенствовать политику управления активами. При этом важнейшей проблемой управления активами корпорации является поиск компромисса между обеспечением достаточного уровня рентабельности активов и финансовой устойчивости корпорации, так как именно рентабельность активов является результативным показателем.

Использованные источники:

1. Ефимова О.В., Мельник М.В. 2е системы права изд. Анализ финансовой отчетности. М.: 2015. 408 с.

2. Лукасевич И.Я. Финансовый менеджмент: Учебник / И.Я. Лукасевич; – 3–е изд., испр. – М.: Национальное образование, 2013. – 768 с.

УДК: 371.13:371.3

Тимошенко В.В.
студент 2 курса
Брянский государственный университет
имени академика И.Г. Петровского
Россия, г. Новозыбков

ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ КОМПЕТЕНТНОСТЬ УЧИТЕЛЯ

Аннотация: В статье мы рассмотрим что такое компетентность, раскроем смысл понятия профессиональной компетентности, её формирование, разберем в чем заключается психолого-педагогическая подготовленность педагога, классификацию знаний педагога. Также акцентируем внимание на том, в чем же заключается педагогическое умение и какова его сущность.

Ключевые слова: компетентность, профессиональная компетентность, педагогическое умение, психолого-педагогические знания, коммуникативные умения, прикладные умения, организаторские умения.

Timoshenko V.V.
Second year student
Bryansk State University named after academician I.G. Petrovsky
Novozybkov, Russia

PROFESSIONAL COMPETENCE OF THE TEACHER

Abstract: In this article we will consider what is competence, we will disclose the meaning of the concept of professional competence, its formation, we will analyze what is the psychological-pedagogical preparedness of the teacher, the classification of the teacher's knowledge. We also focus on what is the pedagogical skill and what is its essence.

Key words: competence, professional competence, pedagogical ability, psychological and pedagogical knowledge, communicative skills, applied skills, organizational skills.

Идея профессионализма или компетентности связана с объектом деятельности человека. То есть, в процессе подготовки профессионального кадра решаются вопросы того, что должен знать специалист в соответствии с кругом своих обязанностей, как эти знания будут использоваться на практике, какими качествами должен обладать человек для максимального достижения цели своей профессиональной деятельности.

Компетентность — способность к осуществлению реального, жизненного действия и квалификационная характеристика индивида, взятая в момент его включения в деятельность; поскольку у любого действия существуют два аспекта — ресурсный и продуктивный, то именно развитие компетентности определяет превращение ресурса в продукт.

Одно из ведущих мест в современном образовании занимает формирование профессиональной компетентности учителя, поскольку

каждый предмет должен преподноситься ученику на должном уровне.

Современная школа должна выпустить ученика, который не только обладает определенными знаниями, умениями и навыками, но и человека, разносторонне и творчески развитого, способного быстро адаптироваться к постоянно меняющемуся миру, способного организовывать самостоятельную работу и нести ответственность за свои поступки. Поэтому качество образования определяется не только наличием знаний, но и практических умений и это напрямую зависит от учителя, который выполняет определяющую роль в образовании. В теории содержатся только обобщенные методики преподавания, о подходе к ребенку и учету его индивидуальных особенностей. Практика же ставит такие вопросы, на которые теория не всегда способна дать ответ.

В квалификационной характеристике, которая является нормативной моделью компетентности педагога и отображает научно обоснованный перечень профессиональных умений, знаний и навыков, представлено содержание подготовки педагога. Квалификационной характеристикой является свод обобщенных требований к учителю согласно уровню его практического и теоретического опыта.

Учебными программами в общем виде определены необходимые психолого-педагогические знания. В психолого-педагогической подготовленности заключается знание категорий педагогики и методологических основ; закономерности развития личности и социализации; сущность, цели и технологии обучения и воспитания; законы возрастного психического и анатомо-физиологического развития детей разных возрастных категорий.

Необходимыми, но не единственными требуемыми, условиями профессиональной компетентности являются специальные (предметные) и психолого-педагогические знания. Многие, из которых, в частности, методические и теоретико-практические, являются предпосылкой практических и интеллектуальных умений и навыков.

Педагогическое умение является совокупностью последовательно развертывающихся действий, которые можно частично автоматизировать (навыки), базирующихся на теоретических знаниях и нацеленных на то, чтобы решить задачи по развитию гармоничной личности. Данная трактовка сущности педагогических умений определяют ведущую роль теоретическим знаниям для формирования практической готовности педагогов, единение практической и теоретической подготовки, характерную многоуровневость педагогических умений и возможность совершенствования при помощи автоматизации отдельно взятых действий.

Наконец, данное понимание сущности педагогического умения позволяет понять его внутреннюю структуру, т.е. взаимообусловленную связь действий (компонентов умения) как относительно самостоятельных частных умений. Что открывает возможность как объединить по различным основаниям множество педагогических умений, так и условно разделить их в

практических целях. Например, навык «проведения беседы» можно разложить на составные части: определения темы, отражающей интересы наиболее адекватно, потребности учащегося, учитывая ведущие воспитательные задачи, которые стоят перед группой; отбор содержания, выбор форм, методов и средств воспитания при учёте конкретных условий и возрастной категории воспитанников; составления плана-конспекта и др. Таким же образом, возможно разделить каждый навык.

Роль человека в качестве владеющего знаниями переосмысляется на пороге XXI века: человека рассматривают в качестве главного ресурса экономики. Этот тип человека способен к приобретению знаний, умеет творчески их применить, а также участвующий, как в процессе создания, так и при использовании обретенных знаний.

Таким образом, составляющими профессиональную компетентность педагога являются его знания и умения.

Согласно Государственного стандарта соответствующего образования, знания педагога можно классифицировать:

1.Теорико-методологические. Включают в себя знания о человеке как биопсихосоциальном существе, о развитии личности на определенных стадиях онтогенеза, о взаимодействии общества и личности, а также, использовании различных методов, форм, средств в различных условиях.

2.Методические. Предполагают знания об основах методики и воспитании

3.Прикладные. Знания приемов психологической помощи детям, культурно-досуговую деятельность.

Умения же, в свою очередь, можно классифицировать на:

1. Коммуникативные умения. Умения вступать в контакт с различными людьми, строить профессиональные отношения, вызывать доверия у детей и подростков, выстраивать атмосферу доброжелательности и комфортности.

2.Прикладные. Включают в себя спортивную подготовленность, художественное творчество, разработка различных программ и докладов и т.д.

3.Организаторские. Умения ставит конкретные цели и задачи перед учащимся, планировать индивидуальную работу, объединять учеников в группы на основе общих интересов, видеть конкретный результат в какой-либо деятельности, управлять и контролировать эмоции и т.д.

Итак, профессиональная компетентность педагога - это сформированность в его труде различных сторон педагогической деятельности и педагогического общения, в которых самореализована личность педагога, на уровне, обеспечивающем устойчивые положительные результаты в обучении, воспитании и развитии учащихся.

Использованные источники:

1. Безрукова В.С. Педагогика: Учебное пособие / В.С. Безрукова. – Рн/Д: Феникс, 2013

2. Гуревич П.С. Психология и педагогика: Учебник для бакалавров / П.С.

Гуревич. – Люберцы: Юрайт, 2016. – 479 с
3. Педагогическая энциклопедия. Т.3. Н-СН. - М.: Советская энциклопедия, 1996.
4. Чернышова Л.И. Психология и педагогика: Учебное пособие / Э.В. Островский, Л.И. Чернышова; Под ред. Э.В. Островский. – М.: Вузовский учебник, НИЦ ИНФРА-М, 2013

УДК 347.948.2

Тимуш Л.Г., к.т.н.
доцент
кафедра товароведения и экспертизы товаров
Саратовский социально-экономический
институт (филиал) РЭУ им. Г.В. Плеханова
Россия, г. Саратов

ЭКСПЕРТНОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ КАЧЕСТВА БЫСТРОЗАМОРОЖЕННЫХ МЯСНЫХ ПОЛУФАБРИКАТОВ В ТЕСТЕ

Аннотация. Представлено описание последовательности проведения товароведной экспертизы качества быстрозамороженных мясных полуфабрикатов, установлено соответствие продукции требованиям нормативных документов по качеству и условиям их хранения, определена пригодность технического оборудования для хранения быстрозамороженных полуфабрикатов в тесте.

Ключевые слова: экспертное исследование, быстрозамороженные мясные полуфабрикаты в тесте, холодильная камера, режимы хранения, пригодность холодильного оборудования.

Timush L.G.
Ph. D., associate Professor of commodity research and examination of goods
Saratov socio-economic Institute (branch) of PRUE. G. V. Plekhanov
Russia, Saratov

EXPERT STUDY THE QUALITY OF FROZEN MEAT SEMI-FINISHED PRODUCTS IN THE TEST

Annotation. The description of the sequence of conducting commodity research and examination of the quality of frozen meat semi-finished products, and establishes the compliance of products to requirements of normative documents on quality and storage conditions, and determines the suitability of technical equipment for storage of quick-frozen semi-finished products in the test.

Key words: expert research, frozen meat products in pastry, freezer, storage modes, the suitability of the refrigeration equipment.

В последнее время все больше товароведческих экспертиз имеют статус судебных и досудебных. «Для квалифицированного выполнения

профессиональной деятельности товароведу-эксперту необходимо знание регламента проведения экспертного исследования, для производства судебных экспертиз – дополнительно необходимы знания основ экспертно-процессуальной деятельности, включая права и обязанности эксперта» [2, с.32].

Полуфабрикаты мясные и мясосодержащие должны соответствовать требованиям стандарта [1], документу на полуфабрикаты конкретного наименования, в соответствии с которым они изготовлены, вырабатываться по технологической инструкции, регламентирующей технологический процесс производства, с соблюдением правил ветеринарного осмотра убойных животных и ветеринарно-санитарной экспертизы мяса и мясных продуктов, ветеринарно-санитарных правил использования и переработки импортного мяса и мясопродуктов на мясоперерабатывающих предприятиях России, санитарных правил для предприятий мясной промышленности, утвержденных в установленном порядке, и гигиенических требований безопасности и пищевой ценности пищевых продуктов, установленных нормативными правовыми актами Российской Федерации.

На всю продукцию в торговом предприятии должны быть приняты декларации о соответствии. «Декларация о соответствии является документом, в котором изготовитель удостоверяет, что поставляемая им продукция соответствует требованиям технических регламентов» [4, с. 49].

Экспертное исследование по товароведной экспертизе быстрозамороженных мясных полуфабрикатов проводилось в ООО «Центр независимых экспертиз» по заявлению арендатора склада Сазонова А.С. от 05.10.2017 г.

На разрешение экспертов были поставлены следующие вопросы:

1. Установить соответствие быстрозамороженных полуфабрикатов в тесте требованиям качества.

2. Установить причину порчи и сроки порчи быстрозамороженных полуфабрикатов в тесте.

3. Установить пригодность технического оборудования для хранения быстрозамороженных полуфабрикатов в тесте.

Объектом исследования являются быстрозамороженные мясные полуфабрикаты в тесте (пельмени, манты, чебуреки). На основании договора №107/17 от 14 сентября 2017 года АО РКА «Ресоптпродторг» (арендодатель) с гражданином Сазоновым А.С. (арендатор), в сопровождении ветеринарного свидетельства в холодильную камеру на территории базы АО РКА «Ресоптпродторг», станция Примыкание (г. Саратов) 12.09.2017 года представителем стороны арендатора были доставлены и размещены на хранение полуфабрикаты в тесте с мясной начинкой замороженные (пельмени, манты, чебуреки) с маркировочными данными, указанными в таблице в присутствии представителя арендодателя.

Первым этапом при проведении экспертизы проводили процедуру идентификации объекта. «Идентификация как начальная стадия необходима

при проведении сертификации, экспертизы, оценочной деятельности, при контроле качества и надзоре» [5, с.41].

Из информации, представленной в таблице (маркировочные данные) следует, что все полуфабрикаты в тесте с мясной начинкой быстрозамороженные должны храниться в упакованном виде при температуре не выше минус 18℃ – не более шести месяцев.

Холодильная камера, принятая арендатором к использованию под хранение замороженных полуфабрикатов по акту приема – передачи складской площади в аренду от 14 сентября 2017 г. по техническим характеристикам ни в договоре, ни в акте не описана. Назначение арендованного помещения в документах определено как «складская площадь» общим объемом 70 (семьдесят) куб.м, оборудованное под холодильную камеру.

Установление соответствия замороженных полуфабрикатов в тесте требованиям нормативных документов по качеству и условиям их хранения проводилось 06.10.2017г по месту их хранения в выше охарактеризованной холодильной камере на базе станции Примыкание по адресу: г. Саратов, ул. Крымский проезд.

Исследования проводились сенсорным, органолептическим, экспертным и практическим (метод опробования) методами. В процессе осмотра производилась съемка объекта исследования цифровым фотоаппаратом Canon PowerShot G1X с составлением фотоприложения, прикладываемого к экспертному заключению.

Таблица

Характеристика объекта хранения и исследования по маркировочным данным

№ п/п	Наименование	Характеристика
1	Полуфабрикаты в тесте с мясной начинкой замороженные Пельмени Русские говяжьи «Елшанские»	Изготовитель: Григорян А.А. Адрес: 412757, Россия, Саратовская область, Хвалынский район, с. Елшанка, ул. Николаева, д. 52А Масса нетто 6 кг Состав продукта: мука пшеничная высшего сорта, вода питьевая, свинина жирная, говядина высшего сорта, свинина полужирная, лук репчатый свежий, яйца куриные, соль поваренная пищевая, сахар-песок, перец черный молотый.
2	Полуфабрикаты в тесте с мясной начинкой замороженные категории «В» Манты «Каспийские» «Елшанские»	Изготовитель: Григорян А.А. Масса нетто 6 кг Состав продукта: мука пшеничная высшего сорта, вода питьевая, говядина первого сорта, свинина полужирная, лук репчатый свежий, яйца куриные, соль поваренная пищевая, сахар-песок, перец черный молотый. Энергетическая ценность (калорийность) на 100г полуфабриката в тесте: белок – 10,0г, жир – 20,0г, углеводы – 2,0г Условия хранения и сроки годности: хранить в

		упакованном виде при температуре: не выше минус 18℃ – не более трех месяцев
3	Полуфабрикаты в тесте с мясной начинкой замороженные категории «В» Чебуреки «Елшанские»	Изготовитель: Григорян А.А. Масса нетто 5 кг Состав продукта: мука пшеничная высшего сорта, вода питьевая, говядина первого сорта, свинина полужирная, лук репчатый свежий, яйца куриные, соль поваренная пищевая, сахар-песок, перец черный молотый. Энергетическая ценность (калорийность) на 100г полуфабриката в тесте: белок – 10,0г, жир – 20,0г, углеводы – 2,0г Условия хранения и сроки годности: хранить в упакованном виде при температуре: не выше минус 18℃ – не более шести месяцев ТУ 9214-554-00419779-08 Дата изготовления 08.09.2017

В арендованной холодильной камере были обнаружены картонные коробки, поставленные в три ряда друг на друга по 8 и 6 коробок вверх, общим количеством 89 мест. Исходя из маркировочных данных в них находились полуфабрикаты в тесте замороженные.

При осмотре общего вида хранящихся в холодильной камере, упакованных в картонные коробки замороженных полуфабрикатов было установлено, что нижние ряды коробок деформировались и просели вследствие потери их прочности из-за увлажнения. При встряхивании верхних коробок полуфабрикаты не гремели (должны иметь температуру внутри продукта не выше минус 10 °С), как это требуется по нормативным документам [1].

Осмотр вскрытых коробок показал, что чебуреки, пельмени, манты полностью размороженны, они потеряли форму, слиплись и были покрыты сплошным слоем различного вида плесени в сильной степени ее развития (образованы мощные мицелии). Колонии плесени были белого, серого, черного и синего цвета по всем наименованиям (рис.1).



Рис.1 – Колонии плесени синего цвета на мясных полуфабрикатах

При исследовании хранящейся в холодильной камере продукции (замороженных полуфабрикатов в тесте с мясной начинкой) было установлено не соответствие ее требованиям нормативных документов [6] и обнаружена полная ее порча в количестве 89 коробок, весом 504 кг.

Образование и рост плесени может происходить при следующих условиях: относительная влажность воздуха выше 95%, температура плюсовая, наиболее благоприятная – 20°С, отсутствие проветривания [3]. Споры плесени не погибают и при низких минусовых температурах. Однако, попадая во влажные условия с плюсовой температурой, прорастание спор активизируется, плесени начинают образовывать гифы и затем мицелий, что, предположительно и произошло с хранившимися полуфабрикатами.

Образование плесени обычно происходит через 3-4 дня после попадания в благоприятные условия. Образование сплошных колоний мицелия обычно происходит по истечении 10-15 дней с начала проявления первых гифов. Учитывая то, что исследуемые полуфабрикаты в тесте с мясной начинкой замороженные при осмотре были размороженными, имели деформированную форму и были покрыты плесенью сплошным слоем, можно предположить, что продукция хранилась с нарушением температурного режима, указанного в маркировке и нормативных документах (не выше минус 18 °С) в течение 15-20 суток.

При установлении режимов хранения быстрозамороженных полуфабрикатов в тесте выявлено следующее: термометр в камере охлаждения отсутствует, на электронном табло контроллера температуры ЕКС 202 показания минус 10,9 °С.

По ощущениям экспертов и присутствующих представителей обеих

сторон температура была ближе к низкой положительной (+4…+6 °С), нежели минусовая. Находясь в холодильной камере в течение 30-40 минут замерзания не ощущалось.

В холодильной камере установлен фреоновый потолочный воздухоохладитель Friga-Bohn, модели LUC 835C техническое состояние которого было определено путем запуска холодильной установки с пульта управления, расположенного в отдельном закрытом на замок помещении, справа от холодильной камеры. Оборудование технически исправно и обеспечивает заданную холодопроизводительность, однако установленной на контроллере температуры (минус 10,9 °С) недостаточно для длительного хранения быстрозамороженных полуфабрикатов в тесте (не выше минус 18 °С).

Таким образом, можно сформулировать следующие выводы по поставленным на товароведную экспертизу вопросам:

1. При экспертном исследовании установлено не соответствие качественных показателей полуфабрикатов в тесте (пельмени, чебуреки, манты) требованиям нормативных документов в следствие их размораживания, потере формы, слипания и плесневения.

2. Причиной порчи послужило не соблюдение температурных режимов в холодильной камере хранения. При необходимой температуре хранения не выше минус 18 °С быстрозамороженные полуфабрикаты в тесте хранились при температуре минус 10,9 °С. Учитывая то, что исследуемые полуфабрикаты в тесте с мясной начинкой замороженные при осмотре были размороженными, имели деформированную форму и были покрыты плесенью сплошным слоем, можно предположить, что продукция хранилась с нарушением температурного режима, указанного в маркировке и нормативных документах (не выше минус 18 °С) в течение 15-20 суток.

3. Холодильное оборудование (фреоновый потолочный воздухоохладитель Friga-Bohn, модели LUC 835C) технически исправно и обеспечивает достаточную холодопроизводительность, однако установленной на контроллере температуры (минус 10,9 °С) недостаточно для длительного хранения быстрозамороженных полуфабрикатов в тесте (не выше минус 18 °С). Термометр в камере охлаждения отсутствует.

Использованные источники:

1. ГОСТ Р 52675-2006. Полуфабрикаты мясные и мясосодержащие. Общие технические условия.
2. Казарин С.Н. Структура и содержание экспертного заключения для проведения досудебной экспертизы товаров // Экономика и общество в условиях модернизации. Сборник материалов I Международной научно-практической конференции. 2017. С. 32-35.
3. Позняковский В.М. Безопасность продовольственных товаров (с основами нутрициологии): Учебник / Позняковский В.М. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2015. - 271 с.
4. Свекольникова О.Ю. Подтверждение соответствия безопасности и

качества колбасных изделий / О.Ю. Свекольникова, О.А. Голубенко // Управление ассортиментом, качеством и конкурентоспособностью товаров и услуг: сб. тр. науч.-практич. конф. –Энгельс: ПКИ, 2015, С. 48-49.
5. Свекольникова О.Ю. Оценка качества и экспертиза косметических товаров: Диссертация на соискание ученой степени канд. техн. наук: 05.19.08. – Москва, 2002. – 159 с.
6. ТУ 9214-554-00419779-08. Полуфабрикаты мясные и мясосодержащие в тесте замороженные. Технические условия.

УДК 330

Тихомирова О.Г.
доцент
Митроева О.В.
студент магистрант 1 года обучения
Санкт-Петербургский национальный исследовательский университет информационных технологий, механики и оптики
Институт холода и биотехнологий
Россия, г. Санкт-Петербург

ПОКАЗАТЕЛИ ПРОФОРИЕНТАЦИОННОГО ОБУЧЕНИЯ В ДЕТСКОМ ДОШКОЛЬНОМ УЧРЕЖДЕНИИ

Аннотация: В статье описаны основные показатели профориентационного обучения в ДОУ. Предложены различные подходы к обучению дошкольников позволяющие принять решение в будущем развитии.

Ключевые слова: процесс образования, развитие, решение, структура.

Tikhomirova O.G., docent
Mitroeva O. V.
St. Petersburg National Research University of Information Technologies, Mechanics and Optics, Institute of Refrigeration and Biotechnologies, Saint-Petersburg, Russia

INDICATORS OF PROFESSIONAL TRAINING IN THE CHILDREN'S PRESCHOOL ESTABLISHMENT.

Annotation: The article describes the main indicators of vocational guidance education in the DOW. Different approaches to the teaching of preschool children are offered that allow to make a decision in the future development.

Key words: education process, development, solution, structure.

Актуальной задачей современной системы образования является целостность процессов социального и индивидуального развития ребенка. Одним из эффективных решений данной задачи, является проведение профориентационной работы с дошкольниками. В процессе приобщения детей к миру взрослых, профориентация способствует накоплению социального опыта взаимодействия ребенка с взрослыми и сверстниками, развитию умений войти в детское общество, действовать совместно с другими. На современном этапе развития общества к системе дошкольного обучения и воспитания предъявляются высокие требования. Задачей любого педагога является поиск более эффективных современных образовательных технологий. Педагогические технологии определяют новые средства, формы, методы, используемые в практики и, конечно, они должны быть ориентированы на развитие личности ребенка и его способностей.

Количественные и качественные показатели. В нашей стране дошкольное образование не является обязательным. Однако обучение

дошкольников – важнейшее направление развития образовательной системы. С внедрением дошкольного образования количественные показатели охвата детей дошкольного возраста, качества предоставления образовательных услуг стали еще более актуальны. Отметим, что повышение внимания к дошкольному образованию не означает автоматическое увеличение количества дошкольных образовательных учреждений. Обучать будущих школьников можно и в обычном образовательном учреждении, и даже в вузе. Пример – Нижегородская архитектурно-строительная академия, реализующая программу дошкольного образования. Очевидно, что приоритеты государства и предпочтения родителей будут зависеть от стоимости бюджетных услуг и соответствия стоимости заявленному качеству. При этом показателями, которые станут определяющими для государства и родителей, являются: посещаемость дошкольного учреждения детьми; доступность образовательных услуг; доля платных услуг в учреждении.

Посещаемость. К концу 2008 г. планируется охватить дошкольным образованием 70% детей в целом по стране, что почти на 20% больше, чем в 2007 г. Специалисты довольно скептически относятся к возможности такого прироста, т. к. последние десять лет показатели неуклонно снижались, а “всплеск” в 2007 г. составил чуть более 5%. В некоторых регионах разрыв в показателях выглядит критическим. Например, десять лет назад в Дагестане дошкольным образованием было охвачено 98% детей, сегодня этот показатель снизился почти в пять раз, на Алтае в настоящее время дошкольное образование получают около половины детей, для сравнения, десять лет назад этот показатель равнялся 88%. Благополучнее всего дела обстоят на Чукотке. Если в 1995 г. в дошкольных учреждениях обучались 76% детей в возрасте от трех до семи лет, то в 2007 г. этот показатель перевалил за отметку в 90%. Пристальное внимание Минобрнауки России к подобной статистике означает, что в ближайшие годы посещаемость будет одним из основных показателей работы учреждений. Таким образом, чем большее количество дошкольников сможет привлечь образовательное учреждение, тем на более выгодных условиях оно получит государственный (муниципальный) заказ. Доступность образовательных услуг Высокий уровень охвата детей невозможен без повышения доступности дошкольного образования. Это давно поняли в Вологодской области, где сделан акцент на дошкольном образовании. С 2007 года в этом регионе около 30,2 тысяч детей старшего дошкольного возраста (92%) получают дошкольное образование. Дети обучаются не только в старших и подготовительных группах дошкольных учреждений, но и в группах: кратковременного пребывания (от 2 до 6 часов, с питанием или без него); по подготовке детей к школе. Кроме того, в Вологодской области оказываются образовательные услуги на дому. Работа по созданию разнообразных форм организации дошкольного образования позволяет сделать бюджетные услуги более доступными для населения, в т. ч. и за счет снижения родительской платы.

Доля платных услуг Рост оплаты за содержание детей в дошкольных учреждениях в некоторых случаях можно оценить позитивно. Например, как повышение имиджа учреждения, если родители готовы на высокую оплату дополнительных услуг по инновационным технологиям. Проблема качества дошкольного образования приобретает особый экономический смысл в связи с тем, что государство не способно финансировать в полном объеме все услуги по уходу, оздоровлению, воспитанию, развитию, коррекции и обучению детей дошкольного возраста. С 2001 года начался и продолжается эксперимент по организации долевого финансирования дошкольных образовательных учреждений. Большую актуальность приобрели вопросы: разработки формул для измерения показателей образовательной деятельности; определения целей педагогического процесса через описание специфических операций.

Стандартные показатели. В отличие от рассмотренных выше показателей, которые могут представить лишь самую общую информацию о деятельности дошкольного учреждения, существуют и показатели, регламентированные нормативными документами соответствующих органов исполнительной власти. Такие показатели также могут быть основой для формирования государственного (муниципального) задания. В настоящее время регламентирован состав двух групп показателей работы образовательных учреждений, реализующих программы дошкольного образования: статистические (утверждаются Росстатом); аккредитационные (необходимы, утверждаются органами исполнительной власти, осуществляющими функции по выработке государственной политики и нормативно-правовому регулированию в сфере образования). Взаимосвязь между двумя группами очевидна, однако вид и категорию учреждения определяют не на основании статистического отчета, а в процессе аккредитации. Рассмотрим особенности формирования стандартных показателей подробнее.

Статистические показатели. За 2007 год учреждения сферы дошкольного образования отчитались по обновленной форме № 85-К “Сведения о деятельности дошкольного образовательного учреждения”. В ходе реализации федеральной целевой программы “Развитие государственной статистики России в 2007–2011 годах”, утвержденной постановлением Правительства РФ от 02.10.2006 № 595, статистическую отчетность в ближайшее время ожидают кардинальные изменения. Качественные изменения статистических показателей сферы дошкольного образования произойдут, в частности, из-за внедрения международных статистических стандартов.

В условиях рыночной экономики качество определяется с позиции потребителя, в отличии от командно-административной экономики, где качество определялось с позиции производителя. Однако немногие руководители изучают спрос родителей при выборе программ обучения, методов воспитания и обучения детей. На сегодняшний день единых

подходов к определению параметров качества образовательной деятельности дошкольного образовательного учреждения и его результатов у нас нет. Выделим основные позиции для определения параметров качества: – знания, умения, навыки. Однако всю оценку качества образовательной деятельности к знаниям, умениям и навыкам сводить недопустимо. – показатели личностного развития (производительность, любознательность, мотивация и пр.); – готовность ребёнка в школе; – психолого-педагогические условия развития ребёнка; – профессиональная компетентность педагога; – авторитет дошкольного образовательного учреждения в социуме и т. д. Анализируя современные исследования в области качества образовательной деятельности, нормативно-правовую базу, отчётливо выделяется главный признак: качество — это соответствие объекта установленным стандартам. В Федеральном законе «Об образовании в РФ» «качество образования — это комплексная характеристика образовательной деятельности и подготовки обучающегося, выражающая степень их соответствия федеральным государственным образовательным стандартам, образовательным стандартам, федеральным государственным требованиям и (или) потребностям физического или юридического лица, в интересах которого осуществляется образовательная деятельность, в том числе степень достижения планируемых результатов образовательной программы». Стандарт – совокупность групп требований: – к структуре программ или содержательная группа требований; – к условиям реализации этих программ или ресурсная группа; – к результатам освоения или системообразующая группа требований, так как подходы к определению результатов определяют и образовательные программы и условия образования. Следовательно, определение качества образования – определение соответствия фактического состояния (программы, условий и достигнутых результатов) тому, что установлено в стандарте. Соответствует – значит, образование качественное. Современная концепция ФГОС ориентирована на интересы и потребности ребёнка, его семьи, общества и государства. Повышение качества дошкольного образования возможно благодаря комплексному использованию основных методологических подходов к оценки качества образования. В последнее время на федеральном уровне в нормативно-правовом регулировании оценки качества образования произошли значительные изменения: – Федеральным законом от 29.12.2012 № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации» установлены полномочия федеральных органов государственной власти в сфере образования по проведению оценки качества образования, в т. ч. независимой; – задачи и меры по развитию системы оценки качества образования закреплены в федеральных и государственных программах.

Оценка качества дошкольного образования в дошкольном учреждении- это многоуровневая система, где каждый уровень имеет свой объект оценки. Для отслеживания всей системы деятельности дошкольного учреждения необходимо разработать критерии оценки качества на каждом

уровне, учитывая специфику наблюдаемых объектов. При переходе на следующий уровень системы управления необходимо провести мониторинг качества дошкольного образования на нижних уровнях системы управления [3, 57]. Исходя из специфики деятельности дошкольных образовательных учреждений для комплексной оценки качества одних результатов образовательного процесса недостаточно, поэтому степень достижения его цели будет ориентировано на аспекты качества в соответствии с ФГОС ДО: качество организации образовательного процесса, качество условий и качество результатов образовательного процесса. Структура и номенклатура показателей качества образовательной деятельности дошкольного образовательного учреждения разрабатывалась нами исходя из требований ФГОС ДО [2, 8]: – к структуре Программы и её объёму; – условиям реализации Программы; – результатам освоения Программы. Однако, в связи с невозможностью оценкой результатов освоения детьми образовательной программы, объектами оценки качества образовательной деятельности дошкольного учреждения может являться непосредственно образовательная программа и условия её реализации. Отражая степень соответствия дошкольного образования требованиям ФГОС ДО сформулируем основные параметры для оценки качества образовательной деятельности дошкольного образовательного учреждения и классифицируем их в три группы:

1 группа. Показатели оценки качества основной образовательной программы дошкольного образования;

2 группа. Показатели оценки качества условий реализации основной образовательной программы дошкольного образования (психолого-педагогических и кадровых условий, развивающей предметно-пространственной среды и материально-технических условий).

3 группа. Показатели оценки эффективности деятельности дошкольных образовательных организаций.

Одно из решений данной проблемы состоит в том, чтобы обратиться к стандартизированным методикам диагностики психического развития, существующими в современной психологии. Набор таких апробированных (валидных и надежных) методик, должен быть в каждом учреждении/организации. Основными положениями разработки структуры и номенклатуры показателей качества образовательной деятельности дошкольных образовательных учреждений являются: – качество образовательной деятельности дошкольного образовательного учреждения описывается сложной иерархической структурой, вершиной которой является интегральный показатель качества; – разработка структуры и номенклатуры показателей качества объектов образовательных систем основывалась на положении о целесообразности оценки качества целей с учётом требований стандарта; – детализация групповых показателей, входящих в комплексный показатель качества, производится до единичных (элементарных) показателей, которые количественно измеряются. Таким

образом, обобщив данные параметры, выделим интегральные критерии оценки качества дошкольного образования в ДОУ: – благополучие ребёнка и комфортность его пребывания в детском саду; – готовность детского сада к сохранению здоровья ребёнка и коррекции недостатков развития; – успешность ребёнка на следующей ступени образования; – удовлетворение потребностей семьи и ребёнка в услугах дошкольного учреждения. Создание системы оценки качества дошкольного образования позволит обеспечить единство требований к подготовленности воспитанников, объективность оценки их достижений, преемственность между дошкольным образованием и начальной школой. Наличие единого подхода к пониманию качества дошкольного образования позволит обеспечить согласованность деятельности всех субъектов системы образования. А это будет способствовать реализации права граждан на получение качественного дошкольного образования.

Использованные источники:

1. Об образовании: федеральный закон в Российской Федерации от 29.12.2012 № 273-ФЗ//Российская газета.-2012.-31 декабря.
2. https://www.budgetnik.ru/art/20100.
3. Сейдаметова Э. Н. Комплексная оценка качества образовательной деятельности дошкольного образовательного учреждения // Молодой ученый. — 2016. — №9. — С. 1176-1179.
4. Богуславская Т. Н. Формирование подходов к оценке качества дошкольного образования / Т. Н. Богуславская //Проблемы современного образования. -2012. — № 4 — с.52.
5. Комплексная оценка качества деятельности дошкольного образовательного учреждения [Электронный ресурс]:монография/С. Ф. Багаутдинова,Г. Ш. Рубин,Н. Г. Корнещук, А. Н. Старков. — 2-е изд., стер. — М.: ФЛИНТА, 2015. — 148 с.

УДК 330

Тихомирова О.Г.
доцент
Митроева О.В.
студент магистрант 1 года обучения
Санкт-Петербургский национальный исследовательский университет информационных технологий, механики и оптики
Институт холода и биотехнологий
Россия, г. Санкт-Петербург

ПРОБЛЕМЫ ИННОВАЦИОННОГО ПРОЦЕССА ОБУЧЕНИЯ В ДЕТСКОМ ДОШКОЛЬНОМ УЧРЕЖДЕНИИ

Аннотация: В статье описаны основные проблемы инновационного процесса обучения в ДОУ. Проводится разграничение между инновациями и нововведениями.

Ключевые слова : инновация, педагогика, игра, проблема.

Tikhomirova O.G., docent
Mitroeva O. V.
St. Petersburg National Research University of Information Technologies Mechanics and Optics, Institute of Refrigeration and Biotechnologies
Saint-Petersburg, Russia

PROBLEMS OF INNOVATIVE TRAINING IN THE CHILDREN'S PRESCHOOL ESTABLISHMENT.

Annotatsiya: The article describes the main problems of the innovative process of training in the DOW. A distinction is made between innovation and innovation.

Key words: innovation, pedagogy, game, problem .

Инновации в современном образовательном процессе - это целенаправленные нововведения, целью которых является получение стабильных и более эффективных результатов обучения [4, с. 55].

Если же говорить об инновациях в процессе обучения в детском дошкольном учреждении (ДОУ), то их можно определить как систему методов, способов, приемов обучения, воспитательных средств, направленных на достижение позитивного результата в личностном развитии ребенка [2, с. 12]

Актуальность исследования проблем инновационного процесса обучения в ДОУ связана с тем, что само инновационное обучение в детском дошкольном учреждении (ДОУ) пока еще находится на стадии поиска идей, формирования концепций, подходов, и на этом этапе, безусловно, требуется изучение существующих подходов, как к самому определению инновационного процесса в ДОУ, так и к тем методам, которые используются для получения качественно новых, лучших результатов.

Понятие «инновации» так часто встречается в современных

программных документах, в выступлениях, в описании внедряемых мероприятий и пр., что возникает ощущение обесценивания этого термина, который на самом деле несет в себе огромный смысл и потенциал для любого процесса развития.

Очень важно провести разграничение, собственно, инноваций как внедрённых новшеств, обладающих высокой эффективностью и обеспечивающих качественный рост эффективности процессов или продукции, востребованных рынком, от нововведений, умалять важность которых не приходится, но которые, тем не менее, лишь дополняют уже имеющиеся концепции, практики, методики и пр.

В рамках изучения инновационных процессов обучения ДОУ такое разграничение имеет особый смысл и значение. Это осознается учеными, активно исследующих природу и виды инноваций в ДОУ, в том числе, в работах таких авторов, как К.Ю. Белая, С.В. Иванова, М.Г. Захаров, В.С. Лазарев, Н.Н. Никитина, Н.В. Падашуль, З.И. Сангаджиева, Е.И. Бурдина и других.

Анализ положений их исследований позволяет сформулировать определение инновационной деятельности в образовательном процессе как совокупности мер, в результате реализации которых не просто улучшается и возрастает стабильность образовательного процесса, но происходит его развитие и возникает, вырабатывается качественно новое представление о нем, о его целях и задачах.

К этому же вот уже более 4 лет призывает Федеральный государственный образовательный стандарт (ФГОС), в положениях которого обозначена необходимость не оценивать, а ценить ребёнка как самостоятельную, индивидуальную, творческую личность, что для системы дошкольного образования является важнейшей инновационной установкой в обучении [1].

Вышеприведённому требованию ФГОС в полной мере отвечает такой метод инновационного обучения в дошкольном учреждении, как игровая деятельность, в которой ребенок из категории «объекта обучения» превращается в создателя процесса, и сам под руководством педагога формирует его и развивает. Игра как учебная инновация описана во многих научных работах. Концепции игры в ДОУ в российской педагогике посвящены исследования Е. Бурдиной, Н. Никитиной, Н. Падашуль и др., и в рамках этой концепции существуют различные виды игр, которые полностью меняют процесс обучения дошкольников [2, 250с.; 6, 150 с.; 7].

Театрализованная игра, моделирующая игра, игра – конструктор, игра – эксперимент – сложно создать исчерпывающий перечень видов инновационной игровой деятельности, где инновационность заключается в том, что ребенок и взрослый становятся равноценными партнёрами и участниками, хотя у одного из них больше опыта и знаний.

И вот как раз в реализации такого инновационного метода как учебная игра, основанная на партнёрских отношениях воспитателя и ребенка

возникает существенная проблема.

В этом подходе, по словам самих педагогов, крайне трудно оставаться на позициях участника, помогающего ребенку самому найти решение в результате отбора различных вариантов. Вчерашние студенты признаются, что им «крайне не хватает умения задавать дошкольнику открытые вопросы, побуждающие его к размышлению», «не хочется допустить из-за малого опыта ошибку, которая вызовет недовольство и родителей, и руководства», «гораздо проще и быстрее показать образец действий, а потом отработать его алгоритм и дополнить разными вариантами» [4, с. 21-27].

Так возможно ли, чтобы педагог, будучи сам продуктом традиционного обучения, выработавшего у него исполнительность, трудолюбие, множество других ценных и полезных качеств, но не пытавшегося даже развить в будущем педагоге креативность, нестандартность мысли, смелость экспериментатора с правом на ошибку – возможно ли, чтобы такой педагог мог сам принять и передать ребенку инновационные ценности?

Получается, что инновационная концепция обучения в ДОУ, в данном случае, концепт обучения через игровую деятельность, не обеспечена инновационной инфраструктурой – системой подготовки кадров, которая так и остается на уровне традиционной системы дошкольного обучения [8, с. 125-129].

В итоге - инновационность очень часто подменяется нововведениями, которые дополняют уже устоявшиеся принципы и методы обучения. Дополняют качественно и эффективно, но все же не меняют кардинально идею и принципы обучения.

В целом, все вышеизложенное позволяет сделать вывод о том, что решение рассмотренной проблемы, с одной стороны, видится в активном педагогическом изучении инновационных подходов в обучении и разработка на их основе методов, реализация которых может изменить содержание обучения в ДОУ направив его на раскрытие личностного, творческого потенциала ребенка, на формирование детской личности, способной к волевым усилиям, любознательной с проектным мышлением. С другой стороны, необходимо, чтобы эти инновационные открытия были подкреплены и обеспечены педагогической инфраструктурой инновационного характера, без которой внедрение инноваций крайне затруднительно. И тогда обучение детей в ДОУ станет по-настоящему творческим, способным к раскрытию детских талантов и их развитию в совместной деятельности ребенка и педагога.

Использованные источники:

1. Приказ Минобрнауки России от 17.10.2013 N 1155 «Об утверждении федерального государственного образовательного стандарта дошкольного образования» (Зарегистрировано в Минюсте России 14.11.2013 N 30384)// [Электронный ресурс]/ URL:www. http://base.garant.ru/55170507/(Дата ьобращения15.01. 2018)

2. Белая К.Ю. Инновационная деятельность в ДОУ. - М.: Дрофа. – 2013. – 210 с.
3. Бурдина Е.И. Теория и практика развития творческого потенциала педагогов в системе непрерывного многоуровневого педагогического образования – СПб.: Современная педагогика. = 2012. – 250 с.
4. Иванова С.В. Потенциал инноваций и проблема повышения качества педагогического образования//Человек и образование. – 2015. - № 7. – С. 21-27
5. Микляева Н.В. Инновации в детском саду. М.: Академия. – 2013. – 150 с.
6. Никитина Н.Н. О содержании понятия «Инновационная деятельность» в образовательном процессе//Дошкольная педагогика. – 2014. - № 4. – С. 11-14
7. Падашуль Н.В. Системное управление инновационными процессами в дошкольном образовательном учреждении// Сборник материалов Ежегодной международной научно-практической конференции «Воспитание и обучение детей младшего возраста» - 2014
8. Сангаджиева З.И. Анализ инновационной деятельности образовательных учреждений региональной системы образования//Молодой ученый. – 2014. - № 6. – С 125-129

УДК 338.314

Тихонова Е.М.
студент магистрант 1 курса
кафедра бухгалтерского учета и аудита
Северный (Арктический) федеральный
университет им. М.В. Ломоносова
научный руководитель: Сазанова Е.В.
Россия, г. Архангельск

ПОНЯТИЕ И ВИДЫ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ

Аннотация: в настоящее время при создании нового или ведении существующего бизнеса необходимо иметь представление о желаемых результатах деятельности организации с целью остаться на текущем уровне или повысить финансовые результаты деятельности организации. Основной потребностью коммерческой организации является стремление получать и наращивать прибыль. В данной статье рассматривается значения слов «прибыль» и «рентабельность» и их виды. Изучение и анализ такого показателя, как рентабельность, позволяет судить об успешности функционирования коммерческой организации в вопросах использования трудовых и денежных ресурсов.

Ключевые слова: рентабельность, виды рентабельности, прибыль, виды прибыли, расчет показателей рентабельности.

Tikhonova E.M.
Magister, Accounting and Audit Department
Northern (Arctic) Federal University named after M.V. Lomonosov
Russia, Arkhangelsk
scientific director: Sazanova E.V.

CONCEPT AND TYPES OF PROFITABILITY

Annotation: Now when creating a new business or running an existing business, you need to have an idea of the desired performance of the organization in order to stay at the current level or improve the financial performance of the organization. The main need of a commercial organization is the desire to receive and increase profits. This article discusses the meaning of the words "profit" and "profitability" and their types. The study and analysis of such an indicator as profitability makes it possible to judge the success of a commercial organization in the use of labor and money resources.

Key words: profitability, types of profitability, profit, types of profit, calculation of profitability indicators.

В настоящее время без понимания и проведения грамотного анализа рентабельности предприятия невозможно повысить уровень получаемой прибыли.

Рентабельность произошло от нем. «rentabel». Во многих словарях авторы отмечают, что слово «rentabel» имеет принадлежность к немецкому

народу и переводится на русский язык как доходный, прибыльный. Прежде чем разобраться со значением слова «рентабельность», следует обратить внимание на синонимичность понятий «доход» и «прибыль». В «Современном экономическом словаре» Б.А. Райзберга даны следующие определения:

«Доход – любой приток денежных средств или получение материальных ценностей, обладающих денежной стоимостью» [3].

«Прибыль – превышение доходов от продажи товаров и услуг над затратами на производство и продажу этих товаров» [3].

Таким образом, оперируя данными терминами, зачастую имеется в представлении некий поток денежных средств, но при этом следует четко понимать различия в смысловой нагрузке данных понятий. Упоминая слово «доход» зачастую подразумевается любой денежный приток, а при упоминании о прибыли - не только приток денежных средств, но и превосходство доходов над расходами.

Учитывая тот факт, что слово «рентабельность» заимствовано в русскую речь из иностранного происхождения, следует обратиться к толковым словарям русского языка с целью определения принадлежности рентабельности к доходности или к прибыльности.

В толковом словаре С.И. Ожегова «РЕНТАБЕЛЬНЫЙ» характеризуется как оправдывающий расходы, не убыточный, доходный.

В толковом словаре Д.Н. Ушакова «РЕНТАБЕЛЬНЫЙ» характеризуется как оправдывающий расходы, целесообразный с хозяйственной точки зрения.

В обоих словарях указано важное выполнение условия об оправдании расходов, то есть рентабельная деятельность организации не является убыточной, доходы превышают затраты и, следовательно, более близким по значению толкованием «рентабельности» является русское слово «прибыль». Таким образом, рентабельность организации — это прибыльность.

Следующим важным моментом в определении рентабельности организации является определение ее сущности. Показатели рентабельности напрямую зависят от вида прибыли и от ресурсов, при помощи которых конкретный вид прибыли формируется. Как известно, есть 4 вида прибыли и отражаются они в отчете о финансовых результатах: валовая прибыль, прибыль от продаж, прибыль до налогообложения и чистая прибыль.

Первые два вида прибыли зависят от выручки, себестоимости продаж, коммерческих и управленческих расходов. Причем валовая прибыль зависит от выручки и себестоимости продаж, а, следовательно, показатели рентабельности целесообразно сопоставлять с выручкой и себестоимостью продаж.

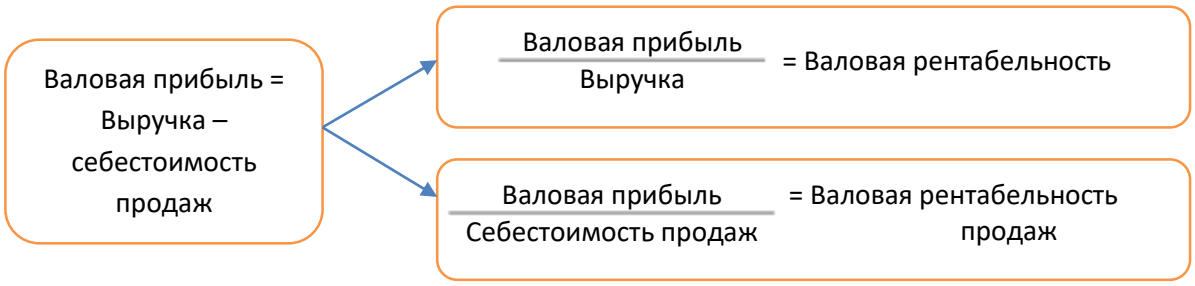


Рисунок 4 - Виды и расчет рентабельности от валовой прибыли

Прибыль от продаж напрямую зависит от выручки и от расходов по обычным видам деятельности (себестоимость продаж, управленческие и коммерческие расходы). Аналогично первому примеру можно наглядно отразить следующие виды рентабельности:

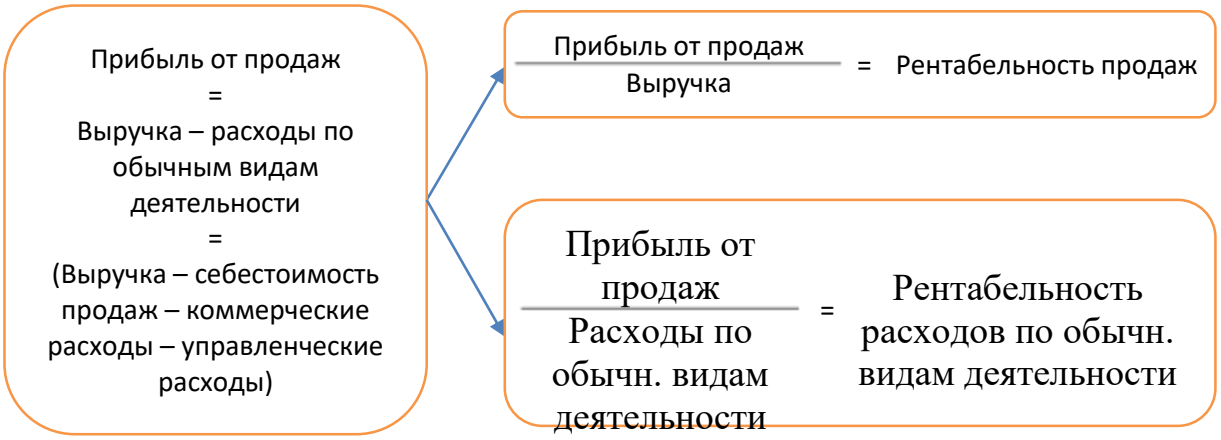


Рисунок 2 - Виды и расчет рентабельности от прибыли от продаж

Прибыль можно соотносить не только с доходами или расходами по обычным видам деятельности, но с активами и собственным капиталом организации. Но целесообразнее соотносить с ними прибыль до налогообложения и чистую прибыль в силу того, что данные виды прибыли могут формироваться за счет активов и собственного капитала, а выделить валовую прибыль или прибыль от продаж в составе активов или собственного затруднительно. При соотношении с активами или собственным капиталом можно получить следующие виды рентабельности:

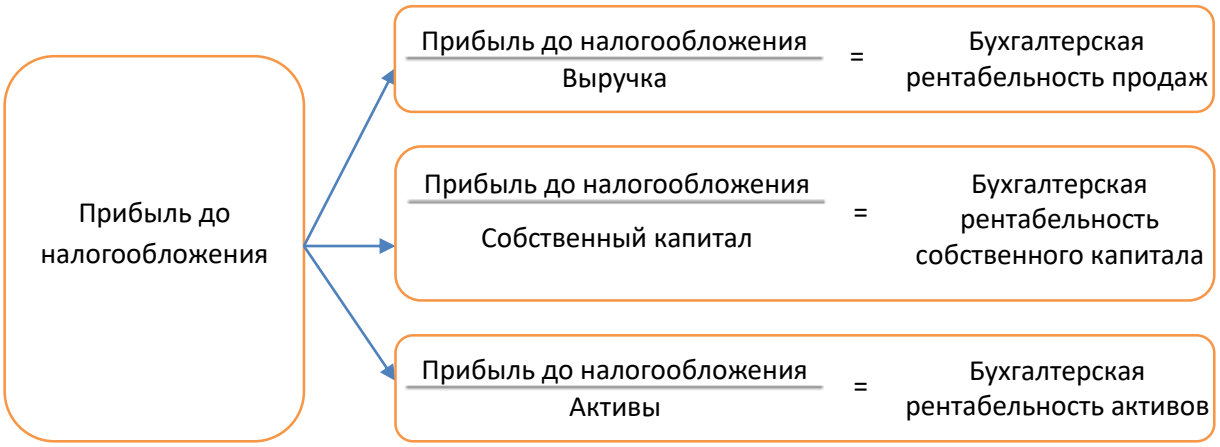


Рисунок 3 - Виды и расчет рентабельности от прибыли до налогообложения



Рисунок 4 - Виды и расчет рентабельности от чистой прибыли

Таким образом, ключевым моментом определения рентабельности организации является размер получаемой прибыли, не доходов. Вторым по важности моментом является и то, что само понятие «рентабельности организации» является разносторонним. Необходимо знать виды прибыли и уметь проводить правильные расчеты рентабельности. То есть важно помнить не только о многообразии способов разделения прибыли на ее составляющие, но и учитывать условие сопоставимости определенного вида прибыли с элементами образования данной прибыли. От качественно проведенного анализа рентабельности зависит успешное развитие положения дел организации и приближение организации к достижению заветной цели, которая заключается в повышении получаемой прибыли.

Использованные источники:

1. Фаттахова, Г.Я. Рентабельность как показатель хозяйственной деятельности в условиях регулируемой и нерегулируемой экономики / Г.Я. Фаттахова // Вестник СамГУ. – 2011. - №9 (90). – с. 101-106.
2. Бузаева, Н.А. Анализ прибыльности и рентабельности предприятия // JSRP. 2014. №4 (8). URL: https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-pribylnosti-i-rentabelnosti-predpriyatiya (дата обращения: 28.03.2018).
3. Райзберг, Б.А. Современный экономический словарь 6-е изд. перераб. и доп./ Райзберг Б.А.,Лозовский Л.Ш.,Стародубцева Е.Б.; М.: Инфра-М, 2014 –

512 с.
4. Ожегов С.И. Толковый словарь русского языка / Ожегов С.И.; М.: Мир и Образование, Оникс, 2011. — 736 с.
5. Ушаков, Д.Н. Толковый словарь современного русского языка 100000 слов и словосочетаний / Д.Н. Ушаков – М.: Аделант, 2014 – 800 с.
6. Вахрушина, М.А. Анализ финансовой отчетности: Учебник / М.А. Вахрушина, Н.С. Пласкова. – М.: Вузовский учебник, 2007. – 367 с.
7. Куприянова, Л.М. Финансовый анализ: учебное пособие / Л.М. Куприянова; М.: Инфра-М, 2015. – 157 с.
8. Бухгалтерская (финансовая) отчетность: учебное пособие. – 2-е издание перебар. и доп. / под ред. проф. Я.В. Солокова [и др.] – М.: Магистр; Инфра-М, 2015. – 512 с.
9. Савицкая, Г.В. Анализ эффективности и рисков предпринимательской деятельности: методологические аспекты / Г.В. Савицкая; М.: Инфра-М, 2014. – 272 с.
10.Магомедов, А.М. О методике расчета рентабельности / А.М. Магомедов // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. - 2011. - № 31 – с. 1-14.

УДК 159.9

Тищенко К.А.
студент 5 курса
Дремина А.П.
студент 5 курса
факультет «Клинической психологии»
СГМУ им. В.И. Разумовского
научный руководитель: Шелудько О.С.
ассистент
кафедра философии, гуманитарных наук и психологии
Саратовский Государственный Медицинский Университет
им. В.И. Разумовского
Россия, г. Саратов

ПРОЯВЛЕНИЕ АГРЕССИИ КАК ФАКТОР ВОЗНИКНОВЕНИЯ ВИКТИМНОГО ПОВЕДЕНИЯ У ПОДРОСТКОВ С УМСТВЕННОЙ ОТСТАЛОСТЬЮ

Аннотация: в статье представлены данные об исследовании агрессии, как фактора возникновения виктимного поведения детей подросткового возраста с умственной отсталостью. Установлена обусловленность возникновения виктимного поведения уровнями интеллектуального развития и агрессивности у подростков.

Ключевые слова: виктимное поведение, подростки с умственной отсталостью, агрессия.

Tyshchenko K.A.
Dremina A.P.
students of the 5th course
faculty of "Clinical psychology"
SGMU of V.I. Razumovsky
Research supervisor: Sheludko O.S.
assistant to department of philosophy
humanities and psychology
Saratov State Medical University
of V.I. Razumovsky
Russia, Saratov

AGGRESSION MANIFESTATION AS FACTOR OF OCCURRENCES OF VICTIMIZED BEHAVIOR IN TEENAGERS WITH MENTAL RETARDATION.

Abstract: the article presents data on the study of aggression as a factor in the occurrence of the victimized behavior of adolescent children with mental retardation. The conditionality of occurrence of victim behavior by levels of intellectual development and aggressiveness of teenagers is established.

Keyword: victim behavior, teenagers with mental retardation, aggression.

В современной литературе вопросам виктимного поведения у подростков с умственной отсталостью уделяется мало внимания, хотя отмечается, что одной из причин данного поведения является нарушения эмоциональных контактов при различных формах умственной отсталости.

Актуальность данной темы состоит в том, что на практике деятельность психологов и педагогов по изучению факторов виктимного поведения не достаточна. Этим продиктована необходимость эмпирического исследования психологических факторов возникновения виктимного поведения у подростков с умственной отсталостью.

Цель исследования заключается в изучении взаимообусловленности типа агрессии и виктимного поведения у подростков с умственной отсталостью.

Задачи:

1. Изучить психолого – педагогическую литературу по теме исследования.
2. Исследовать тип проявляемой агрессии подростков с умственной отсталостью.
3. Выявить тип виктимного поведения.

На основе анализа литературных источников нами была сформулирована гипотеза: у подростков с умственной отсталостью будут преобладать физическая агрессия и раздражение, что будет способствовать такому типу виктимного поведения, как агрессивный, а также из-за легкой степени умственной отсталости у подростков будет повышен уровень виктимности по шкалам пассивности и некритичности.

В виктимности потерпевших, страдающих умственной отсталостью, по мнению О.В. Парфентьевой большое значение играют как неблагоприятное микросоциальное окружение, так и особенности психического дефекта и соответственно, поведение части потерпевших. На связь виктимности с проблемой беспомощности указывал Ю.Л. Метелица, так как понятие беспомощности имеет непосредственное отношение к определению способности регулировать свое поведение в криминальной ситуации. Автор описал пассивно-подчиняемый и провоцирующий типы поведения, а также выделил 4 уровня понимания потерпевшими характера и значения, совершаемых с ними действий: понимание внешней стороны юридически значимых событий; понимание фактической стороны (внутреннего содержания); понимание их социального значения; понимание социального значения на уровне личностного смысла.

Настоящее исследование было продиктовано необходимостью организации психологического сопровождения и профилактики виктимизации у подростков с умственной отсталостью.

Теоретико – методологической основой также послужили работы авторов Андронникова О.О., Зверева Н.В., Парфентьева О.В., Бумаженко Н.И., которые утверждали, что у детей подросткового возраста с различными формами умственной отсталости повышен уровень виктимности и

преобладает уровень физической агрессии.

Экспериментальной базой исследования послужил ГБУ СО "Дергачевский ДДИ для умственно отсталых детей". В исследовании приняло участие 20 детей с легкой степенью умственной отсталости в возрасте от 13 до 15 лет.

Для выявления типа агрессии использовалась методика “Диагностика состояния агрессии (опросник Басса – Дарки)”, представляющая собой опросник состоящий из 75 вопросов, на которые респонденту нужно ответить “да” или “нет”.

В ходе проведения данной методики были получены следующие результаты: высокий уровень физической агрессии – у 60% подростков с умственной отсталостью, высокий показатель по шкале раздражения – у 25% подростков, также у 15% детей подросткового возраста был повышен показатель по шкале: вербальная агрессия. Подсчет данных по индексу агрессивности и враждебности выявил, что у подростков с легкой степенью умственной отсталости высокий показатель агрессивности.

Для выявления склонности к тому или иному типу виктимного поведения использовалась методика “Склонность к виктимному поведению” О.О. Андронникова. Подросткам предлагалось ответить на 86 вопросов “да” или “нет”.

Полученные результаты можно описать следующим образом: повышены показатели по шкалам склонность к агрессивному виктимному поведению (агрессивный тип потерпевшего) – у 38% подростков. К данной группе относятся испытуемые, склонные попадать в неприятные и опасные для жизни и здоровья ситуации в результате проявленной ими агрессии в форме нападения или иного провоцирующего поведения (оскорбление, клевета, издевательство и т. д.). Склонность к зависимому и беспомощному поведению (пассивный тип потерпевшего) – у 45% подростков, которые в случае опасной ситуации не смогут оказать сопротивления, противодействия преступнику. Склонность к некритичному поведению (некритичный тип потерпевшего) – 17% исследуемых подростков. К данной группе относятся лица, демонстрирующие неосмотрительность, неумение правильно оценивать жизненные ситуации и т. д.

Таким образом, гипотеза нашего исследования подтвердилась: у подростков с умственной отсталостью преобладают физическая агрессия и раздражение, что способствует такому типу виктимного поведения, как агрессивный, а также из-за легкой степени умственной отсталости повышен уровень виктимности по шкалам пассивности и некритичности.

Использованные источники:

1. Андроникова, О. О. Психологические факторы возникновения виктимного Специальное образование. 2014. № 3 149 поведения подростков / О. О. Андронникова. — Новосибирск, 2005. — 213 с.

2. Зверева, Н. В. Патопсихология детского и юношеского возраста : учеб. пособие для студ. высш. учеб. заведений / Н. В. Зверева, О. Ю. Казьмина, Е.

Г. Каримулина. — М.: Академия, 2008. — 208 с.
3. Парфентьева О.В. Клинические принципы судебно-психиатрической оценки потерпевших с умственной недостаточностью // Актуальные вопросы организации психиатрической помощи, лечения и социальной реабилитации психически больных. М., 1978. - С. 390-395.
4. Виктимология. Учебно-методическое пособие. Н.И. Бумаженко

УДК 006.91

Ткаченко А.С.
студент 3 курса
факультет инженерно-технологический
Фисенко Т.И.
студент магистрант 1 курса
факультет инженерно-технологический
Зубенко А.С.
студент 4 курса
факультет инженерно-технологический
Мучкаева Г. М., к.с.-х.н.
доцент
кафедра «Агроинженерия»
Калмыцкий государственный университет имени Б.Б. Городовикова
Россия, г. Элиста

ИСТИННЫЕ ОШИБКИ И ПОГРЕШНОСТИ, ВОЗНИКАЮЩИЕ ПРИ ИЗМЕРЕНИЯХ ЭЛЕКТРОННЫМИ ГЕОДЕЗИЧЕСКИМИ ПРИБОРАМИ

Аннотация: Приводятся классификация приборов для измерений; факторы, влияющие на результат измерений. Анализируются ошибки, которые могут возникнуть в процессе измерения. Рассматриваются методы снижения ошибок и погрешностей, возникающих в процессе использования электронных геодезических приборов.

Ключевые слова: измерения, точность измерений, приборы, погрешность, истинные ошибки.

Tkachenko A.S.
student
3 year, Faculty of Engineering and Technology
Fisenko T.I.
student
1 year of master's degree, Faculty of Engineering and Technology
Zubenko A.S.
student
4 year, Faculty of engineering and technology
Muchkaeva G.M., Candidate of Agricultural Sciences
Associate Professor of "Agroengineering"
Kalmyk State University B.B. Gorodovikova
Russia, Elista

TRUE ERRORS AND ERRORS ARISING FROM MEASUREMENTS BY ELECTRONIC GEODESIC DEVICES

Annotation: Classification of instruments for measurements is given; factors affecting the result of measurements. The errors that can occur during the

measurement are analyzed. The methods of reducing errors and errors arising in the process of using electronic geodetic instruments are considered.

Keywords: measurement, measurement accuracy, instruments, error, true errors.

Особое значение в технике и науке имеют измерения. Без возможности измерений нам не удастся изучить геометрические параметры, а также размер предмета при его производстве или проектировании на начальном этапе [1].

По измерительным характеристикам все приборы для измерений подразделяются на: оптические, механические, оптико-электронные, оптико-механические, радиотехнические. Важным показателем этих приборов служит предел погрешности измерений.

В ходе измерения на экспериментальном уровне в итоге получаем результат, который в зависимости от точностной характеристики опыта может характеризоваться размером погрешности на разном уровне. На итог измерений, полученный в процессе опыта, оказывают влияние различные факторы. К ним относятся: измеряемый объект, субъект измерения, измерительное средство, метод измерения и внешние условия, при которых производится опыт [3]. Для того чтобы достичь нужных параметров точности действительного размера, нужно исследовать законы распределения ошибок измерений, узнать их причины и свойства.

Очень важную роль на погрешность средства измерения оказывает материал, из которого изготовлен прибор, и его неизменчивость. Если конструкция прибора имеет сложное строение, тогда возникает большая вероятность высокой погрешности. Суммарная погрешность [2] зависит от количества кинематических пар, числа и формы звеньев в конструкции прибора. Средство, обладающее значительной точностью измерений, должно иметь наименьшее допустимое количество звеньев и кинематических пар.

Достоверность действительных значений в полевых условиях, находится на более низком уровне, чем точностные характеристики применяемых измерительных средств при влиянии внешних параметров, и в особенной степени величины вертикальной рефракции. Газовая оболочка располагается в постоянном движении и в процессе неодинакового нагревания разных частей поверхности земли и атмосферы. Перемещение масс воздуха с разной температурой в атмосфере вызывает явление турбулентности. В процессе этого явления имеют место пульсации полей метеорологических элементов: влажности воздуха, температуры, давления, скорости ветра. Явление турбулентности в атмосфере может стать причиной флуктуации параметров электромагнитных волн, имеющих распространение в газовой оболочке. Все это подталкивает к изменению случайного характера показателя преломления воздуха, что может отразиться на возникновении явления флуктуации параметров световой волны. По этой причине выявляются погрешности при пользовании средствами измерения, принцип

работы которых заключается в применении электромагнитных волн. Лазерное оборудование имеет большое распространение в настоящее время. В связи с этим измерения, характеризующиеся прохождением луча в турбулентной атмосфере, имеют особое значение для специалистов, выполняющих работы в этой сфере.

Когда атмосфера турбулентна, профиль распространения светового пучка характеризуется средней интенсивностью, что отражается на уменьшении интенсивности на оси пучка, нежели это имело бы место в однородной среде.

В высокоточных электронных устройствах, отличающихся новизной и способностью выполнять геодезические исследования, для получения показателей точности на более высоком уровне, возникает потребность в учете такого показателя как эффект преломления, так как распространение света на прямолинейном уровне возможно в абсолютно идеальной среде. При применении средств, позволяющими выполнять угловые измерения, наведение непосредственно на визирные цели происходит визуально человеком-оператором. Такой процесс характеризуется наибольшими затратами времени. В результате каждое измерение угла содержит не только инструментальные погрешности измерения, но и ошибки, вызванные влиянием быстрых и медленных атмосферных процессов, которые не усредняются из-за продолжительности измерений.

При проведении экспериментальных работ, связанных с измерением, на постоянном уровне имеет тенденцию к изменению полный ряд условий. Такой фактор, как правило, способствует проявлению ошибок измерений. Ошибки истинные характеризуются случайными и систематическими. Огромное влияние на действительные значения измерений оказывают ошибки систематического характера. Поэтому возникает необходимость проектирования и внедрения такой оптимальной технологии проведения измерений, которая до минимальных значений будет способствовать снижению влияния постоянных ошибок.

Использованные источники:

1. Мучкаева Г.М., Манжиев С.С., Давронов Ш.Ш., Сангаджиева Д.В. Состояние метрологического обеспечения в условиях современной экономики // Сборник статей по материалам международной научно-практической конференции «Перспективы развития мировой социально-экономической системы» (29 марта 2018 г.). – Саратов: изд-во ЦПМ «Академия Бизнеса», 2018, С. 132-134.
2. Мучкаева Г.М., Нахаев М.Б., Федельский Д.В., Кикеев Н.М. Совершенствование методов повышения точности измерений при наличии случайных погрешностей // Научно-технический вестник Поволжья. – 2017. – №2. - С. 50-52.
3. Мучкаева Г.М. Исследование методов повышения точности измерений при наличии систематических погрешностей / Г.М. Мучкаева // Научно-технический вестник Поволжья. – 2017. – №6. - С. 152-154.

УДК 004.8

Ткаченко А.А.
студент 2 курса
факультет «Информационные системы и технологии»
Пальмов С.В., к.т.н.
доцент
кафедра «Информационные системы и технологии»
ФГБОУ ВО ПГУТИ
Россия, г. Самара

ТВОРЕЦ EX MACHINA

Аннотация: В статье дано определение искусственного интеллекта. Приведена характеристика особенностей машинного творчества. Сделаны выводы о тенденциях развития работы человека и искусственного интеллекта.

Ключевые слова: машинное творчество, искусственный интеллект.

Tkachenko A.A.
2nd year student
Faculty of "Information systems and technologies"
Volga State University of Telecommunications and Informatics
Russia, Samara
Palmov S.V.
Ph.D. of Engineering Sciences
associate professor of the department
"Information systems and technologies"
Volga State University of Telecommunications and Informatics
Russia, Samara

CREATOR EX MACHINA

Abstract: The paper defines the definition of artificial intelligence. Basic features of machine creativity are given. Conclusions about the trends in the development of human work and artificial intelligence are drawn.

Keywords: machine creativity, artificial intelligence.

Несмотря на то, что креативность является одним из самых важных проявлений человеческого интеллекта, изучением творчества долгое время не занимались. Пытаясь ответить на вопрос, разумен ли искусственный интеллект, необходимо выяснить, может ли он творчески мыслить.

Все давно знают, что компьютер, используя заданные алгоритмы и специальные программы, может превзойти человека в решении проблем в таких областях, как логика, алгебра и т.д. Но исполнение алгоритмов не является творческой работой. Нечто можно назвать творчеством, если в нем присутствует новизна, если оно вызывает некие эмоции. Пока это большая проблема для искусственного интеллекта (ИИ). [4].

Человечество породило большое количество произведений искусства

самых разных видов: живопись, скульптура, песни, танцы, книги и т.д. Креативность казалась сильной стороной исключительно человека, но теперь многие художники творят в области ИИ. Уже сейчас созданы программные системы, которые обыгрывают профессиональных игроков в «го» [2].

Творчество – это следующий шаг для совершенствования ИИ, и оно больше не является исключительно человеческим качеством. На современном этапе ИИ выступает в тандеме с человеком, чтобы создать какое-либо произведение искусства. Создание подобных произведений считают сочетанием вдохновения и инновацией через случайность.

Разработчики ИИ в области творчества считают, что создание визуального искусства может быть самым простым типом искусства, доступного искусственному разуму. Одной из первых работ ИИ была абстрактная картина. Но созданной абстрактной картине легче придать смысл, а не абстрактное произведение, будь то текст или музыка, необходимо создавать более продуманно, и оно должна иметь единство смысла в течение некоторого периода времени. Тем не менее, стихи ИИ успешно походят тест Тьюринга и добиваются максимального сходства с человеческой речью. В настоящее время создан первый в истории альбом за авторством ИИ «Ампер», и уже существует отдельный вид «машинного» искусства, которое было оценено выше людского творчества [1].

Существует много разных типов нейросетей ИИ-«созидателей». Некоторые из них используют следующий алгоритм: одна сеть генерирует идеи, основываясь на имеющихся знаниях, а другая использует маркеры, чтобы определить, является ли идея хорошей – это процесс имитации естественных нейронных процессов в человеческом мозге. Однако сеть создается человеком... В настоящее время творческая работа ИИ построена на сотрудничестве с «людьми искусства» или, в крайнем случае, необходимо использование баз данных и знаний об искусстве для создания уникального произведения.

Нет необходимости доказывать то, что машины могут сравниться и даже превосходить людей при решении таких задач, как распознавание лиц и объектов, рисование, перевод на другой язык, моделирование изображений и игры по заданным алгоритмам. Но машины сильно отстают от человека в творчестве. Первые научились распознавать художественный стиль, отделять его от содержимого изображения, а затем применять его к другим изображениям. Это позволяет конвертировать фотографии в разные стили, но подобная работа не может считаться машинным творчеством.

На сегодняшний день наиболее близко к машинному творчеству подошли Ахмед Эльгаммала из Лаборатории Искусства (университет Рутгерса, Нью-Джерси), а также команда лаборатории ИИ в Facebook. Они обучили ИИ созданию изображений, которые очень похожи на человеческое творчество, но всё же, при помощи алгоритмов. Они снабдили машину двумя нейронными сетями, которые вместе начинают процесс обучения [3]. Одна из них является классическим алгоритмом машинного зрения, с базой

данных картин и различными стилями в искусстве. Вторая сеть создает случайные изображения и проверяет генерируемые изображения в первой сети, которая либо признает их художественный стиль, либо нет. Таким образом, создавая множество изображений, вторая сеть узнает, что первая считает искусством, а что нет. Сеть учится создавать изображения, соответствующие конкретным стилям. И все же, такие изображения нельзя назвать творчеством, потому что сети просто копируют известные стили в искусстве, в то время как человек создает новое, не оглядываясь на историю искусства, создает нечто другое.

Есть определенные области, в которых ИИ может достичь полного совершенства и мастерства, например, в управлении автомобилем, постоянно самосовершенствуясь и самообучаясь, используя улучшенные алгоритмы. Тем не менее, такие области как медицина, психология, обучение людей и искусство пока что не подконтрольны ИИ. И всё же, ИИ достиг многого за короткий промежуток времени. Он заменил человека в рутинных делах и ускорил процессы обработки данных. Искусственный разум может открыть для нас великое будущее, создавая больше инноваций во всех сферах жизни. И лучший способ – это координация между людьми и ИИ.

Использованные источники:

1. Artificial Creativity [Электронный ресурс] - Режим доступа: https://medium.com/inside-machine-learning/artificial-creativity-347b7c20a5a1 / (дата обращения: 28.04.2018).
2. Machine Creation Services Primer – Part 1 [Электронный ресурс] - Режим доступа: https://www.citrix.com/blogs/2011/06/28/machine-creation-services-primer-part-1/ (дата обращения: 28.04.2018).
3. Machine Creativity Beats Some Modern Art [Электронный ресурс] - Режим доступа: https://www.technologyreview.com/s/608195/machine-creativity-beats-some-modern-art/ (дата обращения: 28.04.2018).
4. Искусственный интеллект [Электронный ресурс] - Режим доступа: http://www.tadviser.ru/index.php/Продукт:Искусственный_интеллект_(ИИ,_Artificial_intelligence,_AI) (дата обращения: 28.04.2018).

УДК 338

Тодорова А.З.
студент 2 курса
Басюк А.С., к.э.н.
доцент
кафедра «Отраслевого и проектного менеджмента»
Кубанский государственный технологический университет
Россия, г. Краснодар

СЕРВИСНЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ИНДУСТРИИ ПИТАНИЯ

Аннотация: В статье рассмотрены основные аспекты сервисного менеджмента на предприятии индустрии питания. В ходе работы были выявлены основные особенности сервисного менеджмента.

Ключевые слова: сервисный менеджмент, индустрия питания, качество обслуживания, совершенствование продукта.

Todorova A.Z.
student 2 course
Kuban state technological university
Russia, Krasnodar
Basyuk A. S., candidate of economic Sciences, associate Professor of the Department "Branch and Project Management"
Kuban state technological university
Russia, Krasnodar

SERVICE MANAGEMENT AT ENTERPRISES OF THE FOOD INDUSTRY

Abstract: The article considers the main aspects of service management at the food industry enterprise. In the course of the work, the main features of service management were revealed.

Keywords: service management, food industry, quality of service, product improvement.

Сервисный менеджмент представляет собой систему управления, согласно которой он должно быть ориентирован:

- на удовлетворение потребностей клиентов, т. е клиенту должны быть предоставлены все необходимые качественные сервисные продукты и услуги;
- на создание на предприятии условий для удовлетворения потребностей клиентов (персонал, материальные ресурсы, технологии)
- на объединение усилий, интересов (выгоды) всех сторон, вовлеченных в процесс оказания услуг [1].

Менеджмент услуг длительное время является одной из главных функцией сервисных компаний, работающих в среде жесткой конкуренции и требовательных клиентов. Это инструмент развития, который позволяет

обойти соперников, построить уникальную систему взаимоотношений с клиентом на базе доверия, уважения и знания предпочтений.

Сервис-менеджмент – это объединенное взаимодействие всех подразделений компании, которое дает возможность создать высокое качество сервиса в восприятии клиента и базируется на непрерывном развитии и совершенствовании как продукта, так и процессов.

Менеджмент услуг становится приоритетной функцией в большинстве сервисных компаний, в особенности тех сфер бизнеса, которые характеризуются стремительной имитацией продукта, образованными клиентами компаний и жесткой конкуренцией [2].

На ранних стадиях нестабильного рынка доход предприятия (формирование первичного капитала) является в то же время единственной целью и ценностью для бизнеса. Прибыль в данный период является исходным и самым главным дефицит, объект пристального внимания финансового менеджмента (непосредственно, единственного для этого этапа развития типа управления).

Однако по мере насыщения рынка, когда спрос становится выше предложение, появляется новый дефицит – платежеспособный покупательский спрос. Именно это можно наблюдать при современном формировании и развитии индустрии питания. Гость (клиент) как источник денег становится для предприятия питания дороже самих денег. Сохранение старых покупателей и привлечение новых – это ключевые проблемы управления в сфере ресторанного бизнеса. Последующее обострение конкурентной борьбы за покупателя еще больше обостряет проблему обеспечения его лояльности. Замена клиентов становится для предприятий значительными коммерческими затратами на привлечение новых вместо потерянных старых [3].

Соперничество за удовлетворенность посетителей как основного фактора обеспечения их лояльности неминуемо, в очередной раз меняет систему ценностей предприятия индустрии питания. Качество (конкурентоспособность) предприятия питания становится базой обеспечения лояльности посетителей (клиентов).

Теперь качество выступает основным источником прибыли. Это ценность для предприятия, характеризующая ключевые элементы ее стоимости: прибыль, динамику развития, устойчивость. При этом система менеджмента качества становится новой парадигмой насыщенного рынка. Ее основная концептуальная идея – постоянные совершенствования процессов деятельности с целью увеличения способности предприятия качественно удовлетворять потребности клиентов.

Главная задача любого предприятия – финансовое благополучие и стабильность, что может быть достигнуто обеспечением высокого качества продукции, а также качеством управления. Жесткая конкурентная борьба вынуждает предприятия индустрии питания применять усилия по повышению уровня технологичности и эффективности бизнес-процессов,

снижения уровня расходов, улучшения качества обслуживания клиентов.

Важно отметить, что стандарты качества и параметрические значения по управлению качеством определены тем, что цели компании в сфере качества и конкурентоспособности услуг выделяются в число приоритетных в его деятельности. Учитывая необходимость распространения системных подходов в управлении качеством на предприятии, и оптимизации управленческих решений, необходимо, ускорить создание нормативно-методической базы для планирования, контроля, анализа, учета и стимулирования качества труда [4]. Эффективность реализации задач управления качеством на предприятии логично должна выступать критерием научности управления, что позволит определить степень знания и использования законов и закономерностей управления качеством на практике.

Использованные источники:

1. Управление качеством на предприятии: учебное пособие (электронный ресурс) / А.С. Басюк, В.В. Нелина, В.В. Прохорова. - Кубанский государственный технологический университет. Краснодар, 2017. (3-е издание, переработанное и дополненное)

2. Басюк А.С., Антошкина А.В. Качество услуг и экономическая безопасность предприятий туристско-рекреационной сферы как фундаментальная основа экономически эффективного региона/Теория экономики и управления народным хозяйством. Экономические науки/Вестник Института Дружбы народов Кавказа, 2016. № 1 (37). С. 95-101

3. Маркетинг и инновационная деятельность: Учебное пособие / Захарова Е.Н., Басюк А.С. – Майкоп: ООО «Аякс», 2010. – 107 с.

4. Басюк А.С., Ильинова С.А. Роль системы управления качеством в обеспечении конкурентоспособности предприятия / В сборнике: Социально-экономическое развитие России: актуальные подходы и перспективные решения Материалы I Международной научно-практической конференции. 2017. С. 25-28.

УДК 159.922

Толмачева Е.Е.
студент 3 курса
направление подготовки «Психология»
ГБОУВОРК «Крымский инженерно-педагогический университет»
научный руководитель: Бородина И. И.
старший преподаватель
Россия, г. Симферополь

ГЕНДЕРНЫЕ ПРОЯВЛЕНИЯ АГРЕССИВНОГО ПОВЕДЕНИЯ У СТУДЕНТОВ 3-ГО КУРСА

Аннотация. В статье проанализирована проблема влияния гендерных особенностей на проявление агрессивного поведения у студентов 3-го курса. Представлены результаты эмпирического исследования гендерных проявлений агрессивного поведения у студентов. А также результаты проявления агрессии у студентов в конфликтных ситуациях.

Ключевые слова. агрессия, агрессивное поведение, гендер, проявление агрессии.

Tolmacheva E.E.
Female student
3 courses, direction of training "Psychology"
GBOUVORK "Crimean Engineering and Pedagogical University"
Russia, Simferopol
Scientific adviser: Borodina I.I.
Senior Lecturer

GENDER MANIFESTATIONS OF AGGRESSIVE BEHAVIOR IN 3RD YEAR STUDENTS

Annotation. The article analyzes the problem of the influence of gender on the manifestation of aggressive behavior in students of the 3rd year. The results of empirical research of gender manifestations of aggressive behavior in students are presented. As well as the results of aggression among students in conflict situations.

Keywords. aggression, aggressive behavior, gender, aggression.

В настоящее время возрастает научный интерес к научно-практическим исследованиям агрессии. Психологи отмечают, что в наше время мало кто оказывается в состоянии реально управлять собственной агрессивностью.

Известны 3 отличных друг от друга подхода, объясняющих природу агрессивного поведения. Они отражают взгляды и эмпирический опыт конкретных исследователей и психологических школ различного времени. Теория влечения, где З.Фрейд говорил, что существуют 2 мощных инстинкта (сексуальность и инстинкт смерти), первое связанно с тенденциями создания поведения (любовь, забота и близость). Второе - это энергия разрушения,

злоба, ненависть [1].

Фрустрационная теория, она является противоположной теории влечения. В ней агрессивное поведение рассматривается как ситуативный процесс. Дж.Доллард говорил, что агрессия является реакцией на фрустрацию, то есть попытка одолеть препятствие на пути к удовлетворению потребностей [2].

Теория социального научения, она говорит о том, что агрессией является усвоенное поведение в процессе социализации через наблюдение соответствующего метода поступков и социальное подкрепление.

А также существует тенденция к агрессии, ей является предрасположенность индивида расценивать многие ситуации и действия людей как угрожающие ему и влечение отреагировать на них собственными агрессивными действиями. В ряде экспериментальных психологических исследований, в которых для оценки мотива тенденции к агрессии применялась проективная методика, был получен парадоксальный на первый взгляд результат: те люди, которые в процессе испытания обнаружили высокие показатели склонности к агрессии, в реальной жизни, как оказалось, данную склонность не проявляли, подавляя ее более, чем те, чьи показатели мотива агрессивности были выше. Чем значительнее мотивация к агрессии, тем сильнее тенденция к торможению внешних проявлений агрессии [3].

Существенную роль в порождении и регулировки агрессивного поведения играют восприятие и оценка студентом ситуации, в частности - целей, приписываемых другому лицу, возмездия за агрессивное поведение, возможности добиться установленной цели в результате использования агрессивных поступков, оценки аналогичных поступков со стороны иных людей и самооценки. Нужно отметить, что агрессивное поведение, является результатом формирования личности. А так же что, агрессия и агрессивное поведение у девушек и юношей, тесно связанно с успешностью в овладении учебно-профессиональной деятельностью, так как именно этот вид деятельности является ведущим у студентов 3-го курса [4].

В исследовании принимали участие 40 испытуемых 20-24 лет Крымского федерального университета имени В. И. Вернадского города Симферополя. Из них 20 человек мужского пола и 20 человек женского пола. Ребята выполнили задания Тест К. Томаса и Опросник Басса-Дарки. Результаты исследования уровня агрессивности по опроснику Баса-Дарки показали что:

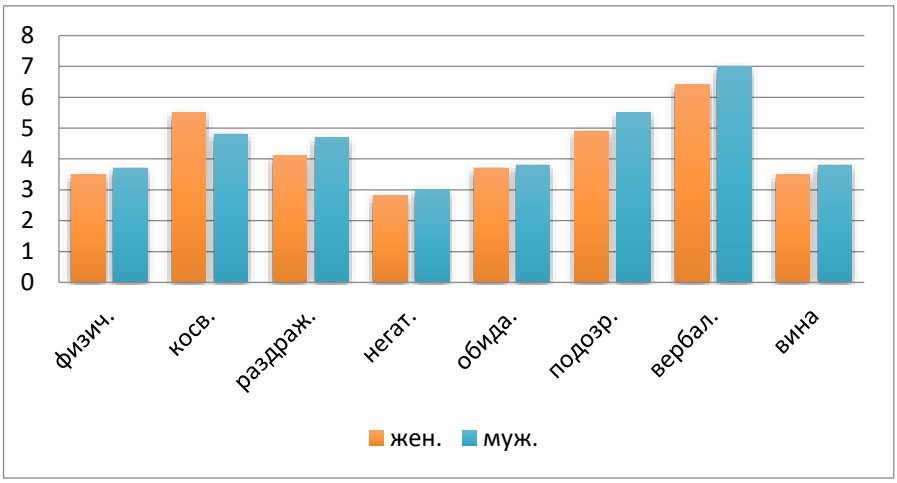


Рис. 1. Сравнение уровня агрессии студентов

По результатам данной методики средний балл у девушек составил 73, у юношей- 63. Поэтому можно сделать вывод, гендерные аспекты не влияют на уровень агрессии у студентов 3-го курса.

Теперь проведём методику, дабы выявить проявления агрессивного поведения у студентов 3-го курса в конфликтных ситуациях (тест К.Томаса):

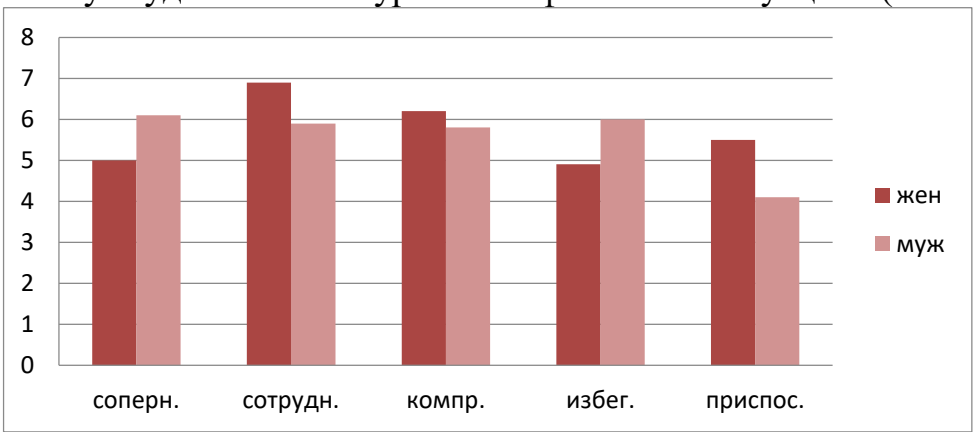


Рис.2.Сравнение способов разрешения конфликтных ситуаций между девушкой и мужчиной.

Подводя итог данного исследования, а так же анализа по данной теме, было выявлено что, уровень проявления агрессивности не оказывает влияние на способы поведения юношей и девушек в конфликтных ситуациях, не существует значимых различий гендерных аспектов поведения у студентов 3-го курса, а также что у юношей и девушек нет значимых отличий проявления агрессивного поведения.

Использованные источники:

1. Алфимова М.В. Трубников В.И. Психогенетика агрессивности // Вопросы психологии. - 2000. - №6. - С.112.
2. Андреева Г.М. Социальная психология. М., МГУ, 1999год
3. Андреев В.И. Конфликтология. Мосва., 2000год
4. Берн Ш "Гендерная психология"; М. 2001

УДК 62.697

Тонких Е.О.
студент 4 курса
факультет урбанистики и городского хозяйства
Московский политехнический университет
Россия, г. Москва

К ВОПРОСУ ОБ ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОСТИ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ И ЖКХ: АКТУАЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

Аннотация. На текущий момент проблема энергоэффективности является весьма актуальной, вместе с этим происходит развитие технологий, способствующих более рационально и эффективно использовать ресурсы.

Ключевые слова: энергетика, энергоэффективность, теплоснабжение, энергоснабжение, эффективность.

Tonkikh E.O., a fourth-year student
Moscow Polytechnic University
faculty of Urban and Urban Management
Russia, Moscow

TO THE QUESTION OF ENERGY EFFICIENCY IN CONSTRUCTING AND HOUSING: ACTUAL TECHNOLOGIES

Abstract. Nowadays, the problem of energy efficiency is very relevant, along with this is the development of technologies that promote more rational and efficient use of resources.

Keywords: energy, energy efficiency, heat supply, energy supply, efficiency.

Современное общество все больше и больше осознаèт необходимость распоряжаться ресурсами рационально. Такое использование ресурсов дает множество позитивных эффектов во всех сферах деятельности человека. На сегодняшний день человечество ищет все новые и новые способы вырабатывать энергию и делать это дешево, эффективно, безопасно как для самого человека, так и для экологии Земли.

Однако так же актуально эффективно хранить энергию и доставлять к месту потребления. В рамках этой статьи, опишем способы и реальный опыт эффективно хранить, доставлять и распоряжаться энергией в зданиях и сооружениях. Каждому зданию или сооружению необходим доступ к электроэнергии. На сегодняшний день основным поставщиком электроэнергии являются службы ЖКХ. Однако растет популярность индивидуальных альтернативных источников электричества: солнечных панелей, ветрогенераторов, частных ГЭС. Их использование позволяет в меньшей степени зависеть от коммунальных служб, поддерживать круглосуточную работу техники и устройств, которым необходим бесперебойный доступ к сети. В силу непостоянства солнечного света и ветра на протяжении суток, электроэнергию необходимо хранить. На

сегодняшний день в основном используются высокотоковые аккумуляторы большой емкости. Такие аккумуляторы эффективны относительно своих конкурентов, но этого не менее недостаточно для хранения больших мощностей электроэнергии. Единственное решение – наращивать количество таких аккумуляторов, но это не всегда допустимо. На сегодняшний день существуют разработки на основе супермаховиков, которые могут решить проблему сохранения электроэнергии в отдельных зданиях и сооружениях.

Будем надеяться, что конструкторы смогут реализовать свои обещания и сделать накопители большой мощности на основе супермаховиков.

Здания и сооружения отапливаются за счет источников:

1) перегретые теплоносители, поступаемые от общегородской сети;
2) перегретые теплоносители, поступаемые от возобновляемых источников тепла;
3) электронагреватели;
4) солнечный свет.

Способы отопления в зданиях и сооружениях:

1) отопление подогретым воздухов через систему вентиляции;
2) отопление подогретыми полами;
3) инфракрасное излучение в комнатах;
4) рассеивание тепла радиаторами.

Если пользоваться электроэнергией для отопления, следует максимально использовать возобновляемые источники энергии, о которых было упомянуто выше. Теплоносители, подогреваемые за счет сжигания топлива (газ, дрова и иные виды топлива) необходимо совершенствовать для достижения максимального КПД. С помощью административных мер возможно достигнуть ситуации, когда неэффективных подогревающих устройств на основе сжигания топлива не останется.

С помощью множественных частных солнечных коллекторов возможно разгрузить централизованные системы подачи тепла, сократить расход топлива. В таком случае, топливные отопительные системы будут использоваться только в случае нехватки тепла от солнечных коллекторов, то есть на пиках потребления и в отсутствии солнечного света. И даже в таком случае, возможно полностью отказаться от топливных систем отопления, если человечество научится сохранять большие объемы электроэнергии с высокими КПД приема и отдачи. И хотя очень важно научиться эффективно сохранять большие мощности электроэнергии, так же важно организовать децентрализованную систему доставку электроэнергии. Совместно с использованием индивидуальных источников электроэнергии, такая сеть позволит создать рынок электроэнергии со множеством поставщиков и потребителей. Каждый участник рынка сможет покупать недостающую электроэнергию и продавать лишнюю. Спрос на пиках потребления будет обеспечиваться объектами существующей энергосети. Такая концепция известна как распределенная энергетика, малая энергетика,

малая распределенная энергетика и активно развивается большинстве цивилизованных стран. Стоит упомянуть, что условное государство с такой энергосетью имеет преимущество с точки зрения обороноспособности.

Децентрализованная система энергосети более устойчива к физическим атакам условного противника. Хотя стоит признать уязвимость такой системы к кибератакам. Тем не менее, повышать энергоэффективность зданий однозначно нужно. Проблема энергосбережения особенно актуальна для развитых стран, таких как страны Европейского союза, Соединенных Штатов Америки, Республики Кореи, Японии и многих других. Эти страны объединяет высокий уровень жизни и потребление, большая доля импортированного сырья (до 70 % от эксплуатируемой). Как следствие – имеется необходимость в высокоэффективной энергетике с малыми издержками [1]. Политика энергосбережения в Европе практически реализуется в принятой Европарламентом и Советом ЕС в 2002г. директиве 2002/91/EC «Energy Performance of Building» (EPBD).

В соответствии с директивой, существенно ужесточаются требования к экономии энергии в зданиях. Директива EPBD предусматривает принятие странами-членами ЕС общих решений, включающих: единую методику расчета эффективности здания с точки зрения энергопотребления; минимальные нормы потребления энергии для всех новых и реконструируемых старых крупных зданий; систему сертификации зданий, регламентирующую количество потребляемой энергии и, соответственно, энергоэффективность здания [1].

В Российской Федерации также существуют меры, призванные улучшить энергоэффективность зданий. Это ограничение на продажу ламп накаливания с мощностью более 100 Вт, внедрение оборудования с автоматической регулировкой интенсивности отопления [2]. Согласно исследованиям, большинство потраченной энергии приходится на отопление. Эти данные справедливы для многих зданий и сооружений до сих пор.

Очевидно, сохранение теплоэнергии в зданиях и сооружениях является приоритетной задачей для повышения их энергоэффективности. На сегодняшний день имеют место огромные теплопотери, особенно в зимний период. В РФ существует приказ Минстроя РФ № 399, определяющий порядок присвоения, подтверждения класса энергоэффективности МКД подписан 6 августа 2016 года. Вступает в силу 21 августа 2016 года. В перспективе, это простимулирует строительство зданий высшего класса энергетической эффективности вплоть до А++. Жители высокоэффективных зданий будут меньше платить за услуги ЖКХ и тарифы для них, следуя логике, будут ниже [4]. Это весьма положительная тенденция, которая призвана стимулировать строительство высокоэффективных зданий.

Европейской компанией Сен-Гобен ISOVER (Saint-Gobain) разработана новая концепция энергоэффективного дома (The Saint-Gobain Multi Comfort House). Такой дом существует в одном из поселков Франции и

вырабатывает энергии больше, чем потребляет [3]. Такой дом экологичен, имеет хорошее качество внутреннего воздуха за счет приточно-вытяжной вентиляции с рекуперацией тепла, имеет большую площадь остекления и много естественного света, отличную звукоизоляцию, солнечные панели на крыше, самую современную тепло- и звукоизоляцию, рациональную компоновку помещений и коммуникаций. Концепция помимо всего вышеперечисленного, подразумевает модульную систему, что открывает возможности для разнообразных конфигураций помещений. Мосты холода минимизированы на этапе математического моделирования [3]. Конечно же, интеллектуальные системы по рациональной регулировке систем отопления, освещения, вентиляции позволят еще больше сократить расходы на эксплуатацию. Такие системы доступны уже сегодня. Они автоматически понижают интенсивность отопления и вентиляции здания или отдельных помещений в отсутствии людей и увеличивают интенсивность к приходу хозяев, регулируя этими системами в реальном времени, поддерживая постоянный комфортный уровень влажности, температуры, концетрации кислорода, освещения [4].

Рассмотрим некоторые решения, которые позволили сделать такую концепцию энергоэффективного дома реальной.

Рассмотрим меры для удаления мостов холода. Существуют энергосберегающие светопрозрачные ограждающие конструкции. Такие конструкции минимизируют теплопотери всех типов:

1) конвекционных (обмен воздушными массами),
2) радиационных (инфракрасное излучение),
3) теплопроводных (мосты холода – система приточно-вытяжной вентиляции с рекуперацией тепла.

Данная система позволяет производить забор свежего воздуха с улицы одновременно с высвобождением воздуха изнутри помещения через теплообменник. Цель этой системы – доставлять свежий воздух внутрь помещений, при этом подогревать, либо охлаждать его за счет отработанного воздуха. Таким образом снижается затраты на отопление либо охлаждение воздуха. Это положительно сказывается на экологичности и энергоэффективности, обеспечении необходимой воздухонепроницаемости конструкции здания относительно притока наружного воздуха.

Рассмотрим архитектурные решения для повышения энергоэффективности зданий:

1) рациональный выбор места для возведения здания,
2) учет рельефа местности, существующей застройки, климатических особенностей,
3) форма здания, габариты,
4) проектирование остекления: площадь, ориентация по сторонам света, остекление на горизонтальных и наклонных плоскостях,
5) проектирование облицовки здания: цвет, текстура, коэффициент

светопоглощения, материалы,

6) проектирование внутренней планировки здания, объемно-планировочных решений,

7) проектирования освещения: естественного, искусственного,

8) оптимизация архитектурных форм здания с учетом воздействия ветра,

9) оптимальное расположение здания относительно солнца, обеспечивающее возможность максимального использования солнечной радиации.

Реализация этих принципов позволяет минимизировать теплопотери, создать энергоэффективное жилье. Реализация всех этих требований позволяет создать действительно надежный, комфортный и энергоэффективный жилой комплекс. Стоит упомянуть, что проект масштабируемый. Это позволяет создавать крупные объекты с большими площадями, объекты, пригодные для офисов, административных помещений, торговые центры, мелкие производства. Стоит отметить, что реализация этих принципов не только повышает энергоэффективность зданий и соружений, но и повышает комфорт и качество жизни людей.

Использованные источники:

1. Приказ министерства строительства и жилищно-коммунального хозяйства Российской Федерации от 6 июня 2016 года N 399/пр «Об утверждении Правил определения класса энергетической эффективности многоквартирных домов»

2. Федеральный закон от 23.11.2009 N 261-ФЗ (ред. от 29.07.2017) «Об энергосбережении и о повышении энергетической эффективности и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации».

3. Воронин А.В. Опыт стран Евросоюза в области технического нормирования тепловой защиты зданий и сооружений // Технологии строительства. – 2007. – № 4.

4. The Saint-Gobain Multi Comfort House https://www.saint-gobain.com/en/saint-gobain-stories/saint-gobain-multi-comfort-house.

УДК 34.096

Третьяков В.А.
студент магистрант 2 курса
Институт государственного и международного права
Уральский государственный юридический университет
Россия, г. Екатеринбург

ЗАЩИТА ПРАВ ИНВЕСТОРА

Аннотация.

Рассмотрены нормативно-правовые аспекты, обуславливающие механизм защиты прав инвестора. Обоснован тезис о том, что защита прав инвестора - часть некоторого интегрального показателя, который отражает степень режима благоприятствования, созданного для национального и международного инвестиционного капитала.

Ключевые слова.

Инвестиции, гарантии, защита, эффективность, право, нормы

Tretyakov V.A.
master student
2 course, Institute of State and International Law
Ural State Law University
Russia, the city of Ekaterinburg

INVESTOR'S RIGHTS PROTECTION

Abstract.

Regulatory and legal aspects determining the mechanism for protecting the rights of the investor are considered. The thesis is substantiated that the protection of the rights of the investor is part of some integral indicator that reflects the degree of the favored regime created for the national and international investment capital.

Keywords.

Investments, guarantees, protection, efficiency, law, norms

Любая национальная экономика заинтересована в привлечении инвестиционного капитала, который является одним из драйверов экономического развития в целом.

Имеет место комплексное понятие: инвестиционный климат. Фактически это некоторый интегральный показатель, который отражает степень благоприятствования, который создан для национального и международного инвестиционного капитала.

Принципиальным в данном ключе аспектом является наличие системы юридических норм, которые обеспечивают защиту прав инвестора.

Рассматривая отечественные контекст, сформулируем: базисными нормативно-правовыми актами, обуславливающие общие принципиальные механизмы защиты интересов и законных прав инвесторов являются:

• ФЗ «Об инвестиционной деятельности в РФ, осуществляемой в

форме капитальных вложений».

• ФЗ «Об иностранных инвестициях в РФ».

Можно говорить о достаточной комплексности и системности механизмов нормативно-правового регулирования в рассматриваемой отрасли.

В целом защита прав инвесторов детерминирована следующими аспектами.

Во-первых, все субъекты, выступающие на инвестиционных рынках, обладают одинаковыми правами, что однозначным образом способствует повышению степени «прозрачности» всей системы, снижению коррупционных рисков.

Обеспечение равных прав при осуществлении инвестиционной деятельности — это одна из основополагающих гарантий. Этот принцип реализован не только в инвестиционном законодательстве, но также в конституционном и гражданском. Всем субъектам инвестирования предоставляются равные права, равные возможности. Это положение неоспоримо и позволяет защищать всевозможные инвестиции, вкладываемые в России55[56].

Во-вторых, обеспечение в процессе обсуждения инвестиционных проектов должного уровня гласности: данный аспект делает инвестиционный процесс максимально открытым.

В-третьих, собственно защита уже осуществленных капительных вложений, что, главным образом, подразумевает комплексную возможность любого инвестора обращаться в судебные инстанции. Это позволяет в установленном порядке осуществлять обжалование решений властных органов и должностных лиц. Законодатель определил возможность инвариантного поведения инвесторов: они имеют возможность избрать и административный, и судебный механизмы защиты реализованных инвестиций.

В-четвертых, имеет место обеспечение максимально эффективного надлежащего механизма разрешения спорных аспектов, возникших в ходе осуществления инвестиционной деятельности на всех ее стадиях.

В-пятых, имеет место определенные юридически оформленные правила взаимодействия между государством и субъектами, реализовавшими инвестиционные вложения. Речь идет о ситуациях форс-мажорного характера, когда те или иные объекты уже осуществленных инвестиций подлежат национализации. Данная практика сама по себе является деструктивной в контексте инвестиционного климата в целом и привлечения потенциальных инвесторов в будущем в частности.

Однако законодатель четко и однозначно определили гарантии в

---

[56] Фарманян К.М. Гарантия прав и законных интересов в Российской Федерации//Молодой ученый. – 2017. - №43. 212 с.

данном случае: если капитальные вложения - что оформлено должным образом документально - подлежат национализации, то государство берет на себя обязательства полного равноценного возмещения всего многообразия убытков, которые несет субъект, уже осуществивший инвестирование.

Отметим также значимый аспект: процессы возмещения стоимости вложенных активов, средств носят предварительный характер, то есть инвестору гарантирован - на уровне государственной политики - полный предварительный возврат инвестированного капитала.

Важно: сами процессы «реквизиции и национализации» могут быть реализованы по решению соответствующего круга уполномоченных профильных государственных органов при соблюдении порядка и условий, которые определены действующими положениями гражданского законодательства. При этом сама данная практика – реквизиции и национализации - может быть реализована только и исключительно в соответствии не только с законодательством РФ, но и соответствующим кругом международных договоров, подписантом которых является наша страна.

В-шестых, имеет место исключительно значимый аспект: государство гарантирует свободу инвестора в контексте распоряжения извлеченной прибыли, получения прочих доходов от осуществления инвестиционной деятельности.

Инвестор по своему усмотрению может использовать названные средства как в рамках национальной экономики РФ, так и осуществив их вывод за пределы страны.

В–седьмых, законодатель определил значимую гарантию: любой инвестор наделен правом возмещения понесенных им убытков, которые стали следствием неправомерных действия (либо бездействия) органов исполнительной власти на всех уровнях ее локализации.

Таким образом, отметим: в настоящее время имеет место достаточно целостная относительно эффективная модель гарантирования и защиты прав инвестора.

С нашей точки зрения, однако, в некоторой среднесрочной перспективе требуется осуществить определенную унификацию всего многообразия нормативно-правовых актов в области инвестирования. Достаточно эффективной и перспективной формой в этом ключе может быть названа такая форма как унифицированный федеральный закон: речь идет о потенциальной целесообразности и эффективности структурирования и обобщения всех правовых норм в рамках единого, целостного консолидированного документа. Подобная деятельность однозначным образом способствовала бы оптимизации и улучшению инвестиционного климата РФ.

Использованные источники:

1. Афонасова М.А. Экономическая оценка инвестиций: Учебное пособие. -

Томск: ТМЦДО, 2015.
2. Доронина Н.Г., Семилютина Н.Г. Государство и регулирование инвестиций. М., 2003. С. 10.
3. Лисица В.Н. Правовое регулирование инвестиционных отношений: теория, законодательство и практика применения: монография; Рос. акад. наук, Ин-т философии и права СО РАН; М-во образования и науки РФ, Новосибирский гос. ун-т. Новосибирск, 2011.
4. Фарманян К. М. Гарантия прав и законных интересов инвесторов в Российской Федерации // Молодой ученый. — 2017. — №43. — С. 212-214.

УДК 34.096

Третьяков В.А.
студент магистрант 2 курса
Институт государственного и международного права
Уральский государственный юридический университет
Россия, г. Екатеринбург

МЕСТО ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРАВА В СИСТЕМЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА РФ

Аннотация. В статье рассматриваются дискуссионные вопросы относительно места инвестиционного права в системе законодательства РФ. На основании изучения различных научных точек зрения, автором сформулирован вывод о том, что инвестиционное право является самостоятельной отраслью законодательства, которая объединяет нормы различной отраслевой принадлежности.

Ключевые слова: инвестиционное право, инвестиционная деятельность, инвестиционные отношения, инвестиционный кодекс.

Tretyakov V.A.
master student
2 course, Institute of State and International Law
Ural State Law University
Russia, the city of Ekaterinburg

THE PLACE OF INVESTMENT LAW IN THE SYSTEM OF LEGISLATION OF THE RUSSIAN FEDERATION

Annotation. The article discusses the controversial issues concerning the place of investment law in the Russian legislation. Based on the study of various scientific points of view, the author concludes that investment law is an independent branch of legislation that combines the rules of different industry.

Keywords: investment law, investment activity, investment relations, investment code.

Современный этап развития инвестиционного права характеризуется достаточно быстрыми темпами и связан с принятием таких законодательных актов, как закон о рынке ценных бумаг, о защите прав инвесторов, об

акционерных обществах и др57. Несмотря на то, что законодатель со всей ответственностью подходит к обеспечению анализируемой сферы, до настоящего времени не сформировано единого мнения относительно места инвестиционного права в системе отечественного законодательства, что, в свою очередь повышает актуальность настоящего исследования.

Необходимо обратить внимание на тот факт, что в специализированных литературных источниках существуют полярно разные мнения на то, какое место занимает инвестиционное право в системе законодательства РФ. Так, например, некоторые юристы относят данную область к самостоятельной отрасли права, то есть к той, которая имеет собственный предмет и методы изучения.

Другие специалисты предлагают идентифицировать инвестиционное право, как комплексную отрасль58. Данная позиция объясняется тем, что для анализируемой отрасли характерен особый предмет правового регулирования. Так, к предмету анализируемой отрасли права целесообразно отнести инвестиционную деятельность, которая содержит такие признаки, как имущественная и организационная самостоятельность инвестора и конечной целью имеет систематическое извлечение прибыли. Следует понимать, что такая деятельность несомненно сопряжена с определенными рисками.

Несмотря на то, что в российской системе права существует множество отраслей, которые изучают элементы других сфер и находятся на стыке дисциплин, есть эксперты, которые неоднократно высказывали свое мнение о невозможности рассмотрения инвестиционного права в качестве самостоятельной отрасли. Так, достаточно распространено мнение, согласно которому инвестиционное право находится в системе международного экономического права. Однако, по нашему мнению, такая позиция не вполне корректна. Объяснить это можно следующим образом59:

во-первых, социоэкономические развитие различных государств крайне неоднородно, что, в свою очередь, существенно затрудняет унификацию инвестиционного права в системе международного права;

во-вторых, в международном праве до настоящего момента не существует документа, который бы устанавливал универсальные нормы об инвестициях и инвестиционных отношениях и носил обязательный характер.

Помимо этого, существует альтернативное мнение, в соответствии с которым инвестиционное право можно отнести отношениям частноправовой характера. Так, последователи данного подхода предлагают рассматривать инвестиционное право, как неотъемлемый структурный элемент

---

[57] Белецкая А.А. Становление и развитие российского инвестиционного законодательства // Известия Тульского государственного университета. Экономические и юридические науки. N1-2. 2010.

[58] Попова А.В. «Инвестиционное право» как структурный элемент российской системы права // Право и современные государства. N4. 2014.

[59] Семочкина М.А. Инвестиционаня деятельность с участием иностранных инвесторов в Российской Федерации (правовой аспект) [Текст]: диссертация на соискание ученой степени кандидата юридически наук (12.00.03) / Марина Алексеевна Семочкина; Московский государственный университет имени О.Е. Кутафина – Москва, 2014.

гражданского или международного частного права. В контексте данного подхода отсутствует само понятие «инвестиционного права». Речь идёт исключительно о правовом регулировании отношений, возникающих в соответствующей сфере. Это обусловлено тем, что, по мнению А.В. Майфата, подобные отношения можно объединить в группу только формально, что, в свою очередь, свидетельствует об отсутствии собственного предмета правового регулирования. При этом он допускает возможность использования в правовом регулировании механизмов и средств, применяемых в гражданском праве60.

Помимо этого, в доктрине существует позиция, содержание которой сводится к рассмотрению инвестиционного права в контексте функционирования финансового права. Это связано в большей степени с тем, что финансово-правовые средства играют существенную роль в регулировании инвестиционного права. В то же время этого недостаточно для отнесения инвестиционного права к системе финансового права.

Отдельного внимания заслуживает точка зрения, в соответствии с которой инвестиционное право относится к предпринимательскому праву. Так, некоторые учёные указывают на совпадение предметов указанных отраслей. Например, А.А. Белецкая делает вывод о том, что для инвестиционного права характерен такой признак, как отсутствие единства его предмета, а также общепринятых черт, которые присущи предмету отрасли права. Учитывая данный факт, автор предлагает идентифицировать инвестиционное право, как составной элемент предпринимательского права61. При этом данный элемент выступает в качестве подотрасли права.

Необходимо разграничивать понятия «отрасль права» и «отрасль законодательства». Что касается рассмотрения второго аспекта то, необходимо обратить внимание на то, что инвестиционное законодательство складывается из достаточно объёмного массива нормативных актов, которые могут быть как частноправового, так и публично-правового характера. Это, в свою очередь, вызывает определенные споры. Однако несмотря на многочисленные дискуссии, вопрос об уровне системной организации этого объема остаётся открытым.

Следует подчеркнуть, что формирование инвестиционного законодательства как отрасли подразумевает проведение определенной систематизации. В этой связи учёные предлагали провести кодификацию, что, по их мнению, упростило бы применение норм на практике. Такой подход устранил бы положения, которые зачастую дублируют и даже противоречат друг другу. Учитывая колоссальную роль инвестиционных отношений, которую они играют в современных условиях, а также вступление Российской Федерации в ВТО, кодификация норм инвестиционного законодательства позволит избавиться от многих проблем,

[60] Майфат А.В. Гражданско-правовые конструкции инвестирования: Монография. М.: Волтерс Клувер, 2006
[61] Белецкая А.А. Становление и развитие российского инвестиционного законодательства // Известия Тульского государственного университета. Экономические и юридические науки. N1-2. 2010

среди которых целесообразно выделить следующие62:

привести основные положения отечественного законодательства об инвестициях в соответствие с международными стандартами;

унифицировать основополагающие принципы регулирования отношений в инвестиционной сфере;

определить четкий субъектный состав с обозначением передаваемых прав и обязанностей;

четко разграничить полномочия органов власти всех уровней;

обозначить правовые формы осуществления инвестиционной деятельности и т.д.

Перечисленные моменты положительно отразится на отечественной инвестиционной сфере.

Систематизируя представленные точки зрения относительно места инвестиционного права в отечественной системе законодательства приходим к выводу, что инвестиционное право представляет собой самостоятельную отрасль законодательства, в рамках которой происходит объединение норм различной отраслевой принадлежности, в том числе гражданского, международного, финансового, банковского и другого законодательства. При этом отдельные элементы инвестиционного права такие, как инвестиции, инвестиционная политика, инвестиционные договоры, инвестиционная деятельность и др., целесообразно рассматривать как межотраслевые (комплексные) правовые институты.

Использованные источники:

1. Белецкая А.А. Становление и развитие российского инвестиционного законодательства // Известия Тульского государственного университета. Экономические и юридические науки. N1-2. 2010.
2. Майфат А.В. Гражданско-правовые конструкции инвестирования: Монография. М.: Волтерс Клувер, 2006.
3. Попова А.В. «Инвестиционное право» как структурный элемент российской системы права // Право и современные государства. N4. 2014.
4. Ратникова Д.С. Правовые основы регулирования инвестиционной деятельности в РФ: теоретический аспект [Текст]: диссертация на соискание ученой степени кандидата юридических наук (12.00.03) / Дарья Сергеевна Ратникова; Московская государственная юридическая академия имени О.Е. Кутафина. – Москва, 2011.
5. Семочкина М.А. Инвестиционная деятельность с участием иностранных инвесторов в Российской Федерации (правовой аспект) [Текст]: диссертация на соискание ученой степени кандидата юридических наук (12.00.03) / Марина Алексеевна Семочкина; Московский государственный юридический университет имени О.Е. Кутафина. – Москва, 2014.

62 Белецкая А.А. Становление и развитие российского инвестиционного законодательства // Известия Тульского государственного университета. Экономические и юридические науки. N1-2. 2010

УДК 34.096

Третьяков В.А.
студент магистрант 2 курса
Институт государственного и международного права
Уральский государственный юридический университет
Россия, г. Екатеринбург

ОСОБЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЗОНЫ В РОССИИ: ПРАВОВОЙ АСПЕКТ

Аннотация

Рассмотрен правовой аспект создания и функционирования ОЭЗ. Определены основные типы ОЭЗ, охарактеризован механизм их создания. Обоснован тезис о том, что к настоящему времени основной Федеральный закон, определяющий сущностные механизмы функционирования ОЭЗ, представляет собой базисный, комплексный, целостный нормативный акт.

Ключевые слова

Особые зоны, эффективность, юридические нормы, основания, право.

Tretyakov V.A.
master student
2 course, Institute of State and International Law
Ural State Law University
Russia, the city of Ekaterinburg

SPECIAL ECONOMIC ZONES IN RUSSIA: LEGAL ASPECTS

Abstract

The legal aspect of creation and functioning of SEZ is considered. The main types of SEZ are defined, the mechanism of their creation is characterized. The thesis is substantiated that by now the main Federal act, which determines the essential mechanisms of SEZ functioning, is a basic, integrated, integral normative act.

Keywords

Special zones, efficiency, legal norms, grounds, law.

В России системным образом организованное развитие особых экономических зон началось в 2005 году, что стало результатом принятия Федерального Закона «Об особых экономических зонах в Российской Федерации» от 22.07.200563.

В данном нормативном акте содержится однозначное определение особых экономических зон (далее - ОЭЗ) в Российской Федерации, согласно которой они трактуются в качестве определяемой постановлением Правительства РФ части государственной и таможенной территории Российской Федерации, на которой реализуется особый специфический

[63] Федеральный закон "Об особых экономических зонах в Российской Федерации" от 22.07.2005 N 116-ФЗ (с изм. от 18.07.2017)

режим ведения предпринимательской деятельности в сфере налогообложения, таможенного регулирования и деятельности контролирующих органов.

Таким образом, ОЭЗ – территория, которая обладает специфическим юридическим статусом, детерминирующим реализацию механизмов экономического льготирования в целях расширения привлекаемого отечественного и зарубежного капитала.

Законодатель к настоящему времени детализировал типологию ОЭЗ, согласно которой ОЭЗ в России могут создаются в четырех видах:

- Промышленно-производственные ОЭЗ.
- Технико-внедренческие ОЭЗ, создаваемые в целях разработки и коммерциализации инноваций различного рода.
- Туристско - рекреационные, доминантный целевой вектор функционирования которых заключается в поддержке отечественной отрасли туризма и гостеприимства.
- Портовые, детерминирующие развитие путей сообщения и коммуникаций.

Отметим, что законом определено две категории субъектов, имеющих возможность осуществлять свою производственную и коммерческую деятельность на территории ОЭЗ.

Первая категория - резиденты особой экономической зоны, то есть субъекты, на которых распространяются особенности предпринимательской деятельности в такой зоне. Ко второй категории относятся лица, не являющиеся резидентами ОЭЗ, и осуществляющие свою деятельность на территории ОЭЗ в соответствии с законодательством РФ без распространения на них преференциального режима и льгот.

Законодатель в рамках выше названного нормативного акта, определил возможность - при принятии Правительством соответствующего постановления - объединения нескольких (и одинаковых, и различных в своей категории) ОЭЗ в некоторое системное формирование - кластер.

Согласно терминологии ФЗ, кластер может быть аттестован как сформированная система ОЭЗ, управление которой осуществляется единой управляющей компанией.

Законом с целью обеспечения полноценного единообразного управления ОЭЗ на всей территории РФ законом предусмотрена следующая архитектура управления ОЭЗ.

Во-первых, разработка, реализация единой государственной политики в области создания и функционирования особых экономических зон осуществляется специально уполномоченным федеральным органом исполнительной власти, как правило, таким органом является уполномоченное федеральное министерство.

Во-вторых, функция координации и управления ОЭЗ закреплена за соответствующим федеральным органом исполнительной власти,

уполномоченный осуществлять функции по управлению ОЭЗ, федеральным агентством.

В-третьих, непосредственный процесс управления конкретной ОЭЗ осуществляется территориальным органом федерального агентства.

Законодательно определены механизмы, обуславливающую практику создания ОЭЗ и прекращения их функционирования. Обращаясь к соответствующему федеральному закону, отметим следующие значимые аспекты:

Во-первых, создание ОЭЗ осуществляется Правительством РФ и оформляется соответствующим образом – посредством постановления.

Во-вторых, федеральные, региональные и (или) муниципальные органы власти, заключают некоторый базисный документ - соглашение о создании ОЭЗ, в рамках которого определяются следующие принципиальной значимости аспекты:

- Общий систематизированный перечень мероприятий, имеющих своей целью разработку перспективного плана развития ОЭЗ.
- Систему обязательств всех взаимодействующих сторон - круг соответствующих обязательств, прав и обязанностей в контексте управления многообразным имущественным комплексом, который распложен в границах ОЭЗ.
- Общий механизм, определяющий порядок формирования наблюдательного совета ОЭЗ.
- Систему показателей, которые способны в полной мере адекватно и релевантно отражать уровень эффективности функционирования ОЭЗ.
- В установленный частью 4 рассматриваемого ФЗ64 определяется суммарный объем финансирования и период строительства инфраструктуры ОЭЗ. В качестве источников финансирования определяются как средства бюджетов всех уровней, так и внебюджетные механизмы финансирования.
- Детальные границы ОЭЗ и дифференциация входящих в ее состав земельных участков.
- Общий перспективный план материально-технического оснащения и самой территории ОЭЗ, и прилегающих к ней.

В-третьих, законодатель ввел временное ограничение: ОЭЗ создаются на период, равный сорока девяти годам, при этом механизмы продления данного срока отсутствуют: продление длительности существования ОЭЗ согласно норм действующего законодательства невозможно.

При этом, однако, имеют место основания для досрочного прекращения существования ОЭЗ. Данная практика может быть инспирирована по следующим причинам:

- Имеет место объективная необходимость защиты здоровья и жизни

[64] Федеральный закон "Об особых экономических зонах в Российской Федерации" от 22.07.2005 N 116-ФЗ (с изм. от 18.07.2017)

населения, обеспечение безопасности и обороны страны.

- Имеет место трехлетний период существования ОЭЗ, однако отсутствуют должным образом оформление соглашения о ведении субъектами соответствующей профильной деятельности либо все имевшие место ранее договорные отношения расторгнуты.
- Имеет место трехлетний период существования ОЭЗ, однако отсутствует деятельность резидентов ОЭЗ, определяемая первоначальными договорами.

Таким образом, отметим: к настоящему времени основной ФЗ, определяющий сущностные механизмы функционирования ОЭЗ, представляет собой базисный, комплексный, целостный нормативный акт.

В рамках федерального законодательства в полной мере детальным, образом определены механизмы создания, функционирования ОЭЗ, потенциальные причины прекращения данного режима.

Можно говорить о том, что современное законодательство, детерминирующее практику существования и эффективного функционирования ОЭЗ, является достаточным, однако законодатель с некоторой, обусловленной экономической динамикой, периодичностью вносит необходимые изменения и дополнения.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 22 июля 2005 г. N 116-ФЗ «Об особых экономических зонах в Российской Федерации» // СЗ РФ. Ст. 3127.
2. Соглашение по вопросам свободных (специальных, особых) экономических зон на таможенной территории Таможенного союза и таможенной процедуры свободной таможенной зоны от 18 июня 2010 г. // Бюллетень международных договоров. 2012. N 7. С. 15 — 39.
3. Лисица В.Н. Правовое регулирование инвестиционных отношений: теория, законодательство и практика применения: монография; Рос. акад. наук, Ин-т философии и права СО РАН; М-во образования и науки РФ, Новосибирский гос. ун-т. Новосибирск, 2011.

УДК 339.138

Третьякова М.В.
студент 4 курса
направление «Экономика»
Захаров С.В., к.э.н.
доцент
Шахтинский институт ЮРГПУ (НПИ) им. М.И. Платова
Россия, г. Шахты

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ МАРКЕТИНГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация: В статье рассматриваются основные направления повышения эффективности маркетинговой деятельности, полученные в результате обобщения опыта отечественных и зарубежных ученых.

Ключевые слова: маркетинговый потенциал, внутрифирменный маркетинг, экономическая эффективность.

Tretyakova M.V.
4 year student
Field of Study «Economics»
The Shakhty Branch of M.I. Platov South-Russia
State Polytechnic University (NPI)
Russia, Shakhty
Zakharov S.V.
Candidate of Economic Sciences, associate professor
The Shakhty Branch of M.I. Platov South-Russia
State Polytechnic University (NPI)
Russia, Shakhty

MAIN DIRECTIONS OF IMPROVING THE EFFICIENCY OF MARKETING ACTIVITIES

Abstract: The article examines the main directions of increasing the effectiveness of marketing activities, resulting from the generalization of the experience of domestic and foreign scientists.

Key words: marketing potential, intrafirm marketing, economic efficiency.

Направления повышения эффективности маркетинговой деятельности весьма многообразны. Выбор путей преобразования зависит от их влияния на выполнение целевых программ, экономичность, оперативность и надежность системы маркетинга и повышение ее конкурентоспособности, устойчивое позиционирование предприятия и его товаров (услуг) на рынке, положение предприятия в конкретной среде и т.д.

Обобщив результаты исследований, проведенных отечественными и зарубежными учеными были выявлены следующие наиболее важные направления повышения эффективности маркетинговой деятельности на предприятии:

1. Формирование гибкой системы маркетинга, адаптированной к изменению спроса потребителей, рыночной конъюнктуры, маркетинговым нововведениям, интеллектуальному сервису, интернациональному ведению бизнесу. Данная система представляет собой совокупность подсистем, находящихся на высоком научно-техническом уровне. Любая коммерческая организация нуждается в создании маркетинговой службы, обеспечивающей управление маркетинговой деятельностью и взаимодействие управленческого аппарата. При формировании научно организованной системы маркетинга, функционирующей в программном режиме, и вся система управления предприятием становится надежной, рациональной и самоуправляемой.

2. Оптимизация организации маркетинговой службы позволяет закрепить четкое распределение должностных обязанностей между управленческим и производственным персоналом. Посредством грамотного распределения функций за маркетинговой службой и другими работниками сфер управления и производства открываются возможности для реализации программного маркетинга. Как показывает практика, организация по выполняемым функциям успешно функционирует при использовании такого функционально-процессуального инструментария, как процедурограммы, технолограммы, блок-схемы алгоритмов процесса, сетевые матрицы и графики и т.п. Таким образом, рациональная организация маркетинговой службы позволяет значительно повысить регулирование и координацию выполнения маркетинговых функций.

3. Оптимизация организационной составляющей маркетинга посредством кооперирования и интегрирования маркетинговых функций в рамках нескольких предприятий. Рационализация структуры управления создает организационные возможности для эффективного применения маркетинга. В этой связи целесообразно внедрение наиболее прогрессивных структур управления, к которым относятся программно-целевые, арендно-кооперативные и отраслевые. Применение данных структур позволяет улучшить регламентирование, нормирование и контроль маркетинговой деятельности. Опыт развитых стран доказывает эффективность применения программноцелевого маркетинга, организационно-экономического маркетингового цикла, использования матричных моделей и карт, норм и стандартов маркетингового процесса.

4. Совершенствование кадровой политики работы с персоналом. Наиболее успешные предприятия серьезное внимание уделяют качеству маркетинговой подготовки как работников маркетинговой службы, так и общепроизводственных специалистов и руководителей. В этой связи весьма полезны стажировки в вузах, на передовых отечественных и зарубежных предприятиях, различного рода семинары, конференции, где происходит обмен опытом. Кроме того, немаловажную роль оказывает внутренняя аттестация сотрудников, которая позволяет проверить профессиональную пригодность персонала.

5. Автоматизация маркетинговой деятельности. Для эффективного осуществления маркетинговой деятельности, предполагающей хранение и обработку разнородного массива данных, требуется соответствующее программное обеспечение, так называемые маркетинговые информационные системы. Работа с маркетинговой информацией включает в себя полный арсенал технических средств регистрации, получения, приема и передачи, преобразования, обработки, анализа, хранения данных. При помощи интеллектуальной обработки данных получают отчеты, позволяющие принять эффективные маркетинговые решения. Качественное управление маркетингом немыслимо без использования информационных технологий. Например, автоматизация инфратоварного обеспечения помогает упорядочить основные процессы движения товара: погрузки, разгрузки, транспортировки и реализации. Поэтому внедрение автоматизированных систем управления маркетингом является одним из наиболее перспективных направлений для повышения эффективности маркетинговой деятельности.

6. Применение технологий маркетинга, имеющих теоретическое обоснование. К сожалению, данное направление зачастую остается без должного внимания. Опросы руководителей и специалистов показывают слабое владение теоретическими основами маркетинговой науки, хотя это направление наиболее перспективно.

7. Повышение управляемости маркетинговой деятельности посредством формирования научно обоснованной системы управления маркетингом и ее подсистем (функциональных и обеспечивающих) и организация их рациональной работы.

Описанные выше основные блоки совершенствования маркетинговой деятельности можно разбить на более мелкие на основе дерева целей. Несомненно, что для получения успешного результата все направления повышения эффективности маркетинга должны осуществляться в комплексе.

Таким образом, можно справедливо заметить, что осуществление успешной маркетинговой деятельности невозможно без эффективно функционирующей системы маркетинга. Для ее формирования логично организовать рабочую группу из специалистов предприятия, хорошо знающих специфику работы данного предприятия, и ученых, которые смогут предложить научно обоснованные подходы к решению маркетинговых задач. В ходе работы рабочей группы осуществляется проектирование, организация и отладка системы маркетинга. Первоначально выполняется анализ состава работников. После этого в маркетинговой матрице распределяются функции подразделений и работников. После формирования функциональных и обеспечивающих подсистем начинается организация и отладка функционирования системы, адаптированной к рыночным изменениям, и направленной на выполнение целевых программ.

Использованные источники:

1. Басовский Л.Е., Басовская Е.Н. Маркетинг: Учеб. пособие. – 20е изд., перераб. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2010. – 421 с.

2. Букреев А.М., Гончаров В.Н., Захаров С.В., Зось-Киор Н.В., Ильин В.Ю., Пожидаев А.Е. Кризис-менеджмент: учеб. пособие / Под ред. проф. А.М. Букреева и проф. В.Н. Гончарова. – Новочеркасск: ЮРГТУ(НПИ), 2012. – 400 с.
3. Гончаров В.Н., Матросова Л.Н., Захаров С.В., Пожидаев А.Е., Ларин В.Н., Захарова О.С. Финансовый анализ: учеб. пособие для студентов экономических специальностей высших учебных заведений. - Новочеркасск: ЮРГТУ (НПИ), 2013. - 402 с.
4. Гончаров В.Н., Захаров С.В., Зось-Киор Н.В., Ильин В.Ю., Шпилевой И.Н., Гончаров Е.В. Основы корпоративного управления. - Новочеркасск: ЮРГТУ (НПИ), 2014. - 280 с.
5. Захаров С.В., Передериева С.А., Шевченко М.Н., Павленко О.А. Финансово-экономический механизм санации предприятий. - - Новочеркасск: Лик, 2016. - 186 с.
6. Захаров С.В., Сербиновский Б.Ю. Маркетинг: учебник. – Изд. 2-е, доп. И перераб. - Ростов н/Д: Феникс, 2009. – 361 с.
7. Солоха Д.В., Гончаров Е.В., Захаров С.В., Белякова О.В., Шевченко М.Н., Захарова О.С. Теоретико-методологические основы организации системы управления устойчивым развитием потенциала предприятий. - Новочеркасск: ЮРГТУ (НПИ), 2014. - 360 с.
8. Организация маркетинга в управлении предприятием бытового обслуживания / Б.Ю. Сербиновский, Т.А. Васильева, С.В. Захаров; Юж. Федеральный ун-т. – Новочеркасск: Лик, 2009. – 262 с.

УДК 338.24.01

Туриева В.В., к.э.н.
кафедра экономики и предпринимательства
Хабалова И.А.
студент
кафедра экономики и предпринимательства
Тигиева А.В.
студент
кафедра экономики и предпринимательства
Северо-Осетинский Государственный Университет им. Коста Левановича Хетагурова
Российская Федерация, г. Владикавказ

РАЗРАБОТКА КЛЮЧЕВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ И ЗАТРАТ ПРИ МОДЕЛИРОВАНИИ БИЗНЕС – ПРОЦЕССОВ В СЕТИ-ИНТЕРНЕТ

Аннотация. Моделирование бизнес-процессов - это эффективное средство поиска путей оптимизации деятельности компании, позволяющее определить, как компания работает в целом и как организована деятельность на каждом рабочем месте. Для достижения высокой работоспособности и процветания организации, важной составляющей является взаимодействие между процессами. Оптимизация моделирования бизнес-процессов фирмы служат сподвижниками при решении актуальных для них проблем.

Ключевые слова: Бизнес – процессы, сеть – интернет, структурные связи, ресурсы, интегрированные средства моделирования, процессный подход к управлению, ситуативный подход.

Turieva V.V.
candidate of economic Sciences, Department of Economics and business North Ossetian State University. Costa Levanovich Khetagurov, Vladikavkaz Russian Federation
Khabalova I.A.
student, Department of Economics and business, North Ossetian State University. Costa Levanovich Khetagurov, Vladikavkaz, Russian Federation
Tigieva A.V.
student, Department of Economics and business, North Ossetian State University. Costa Levanovich Khetagurov, Vladikavkaz, Russian Federation

DEVELOPMENT OF KEY INDICATORS AND COSTS BY MODELING BUSINESS PROCESSES IN NETWORK INTERNET

Abstract. Business process modeling is an effective means of finding ways to optimize the company's activities, which allows to determine how the company works in General and how the activities are organized in each workplace. To achieve high efficiency and prosperity of the organization, an important component is the interaction between the processes. Optimization and modeling of

business processes of firm serve as companions at the solution of problems actual for them

Key words: Business processes, network, the Internet, structural links, resources, integrated tools for modeling, process approach to management, situational approach.

Моделирование бизнес - процессов– это эффективное средство поиска путей оптимизации деятельности предприятия, позволяющее определить, как оно работает в целом и как организована деятельность на каждом рабочем месте. Под методологией (нотацией) создания модели (описания) бизнес-процесса понимается совокупность способов, при помощи которых объекты реального мира и связи между ними представляются в виде модели.[65]

Для каждого объекта и связей характерны ряд параметров, или атрибутов, отражающих определенные характеристики реального объекта (номер объекта, название, описание, длительность выполнения (для функций), стоимость и др.). Описание бизнес- процессов проводится с целью их дальнейшего анализа и реорганизации.

Процессы внедрения новых информационных технологий влияют на все сферы деятельности предприятия и экономики в целом. Под воздействием данных процессов присутствуют как вертикальные экономические системы (некоторые фирмы, финансово-промышленные категории, компании и союзы, международные союзы и целые рынки), так и горизонтальные системы (рынок товаров и услуг, финансовый рынок, рынок рабочей силы). Складывается экономическое поле — новый рынок, или рынок всемирной сети, как система новых экономических отношений. В России процесс объединения продолжается, и, несмотря на трудности и задачи, все большее число предприятий понимают новые возможности ведения своего бизнеса в сфере сети - Интернет. Основу многих современных методологий моделирования бизнес-процессов составили методология SADT (Structured Analysis and Design Technique –метод структурного анализа и проектирования), семейство стандартов IDEF (Icam DEFinition, где Icam -это Integrated Computer-Aided Manufacturing) и алгоритмические языки. Концепция моделирования предприятия на основные бизнес - процессного описания представлена на рисунке 1.

[65] Оптимизация бизнес-процессов и систем компании. Режим доступа: http://spb-progressor.ru.



Рисунок 1. Сеть бизнес-процессов предприятия[66]

На данной схеме отчетливо продемонстрированы главные бизнес-процессы на предприятии, которые никак не имели бы возможность работать в отсутствии обеспечивающих действий, делают главные процессы возможными, в свою очередь они образуют и упорядочивают главные бизнес- процессы. Так же из рисунка ясно следует логика последовательной детализации, используемая при моделировании бизнес - процессов предприятия. На первом этапе строится самая грубая модель предприятия

- функциональная модель, дающая представление о функциях предприятия и о распределении ответственности за их выполнение. Функциональная модель предприятия не содержит информации о взаимосвязях функций. Для этого строится процессная модель. Процессная модель также дает описание потоков ресурсов (материальные, информационные и т.д.), используемых при выполнении функций, но она не дает их стоимостную оценку, что необходимо иметь для расчета финансового плана предприятия. Поэтому необходимо уточнить описание бизнес - процессов с помощью построения количественной модели бизнес - процессов (см. рисунок 2), которая определяет стоимость выполнения бизнес-процесса. Построив количественную модель бизнес-процессов, можно построить и модель финансового плана предприятия.

[66]Замятина О.М. Компьютерное моделирование / Замятина О.М. - М.: ОАО "Издательство "КОРОНА Принт", 2015. - 53 с.



Рисунок 2. Основные бизнес- процессы производственного предприятия[67]

Прежде чем заняться расчетами необходимо четко определить каких целей хочет добиться компания и какой путь она для этого выберет. Один из процессов управления бизнес-процессами - планирование. Причем задача составления финансового плана (бюджета) рассматривается как оптимизационная задача.

Распространенные две постановки оптимизационных задач.

1.Найти максимум целевой функции, при заданных ограничениях по ресурсам.

2.Минимизировать ресурсы, необходимые для достижения желаемого значения целевой функции.

Задача выглядит так:

- спланировать основную деятельность предприятия помесячно на год вперед на существующих мощностях по следующим направлениям:

-программа сбыта;

-программа производства;

-программа снабжения;

-программа финансирования;

-сформировать финансовый план предприятия;

- обеспечить максимальный денежный поток от основной деятельности за год.

На практике хорошо зарекомендовал себя следующий состав группы, осуществляющей моделирование бизнес-процесса:

- владелец бизнес- процесса и один, два сотрудника того же подразделения компании, помогающих ему;

-специалист по управлению качеством;

[67]Кулябов Д.С. Введение в формальные методы описания бизнес-процессов / Кулябов Д. С, Королькова А.В. - М.: РУДН, 2014. - 53 с.

-бизнес-аналитик(и);

-представитель ИТ-подразделения;

-внешний консультант (не обязательно).

Типовой проект реорганизации бизнес-процессов включает следующие этапы[68]:

Этап 1. Подготовительный.

Этап 2. Моделирование и анализ бизнес-процессов «как есть».

Этап 3. Моделирование бизнес-процессов «как должно быть».

Этап 4. Подготовка и внедрение изменений в процессах, построение процессной системы управления организацией.

Результатом проекта должны стать новые, более эффективные бизнес - процессы, комплект документации, регламентирующей процессы.

Цели моделирования бизнес-процессов:

-Описание процессов. Моделирование позволяет получить "внешний" взгляд на процессы и определить улучшения, которые повысят их эффективность.

-Нормирование процессов. Моделирование бизнес - процессов задает правила выполнения процессов.

-Установление взаимосвязей в процессах. Моделирование устанавливает четкую связь между процессами и требованиями, которые они должны выполнять.

В основу анализа управления следует заложить принципы и методы анализа бизнес- процессов. В аналитике бизнес- процессов широко используются такие методы, как:

Моделирование (методы SADT (Structured Analysis & Design Techniques - Структурный анализ и технологии проектирования моделей), Объектно-ориентированное моделирование и т.д.);

Процессный анализ стоимости бизнес- процессов (метод ФСА — функционально-стоимостного анализа и т.д.);

Анализ ключевых показателей. В таблице показаны указанные выше показатели с демонстрацией их расчетов и нормативными значениями коэффициентов.

Таблица 1 - «Показатели эффективности бизнес-процесса, их расчет и значения»[69]

Показатели эффективности бизнес-процессов	Вид коэффициента	Формулы рассчета коэффициентов	Значение коэффициента
Сложность	$k_{сл}$	$k_{сл}=\Sigma П_{ур}/\Sigma П_{экз}$	$k_{сл}\leq 0,66$
Процессность	$k_{пр}$	$k_{пр}=\Sigma П_{раз}/\Sigma П_{кп}$	$k_{пр}<1$
Контролируемость	$k_{отв}$	$k_{отв}=СП/\Sigma Пкп$	$k_{отв}=1$

[68] Грачева, М.В. Моделирование экономических процессов / М.В. Грачева, Ю.Н. Черемных, Е.А. Туманова. - М.: Юнити-Дана, 2016. - 481 с.

[69] Оптимизация бизнес-процессов и систем компании. Режим доступа: http://spb-progressor.ru.

Ресурсоемкость	$k_р$	$k_р=Р/\Sigma П_{вых}$	$k_р<1$
Регулируемость	$k_{рег}$	$k_{рег}=\Sigma П_{рег}/\Sigma П_{кп}$	$k_{рег}\geq1$

Сумма показателей бизнес- процессов должна соответствовать следующему нормативу: $1\leq\Sigma k_1>2,86$. При значении суммы коэффициентов равной или более 1 можно полагать, что анализируемый бизнес- процесс эффективен. При значении суммы коэффициентов больше 2,8 налицо не эффективная модель бизнес-процесса.

Из таблицы 1 видно, что к количественным показателям бизнес-процессов следует отнести[70]:

1. Сложность — определяется, как отношение количества уровней декомпозиции модели процессов к сумме экземпляров процессов. Данный показатель демонстрирует отношение уровней модели бизнес- процессов к количеству экземпляров процессов. Показатель сложности определяет, насколько сложна иерархическая структура бизнес-процессов.

2. Процессность — определяется как отношение количества « разрывов» (отсутствие причинно-следственной связи между экземплярами бизнес-процесса) в бизнес-процессах к сумме классов процессов2. Данный показатель характеризует бизнес-процесс как процессный либо проблемный (сущностный — разработанный, отталкиваясь от сущностных элементов (единицы оргструктуры и т.д.)). В случае, когда значение коэффициента указывает на процессный характер модели — это означает, что все экземпляры модели связаны между собой причинно-следственной связью и горизонтально интегрированы.

3. Контролируемость — определяется, как отношение количества классов бизнес- процесса к количеству собственников процесса (СП). Характеризует эффективность управления СП принадлежащими и управляемыми ими бизнес-процессами.

4. Ресурсоемкость — определяется как отношение количества используемых ресурсов к количеству «выходов» (результатов экземпляров процессов) бизнес- процессов. Показатель ресурсоемкости демонстрирует, насколько эффективно используются ресурсы в конкретном бизнес-процессе. Отношение количества ресурсов к сумме имеющихся результатов в классах бизнес- процессов показывает эффективное использование ресурсов.

5. Регулируемость — определяется, как отношение количества имеющихся регламентной документации к количеству классов бизнес-процессов. Такой показатель говорит об уровне регламентации анализируемых бизнес- процессов. Показатель регулируемости характеризует исследуемый бизнес- процесс как регулируемый или нерегулируемый нормативными регламентами.

[70] Грачева, М.В. Моделирование экономических процессов / М.В. Грачева, Ю.Н. Черемных, Е.А. Туманова. - М.: Юнити-Дана, 2016. - 481 с.

Целью построения и рассмотрения диаграммы является исследование деятельности отдела систем автоматизированного проектирования, изучение предметной области, выявление основных бизнес-процессов в отделе, анализ полученных процессов и предложения по их оптимизации.

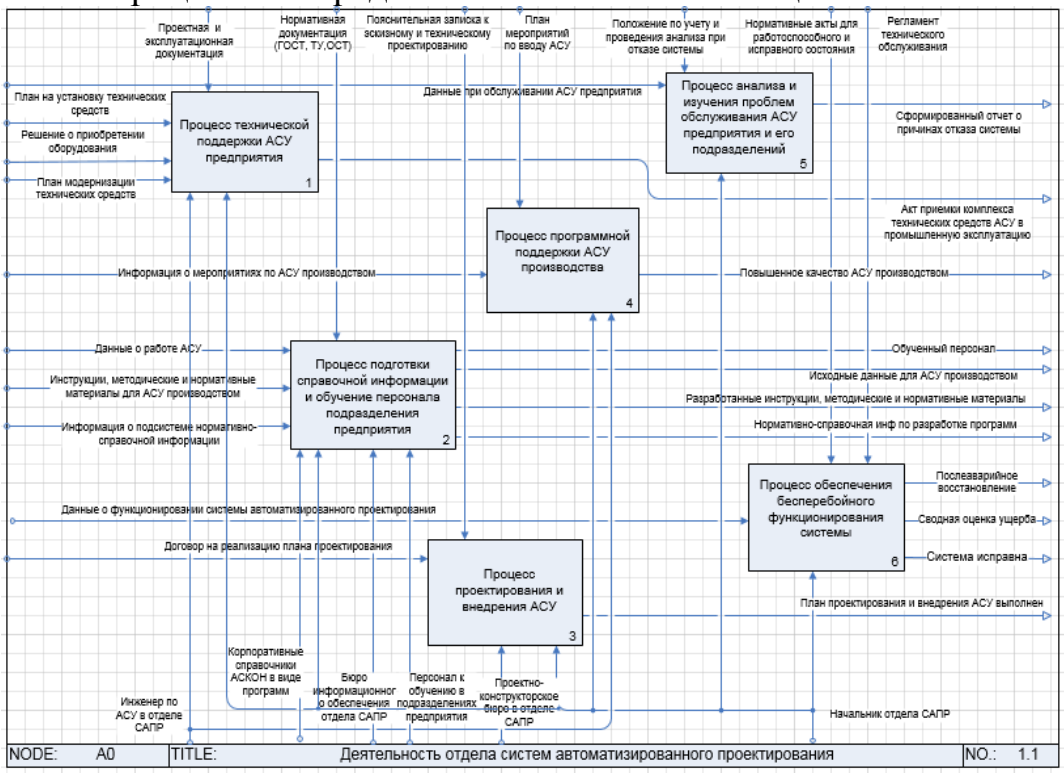


Рисунок 3. Контекстная диаграмма[71]

Анализ бизнес- процессов, проводимый в компаниях, позволяет провести оптимизацию или реорганизацию бизнес- процессов с целью повышения эффективности деятельности компании, повышения ее конкурентоспособности. Стоимость проекта точно оценить сложно. Но можно рассчитать сумму основных статей затрат (таблица 2).

Таблица 2- Затраты на организацию процесса моделирования на предприятии[72]

№	Основные статьи затрат	Стоимость в у.е.
1	стоимость процесса моделирования (СПМ);	2100
2	стоимость программного продукта (СПП);	1500
3	стоимость автоматизированных рабочих мест (АРМ)	7000
4	стоимость локальной сети и монтажа (СЛС);	1000
5	стоимость консультационных услуг (СКУ);	9000
6	стоимость обучения персонала работе в сети (СОП).	700
	ИТОГО	21 300

Следующим этапом работы по организации автоматизации управления должен стать проект по переводу деятельности в соответствии с моделью «как должно быть». С целью обеспечения информационной поддержки выполнения бизнес-процессов и управления работой компании, необходимо

[71] Лелюк В.А. Совершенствование бизнес-систем: методы, инструментарий, опыт / Лелюк В. А, Лелюк А.В., Пан Н.П. - М.: ОАО "Издательство "ХНАГХ", 2016. - 98 с.
[72] Методы анализа и оптимизации бизнес-процессов. Режим доступа: http://www.betec.ru.

создать корпоративную информационную систему для автоматизации управлением документооборотом. После построения модели следует ее анализ и разработка графика внедрения мероприятий по переводу бизнес-процессов в требуемое состояние. Анализировать бизнес-процессы всегда актуально, так как благодаря этому можно успешно оптимизировать и перестроить деятельность предприятия. С помощью моделирования бизнес-процессов специалисты могут без труда предупредить возможные угрозы, а также реализовать экономически выгодные возможности.

Сегодня уже не вызывает никаких сомнений, что будущее российских компаний, их перспективы и успешное ведение бизнеса неразрывно связано с моделированием и автоматизацией бизнес-процессов. Ведь доверяя компьютерным технологиям выполнение значительной части функций, можно не только получить точные расчёты и результаты, но и сэкономить своё время, которое зачастую является самым дорогим и невосполнимым ресурсом.

Использованные источники:

1. Анализ и моделирование бизнес-процессов. Учебно-методический комплекс / А.И. Громов - М.: ОАО "Издательство "Юрайт", 2015. - 59 с.
2. ГОСТ 34.201-89. Автоматизированные системы управления. Общие требования.
3. ГОСТ 34.601-90. Автоматизированные системы управления. Общие требования.
4. Грачева, М.В. Моделирование экономических процессов / М.В. Грачева, Ю.Н. Черемных, Е.А. Туманова. - М.: Юнити-Дана, 2016. - 481 с.
5. Джеймс Харрингтон. Оптимизация бизнес - процессов / Джеймс Харрингтон, Харм Ван Нимвеген. - М.: ОАО "Издательство "Азбука", 2014. - 33 с.
6. Душин С.Е. Моделирование систем и комплексов / Душин С. Е, Красов А.В., Литвинов Ю.В. - М.: СПбГУ ИТМО, 2014. - 25 с.
7. Замятина О.М. Компьютерное моделирование / Замятина О.М. - М.: ОАО "Издательство "КОРОНА Принт", 2015. - 52 с.
8. Калашников В.В. Математические методы построения стохастических моделей обслуживания / Калашников В.В, Рачев С.Т. - М.: Наука, 2015 - 40 с.
9. Кулябов Д.С. Введение в формальные методы описания бизнес-процессов / Кулябов Д. С, Королькова А.В. - М.: РУДН, 2014. - 53 с.
10. Лелюк В.А. Совершенствование бизнес-систем: методы, инструментарий, опыт / Лелюк В. А, Лелюк А.В., Пан Н.П. - М.: ОАО "Издательство "ХНАГХ", 2016. - 98 с.
11. Методы анализа и оптимизации бизнес-процессов. Режим доступа: http://www.betec.ru.
12. Оптимизация бизнес-процессов и систем компании. Режим доступа: http://spb-progressor.ru.

УДК 339.564.4

Тырсина А.Р.
студент 2 курса
направление экономика
Оренбургский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова
научный руководитель: Уваров А.А., к.т.н.
доцент
Оренбургский филиал им. Г.В. Плеханова
Россия, г. Оренбург

АНАЛИЗ ЭКСПОРТА ПШЕНИЦЫ ИЗ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕАЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ ЕГО РАЗВИТИЯ

Аннотация: В данной статье рассмотрен анализ экспорта пшеницы из Российской Федерации. Так же рассмотрена история развития российского экспорта пшеницы, проанализирована динамика экспорта пшеницы за последние пять лет (2013-2017гг.), приведен прогноз по экспорту пшеницы на 2018 год.

Ключевые слова по теме: экспорт, доля России в мировом экспорте зерна, основные рынки сбыта пшеницы.

Tyrsina A.R.
2nd year student of Economics direction
Orenburg branch of PRUE. G. V. Plekhanova
Russia, Orenburg
Scientific adviser: Uvarov A.A., candidate of technical science
associate Professor of Orenburg branch. G. V. Plekhanova

ANALYSIS OF WHEAT EXPORTS FROM THE RUSSIAN FEDERATION AND PROSPECTS OF ITS DEVELOPMENT

Abstract: In this paper, an analysis of wheat exports from the Russian Federation is considered. The history of the development of Russian wheat exports has also been reviewed, the dynamics of wheat exports over the past five years (2013-2017), the forecast for wheat exports for 2018 are given.

Key words: export, Russia's share in world grain exports, main wheat markets

В современном мире, когда развиты и успешно функционируют международные торговые отношения, экспорт является одной из важнейших форм развития экономики страны. Российская Федерация успешно его развивает и активно участвует в создании новых площадок реализации своей продукции.

Россия является страной с огромными запасами плодородных почв, на которых можно создать мощную аграрную структуру. В настоящее время на территории страны преобладает взращивание пшеницы, значительная часть которой идет на экспорт.

Свое развитие экспорт пшеницы берет в конце XIX века. Тогда Россия

являлась самым крупным экспортером пшеницы, на мировом рынке количество российской пшеницы составляло 30,53%. Перед Первой Мировой Войной по сравнению с 1890—1899 годами экспорт пшеницы из России вырос в 1,3 раза. Основными ранками сбыта служили Великобритания, Германия, Голландия, Италия. [6]

С 1930 года СССР стал проводить политику возвращения, утерянного в результате революции, статуса царской России как главного экспортёра зерна в европейские страны. В 1930—1931 годах было экспортировано по 5 млн тонн зерна в год, однако с 1932 года экспорт стал сокращаться и с тех пор не поднимался выше 2,1 млн тонн в год. Всего за 1930-е годы из СССР было экспортировано 19,5 млн тонн зерна. В советский период до конца 1950-х годов целевой направленностью экспорта зерна из СССР являлось получение валюты — сначала для реализации программы её скорейшей индустриализации, затем для восстановления, разрушенного Великой Отечественной войной, народного хозяйства.

С конца 1950-х годов во внешней торговле зерном обозначился поворот в направлении сокращения объёма его экспорта. Если в 1960 году экспорт зерна из СССР составлял 6,8 млн тонн, то в 1970 году — 5,7 млн тонн, в 1980 году — 1,7 млн тонн, в 1986 году — 1,5 млн тонн. [10]

Чтобы проследить динамику объема экспортируемой продукции, обратимся к рис. 1. Согласно приведенному ниже графику, в период второй половины 90-х годов наблюдался довольно низкий объем экспортируемой пшеницы, схожий с уровнем экспортируемой пшеницы 30-х годов. Резкий скачек экспорта пшеницы произошел после 2001 года. В 2009 году экспорт пшеницы достигает своего максимума за представленный период, что примечательно после начавшегося в 2008 экономического кризиса. По данным на начало 2010 года, Россия находилась на 3-м месте в мире по экспорту зерновых (после США и Евросоюза) и на 4-м месте в мире по экспорту пшеницы (после США, Евросоюза и Канады).



Рис. 1. Динамика экспорта пшеницы из России.

В августе 2010 года отмечалось, что, по данным Barclays, на Россию приходится 13,4 % мирового экспорта пшеницы. По итогам 2010 года экспорт пшеницы из России составил 11,8 млн тонн.

В 2011 году Россия полностью восстановила позиции на мировом зерновом рынке и вошла в тройку крупнейших экспортеров пшеницы в мире. Экспорт пшеницы из России в том году составил 15,2 млн тонн. Несмотря на то что в первой половине года поставки практически не осуществлялись, по итогам всего 2011 года российский экспорт пшеницы показал второй в истории результат после максимума 2009 года. При этом был достигнут новый максимум месячного объёма поставок (свыше 3 млн тонн в сентябре 2011 года). [5]

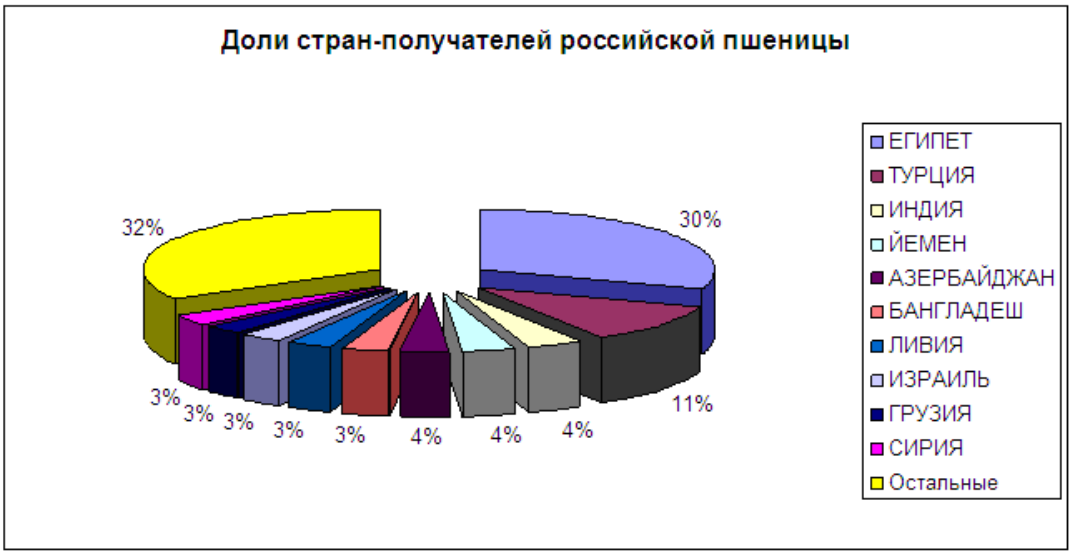


Рис. 2. Доли стран-получателей российской пшеницы на 2011 год.

За апрель 2012 года Россия экспортировала 890 тыс. тонн пшеницы. Апрельское уменьшение объёмов экспорта пшеницы связано, главным образом, с потерей рынка государственных закупок Египта (компания GASC). Апрельские поставки российской пшеницы в Египет сократились сразу почти на 55 % по сравнению с мартом. Экспорт российской пшеницы в страны арабского мира (Ближний Восток и Северная Африка) составил 62 % всего апрельского экспорта. [2]

По итогам 2012 года по объёму экспорта пшеницы Россия заняла 5-е место среди стран мира.

	2013	2014	2015	2016	2017
январь	65674,1	186057,3	463584,2	217586,8	347183,4
февраль	44753,3	234349,00	111037,2	382707,00	222898,9
март	30776,7	354878,1	124833,6	315716,1	534289,2
апрель	59397,5	404816,5	129247,6	282171,3	365062,3
май	93866,00	301084,6	155007,5	258223,2	350075,3
июнь	92009,4	113944,7	237695,5	179815,1	234567,8
июль	477882,7	625369,1	233084,8	249376,2	246172,8
август	724893,6	980127,7	493273,5	480654,5	693858,00
сентябрь	574735,5	694255,00	617738,7	603985,9	725380,9

октябрь	453017,1	578519,7	485321,9	351275,9	
ноябрь	448504,5	475754,7	363491,7	479720,8	
декабрь	417169,9	460422,5	533295,4	414708,8	

Табл.1Экспорт пшеницы из Российской Федерации, т[1]

В 2013 году экспорт пшеницы из России составил 13,8 млн тонн. Главным направлением российского экспорта пшеницы традиционно выступают страны Ближнего Востока и Северной Африки — в 2013 году среди них впервые первенствовала Турция, тогда как Египет, лидер предыдущих 9 лет, занял второе место, другими крупными покупателями в регионе были Йемен, Иран, Израиль и Ливия. Крупные поставки также были осуществлены в Восточную и Южную Африку (прежде всего в ЮАР, Кению, Судан, Мозамбик, Танзанию), страны бывшего СССР (главным образом в Азербайджан и Грузию), АТР (в первую очередь в Индонезию и Бангладеш), а также в Европу и Латинскую Америку.

В 2013 году, впервые за 3 последних года, экспортные поставки сократились (-13 %). Ведущим экспортёром в 2013 году стала «Международная зерновая компания» (16 %), а основным зарубежным покупателем — GLENCORE GRAIN B.V. (14 %).[3]

В 2014 году Россия увеличила экспорт пшеницы на 60 % до 22,1 млн тонн.

В 2015 году Россия занимала второе место в мире по объёму экспорта пшеницы.

В 2016 году российские сельхозпроизводители отправили на экспорт 25 млн тонн пшеницы, что значительно превысило показатель предыдущего года. Россия заняла 1-е место в мире по экспорту пшеницы по итогам года. Крупнейшим импортёром российской пшеницы стал Египет, закупивший 5,7 млн тонн зерна. Крупными покупателями пшеницы из России стали также Турция, Бангладеш, Нигерия, Азербайджан, Йемен, Судан, Иран, Марокко, ЮАР и Ливан.

Основная причина выхода России на 1-е место – это рекордный урожай пшеницы на юге страны (Краснодарский и Ставропольский край, Ростовская область). Кроме того, экспорт стал более выгодным из-за девальвации рубля. [4]



Рис. 3. Экспорт пшеницы в 2016.[1]

На примере данных за 2016 г. (рис.3) рассмотрим динамику экспорта пшеницы в течение года. Наименьший экспорт пшеницы приходится на июнь, это связано с тем, что в предыдущие месяца происходили посевные работы, которые привели к сокращению общих запасов пшеницы. Наибольший экспорт приходится на август-сентябрь, т.к. именно в это время происходит основной сбор урожая и образуется излишек, который и направляется на экспорт.

В связи с засухами в Австралии, Канаде и США резко повысился спрос на пшеницу, что довольно положительно сказывается на экономике России. В условиях, когда мировые лидеры экспорта пшеницы сдают свои позиции в связи с природными условиями, у Российской Федерации появляется шанс завладеть новыми ранками сбыта своей сельскохозяйственной продукции-Азией. На долю Азии проходится около трети от всех потребляемых мировых запасов пшеницы и зерновых культур. Спрос на зерно в этой части света за последние десять лет увеличился почти в два раза. Россия на данный момент пытается активно укрепить свои позиции на рынках Китая. Индонезии и Японии.

Нельзя утверждать, что до этого азиатские рынки были недоступны для России, но на них велась жесткая конкуренция между Австралией, Канадой и США.

Обстоятельства, вызванные климатическими событиями в странах-лидерах экспорта пшеницы, складываются весьма удачно для российских экспортеров. По анализам Министерства сельского хозяйства США (USDA), в текущем году Россия произвела рекордные 77,5 млн т пшеницы, что привело к избытку спроса внутри страны.

Борьба за звание генерального экспортера пшеницы идет между США и Россией. Америка много лет реализовывала объемы своей пшеницы в значительном превосходстве по сравнению с другими странами, но в сезоне 2015-16 уступила пальму первенства России. В прошлом году она вернула

титул главного экспортера, но в 2017-м опять его потеряла. Экономисты USDA посчитали, что экспорт российской пшеницы в этом сезоне, который начался 1 июля, увеличился по сравнению с прошлым на 13% и достиг 31,5 млн тонн.

Экспорт российской пшеницы в Азию отставал от экспорта в другие регионы: частично из-за огромных расстояний, на которые требуется перевозить пшеницу, выращенною на Северном Кавказе. Частично — из-за несовершенства зерна в плане подходящего качества.

Быстрее всего увеличивается потребление пшеницы в Юго-Восточной Азии, которая сейчас соперничает с классическими импортерами: Ближним Востоком и Северной Африкой. Экономисты Rabobank дают прогноз, что спрос на пшеницу в ЮВА к 2020 году возрастет еще примерно на треть.

В сезоне 2016-17 гг. поставки российского зерна в страны южной, восточной и юго-восточной Азии выросли на 60%.[7]

Что касается 2018 года, то прогнозы пока что не утешительные. Благодаря ухудшению природных условий (вымывание почв, засухи, сокращение микроэлементов в земле) стоит ожидать уменьшение урожая зерна, а, следовательно, сокращение доли экспортируемой пшеницы.

Каждый регион Российской Федерации, обладающий сельскохозяйственным потенциалом, вносит свой непосильный вклад в развитие экспорта пшеницы. Рассмотрим его на примере Оренбургской области.

Регион	2010 год	2011 год	2012 год	2013 год	2014 год	2015 год	2016 год	2017 год
Ростовская область	5415,8	5772,8	4462,5	4744,8	7124,1	7393,7	8997,5	10831,6
Краснодарский край	6535,0	7218,2	4519,8	6967,8	7651,6	8464,0	8502,4	8703,2
Ставропольский край	5838,3	6680,0	3419,4	5260,0	6738,3	7002,7	7627,4	7550,4
Волгоградская область	1237,5	1774,1	1896,8	1991,3	2622,6	1940,1	3326,0	4606,0
Алтайский край	2911,9	2486,3	1332,9	2820,0	1985,8	2498,5	2844,1	2886,1
Саратовская область	793,7	640,1	1249,1	1785,7	2193,5	1330,1	2732,0	4189,5
Воронежская область	454,3	1315,4	1467,7	1765,0	2066,6	1887,4	2429,8	3389,9
Омская область	1678,7	2449,4	1165,3	2411,7	2274,8	2468,8	2402,3	2524,4
Курская область	1047,7	1315,2	1363,2	1820,9	2007,7	1757,7	2218,1	2815,5
Республика	321,6	2444,7	1304,8	1156,8	1512,0	1603,3	2036,8	2451,4

Татарстан								
Оренбургская область	512,0	1779,3	866,7	1110,6	1395,0	1333,6	2008,0	2688,9

Табл.2 Данные по валовому сбору пшеницы по регионам России в 2010-2016 годах.[9]

Рассматривая динамику сбора пшеницы за 2010-2016 гг., можно сказать, что Оренбургская область увеличивает валовой объемы сбора пшеницы и по состоянию на 2016 занимает 12 место среди регионов России, а по результату 2017 года 9 место.

Аграрии Оренбургской области собрали порядка 3,8 млн т зерна по итогам уборочной кампании 2017 года(2,7 млн тонн из которых составляет пшеница). Об этом сообщили в пресс-службе регионального минсельхоза.

Отмечается, что лидером по сбору зерна стал Адамовский район, где было собрано 185,8 тыс. т зерновых. Свыше 50 тыс. т зерна собрали в Ташлинском, Кваркенском, Новосергиевском, Октябрьском, Оренбургском, Саракташском районах.

На сегодняшний день аграрии обработали почти 2,1 млн га, обмолочено 2,044 млн га, что составляет 54% от общей площади, передает РИА «Оренбуржье».

По последним данным, средняя урожайность составляет 17,2 ц/га. Наиболее высокой урожайности добились хлеборобы Асекеевского района (28,2 ц/га). Урожайность свыше 20 ц/га в хозяйствах Бугурусланского, Бузулукского, Грачевского, Красногвардейского, Курманаевского, Октябрьского, Ташлинского районов.[8]

Подводя итог можно сказать, что Россия продолжает набирать обороты по экспорту пшеницы. Благодаря сложившейся природно-климатической ситуации, Россия получила возможность завоевать новые рынки и занять на них господствующие позиции. Приобретение нового рынка сбыта одной продукции может в скором будущем расширить свои диапазоны и привлечь на этот рынок другие продукты, прибыль от реализации которых поможет развитию экономики Российской Федерации в целом.

Использованные источники:

1. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. URL: http://www.gks.ru/dbscripts/cbsd/dbinet.cgi?pl=9450017 (дата обращения: 22.11.2017)
2. Агро-Компас [Электронный ресурс]. URL: http://agro-kompas.com.ua/news/apk-v-mire/rossiya-v-aprele-eksport-pshenicy-i-yachmenya-snizilsya-eksport-kukuruzy-postavil-novyy-rekord.html (дата обращения: 23.11.2017)
3. Livejournal [Электронный ресурс].URL: http://davydov-index.livejournal.com/2090696.html (дата обращения: 22.11.2017)
4. Newsruss [Электронный ресурс].URL: http://newsruss.ru/doc/index.php

(дата обращения: 21.11.2017)
5. Финмаркет [Электронный ресурс]. URL: http://www.finmarket.ru/news/2801356 (дата обращения: 22.11.2017)
6. РИА Новости [Электронный ресурс]. URL: https://ria.ru/hs_spravka/20100805/262152122.html (дата обращения: 22.11.2017)
7. ЭкспертОнлайн [Электронный ресурс]. URL: http://expert.ru/2017/08/31/eksport-pshenitsyi-vse-vyigodyi-dostanutsya-rossii/ (дата обращения: 22.11.2017)
8. Известия.ru. [Электронный ресурс]. URL: https://iz.ru/642153/2017-09-06/urozhai-zernovykh-v-orenburgskoi-oblasti-prevysil-35-mln-t (дата обращения: 22.11.2017)
9. Российский бизнес-журнал [Электронный ресурс]. URL: http://www.rosbj.ru/2017/06/16/1253 (дата обращения: 22.11.2017)
10.Newsruss [Электронный ресурс]. URL: http://newsruss.ru/doc/index.php/%D0%AD%D0%BA%D1%81%D0%BF%D0%BE%D1%80%D1%82_%D0%B7%D0%B5%D1%80%D0%BD%D0%B0_%D0%B8%D0%B7_%D0%A1%D0%A1%D0%A1%D0%A0 (дата обращения: 22.11.2017)

УДК 691.11

Тюриков В.Ю.
студент
Северный (Арктический) федеральный университет
имени М.В. Ломоносова
Россия, г. Архангельск
Тюрикова Т.А.
студент
Российский государственный аграрный университет - МСХА
имени К.А. Тимирязева
Россия, г. Москва
научный руководитель: Мелехов В.И., доктор технических наук
профессор

СОХРАННОСТЬ ДРЕВЕСИНЫ

Аннотация: В статье рассмотрено влияние факторов окружающей среды, воздействие различных условий эксплуатации на сохранность древесины как конструкционного материала. Представлены результаты исследований прочностных характеристик ретродревесины. Приведены показатели сохранившегося прочностного ресурса древесины.

Ключевые слова: древесина, разложение древесины, сохранность древесины, прочность, расчетное сопротивление.

Tyurikov V. Yu.
student
Northern (Arctic) Federal University named after M.V. Lomonosov
Russia, Arkhangelsk
Tyurikova T.A.
student
Russian state agrarian University – MTAA named after K. A. Timiryazev
Supervisor: Melekhov V. I., doctor of technical Sciences
Professor

THE SAFETY OF WOOD

Abstract: the article considers the influence of environmental factors, the impact of different operating conditions on the safety of wood as a structural material. The results of studies of the strength characteristics of retrogressive. Figures preserved strength resource of wood.

Key words: wood, wood decomposition, wood preservation, strength, design resistance.

Процесс разложения древесины как природного органического материала происходит под воздействием физических, химических и биологических факторов.

Под влиянием воздействия окружающей среды древесина претерпевает изменения, ограниченные поверхностными слоями, в первую

очередь изменяется цвет.

При продолжительном действии физико-химических процессов в древесине происходят более существенные преобразования, проявляющиеся в изменении физико-механических свойств.

Древесина в воде или в грунте, без доступа воздуха или при недостаточном его количестве разлагается, снижается ее плотность и твердость, при этом структура достаточно долго сохраняется. При продолжительном нахождении в таких условиях древесина превращается в рыхлую массу, происходит процесс ее гумификации. В отдельных случаях, находясь в слое речного, озерного или болотного ила, древесина некоторых пород, например, дуба, наоборот сохраняется очень долго и приобретает большую твердость.

Следующей стадией разрушения древесины является гниение, происходящее под воздействием микроорганизмов, образуются гнили, и происходит полное разрушение структуры и распад древесной массы.

Древесина разных пород имеет неодинаковую сохранность при схожих условиях. Продолжительность эксплуатации древесины хвойных пород больше, чем лиственных. В пределах одной породы более плотная древесина сохраняется лучше. В первую очередь происходит разложение древесины заболони, так как она имеет меньшую плотность, чем ядровая часть, и содержит большое количество биоразлагающихся компонентов [1].

Наиболее стойкими к разложению являются смолы и дубильные вещества. Во время роста, при случайных повреждениях дерева, раненое место покрывается выделяющейся смолой, предохраняя древесину от проникновения спор дереворазрушающих грибов. Отвердевшая смола увеличивает прочность древесины, поэтому, чем больше ее в древесине, тем она, при прочих равных условиях, прочнее [2]. В растущем дереве влага препятствует проникновению смолы в стенки клеток, процесс образования, отложения и отверждения смолы идет медленно. В срубленном дереве испаряемая из полостей клеток влага частично замещается древесной смолой. В соприкосновении с воздухом, проникшим в древесину, смола окисляется и отвердевает. Количество смолы больше, если древесина хранится в виде круглых сортиментов, чем в пиломатериалах, с поверхности которых интенсивнее испаряется скипидар. При медленном высыхании прочность древесины возрастает за счет увеличения в ней количества отвердевшей смолы [2].

Древесина зимней заготовки лучше сохраняется, чем древесина летней рубки, так как в весенне-летний период под влиянием положительных температур древесные соки легко подвергаются брожению и биохимическому разложению.

Условия хранения и эксплуатации оказывают большое влияние на прочность древесины. При низкой влажности древесина сохраняет свои физико-механические свойства длительное время. В плохо вентилируемых местах с повышенной влажностью древесина подвергается поражению

микроорганизмами, грибными образованиями и деструкции.

Увлажнение древесины выше предела гигроскопичности отрицательно сказывается на сохранности древесины, так как попеременное разбухание и усыхание клеток вызывает растрескивание, расщепление волокон, что в свою очередь, при наличии достаточного количества влаги, также способствует развитию грибных поражений древесины.

При нахождении древесины в грунте (сваи) сроки эксплуатации древесины различны. В пористых, влажных, прогретых грунтах древесина хуже сохраняется. В глинистом грунте древесина сохраняется лучше, чем в песчаном, в известковой почве лучше, чем в черноземной.

Таким образом, можно отметить, что на сохранность и долговечность древесины, как конструкционного материала, условия среды эксплуатации оказывают особое влияние.

Для подтверждения вышеотмеченных особенностей эксплуатации древесины были проведены исследования прочностных характеристик древесины и элементов строения Сретенской деревянной церкви в селе Заостровье (конец XVII века). Результаты исследования показали, что старая древесина из элементов сруба, балок чердачного перекрытия и креста в значительной степени после вековой эксплуатации сохранила свой прочностной ресурс и может быть использована при производстве реставрационных работ. По отношению к современным нормам расчетное сопротивление при изгибе находится в пределах 15,8 – 19,3 МПа (по СНиП 15 МПа), при сжатии вдоль волокон 15,1 – 18,5 МПа (по СНиП 10 – 15 МПа), при сжатии поперек волокон 1,3 – 1,9 МПа (по СНиП 1,8 МПа). Временная деструкция и снижение прочности древесины наблюдается при сжатии поперек волокон, что необходимо учитывать в пространственных расчетах срубного сооружения [3].

Таким образом, можно сделать вывод, что при соблюдении влажностно-температурного режима эксплуатации долговечность древесины как материала может быть не ограничена.

Использованные источники:

1. Уголев Б.Н. Древесиноведение и лесное товароведение. М.: МГУЛ, 2007-351 с.;

2. Древесина. Сборник статей под редакцией И.А. Монроя. Архангельск. 1933-344 с.;

3. Тюрикова Т.В., Пономарева Н.Г., Мелехов В.И., Лабудин Б.В., Сазанова Е.В. Прочностные характеристики «ретродревесины» из конструкций Сретенской деревянной церкви из села Заостровья Архангельской области. Сборник трудов международной научно-технической конференции «Строительная наука – XXI век; теория, образование, практика, инновации Северо-Арктическому региону». Архангельск. 2017. С. 289-299.

УДК 331.339.334

Унанян М.А.
студент магистрант 1 курса, бакалавр экономики
факультет «Экономики и процессов управления»
Гордеева Е.В., к.э.н.
доцент
ФГБОУ ВО Сочинский Государственный Институт
Россия, г. Сочи

СТИМУЛИРОВАНИЕ ТРУДА НА КРУИЗНОМ ЛАЙНЕРЕ

Аннотация:

Статья посвящена одной из крупнейших высокодоходных отраслей народного хозяйства- современной мировой индустрии туризма. С экономической точки зрения, круизный туризм является одним из самых популярных и быстрорастущих, инвестиционно привлекательных сегментов международного туристского рынка. В статье представлены предложения по организации и оптимизации работы на круизном судне.

Ключевые слова: туризм, круизы, туристский рынок, рабочая сила, персонал, оптимизация, оценка эффективности.

Unanyan M.A., Bachelor of Economics
Master's degree student, 1 year, Faculty of Economics and Management Processes
Sochi State University
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Gordeeva E.V.
Russia, Sochi

Annotation:

The article is devoted to one of the largest high - income sectors of the national economy-the modern world tourism industry. From an economic point of view, cruise tourism is one of the most popular and fast-growing, investment-attractive segments of the international tourist market. The article presents proposals for the organization and optimization of work on a cruise ship

Key words: tourism, cruises, tourist market, labor force, staff, optimization, efficiency evaluation.

В последнее время туризм приобрел значение социального явления. Он перешел из категории элитного продукта в категорию продукта, доступного потребителю. На начальном этапе своего развития туризм рассматривался как элемент социально-культурного влияния. В наши дни он считается экономическим и массовым социальным явлением. [1]

Туристический бизнес уже многие годы остается одним из самых стабильных и прибыльных бизнесов во всем мире. Круизный туризм и его инфраструктура непосредственно способствуют созданию новых рабочих мест и наполнению средствами бюджетов разных уровней, удовлетворению социальных потребностей определенных слоев населения путем развития

путешествий, созданию и совершенствованию международных связей. [3]

Дальнейшие исследования опираются на данные предприятия «Росморпорт». «Росморпорт»- это федеральное государственное унитарное предприятие, основанное в 2003 году на праве хозяйственного ведения, в соответствии с постановлением Правительства Российской Федерации «О совершенствовании системы государственного управления морскими торговыми и специализированными портами», приказом Министерства транспорта РФ и распоряжением Министерства имущественных отношений РФ. [4] [5]

В ходе работы над проектом была изучена деятельность работы ФГУП «Росморпорт», рассмотрена организационно-экономическая характеристика предприятия и рассчитаны основные показатели производственно-хозяйственной деятельности организации. [6] И исходя из результатов анализа экономической деятельности, можно сделать вывод о том, что ФГУП «Росморпорт» с каждым годом улучшает свои финансовые показатели, наращивает мощности и получает все большие выгоды, а значит имеет возможности для дальнейшего развития, а точнее для предоставления на рынок услуг нового круизного путешествия по маршруту Сочи- Батуми- Стамбул- Варна- Сочи.

Изучив все элементы, составляющие себестоимость путевки, рассчитали этот показатель, который составил 55711 рублей на одну персону. Расходы на оплату труда составляют львиную долю всех издержек. Персонал круизного лайнера составляют лишь высококвалифицированные специалисты. Всего в состав экипажа судна входят 213 человека.

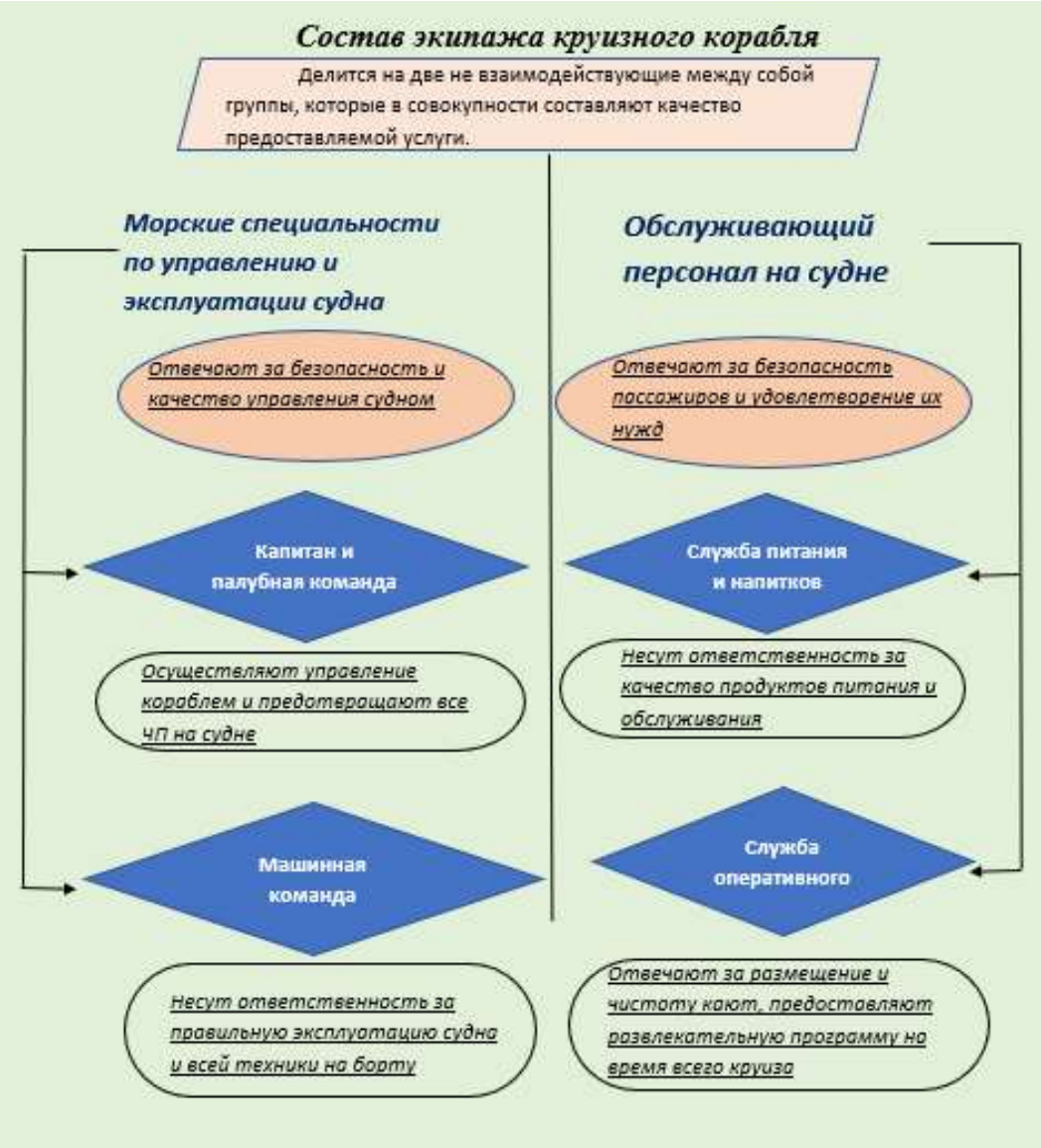


Рисунок 1- Вербальный алгоритм взаимодействия экипажа круизного судна.

Фонд оплаты труда в месяц составит 11682 тыс. руб., а за один рейс будет равен 3894 тыс. руб. Средняя заработная плата в месяц на судне около 55 тыс. рублей.

Учитывая, что основную благоприятную атмосферу на корабле составляют работники и качество их работы обеспечивает безопасность, а также влияет на настроение потребителей, то на них экономить не стоит, а напротив, необходимо простимулировать их деятельность.

При огромном разнообразии методов поиска найти действительно хорошего специалиста, который подойдет для работы на круизном судне и профессионально и психологически, очень непросто. Серьезной проблемой организации работы на корабле, при таком количестве сотрудников и ответственности является текучесть кадров. По статистике в среднем составляет около 60%.

Для того чтобы избежать проблему адаптации новых сотрудников предлагается разработать должностные инструкции, которые содержали бы

описание прямых служебных обязанностей специалистов, сферы их компетентности и ответственности, критерии оценки эффективности работы.

Если перечисленные положения будут применяться в производственном процессе, ФГУП «Росморпорт» получит действенный инструмент управления персоналом, значительно облегчающий решение таких центральных проблем, как адаптация и мотивация сотрудников.

Руководству и коллегам не придется каждый раз разъяснять новому работнику его функциональные обязанности – все аспекты трудовой деятельности будут регламентированы.

Кроме того, предлагается внедрить наставничество. Наставничество является дополнительной нагрузкой, поэтому его нужно поощрять и стимулировать. ФГУП «Росморпорт» предлагается использовать следующие мероприятия по мотивации наставников:

- Надбавка к окладу за наставничество, +5000 к каждому ученику;
- Мотивация свободным временем;
- Участие в Конкурсе «Лучший Наставник»;
- Награждение именными подарками, вручения грамот

Для повышения квалификации кадров предприятия необходимо установить систему подготовки и переподготовки. Основными формами являются обучающие семинары и курсы.

Доходы предприятия, полученные в ходе реализации проекта, будут складываться из экономии расходов в связи со снижением текучести персонала, предполагается, что текучесть снизится на 25%. Естественная текучесть кадров способствует позитивному обновлению коллектива. Если данный процесс активизируется, издержки предприятия возрастают. Они состоят из:

- потерь рабочего времени — интервал между увольнением сотрудника и принятием нового;

- потерь, обусловленных процедурами увольнения, — затраты времени сотрудника кадровой службы, оформляющего увольнение;

- потерь на судебные издержки, вызванные незаконным увольнением, последующим восстановлением и оплатой времени вынужденного прогула;

- потерь, связанных с наймом работников на вакантное место, — прямые затраты в виде оплаты услуг кадровых агентств;

- затрат на адаптацию нового сотрудника;

- снижения отдачи от работников, решивших уволиться;

- затрат на формирование стабильной команды, развитие корпоративной культуры. [2]

Рассчитав необходимые показатели, можно прийти к выводу, что снижение текучести персонала позволит предприятию получить экономию средств в размере 13356 тыс. р.

Использованные источники:

1. Костачева К. С. Устойчивое развитие туризма на территории

Краснодарского края: проблемы и перспективы // Инновационная экономика: материалы Междунар. науч. конф.— Казань: Бук, 2014. — С. 213-215.]
2. Савкина Р.В. Планирование на предприятии: Учебник- М.: Издательство торговая корпорация «Дашков и Ко», 2013.- 324 с.
3. Удалых С. К. Развитие круизного туризма на Байкальской территории// Инновационная экономика: материалы Междунар. науч. конф. — Казань: Бук, 2014. — С. 215-218.
4. Устав ФГУП «Росморпорт»
5. Официальный сайт Росморпорт- http://www.rosmorport.ru
6. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики- http://www.gks.ru

УДК 130.2

Уранов Д.Е.
студент 2 курса
факультет «Лечебный и клинической психологии»
Саратовский государственный медицинский университет
имени В.И. Разумовского
научный руководитель: Кузнецова М.Н., к.филос.н.
доцент
кафедра философии, гуманитарных наук и психологии
Россия, г. Саратов

ОБРАЗЫ НАУКИ В СОВРЕМЕННОЙ КУЛЬТУРЕ И ФИЛОСОФИИ

Аннотация:
Наука – одна из основных сил в человеческом обществе, а также ведущая форма познания. Она оказывает все более значимое влияние на производство и экономику, общество и образование, на культуру и мировоззрение людей. Каков же культурный образ столь важного явления как наука?

Ключевые слова:
Наука, культура, сциентизм, антисциентизм, познание.

Uranov D.E.
Second year student of the Faculty of Medicine Clinical Psychology
Saratov State Medical University
named after V.I. Razumovsky
Russian Federation, Saratov
Supervisor: Kuznetsova M.N. Candidate of Philosophy, Associat Professor
Associate Professor, Chair of Philosophy, Humanities and Psychology

IMAGES OF SCIENCE IN MODERN CULTURE AND PHILOSOPHY.

Annotation:
Science - one of the main forces in human society, as well as the leading

form of cognition. It has an increasingly important influence on production and the economy, society and education, on the culture and worldview of people. What is the cultural image of such an important phenomenon as science?

Keywords:
Science, culture, scientism, antiscientism, cognition.

Образ науки претерпел множество изменений со временем. Античная наука была неразрывно связанна с философией и в общем и целом имела теоретически-созерцательный характер. Научно-философское знание не было направлено на практическое, техническое применение, наука и практика были отделены друг от друга. Человеческая деятельность не опиралась на науку, и соответственно не оказывала существенного влияния на общественное сознание. В Средневековье к науке и ученым относились скептически. Теология и схоластическая философия доминировали в вопросах о строении мироздания и месте человека в нем. Наука занимала как бы второстепенное положение и занималась решением лишь практических задач, хотя она и стремилась обрести свободу от влияния религии. В эпоху Возрождения и Новое время произошло утверждение величия разума и творческих способностей человека. Наука приобрела свою собственную методологию, сформировалось научное сообщество с присущими ему специфическими формами и правилами деятельности, обмена информацией. Наука начинает менять культуру, так европейская культура приобретает преимущественно рационалистический характер. В эпоху Просвещения научный прогресс начинает выступать как необходимое условие успешного продвижения общества по пути к человеческой свободе и к общественному благополучию. Все действия человека, все поступки (и в производстве, и в переустройстве общества) лишь тогда могут быть гарантированно успешными, когда они будут опираться на достижения наук. Эпоха Просвещения — это эпоха веры в научный разум, в способность разума преобразовывать жизнь. Формируется сциентистский образ науки, возвышающий и ставящий науку во главу угла. В 19 веке широкие массы получают доступ к науке и ее достижениям, а вместе с этим наука приобретает колоссальное влияние на культуру и мировоззрение, например, теория эволюции, изменившая коренным образом представления о генезе жизни и месте человека в мире. Пастер, Фарадей, Пирогов своими достижениями спасают и улучшают жизни миллионов людей, а в связи с этим возникает вера в науку и ее способность до неузнаваемости преобразить состояние человеческого знания, обеспечить здоровье и благосостояние людей. А вот 20 век с его мировыми войнами, оружием массового поражения, повсеместным распространением техники приводит к критике науки, формированию антисциентистского образа науки. Таким образом в современной культуре существуют два образа науки: сциентистский и антисциентистский.

Сциентистский образ науки формируется в связи с лидирующим

положением науки, успехами научно-технического прогресса и отражает лишь положительные стороны влияния науки на общество, а также представляет ее как чисто рациональную деятельность. Сторонники такого образа считают, что достижения науки способны решить проблемы социального, экономического, политического характера. Отождествляется научно–технический и общественный прогресс. Вышей культурной ценностью признается научное знание, которое может быть получено естественными науками. Собственно научное познание признается наилучшим способом познания мира, так Конт, рассматривая человеческое познание, выделяет в нем три ступени: теологическую, метафизическую и научную, как наиболее совершенную.

Действительно, современная наука и ее достижения используются для построения моделей экономического и социального развития, служат источником политических преобразований, а также создают новые культурные возможности. Наука может объяснить все, что происходит в мире, она уже сотни лет является главным способом познания. Наука и техника оказывают решающее влияние на наш способ материального производства, а значит и на удовлетворение всех (в том числе и духовных) потребностей. Наука способна порождать ценности и влиять на мировоззрение людей, а обладая при этом большими познавательными возможностями и оказывая влияние на все сферы жизни общества она может стоять выше других институтов формирующих нашу культуру. Тема науки широко представлена в сегодняшней массовой культуре: половина фильмов и книг - это научная фантастика, а значит общество связывает с ней свое будущее и свои надежды.

Касательно опасений и угроз, которые породила наука сциентисты говорят, что ошибки и угрозы которые несут некоторые научные открытия вызваны либо недостатком знания, либо неправильным использованием обществом этого знания, а также эти ошибки позволяют не допускать еще больших ошибок в будущем. Стоит отметить, что постнеклассическая наука руководствуется антропным принципом – любой шаг познания может быть принят только если он оправдан интересами людей и гуманистически ориентирован, что предохраняет общество от глобальных угроз связанных с научными открытиями.

Антисциентисты в свою очередь утверждают, что наука не так рациональна, как преподносится сциентистами. Старые теории сменяются новыми, оказывается, что пропасть между истинным и неистинным не является большой, а существующие ныне теории могут быть признаны через годы нерациональными. Сам процесс научного открытия чего-то нового не ограничивается рациональными формами познания, наука-это творческая деятельность и вдохновение, воображение и интуиция здесь тоже играют роль. Проявления воображения сохраняются в научной деятельности и на уровне выдвижения гипотез, и на уровне построения концептуального аппарата[2].

В конце концов в качестве главного способа познания наука несовершенна. Хайдеггер пишет, что сциентистское мышление - полицейское, мышление по строго установленным законам и в рамках дозволенного. Сфера мысли есть спонтанность и она не подчиняется никаким правилам кроме внутренней логики самосущетвования и саморазвития. Естественные науки, которые считаются образцовыми у сциентистов не могут ответить на все вопросы, например, человеческое бытие остается для них сокрытым. В познании этой части бытия могут преуспеть лишь иные способы познания (философия, религия и т.д.).

Смена гуманистического направления науки на техницистко-прагматическое оказывает негативное влияние на саму культуру, вызывает ее кризис. Наука, выступая как фактор интеграции и коммуникации, размыла границы между отдельными локальными, этническими культурами. Происходит тиражирование культурных ценностей, они превращаются в стереотипы. Человек перестал быть продуктом какой-то конкретной культуры, он стал руководствоваться набором стереотипов, которые определяются наиболее преуспевшей в их тиражировании и распространении культурой. На уровне общества этот кризис привел к исчезновению народа как целостности и замене его на массу. Масса вместо культуры получила идеологию, а «опасные и деструктивные тенденции догматизации научной рациональности» [3] способствуют тотальному господству идеологии, не случайно тоталитарные режимы появились в 20 веке - веке расцвета науки и техники. Такой кризис культуры означает неспособность науки быть главной культурообразующей силой в современном обществе.

Таким образом в современной культуре существуют два образа науки. Сциентистский, который защищает науку и ставит ее во главу угла, как в познавательной деятельности, так и в создании культурных ценностей. И антисциентистский, который критикует современную науку и требует сокращения господства науки в познавательной деятельности и культуре, указывая на провалы и ошибки, которые возникли вследствие ее лидирующего положения. Борьба этих противоположностей создает как бы баланс, сигнализирует о недопустимости как антисциентистских, так и сциентистских тенденций.

Использованные источники:

1. В.С.Швырев. Новая философская энциклопедия: в 4 т. // URL: https://iphlib.ru (дата обращения 21.05.2018)
2. Миронов В.В. Образы науки в современной культуре и философии // URL: sbiblio.com (дата обращения 20.05.2018)
3. Швырев В.С. Рациональность в спектре ее возможностей. // URL: umotnas.ru (дата обращения 21.05.2018)

УДК 740

Ушакова В.Р., к.психол.н.
старший преподаватель
кафедра «Психолигии»
Марчевская В.В.
студент 5 курса
факультет «Психологии и педагогического образования»
Крымский инженерно-педагогический университет
Россия, Республика Крым, г. Симферополь

ЗАВИСИМОСТЬ МАСКУЛИННОСТИ С КОПИНГ-СТРЕТЕГИЯМИ И СТЕПЕНЬЮ КОГНИТИВНОЙ ОЦЕНКИ, ПРИМЕНЯЕМЫМИ ОБУЧАЮЩИМИСЯ

Аннотация: Статья посвящена изучению зависимости маскулинности с копинг-стретегиями и степенью когнитивной оценки, применяемыми обучающимися. Рассмотрена корреляция между маскулинностью и такими копинг-стретегиями как повторением, соперничеством и планированием решения проблемы. А так же, корреляционная зависимость маскулинности с такими когнитивными оценками как степень вызова , степенью утраты степенью угрозы .

Ключевые слова: обучающиеся, корреляция, копинг-стратегии, маскулинность, когнитивная оценка.

Ushakova V.R., candidate of psychological Sciences, senior lecturer chair of " Psycholigy» Crimean engineering-pedagogical University Russia, Republic of Crimea, Simferopol Marchevskaya V.V. student 5 course, faculty of Psychology and pedagogical education» Crimean engineering-pedagogical University Russia, Republic of Crimea Simferopol

DEPENDENCE OF MASCULINITY WITH COPING STRATEGIES AND THE DEGREE OF COGNITIVE ASSESSMENT USED BY STUDENTS

Key words: students, correlation, coping strategies, masculinity, cognitive evaluation.

Введение

Актуальность данного исследования заключается в том, что сегодня каждому человеку важно знать особенности поведения в конфликтной ситуации относительно гендерной расположенности, а также природу самого конфликта, чтобы успешно его разрешить. Важную роль в регуляции конфликта играет личность, а также особенность ее поведения в зависимости от гендерной принадлежности .

Знание гендерных особенностей прохождения конфликта, их учет в ходе сложных процессов контроля конфликтного взаимодействия, управления им рассматривается как одно из условий конструктивного разрешения значимых противоречий. Выявление различных ролей и моделей

поведения представителей с выраженными признаками феминности и маскулинности позволяет прогнозировать динамику развития конфликта, пути его разрешения, характер последствий для каждого из его участников. В наше время весьма распространенным стало утверждение о том, что представителей с выраженными признаками маскулинности используют в конфликтных ситуациях стратегии, вырабатываемые исключительно осознанно и направленные на конкретное решение проблемы, препятствующей конструктивному взаимодействию. В то время как люди с выраженными признаками феминности, которые в конфликтах концентрируются исключительно на межличностных и эмоциональных аспектах ситуации, используют стратегии, основанные, главным образом, на эмоциях [2; 41].

Столь однозначный подход к оценке гендерных различий в выборе конфликтующими сторонами моделей, стратегий некорректен. Психологи констатируют, что эмоции и чувства у представителей с выраженными признаками феминности и маскулинности одинаковы, но в связи с отличием гендерных ролей в конфликте они проявляются по- разному.

Целью данного исследования является изучение зависимости фемининости с копинг-стретегиями, применяемыми обучающимися.

Объект исследования: копинг-стратегии.

Предмет: зависимость фемининности с копинг-статегиями.

Исследование было проведено в 2018 году, на базе Крымского инженерно-педагогического университета Республики Крым, г.Симферополь.

В нем приняло участие 47 испытуемых, средний возраст которых 23,2±3,4. Из них 30 девушек и 17юношей. Все респонденты являются студентами 2, 3 и 4 курса специальности «Психологии» ГБОУ ВО РК КИПУ.

Для реализации поставленных целей и решения задач в настоящем исследовании использовались адекватные психологические методы и методы статистической обработки данных. В исследовании были применены стандартизированные психодиагностические методики. Для количественного и качественного анализа эмпирических данных использовались методы математической статистики.

На первом этапе исследования было предложено обучающимся методика «Маскулинности - феминности » из Фрайбурского личностного опросника(FPI)с целью изучения свойств и состояний личности. Которые являются важнейшими для адаптации в социуме и регуляции поведения **обучающихся.**

Вторым этапом исследования с целью выявления преобладания в конфликтных ситуациях ситуативной или личностной тревожности у студентов с выраженными признаками фемининности и маскулинности использовали методику Ч.Д. Спилберга - Ю.Л. Ханина .

На третьем этапе изучали специфику когнитивной оценки угрозы в конфликтных ситуациях с помощью *Шкалы оценки трудности и*

неопределенности ситуации (ОТНС), разработанной Н. Водопьяновой .

С целью определения характерных способов преодоления трудностей в сферах психической деятельности использовали на четвертом этапе исследования опросник «Способы совладающего поведения» Р. Лазаруса.

На пятом этапе работы выявляли тип поведения в конфликтных ситуациях с помощью тест-опросника К. Томаса «Типы поведения в конфликтной ситуации»

Таким образом, было выявлено студентов, отличающихся высокой выраженностью признака маскулинности - 6 девушек и 14 юношей, средний возраст которых составляет 22,8±2,4.

На рисунке 1 изображены корреляционные плеяды между маскулинностью и копинг-стратегиями.

Рисунок 1

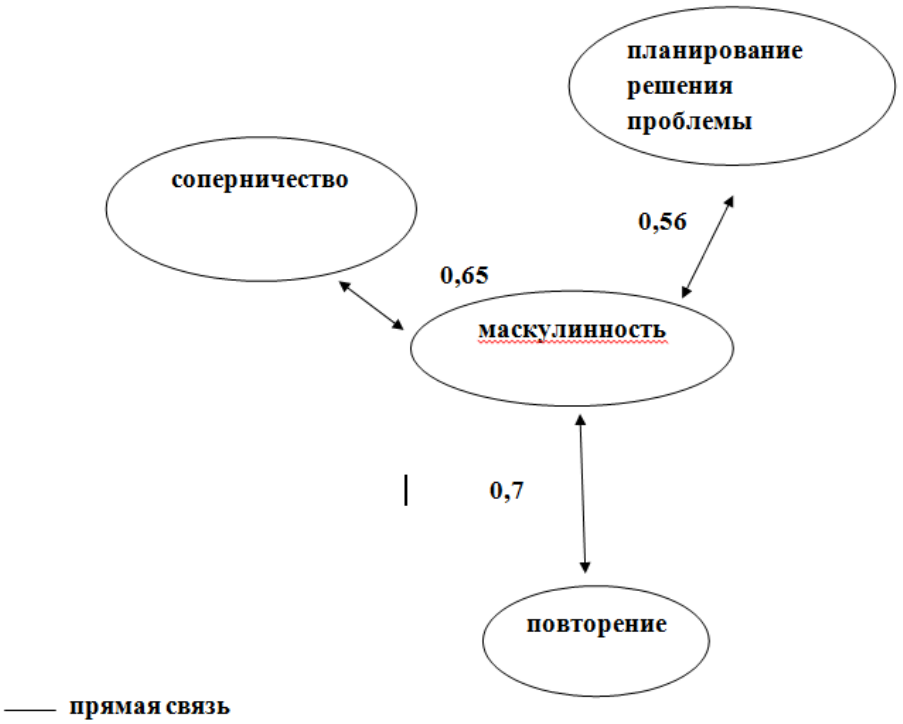


Рисунок 1.Корреляционные плеяды между маскулинностью и копинг-стратегиями

Результаты корреляционных плеяд, изображенных на рисунке 4, позволили сделать такие выводы: была обнаружена положительная значимая корреляционная связь между маскулинностью и такими критериями как повторением (r=0,7при $p < 0,05$) , соперничеством (r=0,65при $p < 0,05$) и планированием решения проблемы (r=0,5 при $p < 0,05$).

Что свидетельствует о следующем: чем выше выраженность признака маскулинности у обучающихся вуза, тем больше выраженно соперничество, как свойство личности

Стиль поведения, как соперничество, свойственен студентам, с активной или агрессивной позицией. Для активно-оборонительной позиции. Либо в качестве доминирующих мотиваций. В ходе применения стиля

соперничества, вызывается сопротивление у обоих конфронтационных партнеров по общению. По причине того, что противоречие решается в одностороннем порядке . Это наиболее опасный стиль, который может привести к прямой конфронтации с применением силы.

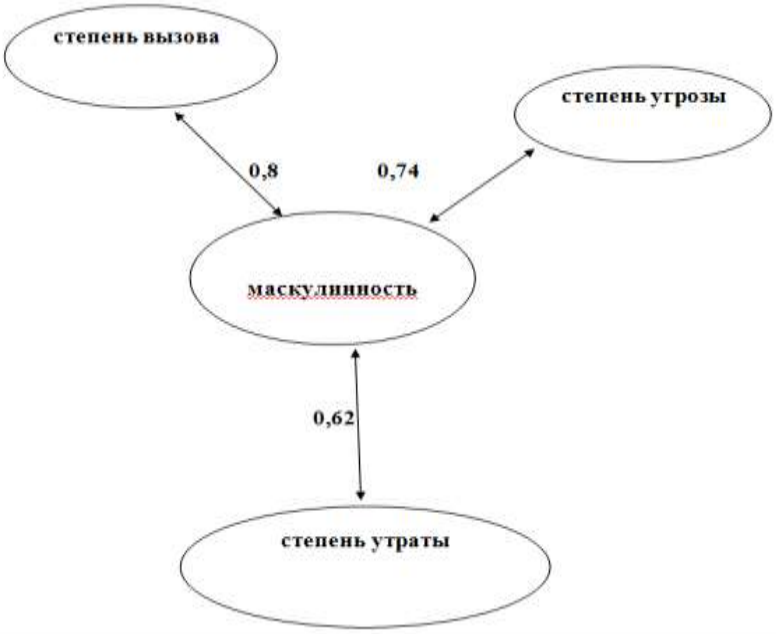
Обучающиеся, использующие соперничество, чаще всего озабочены мнением о себе со стороны. А так же, для них важно выйти из ситуации победителем.

Для испытуемых важна оценка повторяемости ситуаций. Данная когнитивная оценка конфликтных ситуаций обуславливает то, что обучающиеся планируют решение возникшей проблемы. Согласно копинг-тесту Лазаруса и Фолкмана такая стратегия, как планирование решения проблемы, говорит о преодолении возникшей проблемы методом целенаправленного анализа стрессовой ситуации и всевозможных вариантов поведения, а так же выбора и вырабатывания стратегии выхода из проблемы, при учете объективного условия минувшего опыта и возможностей. В связи с чем преобладающей стратегией поведения в конфликтной ситуации обучающихся с выраженными признаками маскулинности является соперничество с оппонентами.

Выбор такой стратегии поведения как соперничество говорит о склонности к навязыванию оппонету своей точки зрения. Данная стратегия так или иначе ущемляет интересы одной из сторон конфликта. Иными словами,можно сказать, что соперничество направлено на удовлетворение интересов одной из сторон, не принимая во желания другой, а иногда и в ущерб им. Обучающиеся, с выраженными признаками феминности, выбирая данную стратегию поведения, стараются удовлетворить свои притязания за счет убеждения и принуждения другой стороны конфликта пойти на уступки.

Выбрав соперничество как способ достижения своих желаний, обучающиеся воспринимают ситуацию как необходимость к победе, занимают жесткую позицию и проявляют непримиримый антогонизм ,если сталкиваются с сопротивлением. В частых случаях, эта стратегия носит деструктивных характер.

На рисунке 2 изображены корреляционные плеяды между маскулинностью и степенью когнитивной оценки.



——— **прямая связь**

Рисунок . Корреляционные плеяды между маскулинностью и степенью когнитивной оценки

Результаты корреляционных плеяд, изображенных на рисунке 5, позволили сделать такие выводы: была обнаружена положительная значимая корреляционная связь между маскулинностью и такими критериями как степень вызова (r =0,8при p< 0,05), , степенью утраты (r=0,62при p < 0,05), степенью угрозы (r=0,74при p< 0,05).

Проанализировав полученные результаты, можно говорить о том, что обучающиеся с выраженными признаками маскулинности в конфликтных ситуациях оценивают степень вызова, возможность угрозы и уровень возможных утрат при столкновении.

Использованные источники:

1. Абульханова-Славская, К.А. Стратегия жизни. М.: Мысль, 1991. 301 с.
2. Агеев, В.С. Психологические и социальные функции полоролевых стереотипов // Вопросы психологии. 1987. № 2. с.152- 158.
3. Андреева Г. М. Социальная психология: Учебник для высших учебных заведений. М., 1996.
4. Анцупов А.Я., Шипилов А.И. Конфликтология: Учебник для вузов. М., 2000. 551 с.
5. Анцыферова Л.И. Личность в трудных жизненных условиях: переосмысливание, преобразование ситуаций и психологическая защита // Психологический журнал. 1994. № 1. С.3- 19.
6. Балабанова Е.С. Домашний труд как символ гендера и власти // Социологические исследования. 2005. № 6. С.109- 120.
7. Бендас Т.В. Гендерная психология: [учеб. пособие для студентов вузов, обучающихся по направлению и специальностям психологии]. СПб. [и др.]: Питер, 2007. 430 с.
8. Берн Ш. Гендерная психология. СПб.: Прайм-ЕВРОЗНАК, 2002. 320 с.

9. Гидденс Энтони. Социология. М.: Эдиториал УРСС, 1999. 704 с.
10. Грановская Р.М., Никольская И.М. Защита личности: Психологические механизмы. СПб.: «Знание», 1998.
11. Гришина Н.В. Психологическая работа с конфликтами: три вида диалога // Психологические проблемы самореализации личности / Под ред. Л.А. Головей, Л.А. Коростылевой. Вып.3. СПб., 1999. С.61- 75.
12. Гришина Н.В. Психология конфликта. СПб.: Питер, 2007. 464 с.
13. Громов Д.В. «Мужское» в традиционном и современном обществе // Живая старина. 2003. № 4. С.56- 57.

УДК 004.912

Фадеев С.Г.
старший преподаватель
кафедра компьютерных технологий
Чувашский государственный университет им. И.Н. Ульянова
Россия, г. Чебоксары

ОПТИМИЗАЦИЯ МАТЕМАТИЧЕСКОЙ МОДЕЛИ ЕСТЕСТВЕННОГО ЯЗЫКА ДЛЯ МОРФЕМНОГО АНАЛИЗА

Аннотация:

В статье рассматривается оптимизация ранее предложенной расширенной математической модели для морфемного анализа словоформ естественного языка, создаваемой на основе статистических данных. Оптимизация опирается на то, что вероятность встречи морфа или комбинации морфов в естественном языке может зависеть от места этого морфа в соответствующей морфемной группе. Оптимизация позволяет уменьшить количество элементов в матрицах вероятностей за счет разбиения матриц и последующего исключения из них нулевых строк. Рассмотрены достоинства и недостатки предложенной оптимизации.

Ключевые слова: морфемный анализ, словоформа, морф, математическая модель, оптимизация.

Fadeev S.G.
senior lecturer of the Department of computer technologies
Chuvash State University named after I.N. Ulyanov
Russia, Cheboksary

OPTIMIZATION OF THE MATHEMATICAL MODEL OF NATURAL LANGUAGE FOR MORPHEMIC ANALYSIS

Annotation:

The article considers the optimization of the previously proposed extended mathematical model for the morphemic analysis of word forms of natural language, created on the basis of statistical data. Optimization is based on the fact that the probability of encountering a morph or a combination of morphs in a natural language may depend on the location of this morph in the corresponding morpheme group. Optimization makes it possible to reduce the number of

elements in probability matrices by splitting the matrices and then eliminating the zero rows from them. The advantages and disadvantages of the proposed optimization are considered.

Keywords: morphemic analysis, word form, morph, mathematical model, optimization

В статье [2] предложена расширенная математическая модель естественного языка для морфемного разбора на основе статистических данных. Данную модель можно оптимизировать за счет уменьшения размерностей используемых матриц и тем самым ускорить морфемный разбор словоформ.

Расширенная модель делит словоформу на 3 морфемных группы: префиксную, постфиксную и группу корней [3]. Каждая из групп представлена в модели 2-мя матрицами:

• вектор-столбец морфемной группы M_{ext}:

$$\begin{bmatrix} b_1 \\ b_2 \\ \dots \\ b_M \\ \beta_1 \\ \beta_2 \\ \dots \\ \beta_R \end{bmatrix}$$

• матрица вероятностей для разбора морфемной группы P_{ext}:

$$\begin{bmatrix} P_1(b_1) & P_2(b_1) & \cdots & P_{\mathrm{k}}(b_1) \\ P_1(b_2) & P_2(b_2) & \cdots & P_{\mathrm{k}}(b_2) \\ \dots & \dots & \dots & \dots \\ P_1(b_M) & P_2(b_M) & \cdots & P_{\mathrm{k}}(b_M) \\ P_1(\beta_1) & P_2(\beta_1) & \cdots & P_{\mathrm{k}}(\beta_1) \\ P_1(\beta_2) & P_2(\beta_2) & \cdots & P_{\mathrm{k}}(\beta_2) \\ \dots & \dots & \dots & \dots \\ P_1(\beta_R) & P_2(\beta_R) & \cdots & P_{\mathrm{k}}(\beta_R) \end{bmatrix}$$

где

b_i - i-ый морф морфемной группы;

β_i - i-ая комбинация морфов морфемной группы;

M – количество морфов в морфемной группе;

R - количество комбинаций морфов в морфемной группе;

$P_j(x)$ – вероятность встречи x на j-ом шаге;

k – максимальное число шагов при анализе данной морфемной группы.

В естественных языках морфы внутри своих группы встречаются неравномерно: некоторые морфы могут не встречаться, например, в начале или конце групп. Следовательно, нет смысла проводить проверки на их наличие в начале или конце группы соответственно. Исключая часть морфов

и их комбинаций из проверок на определенных шагах, можно добиться ускорения морфемного анализа.

Рассмотрим пример морфемной группы для упрощенного естественного языка. Допустим, что в ней всего 3 морфа, 2 комбинации морфов и максимальное число шагов равно 4. Матрица вероятностей P_{ext} в этом случае будет иметь следующий вид:

$$\begin{bmatrix} P_1(b_1) & P_2(b_1) & P_3(b_1) & P_4(b_1) \\ P_1(b_2) & P_2(b_2) & P_3(b_2) & P_4(b_2) \\ P_1(b_3) & P_2(b_3) & P_3(b_3) & P_4(b_3) \\ P_1(b_4) & P_2(b_4) & P_3(b_4) & P_4(b_4) \\ P_1(b_5) & P_2(b_5) & P_3(b_5) & P_4(b_5) \\ P_1(\beta_1) & P_2(\beta_1) & P_3(\beta_1) & P_4(\beta_1) \\ P_1(\beta_2) & P_2(\beta_2) & P_3(\beta_2) & P_4(\beta_2) \\ P_1(\beta_3) & P_2(\beta_3) & P_3(\beta_3) & P_4(\beta_3) \end{bmatrix}$$

где

$b_1 - b_5$ – морфы;

$\beta_1 - \beta_3$ – комбинации морфов;

$P_j(x)$ – вероятность встречи x на j-ом шаге.

Предположим, что морфы b_4, b_5 и комбинация морфов β_3 не встречаются в начале морфемной группы (1 и 2 шаги разбора), а морфы b_1, b_2 и комбинация морфов β_1 – в конце морфемной группы (3 и 4 шаги разбора). Следовательно, соответствующие им вероятности $P_1(b_4)$, $P_2(b_4)$, $P_1(b_5)$, $P_2(b_5)$, $P_1(\beta_3)$, $P_2(\beta_3)$, $P_3(b_1)$, $P_4(b_1)$, $P_3(b_2)$, $P_4(b_2)$, $P_3(\beta_1)$, $P_4(\beta_1)$ будут равны нулю и матрица вероятностей будет иметь следующий вид:

$$\begin{bmatrix} P_1(b_1) & P_2(b_1) & 0 & 0 \\ P_1(b_2) & P_2(b_2) & 0 & 0 \\ P_1(b_3) & P_2(b_3) & P_3(b_3) & P_4(b_3) \\ 0 & 0 & P_3(b_4) & P_4(b_4) \\ 0 & 0 & P_3(b_5) & P_4(b_5) \\ P_1(\beta_1) & P_2(\beta_1) & 0 & 0 \\ P_1(\beta_2) & P_2(\beta_2) & P_3(\beta_2) & P_4(\beta_2) \\ 0 & 0 & P_3(\beta_3) & P_4(\beta_3) \end{bmatrix}$$

Данную матрицу можно разбить на 2 матрицы – для 1-2 шагов и 3-4 шагов разбора:

• матрица вероятностей P_{12} для 1-2 шагов разбора морфемной группы:

$$\begin{bmatrix} P_1(b_1) & P_2(b_1) \\ P_1(b_2) & P_2(b_2) \\ P_1(b_3) & P_2(b_3) \\ 0 & 0 \\ 0 & 0 \\ P_1(\beta_1) & P_2(\beta_1) \\ P_1(\beta_2) & P_2(\beta_2) \\ 0 & 0 \end{bmatrix}$$

• матрица вероятностей P_{34} для 3-4 шагов разбора морфемной группы:

$$\begin{bmatrix} 0 & 0 \\ 0 & 0 \\ P_3(b_3) & P_4(b_3) \\ P_3(b_4) & P_4(b_4) \\ P_3(b_5) & P_4(b_5) \\ 0 & 0 \\ P_3(\beta_2) & P_4(\beta_2) \\ P_3(\beta_3) & P_4(\beta_3) \end{bmatrix}$$

Можно заметить, что в каждую из этих матриц вошли строки из нулей. Это означает, что соответствующим им морфы и комбинации морфов не встречаются на данных шагах разбора. Следовательно, нет смысла хранить информацию о них – соответствующие им строки можно удалить из матриц вероятностей.

После удаления строк матрицы вероятностей примут следующий вид:

• матрица вероятностей P_{12}:

$$\begin{bmatrix} P_1(b_1) & P_2(b_1) \\ P_1(b_2) & P_2(b_2) \\ P_1(b_3) & P_2(b_3) \\ P_1(\beta_1) & P_2(\beta_1) \\ P_1(\beta_2) & P_2(\beta_2) \end{bmatrix}$$

• матрица вероятностей P_{34}:

$$\begin{bmatrix} P_3(b_3) & P_4(b_3) \\ P_3(b_4) & P_4(b_4) \\ P_3(b_5) & P_4(b_5) \\ P_3(\beta_2) & P_4(\beta_2) \\ P_3(\beta_3) & P_4(\beta_3) \end{bmatrix}$$

В результате проделанной оптимизации вместо одной матрицы вероятностей P_{ext} из 32 элементов получены 2 матрицы P_{12} и P_{34} с общим количеством элементов, равным 20. Таким образом для данного примера удалось сократить количество элементов более чем в 1.5 раза. Кроме того, будет ускорена и проверка на каждом шаге, т.к. вместо 8-ми проверок (по одной на каждую строку матрицы вероятностей) потребуется выполнять лишь 5 проверок.

Таким образом каждая морфемная группа теперь будет иметь не 2, а 2*n матриц. Но общее количество элементов в матрицах вероятностей будет меньше и количество шагов при разборе морфемной группы тоже уменьшится.

В естественном языке величина оптимизации будет зависеть от того, насколько сильно зависят вероятности появления морфов от их места в морфемной группе. Предполагается, что наибольший выигрыш данная оптимизация принесет для агглютинативных языков, в которых может содержаться много аффиксов в одном слове.

Рассмотрим достоинства и недостатки оптимизированной математической модели в сравнении с ранее предложенной [2].

Достоинства:

1. Позволяет ускорить морфемный разбор за счет исключения проверки тех морфов и их комбинаций, которые не встречаются на данном шаге разбора.

2. Сокращает расходы вычислительных ресурсов (оперативная память и время работы процессоров) для проведения морфемного анализа с помощью вычислительной техники. Особенно это актуально для мобильных приложений, где вычислительная мощность существенно ограничена [1].

Недостатки:

3. Настройка модели усложняется из-за необходимости не только строить матрицы вероятностей, но и выбирать оптимальное разбиение этих матриц для разных шагов разбора.

4. Усложняется сопровождение модели из-за увеличения в ней количества матриц и возможных изменений границ разбиения матрицы вероятностей P_{ext} на отдельные матрицы.

5. При недостаточно накопленной статистике (статистический анализ проводился на ограниченном наборе текстов) может оказаться, что вероятности некоторых морфов на некоторых шагах разбора окажутся равными нулю, хотя на самом деле они отличны от нуля. Это может привести к тому, что после разбиения соответствующие им строки из матриц вероятностей будут исключены. В результате морфемный разбор по этим матрицам может не дать успешного результата. Данная проблема решаема, если в подобных случаях в качестве аварийного варианта продолжить разбор по полному набору морфов данной морфемной группы.

Использованные источники:

1. Мытников А.Н., Мытникова Е.А., Кузнецова Л.Н., Солин С.Ю. Технологии разработки мобильных приложений // Теория и практика современной науки. – 2016. – № 4(10). - С. 504-507.

2. Фадеев С.Г. Расширение математической модели естественного языка для морфемного анализа // Состояние и перспективы развития ИТ-образования: Сборник докладов и научных статей Всероссийской научно-практической конференции (посвящается 50-летию Чувашского государственного университета им. И.Н. Ульянова). (г. Чебоксары, 16-18 ноября 2017 г). 2018.

– С. 272-277.
3. Fadeev S.G., Zheltov P.V. Optimization options of word forms morphemic analysis on the basis of statistical knowledge // Russian Linguistic Bulletin. – 2016. – № 3 (7). – c. 15. DOI: 10.18454/RULB.7.33.

УДК 338.01.36

Фазилова Л.
студент магистрант 1 курса
Санталова М.С.
старший преподаватель
Национальный Исследовательский Университет «МЭИ»
Россия, г. Москва

СРАВНЕНИЕ ОСОБЕННОСТЕЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ ПО СТАНДАРТАМ МСФО И РСБУ

Аннотация: Статья посвящена анализу особенностей финансовой отчетности по российской системе бухгалтерского учета и международным стандартом. Сравнение проводилось по терминологии, структуре и принципам финансовой отчетности.

Ключевые слова: РСБУ, МСФО, финансовая отчетность.

Fazilova L.
student 1 course of magistracy
MPEI
Russia, Moscow
Santalova M.S.
Senior Lecturer
MPEI
Russia, Moscow

COMPARISON OF FINANCIAL STATEMENTS SPECIFICS ACCORDING TO IFRS AND RAS

Annotation: The article is devoted to the analysis of the specifics of financial reporting on the Russian accounting system and the international standard. The comparison was made in terminology, structure and principles of financial reporting.

Key words: RAS, IFRS, financial statements.

Международные стандарты финансовой отчетности (МСФО) на сегодняшний момент играют большую роль в экономике России. Их используют при составлении финансовых отчетов компаний во всем мире. Для одних групп предприятий и организаций они носят обязательный характер, например, для предприятий, проводящих аудит своей деятельности в аудиторских компаниях, которые входят в «Большую четверку», в соответствиями с требованиями учредителей и инвесторов, для других в силу того или иного закона. В качестве ориентира были выбраны

международные стандарты финансовой отчетности (МСФО), разработку которых курирует Фонд МСФО. [1]

Российские предприятия создают финансовую отчетность в соответствии с российской системой бухгалтерского учета (РСБУ). Однако есть и другие компании, вынужденные (в силу каких-либо причин) составлять отчетность на основе РСБУ и МСФО, затрачивая при этом немалые средства на трансформацию составленной по национальным нормам отчетности в МСФО-отчетность. В 1998 году Правительство РФ приняло решение о необходимости реформирования системы бухгалтерского учета в связи с тем, что несовпадение отечественных стандартов с иностранными приводило к снижению инвестиционной привлекательности российских компаний. Однако долгое время в этой сфере не происходило никаких изменений. Лишь в начале 2010-х, с принятием новых законов и нормативных актов, таких как федеральный закон «О консолидированной финансовой отчетности», Постановление Правительства «Об учреждении Положения о признании Международных стандартов финансовой отчетности и Разъяснений Международных стандартов финансовой отчетности для применения на территории Российской Федерации, а также соответствующих приказов и разъяснений Министерства финансов, начало происходить преобразование российской системы бухгалтерской отчетности. Начиная с 2015 г. часть публичных компаний обязана предоставлять консолидированную отчетность по стандартам МСФО. Другие категории организаций (в первую очередь, банки, страховые компании и т.д.) также должны перейти на новые стандарты консолидированной отчетности в 2017-2018 гг. [2]. Таким образом, все более актуальным становится понимание деталей МСФО и РСБУ для наиболее плавного перехода и осуществления трансформации отчетности российскими предприятиями, в соответствии с новыми требованиями.

Если говорить о различиях или сходствах МСФО и РСБУ, необходимо отталкиваться от того, что исторически каждая группа имеет разные цели использования формирования отчетности по их нормам информации:

- МСФО - отчетность, понятна пользователям во всем мире и используется для принятия финансово-экономических решений инвесторами, зарубежными партнерами и др.;
- РСБУ - отчетность, понятна только национальным пользователям, и составляется, первостепенно, для государственного фискального контроля и статистического учета. [3]

Учет средств во многом похож, но все же существуют и определенные различия.

1) Отчетный период:

В РСБУ отчетный год всегда совпадает с календарным годом, оканчивающимся 31 декабря (исключение предусмотрено для вновь созданных организаций). Это обязательное условие, которое должно соблюдать все предприятия.

МСФО подходят к этому вопросу более гибко. Компания может составлять отчетность за год, оканчивающийся на любую дату, по собственному выбору, что более полно отражает бизнес-цикл компании.

2) План счетов: В соответствии с РСБУ российские компании обязаны соблюдать единый План счетов. Если же компания хочет использовать номер счета, не предусмотренный Планом, она может это сделать только с разрешения Минфина.

В РСБУ преобладает строгое документальное оформление.

В МСФО же **отсутствует единый утвержденный, рекомендованный план счетов**. Каждая компания разрабатывает свой план счетов исходя из специфики бизнеса и необходимой детализации финансовой информации. Однако при составлении международной отчетности методом трансформации, компания может опираться на план счетов по РСБУ.

3) валюта отчетности

Компании, применяющие рсбу, могут составлять отчетность только в рублях.

Согласно мсфо, отчетность составляется в той валюте, в которой организация получает выручку и производит расчеты (функциональная валюта).

4) стандарт

- Российские стандарты бухгалтерской отчетности
- Положение бухгалтерского учета 4/99 Бухгалтерская отчетность
- Международные стандарты финансовой отчетности
- Международные стандарты финансовой отчетности (International Accounting Standards) 1 Финансовая отчетность

5) Определение налоговой базы

В РСБУ под налоговой базой понимается сумма дохода или расхода, облагаемая налогом на прибыль.

В МСФО налоговая база зависит от способа погашения балансовой стоимости активов (особенностей начисления амортизации), выбранного руководством компании.

6) Состав годовой финансовой отчетности

РСБУ предусматривает следующие формы отчетности, утвержденные приказом Министерства финансов:

- Бухгалтерский баланс
- Отчет о финансовых результатах
- Приложения
- Отчет о движении денежных средств
- Отчет об изменении капитала
- Пояснительная записка
- Аудиторское заключение, если организация подлежит обязательному аудиту в соответствии с федеральными законами

Состав финансовой отчетности в МСФО по своей сути такой же, как и в РСБУ. Различаются только названия некоторых форм (однако

принципиально отличен порядок, в котором данные формы составляются):

- Отчет о финансовом положении
- Отчет о прибылях, убытках и прочих компонентах совокупного финансового результата
- Отчет об изменениях в собственном капитале
- Отчет о движении денежных средств
- Примечания

7) Консолидация отчетности

Понятие консолидации отчетности в РСБУ размыто, каждая организация составляет свой баланс.

В МСФО доходы, расходы, имущество и обязательства учитываются как одно целое благодаря тому, что отчетность формируется по всей группе взаимозависимых компаний: по материнской и дочерним организациям вместе.

Наличие отличий между МСФО и РСБУ приводит к тому, что прибыльные по нормам российских стандартов фирмы оказываются убыточными после трансформации «национальной отчетности» в МСФО. Это является ярким подтверждением неспособности РСБУ-отчетности выполнить свою основную функцию — предоставление пользователям достоверной, полезной, понятной, и сопоставимой информацией.

В России к финансовой отчетности до сих пор сохраняется более формальный подход, основанный на множестве инструкций и правил, не дающих бухгалтеру проявлять гибкость в оценке происходящего в компании. [4]

Отчеты о финансовых результатах и движении денежных средств составляются практически независимо друг от друга. Отдельно от них находится и сам баланс, показывающий всю финансовую картину. [5]. Очевидно, это связано с тем, что современная бухгалтерия мало поменялась, по сравнению с недавним советским прошлым, основанном на монополии государства и плановой экономике.

В то же время, в МСФО все три основные отчетные формы составляются последовательно, и между ними существует прочная связь. Первым делом бухгалтер должен составить отчет о финансовых результатах и отразить в нем доходы и расходы от всех видов деятельности компании. Только после этого составляется отчет о движении денежных средств, задачей которого является распределение полученной прибыли на все неденежные статьи. Только на основе данных из первых двух отчетов составляется бухгалтерский баланс. Такой подход позволяет получить максимально полную и достоверную информацию о финансовом состоянии организации, что особенно важно для кредиторов и инвесторов.

Таким образом, переход на МСФО не только является законодательно установленным требованием, но и значительным этапом развития для каждого предприятия, стремящегося пользоваться предоставленными возможностями и ресурсами наиболее эффективным образом.

Использованные источники:
1. Сытник О.Е. Бухгалтерский учет как основа ориентированных на результат экономических расчетов// Международный бухгалтерский учет – 2012 - №13. С. 28-35.
2. Федеральный закон «О консолидированной финансовой отчетности» от 27.07.2010 N 208-ФЗ
3. О.В. Иноземцев. Сравнение отчетностей по МСФО и РСБУ// 21 февраля 2014 г
4. Малькова Т.Н., Котова Е.В. Особенности применения МСФО в России// Налоговый учет для бухгалтера. - 2014. - №10.с.78-79
5. Отличия РПБУ от МСФО// Аудит. - 2004. - №4.- с.6-8

УДК 334.021

Фазлеева Г.З.
студент магистрант 1 курса
экономический факультет
Набережночелнинский институт (филиал) КФУ
Россия, г. Набережные Челны

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОДЕРЖАНИЕ И СУЩНОСТЬ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА

Аннотация. Одной из самых новых и актуальных тем современной экономической жизни страны является формирование государственно-частного партнерства в Российской Федерации. Привлечение внебюджетных средств, использование знаний, навыков и умений частного предпринимателя в рамках государственно-частного партнерства позволяют решать задачи по созданию, реконструкции и эксплуатации публичного имущества, а также по предоставлению населению публичных услуг.

Ключевые слова: государственно-частное партнерство, инфраструктура, государственный заказ, затратный этап, доходный этап.

Fazleeva G.Z., graduate student of 1 course, Faculty of Economics
Naberezhnye Chelny Institute (Branch) KFU
Russia, Naberezhnye Chelny

ECONOMIC CONTENT AND ESSENCE OF THE STATE-PRIVATE PARTNERSHIP

Abstract: One of the newest and urgent topics of the modern economic life of the country is the formation of public-private partnership in the Russian Federation. Attraction of extrabudgetary funds, use of knowledge, skills and abilities of a private entrepreneur within the framework of public-private partnership (PPP) allow solving the tasks of creation, reconstruction and exploitation of public property, as well as providing public services to the public.

Keywords: public-private partnership, infrastructure, state order, cost, revenue stage.

В большинстве странах мира, а также в России благодаря механизму под названием государственно-частное партнерство (ГЧП) органы государственного управления более активно привлекают организационные возможности, частный бизнес и его средства к решению стратегически главных задач для страны и ее регионов [1].

Применяют разные трактовки по поводу толкования понятия «государственно-частное партнерство».

Под государственно-частным партнерством понимается долгосрочное взаимовыгодное сотрудничество частного и публичного партнеров, которое направлено на осуществление проектов государственно-частного партнерства с целью достижения задач публично-правовых образований, качества публичных услуг и увеличения уровня открытости, которое получается благодаря вовлечения частных ресурсов и разделения рисков между партнерами [2].

Если рассмотреть формулировки государственно-частного партнерства, которые представлены иностранными авторами, то можно подчеркнуть специфику понятия государственно-частного партнерства за рубежом, которая заключается в том, что данное партнерство:

– Направлено на расширение инфраструктуры, включая социальной;

– Создает частной компании разнообразные возможности для участия в управлении проектами, чем при осуществлении государственного заказа;

– Между партнерами обеспечивает разделение рисков проекта;

– Осуществляется в сфере ответственности государства;

– Носит долгосрочный характер.

Например, под государственно-частным партнерством Дж. Делмон трактует «разные юридические контрактные отношения между частными и государственными структурами, целью которой является увеличение и/или повышение качества инфраструктурных услуг, за исключением контракты по государственному заказу (государственные закупки)».

Европейский экспертный центр по вопросам государственно-частного партнерства утверждает, что «Для осуществления инфраструктурных проектов, например, как железные и автомобильные дороги, аэропорты, в соглашениях государственно-частного партнерства идет сотрудничество между частным и государственным секторами». Большинство специалистов формулируют государственно-частное партнерство как совместную деятельность бизнеса и власти по осуществлению и финансированию инвестиционных проектов.

В особенности, С. Рожкова и П. Бруссер считают ГЧП как «развитие классических механизмов взаимодействия хозяйственных отношений между частным сектором и государственной властью с целью финансирования, планирования, разработки, эксплуатации и строительства объектов инфраструктуры» и подчеркивают, что «Государственно-частное партнерство — качественно эффективный и новый способ привлечения

инвестиций» [3].

В. Г. Варнавский характеризует ГЧП как «частичную, косвенную приватизацию, своего рода альтернативу полной приватизации жизненно важных, которые имеют стратегическое значение объектов государственной собственности» [4].

Е. С. Погребова, В. А. Фильченков, дают следующие формулировки ГЧП — «это качественно особая система сотрудничества между частным сектором и публичной властью, которые соответствуют этой системе механизмами и формами определенных организационно-экономических и имущественно-хозяйственных отношений, которые осуществляются в общественных интересах на условиях, социально и экономически социально выгодных для всех участников данных отношений».

В нормативной правовой базе субъектов Российской Федерации можно найти ряд определений ГЧП.

В законе г. Санкт-Петербурга представлено определение «Об участии Санкт-Петербурга в государственно-частных партнерствах»: «ГЧП — это взаимовыгодное сотрудничество Санкт-Петербурга с иностранным или российским физическим или юридическим лицом либо действующим без образования юридического лица по договору простого товарищества (договору о совместной деятельности) объединением юридических лиц в реализации социально значимых проектов, которое осуществляется путем исполнения и заключения соглашений, включая концессионные».

Всемирный банк: ГЧП — это соглашения между публичной и частной сторонами по поводу производства и оказания инфраструктурных услуг, заключаемые с целью привлечения дополнительных инвестиций и, что еще более важно, как средство повышения эффективности бюджетного финансирования [5].

Одной из наиболее точно отвечающей требованиям современной действительности формулировкой понятия ГЧП, разработанная Центром ГЧП, функционирующим при Государственной корпорации «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)»: ГЧП — это привлечение на контрактной основе органами власти частного сектора для более эффективного и качественного исполнения задач, относящихся к публичному сектору экономики на условиях компенсации затрат, разделения рисков, обязательств, компетенций.

Объектом государственно-частного партнерства является имущество, входящее в состав социальной, инженерной и транспортной инфраструктуры либо в целом определенная часть публичного сектора. Под инфраструктурой понимается совокупность зданий, сооружений, служб и систем, которые необходимы для развития экономики и обеспечения условий жизнедеятельности населения. Чаще всего ГЧП осуществляется в следующих отраслях инфраструктурного комплекса:

Социальная инфраструктура: 1) спорт; 2) социальное обслуживание; 3) культура; 4) здравоохранение; 5) санаторно-курортное лечение;

6) образование.

Транспортная инфраструктура: 1) аэродромы, инженерная и производственная инфраструктура аэропортов; 2) железные дороги; 3) автомобильные дороги; 4) речные и морские суда и порты; 5) трубопровод; 6) морские и речные порты и суда; 7) метрополитен и другой транспорт общего пользования.

Коммунальная инфраструктура: 1) гидротехнические сооружения; 2) социально-бытовые объекты; 3) благоустройство территорий; 4) утилизация (захоронение) бытовых отходов; 5) водоснабжение и водоотведение [6].

Энергетическая инфраструктура: 1) газо- , тепло- и энергоснабжение; 2) тепловой и электрической энергии; 3) передача, производство и распределение; 4) наружное освещение и иные объекты.

Предметов государственно-частного партнерства являются отношения в процессе взаимодействия частного и публичного сектора насчет строительства (модернизации, реконструкции), управления и эксплуатации объектами инфраструктуры.

Как правило, в проекте государственно-частного партнерства определяют два этапа:

1) «Доходный этап», в процессе которого происходит оказание услуг благодаря возврат инвестиций и данных объектов. Наличие «доходного этапа» является главной разницей проектов ГЧП от государственного заказа. В то же время источником дохода по проекту ГЧП может быть как выручка от оказания услуг частным лицам, так и платежи из бюджета.

2) «Затратный этап», в процессе которого публичная и частная стороны инвестируют денежные средства в объекты инфраструктуры (и иные объекты, которые связаны с функциями публичного сектора).

Сущность проектов государственно-частного партнерства заключается в передаче функций публичного сектора по реконструкции, строительству, обслуживанию, модернизации и эксплуатации объектов инфраструктуры частному сектору. Тем не менее объектом ГЧП могут быть любые функции публичного сектора (также называемые общественные услуги, публичные услуги, государственные услуги), выполнение которых закрепляется за частной стороной.

Использованные источники:

1. Сущность государственно-частного партнерства. [Электронный ресурс]. 2018. URL: https://revolution.allbest.ru/economy/002 28312_0.html#text. (Дата обращения: 02.05.2018);

2. Рекомендации по реализации проектов государственно-частного партнерства в субъектах Российской Федерации. [Электронный ресурс]. 2018. URL: http://docplayer.ru/26258 287-Rekomendacii-po-realizacii-proektov-gosudarstvenno-chastnogo -partnerstva-v-subektah-rossiyskoy-federacii.html.(Дата обращения: 02.05.2018);

3. Бруссер П., Рожкова С. Государственно-частное партнерство – новый

механизм привлечения инвестиций // Рынок ценных бумаг. – 2016. – № 2. – С. 29–33;
4. Механизмы формирования государственно-частного партнерства в промышленности. [Электронный ресурс]. 2018. URL: http://vestnik.astu.org/Content/UserImages/file/economics_1_2011/03.pdf. (Дата обращения: 02.05.2018);
5. Гатауллина А. А. Государственно-частное партнерство: теоретические основы // Молодой ученый. — 2016. — №9. — С. 160-163. — URL https://moluch.ru/archive/56/7633/ (дата обращения: 02.05.2018);
6. Рекомендации по реализации проектов государственно-частного партнерства в субъектах Российской Федерации. [Электронный ресурс]. 2018. URL: http://docplayer.ru/26258 287-Rekomendacii-po-realizacii-proektov-gosudarstvenno-chastnogo -partnerstva-v-subektah-rossiyskoy-federacii.html.(Дата обращения: 02.05.2018).

УДК 376.37

Фатерина П.Н.
студент магистрант
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«Хакасский государственный университет им. Н.Ф. Катанова»

ВЛИЯНИЕ ИГРЫ-ДРАМАТИЗАЦИИ НА РАЗВИТИЕ СВЯЗНОЙ РЕЧИ ДЕТЕЙ СТАРШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА С ОБЩИМ НЕДОРАЗВИТИЕМ РЕЧИ ТРЕТЬЕГО УРОВНЯ

Аннотация: Статья посвящена изучению развития связной речи у детей старшего дошкольного возраста с общим недоразвитием речи третьего уровня. Дана характеристика связной речи. Рассматривается использование игр-драматизаций как средство развития речи данной категории детей. Обоснована необходимость использования сказки как источника игры-драматизации дошкольников.

Ключевые слова: связная речь, общее недоразвитие речи третьего уровня, игра-драматизация, сказка, дошкольники.

Faterina P.N.

THE INFLUENCE OF PLAY-DRAMATIZATION ON THE DEVELOPMENT OF COHERENT SPEECH OF CHILDREN OF SENIOR PRESCHOOL AGE WITH GENERAL UNDERDEVELOPMENT OF SPEECH OF THE THIRD LEVEL

Annotation: The article is devoted to the study of the development of coherent speech in children of the senior preschool age with general underdevelopment of speech of the third level. The characteristic of connected speech is given. The use of drama games as a means of developing speech of this category of children is considered. The necessity of using the fairy tale as a source of play-dramatization of preschool children is grounded.

Key words: coherent speech, general underdevelopment of third level speech, play-dramatization, fairy tale, preschool children.

Связная речь – это смысловое развернутое высказывание, которое обеспечивает взаимопонимание и общение людей. С. Л. Рубинштейн сформулировал понятие «связность речи» как «адекватность речевого оформления мысли говорящего или пишущего с точки зрения ее понятности для слушателя или читателя» [4, с. 58]. Главное в этом определении в том, что выделена основная характеристика связной речи — это ее понятность для собеседника. Актуальную жизненную проблему сегодня представляет развитие связной речи детей, поскольку речевая функция выступает ведущей психической функцией человека. Ее формирование происходит именно в дошкольном возрасте, в котором закладываются все предпосылки школьного обучения. Для успешного обучения ребенок должен обладать хорошо развитой связной речью, наряду с умением самостоятельно и ясно излагать свои мысли. Именно в связной речи реализуется основная коммуникативная функция языка и речи. Особенно часто речевые нарушения и связанные с ними недостатки мыслительных процессов встречаются у детей старшего дошкольного возраста с общим недоразвитием речи (ОНР).

По данным А. П. Глухова, у детей с ОНР нарушения связной речи обусловлены трудностями программирования содержания развернутых высказываний и их языкового оформления. Речь данной категории детей характеризуется следующими нарушениями: несвязностью, непоследовательностью изложения, смысловыми пропусками, явно выраженной «немотивированной» ситуативностью и фрагментарностью высказываний [2].

Исследователями Р.Е.Левиной, Т.Б.Филичевой, Г.В.Чиркиной установлено, что у детей с ОНР третьего уровня в свободных высказываниях преобладают простые распространенные предложения, почти не употребляются сложные конструкции. Нарушения лексико-грамматического строя речи и звукопроизношения ярко проявляются в различных формах связной монологической речи (пересказ, составление рассказа по одной или целевой серии картин, подготовка рассказа-описания).

Ограниченный словарный запас, а также отставание в овладении грамматическим строем родного языка создают препятствия для развития связной речи. При составлении рассказа дети ограничиваются лишь перечислением действий, например: « Гуляем мы на участке. Там беседка, машинка, паровозик, песочница. Мы бегаем и играем, бегаем …бегаем….копаем …. И девочки тоже бегают, играют» При пересказе дети допускают ошибки в передаче логической последовательности событий, пропускают отдельные звенья, «теряют» действующих лиц. Вот пример пересказа сказки «Репка» ребенком третьего уровня речевого развития: «Посадил дед репку, и она выросла. Стал тянуть и никак не тянет. Позвал бабку, потом жучку, и внучку и кошку, а вот мышка прибежала, и

вытащили репку». А рассказ-описание практически малодоступен для детей, обычно они ограничиваются перечислением отдельных предметов и их частей, например: « У куклы есть голова бант, туловище, ноги, руки, платье и тапочки. Очень красивое платье и волосы»

Дети старшего дошкольного возраста с ОНР имеют трудности в овладении монологической речью, поэтому обучение детей рассказыванию и пересказу, как правило, успешно осуществляется в организованном образовательном процессе, в котором возможно поэтапно формировать речевые умения детей и использовать коллективные формы работы. Однако в коллективной работе на занятиях не всегда удается заинтересовать и обеспечить достаточную речевую активность детей. Устранить проблемы в обучении связной речи детей можно при помощи практических методов. К ним относятся различные игры-драматизации, инсценировки, этюды, которые направлены на применение речевых навыков и умений и мотивируют детей к связной речи.

В работах М. М. Алексеевой и Б. И. Яшиной по методике развития речи раскрыты развивающие функции и значение игр для совершенствования связной речи детей дошкольного возраста. Этими авторами обоснована необходимость использования игры в расширении речевых высказываний и содержания общения детей. Применение игры-драматизации способствует развитию речевой активности дошкольников, привитию вкуса и интереса к художественному слову, выразительности речи, художественно-речевой деятельности [1]. В играх-драматизациях ребенок учится самостоятельно создавать образ с помощью невербальных средств выразительности: интонации, мимики, а также есть возможность производить собственные действия для исполнения роли, придерживаясь только основы задуманного сценария. Преимущество использования игр драматизаций, в отличие от других театрализованных игр, состоит в том, что они могут исполняться без зрителей и носить характер концертного исполнения [3].

В игре-драматизации развивается диалогическая и монологическая стороны речи, происходит овладение выразительностью и плавностью речи. В таких играх ребенок приобретает навыки перевоплощения, учится самовыражению и самореализации. В постановке игр-драматизаций для детей старшего дошкольного возраста огромное значение имеет выбор литературных произведений, и для этого необходимо соблюдать определенные требования. Дошкольников привлекают динамичный и интересный сюжет, наличие диалогов, коротких монологов. Поэтому произведения должны быть близки детям по содержанию и просты в исполнении. Важно, чтобы в них были яркие переходы от одного события к другому, присутствовали активные персонажи.

Таким требованиям лучше всего соответствуют сказки. Еще К. Д. Ушинский отмечал непревзойденное значение сказки в развитии речи ребенка. В дальнейшем это нашло отражение в литературных произведениях

В. А. Сухомлинского, К. И. Чуковского. Сказки отражают житейскую мудрость народа, они сюжетно насыщенны и ярки, а смена сюжетных линий, острота конфликтных ситуаций, эмоциональная наполненность, диалоговость, простота и выразительность языка делают их универсальными средствами общения и обогащения нравственного мира личности ребенка. Дети старшего дошкольного возраста с большим удовольствием обыгрывают (инсценируют) сюжеты из народных сказов, как «Лиса, заяц и петух», «Лисичка со скалочкой», «Волк и семеро козлят», «Теремок». Игра-драматизация развивает творческую активность детей, дает толчок высказываниям, мотивирует детей к созданию сюжета, в котором обязательно присутствует диалог, развивающий индивидуальное «Я» ребенка в осуществляемой связной речи. По нашим наблюдениям за игровой деятельностью дошкольников с ОНР третьего уровня, игра-драматизация народной сказки дает шанс каждому ребенку проявить себя, что полностью отвечает принципу учета индивидуально-личностного развития.

Таким образом, игры-драматизации способствуют повышению уровня речевого развития детей с общим недоразвитием речи. У них развиваются коммуникативные навыки, навыки контроля и самоконтроля за построением связных, логически и грамматически структурированных высказываний.

Педагогу-логопеду необходимо добиваться завершения замысла игры-драматизации, используя комплекс методов и приемов, поддерживающих интерес ребенка к монологовой и диалоговой речевой деятельности. Кроме того, формирование навыков сотрудничества у дошкольников в процессе игры-драматизации требует постоянного контроля и подкрепления со стороны педагогов.

Использованные источники:

1. Алексеева М.М., Яшина Б.И. Методика развития речи и обучения родному языку дошкольников: Учеб. пособие для студ. высш. и сред. пед. учеб. заведений. - 3-е изд., стереотип. - М.: «Академия», 2000. - 400 с.
2. Глухов В.П. Особенности формирования связной монологической речи детей старшего дошкольного возраста с общим речевым недоразвитием: Автореф. дис… канд. пед. наук. — М., 1987.
3. Мигунова Е.В. Театральная педагогика в детском саду. – М.:ТЦ Сфера, 2009. – 128 с. – (Библиотека журнала «Воспитатель Доу») (11).
4. Рубинштейн С. Л. Основы общей психологии - СПб: «Питер», 2000 - 712 с.

УДК 006

Фаттахова Е.И.
студент 2 курса
направление подготовки: «Земельно-имущественные отношения»
профиль подготовки: «технический»
Академия маркетинга и социально-информационных технологий
научный руководитель: Сотникова А.Н., к.геогр.н.
преподаватель
ИМСИТ
Россия, г. Краснодар

ОСОБЕННОСТИ КАРТОГРАФИЧЕСКОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО КАДАСТРА НЕДВИЖИМОСТИ

Аннотация: Картографическая основа кадастра является одной из наиболее важных составных частей. Именно она отражает ценные данные об объектах недвижимости. В данной статье рассматривается цифровая картографическая основа как процесс ведения Росреестром картограмм обеспеченности территорий картографической основой кадастра с целью выявления актуальности используемой картографической основы государственного кадастра недвижимости, а так же применение ортофотопланов в Краснодарском крае как картографической основы государственного кадастра недвижимости.

Ключевые слова: картографическая основа, государственный кадастр недвижимости, ортофотопланы, цифровая картографическая основа

Fattakhova E.I.
Student of the 2nd year, direction of training: «Land and property relations»
profile of training: "technical"
Academy of Marketing and Socio-Information Technologies
IMSIT Russia (Krasnodar)
The supervisor of studies is Sotnikova A.N.
Candidate of geographical Sciences, Teacher
IMSIT Russia (Krasnodar)

FEATURES OF CARTOGRAPHIC SUPPORT OF THE STATE CADASTRE OF REAL ESTATE

Annotationin: the Cartographic basis of the cadastre is one of the most important components. It reflects valuable data on real estate. This article discusses the digital cartographic basis as the process of maintaining the Federal registration Service of cartograms provision of territories cartographic basis of the cadastre in order to identify the relevance of the used cartographic basis of the state real estate cadastre, as well as the use of orthophotos in the Krasnodar region as the cartographic basis of the state real estate cadastre.

Key words: cartographic basis, state real estate cadastre, orthophotos, digital cartographic basis

Ведение кадастра недвижимости неразделимо связано с картографированием. Применение четкой картографической основы является залогом качества данных об описании границ объектов недвижимости, хотя вплоть до настоящего времени остаются важными вопросы о составе и формах представления кадастровых карт [2].

Под картографической основой кадастра подразумевается цифровая картографическая основа – картографические материалы (ортофотопланы, фотокарты, открытые топокарты и т.п.), показанные в цифровой форме и обеспечивающие процедуры ведения государственного кадастра недвижимости. Цифровая картографическая основа формируется согласно решениям [1]:

- федеральных органов исполнительной власти;
- органов власти субъектов Российской Федерации;
- органов местного самоуправлению.

Под созданием цифровой картографической основой подразумевается ее проектирование, совокупность работ по дистанционному зондированию Земли (процессу извлечения сведений о поверхности Земли посредством исследования и измерения из космоса либо посредством аэросъемки), составлению цифровых картографических материалов в соответствии с условиями технических заданий.

Сведения о картографической основе кадастра записываются в государственный кадастр недвижимости на основе документов, подготовленных в результате работ по формированию новых либо обновлению имеющихся картографических основ [4].

В Краснодарском крае в качестве картографической основы государственного кадастра недвижимости применяются ортофотопланы.

В настоящее время вся территория Краснодарского края покрыта ортофотопланами масштабов 1:10000 и 1:2000. Ортофотопланы раскрыли новые способности и перспективы формирования земельно-кадастровых работ для всех вероятных потенциальных пользователей. Данные материалы стали особенно значимы при формировании векторных слоев кадастрового деления, приведения их в общую местную систему координат МСК-23 из разных функционирующих систем на территории Краснодарского края. Процесс ведения государственного кадастра объектов недвижимости был выведен на принципиально другой уровень качества и контролирования по всей территории региона.

По результатам проделанных работ наглядно выявлено существенное число имеющихся ошибок, сделанных в технологии ведения учета характеристик и местоположения земельных участков. Грубые ошибки технического характера такие как, наложение границ соседних земельных участков, неверное местоположение участков сельскохозяйственного назначения, сдвиг и поворот границ учтенных земель.

Также была проделана огромная работа по приведению описаний границ населенных пунктов в соответствие с их фактическим

местоположением. Прежде основой служили карты больших масштабов, где представлена местность в условных знаках, что в существенной степени делало координирование границ относительно точным. Ортофотопланы, в свою очередь, отражают действительную картину местности в проекции на плоскость, разрешая четко координировать и характеризовать поворотные точки границ согласно характерным изображениям объектов на местности [3].

Используя кадастровую карту онлайн, можно извлечь полную информацию про собственную, а кроме того чужую собственность. Для этого не придется расходовать много времени. Все наглядно отображается на экране буквально за секунды [5].

Картографическая основа кадастра представлена такими документами, как планы, карты, которые создаются в полном соответствии с действительной информацией. При их оформлении применяются установленные масштабы. При применении кадастровой карты любой, кто заинтересован в получении аналогичных данных, имеет возможность моментально обнаружить все, что ему нужно.

Картографическая основа кадастра недвижимости предусматривает отображение местоположения всех сооружений, зданий, построек государства в кадастровой карте. В ней показаны только те объекты, которые прошли регистрационный контроль, а сведения о них хранятся в Росреестре. Для применения кадастровой карты не придется выплачивать деньги, стоять в очереди и вообще ждать. Максимально быстро получить информацию можно по кадастровому номеру.

Использованные источники:

1. Варламов А.А., Гальченко С.А. Основы кадастра недвижимости: Учебник для студентов учреждений высшего профессионального образования. - М.: Издательство «Академия», 2013. - 220 с.
2. Государственный кадастр недвижимости: краткий курс лекций для аспирантов 1 курса направления подготовки 25.00.26 Землеустройство, кадастр и мониторинг земель / Сост.: Н.М. Губин, // ФГБОУ ВПО «Саратовский ГАУ». – Саратов, 2015.
3. С.В.Ушнова, Ч.Н.Желтко, Я.И.Жулин. Применение ортофотопланов в землеустройстве и земельном кадастре // Научные труды КубГТУ, №10, 2015 – С. 13
4. Тарарин Андрей Михайлович. Картографическая основа кадастра: история создания, цели и требования // Вестник СГУГиТ (Сибирского государственного университета геосистем и технологий) – 2017 – С. 132 – 139.
5. Хлебникова Е. П., Мирошникова О. А. Анализ информационного наполнения публичной кадастровой карты по регионам Российской Федерации // Вестник СГУГиТ. - 2015. -Вып. 2 (34). - С. 127-142.

УДК 006

Фаттахова Е.И.
студент 2 курса
направление подготовки: «Земельно-имущественные отношения»
профиль подготовки: «технический»
Академия маркетинга и социально-информационных технологий
научный руководитель: Буценко Ю. С.
преподаватель первой степени
Академия маркетинга и социально-информационных технологий
ИМСИТ
Россия, г. Краснодар

ИНСТРУМЕНТАРИЙ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛЯТОРНОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ НА МЕХАНИЗМ ЭФФЕКТИВНОГО РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫХ РЕСУРСОВ НА ФИНАНСОВОМ РЫНКЕ РОССИИ

Аннотация: финансовые рынки выступают как своеобразные индикаторы и регуляторы современной экономики. Чем лучше и эффективней функционируют финансовые рынки, тем более быстрыми темпами развивается экономика, механизмы которой приводятся в рабочее состояние под воздействием различных потоков движения капитала. В статье рассматривается финансовый рынок, проблемы функционирования российского рынка ценных бумаг на современном этапе, а также пути их решения.

Ключевые слова: финансовый рынок, экономика, государственное регулирование, рынок ценных бумаг, инструментарий.

Fattakhova E.I.
Student of the 2nd year, the direction of training:
"Land and property relations»
training profile: "technical»
Academy of marketing and social information technologies
IMSIT Russia (Krasnodar)
Research supervisor Butsenko Y. S.
Teacher of the first degree
Academy of marketing and social information technologies
IMSIT Russia (Krasnodar)

THE TOOLS OF REGULATORY IMPACT ON THE MECHANISM FOR EFFICIENT ALLOCATION OF FINANCIAL RESOURCES IN THE FINANCIAL MARKET OF RUSSIA

Annotation: financial markets act as a kind of indicators and regulators of the modern economy. The better and more efficient financial markets are, the faster the economy is developing, the mechanisms of which are brought into operation under the influence of various flows of capital. The article deals with the financial market, the problems of the Russian securities market at the present

stage, as well as ways to solve them.

Key words: financial market, economy, state regulation, securities market, instruments.

Для нормального формирования экономики необходимо мобилизовать временно свободные денежные средства физических и юридических лиц и их распределение и перераспределение на коммерческой основе между различными секторами экономики. В продуктивной экономике этот процесс осуществляется на финансовых рынках. Финансовые рынки - это единое определение рынков, на которых появляются спрос и предложение для разных платежных инструментов.

Государственное регулирование финансового рынка является одной из важнейших задач страны. Надлежащий контроль над финансовыми рынками гарантирует успешное формирование и функционирование экономики государства.

Существует две модели регулирования финансового рынка.

Первая предполагает преобладание государственных органов, и лишь небольшая часть полномочий переходит в ассоциации профессиональных участников рынка - саморегулируемых организаций (СРО).

Вторая модель, напротив, предполагает передачу ключевых функций саморегулируемым организациям, и страна сохраняет способность контроля и возможности вторжения в любое время [3].

Финансовый рынок включает организованную или неофициальную торговую систему финансовых инструментов. На этом рынке обмениваются деньги, предоставляется кредит и мобилизуется капитал. Ключевую роль играют финансовые инструменты, которые направляют денежные потоки от владельцев к заемщикам. Товары действуют как деньги и ценные бумаги.

Основной задачей финансового рынка является обеспечение более полной и быстрой передачи свободных средств предприятий, банков, коммерческих организаций, сбережений населения с целью вовлечения их в формирование передовых технологий, перевооружение ранее функционирующих предприятий. Разумное применение привлеченных инвестиций возможно при широком выборе инструментов финансового рынка, разработанных системой обмена и внебиржевой торговли финансовыми ресурсами, нормализованного учета, хранения и переоснащения надежной правовой защиты инвесторов от необоснованных финансовых рисков. Финансовому рынку необходимо выявлять прямые контакты между потребителями и продавцами финансовых ресурсов [4].

Основной функцией финансового рынка является накопление и перераспределение денежного капитала через такие учреждения, как банки, валютные, пенсионные и коммерческие страховые фонды и т. д. [5].

Принято подчеркивать ряд ключевых типов финансового рынка: валютный рынок, рынок золота и рынок капитала. Операции с иностранной валютой осуществляются с помощью банков и других кредитных и

финансовых учреждений. На рынке золота производятся денежные, оптовые и другие сделки с золотом. Рынки капитала накапливают и формируют долгосрочные капитальные и долговые обязательства. Он выступает в качестве ключевого вида финансового рынка в рыночной экономике, с помощью которого компании ищут источники финансирования своей деятельности. Рынок капитала иногда делится на рынок ценных бумаг и рынок ссудного капитала [5].

Рынок ценных бумаг является неотъемлемой частью финансового рынка, на котором осуществляется перераспределение денег, с помощью финансовых инструментов, таких как ценные бумаги.

В настоящее время подавляющее большинство ценных бумаг присутствует не в собственной исторически первой бумажной или документальной форме, а в так называемой безбумажной или бездокументарной форме. Фиксирование прав владельца ценных бумаг осуществляется только в специальном регистре в соответствии с правилами, установленными законом.

Рынок ценных бумаг находится в стабильном развитии в соответствии с ростом мировой экономики. Его возникновение было обусловлено потребностями товарного производства, поскольку без привлечения частного капитала и их ассоциации путем выпуска, прежде всего, акций и облигаций было бы невыполнимым создавать и развивать новые предприятия и отрасли. Следовательно, формирование рынка ценных бумаг стало основным условием развития экономики всех более развитых капиталистических государств мира.

Рынок ценных бумаг есть составная часть финансового рынка, так как связан с переливами капитала от одних участников рынка к остальным. От остальных секторов финансового рынка (валютного, денежного, рынка банковских ссуд и депозитов) он отличается прежде всего только по собственному объекту, однако, он очень подобен с ними и по способу образования, и по важности процесса обращения, и по отношению к рынку реальных благ. Схожесть данных рынков так велика, что в ряде случаев ценные бумаги имеют все шансы производить функции платежно-расчетных средств (к примеру, вексель, чек). Необходимо заметить, что одной из предпосылок происхождения нынешних бумажных денег была банкнота либо банковский вексель.

Рынок ценных бумаг охватывает международные, национальные и региональные рынки, рынки определенных видов ценных бумаг, рынки государственных и негосударственных (корпоративных) ценных бумаг, первичных (исходных) и вторичных, либо производных ценных бумаг [1].

Российский рынок ценных бумаг характеризуется небольшими объемами, неликвидностью, неразвитостью материальной основы, технологий торговли, весьма высокой степенью всех рисков и высочайшей степенью спекулятивного оборота.

Сегодня российский рынок ценных бумаг предстает перед нами, как

непредсказуемое явление, которое непосредственно находится в зависимости от ожиданий иностранных портфельных инвесторов. Если рассматривать в целом, то финансовый рынок нашей страны, к сожалению, никак не отвечает масштабам экономики, фактическому уровню вложений, как в финансовый, так и в реальный сектор [2].

В условиях подверженности отечественного рынка ценных бумаг воздействию внешних факторов, профессиональным участникам фондового рынка следует пристальнее наблюдать за развитием событий посредством ежедневного и еженедельного анализа рисков рынка.

Вышеизложенные трудности, затрагивающие российский рынок ценных бумаг, в большей степени находятся в зависимости от несовершенства законодательной системы государства. Различные экономические и политические перемены также отразились на рынке ценных бумаг.

Для решения проблем, во-первых, следует модернизировать системы регулирования и надзора по отношению к рынку ценных бумаг. Во-вторых, сформировать и предоставить независимость саморегулируемых организаций. В-третьих, выработать наиболее подвижные и эластичные меры контроля, не загоняющие участников профессионального рынка в весьма жесткие рамки, потому как они должны действовать в часто изменяющихся условиях с высоким риском. В-четвертых, подразумевается, что вовлечение инвесторов на рынок может осуществляться с помощью разумного увеличения доходности по ценным бумагам посредством закладывания в процентную ставку растущих рисков. Кроме того возможно вовлечение инвесторов на фондовый рынок с помощью совершенствования отечественного законодательства, которое будет обеспечивать защищенность вложений в различные отрасли экономики.

Что касается привлечения зарубежного капитала, тут следует нацеливаться на азиатских инвесторов, предоставляя для них необходимые условия инвестирования и безопасности.

Решением проблемы избыточной капитализации рынка акций предстает введение ограничений и наиболее жесткого регламента с целью допуска ограничений, которые касаются эмитентов акций на фондовый рынок, ужесточение листинга.

Но, невзирая на все существующие проблемы, необходимо выделить, что это молодой, подающий большие надежды динамичный рынок, который способен и будет совершенствоваться на фоне процессов в нашей экономике: крупного выпуска ценных бумаг в связи с приватизацией государственных предприятий, стремительного формирования новых коммерческих образований, притягивающих средства на акционерной базе и т.д.

Таким образом, рынок ценных бумаг играет достаточно значимую роль в перераспределении финансовых ресурсов страны, а кроме того необходим с целью эффективного формирования рыночной экономики.

Собственно, вследствие этого, восстановление, формирование и регулирование фондового рынка становится первоочередной задачей, встающей перед правительством.

Использованные источники:

1. Козин И.С. Проблемы развития рынка ценных бумаг в Российской экономике // Молодежный научный форум: Общественные и экономические науки: электр. сб. ст. по мат. XL междунар. студ. науч.- практ. конф. № 11(40).
2. Хабибуллина А. Г. Проблемы развития рынка ценных бумаг в России // NovaInfo.Ru. – 2016. – № 53. – С. 1–3.
3. Государственное регулирование финансового рынка. [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://www.fxclub.org
4. Понятие финансового рынка и его особенности. [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.globfin.ru
5. Структура и функции финансового рынка. [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://www.fxclub.org

УДК 336.714

Федоров В.Е., к.э.н.
доцент
кафедра АТПиП
Глушков Г.Е.
ст. преподаватель
кафедра АТПиП
ГОУ ПГУ им. Т.Г. Шевченко
филиал в г. Рыбница
Приднестровье, г. Рыбница

ИНТЕГРИРОВАННАЯ АВТОМАТИЗИРОВАННАЯ СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ С ПРИМЕНЕНИЕМ АСУТП

В статье рассмотрены подходы к интеграции процесса управления производством в единую систему управления предприятием. Затрагиваются вопросы внедрения систем АСУП на предприятиях и их взаимосвязь как с системами управления предприятием так и с производственными показателями.

Ключевые слова: АСУП, ERP, SCADA, MES, АСУТП, интегрированные информационные системы, системы учета.

Fedorov V.E.
Glushkov G.E.

APCS AS A WAY TO IMPROVE THE ENTERPRISE MANAGEMENT SYSTEM.

The article discusses approaches to the integration process of production management into a unified system management. Affecting the question implementation ASUP systems in enterprises and their relationships with both the enterprise management system and with the performance.

Key words: ERP, SCADA, MES, APCS, integrated information systems, accounting systems.

Среди множества проблем, возникающих при создании АСУП на промышленных предприятиях, волнуют неудачи с внедрением. ERP-систем, которые обусловлены явным креном при внедрении АСУП в сторону автоматизации и информатизации бизнес-процессов и откладыванием на потом (или игнорированием) автоматизации основных, производственных процессов и задач управления ресурсами производственного уровня. Однако при серьезном ("целевом") подходе к созданию действительно интегрированной АСУП промышленного предприятия без решения проблем Производства уже не обойтись.

Рынок промышленных предприятий не успевает за динамикой информационных технологий. Как показывает опыт, процент успешного внедрения систем класса ERP в финансовых, административных и торговых организациях несравненно выше, чем в промышленности. Например, по

словам финансового руководителя одного из таких промышленных предприятий, где 3 года внедрялась ERP система SAP (для чего была создана корпоративная сеть и приобретены мощные сервера и сотни высокопроизводительных ПК) наиболее ощутимым результатом этого проекта стал постоянный рост платежей за Internet-услуги и растущий трафик локальной сети. Да и на предприятиях, где внедрение признано успешным, для получения полной картины необходимо сопоставить полученные результаты с теми целями и задачами, которые ставились на старте (хорошо, если таковые вообще определялись).

Однако это вовсе не означает, что в стратегическом плане цель (достижение эффективного производства в условиях быстро меняющегося рынка) и выбранный курс к этой цели через информатизацию и компьютерную автоматизацию выбран неправильно. По-видимому, причина неудач - неадекватность темпов, методов и средств достижения этой цели реальному состоянию и уровню готовности промышленных предприятий. Похоже, что динамика развития современных информационных технологий оказалась не по зубам консервативному производственному рынку.

Действительно, за короткий промежуток времени сама цель внедрения АСУП менялась с калейдоскопической быстротой: вначале была ориентация на повышение эффективности административно-финансового управления предприятием, затем на управление ресурсами предприятия, а в последнее время - на внедрение технологий электронного бизнеса и создание "интеллектуального предприятия".

В это же время на рынке АСУП практически одновременно появилось большое число продуктов, уследить за которыми было сложно не только потенциальным потребителям, но и специалистам. Не успевал "управленческий класс" выучить и запомнить название еще одного "чудо-продукта", как ему на смену приходил другой.

При этом в одном ряду фигурировали средства и системы автоматизации управления ресурсами предприятия (ERP, MRP II), управления информационными системами (Open View), управления знаниями (Knowledge Management), управления жизненным циклом продукта (CALS, PDM) и т.п. Руководители предприятий были не в состоянии разобраться во всем этом многообразии названий и предложений и выяснить, для чего предназначена та или иная система и насколько решаемые ею задачи актуальны для его организации.

Положение еще больше усложняли длительные, сопровождающиеся серьезными проблемами процессы внедрения этих продуктов, вызывая накопление отрицательных эмоций, связанных с такими новыми терминами, как B2B (Business to Business), e-Manufacturing, e-Business, SCM (управление цепочкой поставок) и др.

Однако, несмотря на такие разочаровывающие результаты этого этапа, время было потрачено не напрасно. Скорее всего, это был объективный и необходимый этап развития, положительным итогом которого стали

накопленный опыт, осознание необходимости уточнения целей и способов их достижения. Теперь важно всем участникам процесса сделать паузу в этой гонке, оглядеться, провести анализ и самоопределиться на ближайшее будущее. А оно потребует, судя по всему, и более четкой постановки задач, чтобы не двигаться на ощупь, и ревизии пройденного пути для более точного определения вектора будущего движения, и отступления назад, которое позволит сделать скачок вперед.

Если оценивать пройденный и грядущий периоды в целом, то коротко их можно охарактеризовать так: позади осталась "стрельба по площадям" (автоматизируем что можно, потом оценим результат), впереди - "стрельба" по четко обозначенным целям (автоматизируем то, что надежно обеспечивает достижение запланированной цели). Иначе говоря, нас ждет переход от валовой, "объектовой" автоматизации к автоматизации "целевой".

Авторы настоящей статьи не претендуют на всеобъемлющий и глубокий анализ причин низких результатов процесса внедрения АСУП при избытке на рынке решений, средств и продуктов, но пытаются обозначить одну из проблем внедрения ERP-систем на промышленных предприятиях, а именно интеграцию процесса управления производством в единую систему управления предприятием.

Почему не оправдывают надежд ERP-системы? Совсем не случаен тот факт, что на промышленных предприятиях внедрение модулей ERP-систем, отвечающих за производство, осуществляется в последнюю очередь (если до этого вообще доходит дело). Связано это прежде всего с тем, что офисные системы необходимо интегрировать с другим миром - миром других технологий, реального времени, физических процессов и параметров. Здесь вместо обычных компьютеров и ручного ввода данных нужно иметь дело с автоматическими источниками информации: датчиками, контроллерами, SCADA-пакетами, - которые должны фиксировать и обрабатывать информацию в реальном времени, иначе она будет безвозвратно потеряна. Кроме того, информация передается по специальным промышленным шинам типа Modbus, PROFIBUS и др., требующим сопряжения с офисными сетями Ethernet. Смысловое значение циркулирующей здесь информации, казалось бы, тоже не имеет никакого отношения к делу. Это, как правило, данные по давлению, температуре, расходу физических ресурсов (пар, тепло, топливо, электроэнергия и т.д.), но не по финансовым средствам или товарам. Да и руководство предприятия, внедряющего ERP, проще убедить в том, что для успеха внедрения гораздо важнее учитывать и считать живые деньги в бухгалтерии, сырье и комплектующие, а также готовую продукцию на складе.

И все же существует прямая логическая взаимосвязь ряда ключевых технологических параметров производственного процесса с показателями материально-хозяйственной и финансовой деятельности. Например, потребление электрической мощности и других энергоресурсов (газ, вода, тепло) в процессе производства напрямую влияют на себестоимость.

Текущий расход сырья или простои оборудования могут определять оптимальное время подачи в цех новой партии сырья. А своевременное выявление нарушения технологии позволяет сократить или исключить вовсе дополнительные затраты, связанные с исправлением брака.

Проблема промышленных предприятий сегодня - это явный крен при внедрении АСУП в сторону автоматизации и информатизации таких бизнес-процессов как Поставки, Сбыт и Административно-Финансовое Управление и откладывание на потом (или игнорирование) проблем автоматизации основных, производственных процессов и задач управления ресурсами производственного уровня.

Как известно, на производственном уровне в настоящее время доминирует "лоскутная", "островная" автоматизация. Здесь отсутствует единая информационная среда, которая смогла бы стать основой системы оперативного учета и управления ресурсами производства на уровне участка, цеха, да и предприятия в целом.

В то время как на административно-хозяйственном уровне в рамках ERP-системы осуществляется учет каждой финансовой операции и каждого документа, на уровне производства подобного детального контроля не обеспечивается. А ведь именно на этом уровне рождается прибавочная стоимость, осуществляются основные затраты и скрыты главные источники экономии, обеспечивается производственный план и требуемое качество продукции, а также работают многие другие факторы, определяющие эффективность и рентабельность предприятия в целом. Таким образом, из контура автоматизированного контроля и управления предприятием выпадает основное звено - Производственный блок.

В кибернетике известен постулат: "управлять можно только тем, что подвергается измерению". Очевидно, что именно этот принцип и нарушен в случае управления производством со стороны ERP. Производство в этом случае представляет собой непрозрачный (с точки зрения контроля и мониторинга, а значит и управления) "черный ящик". Его внутренние процессы информационно и логически не взаимосвязаны и не синхронизированы по времени с процессами административно-хозяйственной и финансовой деятельности предприятия в целом. Получается так, что применительно к Производству основная задача АСУП - своевременно обеспечить поставки сырья и комплектующих, задать производственный план, подготовить склад и отдел сбыта к отгрузке и затем пассивно ждать появления готовой продукции.

При этом руководители производства всех уровней вначале бодро рапортуют о том, что план будет выполнен, к середине планового срока начинают говорить о вдруг возникших проблемах, а в конце срока заявляют Директору, что план в принципе не мог быть выполнен, так как производственные фонды изношены, автоматизация слабая, главный конвейер встал на непредвиденный ремонт, прессовщик не вышел на работу и т.п.

И происходит это вовсе не потому, что руководители производства - плохие организаторы и неумелые менеджеры. Дело в том, что для решения их проблем необходима система оперативного управления производственными процессами с учетом фактической ситуации, которая в настоящих условиях подвержена значительным и быстрым изменениям. Без такой системы управлять производством приходится интуитивно и с помощью голоса на фоне большого числа текущих проблем (рис.1).

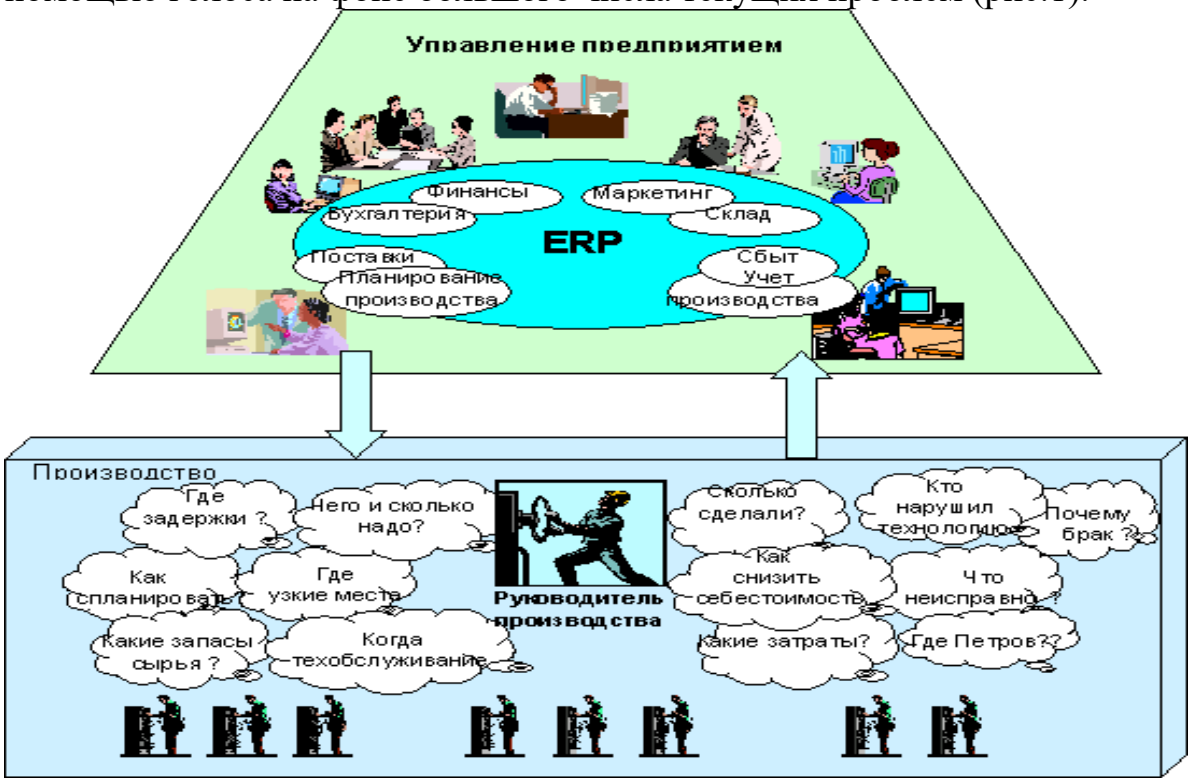


Рис.1 Внедрение только ERP не решает задач управления производством.

Что же можно и нужно сделать? Чтобы процесс производства стал контролируемым и управляемым, нужно, по крайней мере, решить две задачи.

Во-первых, необходимо создать систему "измерения", обеспечивающую объективный и оперативный контроль текущего состояния технологических и производственных процессов и имеющихся в распоряжении производственных ресурсов. Во-вторых, нужен адекватный инструмент управления производственными процессами и ресурсами.

Для высокой эффективности управления производством необходимо обеспечить соответствующее качество выбранных средств измерения и управления, качество производственной информации, адекватность системы управления целевой функции управления и, конечно, качество управленческих решений. Игнорирование любого из этих факторов неизбежно приведет к потере эффективности управления. Естественно, все это справедливо и для других элементов АСУП, однако, для производственного уровня такой подход особенно актуален. Именно здесь

можно получить действительно качественную информацию, необходимую и достаточную для принятия управленческих решений. Показателями качества этой информации являются ее оперативность и объективность.

Оперативность позволяет:

- своевременно обнаруживать узкие и проблемные места производства, обеспечивая тем самым возможность оперативно влиять на процесс;
- в реальном времени контролировать загрузку и техническое состояние производственного оборудования;
- управлять ключевыми показателями производства не по нормативным параметрам, а по их реальному текущему состоянию.

Достоверность обеспечивает:

- оптимизацию производственных процессов на основе их объективного анализа;
- поддержку заданных производственных показателей: производительности, качества продукции, себестоимости;
- исключение человеческого фактора при решении учетных задач.

Решение всех перечисленных задач наиболее актуально для повышения эффективности производства, однако, требует ответов на следующие вопросы:

- Целесообразно ли решать эти задачи с помощью имеющихся в ERP-системах средств поддержки производства и интеграции их с уровнем АСУТП?
- Может быть, это задача нового класса продуктов, не таких дорогих, более "легких" во внедрении и ориентированных на решение специализированных задач управления производством?
- На что лучше ориентироваться в этом случае: на готовые или заказные системы?
- С чего начинать создание системы управления производством?

Очевидно, что однозначных ответов здесь быть не может. Мы уверены лишь в том, что при серьезном ("целевом") подходе к созданию действительно интегрированной АСУП промышленного предприятия без решения проблем Производства уже не обойтись.

Производственные исполнительные системы (MES) - необходимый элемент эффективного управления предприятием

В большинстве реализованных проектов, связанных с созданием интегрированных систем управления промышленным предприятием (во всяком случае, в России) существует целый пласт функций, не покрываемых ни классом ERP, ни классом АСУТП. На условной модели предприятия (рис.2), можно показать, что ERP-системы не обеспечивают оперативного управления производством, ограничиваясь стратегическим планированием, что предопределяет существование значительного функционального разрыва между уровнем ERP и уровнем АСУТП. А именно в этом "неохваченном" информационными технологиями слое оперативного управления

производством находится целый класс жизненно важных для предприятия производственных процессов, создающих прибавочную стоимость продукции, и оказывающих значимое влияние на эффективность предприятия в целом.

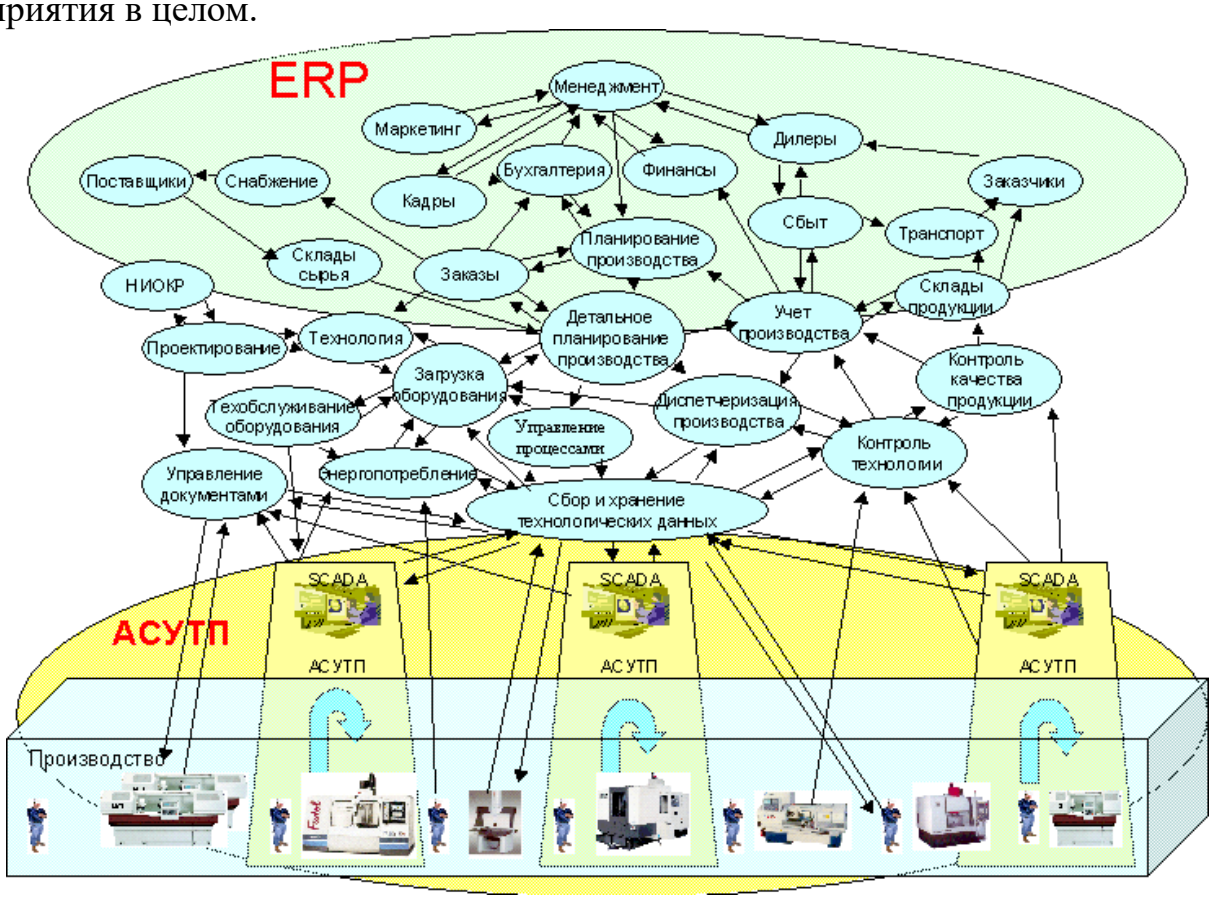


Рис. 2 Функциональный разрыв между ERP и АСУТП

Этот класс задач не является чем-то новым и хорошо известен. Средства автоматизации этих процессов разрабатывались, в том числе и в нашей стране, более 20 лет назад и носили название АСУ производственных процессов (АСУПП).

В настоящее время эти системы позиционированы в классе производственных исполнительных систем (MES - Manufacturing Execution Systems), ориентированных на информатизацию задач оперативного планирования и управления производством, оптимизации производственных процессов и производственных ресурсов, контроля и диспетчеризации выполнения планов производства с минимизацией затрат. Как и для ERP-систем, в настоящее время в классе MES-систем происходит этап интенсивной разработки формализованной методологии создания и внедрения данного класса производственных систем.

На Западе использование MES систем считается очевидным, и при решении задач комплексной автоматизации предприятия одновременно ищутся решения для трех взаимосвязанных уровней управления: АСУТП, MES и ERP. В нашей стране подобные системы практически неизвестны и игнорирование их необходимой роли, на наш взгляд, является причиной

существенных проблем при создании комплексных систем автоматизации промышленных предприятий.

Функции, реализуемые в MES-системах, аналогичны методам управления в ERP-системах, но только в других временных масштабах и с другими объектами контроля и управления. MES - это автоматизированная исполнительная система производственного уровня, предоставляющая ряд возможностей, которые дополняют и расширяют функции ERP-систем. Используя фактические технологические данные, MES-системы поддерживают всю производственную деятельность предприятия в режиме реального времени. Быстрый результативный отклик на изменяющиеся условия, в комбинации с ориентацией MES на снижение издержек, помогают эффективно управлять производственными операциями и процессами. Кроме того, MES-системы формируют данные о текущих производственных показателях, необходимые для функционирования ERP-систем. Таким образом, MES-система - это связующее звено между ориентированными на финансово-хозяйственные операции ERP-системами и оперативной производственной деятельностью предприятия на уровне цеха, участка или производственной линии.

Отсюда следует, что интегрированную автоматизированную систему управления промышленным предприятием можно представить в виде трех взаимосвязанных уровней управления (рис.3):

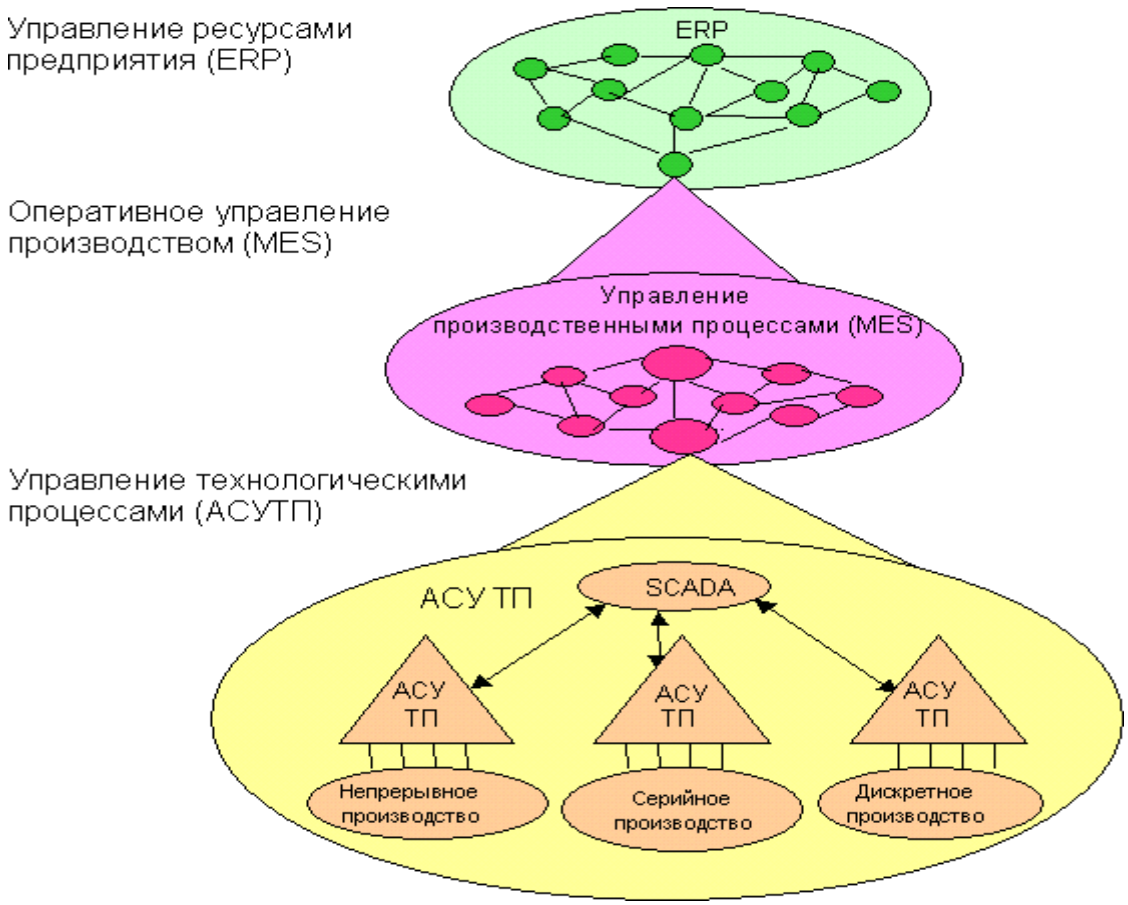


Рис.3. Три уровня управления интегрированным предприятием.

При этом каждый уровень выполняет свою основную управленческую функцию:

- верхний уровень управления предприятием (административно-хозяйственный) решает стратегические задачи, а соответствующая ERP-система обеспечивает управление ресурсами в масштабе предприятия в целом, включая часть функций поддержки производства (долгосрочное планирование и стратегическое управление в масштабе: годовое, квартальное, месячное);
- средний уровень управления (производственный) решает задачи оперативного управления процессом производства, а соответствующая автоматизированная система обеспечивает эффективное использование ресурсов (сырья, энергоносителей, производственных средств, персонала), а также оптимальное исполнение плановых заданий (сменное, суточное, декадное, месячное) на уровне участка, цеха, предприятия;
- низшие уровни технологического управления решают классические задачи управления технологическими процессами.

Надо отметить, что при передаче части функций управления от систем ERP в MES-системы на производственный уровень (руководству производства, цеха, производственного участка, технологу, начальнику службы эксплуатации, и т.д.), происходит рациональная сегментация контуров управления предприятием в целом (рис.4).

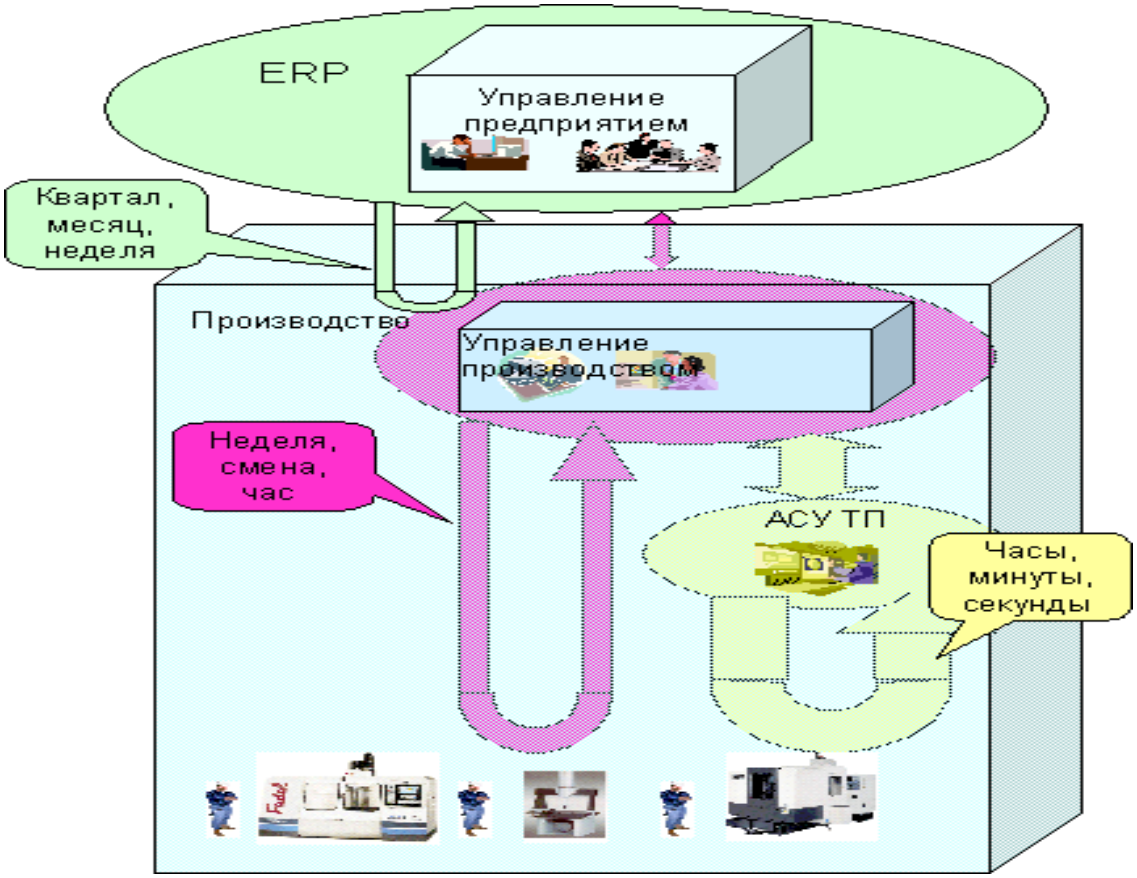


Рис. 4. Сегментация контуров управления предприятием.

При этом каждый контур управления характеризуется своим уровнем интенсивности циркулирующей в нем информации, своим масштабом времени и своим набором функций:

- контур управления уровня АСУТП (технологический) является самым интенсивным по объему информации и самым жестким по времени реакции, которое может составлять секунды и даже миллисекунды. В верхнем уровне слоя АСУТП - в SCADA-системах происходит накопление и обработка большого числа технологических параметров и создается информационная база исходных данных для MES-уровняю.
- контур управления уровня MES (оперативно-производственный) опирается на отфильтрованную и обработанную информацию, поступающую как от АСУТП, так и от других служб производства (снабжения, технической поддержки, технологических, планово-производственных и т.д.). Интенсивность информационных потоков здесь существенно ниже и связана с задачами оптимизации заданных производственных показателей (качество продукции, производительность, энергосбережение, себестоимость и т.д.). Типовые времена циклов управления составляют минуты, часы, смены, сутки. Оперативное управление производством в этом контуре управления осуществляется специалистами, которые более детально, чем высший менеджмент, владеют производственной ситуацией (руководители производственных цехов, участков, главные технологи, энергетики, механики и др.). В связи с этим должно повышаться качество и эффективность принимаемых решений в пределах делегированных сверху полномочий.
- контур управления уровня ERP (стратегический) освобождается в этом случае от решения оперативных задач производства и обеспечивает поддержку бизнес-процессов предприятия в целом. Поток информации от производственного блока становится минимальным и включает в себя агрегированную управляющую и отчетную информацию по стандартам ERP с типовыми временами контроля (декада, месяц, квартал), а также "алармовые" сигналы, требующие немедленного вмешательства высшего менеджмента предприятия.

Очевидно, что при комплексной автоматизации практически любого предприятия есть потребности в покрытии того или иного набора MES-функций средствами автоматизации. Какими продуктами это реализуется - вопрос другой, здесь возможны разные варианты. В некоторых случаях могут применяться интегрированные MES-системы, иногда эти функции могут быть реализованы в рамках той или иной функциональности ERP, возможно использование автономных продуктов, реализующих ту или иную MES-функцию. Возможно также и сочетание этих вариантов. Конкретный набор MES-продуктов для данного предприятия, с учетом его специфики и возможностей, обычно предлагают фирмы по MES-консалтингу и системные интеграторы (www.mesa.org, www.mesa.ru) в рамках предлагаемого MES-проекта. Пример технической реализации MES-проекта приведен на рис. 5.

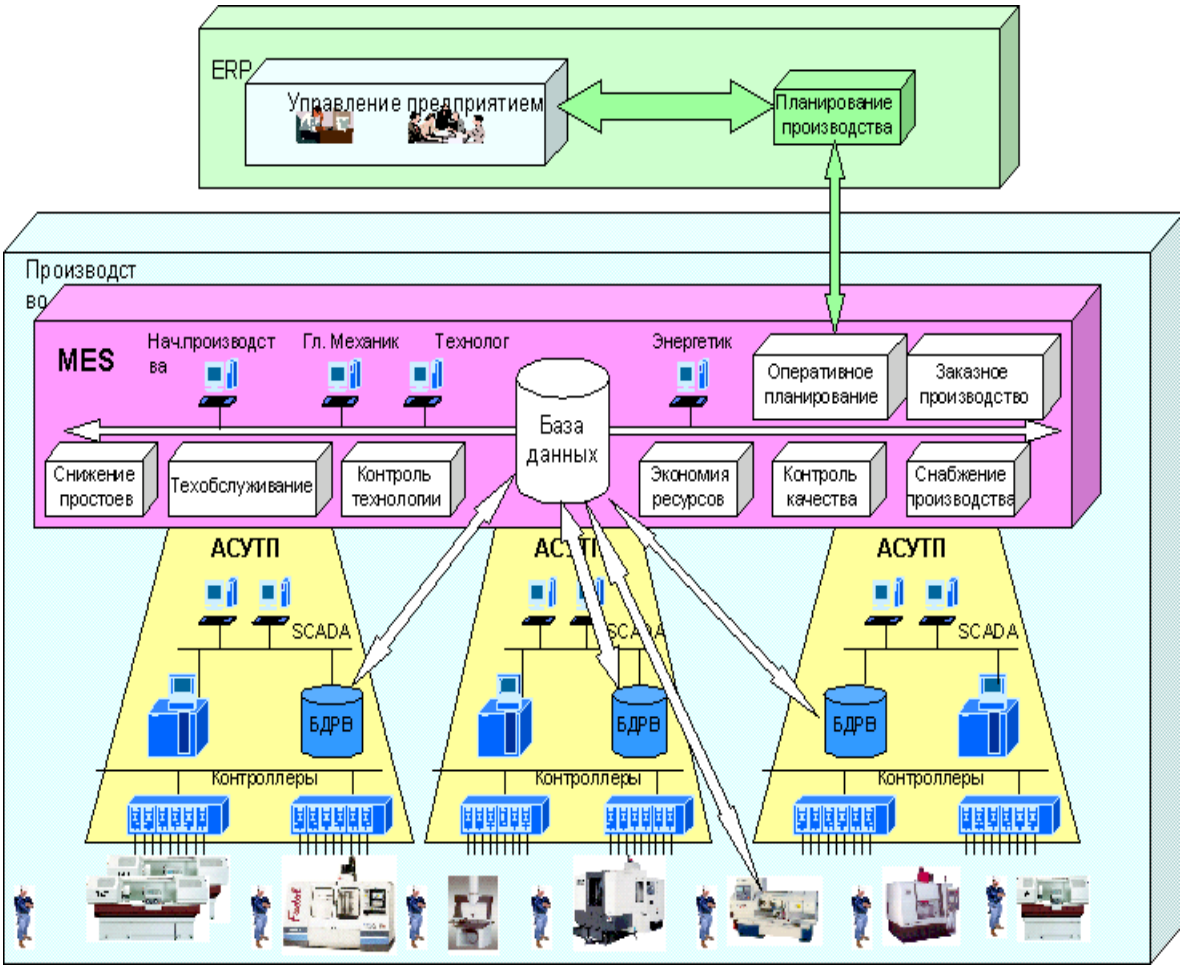


Рис.5 Вариант реализации MES-проекта на производстве

Заметим, что автоматизация всех уровней управления сразу и везде не является обязательной, возможна поэтапная автоматизация предприятия, а в некоторых случаях можно ограничится управлением на уровне MES-системы, дополнив ее учетными средствами автоматизации административно-хозяйственной деятельности предприятия.

В заключение отметим, что усиление в последнее время внимания к MES-системам и к классу MES-продуктов не просто дань моде, а насущная потребность и дополнительная возможность повышения эффективности и рентабельности промышленных предприятий. Доказательствами этого утверждения служат следующие обстоятельства.

1. Классификация MES-функций определяет их четкую ориентацию на достижение заданных реальных целей повышения эффективности производства с учетом организационной структуры промышленного предприятия. Широкий набор этих функций и наличие на рынке достаточного ассортимента систем и отдельных продуктов, реализующих эти функции для различных отраслей промышленности, позволяет создавать интегрированные системы, учитывающие конкретный тип, уровень и объем производства данного предприятия.

2. MES-системы, как правило, уже интегрированы с источниками физических данных уровня АСУТП -программируемыми логическими контроллерами (ПЛК), SCADA-системами и базами данных реального времени, с одной стороны, и ERP-системами с другой стороны, что обеспечивает "бесшовную" интеграцию всех уровней управленческой и информационной вертикалей предприятия.

3. Методология внедрения MES не требует серьезной реорганизации производственного предприятия и подстройки его под конкретный продукт, а основывается на выборе оптимального набора продуктов, решающих конкретные задачи повышения эффективности производства данного предприятия.

По мнению западных экспертов, внедрение систем управления производством - жизненно важный этап реализации общей стратегии бизнеса как с организационно-хозяйственной, так и с технической точек зрения. Эти системы способны стать одним из основных элементов повышения конкурентоспособности производственного предприятия и устранить разрыв между производственными и административными уровнями управления. Внедрение систем управления производством может многократно возместить расходы на их разработку и дать весьма ощутимые результаты с точки зрения рентабельности и возможностей дальнейшего развития.

По нашему мнению, и на отечественных предприятиях имеются неплохие предпосылки для внедрения MES-систем, важно только не повторить тех ошибок, которые сопровождали процессы внедрения ERP

Использованные источники:

1. Баронов В.В. Автоматизация управления предприятием. М.: Инфра-М, 2000
2. Баскин А.И., Варданян Г.И. Экономика снабжения предприятия сегодня и завтра. -М. : Экономика, 1990
3. Беккер Й., Вилков JL, Таратухин В., Кугелер М., Роземанн. М. Менеджмент процессов. Эксмо, 2008
4. Багриновский, К. А. Новые информационные технологии
5. Багриновский, Е. Ю. Хрусталев. - М. : ЭКО, 2006. - 229 с.

УДК 62-503.55

Федоров В.Е., к.э.н.
доцент
кафедра АТПиП
Глушков Г.Е.
ст. преподаватель
кафедра АТПиП
ГОУ ПГУ им. Т.Г. Шевченко
филиал в г. Рыбница
Приднестровье, г. Рыбница

МЕТОДЫ УПРАВЛЕНИЯ ИЗГОТОВЛЕНИЕМ ИЗДЕЛИЙ НА СТАНКАХ С ЧПУ ПРИ ИСПОЛЬЗОВАНИИ ДАТЧИКОВ КОНТАКТНОГО ТИПА

Рассмотрены основные методы настройки инструмента для современных станков с ЧПУ и особенности настройки оборудования с ЧПУ, на примере вертикально-фрезерного обрабатывающего центра Quaser MV154EL с датчиком активного контроля контактного типа Renishaw TS27R при организации производства новых партий корпусных деталей корбчатого типа. Разработана диаграмма прецедентов процесса измерения. Проведен ряд экспериментов, направленных на определение погрешностей при измерении инструмента и настройке оборудования. Предложена новая методика определения геометрических параметров инструмента при использовании оборудования с ЧПУ. Описана структурно-функциональная схема программного комплекса определения величины коррекции на инструмент для обрабатывающих центров.

Ключевые слова: датчики контактного типа, погрешность измерения, инструмент для фрезерной обработки, систематическая погрешность, современные станки с ЧПУ.

Fedorov V.E.
Glushkov G.E.

The basic methods of setting tool for modern CNC machine tools and customization features of CNC equipment, the example of vertical milling machining center Quaser MV154EL the sensor active monitoring of the contact type Renishaw TS27R in the organization of production of a new batch of products. Developed a use case diagram of the measurement process. A number of experiments aimed at detecting errors in the measurement instrument and setting up equipment. A new method of determining the geometric parameters of the tool when using this type of equipment. Established structure-function diagram software package determining the value of the tool offset for machining centers.

Keywords: contact type sensors, measurement error, a tool for milling applications, the systematic error, the CNC

С каждым годом в машиностроении повышаются требования к

качеству выпускаемых изделий: повышаются требования по точности и качеству получаемых поверхностей, а парк металлорежущего оборудования большинства предприятий существенно отстает по технологическому оснащению. Многие организации не имеют возможности для приобретения очень дорогостоящего оборудования с ЧПУ, но возможность оснастить производство станками среднего класса у большинства из них есть. Станки этой группы представляют собой небольшие обрабатывающие центры с ЧПУ с точностью позиционирования до 1 мкм. Данное оборудование, оснащают датчиками активного контроля инструмента контактного типа, позволяющими сократить время настройки инструмента для обработки новой партии изделий. Датчики в свою очередь характеризуются такой величиной как повторяемость результатов измерений - характеристика результатов испытаний, определяемая близостью результатов испытаний одного и того же объекта по одной и той же методике в соответствии с требованиями одного и того же нормативного документа в одной и той же лаборатории одним и тем же оператором с использованием одного и того же экземпляра оборудования в течение короткого промежутка времени, обозначаемая как r и измеряемая в миллиметрах. У большей части таких устройств значение данной характеристики колеблется от 1 до 5 мкм, соответственно и точность изделия с учетом суммарной погрешности обработки будет составлять не менее чем 0,05…0,75 мм.

На сегодняшний день выделяют следующие методы настройки инструмента для станков с ЧПУ:

-по пробным деталям;

-по эталонам;

-по индикаторам;

-с использованием специальных датчиков контактного типа, оптических и других приборов[1].

Был проведен анализ указанных методов настройки инструмента.

Метод наладки по пробным деталям заключается в том, что необходимо предварительно рассчитать настроечный размер, а затем после обработки проверять его при измерении первых 3-5 обработанных на данном оборудовании деталей. Если среднее арифметическое значение заданного размера попадает в заданный интервал, то настройка признается правильной. Недостатком данного метода является то, что требуется значительное количество времени на расчет размера пробных деталей и настроечного размера[4].

Метод наладки по эталону используется при наличии уже готового изделия. Согласно данному методу, готовое изделие - эталон устанавливают на неработающем станке так, чтобы инструмент мог соприкоснуться с ним.

Метод настройки инструмента на размер по индикаторам предполагает настройку инструмента на оборудовании, расположенном вне станка (на внешнем оборудовании)[3]. В этом случае инструмент закрепляется в специальном приспособлении и выставляется с

использованием вертикальных и горизонтальных индикаторов на заданный размер. Недостатком данного метода является потеря рабочего времени при наладке станка.

Четвертый рассматриваемый метод, широко применяемый на современном оборудовании с ЧПУ, - *автоматизированная настройка инструмента с помощью специального оборудования внутри станка с ЧПУ* с использованием датчиков контактного типа, оптических, лазерных и т.п. Применение этих устройств активного контроля инструмента позволяет в достаточно короткий срок определить геометрические параметры инструментов, находящихся в магазине станка[2]. Принцип работы этого метода таков. На станке с ЧПУ запускается программа, в которой заранее задается, какие параметры инструмента необходимо определить (диаметр или вылет инструмента или и то и другое одновременно). Как только инструмент касается датчика (или лазерного луча), данные об инструменте фиксируются и заносятся в соответствующую ячейку памяти числового программного управления. Далее при запуске программы обработки изделия используется информация, полученная в результате описанных измерений. Недостатком данного метода является ограничение на настройку инструмента измерительными возможностями датчиков.

Первые три метода настройки инструмента являются более трудоемкими по сравнения с последним из выше перечисленных. Практика показывает, что на большей части современного оборудования с числовым программным управлением стоят датчики активного контроля инструмента контактного типа. Возникает вопрос: как на имеющемся оборудовании с минимальными затратами получить изделия более высокой точности?

Для решения этой проблемы был проведен ряд исследований на примере вертикально-фрезерного обрабатывающего центра Quaser MV154EL (рис. 1) с датчиком активного контроля контактного типа Renishaw TS27R (рис. 2).



Рис.1-Фрезерный обрабатывающий центр Quaser MV154

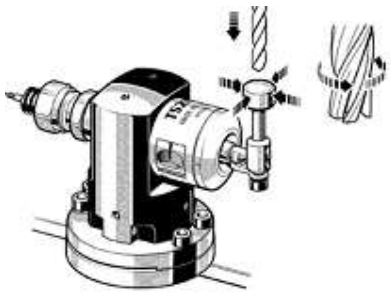


Рис.2. – Измерительная система с контактным датчиком TS27R

В используемом устройстве инструмент подводится к щупу 1 датчика по оси Z для измерения вылета инструмента. Диаметр инструмента измеряется при его вращении по осям X и Y. Данные от щупа в виде

электрического сигнала передаются в интерфейсный блок и затем, в обработанной форме, в память числового программного управления станка.

Целью данного исследования являлось построение и исследование математической модели, позволяющей определять погрешность при формировании точности настройки режущего инструмента на станках с ЧПУ при обработке корпусных изделий коробчатого типа. Для этого был проведен анализ величин, влияющих на оценку точности настройки режущего инструмента, и разработана, на основе полученных данных, алгоритмическая структура программного комплекса с формированием отдельных модулей математической модели системы.

В рамках исследования была разработана диаграмма прецедентов, показывающая взаимосвязь основных участников процесса измерения инструмента на оборудовании с ЧПУ с датчиками активного контроля инструмента контактного типа (рис.3). Первым этапом является снятие и обработка сигналов, поступающих с датчика из зоны резания, который собирает данные о геометрических параметрах инструмента и составляет OFFSET таблицу. На втором этапе происходит предварительная обработка сигналов. Осуществляется интерпретация значений из стойки ЧПУ в основное тело программы и запись в массив данных. На третьем этапе выполнение алгоритма расчета истинного значения вылета инструмента. На основании расчетов формируются управляющие сигналы, которые в дальнейшем передаются в систему ЧПУ.

Для достижения этих результатов в рамках исследования был проведен ряд экспериментов, направленных на выявление погрешностей при измерении инструмента и настройке оборудования с ЧПУ. На первом этапе работы, были создан план эксперимента и определены статистические методы анализа результатов измерений.

Созданная система позволяет для конкретных видов измерительных устройств вычислять коррекцию на инструмент, учитывающую различные факторы и влияющую на формирование погрешностей, и вносить определенную коррекцию управляющих программ для станков с ЧПУ, оснащенных системами активного контроля режущего инструмента.



Рис.3.- Структурно-функциональная схема работы программного комплекса

Проведенное исследование позволяет сделать следующие выводы:

1) При измерении инструмента датчиками активного контроля типа Renishaw существует систематическая погрешность, значение которой можно установить эмпирическим путем.

2) В результате проведенных исследований повышается точность измерения инструмента с помощью датчиков контактного типа на оборудовании с ЧПУ на 3мкм, при этом значение погрешности является постоянной.

3) Созданная на основе разработанной методики автоматизированная система позволяет управлять точностью обработки изделий, сократить количество бракованных деталей, уменьшить время настройки при запуске новой партии изделий.

Использованные источники:

1. Аверченков, В.И. Автоматизация подготовки управляющих программ для станков с ЧПУ: учеб. пособие для вузов/ В.И. Аверченков, А.А. Жолобов, Ж.А. Мрочек, А.В. Аверченков, В.А. Шкаберин, , М.В. Терехов, Л.Б. Левкина,–Брянск: БГТУ, 2010. - Ч. 2. – 213 с.

2. Аверченков, В.И Исследование точности позиционирования объектов при оптической микроскопии с управлением через Интернет / В.И. Аверченков, В.В. Спасенников, Р.А. Филиппов // «Вестник БГТУ». Выпуск №1.2012. -Брянск: 2012. – С. 125-130

3. Аверченков, В.И. Оценка точности автоматизированной настройки режущего инструмента при обработке на станках с ЧПУ/ В.И. Аверченков, Л.Б. Филиппова// Материалы 11-й Международной научно-технической конференции «Инженерия поверхности и реновация изделий».- Ялта, 2011.- С.6-8.

4. Аверьянов, О.И. Технология фрезерования изделий машиностроения: учеб. пособие/ О.И.Аверьянов, В.В. Клепиков.- М.:ФОРУМ, 2008.-432 с.
5. Аверченков, В.И. Инновационные центры высоких технологий в машиностроении: монография/ В.И. Аверченков, А.В. Аверченков, В.А. Беспалов, В.А. Шкаберин, Ю.М. Казаков, А.Е. Симуни, М.В. Терехов; под общ. ред. В.И. Аверченкова, А.В. Аверченкова – Брянск: БГТУ, 2009. - 180 с.

УДК 658.012.011.56:658.512

Федоров В.Е., к.э.н.
доцент
кафедра АТПиП
Глушков Г.Е.
ст. преподаватель
кафедра АТПиП
ГОУ ПГУ им. Т.Г. Шевченко
филиал в г. Рыбница
Приднестровье, г. Рыбница

АВТОМАТИЗАЦИИ СБОРКИ ИЗДЕЛИЯ ИЛИ СБОРОЧНЫХ ЕДИНИЦ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ТЕХНИЧЕСКИХ СРЕДСТВ

Под технологическим процессом автоматической сборки изделия или сборочных единиц понимают часть производственного процесса, выполняемую в автоматическом режиме на отдельной машине или линии.

Ключевые слова: автоматическая сборка, комплексная автоматизация, загрузочное устройство, механизация, робототехника, сборочные автоматы.

Fedorov V.E.
Glushkov G.E.

Technical means of automating assembly of a product or assembly units.

Under the technological process of automatic assembly of a product or assembly units is understood a part of the productionprocess performed in an automatic mode on a separate machine or line.

Key words: automatic assembly, complex automation, loading device, mechanization, robotics, assembly automata.

В состав автоматической сборки могут входить различные по характеру технологические операции и приемы, выполняемые в определенной последовательности и связанные единством поставленной задачи и организации производства. Автоматическая сборка представляет собой технологический процесс, в котором все основные и вспомогательные работы по сборке изделия, а также транспортировка собираемого изделия и входящих в его состав деталей в процессе сборки выполняются без непосредственного участия рабочего. Признаком, определяющим автоматическую сборку, является отсутствие рабочего, непрерывно

связанного со сборкой изделия. Существует четыре ступени механизации и автоматизации сборки изделий:

1. Частичная механизация, при которой механизированные средства применяются на отдельных сборочных операциях, а основная доля работы выполняется вручную простейшим немеханизированным инструментом.

2. Комплексная (всесторонняя) механизация, при которой все основные рабочие операции выполняются механизированными инструментами и приспособлениями.

3. Частичная автоматизация, при которой часть процессов сборки осуществляется с применением автоматизированных технических средств, а остальные работы выполняются операторами - сборщиками с использованием механизированных инструментов и приспособлений.

4. Комплексная автоматизация, представляющая собой высшую форму механизации сборки; на этой ступени все рабочие операции, а также операции регулирования сопряжений и контроля собранных узлов и изделий выполняются машинами - автоматами под наблюдением небольшого количества операторов.

Разработка научных основ автоматизации сборки тесно связана с глубоким и всесторонним изучением физической сущности сборочных процессов с целью выявления основных закономерностей их протекания и эффективного управления ими. В условиях автоматизации выбор варианта технологического процесса сборки должен базироваться на точных расчетах. Недопустимы просчеты и весьма нежелательны последующие изменения принятых и осуществляемых решений, так как это удлиняет сроки подготовки производства и увеличивает его издержки. Проблема автоматизации сборочных работ включает следующие вопросы: технологичность деталей для автоматической сборки, автоматизация технологического процесса сборки и вопросы, связанные с созданием и исследованием оборудования для автоматической сборки.

Технологический процесс автоматической сборки состоит из следующих взаимосвязанных, последовательно выполняемых технологических элементов (переходов):

1) загрузки собираемых деталей в загрузочные и транспортные устройства и последующего перемещения деталей к месту сборки с предварительной их ориентацией;

2) базирования и относительной ориентации деталей на сборочной позиции с требуемой точностью;

3) сопряжения поверхностей соединяемых деталей и закрепления установленной детали, т.е. осуществления собственно сборки (с закреплением или без него);

4) контрольных операций в процессе сборки деталей;

5) удаления собранного узла со сборочной позиции, если сборка на данной позиции заканчивается, или перемещения сборочной единицы на следующую сборочную позицию.

Схема автоматического сборочного станка показана на рисунке 1.

В качестве загрузочных устройств для мелких деталей в станках автоматической сборки применяют вибробункеры, обычные и многоярусные. Последние позволяют подавать на позицию сборки различные по наименованию детали и существенно уменьшить площадь, занимаемую станком.

Для автоматической загрузки деталей, а в ряде случаев и транспортировки с одной сборочной позиции на другую (особенно для сложных по конфигурации деталей или крупных по размеру), используют комбинированные питатели (автооператоры) с программным управлением. Детали загружаются вручную или подаются к станку (линии) в специальной таре, в которую их укладывает в требуемом положении рабочий, выполняющий последнюю операцию обработки.

Для собираемых деталей, исключающих возможность использования бункерных механизмов, иногда применяют специальные способы подачи в зону сборки. К таким приемам следует отнести подачу штампуемых деталей в ленте с отделением их от ленты на сборочной позиции, удержание деталей клеем на бумажной ленте и т. д.

Перед сопряжением детали, находящиеся на сборочной позиции, должны быть зафиксированы, т.е. должны занять вполне определенное устойчивое положение. Детали на сборочных позициях, так же как и в приспособлениях для механической обработки, базируются по правилу шести точек, но при этом возникает добавочное требование наибольшей стабильности положения сопрягаемых поверхностей при колебании размеров детали в пределах допуска. В зависимости от вида сопряжения схемы базирования деталей могут быть различными. В некоторых случаях в сборочных автоматах деталь в приспособлении не закрепляется, а устанавливается свободно.

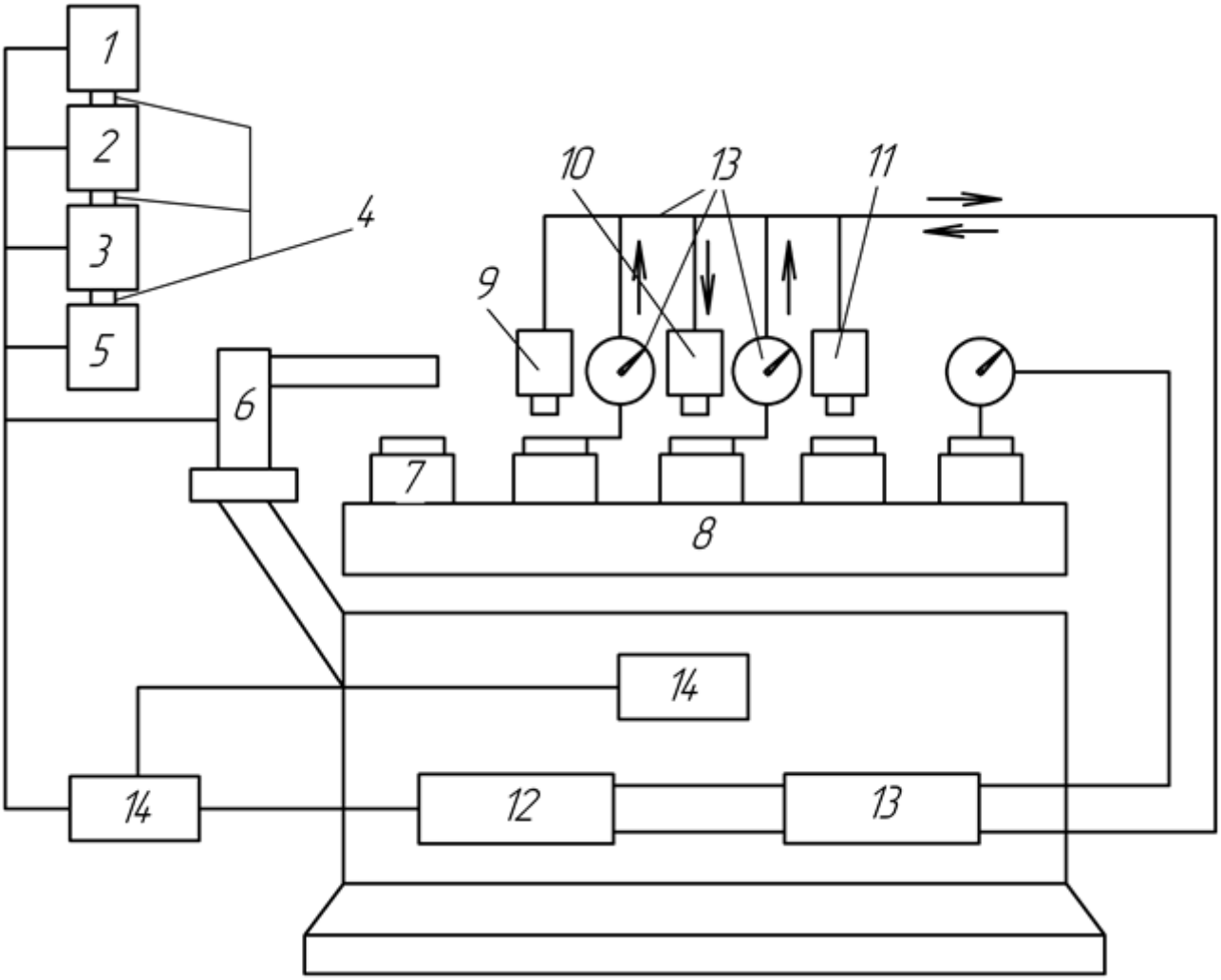


Рис. 1. Схема автоматического сборочного станка: 1, 2, 3, 4, 5 – загрузочное устройство и его функциональные узлы (бункер, механизм ориентации, накопитель и т.п.); 6 – комбинированный питатель; 7 – приспособление; 8 – транспортное устройство; 9, 10, 11 – рабочие головки, осуществляющие процесс сборки, обработку в процессе сборки, нанесение покрытий и т.п.; 12 – командоаппарат; 13 – контрольные устройства; 14 – силовые системы.

Для осуществления сборки детали на сборочной позиции ориентируются относительно друг друга так, чтобы их можно было последующим движением беспрепятственно собрать. Пространственная относительная ориентация деталей перед сборкой представляет собой сложную задачу, которая решается на базе теории размерных цепей и цепей относительных поворотов системы «собираемые детали – сборочное устройство». При базировании деталей, участвующих в сборке, необходимо контактирование их поверхностей с соответствующими поверхностями приспособлений. Поверхности базирования, принадлежащие приспособлению, должны обладать строго определенными формой и размерами, в противном случае базирование не даст необходимой ориентации собираемой детали (базовой или комплектующей).

Форма поверхностей базирования может быть плоской,

цилиндрической, призматической, конической, резьбовой, керновой, сферической и полукруглой, типа «ласточкин хвост» и комбинированной.

Базирование может осуществляться по наружной или внутренней поверхности собираемой детали. Тип выбирается в каждом конкретном случае. Наибольшее применение для базирования, как показывает опыт, имеют цилиндрические, призматические и комбинированные поверхности. Помимо формы поверхности при выборе способа базирования необходимо учитывать шероховатость поверхности и твердость собираемых деталей. Особая осторожность должна быть прояв-лена при базировании деталей с шероховатостью от Ra 0,32 до Ra 3,2 мкм, с керамическими и стеклянными элементами. Все изложенное относилось к ориентации собираемых деталей независимо друг от друга. Весьма важным является решение задачи ориентации собираемых деталей относительно друг друга, что необходимо для их беспрепятственного сопряжения.

При автоматической сборке оборудование не может обеспечить точность взаимного рас-положения деталей, гарантирующую их беспрепятственное соединение. В этом случае одну из собираемых деталей во время соединения превращают в подвижный компенсатор, а комплектуемую деталь базируют по сопрягаемым поверхностям другой (самоцентрирование). Это позволяет значительно расширить допуски. Чтобы одна из собираемых деталей могла смещаться и поворачиваться при входе в другую, необходимо обеспечить возможность ее перемещения и поворота на базирующих устройствах механизмов, находящихся на сборочной позиции, т.е. станок для сборки должен иметь базирующее устройство, придающее подвижность одной из собираемых деталей. Существует ряд разновидностей механизмов, решающих задачу взаимного базирования собираемых деталей. Эти механизмы иногда называют механизмами с подвижными базами.

Наиболее широкое применение для взаимного базирования деталей получили вибрационные механизмы. В этих механизмах соединение обеспечивается вибрацией одной или обеих собираемых деталей. Амплитуда и характер вибраций зависят от величины и характера погрешности взаимного расположения собираемых деталей. При плоском распределении погрешностей, т.е. если известно направление возможного отклонения деталей от их расчетного положения, для соединения деталей достаточно обеспечить их вибрационное перемещение в этом направлении. При пространственном распределении погрешностей, т.е. если отклонение деталей возможно в направлении двух координат, необходимо обеспечить вибрационное перемещение деталей по двум взаимно перпендикулярным направлениям. Траектория относительного перемещения деталей зависит от конструкции вибрационного устройства.

Основная функция сборочного автомата – соединение деталей в узел и их закрепление. Эти операции выполняют манипуляторы, сборочные приспособления, транспортирующие устройства с механизмом фиксации и механизмы для закрепления деталей. Соответственно способу закрепления в

автоматическом оборудовании на определенных местах по ходу технологического процесса ставятся силовые головки (винтоверты, прессы со специальными насадками для запрессовки, кернения, развальцовки и т.д.), каждая из которых выполняет определенную функцию.

Важную роль в процессе автоматической сборки играет контроль. Введение контрольных операций позволяет уменьшить потери от брака, повысить качество собираемых изделий, сократить простой сборочного оборудования, обеспечить нормальный ход технологического процесса.

Основные функции, выполняемые контрольными устройствами в сборочных автоматах:

1) контроль наличия деталей, поступающих на сборку;

2) контроль правильности взаимного расположения деталей в собираемом узле;

3) проверка качества собранного изделия;

4) контроль работы отдельных механизмов автомата;

5) измерение отдельных деталей при селективной сборке с последующим вызовом деталей соответствующей группы из загрузочного устройства.

Все перечисленные контрольные операции в ходе выполнения технологического процесса автоматической сборки осуществляются различными датчиками, регистрирующими устройствами, а также системами автоматического регулирования, взаимно связанными с командоаппаратами. Последний из элементов процесса автоматической сборки — удаление собранного узла со сборочной позиции или его перемещение на следующую сборочную позицию — не представляет особой сложности.

Межоперационное перемещение деталей выполняют транспортные устройства в виде многопозиционных делительных столов, различных типов транспортеров и другие устройства. Собранное изделие может удаляться со сборочной позиции путем простого механического выталкивания или выдувания воздухом в тару, где изделия располагаются навалом. Если сборка изделия не закончена, собранные сборочные единицы удалять в общую тару навалом нецелесообразно. С помощью несложных транспортных средств (перегружателей) собранные сборочные единицы в ориентированном положении передаются непосредственно через накопитель на следующий станок (автоматическую линию) для сборки, а иногда и на рабочее место сборщика. К удалению изделий с помощью механизмов прибегают для того, чтобы избежать каких-либо повреждений.

Сборочные автоматы во многих случаях занимают меньшие производственные площади по сравнению с рабочими местами сборщиков, обеспечивающих вручную тот же выпуск продукции. Таким образом, при автоматизации сборки возможно повысить выпуск продукции с единицы производственной площади, чему способствует также повышение скорости работы автоматического оборудования по сравнению с ручной сборкой.

Автоматизация производства в настоящее время включает в себя ряд

мероприятий, направленных на создание автоматизированных систем загрузки и накопления предметов обработки, базирования и закрепления их на технологическом оборудовании, транспортирования предметов обработки между технологическим оборудованием и цехами, уборки стружки, смены и накопления инструментов, а также систем автоматизированной сборки изделий. Внедрение каждой из указанных систем позволит облегчить производственные условия труда, снизить уровень брака на предприятии и в дальнейшем приведет к созданию полностью безлюдных технологий.

Достаточно новым и перспективным направлением в развитии технических средств автоматизации является экспериментальная робототехника, позволяющая проектировать такие машины и агрегаты, которые способны полностью заменить человека при выполнении сложных и опасных работ. Все это позволит повысить конкурентоспособность выпускаемой продукции.

Использованные источники:

1. Рачков, М.Ю. Технические средства автоматизации: учебник/М.Ю. Рачков. – М.: МГИУ, 2013. – 185 с.
2. Шандров, Б.В. Технические средства автоматизации: учеб. для вузов / Б.В. Шандров, А.Д. Чудаков. – М.: Academia, 2012. – 368 с.
3. Колка, И.А. Многооперационные станки/ И.А. Колка, В.В. Кувшинский. – М.: Машиностроение, 2014. – 136 с.
4. Бобров, В.П. Проектирование загрузочно-транспортных устройств к станкам и автоматическим линиям: учебник / В.П. Бобров.– М.: Машиностроение, 2010. – 293 с.

УДК 339.9

Федоров А.М., к.пед.н.
заслуженный деятель науки Республики Карелия
доцент, профессор
кафедра экономической теории и менеджмента
Альгамди А.М.
студент магистрант
кафедра экономической теории и менеджмента
институт социально-гуманитарного образования
федеральное государственное бюджетное
образовательное учреждение высшего образования
«Московский педагогический государственный университет»
Россия, г. Москва

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО САУДОВСКОЙ АРАВИИ И РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: ИСТОРИКО-КОНЦЕПТУАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

Аннотация. Статья посвящена анализу историко-концептуального аспекта экономического сотрудничества Саудовской Аравии и Российской Федерации. На основе систематизации и анализа архивных материалов рассмотрена эволюция развития международных экономических отношений между двумя государствами. Выделены и охарактеризованы основные этапы международного экономического сотрудничества. Анализируется стратегия социально-экономического развития Саудовской Аравии на период до 2030 года.

Ключевые слова: экономическое развитие; международное сотрудничество; международная торговля; стратегия социально-экономического развития; либерализация национальной экономики; рыночные отношения.

Fedorov A. M., Honored Researcher
of The Republic Of Karelia
PhD in Education and Pedagogy, Associate Professor
Professor of the Department of Economic Theory and Management
Institute of Social Studies and Humanities
Federal State Budget
Educational Institution of Higher Education
“Moscow State Pedagogical University”
Russia, Moscow
Al Hamdi A.M.
Master-degree student
Department of Economic Theory and Management
Institute of Social Studies and Humanities
Federal State Budget
Educational Institution of Higher Education

“Moscow State Pedagogical University”
Russia, Moscow

ECONOMIC COOPERATION BETWEEN SAUDI ARABIA AND THE RUSSIAN FEDERATION: HISTORICAL AND CONCEPTUAL ASPECTS

Abstract. The article is devoted to the analysis of historical and conceptual aspects of economic co-operation between Saudi Arabia and the Russian Federation. On the basis of systematization and analysis of archival materials the evolution of international economic relations between the two countries are analyzed. The main stages of international economic co-operation between the countries are identified and characterized. The strategy of social and economic development of Saudi Arabia for the period up to 2030 is analyzed.

Key words: economic development; international cooperation; international trade; strategy of social and economic development; liberalization of national economy; market relations.

Выдающийся политический деятель Саудовской Аравии, король Фейсал ибн Абдул-Азиз Сауд (1906-1975), определяя контуры современного экономического развития страны, сказал: «Нравится нам это или нет, мы должны войти в современный мир и найти достойное место в нем» [13, с. 157]. С момента произнесения этой жизнеутверждающей фразы и до настоящего времени Королевство Саудовская Аравия реализует данное послание.

Королевство Саудовская Аравия (далее – КСА или Королевство) – это государство, занимающее 85% Аравийского полуострова и нескольких прибрежных островов. Общая площадь страны составляет 2,2 млн. кв. км., что практически сравнимо с территорией Западной Европы. Протяженность сухопутных границ Королевства составляет 4537 км, морских – 2 515 км.

Королевство граничит с такими государствами, как: Иордания, Ирак, Кувейт (на северо–востоке и севере); Катаром, Бахрейном и Объединенными Арабскими Эмиратами (далее – ОАЭ) (на востоке); Оманом и Йеменом – на юго–западе и юге. От Египта и Судана КСА отделают воды Красного моря, а от Ирана – Персидский (или Арабский) залив.

Саудовская Аравия имеет уникальное географическое положение: находится на стыке Африки и Азии; королевство имеет выходы в Персидский залив и Красное море – важнейшим мировым транспортным коридорам.

Географические преимущества страны активно поддерживаются богатой минерально–сырьевой базой: КСА находится в числе мировых лидеров по разведанным запасам нефти, является крупнейшим (наряду с Россией) производителем и экспортером нефти, ведущей страной в содружестве ОПЕК и одним из наиболее влиятельных субъектов мирового ценообразования на углеводороды.

По данным ежегодного статистического наблюдения ОПЕК, КСА сохраняет мировое лидерство по добыче нефти по итогам 2016 г., опережая Российскую Федерацию (таблица 1).

Таблица 1

Топ–10 ведущих стран мира по добыче нефти (по состоянию на 1 января 2017 года)

№ п/п	Страна	Объем добычи, тыс. барр. нефти в сутки
1.	Саудовская Аравия	10460,2
2.	Россия	10292,2
3.	США	8874,6
4.	Ирак	4647,8
5.	Китай	3981,8
6.	Иран	3651,3
7.	ОАЭ	3088,3
8.	Кувейт	2954,3
9.	Венесуэла	2510,0
10.	Бразилия	2372,5

Источник: *OPEC Annual Statistical Bulletin 2017 [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.opec.org/opec_web/static_files_project/media/downloads/publications /ASB2017_ 13062017.pdf (дата обращения 12.04.2018) [14].*

Добыча нефти в Саудовской Аравии контролируется государственной Saudi Aramco (далее – АРАМКО), крупнейшей нефтяной компанией.

Весьма значительны и объемы экспорта нефти. В частности, в настоящее время в структуре экспортных доходов страны экспорт нефти дает более 64%, 73% бюджетных поступлений и 45% ВВП.

Запасы газа оцениваются в 6 трлн. куб. м (четвертое место в мире после России, Ирана и Катара). Развитие газовой отрасли имеет для КСА не менее значительные стратегические перспективы, чем нефтяной сектор.

Помимо нефти и газа в КСА есть обнаруженные месторождения железных и медных руд, серебра, золота, бокситов и др., но они в настоящее время слабо разрабатываются. Из несырьевых отраслей большое значение для Королевства имеет религиозный туризм, так как страна является территорией двух святынь ислама – Мекки и Медины. Более 8 млн. паломников посещают КСА ежегодно.

Среди прочих отраслей можно выделить промышленность строительных материалов, сектор по опреснению воды и пр.

Несмотря на наличие множества значимых секторов экономики для КСА, наиболее важной в текущей перспективе остается нефтяная. Именно обнаруженные запасы нефти позволили стране менее, чем за полвека, стать одной из самых богатых стран мира, сформировать мощную финансовую

базу и выступить донором многих масштабных проектов в мире.

Благодаря экспорту нефти КСА сегодня может позволить себе выстраивать масштабные экономические перспективы развития с учетом оценки потенциала рынка.

Финансовый кризис и резкое снижение стоимости нефти на мировых рынках в 2014-2015 гг. спровоцировали замедление экономического роста страны, в результате чего возник дефицит бюджета в 2,3% ВВП в 2014 г. и 14,8% ВВП в 2015г. (при том, что с 2010 г. бюджет страны закрывался всегда с профицитом) [12].

Такие результаты ускорили курс КСА на избавление от нефтяной зависимости от страны: принцем Мухаммедом бен Сальманом был подготовлен и в 2016 г. был принят стратегически важный документ по развитию страны “Saudi Vision 2030” (Видение 2030) [6].

Представим основные положения Видения 2030 в таблице 2.

Таблица 2

Основные положения стратегии развития КСА до 2030 года на основе Saudi Vision 2030

Направление развития	Ключевые показатели
1. Динамично развивающееся общество: - с богатым наследием; - с высоким уровнем жизни; - с прочным фундаментом	- увеличить количество паломников с 8 до 30 млн. человек
	- удвоить количество объектов культурного и исторического значения ЮНЕСКО
	- внести три города Королевства в топ-100 городов мира
	-увеличить бюджет на культуру и просветительскую деятельность с 2,9% до 6% и др.
	- подняться с 26 на 10 место по показателям социального капитала - повысить среднюю продолжительность жизни с 74 до 80 лет
2. Развитие процветающей экономики: - с большими возможностями; - с инвестиционными перспективами; - открытая для бизнеса; - со стратегическим географическим положением	- снижение уровня безработицы с 11,6 % до 7%
	- повышение доли малых и средних предприятий в ВВП с 20% до 35%
	- увеличение количества женщин на рынке труда с 22% до 30 %
	- подняться с 19 места и войти в топ-15 экономик мира
	- увеличить долю отечественного капитала в нефтегазовом секторе с 40% до 75%
	- увеличить активы Суверенного фонда Саудовской Аравии (СФСА) с 600 млрд. до более 7 трлн. риалов
	- увеличить долю прямых иностранных инвестиций с 3,8% до среднего мирового показателя 5,7%
	- увеличить долю частого сектора в ВВП с 40% до 65%
	- увеличить долю экспорта в ВВП с 16% до 50% (без учета экспорта нефти) и др.
3. Развитие амбициозной нации: - с эффективным государственным	- увеличение доходов, не связанных с нефтью, с 163 млрд. до 1 трдн. риалов в год
	- переход с 80 места на 20 место в рейтинге Качества государственного управления

аппаратом; - ответственными гражданами	- переход с 36 места на одно из первых 5 мест в Рейтинге стран мира по уровню развития электронного правительства
	- повысить долю семейных накоплений от общего дохода с 6% до 10%
	- повысить долю некоммерческого сектора ВВП с менее чем 1% до 5% и др.

В качестве трех главных преимуществ для реализации Видения 2030 были выделены: арабское и мусульманское культурное наследие, масштабные инвестиционные возможности и выгодное географическое положение. Именно такой порядок преимуществ позволяет глубже понять логику и мотивы лидеров по развитию государства.

Значение программы «Видение 2030» заключается в том, что в нем четко определены стратегии развития практически всех сфер жизни страны, включая инновационную экономику, основанную на знаниях, и развитие человеческого капитала.

В программе определены важнейшие стратегические стратегические приоритеты государства на среднесрочную и долгосрочную перспективы. Предполагается существенная трансформация многих сфер жизни общества и государства (за исключением, безусловно, религиозных), в т.ч. и государственного управления. Саудовская Аравия рассматривается не только как родина двух святынь, а становится устойчиво и динамично развивающимся государством, имеющим свои национальные задачи и стратегии социально–экономического развития.

Для реализации представленных целей и достижения целевых показателей социально-экономического развития КСА планирует реализацию конкретных мероприятий:

– трансформацию ведущей нефтяной компании АРАМКО в промышленного гиганта, имеющего представительства во всех точках мира;

– трансформацию Суверенного фонда Саудовской Аравии (далее – СФСА) в крупнейшую мировую инвестиционную компанию;

– обеспечение армии КСА новейшим оружием и, более того, создание собственной национальной военной промышленности, способной удовлетворять 50% потребностей вооруженных сил;

– обеспечить рост малого и среднего предпринимательства как ведущего драйвера «ненефтяного» развития страны;

– способствовать становлению открытого финансового рынка, где будут представлены котировки ведущих компаний КСА. На уровне Управления рынков капитала (Capital Market Authority) КСА уже были сообщения о планах смягчения правил доступа иностранных инвесторов на фондовый рынок страны с возможностью владеть до 10% акций саудовских компаний (вместо действующих на данный момент 5%) и др.

Важным аспектом является тот факт, что представленная программа «Видение 2030» сохраняет традиции ислама и его принципы как основу

развития государства, однако, очевидно и другое: КСА идет в своем развитии по пути все большего контроля государства над сферой религии. Не случайно, в качестве одного из значимых источников финансирования данной стратегии выступают доходы от ежегодного паломничества, и цели государства весьма амбициозны - увеличить данный поток практически в 4 раза, т.е. с 8 млн. до 30 млн. человек ежегодно.

Представленная стратегия, несмотря на то, что предполагает повышение эффективности государственного аппарата, вместе с тем, не ориентирована на либерализацию и снижение его ведущей роли в развитии страны. Именно государство будет обеспечивать сбалансированность развития экономики и всех сфер жизни общества.

Стратегически значимыми отраслями экономики, способными снизить зависимость бюджета страны от нефтяных доходов, определены: возобновляемая энергетика, туризм, металлургия и ряд других.

Особый интерес представляет поиск возможностей для формирования надежного экономического взаимодействия КСА с Россией как долгосрочным стратегическим бизнес–партнером.

Рассмотрим исторический аспект формирования экономических отношений Саудовской Аравии с СССР и Российской Федерацией в 1926-2014 гг.

Особенностью данного исторического экскурса является задача выявления специфики экономических форм и методов сотрудничества двух государств, которые были успешными и позволили взаимодействовать эффективно, несмотря на серьезное влияние внешних политических и экономических факторов.

Поставленная задача является достаточно сложной, поскольку по вопросам экономического взаимодействия КСА и России мало научных исследований, опирающихся на реальные источники: архивные данные, записки очевидцев (дипломатов, бизнесменов и др.).

Если по историческим вопросам политического взаимодействия и выстраивания международных отношений двух государств существуют серьезные исследования, в т.ч. на русском языке, например, работы известного арабского ученого и дипломата Ат–Турки Маджида бен Абделя Азиза, например, «Саудовско–российские взаимоотношения: мотивы и вызовы» [4], «Саудовско–российские отношения в контексте мировой политики (1926–2007 гг.)» [6] и др., на арабском языке, например, работа Аль–Абд Аль–Мухсина «Саудовско–советские отношения (1926–1938 гг.)» [1], исследование Аш–Шехри А.М.А. «Саудовско–советские и саудовско–российские отношения (1926–1997 гг.» [5], то анализом и ретроспективой исключительно экономической составляющей отношений двух стран практически никто не занимался.

Поэтому в рамках настоящего исследования поставлена задача не только определить исторические основы экономических интересов и

сотрудничества КСА и СССР, РФ, но и на базе данного опыта сформулировать основные направления развития сотрудничества в аспекте глобализации мировых процессов и формирования новой экономической модели мироустройства.

Для решения поставленной задачи была собрана и систематизирована архивная база документов, характеризующих основы зарождения экономического сотрудничества двух государств. Данные документы были собраны авторами настоящей статьи непосредственно при посещении Архива внешней политики Российской Федерации при Историко–документальном департаменте МИД РФ (АВП РФ).

Всего было проанализировано 23 документа общим объемом 60 листов, в т.ч. документы, датируемые периодом с 1928 по 1932 гг., и документы, датируемые периодом с 1993 по 1997 гг.).

Принципиально значимыми, на наш взгляд, являются два периода: период 20–х и 30–х гг. XX века и период, начиная с 90–х гг. XX века как периоды наличия дипломатических отношений и активных попыток организовать и регламентировать на уровне конкретных межгосударственных документов экономическое сотрудничество двух страна. Период с 40–х по 80–е гг. прошлого столетия характеризовался отсутствием дипломатических связей и, соответственно, проектов по экономическому сотрудничеству. В связи с этим, совокупность архивных документов датируется двумя представленными выше периодами.

Для более подробного анализа этапов сотрудничества двух государств справедливо выделить наиболее важные этапы и отметить их характеристики с точки зрения формирования бизнес–связей между странами и их хозяйствующими субъектами.

Для этого представим авторский вариант классификации этапов экономического сотрудничества КСА и России (или СССР до 1991 г.), построенный на основе соответствующих этапов развития международных отношений, выделенных в представленных выше работах арабских специалистов (таблица 3).

Таблица 3

Этапы экономического сотрудничества КСА и СССР, России в период с 1926 по 2014 гг.

№ этапа	Период этапа	Характеристика содержания и особенностей формирования бизнес – связей
1.	1926 - 1938 гг.	1) начало торговли и поиск путей продажи советских товаров в Джидде и Хиджазе. Среди основных товаров: сахар, мука, спички, керосин и др.; 2) разовые экспедиции, которые доказали свою несостоятельность в силу коммерческой неэффективности и требовали поиска вариантов путей постоянного торгового сообщения;

		3) организации торговли через местных купцов и по разным ценам, в т.ч. ниже рыночных; 4) недоброжелательное отношение к советским товарам со стороны представителей Великобритании и др. европейских стран, которые уже осуществляли торговлю в КСА и боялись конкуренции; 5) период характеризовался большим потенциалом развития торговли, однако, по политическим и религиозным причинам (коммунистический режим в СССР, который в принципе отвергал религию) долгосрочного сотрудничества не получилось.
2.	1939 - 1990 гг.	1) были фактически разорваны дипломатические отношения (в 1938 г.), что послужило основой прекращения официального делового сотрудничества на несколько десятилетий; 2) КСА под влиянием развитых западных стран (в первую очередь, США) сформировала достаточно прогрессивную бизнес-среду и приняла правила ведения бизнеса от экономически развитых капиталистических стран; 3) период характеризовался трансформацией КСА из бедной страны в богатейшую и развитую державу, одного из лидеров Ближнего Востока; формирование прочных финансовых и промышленных основ ведения бизнеса; 4) СССР пережил тяжелую Великую Отечественную войну (1941-1945), в результате чего лишился не только значительной части населения, но и промышленности и др. Фактически в послевоенные годы страна заново отстраивалась, промышленность переходила с военного на мирное производство. В силу сложившегося режима предпринимательство как класс не было сформировано. Государство являлось основным хозяйствующим субъектом; 5) объединял две страны подход к формированию планов развития экономики на основе пятилеток.
33.	1991 - 2006 гг.	1) возобновление дипломатических и торговых отношений КСА и России (СССР прекратил существование в 1991 г.); 2) визиты лидеров и представителей двух стран в целях возобновления сотрудничества и определение общих правил взаимодействия (например, Генеральное российско-саудовское соглашение о сотрудничестве обоих государств в области экономики, торговли, инвестиций, культуры и спорта; была создана Совместная межправительственная Российско-Саудовская комиссия по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству); 3) организация финансово-кредитных взаимоотношений (РФ выступила заемщиком по кредиту у КСА); 4) первые попытки крупного бизнеса организовать взаимодействие (не всегда удачные, например, со стороны РФ); 5) с начала 2000-х гг. более активные действия по организации экономического сотрудничества (в 2002 г. активизирована деятельность Совместной межправительственной Российско-Саудовской комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству; создан Российско-Саудовский Совет как механизм развития отношений между двумя странами);

		6) в 2003 г. визит принца (с 2005 г. по 2015 г. - короля КСА) Абдаллы Бен Абель Азиза Аль Сауда в Москву как катализатор активизации саудовско-российских экономических отношений.
44.	2007 - 2014 гг.	1) в феврале 2007 г. визит Президента РФ в КСА и заключение ряда экономических и хозяйственных договоров, касающихся в т.ч. расширения сферы деятельности российских компаний в нефтегазовой отрасли экономики КСА; сотрудничестве в области транспортной инфраструктуры, космоса, атомной энергетики, металлургии; 2) в ноябре 2007 г. ответный визит короля Бен Абдель Азиза Аль Сауда в Москву, в рамках которого заключено межправительственное соглашение о сотрудничестве в области нефти и газа сроком на 5 лет; 3) на Санкт-Петербургском экономическом форуме: соглашение о мирном использовании ядерной энергии; меморандумы о совместных намерениях в области космоса и оборонно-промышленного комплекса; программы сотрудничества в области энергетики и инвестиций и др.
55.	2015 г. – по настоящее время	1) этап активизации сотрудничества на принципиальном ином уровне: государственных инвестиционных фондов, оборонно-промышленного комплекса, в области космоса и др.; 2) этап реализации собственных глобальных стратегий обоих государства на несколько десятилетий (например, Видение 2030 для КСА), соответственно принципиально иной уровень организации взаимодействия;
		3) договоренности РФ с ОПЕК по сокращению добычи нефти (с 2016 г. и продления данного соглашения на 2018 г. [9]), что явилось одним из принципиальных моментов для укрепления взаимопонимания и умения эффективно взаимодействовать с точки зрения экономической выгоды; 4) по существу, первые попытки через государственные инвестиционные фонды зайти непосредственно в крупные проекты двух государств, организовать взаимодействие среднего бизнеса в отдельных сферах экономики и пр.

В таблице 3 представлены основные этапы взаимодействия двух государств, причем период с 1939 по 1990 гг., в принципе, можно рассматривать не как этап сотрудничества, а как этап решения каждым из государств своих собственных задач экономического развития.

Подчеркнем, несмотря на отсутствие официальных дипломатических отношений, торговля между двумя странами, все-таки, осуществлялась в небольших объемах и через посредников. Например, в первой половине 70–х годов прошлого века СССР отправлял в Саудовскую Аравию пиломатериалы, тракторы, легковые автомобили, кабели, стальные и чугунные трубы, ткани, металлическую посуду, спички, электрические лапы

и т.п. Другими словами, в значительной степени это были потребительские товары и лишь в относительно небольшой степени – продукция инвестиционного назначения.

При анализе исторических документов, безусловно, наибольший интерес связан с периодом 30–х гг. прошлого столетия. Во–первых, это было почти 100 лет назад, а, во–вторых, на наш взгляд, только этот период интересен тем, что он отражает момент зарождения экономических и торговых отношений без учета серьезного политического влияния.

Анализ документов и отчетов советских торговых представителей этого периода времени убедительно свидетельствует о том, что и у советской стороны, и у местных купцов был неподдельный коммерческий интерес к продолжению сотрудничества. Более того, в некоторых документах непосредственно отмечается необходимость организации серьезного взаимодействия и отказ от разовых экспедиций в пользу формирования механизма постоянного торгового сообщения, например, посредством регулярных рейсов между Одессой и портами Красного моря, включая Джидду.

Интерес представляют архивные документы, непосредственно содержание информацию об объемах поставок тех или иных видов товаров и полученной выгоде.

Например, нами был проанализирован документ, содержащий данные по результатам первой экспедиции по поставке товаров – сахара и муки – в Геджас и Йемен, который включает также данные о чистом валютном эффекте экспедиции (55,540 фунтов стерлингов).

Ряд документов того периода, созданных под грифом «Не подлежит оглашению», являются конкретными инструкциями по организации взаимодействия с арабскими купцами и формировании устойчивых механизмов реализации советских товаров. Например, интересна такая фраза из конфиденциального документа: «Необходимо предусмотреть возможность командирования нами специального человека, которому можно было бы поручить контроль за работой комиссионеров. Это очень важное для нас условие, так как оно дает нам возможность нащупывать новые методы торговли и расширить связи с прочими кругами купечества ...» (*перевод наш*. – А.А.М)

Возможно, успех в начале сотрудничества был связан и с тем, что Советский Союз был первым государством, кто отрыто признал КСА как новое государство в 1926 г. [8].

В 1932 г. принц Фейсал посетил СССР с визитом (в рамках европейского турне) в целях укрепления системы взаимоотношений двух государств, однако, даже столь очевидная готовность к сотрудничеству не спасли складывающуюся систему дипломатических и экономических отношений между двумя странами.

В 1938 г., по официальной версии в связи со сложной внешнеполитической обстановкой, СССР закрыл представительство в

Джидде. На самом деле, как подчеркивает в свои исследованиях Ат–Турки Маджид бен Абдель Азиз, это был период становления и самоидентификации обоих государств, в результате которого КСА стало позиционировать себя как мусульманское государство, а СССР рассматривал себя как страну победившего пролетариата.

Восстановление полноценных дипломатических отношений произошло практически через полвека – весной 1991 г. начало работу посольство СССР в Эр–Рияде и генконсульство – в Джидде, а посольство КСА в Москве было открыто в декабре 1991 г.

Как писал один из известных арабских исследователей А.М.А. Аш–Шехри, основными мотивами улучшения отношений КСА и СССР на тот момент были:

1) желание КСА диверсифицировать свои внешнеполитические связи;

2) Королевство стремилось использовать богатый опыт российского научно–технического знания;

3) отношения между Королевством и СССР способствовали всеобъемлющему сотрудничеству между обеими странами в сфере урегулирования региональных конфликтов.

В частности, в 1993 г. состоялась беседа Председателя Правительства России В.С. Черномырдина с послом КСА в Москве А.А. Ходжеем, на которой стороны обсуждали идею создания комиссии по экономическому сотрудничеству.

В рамках подготовки визита Председателя Правительства РФ В.С. Черномырдина в КСА в 1994 г. и в процессе самого визита было подписано Генеральное соглашение между правительством РФ и Правительством КСА о сотрудничестве в нескольких сферах, в т.ч. в экономической, торговой, инвестиционной и технической областях.

Еще ряд архивных документов свидетельствуют об активной переписке между торговым советником Посольства РФ в КСА и начальником Департамента экономического сотрудничества со странами Азии, Тихоокеанского региона, Африки и Латинской Америки МВЭС РФ по вопросам торгово–экономического сотрудничества РФ и КСА.

Вместе с тем, анализируя в целом период взаимоотношений двух стран с 1993 по 1997 гг. можно отметить скорее декларативный характер заявлений и соглашений, нежели их практическую значимость.

Этап с 1991 по 2006 гг. в целом характеризовался, на наш взгляд, осторожными действиями обоих государств с целью определить для себя лучшие пути взаимодействия, учитывая в том числе и геополитическую обстановку. Причем, если до начала 2000–х гг. экономические отношения можно охарактеризовать как вяло текущие, поскольку сохранялись некоторые политические разногласия (РФ вела боевые действия на территории Чечни, КСА была включена в процессы постюгославского пространства), то с начала 2000–х отношения двух стран вступили на

качественно новый этап развития.

Необходимость завоевания стратегических преимуществ в век быстрых технологий и рост бизнес–интересов стала приоритетной в вопросах взаимодействия двух государств. Точная дата этоих изменений в отношениях сформулирована в работе Ат–Турки Маджида бен Абделя Азиза [2], где он подчеркивает, что обе страны рассматривают данное сближение не более, чем вклад в процесс гармонизации международных отношений и укрепления международной стабильности.

В этот период мероприятия, проходившие в рамках Совместной межправительственной российско–саудовской комиссии, стали первыми крупными практическими шагами на пути к непосредственному сотрудничеству сторон. Именно в этот период к исключительно правительственному уровню взаимодействия двух государств стали подключаться бизнесмены и специалисты, представлявшие различные отрасли экономики, в т. ч. промышленность, коммуникации, строительство и др.

Сам перечень тем и проектов в этот период сотрудничества показывает, что существуют очень широкие перспективы для контактов в области экономики и техники между обоими государствами.

С 2003 г. начинает постепенно увеличиваться товарооборот между двумя странами, однако, несмотря на активизацию торговли, в процентном отношении доля РФ во внешнеторговом обороте КСА по состоянию на 2016 г. не превышает 0,2%.

На текущем этапе российско-саудовские экономические отношения получили существенный импульс после официального визита в Россию короля Салмана бин Абдель Азиза Аль Сауда в начале октября 2017. Это еще раз доказало, что время изоляции завершилось, современные коммуникации сблизили государства, дав новый толчок для развития политических отношений и наведения экономических мостов.

Вместе с тем, и в КСА, и России есть понимание того, что экономические и торговые взаимоотношения не будут складываться без трудностей и проблем, но активные двусторонние контакты говорят о готовности лидеров государств решать данные проблемы.

Этап определения взаимных интересов, наведения мостов и разработки программ в отношениях между экономическими комплексами России и Саудовской Аравии должен рассматриваться как абсолютно необходимый в сложившихся исторических обстоятельствах. Подобная работа, как правило, занимает длительное время, поскольку намечает конкретные пути сотрудничества на годы вперед. А для этого требуется прочный фундамент, стабильность экономической среды, уверенность в возможностях партнеров.

Здесь принципиально важно, чтобы весь подготовительный процесс имел практические последствия и мог реализоваться в виде конкретных проектов, которые стали бы лучшим свидетельством результативности сотрудничества.

Таким образом, трансформация геополитических процессов и модели мировой экономики повлияла на комплекс российско–саудовских отношений. На смену настороженности пришел взаимный интерес, потребовавший познания друг друга, развития экономических связей и расширения культурного взаимодействия.

Это очень важные побудительные мотивы, подтолкнувшие оба государства навстречу друг к другу.

Очень точно о предпосылках экономического сотрудничества КСА и РФ в рамках сегодняшнего дня высказался Ат–Турки Маджид бен Абдель Азиз, когда в качестве ведущего тренда выделил угрозы национальной безопасности, способные создать новые основы взаимодействия в политической и экономической жизни [3].

Необходимость обеспечения национальной безопасности в совокупности с амбициозными стратегиями развития (как КСА, так и РФ) ставит перед данными странами конкретный вопрос, каким образом можно решить данные задачи? В этом вопросе находит свое отражение важнейшая тенденция эволюции государств на протяжении всей эпохи их развития.

Мировые процессы становятся во все большей степени глобальными, последовательно расширяя число своих участников, стремящихся играть доминирующую роль на международной арене: мир продолжает развиваться в направлении осознания своего единства через сохранение региональных центров притяжения, влияния и практики действия.

Вполне вероятно, что одним из оптимальных вариантов ответа на поставленный вопрос станет активизация экономических связей между такими центрами притяжения, как КСА и РФ. По большому счету, восстановление связей между этими двумя государствами стало отражением стремления каждой из них вписаться в современные международные отношения.

Ат–турки Маджид бен Абдель Азиз справедливо заметил, что межгосударственные отношения предпочтительнее рассматривать на фоне более общих проблем глобального характера, в контексте тех изменений, которые преображают лицо мира и влияют на экономические и политические позиции государств. Нам кажется справедливым такой подход, тем более, что подобный взгляд особенно уместен, когда речь идет о государствах, разделенных не только географически, но и десятилетиями обоюдного недоверия.

Понимание закономерностей взаимодействия таких стран помогает осознать и пути, которые быстрее и легче приведут к восстановлению полномерных отношения, в том числе и торгово–экономических, как важного фактора их современной жизни.

В рамках нового миропорядка Саудовская Аравия рассматривает себя как государство, важнейшие направления внешней политики которого включают два уровня: самоопределение страны как исламского

политического образования и ее отношения с США, Европейским Союзом, Японией, Китаем и Индией как с партнерами в рамках функционирования мировой финансовой и экономической систем.

Современная Россия оценивает себя как правопреемник Советского Союза, член Совета Безопасности ООН, одна из ведущих держав современного мира. Кроме того, развитие РФ предполагает многовекторность ее внешнеполитического курса.

Как двум таким разным государствам искать точки соприкосновения экономических интересов и выстраивать обоюдовыгодные взаимоотношения?

На наш взгляд, вызовы глобальной экономики настолько серьезны, что КСА и Россия просто не смогут обойтись друг без друга, если хотят достичь своих стратегических планов по экономическому развитию. Помочь может только устойчивая платформа взаимоотношений и готовность обеих стран выстраивать экономические приоритеты.

Но есть еще одно обстоятельство, заставляющее забывать прошлое и искать пути в будущее. Не секрет, что оба государства кое в чем потеряли за прошедший десяток лет. Россия остается огромным государством с колоссальным ресурсным потенциалом. Но ее производственные возможности настолько ухудшились, что модернизация материально-технической базы производства требует серьезных финансовых вложений, мобилизации внешних источников накопления для целей развития.

В свою очередь, Саудовская Аравия потеряла часть своих поступлений от колебаний цен на мировом рынке нефти. Доход на душу населения снизился почти в три раза, что не может не сказываться на экономическом и социальном здоровье страны.

Понижение в статусе двух стран открыло новый этап в сближении КСА и РФ [7].

Исторически в обеих странах была исключительно велика роль государства во всех сферах.

В эпоху перехода к рыночной экономике чрезмерное огосударствление собственности превращается в тормоз развития. В России эта проблема была разрешена быстро, но создала множество иных проблем. В Саудовской Аравии разгосударствление не может быть ни чем иным, как процессом долгим, взвешенным, но неминуемым. Разница в тактике очевидна, но общность целей стратегического подхода к определению будущего сближает оба государства с точки зрения понимания необходимости реформ для блага экономического развития.

Очевидно, что Россию сближают с Саудовской Аравией, в частности, сходные крупные явления, обладающие масштабным значением и способные оказывать влияние на характер и темпы развития.

Речь идет, в первую очередь, о проблемах, связанных с пребыванием в состоянии переходности, с созданием предпосылок для последовательных реформ, с приватизацией госсобственности и экономической либерализации,

с формированием основ гражданского общества и преодоления проявлений авторитаризма.

Однако влияние этих факторов на экономическую действительность неоднозначно.

Эти факторы действуют в различной цивилизационной среде и имеют разную историческую основу. Поэтому они протекают с разной скоростью, принимают разные формы, их общественно–политические и социально–экономические последствия могут проявляться в реальной жизни неодинаково. Соответственно этому они могут способствовать или сдерживать развитие торговых и экономических контактов между двумя странами. Но главное для этого процесса заключается в том, насколько совпадают коммерческие интересы сближающихся государств, и насколько политическая воля способна служить выражением общественной потребности в сотрудничестве между двумя бывшими антиподами и превращения их в заинтересованных партнеров.

Здесь можно выделить блок факторов, влияющих на межгосударственные экономические отношения КСА и РФ:

1) энергоресурсы являются тем фактором, который имеет большое значение для укрепления контактов между двумя государствами. С одной стороны, благополучие России во многом определяется стратегией ценообразования на нефть в государствах–нефтеэкспортерах Персидского залива, а, с другой стороны, готовность РФ идти на сделки с ОПЕК по сокращению добычи позволила удержать цены на нефть в относительно приемлемом диапазоне. При этом КСА в лице АРАМКО и РФ в лице Роснефти условно поделили рынки сбыта: АРАМКО – в странах Ближнего Востока, Роснефть – в странах СНГ и Европы;

2) исламский фактор играет для России большую роль как для страны с большим числом мусульманского населения. В этом РФ также может найти точки экономического соприкосновения с КСА, например, по вопросам инвестирования в регионы с преимущественно мусульманским населением (уже есть опыт работы с Татарстаном) и др.

Подводя некоторый итог, можно отметить, что сегодня саудовский бизнес имеет более глубокие корни, чем российский; опирается на более строгие каноны деятельности и обладает большими возможностями для маневра. Саудовская бюрократия при этом сохраняет сильные позиции и может играть роль направляющей силы в поиске реальных путей к взаимодействию между потенциальными партнерами.

В России правила поведения государства в отношении бизнеса пока не выработаны в полной мере. Безусловно, бизнес не живет в правовом или политико–экономическом вакууме, но система взаимодействия государства и бизнеса окончательно не оформилась. Бюрократия проявляет мало инициативы, а коэффициент ее полезного действия в области продвижения торгового и экономического сотрудничества с зарубежными странами по

государственным и частным каналам часто бывает не таким, каким он видится.

Переходя от анализа общих предпосылок к сотрудничеству к планам их непосредственного материального воплощения, можно выделить следующие три принципиальных аспекта, образующих базу для формирования устойчивой системы взаимоотношений КСА и РФ:

1) реализация программы «Видение 2030»;

2) некоторая смена политического вектора КСА за счет реализации экономических амбиций, выражающаяся в реализации масштабных проектов. способных не только изменить экономику Ближнего Востока, но оказать серьезное влияние на мировую экономику в целом [10], т.е. КСА взяла курс на снижение зависимости от США. Речь идет о намерениях наследного принца Королевства Мухаммада ибн Сальмана модернизировать страну за счет:

- приватизации АРАМКО (за предстоящее в 2018 году размещение акций Saudi Aramco в размере 5% (оценивается в 100–110 млрд. долл. США) уже развернулась борьба между практически всеми мировыми биржами, т.е. капитализация АРАМКО оценивается примерно в 2 трлн. долл. США, что более чем в два раза выше, чем у американской Apple);

- строительства цифрового города будущего Неом в пустыне с возобновляемой энергетикой, стоимость проекта составит 500 млрд. долл. США и т.д.;

3) первый визит короля КСА в РФ за всю историю существования отношений между двумя странами осенью 2017 г. [11].

Принципиальное значение имеет поистине исторический визит короля КСА Салмана ибн Абдул-Азиза ибн Абдуррахман Аль Сауда в РФ, который состоялся впервые за все время существования отношений между двумя странами.

Переговоры завершились подписанием полтора десятков соглашений, касающихся в т.ч. таких ключевых тем как: военно–техническое сотрудничество (Королевство будет покупать у России оружие и производить по лицензии автоматы Калашникова); космические исследования, и, безусловно экономическое сотрудничество, в т.ч. на базе взаимодействия Российского Фонда прямых инвестиций (далее – РФПИ) и Суверенного фонда Саудовской Аравии (СФСА).

Готовность КСА инвестировать составляет порядка 10 млрд. долл. США, причем создаются энергетический инвестиционный фонд на 1 млрд. долларов США и новый фонд для финансирования высокотехнологичных проектов также на сумму 1 млрд. долл. США.

Именно в рамках данного визита возникла возможность общения бизнеса тет–а–тет, многие бизнесмены из КСА оказались впервые в России. Вполне вероятно, что постепенный рост уровня экономического взаимодействия двух стран позволит и бизнесу на своем уровне

формировать эффективные схемы взаимовыгодного сотрудничества.

Подводя некоторый итог, отметим, что система экономических отношений между КСА и Россией имеет свою определенную иерархичность, выстраиваемую в определенном порядке, например, на макроуровне, на мезоуровне и на микроуровне.

И, если с момента зарождения основ экономического сотрудничества в 20–х гг. прошлого века субъекты верхнего уровеня иерархии и, возможной среднего уровня (мезоуровня) получили хотя бы какой–то опыт сотрудничества, то уровень среднего и малого бизнеса практически не включен в экономические интеграционные процессы двух стран.

Нами были выделены три уровня иерархии:

1) макроуровнь, на котором государства взаимодействуют на уровне Короля / Президента или Правительства;

2) мезоуровень (отраслевой уровень или уровень крупного бизнеса) и

3) микроуровень (уровень среднего и малого бизнеса).

Если для взаимодействия государств на макроуровне и даже на мезоуровне уже давно сложились предпосылки к активному экономическому сотрудничеству, то можно ли тоже самое сказать о микроуровне? Насколько сегодня субъекты микроуровня готовы эффективно взаимодействовать при отсутствии серьезного опыта сотрудничества? На данный вопрос пока сложно найти ответ. Вероятно, для отдельных субъектов совместный бизнес может стать вполне эффективным и результативным, для остальных – нет. Другими словами, наработанных схем сотрудничества, понятных правил игры и ведения бизнеса для средних и малых хозяйствующих субъектов КСА и РФ пока нет.

С одной стороны, вполне объяснимы причины, почему на микроуровне практически нет сделок и тесного сотрудничества бизнеса двух государств, но, с другой, предложенная иерархия говорит о том, что при выстраивании хорошего уровня доверия на самом высоком макроуровне, есть все шансы выстроить не менее эффективное взаимодействие и на микроуровне, только, вероятно, это займет не один год.

На мезоуровне есть контакты, но они, опять же, регламентированы и контролируются непосредственно государственным аппаратам как со стороны КСА, так и со стороны РФ.

Здесь напрашивается вполне очевидный вывод: за долгие годы отчуждения и недоверия невозможно простроить эффективную и работающую систему взаимоотношений в бизнесе на уровнях ниже уровня Правительств двух государств. С другой стороны, казалось бы, КСА имеет опыт быстрого развития, впрочем, также как и РФ, если брать ее новейший этап с 1991 г. Однако, данные обстоятельства можно принять во внимание, если говорить в вложениях в собственную экономику, а если речь идет о принципиально новом стратегическом партнере, то здесь, все–таки, важен уровень доверия, репутации и единых правил ведения бизнеса – а данные

характеристики зарабатываются годами.

В качестве важного факта исследования нами был сделан вывод о том, что, несмотря на почти 90–летнюю историю международных отношений двух государств, практически нет исследований, посвященным проблемам и механизмам их экономического взаимодействия.

В качестве основного драйвера экономики КСА выделена нефтегазовая отрасль, а в качестве приоритетной стратегии развития рассмотрено «Видение 2030», включающее три национальных приоритета: динамическое общество, процветающую экономику и амбициозную нацию. Уточнены особенности механизма реализации данных приоритетов.

Историческая ретроспектива сущности и принципов экономического взаимодействия двух государств проанализирована с помощью совокупности архивных исторических документов, относящихся к периодам наличия официальных дипломатических отношений между КСА и РФ (СССР), т.е. с 1926 по 1938 гг. и с 1991 г. (документы собраны за период с 1993 по 1997 гг.). Отмечено, что в момент зарождения торговых отношений, наблюдался обоюдный коммерческий интерес как у торговых представителей СССР, так и у купцов Королевства.

Представлен подход к классификации этапов развития экономических отношений КСА и РФ, начиная с момента их зарождения, т.е. с 1926 г., и заканчивая текущим периодом. В качестве наименее продуктивного периода выделен период с 1938 по 1990 гг., когда отсутствовали дипломатические отношения и торговля велась через посредников. Современный этап отмечен как этап экономического сотрудничества более высокого порядка, что в т.ч. связано с масштабными многомиллиардными проектами в разных сферах экономики.

В качестве основных предпосылок для формирования экономических взаимоотношений КСА и РФ выделены необходимость обеспечения национальной безопасности и самоопределение государств в современной системе международных отношений.

С точки зрения базовых основ построения устойчивых механизмов экономического сотрудничества в процессе исследования определены: стратегии развития государств, многовекторность их внешней политики и готовность подтверждать заинтересованность в долгосрочном сотрудничестве, в т.ч. посредством заключения конкретных соглашений на миллиарды долл. США.

Предложенная схема экономических отношений КСА и РФ на разных уровнях иерархии системы данных отношений дает право сделать вывод о том, что иерархичность бизнес–среды в обоих государствах с учетом особенностей должна стать тем фактором, который позволит искать точки соприкосновения интересов субъектов на каждом уровне, начиная с верхнего – макроуровня или уровня власти (Короля, Президента или правительств) и постепенно интегрируя формы и методы сотрудничества на более низкие уровни.

Использованные источники:

1. Аль–Абд Аль–Мухсин А.М.Х. Аль–Илякат ас–саудийя ас–совьетийя (1926–1938). Васаик совьетийя (Саудовско–советские отношения. 1926–1938. Советские документы). – Эр–Рияд, 1999.
2. Ат–Турки Маджид бен Абдель Азиз. Восстановление саудовско-советских/российских отношений: сближение сторон и его международный контекст (взгляд саудовского исследователя) // Вестник Российского Университета Дружбы Народов. Серия «Международные отношения», 2007. – № 4. – С. 49–59.
3. Ат–Турки Маджид бен Абдель Азиз. Саудовско–российские отношения в контексте мировой политики (1926–2007 гг.). – М.: Изд. «Фонд русско-арабских исследований и информации», 2016 г. – 412 с.
4. Ат–Турки Маджид бен Абдель Азиз. Саудовско–российские взаимоотношения: мотивы и вызовы. – М.: Изд. «Фонд русско–арабских исследований и информации», 2017 г. – 170 с.
5. Аш–Шехри А.М.А. Аль–Илякат ас–саудийя ас–сувьетийя ва ас–саудийя ар–русийя (Саудовско–советские и саудовско–российские отношения) (1926–1997 гг.). – Эр–Рияд, 2001. – С. 277–278.
6. Видение Королевства Саудовская Аравия 2030. Saudi Press Agency, офиц. сайт: // www.spa.gov.sa, 2015. –Эр–Рияд. – 83 с.
7. Косач Г.Г., Мелкумян Е.С. Возможности для стратегических отношений России и Саудовской Аравии. Аналитическая записка // Российский совет по международным делам, 2016. – № 6. – С.9.
8. Никонов О.А. Роль СССР в становлении государственного суверенитета Королевства Саудовская Аравия // Фундаментальная наука ВУЗам. – 2017. – № 1. – С.302–316.
9. Петлевой В. ОПЕК+ продлила договор о сокращении добычи до конца 2018 года [Электронный ресурс]. Режим доступа: // https://www.vedomosti.ru/business/articles/ 2017/11/30/ 743775-opek-prodlila (дата обращения 29.03.2018).
10. Саудиты меняют ландшафт мировой экономики [Электронный ресурс]. Режим доступа: // http://www.forbes.ru/article/353061-saudity-menyayut-landshaft-mirovoy-ekonomiki (дата обращения 19.04.2018).
11. Саудовская Аравия инвестирует миллиарды в совместные проекты с Россией [Электронный ресурс]. Режим доступа: // http://allpravda.info/saudovskaya-araviya-investiruet-milliardy-v-sovmestnye-proekty-s-rossiey-48666.html (дата обращения 10.04.2018).
12. Саудовская Аравия: страновой обзор [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://export.gov.kz/public/files/analytics/countryReview/2016/ CO_ Сауд._Аравия_2016-min.pdf (дата обращения 11.03.2018).
13. Яковлев А.И. Фейсал: король-реформатор. - М.,1999. - С. 157.
14. OPEC Annual Statistical Bulletin 2017 [Электронный ресурс]. Режим доступа:

http://www.opec.org/opec_web/static_files_project/media/downloads/publications/ASB2017_ 13062017.pdf (дата обращения 12.04.2018).

УДК 373.24

Федорова А.О.
студент магистрант 2 курса
кафедра Специального (дефектологического) образования
научный руководитель: Архипова С.Н., к.пед.н.
доцент
кафедра «Специального (дефектологического) образования»
Педагогический институт СВФУ им. М.К. Аммосова
Россия, г. Якутск

ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ РОДИТЕЛЕЙ С ЛОГОПЕДОМ ПО ПРЕОДОЛЕНИЮ ЗАДЕРЖКИ РЕЧЕВОГО РАЗВИТИЯ У ДЕТЕЙ ПОСРЕДСТВОМ ЭЛЕКТРОННЫХ РЕСУРСОВ

Аннотация: в статье рассматривается взаимодействие между логопедом и семьей, воспитывающей ребенка раннего возраста с задержкой речевого развития Рассмотрены результаты опытно-экспериментальной работы по выявлению уровня речевого развития у детей от двух-трех лет. Рассматривается внедрение электронных технологий при взаимодействии логопеда с родителями.

Ключевые слова: дети раннего возраста, задержка речевого развития, взаимодействие логопеда с семьей, электронные ресурсы, Интернет-технологии.

Fedorova A.O.
Masters student
2nd year, department of Special (speech pathology) Education
Teacher Training Institute NEFU named after M.K. Ammosov
Russia, Yakutsk
Thesis mentor: Arkhipova S.N., Candidate for Pedagogical Sciences
assistant professor
Assistant professor department of Special (speech pathology) Education
Teacher Training Institute NEFU named after M.K. Ammosov
Russia, Yakutsk

INTERACTION OF PARENTS WITH THE SPEECH THERAPIST ON THE OVERCOMING OF THE DELAY OF THE SPEECH DEVELOPMENT CHILDREN BY ELECTRONIC RESOURCES

Abstract: The article deals with the interaction between a speech therapist and a family that raises a child of an early age with a delay. The results of experimental and experimental work on revealing the level of speech development of children from two to three years are considered. The introduction of electronic technologies in the interaction of the speech therapist with parents is considered.

Key words: children of early age, delay in speech development, interaction of speech therapist with family, electronic resources, Internet technologies.

В мире по данным статистики наблюдается неуклонный рост количества детей раннего возраста, которым диагностируют задержку речевого развития. Часто этим детям ставят дополнительный диагноз нарушение моторного, а иногда нарушение психомоторного развития. Слово «задержка» начали использовать для выделения и обозначения детей не готовых к школьному обучению только в прошлом веке.

В настоящее время данное слово – «задержка» начинают все чаще употреблять для обозначения состояния высших психических функций у детей до трех лет. Сейчас для более точного определения детей, отстающих в раннем развитии, создали термин – задержка речевого развития.

Задержка речевого развития – это отставание формирования речи детей раннего возраста, при котором наблюдается отсутствие или низкая активность при общении, вследствие бедности словарного запаса, а также проявляются трудности речевого программирования и аграмматизмы, недостаточное усвоение частей речи, недостаточность звуковой стороны речи по сравнению с нормой.

В условиях модернизации дошкольного образования все более актуальными становятся такие формы работ, обеспечивающие индивидуальное решение проблемы ребенка и его семьи. Многие родители получают психолого-педагогическую информацию из разнообразных источников. Интернет, теле- и – радиопередачи, периодическая печать, научно-популярная литература – часто используемые родителями для усвоения той или иной информации по воспитанию. Прежде всего, это обусловлено информативностью, легкой доступности, яркой наглядностью. Тем не менее у данных справочных средств имеются недостатки, такие как отсутствие учета уникальности семьи, ребенка, а также отсутствием возможности непосредственно ответить на интересующий вопрос каждого родителя. Вследствие этого для получения точной информации и рекомендаций в воспитании детей раннего возраста родители обращаются к специалистам дошкольных образовательных организаций. Специалисты осуществляют непосредственно прямой контакт с родителями, наблюдают развитие ребенка, получают «обратную связь» от родителей.

Одной из сложных сторон в деятельности учителя-логопеда является взаимодействие с семьей ребенка. Поэтому важно построить консультацию с родителями таким образом, чтобы привлечь их к обсуждению проблемы, и для создания плодотворного духа сотрудничества. Родители, не владея необходимыми знаниями, умениями и навыками, а также отсутствием свободного времени для проведения занятий с детьми, часто отстраняются от работы по исправлению речевых дефектов. Вследствие этого возникает проблема – родители требуют от специалиста наиболее быстрого решения по исправлению речевых дефектов у ребенка, что часто бывает невозможно без

тесного сотрудничества учителя-логопеда с родителями. Следовательно, необходимо дать родителям определенный уровень знаний и умений по вопросам речевого развития детей.

Вследствие потребности в привлечении родителей к коррекционно-развивающей работе путем использования интернет-технологий, является одним из вариантов взаимодействия учителя-логопеда с семьей ребенка раннего возраста. Многим родителям необходимо наглядно передать все особенности и тонкости логопедической деятельности, для этого использование визуальных рекомендаций облегчает родителям работу с детьми по организации домашней работы (артикуляционная гимнастика, речевые и пальчиковые игры - упражнения, приемы и средства).

Внедрение электронных технологий при взаимодействии логопеда с родителями делает просветительскую работу наиболее результативной и эффективной. На данный момент Интернет является широко используемым средством общения, поэтому многие логопеды используют интернет технологию для образовательных целей.

Вследствие чего мы осуществляли взаимосвязь логопеда с родителями с помощью Интернета. Были использованы такие электронные ресурсы, как Instagram, Whatsapp, Вконтакте, Skype.

Для подтверждения нашего вывода, что общение через электронные ресурсы является наиболее результативным способом для взаимодействия с семьей мы провели опытно-экспериментальную работу. Выявив уровень речевого развития у детей раннего возраста, мы провели коррекционную работу по преодолению задержки речевого развития у детей.

Наша опытно-экспериментальная работа по определению уровня речевого развития проводилась с 20 детьми в возрасте двух-трех лет. Для выявления детей с ЗРР использовалась методика «Схема логопедического обследования ребёнка 2 – 3 годов жизни» (Ю.А. Разенкова, 1998). По результатам исследования было выявлено, что 20 детей раннего возраста испытывают трудности в импрессивном и экспрессивном словаре.

Таким образом, было решено провести с десятью детьми из экспериментальной группы коррекционно-обучающую работу по преодолению задержки речевого развития. Система коррекционно-обучающей работы с детьми раннего возраста подчинена одной общей цели – сформировать у детей фразовую коммуникацию.

С ноября 2017 года проводилась опытно-экспериментальная работа по преодолению задержки речевого развития. Логопедическая работа с детьми раннего возраста осуществлялась по подгруппам (2-3 человека) раз в неделю. Экспериментальное обучение детей раннего возраста проводилось поэтапно. На каждом этапе последовательно решались задачи по преодолению ЗРР с постепенно усложняющимися заданиями.

Дополнительно к традиционному обучению детей раннего возраста осуществлялось такое направление, как взаимодействие логопеда и семьи с помощью электронных ресурсов. В данном направлении проводится

информирование родителей: ознакомление о возможных причинах отставания речи, изучение особенностей работы с детьми раннего возраста, знакомство с планом преодоления задержки речевого развития, совместное обсуждение логопедической работы с ребенком, а также проводится беседа о важности выполнения домашних заданий, предлагаемых логопедом с помощью электронных ресурсов.

Систематически через социальные сети, а также онлайн-мессенджеры родители получали логопедические задания на дом. Вследствие чего, коррекционно-развивающая работа проводилась не только на занятиях в детском саду, но и в повседневной жизни ребенка. В таблице № 1 предложена коррекционно-развивающая программа по преодолению ЗРР. Регулярно родители получали задания через Instagram, которое проводили в течение дня и отправляли через Skype (Whatsapp) видеоролик с выполнением данного вида работы.

Таблица № 1

Понедельник	Вторник	Среда	Четверг	Пятница	Выходные
Развитие фонематического слуха	Артикуляционная гимнастика	Развитие мелкой моторики	Развитие общей моторики	Развитие навыков самообслуживания	Повторение
Игры по лексической теме	Игры по лексической теме	Игры по лексической теме	Игры по лексической теме	Игры по лексической теме	Повторение

В соответствии с целями и задачами логопедической работы был подобран и систематизирован речевой, игровой и дидактический материал. Комплекс игр и упражнений был рассчитан на детей 2—3-летнего возраста с заключением ЗРР. Весь игровой материал по преодолению ЗРР объединялся по лексическим темам. Продолжительность освоения одной темы — 1 неделя.

Главной задачей игрового комплекса была формирование у детей фразовую коммуникации, развитие общей, мелкой и артикуляционной моторики, формирование внимания, восприятия различной модальности, памяти, мыслительной и речевой деятельности и в соответствии с нормальным возникновением этих процессов в онтогенезе.

Таким образом, выстраивание механизма взаимодействия логопеда с семьей ребенка раннего возраста, предусматривает общую целевую и единую стратегическую направленность работы - вовлечение родителей в коррекционно-развивающую среду на основе партнерских отношений. В ходе тщательного исследования возможностей технических средств коммуникации мы пришли к следующему заключению: применение интернет-технологий – это эффективный и интересный для всех участников коррекционного процесса способ взаимодействия с целью решения актуальных проблем коррекции речи детей раннего возраста.

Использованные источники:

1. Архипова Е.Ф. Логопедическая работа с детьми раннего возраста: учебное пособие для студентов пед. вузов. – М.: АСТ: Астрель, 2007. – 224 с.
2. Бобылова М.Ю., Браудо Т.Е., Казакова М.В., Винярская И.В. Задержка речевого развития у детей: введение в терминологию // Русский журнал детской неврологии – 2017. – № 6. – С. 56-62.
3. Основы логопедической работы с детьми: Учебное пособие для логопедов, воспитателей детских садов, учителей начальных классов, студентов педагогических училищ / Под общ. ред. д. п. н., проф. Г. В. Чиркиной. – 2-е изд., испр. – М.: АРКТИ, 2003 – 240стр.
4. Федорова, А.О., Архипова, С.Н. Особенности зрительно-моторной координации у старших дошкольников с общим недоразвитием речи // Научные исследования: от теории к практике: материалы II Междунар. науч.–практ. конф. (Чебоксары, 12 февр. 2015 г.) / редкол.: О. Н. Широков [и др.] / А.О. Федорова, – Чебоксары: ЦНС «Интерактив плюс», 2015. – С. 166–167.

УДК330.1

Федорова И.И.
студент магистрант
Казанский (приволжский) федеральный университет
Научный руководитель: Ваславская И.Ю., к.э.н.
профессор
Россия, г. Набережные челны

СРАВНИТЕЛЬНЫЙАНАЛИЗФОРМГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГОПАРТНЕРСТВА

АННОТАЦИЯ

В современном понимании партнерство государства и бизнеса представляет институциональный и организационный союз между государством и частными компаниями, банками, международными финансовыми организациями и другими институтами в целях реализации общественно значимых проектов. Актуальность состоит в том, что в условиях рыночной экономики, российским учреждениям в сфере предпринимательства довольно часто приходится сталкиваться с проблемами выживания на рынке, конкурентоспособности и другими немаловажными факторами.

Ключевые слова

Государственно-частное партнерство, расширение производства, бизнес.

Fedorova I.I.
Master
Kazan (Privolzhsky) Federal University
Russia, Naberezhnye Chelny
Scientific adviser Vaslavskaya I.Y.
Candidate of Economic Sciences, Professor

COMPARATIVEANALYSISOFFORMSOFPUBLIC-PRIVATEPARTNERSHIP

Annotation

In the modern understanding, the partnership between the state and business represents an institutional and organizational union between the state and private companies, banks, international financial organizations and other institutions with a view to implementing socially significant projects. The actuality is that, in a market economy, Russian institutions in the field of entrepreneurship often have to face problems of survival in the market, competitiveness and other important factors.

Keywords

Public-private partnership, production expansion, business.

Государственно-частного партнерство представляет собой соглашение между государством и бизнесом. Предметом такого соглашения является

предоставление частной компании прав пользования государственным или муниципальным имуществом либо прав на осуществление деятельности, составляющей прерогативу государства в целях реализации общественно значимых проектов. При этом передача полномочий органов власти и управления не ограничивается лишь правами собственности, сюда также следует включить и делегирование некоторых функций принятия решений в ходе экспертиз, консультаций и совместной разработки нормативно-правовых актов и целевых программ.

Сам термин «государственно-частного партнерство» является дословным переводом английского термина «public-private partnership» (PPP) и давно применяется в зарубежных государствах: Франции, Великобритании, США, Канаде, Австрии, Бельгии, Дании, Австралии, Израиле, Ирландии, Финляндии, Испании, Португалии, Греции, Южной Корее, Сингапуре, Чехии [3, С58]. Он означает конструктивное взаимодействие государства и частного сектора, целью которого является решение общественно значимых задач на национальном, региональном и местном уровнях.

Анализируя применения форм ГЧП в России на современном этапе, в первую очередь считаем целесообразным дать определение понятию «государственно-частное партнерство».

Определение ГЧП впервые дается в Федеральном законе от 13.07.2015 № 224-ФЗ «О государственно-частном партнерстве, муниципально-частном партнерстве в Российской Федерации и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации», согласно которому, «государственно-частное партнерство - юридически оформленное на определенный срок и основанное на объединении ресурсов, распределении рисков сотрудничество публичного партнера, с одной стороны, и частного партнера, с другой стороны, которое осуществляется на основании соглашения о государственно-частном партнерстве, обеспечения органами государственной власти и органами местного самоуправления доступности товаров, работ, услуг и повышения их качества» [1, С43].

Как отмечает М.Е. Коновалова, «решение задачи модернизации экономики России, развития приоритетных секторов и отраслей с целью ухода от сырьевой модели воспроизводства невозможно без партнерства государства и бизнеса.

Механизм ГЧП при правильном функционировании обеспечивает получение более широких преимуществ от капиталовложений в государственные исследования, создавая благоприятные предпосылки для устойчивого сбалансированного развития».

Разные исследователи выделяют различное количество форм ГЧП, так Н.М. Шодонова выделяет следующие основные формы ГЧП:

- контракты на обслуживание;
- контракты на управление;
-договоры об аренде;

- контракты на строительство, эксплуатацию, передачу (СЭП) и их разновидности;

- концессия.

Зайцева Г.Г. отмечает, что в настоящее время нормативное закрепление имеют две формы ГЧП - концессионное соглашение, заключаемое в соответствии с Федеральным законом от 21.07.2005 N 115-ФЗ «О концессионных соглашениях», и соглашение о ГЧП в рамках регионального законодательства.

В.Г. Варнавский выделяет следующие формы ГЧП:

1.Контракты как административный договор, заключаемый между государством (органом местного самоуправления) и частной фирмой на осуществление определенных общественно необходимых и полезных видов деятельности.

2.Аренда в ее традиционной форме (договоры аренды) и в форме лизинга.

3.Концессия (концессионное соглашение).

4.Соглашения о разделе продукции.

5.Совместные предприятия.

По результатам проведенного исследования по данным электронного журнала ГЧП мы пришли к выводу о том, что самые распространенные формы ГЧП-проектов, наблюдаемые в период с 2000 по 2017 гг. - концессионное соглашение, контракт жизненного цикла инвестиционный фонд, аренда с инвестиционными обязательствами (Рисунок 2.1).

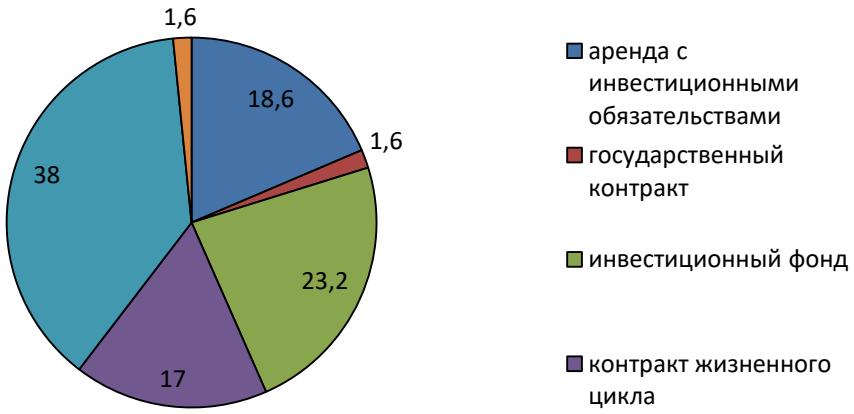


Рисунок 2.1- Формы реализации проектов ГЧП в РФ за период 2000-2017 гг., %

Таблица 1 - Формы реализации ГЧП по отраслям реализации проектов за период 2000-2017 гг.

Отрасль реализации проектов ГЧП	Всего проектов, шт.	Формы реализации ГЧП						
		Аренда с инвестиционными обязательствами	Аренда с инвестиционными обязательствами	Инвестиционный фонд	Контракт жизненного цикла	Концессионное соглашение	Особая экономическая зона	Форма не указана
АПК	12			2				10
Добыча полезных ископаемых	7			2				5
ЖКХ	83	11		3	2	16		51
Здравоохранение	13	1	1		4	4		3
Образование	5				3	2		
Культура	13	1			2	2		8
Промышленное производство	29	2		9	2			16
Разви-тие территорий	17	1		5		1	2	8
Строительст-во	19	2		3	2	1		11
Транспорт	82	1		4	3	18		56
Туризм	9	5						4
Физкультура и спорт	9		1		1	3		4
Энергетика	24			2	3	2		17
Всего	322	24	2	30	22	49	2	193

Как видно из представленных данных таблицы 2.1, большая доля в формах ГЧП принадлежит концессионным соглашениям (сфера ЖКХ - 16 проектов и транспорт - 18 проектов), с помощью инвестиционного фонда реализуются преимущественно проекты в области промышленного производства (9 проектов). При реализации проектов ЖКХ партнерство государства и бизнеса осуществляется так же и в форме аренды с инвестиционными обязательствами (11 проектов). Как правило, проекты в

социально значимых отраслях поддерживаются контрактами жизненного цикла, в сфере здравоохранения присутствует государственный контракт.

В качестве основного вывода отметим, что в последние годы, области применения различных форм партнерства государства и частного бизнеса стремительно расширяются, бурно развиваются сами формы партнерств и их модификации. Так, если концессионные соглашения первоначально стандартно применялись при сооружении автострад, автостоянок, обеспечении централизованным теплоснабжением, то в настоящее время они получили распространение в таких сферах, как национальная оборона, образование, кабельное телевидение, некоторые виды городского общественного транспорта и др. В ряде стран частный бизнес проектирует, строит, а затем управляет больницами, школами и другими общественными объектами.

Кроме того, в настоящее время развитие ГЧП в России сдерживается многими факторами. В частности, отсутствием механизмов долгосрочного финансирования. Российский бизнес (в частности, банки) не готов участвовать в длительных проектах (соглашения о ГЧП заключаются обычно на 10-50 лет). Сейчас большинство крупных проектов ГЧП реализуется в режиме «ручного управления». Так, строительство Западного скоростного диаметра стало возможным только после вмешательства Владимира Путина.

Использованные источники:

1. Алпатов А.А. Государственно-частное партнерство. Механизмы реализации / А.А. Алпатов, А.В. Пушкин, Р.М. Джапаридзе. - М.: Альпина Паблишерз, 2010. - 200с.
2. Варнавский В.Г. Партнерство государства и частного сектора: формы, проекты, риски. М.: Наука РАН, 2015. – 44с.
3. Правовые формы государственно-частного партнерства в России и зарубежных странах / А.В. Белицкая // Предпринимательское право. - 2013. - N 2. - С.6-11.
4. Богомолов О.В. Государственно-частное партнерство: международный опыт и российская практика // Пробл. теории и практики упр.-2016.–24 с.
5. Майор И.Г. Причины и принципы частно-государственного партнерства (гражданско-правовой аспект) // Об-во и право. - 2017. - № 1. - С.108-110с.

УДК330.1

Федорова И.И.
студент магистрант
Казанский (приволжский) федеральный университет
Научный руководитель: Коваленко С.В., к.э.н.
доцент
Россия, г. Набережные челны

ОЦЕНКАВНЕДРЕНИЯИНВЕСТИЦИОННОГОПРОЕКТА

АННОТАЦИЯ

Решающую роль в инновационном созревании и в развитии бизнеса с точки его расширения является инвестирование проектов и идей. Актуальность состоит в том, что в условиях рыночной экономики, российским учреждениям в сфере предпринимательства довольно часто приходится сталкиваться с проблемами выживания на рынке, конкурентоспособности и другими немаловажными факторами.

Ключевые слова

Инвестиции, расширение производства, инвестиционный проект.

Fedorova I.I.
Magistrant
Kazan (Privolzhsky) Federal University
Russia, Naberezhnye Chelny
Scientific adviser Kovalenko S.V.
Candidate of Economic Sciences
Associate Professor

EVALUATIONOFTHEINVESTMENTPROJECT

Annotation

A decisive role in the innovative development and investment of projects and ideas. The relevance is that, in a market economy, Russian institutions in the field of entrepreneurship often have to face problems of survival in the market, competitiveness and other important factors.

Keywords

Investment, production expansion, investment project.

Инвестиционный проект представляет собой ценность вложения денежных средств в какое-либо дело и стоит ли вообще вкладывать денежные средства. Инвестиционный проект подразделяется на несколько критериев для целесообразности проекта, по-другому инвестиционный проект называют бизнес-планом. По-другому можно сказать, что выявляется ряд критериев по которым определяется нужно ли вообще вкладывать денежные средства. Для чего нужно сопоставлять термин инвестирование и бизнес план на один уровень? А для того что ни один инвестор не вложить собственные средства без четко аргументированных экономических факторов и конечно же если он будет уверен что он получит прибыль от

какого-либо дела.

Поэтому для того, чтобы показать свой проект инвестору, нужно просчитать его от начала и до конца по экономической целесообразности, следует подчеркнуть чрезвычайную значимость учета всего комплекса проблем, сопутствующих осуществлению инвестиционного проекта. Осталось ответить только на один вопрос, как внедрение инвестиционного проекта позволить предпринимателю расширить свой бизнес.

Что же из себя представляет инвестиционный проект? И как может инвестиционный проект расширить бизнес каждого предпринимателя и дать ему возможность вложить свои средства в какой-либо бизнес? На все эти вопросы я постараюсь дать ответ.

Итак, чтобы понять что представляет собой инвестиционный проект, нужно понять, что такое вообще инвестиции. Для каждого человека инвестиции означают вложение собственных средств для умножения своего капитала в будущем. И это действительно так, но инвестиции также нужны не только для самого инвестора, но в чистую для человека, который хочет реализовать свои идеи в реальность. Тогда инвестиции в этом плане являются первостепенными и важными для обоих людей [2, С29].

Только правильное внедрение инвестиционного проекта поможет любому предпринимателю расширить свой бизнес, а зачастую стать успешными на долгое время[3, С87].

Суть инвестирования, с точки зрения инвестора (владельца капитала), заключается в отказе от получения прибыли «сегодня» во имя прибыли «завтра». Операции такого рода аналогичны предоставлению ссуды банком.

Инвестиции свою очередь могут быть разного рода, то есть долгосрочными, краткосрочными, зарубежными, региональными и другими. Но сегодня речь пойдет только о краткосрочных и долгосрочных инвестициях. Проекты могут быть классифицированы также по целям, которые ставятся при их реализации. Эти цели могут быть различны и не обязательно связаны с прямым получением прибыли. Могут быть инвестиционные проекты работ сами по себе убыточные в экономическом смысле, но приносящие косвенный доход за счет обретения стабильности в обеспечении материалами, выхода на новые рынки сырья и продукции, социального эффекта, снижения затрат по другим проектам, улучшения экологии, повышения безопасности продукции. Данные инвестиционные проекты работ сами требуют для своей оценки неформализованные критерии.

Инвестиционные проекты независимы, если решение о принятии одного не влияет на решении о принятии другого. По мнению автора, говорить об абсолютной независимости инвестиционных проектов неправомерно, поскольку каждый из них затрагивает несколько сфер, в которые, в свою очередь, вовлечены другие проекты. Помимо этого, имеет место отвлечение ресурсов из одной области в другую.

Конечно же эти два термины говорят сами за себя, то есть

краткосрочные инвестиции означают, что денежные средства возвращаются быстро, а долгосрочные долго, если говорить простым языком. Теперь можно и перейти к вопросу инвестиционного проекта, который предполагает насколько быстро предприниматель вернет свои денежные средства [4, С16].

Нам необходимо ответить только на один вопрос, как внедрение инвестиционного проекта позволить предпринимателю расширить свой бизнес.

Во-первых, внедрение инвестиционного проекта является своего рода для начинающих предпринимателей очень хорошей стартовой экономической поддержкой, а для более успевающих предпринимателей устоявшейся базой в случае если возникнуть какие-либо финансовые трудности.

Во-вторых, инвестиционный проект помогает точно показать слабые и сильные стороны проекта при которых можно смоделировать пути решения выхода из критичной ситуации в будущем.

В-третьих, в инвестиционном проекте описывается техническая и экономическая целесообразность идеи, что является одной из первостепенных задач каждого предпринимателя и инвестора.

Итак, внедрение инвестиционного проекта не только позволит расширить бизнес, но и преувеличить прибыль инвестора. Ведь инвестиционный проект убережет от ненужных ошибок и поможет поддерживать свой бизнес очень долгое время. Поэтому для того чтобы воплотить свои идеи в жизнь или спасти свой бизнес в будущем, нужно внедрять инвестиционный проект.

Использованные источники:

1. Богатин Ю.В., Швандар В.А. Оценка эффективности бизнеса и инвестиций: Учеб.пособие для вузов. - М.: Финансы, 2015. - 254с.
2. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия; 3-е изд. – Мн.: ИП «Экоперспектива»; «Новое знание», 2015. – 498с.
3. Аньшин В.Н. Инвестиционный анализ : Учебно-практическое пособие. – М.: Дело, 2015 . – 280 с.
4. Виленский П.Л., Лившиц В.Н., Смоляк С.А. Оценка инвестиционных проектов: Теория и практика: Учеб. Пособие. – 2-е изд.,перераб. и доп. – М.: Дело, 2013. – 888с.
5. Семенов, А. В. Инновационные аспекты управления корпоративными знаниями [Электронный ресурс]: монография / А. В. Семенов, Б. В. Салихов, И. С. Салихова; под ред. д.э.н., проф. А. В. Семенова. - М.: Дашков и К, 2013. - 148 с. - Режим доступа: http://znanium.com

УДК330.1

Федорова И.И.
Студент магистрант
Казанский (приволжский) федеральный университет
Научный руководитель: Кожевникова Н.В., к.э.н. доцент
Россия, г. Набережные челны

ВНЕДРЕНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА С ЦЕЛЬЮ РАСШИРЕНИЯ БИЗНЕСА

АННОТАЦИЯ

Решающую роль в инновационном созревании и в развитии бизнеса с точки его расширения является инвестирование проектов и идей. Только правильное внедрение инвестиционного проекта поможет любому предпринимателю расширить свой бизнес, а зачастую стать успешными на долгое время. Актуальность состоит в том, что в условиях рыночной экономики, российским учреждениям в сфере предпринимательства довольно часто приходится сталкиваться с проблемами выживания на рынке, конкурентоспособности и другими немаловажными факторами.

Ключевые слова

Инвестиции, расширение производства, инвестиционный проект, бизнес-план, бизнес.

Fedorova I.I.
Magistrant
Kazan (Privolzhsky) Federal University
Russia, Naberezhnye Chelny
Scientific adviser Kozhevnikova N.V.
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor

IMPLEMENTATIONOFANINVESTMENTPROJECTTOEXPANDBUSINESS

Annotation

A decisive role in the innovative development and investment of projects and ideas. Only the correct implementation of the investment project allows any business to expand its business, and often become successful for a long time. The relevance is that, in a market economy, Russian institutions in the field of entrepreneurship often have to face problems of survival in the market, competitiveness and other important factors.

Keywords

Investment, production expansion, investment project, business plan, business.

Каждый предприниматель и вообще любой начинающий человек, который хочет заняться бизнесом, задается вопросом, стоит ли вообще вкладывать свои средства в какое-либо дело. Поэтому чтобы обезопасить свои средства и в какой-то степени в дальнейшем приумножить свой

капитал, предприниматели используют такой инструмент как инвестиционный проект. Что же из себя представляет инвестиционный проект? И как может инвестиционный проект расширить бизнес каждого предпринимателя и дать ему возможность вложить свои средства в какой-либо бизнес? На все эти вопросы я постараюсь дать ответ.

Итак, чтобы понять что представляет собой инвестиционный проект, нужно понять, что такое вообще инвестиции. Для каждого человека инвестиции означают вложение собственных средств для умножения своего капитала в будущем. И это действительно так, но инвестиции также нужны не только для самого инвестора, но в чистую для человека, который хочет реализовать свои идеи в реальность. Тогда инвестиции в этом плане являются первостепенными и важными для обоих людей [1, С29].

Важнейшее свойство капитала состоит, как известно, в возможности приносить прибыль его владельцу. Долгосрочное вложение капитала, или инвестирование - одна из форм использования такой возможности [2, С87].

Суть инвестирования, с точки зрения инвестора (владельца капитала), заключается в отказе от получения прибыли «сегодня» во имя прибыли «завтра». Операции такого рода аналогичны предоставлению ссуды банком [3, С16].

Инвестиции свою очередь могут быть разного рода, то есть долгосрочными, краткосрочными, зарубежными, региональными и другими. Но сегодня речь пойдет только о краткосрочных и долгосрочных инвестициях. Проекты могут быть классифицированы также по целям, которые ставятся при их реализации. Эти цели могут быть различны и не обязательно связаны с прямым получением прибыли. Могут быть инвестиционные проекты работ сами по себе убыточные в экономическом смысле, но приносящие косвенный доход за счет обретения стабильности в обеспечении материалами, выхода на новые рынки сырья и продукции, социального эффекта, снижения затрат по другим проектам, улучшения экологии, повышения безопасности продукции. Данные инвестиционные проекты работ сами требуют для своей оценки неформализованные критерии.

Инвестиционные проекты независимы, если решение о принятии одного не влияет на решении о принятии другого. По мнению автора, говорить об абсолютной независимости инвестиционных проектов неправомерно, поскольку каждый из них затрагивает несколько сфер, в которые, в свою очередь, вовлечены другие проекты. Помимо этого, имеет место отвлечение ресурсов из одной области в другую.

Конечно же эти два термины говорят сами за себя, то есть краткосрочные инвестиции означают, что денежные средства возвращаются быстро, а долгосрочные долго, если говорить простым языком. Теперь можно и перейти к вопросу инвестиционного проекта, который предполагает насколько быстро предприниматель вернет свои денежные средства.

Инвестиционный проект представляет собой ценность вложения

денежных средств в какое-либо дело и стоит ли вообще вкладывать денежные средства. Инвестиционный проект подразделяется на несколько критериев для целесообразности проекта, по-другому инвестиционный проект называют бизнес-планом. По-другому можно сказать, что выявляется ряд критериев по которым определяется нужно ли вообще вкладывать денежные средства. Для чего нужно сопоставлять термин инвестирование и бизнес план на один уровень? А для того что ни один инвестор не вложить собственные средства без четко аргументированных экономических факторов и конечно же если он будет уверен что он получит прибыль от какого-либо дела. Поэтому для того, чтобы показать свой проект инвестору, нужно просчитать его от начала и до конца по экономической целесообразности, следует подчеркнуть чрезвычайную значимость учета всего комплекса проблем, сопутствующих осуществлению инвестиционного проекта. Осталось ответить только на один вопрос, как внедрение инвестиционного проекта позволить предпринимателю расширить свой бизнес.

Во-первых, внедрение инвестиционного проекта является своего рода для начинающих предпринимателей очень хорошей стартовой экономической поддержкой, а для более успевающих предпринимателей устоявшейся базой в случае если возникнуть какие-либо финансовые трудности.

Во-вторых, инвестиционный проект помогает точно показать слабые и сильные стороны проекта при которых можно смоделировать пути решения выхода из критичной ситуации в будущем.

В-третьих, в инвестиционном проекте описывается техническая и экономическая целесообразность идеи, что является одной из первостепенных задач каждого предпринимателя и инвестора.

Также хочется показать, как смотрят на инвестиционный проект зарубежные и российские специалисты. Поэтому предлагается краткая характеристика оценки инвестиционного проекта зарубежных и российских специалистов.

Инвестиционный проект с точки зрения России	Инвестиционный проект с точки зрения Зарубежа
В России эффективность инвестиционного процесса на предприятии оценивается: -инвестиционный проект рассматривается в течение полного периода его существования; - оценка должна учитывать взаимоотношения участников проекта и их экономического окружения; - учет влияния проекта на изменение будущего; моделирование кэш-фло; - выбор проекта по максимуму создаваемого им эффекта; -учет изменения стоимости денег во времени; -учет только затрат и результатов,	За рубежом эффективность инвестиционного процесса на предприятии оценивается показателями эффективности, количественно характеризующими «выгодность» реализации проекта для каждого из его участников, а также и некоторыми качественными параметрами. Методы, используемые в зарубежной практике при проведении анализа инвестиционных процессов, основываются на учетных оценках (статичные методы) и на дисконтированных оценках (динамические методы).

отражаемых в проекте как будущие, плановые затраты.	

Итак, внедрение инвестиционного проекта не только позволит расширить бизнес, но и преувеличить прибыль инвестора. Ведь инвестиционный проект убережет от ненужных ошибок и поможет поддерживать свой бизнес очень долгое время. Поэтому для того чтобы воплотить свои идеи в жизнь или спасти свой бизнес в будущем, нужно внедрять инвестиционный проект.

Использованные источники:

1. Богатин Ю.В., Швандар В.А. Оценка эффективности бизнеса и инвестиций: Учеб.пособие для вузов. - М.: Финансы, 2015. - 254с.
2. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия; 3-е изд. – Мн.: ИП «Экоперспектива»; «Новое знание», 2015. – 498с.
3. Аньшин В.Н. Инвестиционный анализ : Учебно-практическое пособие. – М.: Дело, 2015 . – 280 с.
4. Виленский П.Л., Лившиц В.Н., Смоляк С.А. Оценка инвестиционных проектов: Теория и практика: Учеб. Пособие. – 2-е изд.,перераб. и доп. – М.: Дело, 2013. – 888с.
5. Семенов, А. В. Инновационные аспекты управления корпоративными знаниями [Электронный ресурс]: монография / А. В. Семенов, Б. В. Салихов, И. С. Салихова; под ред. д.э.н., проф. А. В. Семенова. - М.: Дашков и К, 2013. - 148 с. - Режим доступа: http://znanium.com

УДК 338.515

Федотов А.А.
студент магистрант
МГТУ им. Н.Э. Баумана
научный руководитель: Соколов Е.В., доктор технических наук
профессор
Россия, г. Москва

АЛГОРИТМ И ПРОГРАММНЫЙ ПРОДУКТ ВЫБОРА МЕТОДА ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ МЕЖДУ ВЗАИМОЗАВИСИМЫМИ ОРГАНИЗАЦИЯМИ

Статья посвящена разработке алгоритма выбора метода ценообразования между взаимозависимыми организациями, а также программному продукту, автоматизирующему данный процесс. В основе алгоритма лежат требования Налогового кодекса РФ. Разработанная программа представляет собой вопросно-ответную систему с дружественным интерфейсом. Ответив на предложенные вопросы, связанные со спецификой сделки, будет рекомендован метод ценообразования. Использование интерактивной системы выбора метода увеличивает скорость принятия решения, уменьшает вероятность ошибки.

Ключевые слова: налогообложение, ценообразование, взаимозависимые организации, алгоритм, интерактивная система.

Fedotov A.A.
student of the Moscow State Technical University. N.E. Bauman
Russia, Moscow
Scientific adviser: Sokolov E.V.
doctor of technical sciences, professor

ALGORITHM AND SOFTWARE FOR SELECTION PRICING METHOD BETWEEN INTERINDEPENDENT ORGANIZATIONS

The article is devoted to the development of an algorithm for choosing the pricing method between interdependent organizations and a software product that automates the process. The algorithm is based on the requirements of the Tax code of the Russian Federation. The developed program is a Yes/No system with a friendly interface. Answering the proposed questions related to the specifics of the transaction will be proposed recommended pricing method. The use of an interactive method selection system increases the speed of decision-making and also reduces the probability of error.

Keywords: taxation, pricing, interdependent organizations, algorithm, interactive system.

Трансфертное ценообразование - это образование цен, которые отличаются от рыночных, для сделок между взаимозависимыми лицами, как правило, входящими в один холдинг(группу компаний).

В России с 1 января 2012 Федеральным Законом №227-ФЗ введено в

действие законодательство о налоговом контроле цен (трансфертном ценообразовании). Федеральный закон дополняет первую часть НК РФ разделом V.I, в котором изложены новые механизмы противодействия ценовому манипулированию.

Главой 104.3 НК РФ описываются Методы, используемые при определении для целей налогообложения доходов (прибыли, выручки) в сделках, сторонами которых являются взаимозависимые организациии [1].

Законодательством предусмотрены 5 Методов, применяемых для определения рыночного уровня цен или же рыночного уровня рентабельности, получаемых лицом – стороной контролируемой сделки. Подход к применению данных Методов неоднозначен.

Примеры сделок, в отношении которых применяются те или иные Методы, приведены в таблице 1.

Таблица 1- Примеры применения Методов в отношении различных видов сделок

Методы	Примеры сделок, в отношении которых применяется Метод
Метод сопоставимых рыночных цен	– биржевые товары (включая металлы) – одновременно есть реализация на третьих лиц и на взаимозависимых лиц
Метод цены последующей реализации	– реализация товаров в адрес трейдера (включая зарубежного)
Затратный Метод	– процессинг (переработка) – оказание услуг – реализация товаров (в отдельных случаях)
Метод сопоставимой рентабельности	– те же случаи, что для Метода цены последующей реализации и затратного Метода
Метод распределения прибыли	– очень ограниченное число случаев (например, технологически взаимосвязанный процесс производства)

Рассмотрим применимость каждого из предлагаемых законодательством Методов.

Метод сопоставимых рыночных цен (далее – МСРЦ, Метод СРЦ) – основан на сравнении цен контролируемой сделки с:

– внутренними сопоставимыми ценами – ценами реализации аналогичных товаров, работ или услуг в адрес независимых третьих лиц;

– внешними сопоставимыми ценами – ценами на соответствующие товары, работы или услуги на открытом рынке, т.е.:

– биржевыми котировками;

– ценами по сделкам между независимыми лицами;

– данными информационно-ценовых агентств.

Метод цены последующей реализации (далее – МЦПР, Метод ЦПР) – основан на сравнении валовой рентабельности продаж лица, являющегося покупателем продукции в рамках контролируемой сделки с валовой рентабельностью сопоставимых торговых компаний.

Затратный Метод (далее - ЗМ) – является Методом определения

соответствия цены в анализируемой сделке рыночной цене на основании сопоставления валовой рентабельности затрат лица, являющегося стороной анализируемой сделки (группы анализируемых однородных сделок), с рыночным интервалом валовой рентабельности затрат.

Метод сопоставимой рентабельности (МСР, Метод СР) – заключается в сопоставлении операционной рентабельности, сложившейся у лица, являющегося стороной анализируемой сделки, с рыночным интервалом операционной рентабельности в сопоставимых сделках.

Метод распределения прибыли (МРП, Метод РП) – заключается в сопоставлении фактического распределения между сторонами анализируемой сделки совокупной прибыли, полученной всеми сторонами этой сделки, с распределением прибыли между сторонами сопоставимых сделок. Выбор принципов распределения прибыли зависит от обстоятельств анализируемой сделки и должен приводить к распределению прибыли по анализируемой сделке, соответствующему распределению прибыли между лицами, осуществляющими аналогичную деятельность в сопоставимых коммерческих и/или финансовых условиях.

В процессе функционирования организации ставится цель добиться своевременного и правильного исчисления налоговой базы, которая, в рамках налога на прибыль зависит от выручки и принимаемых для целей налога на прибыль расходов. В свою, очередь, размер выручки и расходов напрямую зависит от применяемых на уровне взаимозависимых организаций группы цен.

В случае неправильного исчисления налоговой базы, налоговые органы, по результатам проведения соответствующих проверок, обяжут организации группы уплатить доначисленные суммы налогов, а также штрафы и пени. Рассматриваемые в данной работе алгоритм и программный продукт направлены на исследование всей совокупности внутригрупповых сделок группы организаций с точки зрения требования законодательства о налоговом контроле цен.

Интерактивная система выбора метода ценообразования принимает на вход данные об организации, на основе которых в соответствии с законодательством РФ можно выбрать один из методов (Рис. 1).



Рисунок 1 - Схема взаимодействия с программным продуктом

Основной предпосылкой разработки системы управлением ценообразованием взаимозависимых организаций является тот факт, что на современном этапе развития экономики в России не существует каких-либо

систем или средств, призванных автоматизировать деятельность по диагностике контролируемых сделок, стороной которых является исследуемая организация группы.

В свою очередь, деятельность современных групп компаний обусловлена наличием большого количества контролируемых сделок, осуществляемых между взаимозависимыми организациями. Каждая такая контролируемая сделка сможет быть диагностирована с использованием предлагаемой системы.

Для работы с предлагаемой системой необходимо будет иметь детальное представление о деятельности, которую ведет организация, обладать информацией о сделке. Не исключено, что специалисту также потребуется консультироваться с представителями различных структурных подразделений организаций – коммерческого департамента или основного производства.

Процесс предлагаемой системы управления ценообразованием взаимозависимых организаций базируется на экономико-математическом моделировании рыночного уровня цен.

На основе проводимого анализа контролируемых сделок с учетом ряда факторов, характеризующих контролируемую сделку и финансовое состояние организаций – сторон сделки, экономико-математическая модель управления ценообразованием позволяет максимизировать совокупную прибыль взаимодействующих организаций и сократить потери организации от ошибок в принятии управленческих решений, связанных с ценообразованием. В целом данная система позволяет оптимизировать прибыль взаимозависимых организаций и обеспечить её соответствие требованиям законодательства о налоговом контроле цен.

На выходе программный продукт предоставит рекомендацию пользователю по выбору метода ценообразования. В зависимости от выбранного Метода, в дальнейшем будет необходимо на основе рыночного диапазона цен или рыночного диапазона рентабельности произвести расчет цены в сделке для определения налоговой базы.

Алгоритм определения метода безусловно дает возможность специалисту, ответственному за контроль ценообразования произвести выбор метода, но для этого ему потребуется использовать блок-схемы и в отдельных ситуациях прибегать к тексту налогового кодекса. Это может быть долго, неудобно, а также имеется большая вероятность возникновения ошибки в процессе определения метода. Чтобы избежать данных проблем было принято решение по разработке приложения автоматизирующего данный процесс.

Разработанный программный продукт представляет из себя вопросно-ответную систему, в которой реализован алгоритм выбора метода ценообразования. Она имеет простой и понятный пользователю интерфейс. Для программы не требуется сложных аппаратных средств - достаточно стандартного ПК, с установленным пакетом Java от Oracle Corporation.

На Рис. 2 представлен скриншот главного меню программного изделия:

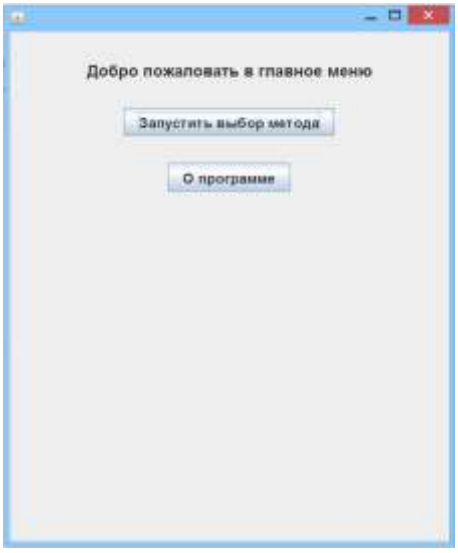


Рисунок 2 - Скриншот Главного меню

Для реализации приложения использовался язык Java, библиотека JFrame. Выбор данного инструмента был сделан не случайно.

Во-первых, объектно-ориентированный язык Java имеет множество библиотек, а следовательно и возможностей. Во-вторых, находится в открытом доступе, что не требует от организации дополнительных затрат на покупку лицензий. В масштабах фирмы это могут быть ощутимые расходы. Реализация программного изделия на Java является экономически-выгодным решением.

На Рис.3 представлено окно с информацией о программе, в которое можно перейти из главного меню:

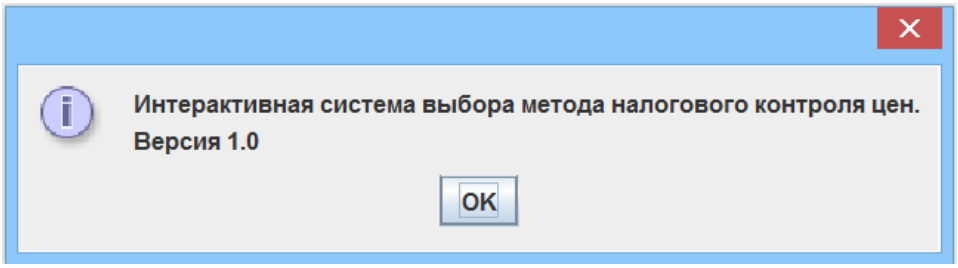


Рисунок 3 - Окно с информацией о программе

Для непосредственной работы с выбором метода создано отдельное окно, в него можно перейти из главного меню нажав кнопку "Запустить выбор метода". На Рис.4 представлено изображение данного окна:

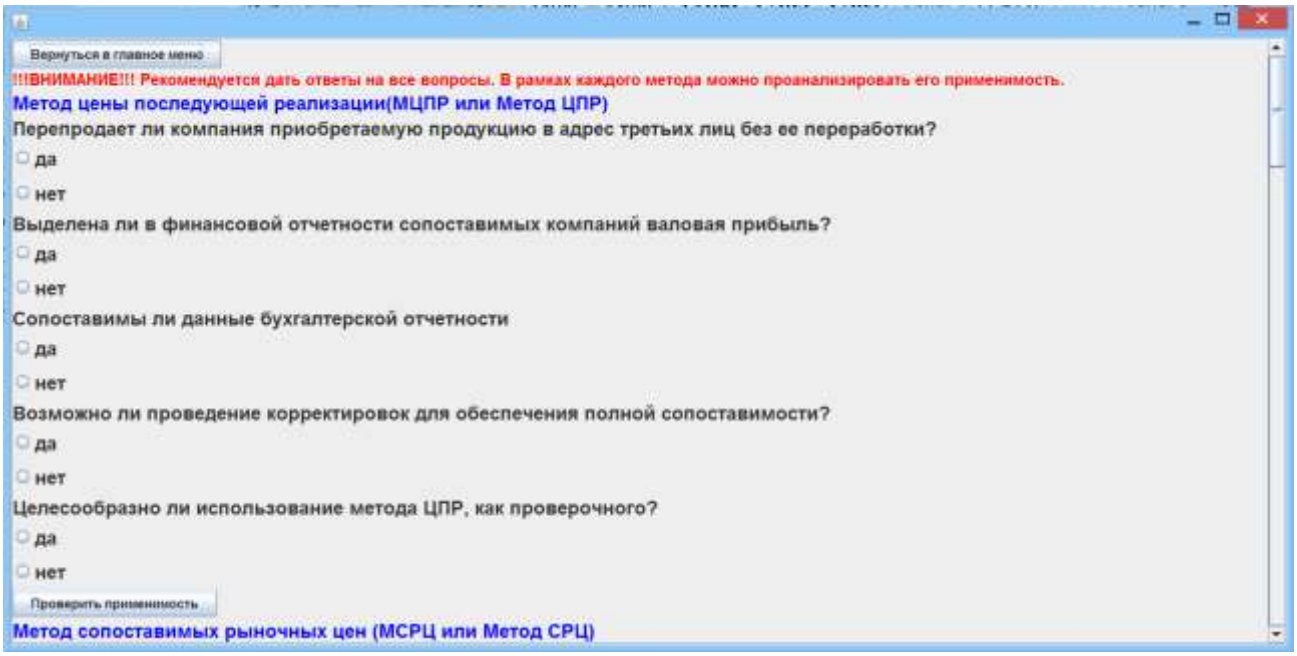


Рисунок 4 - Окно выбора метода

Перейдя в окно, изображенное на Рис.4 необходимо ответить на предложенные вопросы, как минимум для одного метода. Таким образом, приложение даст ответ о возможности применения того или иного метода ценообразования.

Использованные источники:

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от 03.07.2016) // КонсультантПлюс [Электронный ресурс]. — Режим доступа: http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=200844#0, свободный. — Загл. с экрана.

2. О внесении изменений и дополнений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с совершенствованием принципов определения цен для целей налогообложения: Федеральный закон от 18 июля 2011 г. № 227-ФЗ // КонсультантПлюс [Электронный ресурс]. — Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_116968/, свободный. — Загл. с экрана.

3. Иванова Е.В. Трансфертное ценообразование в компаниях холдингового типа: институциональный подход / Е.В. Иванова // Вестник Оренбургского государственного университета. — 2010. — № 8 (114). — С. 20-24.

4. Патрик Нимейер, Дэниэл Леук. Программирование на Java. Исчерпывающее руководство для профессионалов. -: Пер. с англ. – М. : ООО “Эксмо”, 2014. -1216с.

УДК 614.84

Фельк Э.В.
студент 4 курса
Новоселов Н.В.
студент 4 курса
Государственный аграрный университет Северного Зауралья
Россия, г. Тюмень

НЕМЕЦКИЕ ПОЖАРНЫЕ СЛУЖБЫ И ИХ ОСОБЕННОСТИ

Аннотация: В статье рассматривается организация работы пожарной охраны в Германии, а также эффективность деятельности добровольных пожарных дружин.

Ключевые слова: чрезвычайная ситуация, пожар, пожаротушение, добровольная пожарная дружина, эффективность систем пожаротушения.

Felk E.V.
student
Northern Trans-Ural State Agricultural University
Tyumen, Russia
Novoselov N.V.
student
Northern Trans-Ural State Agricultural University
Tyumen, Russia

GERMAN FIRE SERVICES AND THEIR FEATURES

Abstract: The article discusses the organization of fire protection in Germany, as well as the effectiveness of voluntary fire brigades.

Keyword: emergency situation, fire, firefighting, voluntary fire brigade , efficiency of fire extinguishing systems.

Согласно действующему законодательству Германии федеральные пожарные службы могут быть организованы только в городах с численностью населения более 100 тыс. человек. В населенных пунктах, в которых проживает от 50 тыс. до 100 тыс. человек, организуются небольшие профессиональные команды. В каждом городе наряду с федеральными пожарными действуют также добровольцы. В небольших городках они полностью обеспечивают охрану пожарной безопасности. Кроме того собственные команды пожарных могут создавать крупные предприятия, заводы, аэропорты и т.д. Они самостоятельно формируют штат специалистов, оплачивая их содержание. Вместе с тем такая объектовая охрана может быть как профессиональной, так и добровольной. В целом, в системе пожарной безопасности Германии сегодня занято около 40 тыс. федеральных специалистов и более 1 млн добровольцев [1, с. 402]. Обучение пожарных происходит в специализированных школах, которые есть в каждой земле. Срок такой учебы составляет 2 года. За это время будущий

специалист получает знания из различных сфер деятельности. Помимо собственно пожаротушения, они изучают особенности спасения людей на воде, оказания первой помощи, вождения различных видов техники. По желанию и в зависимости от способностей также пожарный может получить квалификацию высотника-спасателя, ассистента врача скорой помощи, водолаза и т.д. Такая мультифункциональность очень важна для пожарного в Германии, поскольку задачи пожарной службы очень разнообразны:

- тушение пожаров
- техническая помощь
- работы по спасанию людей и животных
- медицинская помощь

В среднем на пожаротушение приходится только 6-7% всего объема оперативной работы специалистов. Основная же часть рабочей деятельности связана с оказанием медицинской помощи - более 60%. Для поддержания профессионализма и боеготовности специалистов регулярно проводятся учения.

Содержание добровольческих пожарных частей в Германии входит в обязанности местных органов самоуправления. Они берут на себя заботу о материально-техническом оснащении пожарных команд. Заработная плата для добровольцев не предусмотрена, они выполняют свою работу бесплатно. Однако за время, потраченное на выполнение обязанностей по обеспечению пожарной безопасности, они получают зарплату по основному месту труда. Финансовые расходы работодателя компенсируются из средств местных органов самоуправления. Также добровольцы могут рассчитывать на дополнительные льготы - страховку жизни и здоровья, поощрения и награды, доплату к пенсии, оплату членства в клубах, освобождение от службы в армии.

В последнее время вопрос поощрения пожарных-добровольцев в Германии стоит достаточно остро. Правительство старается найти способы, которые могли бы привлечь новых молодых и сильных людей к такой работе [6].

Интересна практика определения того, кто будет руководить спасательной операцией. Традиционно в Германии командующим спасательными работами становится тот, кто первым прибыл на место происшествия. Даже если позже подъедет более опытный или старший по званию сотрудник, он не сможет взять инициативу в свои руки, ему придется подчиниться уже имеющемуся руководителю [2, 3].

В большинстве случаев время прибытия подразделений пожарных служб к месту происшествия в городах составляет 5-6 минут, в сельской местности цифра достигает 8 минут. Благодаря отличному обеспечению, использованию современных средств и технологий пожаротушения, а также налаженной работе количество смертей в результате пожаров в стране ежегодно снижается. Так, если в 2000 году показатель количества погибших на 100 тыс. населения составил 0,63, то в 2011 - уже 0,47.

Один из крупнейших пожаров последних лет в стране произошел в феврале этого года. В результате возгорания в многоквартирном доме в Рекклингхаузене пострадало 29 человек, среди которых – 9 детей. Госпитализировано после осмотра 20 человек. Возгорание произошло на лестничной площадке ночью, жильцы не смогли вовремя сориентироваться и вызвать пожарную службу. Для тушения пожара привлекли 60 сотрудников [4].

Подобный пожар произошел и в Лейпциге 31 марта 2018 года. Около старого пятиэтажного дома загорелся мусорный бак, огонь быстро перекинулся на деревянную лестницу, после чего здание вспыхнуло. Чтобы спасти людей, заблокированных на крыше, пожарные использовали спасательную подушку – пострадавшие спрыгнули вниз и остались живы. Первая медицинская помощь потребовалась 15 жильцам этого дома.

Трагичные последствия имели и два пожара, которые одновременно произошли в октябре 2015 года в Пфорцхайм и Гуденсберге. Общее число пострадавших достигло 20 человек, из них 4 погибло. При этом скорый приезд пожарных в обоих случаях позволил избежать больших жертв. В результате пожара во Франкфурте-на-Майне осенью 2017 года пострадавших не было, однако это происшествие стало известно на всю страну. Пламя охватило башню Гёте - одну из самых высоких деревянных построек Германии. К сожалению, ввиду опасности обрушения и быстрого распространения пламени пожарные лишь предотвратили распространение огня на окружающую территорию. Саму постройку спасти не удалось [5].

Таким образом, сопоставив информацию об организации современной пожарной охраны в Германии на русских и немецких интернет-ресурсах [7, с. 4; 8, с.194], можно сделать следующие выводы:

1) В Германии, основную часть пожаров тушат добровольцы-волонтеры, так как федеральные пожарные службы организовывают только в городах с населением более 100 тыс. чел.

2) Содержание добровольных пожарных частей входит в обязанности органов самоуправления, так же из средств местных органов власти компенсируются финансовые расходы работодателя.

3) Руководителем аварийно-спасательных работ становится тот, кто первым прибыл на место происшествия. Время прибытия к месту возгорания в городах 5-6 минут, а в сельской местности 8 минут.

4) Количество смертельных случаев с каждым годом снижается, благодаря наличию современных средств и технологий пожаротушения.

Использованные источники:

1. Богданова Ю.З., Бажин Д.В. К вопросу о пожарной безопасности в России и Германии // В сборнике: Сборник статей всероссийской научной конференции "Интеграция науки и практики для развития Агропромышленного комплекса", 2017. - С. 401-407.
2. https://www.freiwillige-feuerwehr.nrw/
3. https://www.planet-

wissen.de/gesellschaft/organisationen/feuerwehr/pwiefreiwilligefeuerwehr100.html
4. https://news.day.az/world/978514.html
5. https://ria.ru/world/20151020/1305048332.html
6. Khairullina N.G., Ustinova O.V., Sadykova Kh.N., Tretyakova O.V., Bogdanova Yu.Z. SOCIAL PROTECTION OF THE POVERTY: PROBLEMS AND SOLUTIONS // International Journal of Economics and Financial Issues. - 2016. - Т.6. - № S2. - С. 110-116.
7. Богданова Ю.З. Аутентичные интернет-ресурсы в профессиональном обучении студентов-ихтиологов // В сборнике: ПРИОРИТЕТНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ НАУКИ И ТЕХНОЛОГИЙ XXI ВЕКА. Сборник статей Международной научно-практической конференции. - 2017. - С. 3-6.
8. Богданова Ю.З. К вопросу о профессионально-ориентированном обучении иностранному языку в аграрном вузе // Филологические науки. Вопросы теории и практики. - 2017. - № 12-2 (78). - С. 194-196.

УДК 330

Фефелов Д.А.
студент магистрант 2 курса
факультет «Бизнеса и управления»
Гуманитарный университет
Россия, г. Екатеринбург

ПРОБЛЕМЫ ОЦЕНКИ РИСКОВ В ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТАХ

Аннотация: в статье рассмотрены аспекты оценки рисков и их влияния на эффективность реализации инвестиционных проектов. Выделена актуальность проблематики при условиях современной экономики. Проведена классификация основных рисков в управление проектами. Выделены ключевые проблемы, с которыми проектный менеджер сталкивается во время работы над реализацией и завершением инвестиционного проекта. Рассмотрены основные и наиболее популярные недостатки критериев эффективности реализации инвестиционных проектов. Проанализированы аналогичные недостатки и проблемы количественных методов оценки инвестиционных проектов. В заключение дана авторская оценка вероятности решения данной проблемы отечественными предприятиями.

Ключевые слова: инвестиционные проекты; оценка рисков; финансовый анализ; управление проектами; инвестиционные риски.

Fefelov D.A.
Graduate student
Faculty of Business and Managment
Humanitarian University
Russia, Ekaterinburg

PROBLEMS OF RISK ASSESSMENT IN INVESTMENT PROJECTS

Annotation: the article considers aspects of risk assessment and their impact on the efficiency of investment projects. The actuality of the problems is emphasized under the conditions of the modern economy. A classification of the main risks in project management was carried out. The key problems that the project manager faces during the work on the implementation and completion of the investment project are highlighted. The main and most popular shortcomings of the efficiency criteria for the implementation of investment projects are considered. Analogous shortcomings and problems of quantitative methods for evaluating investment projects are analyzed. In conclusion, the authors estimate the probability of solving this problem by domestic enterprises.

Key words: investment projects; risk assessment; the financial analysis; project management; investment risks.

На сегодняшний день, модель рыночной экономики включает в себя немаловажную роль конкурентоспособности предприятий, которая зависит от эффективности использования отдельных бизнес-процессов. Говоря иначе, можно выделить отдельные бизнес-процессы, которые формируются за счет проектной работы руководства предприятия для улучшения экономических показателей деловой активности организации. Для этого компаниям необходимо иметь хороший фундамент для целенаправленного движения, которые в свою очередь являются стратегической целью. В конечном итоге, управление проектов зависит от разумной сформированной стратегии развития предприятия. Но, помимо разработанной стратегии и плана, необходимо выполнение функции контроля, которая возможно благодаря рациональной системы ключевых показателей эффективности деятельности по управлению этими проектами и бизнес-процессами.

Компания, которая применяет методы проектного управления, более обоснованно определяет стратегические цели инвестиций и оптимально планирует свою инвестиционную деятельность, оптимизирует использование имеющихся ресурсов, учитывает проектные риски, анализирует фактические показатели и вносит своевременную коррекцию в ход работ. Помимо этого, предприятие избегает конфликтных ситуаций и посредством этого накапливает, анализирует и использует накопленный опыт в последующих реализациях других проектов. [1, с.91] Вкратце, все эти действия помогают предприятию, становится сильнее в конкурентной среде, что способствует увеличению реализации своей продукции, а это, в свою очередь, повышает объем продаж и выручки с готовой продукции.

Как вариант развития событий, руководство предприятия перенаправляет свои денежные потоки в виде чистой прибыль в развитие бизнеса компании, путем создания и реализации инвестиционных проектов. Но, в виду начала нового дела, существует бесчисленное число различных рисков, которые занижают эффективность инвестиционного проекта. Более того, методы оценки рисков в инвестиционных проектах зачастую дают

различные результаты, что усложняет сделать выбор на отдельном показателе. Таким образом, проблемы оценки рисков в проектном менеджменте – это актуальная тема обсуждения и исследования, как для современной управленческой науки, так и для российских и зарубежных менеджеров.

Риск – это вероятность возможности отклонения фактических результатов от планируемых. Стоит заметить, что эти отклонения могут быть не только в сторону ухудшения, но и в сторону улучшения. В настоящее время в экономической теории нет общепринятой классификации рисков в инвестиционных проектах, но зачастую выделяю следующий подход [2, с.136]:

- риски проектирования, к которым относятся кадровые и политические риски;
- риски этапа строительства, к которым относятся валютные, финансовые, строительные и кадровые риски;
- риски функционирования проекта, к которым относятся экологические, правовые, финансово-экономические, кадровые, технические, рыночные и потребительские риски;
- риски ликвидации проекта, которые зачастую склоняются к неспособности ликвидировать проект по проектной стоимости.

Для того чтобы понять характер возникновения таких рисков, необходимо определить основные проблемы и сложности при реализации инвестиционных проектов, что сказывается и на оценке рисков:

1. Отсутствие необходимых ресурсов для реализации проектов.
2. Отсутствие налаженной системы коммуникации между различными проектными группами.
3. Конфликтные ситуации при распределении дефицитных ресурсов.
4. Нарушение срока реализации проекта.
5. Превышение установленного лимита финансового бюджета.
6. Несовместимость реализованного проекта с текущей стратегией предприятия.
7. Отсутствие грамотного анализа потенциальных внешних и внутренних рисков при реализации проекта

При оценке рисков инвестиционных проектов важное значение имеет ряд моментов. Во-первых, оценка риска предполагает определение источников и массивов информации. Во-вторых, важен выбор конкретного подходящего метода оценки рисков из всего их многообразия. И, наконец, после выявления всех рисков необходимо дать рекомендации по их снижению по этапам осуществления инвестиционного проекта [3].

При оценке рисков, как правило, пользуются критериями эффективности инвестиционных проектов, к которым относятся: чистый дисконтированный доход; внутренняя норма доходности и дисконтированный срок окупаемости. Для них присущи следующие проблемы:

- NPV: не учитывается неточность исходных данных, при достаточно высоком уровне ставки дисконтирования отдельные денежные потоки оказывают сравнительное малое влияние на оценку;

- IRR: достаточная сложность при расчетах, невозможность ранжирования проектов по уровню их эффективности, высокая чувствительность к точному прогнозированию будущих денежных потоков;

- DPP: не учитываются все денежные потоки, наличие субъективности оценки рисков и возможностей.

Для подробной оценки рисков используются следующие количественные методы, каждый из которых имеет свои недостатки:

- метод корректировки нормы дисконта (не несет информации о вероятностных распределениях);

- анализ чувствительности (отсутствует учет эффекта диверсификации и связи между параметрами проекта);

- метод сценариев (рассматривается лишь несколько вариантов развития проектов);

- имитационное моделирование (трудности при восприятии оценки).

Таким образом, проблематика оценки рисков в инвестиционных проектах будет сохраняться и далее, а уровень ее актуальности возрастать для российских предприятий. Чтобы наиболее полноценно учесть все риски и возможное их влияние необходимо применять комплексный анализ, состоящий из различных количественных методов.

Использованные источники:

1. Четыркина Н.Ю. Менеджмент конкурентоспособности предприятия: учеб. пособие. СПб., 2014. – 357 с.

2. Штеле Е.А., Гусева М.А., Руди Л.А. Методика оценки эффективности инвестиционных проектов с учетом рисков // Вестник СибАДИ. – 2016. – № 6(52). – С. 135-140.

3. Элбейбитов А. Проблемы оценки рисков инвестиционных проектов. URL: http://group-global.org/ru/publication/58846-problemy-ocenki-riskov-investicionnyh-proektov (дата обращения 27.10.2017).

УДК 341.1.01

Филиппов М. И.
студент 3 курса
Васин М.А.
студент 3 курса
Институт истории и права
Калужский государственный универститет им. К. Э. Циолковского
научный руководитель: Петрушина О. М., к.э.н.
доцент, зав. кафедрой
Россия, г. Калуга

ТАМОЖЕННО – ТАРИФНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВНЕШНЕТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РФ В УСЛОВИЯХ ЕАЭС

Аннотация: Статья посвящена значению таможенно-тарифного регулирования, которое в комплексе своих элементов выполняют одни из важнейших функций в сфере таможенного дела : протекционистскую и фискальную. Таможенно-тарифное регулирование является в то же время и двигателем воздействия на хозяйственную деятельность, представляющее собой систему мер, используемых для влияния на международную торговлю. В нынешних условиях таможенно-тарифная политика может и должна стать эффективным инструментом ослабления и постепенного решения кризисных явлений в отечественной экономике, а затем – одним из важнейших факторов послекризисного экономического развития.

Ключевые слова: Таможенно – тарифное регулирование, внешнеторговая деятельность, ЕАЭС, единая таможенная территория, таможенная политика.

Filippov M.I.
Student
Third year student, Institute of History and Law
Kaluga State University named after. K. E. Tsiolkovsky
Russia, Kaluga city
Vasin M.A.
Student
Third year student, Institute of History and Law
Kaluga State University named after. K. E. Tsiolkovsky
Russia, Kaluga city
Scientific adviser: Petrushina O.M.
Ph. D., associate Professor, head. department

CUSTOMS - TARIFF REGULATION OF FOREIGN TRADE ACTIVITY OF THE RUSSIAN FEDERATION UNDER CONDITIONS OF THE EEU

Annotation: The article is devoted to the significance of customs and tariff regulation, which, in the complex of its elements, perform one of the most important functions in the sphere of customs: protectionist and fiscal. Customs

and tariff regulation is at the same time the engine of the impact on economic activity, which is a system of measures used to influence international trade. Under current conditions, customs and tariff policy can and should become an effective tool for easing and gradually resolving crisis phenomena in the native economy, and then - one of the most important factors of post-crisis economic development.

Key words: Customs - tariff regulation, foreign trade activity, EEU, uniform customs territory, customs policy.

Таможенно-тарифное регулирование является одним из основных методов государственного регулирования внешнеторговой деятельности, основанным на применении мер экономического влияния, которые способствуют защите национальных производителей, регулируют структуру экспорта и импорта. Под таможенным регулированием следует понимать меры государственного воздействия на внешнеторговую деятельность, в основе которых лежит ценовой фактор влияния. Такое влияние осуществляется с помощью установления и взимания таможенных платежей при перемещении товаров через таможенную границу.

На единой таможенной территории Евразийского экономического союза (далее ЕАЭС) с 1 января 2010 года используется Единый таможенный тариф (далее ЕТТ). С указанной даты в государствах-членах ЕАЭС утратили силу национальные таможенные тарифы и законодательство в области таможенно-тарифного регулирования в связи с вступлением в действие ряда наднациональных актов (с января 2015 года нормы, определяющие таможенно-тарифное регулирование, в основном содержатся в Договоре о ЕАЭС от 29 мая 2014 года, с января 2018 года – Таможенном Кодексе Евразийского экономического союза ЕАЭС от 01.01.2018 года)73.

В широком понимании ЕТТ ЕАЭС является инструментом торговой политики ЕАЭС, основными целями которого являются:

1) рационализация товарной структуры ввоза товаров на единую таможенную территорию ЕАЭС;

2) поддержание рационального соотношения вывоза и ввоза товаров;

3) создание условий для прогрессивных изменений в структуре производства и потребления;

4) защита экономики от неблагоприятного воздействия иностранной конкуренции;

5) обеспечение условий для эффективной интеграции ЕАЭС в мировую экономику.

Технически ЕТТ ЕАЭС - это свод ставок таможенных платежей, применяемых к товарам, ввозимым на единую таможенную территорию из третьих стран, систематизированный в соответствии с Единой товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности (далее ТН ВЭД) ЕАЭС.

[73] Тимошенко И.В.Таможенное право России: Курс лекций / 2-е изд. Перераб. И доп. – М.: «ПРИОР», 2015 – С. 67

В ЕТТ ЕАЭС применяются несколько видов ставок ввозных таможенных пошлин: адвалорные (начисляемые в процентах от таможенной стоимости облагаемых товаров), специфические (начисляемые за единицу облагаемых товаров) и комбинированные (сочетают адвалорные и специфические).

Решения об изменении ставок импортных пошлин принимаются Евразийской экономической комиссией (далее – ЕЭК) в соответствии с установленным регламентом на основании инициативы любого государства – члена ЕАЭС в лице его уполномоченного органа.

Для оперативного регулирования ввоза товаров на единую таможенную территорию ЕАЭС при необходимости могут устанавливаться сезонные таможенные пошлины. На практике сезонные пошлины как правило применяются в отношении сельскохозяйственных товаров, производство которых подвержено сезонности.

Также нормативно-правовой базой ЕАЭС предусмотрена возможность государству-члену на определенное время применять отличные от ЕТТ ЕАЭС ставки ввозных таможенных пошлин. Такое право обусловлено необходимостью удовлетворения социально значимых потребностей населения и развития соответствующих отраслей экономики, зависящих в значительной степени от традиционного импорта из третьих стран и которые не могут быть удовлетворены в настоящее время за счет производства аналогичного товара в ЕАЭС. При этом подразумевается, что государство — член должно обеспечивать недопущение поступления таких товаров на таможенную территорию других государств – членов без уплаты разницы во ввозной таможенной пошлине.

В торговой практике государств-членов ЕАЭС используются не только импортные, но и экспортные или вывозные пошлины, которые применяются к ограниченному кругу, в основном, сырьевых товаров (в России, например, газ, лесоматериалы, нефть и др.) и находятся в компетенции национальных органов государств-членов ЕАЭС.

Реализация единого таможенно-тарифного регулирования является одной из ведущих функций ЕЭК в рамках работы по обеспечению условий функционирования ЕАЭС. По мере углубления интеграции наднациональный характер регулирования в таможенно-тарифной сфере носит все более универальный и полный характер и осуществляется в сочетании с комплексом мер по изменению экономической среды на объединенном рынке ЕАЭС в целом. Одновременно использование единых мер таможенно-тарифной политики определяется международными рамками – требованиями, предъявляемыми мировой торговой системой, а также региональными торговыми соглашениями.74

Стоит отметить, что значение мер таможенно-тарифного

[74] Шлыков В.С. К вопросу о таможенных платежах, взимаемых при перемещении через таможенную границу / В.С. Шлыков//Таможенное дело – 2016. - №1 – С. 10.

регулирования как инструмента торговой политики по мере снижения средних импортных тарифов в процессе торговой либерализации продолжает падать. Хотя для большинства менее развитых стран и отдельных чувствительных категорий товаров импортные пошлины сохраняют значимую фискальную и регулирующую роль.

В новом таможенном кодексе изменились правила провоза различных товаров через границы государств, членов Евразийского экономического союза. Например, теперь предоставление декларации не является обязательным при пересечении границы. Предприниматель обязан иметь документы на руках при возникновении вопросов, однако требовать их у всех отныне не будут.

Всю бумажную документацию будут переводить в электронный формат. Исключение составят лишь персональные почтовые отправления, товары, пересылаемые на международном уровне или проходящие транзитом. Работа с остальными группами будет проходить в электронном виде. Безусловно, понадобится время, чтобы наладить работу новой системы для операций с товарами.

С помощью этих мер будет сокращено время, которое товар может находиться на таможне. Во-первых, регистрация станет автоматизированной и будет производить не людьми, а компьютерными программами. Максимальное время для регистрации – 1 час. Если с документами не возникает проблем, они могут без дополнительных проверок продолжить путь.

Кроме того, были изменены регламенты процедур. Описания стали более подробными: если раньше каждый процесс описывался в общем, то теперь подробно расписаны правила для приостановления, прекращения, возобновления и завершения процедуры. Также разделили меры, которые применяются к товарам местного и зарубежного производства.

Отдельное место занимают меры технического регулирования, санитарные и фитосанитарные меры, применяемые странами ЕАЭС в качестве инструментов торговой политики с учетом обязательств перед ВТО.

Использование ряда вышеперечисленных специфических инструментов лежит на стыке таможенно-тарифного, таможенного и технического регулирования. Их применение в комплексе создает возможность выработать оптимальную регулирующую среду во внешней торговле, позволяющую странам ЕАЭС эффективно адаптироваться к системе мирохозяйственных связей. При этом по мере либерализации импорта возрастет роль специальных мер по защите внутреннего рынка в случаях, когда выполнение тарифных обязательств перед ВТО может спровоцировать снижение конкурентоспособности производителей стран ЕАЭС и появление серьезного финансового ущерба.

Таким образом, основное предназначение таможенно-тарифного регулирования заключается в защите внутреннего рынка РФ и стимулировании структурных изменений в ее экономике. Но определяющее

влияние на таможенно-тарифное регулирование оказывают обязательства Российской Федерации в ВТО. И основным фактором риска для развития различных секторов экономики РФ рассматривается снижение уровня тарифной защиты для доступа на внутренний рынок иностранных товаров75.

Использованные источники:

1. Верстова М.Е. Таможенные платежи: проблемы теории и практики обеспечения уплаты таможенных платежей / М.Е. Верстова // Таможенное дело. – 2017. - № 1. – С. 21.
2. Мельник В.Н. Современное состояние таможенно-тарифного регулирования в Российской Федерации / В.Н. Мельник, В.А. Чуксин // Современные технологии в мировом научном пространстве. Сборник статей Международной научно-практической конференции: в 6 частях. – 2017. – С. 251-255.
3. Столбовская А.Г. Евразийский экономический союз: социально-экономический потенциал ЕАЭС // Молодой ученый, 2015, - №24. - С. 87-90.
4. Тимошенко И.В. Таможенное право России: Курс лекций / 2-е изд. перераб. и доп. – М.: «ПРИОР», 2015. – С. 67.
5. Шлыков В.С. К вопросу о таможенным платежах, взимаемых при перемещении через таможенную границу / В.С. Шлыков // Таможенное дело. – 2016. - № 1. – С. 10.

[75] Верстова М.Е. Таможенные платежи: проблемы теории и практики обеспечения уплаты таможенных платежей / М.Е. Верстова // Таможенное дело – 2017 - №1 – С. 21.

УДК 930.1:2

Филоненко Е.В.
студент 2 курса
лечебный факультет
ФГБОУ ВО Саратовский ГМУ
им. В. И. Разумовского Минздрава России
Россия, г. Саратов

ИССЛЕДОВАНИЕ КОНФУЦИАНСТВА В РАБОТАХ С.М. ГЕОРГИЕВСКОГО

Аннотация: В статье рассматриваются взгляды отечественного синолога второй половины XIX С.М. Георгиевского на особенности развития становления китайской цивилизации. В конце XIX века Китай находится в центре внимания российского общества. Отношения к Китайской цивилизации были критичными, что возникало вследствие недостатка получаемой информации о жизни китайского народа. С.М. Георгиевским были впервые опровергнуты укоренившиеся знания о Китае, как об «исторической окаменелости» и сделана попытка к решению вопроса о соотношении восточных цивилизаций с моделью европейского исторического развития.

Ключевые слова: синология, Китай, С.М. Георгиевский, исследования конфуцианства

Filonenko E.V., 2nd year student, Faculty of Medicine
FSBEI HE Saratov State Medical University.named after V. I. Razumovsky
Ministry of Health of Russia,
Russia, Saratov

RESEARCH OF CONFUCTION IN WORK CM. GEORGIYEVSKY

Abstract: The article considers the views of S.M. Georgievsky, Russian synologist of the second half of the 19th century, on the features of the development of Chinese civilization. At the end of the XIX century, China was the focus of Russian society. Attitudes to the Chinese civilization were critical, because of a lack of information about the life of the Chinese people. CM. Georgievsky was the first who refuted the entrenched knowledge about China as a "historical fossil" and attempted to solve the problem with the correlation of Eastern civilizations with the model of European historical development.

Key words: Sinology, China, S.M. Georgievsky, studies of Confucianism

Становление научной синологии как в Европе, так в России приходится на XIX век, одна из самых первых попыток подойти к решению вопроса о своеобразии развития Китая и факторах его устойчивости с

научной точки зрения76 принадлежит русскому китаеведу Сергею Михайловичу Георгиевскому. Благодаря активному всестороннему изучению Китайской империи в середине XIX века Георгиевским и другими учеными сформировалась собственно российская школа китаеведения, основными чертами которой стал всесторонний комплексный анализ страны и, что очень важно, исследование первоисточников.

Долгое время Китай оставался для русских и европейцев диковинной страной со своими тайнами и загадками. Георгиевский одним из первых стремился включить Китай в «историю» и показать прогрессивность его развития. В этом отношении взгляды Георгиевского, идеализировавшего Китай, были противоположными представлениям русского путешественника и натуралиста Н.М. Пржевальского, считавшего китайцев «полудиким народом»77. Русский синолог при раскрытии своеобразия исторического развития Китая исходил из предпосылки о подчиненности истории развития китайской цивилизации мировым историко-культурным закономерностям. В 1888 г. вышел труд С.М. Георгиевского «Принципы жизни Китая», а через два года – работа о важности изучения Китайской империи. 78Данные сочинения были названы советским синологом А. А. Петровым «лучшей книгой по идеологии Китая».

С.М. Георгиевский подвергал критическому разбору большую часть заметок военных востоковедов, которые ни разу не посещая непосредственно Китая, имея представления лишь по обстановке на землях окраин Китайской империи, пытались составить заключение обо всей стране целиком, исходя при этом из субъективных выводов и пользуясь зачастую устаревшими фактами из прессы и различных рапортов. Важным замечанием является, что на страницах печатных изданий находила место далеко не вся информация о жизни в Китайской империи в целом. 79

Георгиевский противоречил «шаблонной фразе», что «культура монгольской расы крайне односторонняя по существу своему и давно уже не переходит раз достигнутого предела, между тем как Запад безостановочен в своем движении, и что поэтому история … Востока лишена какого бы то ни было, а тем более научного интереса»80. Взгляды Георгиевского можно определить, как умеренно западнические, синолог признавал значительные успехи западного общества, но не считал их «единственно лучшими» и признавал, что «культура монгольской расы односторонняя»81. Георгиевский подчеркивал, что развитие Китая, «рассматриваемого самого по себе, за последние столетия представляется слишком медленным, как бы

---

[76] Березанская Л.В. Особенности развития китайской цивилизации в исторической концепции С.М. Георгиевского // Вестник Томского государственного университета. 2007. № 294. С. 144.

[77] Пржевальский Н.М. От Кяхты на истоки Желтой реки. с. 156.

[78] Георгиевский С.М. Принципы жизни Китая. СПб., 1888. С. 122-123; Георгиевский С.М. Важность изучения Китая. СПб., 1890. с. 191-192.

[79] Суворов В.В. Место «восточничества» в российской общественной мысли // Власть. 2012. № 12. с. 78-80.

[80] Георгиевский С.М. Принципы жизни Китая. с. 156.

[81] Там же с. 188-189.

несуществующим», однако такое состояние связано с тем, что «прогресс Китая не подвергался тем перерывам, которые следовали за отдельными периодами прогрессивности Запада, и потому менее заметен»82.

В своих трудах Георгиевский первый в русском китаеведение подвергнул сомнению укрепившиеся взгляды на Китай, как на «историческую окаменелость». Включив Китай во всемирную историю, синолог обозначил, что на Китай также распространяются закономерности прогрессивного развития человечества. Ученый отмечает способность китайцев к перениманию достижений европейцев: «Сыны небесной империи, не умаляя и не увеличивая достоинств этой культуры [материально-бытовой культуры европейцев и американцев], склонны усваивать ее, поскольку она способна разнообразить удобства жизни и поскольку применима к натуральным условиям страны». Георгиевский не сомневался, восточные общества, а именно Китай, способны не только принимать его, но и, используя согласно собственным традициям и нуждам, даже превзойти Европу и стать державами западного типа, но с более многочисленным и образованным населением, более сильной армией и более эффективным управлением.

Георгиевский отмечал недостатки европоцентристских принципов работы, ввиду этого стремился показать Китай «полноценным» участником общемирового исторического развития, открыть наиболее значительные «принципы жизни» Китайской империи, соотнести особенности исторического прогресса в европейских странах и в Китае.

С.М. Георгиевский в своих исследованиях стремился добиться двух определенных целей: описать культурные и социальные изменения традиционного китайского общества и раскрыть взаимосвязи исторического процесса, другими словами «показать, каким образом посредством частных эволюций или вопреки им осуществлялся идеал, рисующий лучшего человека, равно как лучшее приспособление культуры к его нуждам»83.

Результатом работы над первой задачей (эволюционное развитие в культурной и социальной жизни) являются два труда84, раскрывающие историю Китая с древнейших времен до III века до н.э. В своих работах Георгиевский одним из первых попытался уйти от событийного пересказа исторических китайских хроник Поднебесной. Синолог признавал, что в связи с недостатком археологических сведений в полной мере воссоздать политическое прошлое древнего Китая пока невозможно, поэтому для восстановления истории культуры Китайской империи, ученый предлагал больше внимания уделять изучению своеобразия сохранившейся китайского

---

[82] Там же с. 190-192.

[83] Георгиевский С.М. Важность изучения Китая. СПб., 1890. с. 192-195.

[84] См.: Георгиевский С.М. Первый период китайской истории. До императора Цинь-ши-хуан-ди. СПб., 1885. с. 10-15; Георгиевский С.М. Анализ иероглифической письменности китайцев как отражающей в себе историю жизни древнего китайского народа. СПб., 1888. с. 35-36.

языка, китайской литературы и его иероглифической письменности.85 Главный вывод, к которому пришел Георгиевский – невзирая на то, что в Китае надорганическая обстановка крайне прочна и стабильна, однако в ней присутствует тенденция к развитию и застойной ее называть ошибочно.86

После изучения первоначальных идеалистических образов (как отдельного человека, так и общества в целом) во всех направлениях древнекитайской философии, С.М. Георгиевский делает заключение о том, что лишь предложенный Конфуцием абсолют мог стать основой для последующей жизнеспособности китайской цивилизации.87 Отмечая особую роль конфуцианства, Георгиевский писал: «Китайцы, как многомиллионная нация, обладают жизненностью и Китай, как громадная империя, имеет незыблемую устойчивость постольку, поскольку конфуцианство является в этой стране учением господствующим, проведенным и проводимым в жизнь в неизмеримо большей степени, нежели буддизм, даосизм и другие философские системы, - Китай в том виде, в каком мы его знаем, не был бы мыслим без конфуцианства»88.

Сергей Михайлович выделял ряд положительных моментов в конфуцианстве. Во-первых, он обращал внимание на органическую преемственность предшествующих культовых форм. Конфуций без изменения внешних черт прежнего культа предков, внёс им новую этическую первооснову, которая соответствует высоким нравственным нормам.89 Такое новшество подвергло глубокому пересмотру традиции преклонения родителям, только на более высоком уровне. Взяв за основу принцип преемственности, Конфуций установил тем самым для последующих поколений идеал, исходящий из осознания нерушимой внутренней связи с историей страны, что в свою очередь практически исключало волнения и беспорядки, как в Европе90. В то же время именно конфуцианство давало возможность к заимствованию из западной культуры: «Конфуцианство … не только не воспрещает, но и поощряет изучение мира материального, а что касается самих китайцев, то у них найдется достаточно и ума, и фантазии, и самой энергичной настойчивости, чтобы усвоить европейский позитивизм и способствовать его дальнейшему

---

[85] Суворов В.В. Восточная медицина как фактор увлечения Востоком в российском обществе в конце XIX – начале XX вв. // Бюллетень медицинских интернет-конференций. 2014. Т. 4. № 3. с. 216-217.

[86] Суворов В.В. Князь Э.Э. Ухтомский о государственном устройстве России в период революции 1905-1907 гг. // Власть. 2011. № 1. с. 137-139; Суворов В.В. Политические убеждения Э. Э. Ухтомского // Известия Саратовского университета. Новая серия. Серия: История. Международные отношения. 2011. Т. 11. № 2-2. с. 31-34.

[87] Андриянова Е.А., Ермолаева Е.В., Суворов В.В., Фахрудинова Э.Р. Универсальная мудрость Востока. Саратов, 2013. Раздел «Россия и Восток: концептуализация сближения»; Суворов В.В., Живайкина А.А., Фахрудинова Э.Р. Национально-культурные задачи в системе образования России ценностные принципы конфуцианства (вторая половина XIX – начало XXI века)// Современные проблемы науки и образования. 2017. № 5. С. 219.

[88] Георгиевский С.М. Принципы жизни Китая. с. 124-128.

[89] Суворов В.В. Восточная медицина как фактор увлечения Востоком в российском обществе в конце XIX – начале XX вв. // Бюллетень медицинских Интернет-конференций. 2014. Том 4. № 3. С. 216-217.

[90] Березанская Л.В. Особенности развития китайской цивилизации в исторической концепции С.М. Георгиевского. с. 145.

развитию»91.

С.М. Георгиевский в монографии «Важности изучения Китая» указывает на особую роль конфуцианской доктрины для будущего китайского народа. 92Анализируя с определенной долей идеализации воздействие конфуцианства на отмеченные Н.И. Кареевым факторы эволюционного развития, Георгиевский непрекословно признает явную прогрессивную важность предложенной Конфуцием идеологии: «Китай прогрессивен, так как жизнь китайцев направлялась в длинном ряде веков путеводным светом того идеала, который был выяснен и многосторонне раскрыт Конфуцием... Этот идеал является перед нами воплотившимся в жизни современных нам китайцев в весьма значительной степени, что само по себе свидетельствует об успешности исторического прогресса, совершенного народом китайским»93. Подвергая сравнительному анализу европейский и китайский исторические процессы, Сергей Михайлович обращает внимание на такие характерные черты в Китае: во-первых, общекультурный и социальный прогресс Китайской империи в большей степени последователен, нежели западный, во-вторых, в западном мире эволюционная деятельность опиралась на множество различных идеалов, имеющих нередко абсолютно разные основы. В отличие от Европы китайцы во всех сферах жизни неизменно следовали лишь одному конфуцианскому идеалу, к тому же предложенные Конфуцием воззрения обладали определенной преемственностью с более древними нормами китайского общества.94 Причина того, что внутренняя жизнь Китая отличалась постоянством и устойчивостью, в отличие от большинства стран Запада, кроется в том, что китайцы последовательно стремились реализовать один имеющийся идеал, не отвлекаясь на другие цели.95

Исходя из изложенных С.М. Георгиевским взглядов на историю Китайского государства, можно сделать вывод, что его работы основываются на представлении об общности исторического прогресса для всех народов мира. Однако данная общность не представляется им как определенная череда сменяющих друг друга культур, где любая из них оказывается только ступенью для последующих, более развитых культур. С.М. Георгиевский не признавал взглядов на историю, присущих философии Г. Гегеля, который называл европейскую цивилизацию вершиной мировой истории. Не привлекала его и предложенная Н.Я. Данилевским теория локальных цивилизаций (хотя в одном из своих сочинений Сергей

---

[91] Георгиевский С.М. Принципы жизни Китая. с. 129-155.

[92] Суворов В.В. «Восточничество» Э.Э. Ухтомского и историческая память // История: электронный научно-образовательный журнал. 2012. Вып. 1(9):Историческая память: люди и эпохи, специальный выпуск по результатам научной конференции, проведенной совместно Историческим факультетом Государственного академического университета гуманитарных наук и Институтом всеобщей истории Российской академии наук 25–27 ноября 2010 г. URL: http://mes.igh.ru/magazine/content/vostochnichestvo-uhtomskogo.html.

[93] Георгиевский С.М. Важность изучения Китая. СПб., 1890. с. 186-191.

[94] Суворов В.В. Место «восточничества» в российской общественной мысли // Власть. 2012. № 12. с. 78-80.

[95] Суворов В.В. Князь Эспер Эсперович Ухтомский: общественно-политическая деятельность и идейное наследие. Саратов, 2014. с. 133-135.

Михайлович ссылается на «Россию и Европу»). Доводы о том, что любая цивилизация обречена на постепенное увядание и гибель, не были для С.М. Георгиевского убедительны. По его мнению, значительный возраст китайской культуры никак не мешал ей продолжать свое дальнейшее развитие. Принципиальное единство виделось ему в специфике исторического процесса как такового. Возможность личности скептически оценивать условия своего жизнедеятельности, на которой базируется все прогрессивное историческое развитие, характерна как для Востока, так и Европы. И это вовсе не опровергает уникальность и неповторимость каждой отдельной цивилизации. Любой цивилизации присуща своя, исторически сформировавшаяся, социальная и культурная специфика, устанавливающая своеобразие человеческого облика, идеологию социума, а значит и свой особый путь исторического развития.

Использованные источники:

1. Березанская Л.В. Особенности развития китайской цивилизации в исторической концепции С.М. Георгиевского // Вестник Томского государственного университета. 2007. № 294. с. 144;
2. Георгиевский С.М. Мифические воззрения и мифы китайцев. СПб.: Тип. И. Н. Скороходова, 1892. с. 144-145;
3. Георгиевский С.М. Анализ иероглифической письменности китайцев как отражающей в себе историю жизни древнего китайского народа. СПб., 1888. с. 35-36;
4. Георгиевский С.М. Первый период китайской истории. СПб.: печ. А. Григорьева, 1885. с. 255-260;
5. Георгиевский С.М. Принципы жизни Китая. СПб.: А.Я. Панафидин, 1888. с. 122-155;
6. Георгиевский С.М. Важность изучения Китая. СПб.: тип. И.Н. Скороходова, 1890. с. 186-195;
7. Суворов В.В. Формирование положительного образа Востока в Российском образованном обществе во второй половине XIX – начале XX вв. Саратов., 2017. с. 42-47;
8. Ухтомский Э. Э. К событиям в Китае. Об отношении Запада и Востока к России. СПб., 1900. с. 77-78;
9. Пржевальский Н.М. От Кяхты на истоки Желтой реки. с. 156;
10. Суворов В.В. Князь Эспер Эсперович Ухтомский: общественно-политическая деятельность и идейное наследие. Саратов, 2014. с. 133-135;
11. Суворов В.В. Место «восточничества» в российской общественной мысли // Власть. 2012. № 12. с. 78-80;
12. Суворов В.В. Восточная медицина как фактор увлечения Востоком в российском обществе в конце XIX – начале XX вв. // Бюллетень медицинских интернет-конференций. 2014. Т. 4. № 3. с. 216-217;
13. Суворов В.В. Князь Э.Э. Ухтомский о государственном устройстве России в период революции 1905-1907 гг. // Власть. 2011. № 1. с. 137-139;
14. Суворов В.В. Политические убеждения Э. Э. Ухтомского // Известия

Саратовского университета. Новая серия. Серия: История. Международные отношения. 2011. Т. 11. № 2-2. с. 31-34;
15. Андриянова Е.А., Ермолаева Е.В., Суворов В.В., Фахрудинова Э.Р. Универсальная мудрость Востока. Саратов, 2013. Раздел «Россия и Восток: концептуализация сближения»;
16. Суворов В.В., Живайкина А.А., Фахрудинова Э.Р. Национально-культурные задачи в системе образования России ценностные принципы конфуцианства (вторая половина XIX – начало XXI века)// Современные проблемы науки и образования. 2017. № 5. С. 219.
17. Суворов В.В. «Восточничество» Э.Э. Ухтомского и историческая память // История: электронный научно-образовательный журнал. 2012. Вып. 1(9):Историческая память: люди и эпохи, специальный выпуск по результатам научной конференции, проведенной совместно Историческим факультетом Государственного академического университета гуманитарных наук и Институтом всеобщей истории Российской академии наук 25–27 ноября 2010 г. URL: http://mes.igh.ru/magazine/content/vostochnichestvo-uhtomskogo.html.

УДК 614.253

Филоненко Е.В.
студент 2 курса
факультет «Лечебное дело»
ФГБОУ ВО Саратовский ГМУ
им. В. И. Разумовского Минздрава России
научный руководитель: Чебан А.Г.
ассистент
Россия, г. Саратов

ВРАЧЕБНАЯ ДЕОНТОЛОГИЯ В ДРЕВНОСТИ: ИНДИЙСКАЯ И ГРЕЧЕСКАЯ ТРАДИЦИИ

Аннотация: Медицинская деонтология является неотъемлемой частью врачебной практики, как на современном этапе, так и в древности. В статье сравниваются этические основания древнегреческой и древнеиндийской традиции врачевания, определяется актуальность важнейших нравственных принципов аюрведической медицины в контексте современной биоэтики.

Ключевые слова: аюрведическая медицина, «Чарака-самхита», Гиппократовский корпус, врачебная этика, деонтология.

Filonenko E.V.
2nd year student, Faculty of Medicine
FSBEI HE Saratov State Medical University.named after V. I. Razumovsky
Ministry of Health of Russia
Russia, Saratov

Head of Research: Cheban A.G.
Assistant

MEDICAL DEONTOLOGY IN ANCIENT: INDIAN AND GREEK TRADITIONS

Abstract: Medical deontology is an integral part of medical practice, both at the present stage and in antiquity. The article compares the ethical foundations of the ancient Greek and ancient Indian healing traditions, determines the relevance of the most important moral principles of Ayurvedic medicine in the context of modern bioethics.

Key words: ayurvedic medicine, Charaka-samhita, Hippocratic corpus, medical ethics, deontology.

«…врач должен обладать умением говорить,
применяясь к положению пациента,
убедить его, тронуть его сердце;
он должен обладать мужеством,
один вид которого прогонял бы малодушие»
Ф.Ницше [2]

Проблема оказания квалифицированной медицинской помощи больным всегда была и остается актуальной. Врачебная деятельность неразрывно связана с множеством факторов, от которых зависит её качество. Среди них – уровень знаний врача, его практические навыки, нравственные устои и этика поведения.

Одной из немаловажных основ является медицинская деонтология, которая включается в себя единство этических норм и принципов поведения медицинского персонала при выполнении им своих профессиональных обязанностей.

Весьма примечательно, что основоположником и научного врачевания, и врачебной этики в Европе является великий древнегреческий врач и философ Гиппократ. «Отец медицины» первый разработал нравственные требования к врачу и его отношению к больному и другим врачам. Вершиной его творчества в области врачебной этики является его знаменитая "Клятва". Несмотря на то, что "Клятва Гиппократа" написана в эпоху рабовладельческого общественного строя, многие положения ее не потеряли значение и в настоящее время. Это объясняется тем, что в основу "Клятвы" заложены непреходящие общечеловеческие ценности.

В V – IV веке до н. э. почти единовременно с творениями Гиппократа, моральные требования к врачу нашли отражение в древнейших памятниках литературы Древней Индии – «Аюрведах» («книгах жизни»). Аналогично античной медицине древнеиндийская имела врачебные клятвы, которые содержатся в различных книгах, но наибольшую известность получила клятва медицинского студента в «Чарака-самхите», имеющая прогрессивные концепции медицинской этики, дошедшие до нас из глубин веков [1, с.178].

Древняя Греция и Древняя Индия - государства с разной историей

развития, с разными культурными и мировоззренческими особенностями, которые повлияли на различия в этических принципах между врачом и пациентом.

Врачебное искусство ценилось в Древней Индии очень высоко, а этике врача предавалось большое значение. Аюрведические врачи считали, что основу проводимой терапии составляют четыре базиса – врач, лекарственные средства, помощник врача и больной [1, с. 172].

В каждой из рассматриваемых культур медицина предъявляет к врачу и его образу высокие требования. Представления о врачебном долге, достойных манерах врача, кодексе благочестивого поведения, требованиях к образу жизни и этикету, помыслам и отношении к пациенту в аюрведе схожи с Гиппократовским корпусом. «Врач должен быть компетентен», хорошо обучен опытным наставником, он должен достичь вершин в изучении медицинской литературы, «обладать чистым телом, помыслами и речью» [1, с. 173]. Врачу необходимо быть скромным и умеренным во всем, все его обязательства должны быть выполнены честно и добросовестно, речь врача должна быть мягкой без изъянов.

Врачебная древнеиндийская этика в отличие от древнегреческой большое внимание уделяет выбору пациента и требования к больному достаточно высоки. Главные черты аюрведического пациента – это достойное поведение, доверие врачу и проводимым манипуляциям, умение дать необходимую информацию, то есть способность вспомнить и описать события, связанные с возможными причинами болезни, а также еѐ проявлениями и наличие «сильной воли» для терпеливого перенесения назначенного лечения. Пациент выступает не объектом, а непосредственным активным соучастником терапевтического процесса, и при невыполнении выдвигаемых требований безуспешные попытки врача по их излечению приведут лишь к компрометации самого врачевания.

Помимо пациента и врача в аюрведической медицине лечению способствует помощник врача (аналог современных медсестер, медбратьев и сиделок), «он, исполненный любви к больному, искренне о нем заботящийся, чистый как телом, так и умом, и речью, усердный и разумный». В Гиппократовских трактатах внимания помощникам не уделялось. В современном же врачевании младшему и среднему медицинскому персоналу отводится важное значение, ведь качество оказанной медицинской помощи не будет так велико без золотых рук помощи людей этой профессии.

Важным аспектом врачебной этики аюрведы является отказ врача от лечения; так, деонтология аюрведы говорит о том, что врачу не только не возбраняется, но и рекомендуется отказать в лечении (но не в экстренной помощи) некоторым категориям людей. Тем, кто ненавидит врача или власть, или же кого ненавидит сам врач и правительство, человеку, не желающему жить (самоубийце), не имеющему времени и желания на лечение, тому, кто не выполняет предписанных врачом требований и

наставлений, тому, «чья жизнь подошла к концу». Человеку, преисполненного гнева, злобы, гордости, «погружённого в скорбь, охваченного страхом; неблагодарного и считающего себя врачом (занимающегося самолечением)» [1, с. 176-177].

Отказ от лечения таким большим категориям людей, прежде всего, связан с философией аюрведы, рассматривающей человека как единство тела, души, поведения и окружающего мира, а, следовательно, и исконные причины всех болезней (по аюрведе): страсть, заблуждение, беспокойство, желание, связаны с состоянием ума и психики, и поэтому лечение таких пациентов не приведет к положительному результату. Для качественной терапии врач должен любить пациента, поэтому при отказе от лечения врач действует исключительно в интересах больного, думая, в первую очередь, не о себе, а о состоянии пациента.

В Древней Греции, как и в современной медицине, отказов от лечения не предусматривалось, а существовала обязательность предоставления и равнодоступность медицинской помощи.

Можно сделать вывод, что античная медицина в основу лечения ставила самого врача, его моральные, духовные и социальные качества, он являлся основой медицинской помощи. В аюрведе для проведения качественного лечения необходимо активное участие не только медика, но и самого пациента. В случае плохих отношений лечащего врача и больного не получится достичь хорошего результата.

Этика врача высоко ценилась как в Древней Индии, так и в Древней Греции, а клятвы являются веским свидетельством высоко уровня профессиональной деонтологии в этих странах. На настоящем этапе развития медицинская этика приходит этическим принципам, наличие которых можно проследить в древней аюрведической деонтологии, которая полагала пациента не объектом, а субъектом лечения, равноправным в своем взаимодействии с врачом. Современная медицина основана на автономии личности пациента, она отвергает ранее признанный Гиппократовский патернализм в сторону коллегиальной, то есть непатерналистической модели взаимодействия врача и пациента.

В соответствии с современными этическими принципами пациент действует как коллега врача, стараясь предоставить все данные для постановки медиком правильного диагноза. Больной является активным участником процесса, но для верных и правильных решений он должен быть компетентен, то есть получать от врача достаточное количество правдивой информации о состоянии своего здоровья, вариантах лечения, прогнозе развития заболевания, возможных осложнениях. Не менее важна и комплаентность пациента, которая отражается в степени соответствия между поведением больного и рекомендациями, полученными от врача [7].

Использованные источники:

1. Суботялов М.А. Традиционная аюрведическая медицина: источники, история и место в современном здравоохранении: дис. … д-ра мед. Наук.

Москва, 2015.
2. Ницше Ф. Человеческое, слишком человеческое // Пер. с нем. С. Франка. — СПб.: Издательская Группа «Азбука-классика», 2010. 384 с.
3. Суботялов М.А., Дружинин В.Ю., Сорокина Т.С. Традиционная аюрведическая медицина о псевдоврачевании (на примере «Чарака-Самхиты») // Проблемы социальной гигиены, здравоохранения и истории медицины. 2014. № 2. С. 49-52.
4. Саперов В.Н. История развития врачебной этики // Здравоохранение Российской Федерации. 2012. №3. С. 53-55.
5. Бабияк В.И. Медицинская этика (философские аспекты) // Российская оториноларингология. 2012. №. 1. С. 3–13.
6. Андриянова Е.А., Засыпкина Е.В., Чебан А.Г. Сестринская практика в контексте этического регулирования / Е.А. Андриянова, Е.В. Засыпкина, А.Г. Чебан // Биоэтика. 2011. № 1 (7). С. 28-31.
7. Андриянова Е.А., Катрунов В.А., Гришечкина Н.В. и др. Биоэтика: учебное пособие для студентов / Саратов: Изд-во Сарат. гос. мед. ун-та, 2017. - 200 с.

УДК 339.56

Финагеева П.Н.
студент магистрант 2 курса
факультет технологического менеджмента и инноваций
Санкт-Петербургский национальный исследовательский университет информационных технологий, механики и оптики
Россия, г. Санкт-Петербург

ОЦЕНКА УРОВНЯ ОТКРЫТОСТИ И КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ЭКОНОМИКИ РЕСПУБЛИКИ СИНГАПУР

Аннотация: Статья посвящена оценке степени открытости экономики Республики Сингапур. Для данной оценки рассчитываются критерии открытости, такие как экспортная, импортная и внешнеторговая квоты, коэффициент покрытия экспорта импортом и другие. Также анализируется конкурентоспособность экономики Сингапура на основании коэффициента международной конкурентоспособности и индекса глобальной конкурентоспособности. В соответствии с произведенными расчетами сделан вывод об открытости экономики Сингапура.

Ключевые слова: уровень открытости экономики, конкурентоспособность, индексы, внешняя торговля, Республика Сингапур

Finageeva P.N.
Student
2nd year of the master's programme, Faculty of Technological Management and Innovations
Saint Petersburg National Research University of Information Technologies, Mechanics and Optics
Russia, Saint-Petersburg

EVALUATION OF THE OPENNESS DEGREE AND ECONOMIC COMPETITIVENESS IN THE REPUBLIC OF SINGAPORE

Abstract: The article evaluates the openness degree of the Republic of Singapore economy. For this purposes, openness criteria, such as export, import and foreign trade quotas, the export coverage ratio, and other are calculated. The competitiveness of the Singapore economy is also analyzed based on the international competitiveness coefficient and the global competitiveness index. In accordance with the calculations, the conclusion was made about the openness of the Singapore economy.

Key words: level of economy openness, competitiveness, indices, foreign trade, Republic of Singapore

Эффективное развитие внешнеэкономической деятельности и успешное интегрирование в мировое хозяйство обусловлены уровнем социально-экономического развития и реализации внешнеэкономического

потенциала.

В современных условиях усиления процессов экономической интеграции, активное участие в них различных стран, в том числе Сингапура, увеличения открытости экономик мира возникает необходимость в оценке имеющегося у страны потенциала, особенно внешнеэкономического.

Сингапур является одним из самых успешных и молодых суверенных государств Азиатско-Тихоокеанского района. Превращение Сингапура в техногенный город, финансовый и торговый центр Юго-Восточной Азии производилось за довольно короткий срок с привлечением иностранного капитала. Экономическая модель государства представляет собой развитую рыночную систему.

Оценку уровня открытости экономики стоит начать с определения таких коэффициентов, как экспортная, импортная и внешнеторговая квоты (табл. 1).

Таблица 1 – Показатели открытости экономики

Показатель	Формула	Границы
Экспортная квота	$К_Э = \frac{Э}{ВРП} * 100\%$	Не имеют конкретных границ
Импортная квота	$К_И = \frac{И}{ВРП} * 100\%$	
Внешнеторговая квота	$К_В = \frac{0{,}5 * (Э + И)}{ВРП} * 100\%$	

Примечание: таблица составлена автором на основе данных [1].

На основании статистических данных Департамента статистики Сингапура рассчитаем показатели открытости, указанные в таблице 1, результаты представлены в таблице 2.

Такие показатели, как экспортная, импортная и внешнеторговая квоты не имеют конкретных норм, они показывают значимость экспорта/импорта страны для экономики в целом. Сингапур относится к числу тех немногих стран мира, где стоимостной объем экспорта превышает размер валового внутреннего продукта. В связи с этим значения экспортной и импортной квот превышают 100%.

Таблица 2 – Экспортная, импортная и внешнеторговая квоты, %

Год	**2000**	**2001**	**2002**	**2003**	**2004**	**2005**
КЭ	226,31	234,31	244,61	264,80	267,89	270,07
КИ	176,89	168,27	168,32	177,66	190,06	196,42
КВ	201,60	201,29	206,47	221,23	228,98	233,25
Год	**2011**	**2012**	**2013**	**2014**	**2015**	**2016**
КЭ	182,40	176,36	178,39	182,10	194,01	172,14
КИ	176,31	173,77	171,80	168,87	152,01	146,14
КВ	179,35	175,07	175,10	175,49	173,01	159,14

Примечание: таблица составлена автором на основе статистических данных [3].

Величина экспортной квоты снизилась с начала периода исследования на 54 процентных пункта, а импортной и внешнеторговой на 31 и 43 процентных пункта соответственно (табл. 2).

Благодаря проведенным расчетам можно определить тип экономики страны – экспорто-ориентированная или импорто-ориентированная (рис. 1).



Примечание: рисунок составлен автором на основе расчетов

Рисунок 1 - Показатели открытости экономики (КЭ, КИ, КВ)

В соответствии с рисунком 1, экономику Сингапура вполне можно назвать экспорто-ориентированной. Экспортная квота не снижалась ниже 172% (2016 г.), а импортная – ниже 146% (2016 г.). Величины экспортной и импортной квоты снизили свои значения с 2000 года. Это объясняется тем, что среднегодовой темп прироста ВВП превышает среднегодовой темп прироста экспорта/импорта, а это 7,7% против 5,9%/7,0% соответственно.

Отношение внешнеторгового оборота к валовому продукту (Вмрт) или индекс открытости показывает, насколько внешнеэкономические связи страны стимулируют ее экономический рост. Воздействие оказывается стимулирующим при уровне показателя, превышающем 25%. В случае Сингапура данный показатель не опускается ниже 330%, что говорит о том, что экономика страны является открытой, причем ее внешнеэкономические связи значительно стимулируют ее экономический рост.

$$ЦТ = \frac{\sum(Эij + Иij) - \sum|Эij - Иij|}{\sum(Эij + Иij)}, \quad (1)$$

где Эij, Иij –экспорт и импорт страны j группы продуктов I [1].

Индекс Грубеля-Ллойда (1) может характеризовать не конкретную отрасль, а внешнеторговый оборот региона, таким образом, чем ближе значение показателя к единице – тем выше качество внутриотраслевой торговли в регионе. Значение данного показателя в Сингапуре за исследуемый период снизилось с 0,97 (2000 г.) до 0,92 (2016 г.), что говорит о превышении экспорта над импортом, а применимо к конкретному показателю – о хорошем уровне межрегиональной торговли. Снижение данного показателя составляет всего 0,05 процентных пункта, что не оказывает значительного воздействия на уровень межрегиональной

торговли. Данное снижение объясняется тем, что знаменатель данной формулы возрастает с большей скоростью, нежели числитель. Среднегодовой темп прироста числителя составил 7,9%, а знаменателя – 8,2%. Столь высокое значение индекса объясняется тем, что в Сингапуре объем экспорта близок по объему с импортом.

Таблица 3 – Показатели открытости экономики (продолжение)

Показатель	Формула	Границы
Доля экспорта на душу населения	$К_{эдн} = \frac{Э}{Ч}$	Не имеет конкретной границы
Доля импорта на душу населения	$К_{идн} = \frac{И}{Ч}$	
Внешнеторговый оборот на душу населения	$К_{водн} = \frac{Э + И}{Ч}$	
Коэффициент покрытия экспорта импортом	$К_{эи} = \frac{Э}{И}$	Больше 1

Примечание: таблица составлена автором на основе данных [1].

Рассмотрим дополнительные показатели открытости (табл. 3).

Объем экспорта, приходящийся на одного жителя, значительно увеличился с 2000 года – в 2 раза, причем объем импорта, приходящийся на одного жителя, демонстрирует ту же тенденцию, также, как и объем внешнеторгового оборота на одного жителя (таблица 4).

Коэффициент покрытия экспорта импортом (индекс координации) больше единицы во всем периоде исследования, что показывает достаточно высокий уровень самообеспеченности Сингапура – экспорт покрывает импорт.

Таблица 4 – Показатели внешней торговли

Год	**2000**	**2001**	**2002**	**2003**	**2004**	**2005**
Кэдн, тыс. долл.	45,01	39,81	40,94	48,37	59,31	67,57
Кидн, тыс. долл.	42,09	36,31	37,06	41,88	52,09	58,67
Кводн, тыс. долл.	87,10	76,11	78,00	90,25	111,40	126,24
Кэи, долл.	1,07	1,10	1,10	1,15	1,14	1,15
Год	**2011**	**2012**	**2013**	**2014**	**2015**	**2016**
Кэдн, тыс. долл.	108,08	107,33	108,79	108,97	95,42	91,17
Кидн, тыс. долл.	93,74	94,59	96,26	95,13	81,52	77,40
Кводн, тыс. долл.	201,82	201,92	205,05	204,11	176,95	168,57
Кэи, долл.	1,15	1,13	1,13	1,15	1,17	1,18

Примечание: таблица составлена автором на основе статистических данных [2].

Таким образом, экономику Сингапура можно признать открытой в соответствии с показателями, рассчитанными выше.

Для оценки конкурентоспособности региона используем такой показатель, как коэффициент международной конкурентоспособности, показывающий долю чистого экспорта во внешнеторговом обороте. Данный показатель рассчитывается по формуле (2) [1].

$$K_{МК} = \frac{Э - И}{Э + И}, \quad (2)$$

где *Э(И)* – объем экспорта (импорта).

Полученные значения свидетельствуют о хорошем уровне международной конкурентоспособности, поскольку данный показатель должен принимать значения, превышающие 0. Как мы видим, во всем периоде исследования величина показателя принимает положительное значение. Причем величина коэффициента в исследуемый период возросла с 0,03 в 2000 г. до 0,08 в 2015 г. (табл. 5). Данный показатель демонстрирует увеличение «чистого» экспорта во внешнеторговом обороте.

Таблица 5 – Показатель международной конкурентоспособности

Год	**2000**	**2001**	**2002**	**2003**	**2004**	**2005**
Кмк	0,03	0,05	0,05	0,07	0,06	0,07
Год	**2011**	**2012**	**2013**	**2014**	**2015**	**2016**
Кмк	0,07	0,06	0,06	0,07	0,08	0,08

Примечание: таблица составлена автором на основе статистических данных [3].

Также для оценки конкурентоспособности стран мира используют индекс глобальной конкурентоспособности, рассчитываемый ежегодно. Эксперты Всемирного экономического форума (ВЭФ) представили рейтинг стран мира по уровню конкурентоспособности их экономик. Всего в рейтинге 2017 года оценивали 137 стран мира из примерно 200 существующих. Итоговым рейтингом считается комплексная оценка национальной конкурентоспособности в мире [2].

Индекс глобальной конкурентоспособности (ИГК, GCI) рассчитывается из 114 показателей, которые объединены в 12 основных групп — факторы конкурентоспособности. 34 показателя рассчитываются на основе открытых статистических данных (внешний долг, бюджетный дефицит, продолжительность жизни и другие из исследований ЮНЕСКО, МВФ, ВОЗ), а остальные – по оценкам специального опроса более 14 тысяч руководителей средних и крупных предприятий [2].

В первой тройке после лидеров Швейцарии (5,9 балла) и США (5,9 балла) следуют Сингапур, Нидерланды и Германия (по 5,7 балла каждая). Если рассматривать динамику изменения ранговых позиций стран по рейтингу глобальной конкурентоспособности с 2007 по 2017 год, то Сингапур с 7 места поднялся на 3 позицию [2].

Подводя итоги, можно сделать следующие выводы:

- Экономика Республики Сингапур является экспорто-ориентированной и открытой, что подтверждают проведенные расчеты по показателям открытости;
- В Сингапуре присутствует хороший уровень межрегиональной торговли;
- За счет покрытия экспортом импорта страна демонстрирует

стабильно высокий уровень самообеспеченности;

- Присутствует высокая доля «чистого» экспорта во внешнеторговом обороте, что демонстрирует показатель международной конкурентоспособности, увеличивший свое значение с начала периода исследования;
- По уровню глобальной конкурентоспособности страна занимает высокую позицию – 3 место на 2017 год, причем за довольно короткий срок удалось подняться с 7 места (2007 год).

Использованные источники:

1. Ультан С.И. Анализ показателей и методов оценки внешнеэкономической деятельности региона. - Вестник Омского университета. Серия «Экономика». 2012. № 3. С. 38–49.
2. Индекс глобальной конкурентоспособности. Гуманитарная энциклопедия [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://gtmarket.ru/ratings/global-competitiveness-index/info, загл. с экрана, свободный.
3. Department of statistic Singapore. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.tablebuilder.singstat.gov.sg/publicfacing/mainMenu.action, загл. с экрана, свободный.

УДК 339.13.025.2

Финаенова Э.В., к.х.н.
доцент
Саратовский социально-экономический институт (филиал)
ФГБОУ ВО «Российский экономический
университет им. Г.В. Плеханова»
Россия, г. Саратов

О КАЧЕСТВЕ И БЕЗОПАСНОСТИ ТОВАРОВ ДЕТСКОГО АССОРТИМЕНТА

Аннотация. Проанализировано состояние рынка товаров детского ассортимента, основные требования, предъявляемые к потребительским свойствам, качеству и безопасности отдельных групп.

Ключевые слова: товары детского ассортимента, потребительские свойства, качество, функциональность, сохраняемость, органолептические характеристики, внешний вид, безопасность, экологические показатели.

Finaenova E .V., Ph.D., Associate Professor Head of the Department of Commodity Science and Expertise of Good
Saratov Social and Economic Institute named after G .V. Plekhanov
Russia, Saratov

ABOUT THE QUALITY AND SAFETY OF CHILDREN'S GOODS

Annotation. The state of the market of children's goods, the basic requirements for consumer properties, quality and safety of individual groups are analyzed.

Key words: goods of children's goods, consumer properties, quality, functionality, keeping quality, organoleptic characteristics, appearance, safety, environmental indicators.

Специфика рынка детских товаров заключается в том, что он рассчитан на потребителя разных возрастных групп - от рождения до 14 лет, и предлагает товары, предназначенные как для ухода за младенцами, так и детскую косметику, игрушки, одежду для детей разных возрастных групп, а также питание с учетом физиологических потребностей детей с рождения и дошкольного и школьного возраста. Ребенок достаточно быстро проходит через разные сегменты рынка

Предметы из некоторых товарных подгрупп, таких как коляска, манеж, кроватка, приобретаются один раз. Поэтому потребность повторных покупках товаров определенной марки имеет ограниченный характер [1].

На рынке детских товаров происходит конкурентная борьба за потребителя: одни производители делают ставку на товары в низком ценовом сегменте, другие - на родителей, которые покупают товары класса люкс, третьи - на определенную товарную категорию. Быстрое взросление детей делает сегмент недорогой одежды весьма активным. Положительные тенденции демонстрируют и рынки детской обуви, игрушек, косметики для

детей. При выборе товара родители обращают внимание на функциональные свойства, безопасность использования, экологичность.

Особое место занимает российский рынок детского питания, ассортимент которого изменяется с учетом рекомендаций о здоровом и правильном питании детей разных возрастных групп, функциональности однородных групп товаров. Производство детского питания - динамично развивающаяся по всему миру отрасль, характеризующаяся применением наукоемких инноваций, позволяющих получить не просто питание для детей, а дополнительные преимущества для их воспитания и развития за счет увеличения питательной ценности, органических продуктов, подчеркнутого соблюдения этических норм и повышения экологической безопасности. Потребителям детских продуктов питания важны безопасность и качество, а добавляемые ингредиенты должны укреплять иммунитет, улучшать сон, понижать риск аллергических реакций.

Безопасность пищевой продукции, предназначенной для детского питания, поставляемой на потребительский рынок, подтверждается декларацией о соответствии. «Декларация о соответствии является документом, в котором изготовитель удостоверяет, что поставляемая им продукция соответствует требованиям технических регламентов»[4, с.49] .

Безопасность питания рассматривается как совокупность свойств продукции, исключающих вредное воздействие на здоровье. Пищевые продукты должны удовлетворять физиологические потребности человека в необходимых веществах и энергии, отвечать обычно предъявляемым к пищевым продуктам требованиям в части органолептических и физико-химических показателей и соответствовать установленным нормативными документами требованиям к допустимому содержанию химических, радиологических, биологических организмов, представляющих опасность для здоровья нынешних и будущих поколений [2] .

В организм человека вредные вещества могут попадать через кожу, легкие, с пищей. Естественным путем в пищевые продукты они попадают из почвы, воды, воздуха и могут обосновываться и накапливаться в съедобных растениях, животных, рыбе и разных морских гидробионтах. По данным Хирургической ассоциации США питание может служить причиной значительного числа раковых заболеваний (смертность раковых больных от общего числа умерших составляет около 35%)[3] .

В различных странах установлены предельно допустимые уровни содержания отдельных химических веществ в продуктах питания, и особенно в продуктах для детского питания, а отдельные вещества не допускаются совсем из-за сильной токсичности.

Показатели качества и безопасности продуктов питания определены в техническом регламенте Таможенного союза ТР ТС 021/ 2011 «О безопасности пищевой продукции», а также технических регламентах Таможенного союза на однородные группы товаров (соки и соковую продукцию, мясные, рыбные, молочные , масложировые). В технических

регламентах особое внимание обращено на безопасность товаров для питания детей с учетом возрастных групп, особенностей подготовки товаров к потреблению (приготовление каш, разведения молочных смесей и другое использование). На примере молочных продуктов питания для детей разных возрастных групп можно проследить о предельно допустимых / недопустимых уровнях содержания отдельных опасных для организма ребенка веществ.

Некоторые микроэлементы в ничтожно малых количествах необходимы ребенку, но такие вещества как свинец, мышьяк, кадмий, ртуть являются наиболее токсичными и предельно допустимые концентрации в молочных продуктах для детского питания не должны превышать 0,005 (ртуть) -0,05 (мышьяк) мг/кг.

Не допустимо в молочных продуктах для детского питания и наличие пестицидов любого происхождения (хлорорганические, ртутьорганические, фосфорорганические, серусодержащие), отравление которыми свойственны побочные и отдаленные последствия, проявляемые эмбриотоксическим, мутагенным действием.

К наиболее распространенным микотоксинам относят афлотоксины В1,, В2, С1, М1, которые отличаются высокой токсичностью, канцерогенными и мутагенными эффектами. Особенно неустойчивы к афлотоксинам дети, у которых наблюдаются острые токсикозы. Афлотоксины не допускаются в молочных продуктах детского питания.

В молочных продуктах животного происхождения ограничиваются предельно допустимые концентрации антибиотиков тетрациклиновой группы, пенициллина, стрептомицина, левомицетина, которые применяются для лечения людей. Антибиотики у детей могут вызывать аллергию, изменять полезную микрофлору желудочно-кишечного тракта, оказывать действие на эндокринную систему.

Доказано вредное воздействие на организм человека радиоактивных веществ. Предельно допустимые уровни радионуклидов в молочных продуктах установлены техническим регламентом для цезия-137 и стронция -90.

В перечень показателей безопасности введены гормональные препараты, которые способны у человека вызвать нарушение гормонального баланса, а некоторые обладают канцерогенными свойствами.

Продукты питания для детей являются хорошей средой для развития разнообразных микроорганизмов, приводящих к токсикоинфекциям: кишечной палочки, сальмонелл, стафилококков, спороносных аэробов. В технических регламентах указывается содержание полезной микрофлоры, конкретизируется предельно допустимое количество патогенных микроорганизмов в определенной массе продукта (кишечной палочки, сальмонелл).

Важное значение для детей первого года жизни имеет консистенция, которая должна соответствовать возрастным физиологическим

особенностям пищеварительной системы ребенка данного возраста. В печенье для детского питании ограничивается содержание сахара (не более 25%), в хлебе и хлебобулочных изделиях для детского питания - соли (не более 0,5%) . Не должны содержаться в продуктах для детского питания этиловый спирт(более 0,2%), кофе натуральный, уксус, подсластители (кроме продуктов лечебного и диетического профилактического питания), запрещено использование бензойной, сорбиновой кислот и их солей.

При использовании в питании детей раннего возраста заменителей женского молока содержание трансизомеров жирных кислот не должно превышать 4% от общего содержания жирных кислот.

В техническом регламенте Таможенного союза « О безопасности пищевой продукции» введены ограничения на использование отдельных видов сырья при производстве пищевой продукции для детей раннего, дошкольного и школьного возраста, приводится перечень видов растительного сырья для использования при производстве биологически активных добавок к пище для детей от 3 до 14 лет и детских травяных чаев (чайных напитков) для детей раннего возраста, перечисляются наименования и формы витаминов и минеральных солей, которые могут быть использованы при производстве пищевой продукции детского питания[6].

Использованные источники:

1. Казарин С.Н., Лопухова В.В. Выбор стратегии развития предприятия на рынке детских товаров. Поволжский торгово-экономический журнал.2013.№2(30).С.17-24.
2. Гольдфейн М.Д., Адаев О.Н., Тимуш Л.Г., Заиков Г.Е., Ярошевская Х.М. Роль химических элементов и их соединений в природе и в процессах жизнедеятельности человека. Часть 2:Проблемы безопасности пищевых продуктов. Вестник технологического университета.2015.Т.18,№16.
3. Гольдфейн М.Д., Адаев О.Н., Тимуш Л.Г., Заиков Г.Е., Ярошевская Х.М. Роль химических элементов и их соединений в природе и в процессах жизнедеятельности человека. Часть 1: Химические вещества в экологии, микроэлементозы и общие вопросы безопасности питания. Вестник технологического университета.2015.Т.18,№16.
4. Свекольникова О.Ю. Подтверждение соответствия безопасности и качества колбасных изделий / О.Ю. Свекольникова, О.А. Голубенко // Управление ассортиментом, качеством и конкурентоспособностью товаров и услуг: сб. тр. науч.-практич. конф. –Энгельс: ПКИ, 2015, С. 48-49.
5. Свекольникова О.Ю. Оценка качества и экспертиза косметических товаров: Диссертация на соискание ученой степени канд. техн. наук: 05.19.08. – Москва, 2002. – 159 с.
6. Технический регламент Таможенного союза ТР ТС 021/2011 «О безопасности пищевой продукции».

УДК 339.13.025.2

Финаенова Э.В., к.хим.н.
доцент, заведующий кафедрой товароведения и экспертизы товаров
Саратовский социально-экономический институт
РЭУ им. Г.В. Плеханова
Россия, г. Саратов

АНАЛИЗ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ ПО ПРОВЕДЕНИЮ ДЕКЛАРИРОВАНИЯ СООТВЕТСТВИЯ

Аннотация. В статье представлена общая характеристика предприятия, анализ его организационно-хозяйственной деятельности, рассчитана структура производимого ассортимента колбасных изделий. Дано описание всех этапов проведения процедуры подтверждения соответствия в форме декларирования на примере сосисок.

Ключевые слова: ассортимент, безопасность, декларация о соответствии, испытания, идентификация, технический регламент.

Finaenova E .V., Ph.D., Associate Professor Head of the Department of Commodity Science and Expertise of Good
Saratov Social and Economic Institute named after G .V. Plekhanov
Russia, Saratov

ANALYSIS OF ACTIVITY OF THE COMPANY FOR CONDUCTING DECLARATION OF CONFORMITY OF PRODUCTION

Annotation. The article presents the general characteristics of the company, analysis of its organizational and economic activities, the structure of the assortment of sausage products is calculated. It was given the description of all stages of carrying out of procedure of acknowledgment of conformity in the form of declaring on an example of the production.

Key words: assortment, safety, declaration of conformity, tests, identification, technical regulation.

Стабильная экономика роста региона заключается в эффективной деятельности производственных предприятий. По результатам их проделанной работы повышается возможность увеличения занятости населения и повышения его благосостояния, то есть качества жизни.

Рост экономики и социальной сферы в стране также зависят от увеличения объемов производства мясоперерабатывающей отрасли.

В работе проведен анализ организационно-хозяйственной деятельности ООО «Покровск-С», которое было создано в 1998 года и занимается производством колбасных изделий. Исследуемый объект состоит из следующих элементов: производственного цеха площадью 1000 м², склада готовой продукции и помещения для инженерно-технического персонала.

Основные цели предприятия ООО «Покровск-С»:

- обеспечение комфортных условий труда и повышение социального

уровня работников предприятия:

- оптимизация ценовой политики (отпускные цены изменяются в зависимости от платежеспособности покупателя);
- безотходное производство;
- наращивание объемов выпуска продукции.

Проведение процедуры подтверждения соответствия колбасных изделий осуществляется в соответствии с требованиями Технического регламента Таможенного союза № 034/2013 «О безопасности мяса и мясной продукции» [1], с целью дальнейшего безопасного использования продукции потребителем.

Структура ассортимента продукции, вырабатываемой в ООО «Покровск-С» на протяжении последних двух лет остается устойчивой, рисунок 1.

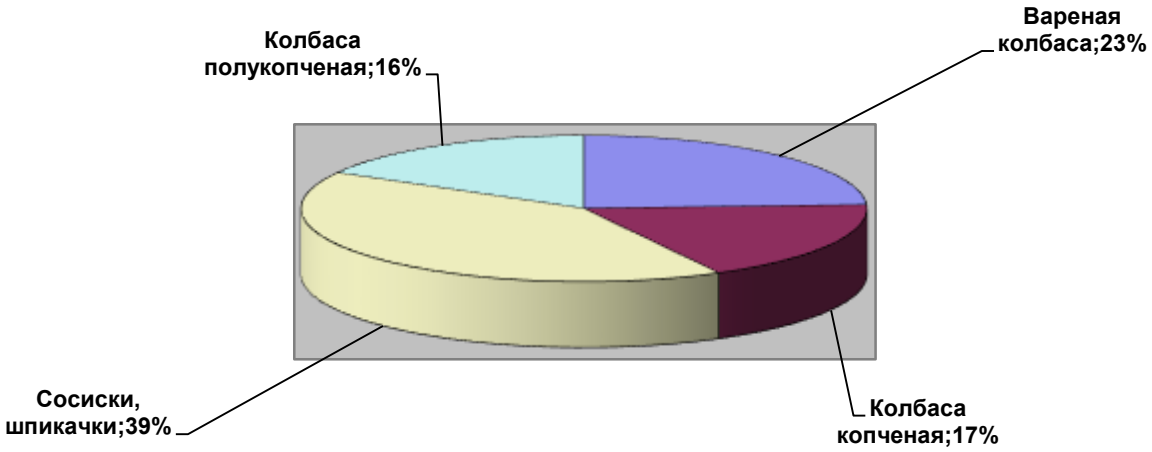


Рис. 1. Структура ассортимента колбасных изделий по видам

Лидирующее место по объемам продаж занимают сосиски и сардельки, которые составляют 39% и вареная колбаса, которая составляет 23% от общего объема производства колбасных изделий, вырабатываемых на ООО «Покровск-С». Спрос на колбасные изделия в последние годы растет, что обусловлено относительной стабилизацией в стране и ростом благосостояния населения.

В зависимости от применяемого сырья и производственных процессов колбасные изделия подразделяются на следующие наименования: вареные, полукопченые, сырокопченые, фаршированные, ливерные колбасы, сосиски и сардельки, паштеты, мясные хлебцы, зельцы, студни, диетические колбасные изделия [3].

Ассортиментный перечень колбасных изделий ООО «Покровск-С» к концу 2017 года насчитывал свыше 30 наименований, что способствует привлечению внимания потребителей и завоеванию авторитета и повышению конкурентоспособности предприятия на рынке мясной продукции. За время своего существования предприятие ООО «Покровск-С» значительно расширило свой ассортимент.

На всю продукцию в предприятии должны быть приняты декларации о соответствии. «Декларация о соответствии является документом, в котором изготовитель удостоверяет, что поставляемая им продукция соответствует требованиям технических регламентов» [4, с. 49].

Доказательство соответствия мясной продукции происходит путем принятия заявителем декларации о соответствии на основании собственных испытаний или проводимых в аккредитованной испытательной лаборатории.

На примере сосисок «Сливочные» представлена процедура декларирования соответствия, которая включает следующие этапы:

- проведение испытаний в лаборатории, в область аккредитации которой входит колбасная продукция;
- подача заявления на проведение сертификации системы качества производства в аккредитованный орган по сертификации систем качества;
- проведение добровольной сертификации производства колбасных изделий;
- принятие производителем декларации о соответствии продукции требованиям Технического регламента;
- нанесение в маркировке продукции единого знака обращения на рынке;
- периодическое проведение инспекционного контроля за системой менеджмента качества производства.

Объектом подтверждения соответствия являются сосиски «Сливочные» серийного выпуска. Данная продукция изготавливается в соответствии с ГОСТ Р 52196-2011 «Изделия колбасные вареные. Технические условия» [2].

Изготовителем выбрана схема декларирования 3д, которая предусматривает привлечение к испытаниям аккредитованной испытательной лаборатории.

Образец, который выбран для подтверждения соответствия, имеет следующий состав: свинина, говядина, вода питьевая, яйца куриные, молоко сухое обезжиренное, соль поваренная пищевая, пряности (перец чёрный, перец душистый, орех мускатный), сахар-песок, антиоксиданты (Е301), фиксатор окраски (Е 250). Данные пищевые добавки Е250 и Е301 не являются опасными для здоровья и разрешены для применения на территории Российской Федерации Минздравом РФ.

Отбор образцов (проб) сосисок «Сливочные» для испытаний производился представителем аккредитованной испытательной лаборатории в соответствии с ГОСТ 9792-73. От сосисок отобраны точечные пробы, без нарушения целостности продукции и составлены две объединенные пробы массой 450 грамм. Отбор образцов производился на складе готовой продукции ООО «Покровск-С» и составлен акт отбора образцов.

Далее оформляется протокол идентификации продукции. «Идентификация как начальная стадия необходима при проведении сертификации, экспертизы, оценочной деятельности, при контроле качества

и надзоре» [5, с. 41].

Испытания проводятся в соответствии с требованиями Технического регламента и включают определение физико-химических показателей, микробиологических, гигиенических показателей безопасности.

С целью проведения испытаний колбасной продукции по показателям качества и безопасности в лаборатории используют только метрологически аттестованные методики, погрешности которых не превышают установленных норм. Органолептическими методами для большинства продуктов питания определяются такие показатели, как внешний вид, консистенция, вкус, цвет, запах. Гигиенические нормативы включают потенциально опасные химические соединения и биологические объекты, присутствие которых в пищевой продукции не должно превышать допустимых уровней их содержания в заданной массе (объеме) исследуемой продукции [6, с.312]. Во всех видах продовольственного сырья и пищевых продуктов нормируется допустимое содержание пестицидов, которое контролируется согласно информации об их применении в сопроводительной документации на продовольственное сырье. В продуктах животноводства регламентируется остаточное содержание ветеринарных препаратов, лечебные антибиотики тетрациклиновой группы, левомицетин, пенициллин. В мясе и продуктах переработки мяса нормируется содержание нитрозаминов. Санитарно-гигиенические предельно допустимые уровни содержания радионуклидов установлены для предотвращения радиационного облучения потребителя. Гигиенические нормативы по микробиологическим испытаниям продукции включают определение следующих групп микроорганизмов:

-количество мезофильных аэробных и факультативно-анаэробных микроорганизмов и бактерий группы кишечной палочки;

-условно-патогенные;

-патогенные, в том числе сальмонеллы;

-микроорганизмы порчи (дрожжи, плесневые грибы) [6, с. 312].

По окончании проведения всех необходимых исследований, испытательная лаборатория заполнила и выдала изготовителю протокол испытаний. Как показали результаты проведенных испытаний, сосиски «Сливочные» по всем обязательным показателям безопасности соответствуют требованиям Технического регламента.

Для принятия и регистрации декларации о соответствии заявителю необходимо собрать всю необходимую подтверждающую документацию, на основе которой возможно задекларировать безопасность продукции.

В комплект подтверждающих документов входят:

1. Протокол испытаний № 10077 от 29.01.2018 г., выданный испытательной лабораторией ООО «Центр испытания и консалтинга»;
1. Акт отбора образцов;
2. Протокол идентификации продукции;
3. Соответствие маркировки требованиям.

Декларация о соответствии имеет единую форму бланка и при ее заполнении необходимо выполнять установленные правила. Декларация о соответствии заполняется на русском языке и подписывается руководителем организации изготовителя и содержит следующие сведения:

- наименование изготовителя,
- наименование декларируемой продукции,
- список подтверждающих документов,
- срок действия декларации.

Заявление, декларацию для регистрации и документы, необходимые для принятия декларации о соответствии, изготовитель направляет в орган по сертификации, в области аккредитации которого имеется колбасная продукция.

Эксперты органа по сертификации проводят анализ документов. Этот шаг необходим для проверки достоверности собранной информации заявителем. Орган по сертификации проверяет правомочность изготовителя принимать декларацию о соответствии, наличие данного вида продукции в перечне продукции, соответствие которой может быть подтверждено декларацией о соответствии. Также полноту и правильность указания нормативных документов, предусмотренных для подтверждения соответствия данной продукции, правильность заполнения декларации о соответствии, зарегистрирован ли декларант в качестве юридического лица или индивидуального предпринимателя в Российской Федерации в установленном порядке. Орган по сертификации может выявить какие-либо несоответствия установленным требованиям, в этом случае он обязан проинформировать заявителя о необходимости их устранения.

По результатам проверки подтверждающих документов, не имеется замечаний, орган по сертификации проводит регистрацию декларации о соответствии в реестре Росаккредитации.

Регистрация осуществляется путем присвоения декларации о соответствии регистрационного номера, содержащего идентификационное обозначение (код) органа по сертификации и порядковый номер декларации о соответствии по реестру, который ведет орган по сертификации.

После всех вышестоящих процедур данному предприятию необходимо произвести нанесение единого знака обращения на рынке в соответствии с Решением Комиссии Таможенного союза № 711 от 15 июля 2011 г. «О едином знаке обращения продукции на рынке государств - членов Таможенного союза». Этот знак свидетельствует о том, что данная продукция прошла все установленные в технических регламентах Таможенного союза процедуры оценки (подтверждения) соответствия и соответствует требованиям всех распространяющихся на нее технических регламентов Таможенного союза.

Использованные источники:

1. Технический регламент Таможенного союза "О безопасности мяса и мясной продукции" (ТР ТС 034/2013) [Текст]. Технический регламент

[принят Решением Совета Евразийской экономической комиссии от 9 октября 2013г.№ 68]. – 2013- 14с.
2. ГОСТ Р 52196-2011 «Изделия колбасные вареные. Технические условия».
3. Позняковский В.М. Безопасность продовольственных товаров (с основами нутрициологии): Учебник / Позняковский В.М. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2015. - 271 с.
4. Свекольникова О.Ю. Подтверждение соответствия безопасности и качества колбасных изделий / О.Ю. Свекольникова, О.А. Голубенко // Управление ассортиментом, качеством и конкурентоспособностью товаров и услуг: сб. тр. науч.-практич. конф. –Энгельс: ПКИ, 2015, С. 48-49.
5. Свекольникова О.Ю. Оценка качества и экспертиза косметических товаров: Диссертация на соискание ученой степени канд. техн. наук: 05.19.08. – Москва, 2002. – 159 с.
6. Гольдфейн М.Д., Адаев О.Н., Тимуш Л.Г., Заиков Г.Е., Ярошевская Х.М.Роль химических элементов и их соединений в природе и в процессах жизнедеятельности человека. Часть 2:Проблемы безопасности пищевых продуктов. Вестник технологического университета.2015.Т.18,№16.

УДК 65.657

Фирюлин С.А.
студент магистрант 2 курса
факультет магистратуры
Саратовский социально-экономический институт (филиал)
РЭУ им. Г.В. Плеханова
научный руководитель: Анфиногенова Е.И.
Россия, г. Саратов

ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ КОНТРОЛЯ КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ

Аннотация

Целью контроля кредиторской задолженности является определение ее законности и правильности отражения в бухгалтерском и налоговом учете для исчисления результатов хозяйственной деятельности, оценки влияния на достоверность и прозрачность финансовой отчетности. В статье представлены этапы проведения такого контроля в части расчетов с поставщиками, подрядчиками и арендодателями; отмечены проблемы, которые могут возникнуть при организации контроля претензионной работы, проверке обоснованности отражения и списания «входного» НДС, при списании задолженности с истекшим сроком исковой давности.

Ключевые слова

Кредиторская задолженность, контроль, договор, поставщики, подрядчики, срок исковой давности, претензионное письмо

Firyulin S.A.
Graduate student
2 year, Faculty of Magistracy
Saratov Socio-Economic Institute of Plekhanov Russian University of Economics
Russia,Saratov
Scientific adviser: Anfinogenova E.I.

FEATURES OF THE ORGANIZATION OF CONTROL OF ACCOUNTS PAYABLE

The purpose of controlling accounts payable is to determine its legality and accuracy in accounting and tax accounting for calculating the results of economic activities, assessing the impact on the reliability and transparency of financial reporting. The article presents the stages of carrying out such control in the part of settlements with suppliers, contractors and lessors; problems that can arise in the organization of control of claim work, verification of the reasonableness of reflection and cancellation of "input" VAT, when debt is written off with expired limitation period, are noted.

Keywords

Accounts payable, control, contract, suppliers, contractors, limitation

period, claim letter

Значение четко организованной системы расчетов многократно возрастает в условиях необходимости преодоления серьезного кризиса неплатежей в нашей стране. Огромная взаимная задолженность и задержка платежей в каком-либо одном звене влияют на важнейшие показатели производственной и коммерческой деятельности экономических субъектов.

Контроль кредиторской задолженности, на наш взгляд, состоит из ряда последовательных этапов.

Чтобы установить реальность подобных обязательств, начинают сначала проверять первичные документы (договора, выписки банков).

Если организация арендует основные средства, проверяют, как отражены в учете данные объекты. Кроме того, отслеживают направление списания арендных платежей в зависимости от участия или неучастия основных средств в процессе производства и управления;

Достоверность отражения расчетов с поставщиками и подрядчиками в учете и отчетности, а также соответствие этих операций действующему законодательству во многом зависит от наличия договоров, правильности их оформления и пр. Договор должен быть исполнен своевременно и в полной мере – вот основные требования при осуществлении сделок. Если эти требования не выполнены (договор составлен умышленно сторонами не по форме, не соблюдены объемы выполнения или отсутствует своевременность выполнения), то сделка считается ничтожной (недействительной). Проверяющий затем должен установить точную дату возникновения и причину просроченной задолженности, если имеется таковая.

После формальной проверки договора поставки необходимо сравнить фактическое количество поступивших материальных ценностей с тем, что было прописано в договоре.

Гораздо сложнее проходит проверка договоров подряда, потому что риск наличия фиктивных договоров при этом возрастает многократно. Личное суждение проверяющего должно подсказать ему, в каких случаях следует привлечь экспертов-юристов.

В условиях нестабильной экономики очень часто организации используют 100% предоплату. Такая задолженность отражается на отдельном субсчете к счету 60 «Авансы выданные» и является, по сути, дебиторской. Очень важно отличать такую задолженность от поставки, по которой документы еще не поступили (неотфактурованная поставка). Такие материалы должны отражаться как «Материалы в пути». Проверяющий изучает договор и выясняет, была ли обоснована выдача авансов поставщикам и подрядчикам (прописан ли данный пункт в договоре), был ли начислен и своевременно уплачен НДС с авансов.

Если же присутствует неотфактурованная поставка, то следует проверить цены, по которым материальные ценности были оприходованы: они могут быть либо договорные, либо рыночные (условные). Важно, чтобы

аналитический учет таких ценностей обеспечивал в полной мере дальнейшие учетные записи по корректировке при поступлении сопроводительных документов.

При проверке поступления материальных ценностей могут быть обнаружены расхождения такого характера:

- факты регистрации поступления материальных ценностей имеют разные даты (дата оприходования на складе не совпадает с датой совершения операции) и с чем связано такое расхождение;
- если поставщик предъявил штрафные санкции за нарушение договорных обязательств, соответствуют ли они прописанным в договоре, обоснованно ли были начислены, проводилась ли инвентаризация и сверка расчетов и пр.

Особо, на наш взгляд, следует обратить внимание на «входной» НДС в части его обоснованности выделения на счете 19. А для этого посмотреть, выделена ли его сумма во всех сопроводительных документах поставщика (счетах-фактурах, накладных, актах сверки задолженностей и пр.). Если приобретены импортные материалы или основные средства, то для списания к вычету «входного» НДС он сначала должен быть уплачен на таможне. Подтверждением оплаты будет таможенная декларация или платежное поручение в зависимости от страны-поставщика: страна дальнего зарубежья или страна Евразийского экономического союза [1, с. 106] Материальные ценности при этом должны быть оприходованы и организация должна являться плательщиком НДС.

Работы и услуги по договору подряда, договору возмездных услуг нам представляется грамотным проверять другими способами. Отметим необходимость наличия следующих документов:

- проектно-сметная документация,
- акты сдачи-приемки выполненных работ (оказанных услуг),
- счета-фактуры,
- справки по удорожанию материалов и др.

Чтобы проверить реальность выполненных работ, можно прибегнуть к помощи эксперта, который может сделать контрольные обмеры выполненных работ и их качество, проверить отсутствие приписок в актах.

Отдельно проверяется обоснованность списания затрат с кредита счета 60 в дебет производственных счетов: могут встречаться случаи, когда такие списания производились по деятельности, не связанной с производством, например, расходы по социальной сфере должны полностью списываться за счет чистой прибыли без уменьшения финансового результата.

Как правило, в коммерческих организациях достаточно часто возникают расчеты по претензиям. Причинами могут быть:

- арифметические ошибки в расчетных документах,
- низкое качество продукции,
- несоответствие поступивших ценностей стандартам и техническим

условиям,

- несоответствие поступивших ценностей по ассортименту,
- бой и утрата ценностей при перевозке по вине транспортных организаций и пр.

При этом большое значение имеет дата составления рекламационного акта или претензионного письма. Аналитический учет должен быть организован по каждой претензии, обоснованность претензии должна быть проверена по каждой позиции. Претензия предъявляется или по почте, или по факсу, или вручается под расписку. Срок рассмотрения претензии – 30 дней.

В письменном виде должен быть получен и ответ на претензию. Если же заявитель не получил ответ в срок или ему отказали (полностью или частично) в удовлетворении претензий, то он имеет право обратиться с иском в Арбитражный суд. Под видом расчетов по претензиям организации могут скрывать недостачи и потери материальных ценностей, не возмещенных предприятию в установленном порядке и по которым отсутствуют документы, дающие право на списание. Также под видом расчетов по претензиям могут маскироваться факты хищений ценностей должностными лицами.

Один из самых действенных способов контроля – инвентаризация расчетов с кредиторами [2, с. 9].

В случаях, когда кредиторская задолженность не была своевременно истребована и не погашена контрагентом в бесспорном порядке через арбитражный суд, она признается прочим доходом по истечении срока исковой давности (3 года).

При списании кредиторской задолженности с истекшим сроком исковой давности составляется бухгалтерская справка-расчет и делаются записи:

Дебет счетов учета расчетов (60, 62, 70, 71, 73, 76)

Кредит 91.1 «Прочие доходы» – списана в состав прочих доходов кредиторская задолженность с истекшим сроком исковой давности.

Ключевым понятиям в гражданском законодательстве считается понятие «перерыв течения срока исковой давности».

Согласно ст. 203 ГК РФ течение срока исковой давности прерывается предъявлением иска в установленном порядке, а также совершением обязанным лицом действий, свидетельствующих о признании долга. После перерыва течение срока исковой давности начинается заново, при этом время, истекшее до перерыва, не засчитывается в новый срок. Например, если кредитор обратился в суд с требованием о возврате долга, течение срока исковой давности прерывается и в случае невозвращения долга по тем или иным основаниям срок исковой давности начинается заново, а время, истекшее до перерыва, не засчитывается в новый срок. Если иск оставлен судом без рассмотрения, то начавшееся до предъявления иска течение срока исковой давности продолжается в общем порядке (ст. 204 ГК РФ).

При отражении в балансе информации о суммах кредиторской задолженности в части авансов, полученных от покупателей и заказчиков, следует отметить: кредиторская задолженность в части полученных авансов отражается в балансе по статье «Кредиторская задолженность» в оценке за минусом суммы НДС, подлежащей уплате (уплаченной) в бюджет в соответствии с налоговым законодательством. Таким образом, при заполнении строки «Кредиторская задолженность» надо брать данные об авансах полученных (счет 62) за вычетом сумм НДС, исчисленных при получении авансов и отраженных на счете 76.

Списание кредиторской задолженности в налоговом учете имеет свои особенности [3, с.108].

В соответствии с п. 18 ст. 250 НК РФ для целей налогообложения прибыли в составе внереализационных доходов учитываются доходы в виде сумм кредиторской задолженности (обязательства перед кредиторами), списанной в связи с истечением срока исковой давности или по другим основаниям, за исключением случаев, предусмотренных пп. 21 п. 1 ст. 251 НК РФ.

В соответствии с пп. 21 п. 1 ст. 251 НК РФ в состав доходов, облагаемых налогом на прибыль, не включаются:

- доходы в виде сумм кредиторской задолженности налогоплательщика по уплате налогов и сборов, пени и штрафов перед бюджетами разных уровней,
- по уплате взносов, пени и штрафов перед бюджетами государственных внебюджетных фондов, списанных и (или) уменьшенных иным образом в соответствии с законодательством Российской Федерации или по решению Правительства Российской Федерации.

Кредиторская задолженность, по которой истек срок исковой давности, учитывается в составе внереализационных доходов по данным инвентаризации, письменного обоснования и приказа руководства организации (Письмо Минфина России от 28.01.2013 N03-03-06/1/38).

Помимо истечения срока исковой давности, основанием для списания кредиторской задолженности является, например, исключение юридического лица-кредитора из ЕГРЮЛ по решению налогового органа в связи с признанием его недействующим (Письмо Минфина России от 25.03.2013 N03-03-06/1/9152).

Отдельно остановимся на порядке списания кредиторской задолженности, включающей в себя сумму НДС. Это может быть как кредиторская задолженность перед поставщиком за приобретенные товары (работы, услуги), так и кредиторская задолженность перед покупателем в виде полученного от него аванса.

Если списывается кредиторская задолженность за приобретенные ранее товары (работы, услуги), по которым НДС был заявлен к вычету в момент их приобретения (принятия к учету), то при списании задолженности эту сумму НДС восстанавливать не нужно, так как глава 21 НК РФ не

увязывает право на вычет НДС по приобретенным товарам (работам, услугам) с фактом их оплаты поставщику [4, с. 12].

Кроме того, в главе 21 НК РФ нет нормы, обязывающей восстанавливать ранее заявленный вычет в случае списания кредиторской задолженности перед поставщиком. Таким образом, вся сумма кредиторской задолженности перед поставщиком (включая НДС) учитывается в составе внереализационных доходов.

Если списывается кредиторская задолженность по полученному авансу, сумма НДС по которому была уплачена в бюджет при его получении, то вернуть уплаченную сумму НДС из бюджета нельзя, поскольку глава 21 НК РФ не предусматривает возможности возврата НДС при списании полученного аванса по причине истечения срока исковой давности [5, с. 282]. . Возможность вычета суммы НДС, исчисленной при получении аванса, предусмотрена только в двух ситуациях [6]:

- в случае возврата аванса покупателю,
- в случае отгрузки товаров (работ, услуг) под этот аванс.

Таким образом, организации придется признать в составе внереализационных доходов всю сумму аванса (с учетом НДС). При этом учесть НДС, уплаченный в бюджет при получении аванса, в составе расходов тоже не получится (Письмо Минфина России от 07.12.2012 N 03-03-06/1/635).

Таким образом, можно констатировать: контроль кредиторской задолженности предотвращает неточности и искажения в учете, повышает прозрачность финансовой и налоговой отчетности, помогает принимать эффективные управленческие решения.

Использованные источники:

1. Анфиногенова Е.И. Особенности бухгалтерского и налогового учета приобретения основных средств за иностранную валюту // Международная научно-практическая конференция «Экономическое и социокультурное пространство современной России: тенденции развития». Саратов, 2010. С.104 – 106.
2. Анфиногенова Е.И. Об особенностях учета результатов инвентаризации расчетов с контрагентами // Инновационное реформирование экономики и общества в условиях глобальной нестабильности: материалы II Международной научно-практической конференции (г.Саратов, 18 апреля 2016г.).- Саратов: ИИРПК, 2016, с.8-14.
3. Анфиногенова Е.И. Об особенностях определения даты признания доходов в налоговом учете // Сборник научных статей «Современные проблемы и тенденции развития внутренней и внешней торговли». По материалам международной научной конференции (Саратов, 11-22 апреля 2011 г.). Выпуск 6. Саратов. Издательство Саратовского института РГТЭУ, 2011. С. 106 – 112.
4. Анфиногенова Е.И., Елисеев О.Г. Доказательства по налоговым спорам // Актуальные проблемы теории и практики бухгалтерского учета и аудита:

Сборник научных трудов / Под редакцией Т.М. Садыковой. – Саратов. СГСЭУ, 2013. С. 9 - 15.
5. Крутякова Т.Л. НДС: практика исчисления и уплаты / Т.Л.Крутякова. – М.: АйСи Групп, 2015. – 472 с.
6. Налоговый Кодекс Российской Федерации.

УДК 336.025

Форгиева Б.Х.
студент магистратуры 2 курса
направление подготовки «Налоги и налоговое консультирование»
Финансовый университет при Правительстве РФ
Россия, г. Москва

НАЛОГОВЫЕ ЛЬГОТЫ И ПРЕФЕРЕНЦИИ: ИХ ВЛИЯНИЕ НА ДОХОДЫ БЮДЖЕТОВ БЮДЖЕТНОЙ СИСТЕМЫ РФ

Аннотация: В статье анализируется влияние налоговых льгот и преференций на доходную часть бюджетов бюджетной системы РФ. Несмотря на то, что льготы являются несомненным преимуществом для налогоплательщика, все же возникает ряд проблем, связанных с увеличением доли выпадающих доходов от применения налоговых льгот к совокупным налоговым поступлениям консолидированного бюджета РФ. Проведенный анализ выявил ряд направлений, которые внесут изменения в государственные программы, налоговое, бюджетное и таможенное законодательство, с целью урегулировать вопросы, связанные с налоговыми расходами бюджетов бюджетной системы РФ.

Ключевые слова: налоговые льготы, преференции, бюджетная система, налоги, расходы, доходы.

Forgieva B.H.
master's degree students
2 course, direction of training " Taxes and tax consulting»
Financial University under the Government of the Russian Federation
Russia, Moscow

TAX BENEFITS AND PREFERENCES: THEIR INFLUENCE ON REVENUES OF BUDGETS OF THE BUDGET SYSTEM OF THE RUSSIAN FEDERATION

Summary: The article analyzes the influence of tax privileges and preferences on income part of the budgets of the budgetary system of the Russian Federation. Although benefits are an undoubted advantage for the taxpayer all, however, a number of problems arise related to the increase in the proportion of drop-outs income from the application of tax incentives to the aggregate tax receipts of the consolidated budget of the Russian Federation. The analysis identified a number of areas that will change the state programs such as incomes, budgetary and customs legislation, with a view t o to resolve issues related to tax expenditures of budgets budgetary system of the

Russian Federation.

Keywords: tax privileges, preferences, budget system, taxes, expenses, incomes.

Налоговые льготы и преференции являются налоговыми расходами бюджетов бюджетой системы РФ. В свою очередь, налоговые льготы можно разделить на экономические, бюджетные и социальные. Среди них есть те, которые оказывают стимулирующее воздействие на развитие определенных видов деятельности. На совершенствование экономики, по данным Счетной палаты Российской Федерации, по состоянию на 1 января 2015 г., из 359 налоговых льгот и преференций, оказывают влияние 152. Имеют социальную направленность и не имеют стимулирующего воздействия на развитие экономики 142 налоговые льготы. В налоговом кодексе льготы реализуются в нескольких формах: в виде пониженной ставки по налогу на добавленную стоимость – 10%, вместо стандартной ставки 18%, например, при реализации социально значимых товаров, при экспорте товаров ставка может быть понижена вплоть до 0%. Также, в форме уменьшения налоговой базы на определенный размер вычетов, например, по НДФЛ при приобретении или строительстве жилья. В форме освобождения от налогообложения, например, от акцизов по целому ряду подакцизных товаров при ввозе в портовую экономическую зону с остальной территории РФ. По данным статистической отчетности Счетной палаты РФ, в результате предоставления различного рода освобождений от налогообложения в бюджетную систему РФ в 2014 г. не поступило доходов на сумму более 6,7 трлн. руб. Сумма предоставленных льгот (преференций) составила, как видно на диаграмме:

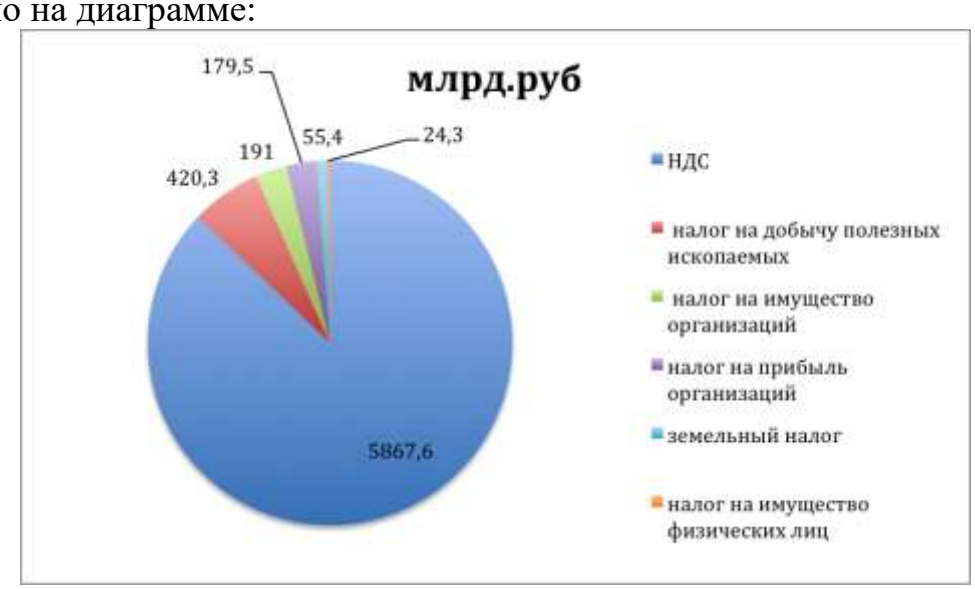


Рис.1. Сумма предоставленных льгот по различным налогам96

Доля выпадающих доходов от применения налоговых льгот к совокупным налоговым поступлениям консолидированного бюджета РФ в

[96] Официальный сайт Федеральной налоговой службы (ФНС) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.nalog.ru/rn77/

период с 2011 по 2013 гг.увеличилась с 42,8% до 65,1%. В 2014 г. произошло снижение доли до 53,5%, что вызвано в большой мере увеличением объема поступления НДС по причине сокращения сумм возмещенного НДС при одновременном уменьшении величины преференций по банковским и страховым операциям. По данным налоговой статистической отчетности, основную долю в общем объеме выпадающих доходов в связи с предоставлением льгот и преференций занимают освобожения от налогообложения банковских и страховых операций (79,4% в 2014 г.) Наибольшее количество льгот и преференций предоставлено по налогу на прибыль (108) и НДС (87) федеральным законодательством в 2014 г.

По информации Минфина России, в 2016 г. были запланированы разработка и принятие вариантов к группировке налоговых и неналоговых расходов, внедрению их учета в полной мере в рамках бюджетного процесса, оценке эффективности и принятию решений об изменении системы существующих налоговых и неналоговых льгот по каждому направлению. Необходимо отметить, что по широкому спектру налоговых льгот проведена работа по инвентаризации и систематизации информации, освобождений от сборов, а также их отнесению к государственным программам РФ. Серьезной проблемой для консолидированных бюджетов субъектов РФ являются, установленные федеральным законодательством, льготы по региональным и местным налогам. По данным Минфина России, в 2014 г. сумма указанных льгот составила 495,6 млдр.руб, (17% налоговых доходов региональных бюджетов).97 Совет Федерации Федерального собрания в своих постановлениях множество раз ставил вопрос о необходимости разработать механизм возмещения выпадающих доходов региональных и местных бюджетов от предоставления налоговых льгот, либо отменить льготы, установленные законодательством РФ. В нынешнее время, в Налоговом кодексе РФ предусмотрен ряд федеральных льгот по налогу на имущество организаций, транспортному и земельному налогу, что становится причиной появления выпадающих доходов региональных и местных бюджетов РФ. Для того, чтобы далее осуществлять работу по систематическому учету и оценивать эффективность налоговых и неналоговых расходов, улучшению отчетности и их учету в полном объеме в пределах государственных программ, потребуется внести ряд изменений в законодательство РФ в части государственных программ, а также в налоговое, бюджетное и таможенное законодательство, а именно:

- ввести понятие «налоговых и неналоговых расходов» в Бюджетный кодекс РФ

- провести оценку востребованности льгот и их влияния на экономический рост с целью принятия решения об их отмене или корректировке

[97] Официальный сайт Министерства финансов Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.minfin.ru/ru/

- законодательно обеспечить учет налоговых и неналоговых расходов в государственных программах РФ.

Использованные источники:

1. Официальный сайт Министерства финансов Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.minfin.ru/ru/
2. Официальный сайт Федеральной налоговой службы (ФНС) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.nalog.ru/rn77/
3. Официальный сайт Счетной палаты Российской Федерации [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.ach.gov.ru/activities/annual_report/#874
4. Налоговый кодекс Российской Федерации, часть 2 от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 1.05.2018) // КонсультантПлюс.

УДК 330.88

Хабибулина А.А.
студент
научный руководитель: Варавва М.Ю., к.э.н.
доцент
Оренбургский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова
Россия, г. Оренбург

ГЛЭМ-КАПИТАЛИЗМ XXI В.

Аннотация

Современное общество – общество потребления, можно характеризовать не только тем, что потребление статистически и функционально весомее производства, но и тем, что потребление становится главной производительной силой. Экономические тенденции конца XX — начала XXI в. рассматриваются как появление новой экономики — глэм-капитализма, для которого характерно превращение гламура из стиля жизни и эстетической формы в логику производства товаров, создания организационных структур, операций на финансовых рынках.

Ключевые слова: глэм-капитализм, глэм-культура, общество потребления.

Khabibulina A.A.
student
Scientific adviser -Varavva M.Yu.
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Orenburg branch of The Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Orenburg

GLAM-CAPITALISM OF THE XXI CENTURY

Annotation

Modern society, the consumer society, can be characterized not only by the fact that consumption is statistically and functionally more powerful than production, but also by saving the main productive force. Economic trends of the

late XX - early XXI century. considers as the emergence of a supernova economy - glam-capitalism, which is characterized by the transformation of glamor from the style of life and the aesthetic form into the logic of production of goods, the creation of organizational structures, operations in financial markets.

Key words: glam-capitalism, glam-culture, consumer society.

Современную стадию постиндустриального общества многие учёные называют глэм-капитализмом. Глэм-капитализм – это сверхновая версия капитализма, образующаяся в том случае, когда гламур становится не просто вычурным стилем или эстетической формой, а первоначальной логикой всякой деятельности. В бизнес-стратегии гламур имеет характерные признаки, аналогичные гламурному макияжу или гламурной вечеринки:

1) яркая лёгкость – броскость-бросовость,

2) бескомпромиссный оптимизм – радикальная позитивность,

3) утончённая стервозность – не классовая, а эстетическая ненависть к традиционной социальности.

Броская и эффектная «упаковка» при максимально простом и элементарном содержании позволяет быть и заметнее, и доступнее для целевой аудитории – покупателей, избирателей, читателей. Радикальная «позитивность», сконцентрированность не на «вечных» проблемах, а на «актуальных» решениях позволяет без лишних эмоциональных затрат поддерживать контакт и создать «человеческие» отношения со «своими»: клиентами, сторонниками, последователями. А абсолютный недостаток благодушия и эстетическое подавление того, что (либо кто) никак не считается гламурным, даёт возможность определять и сохранять барьеры, оберегающие от вторжения «чужих»: конкурентов и противников.

Гламур как никак притягивает внимание и интерес, и потому в экономике, и так зависимой от внимания, именно гламур создает новых чемпионов рыночной гонки — производителей и потребителей всего «страшно красивого». Преуспевают не те, кто следует правилам, и даже не те, кто обходит правила. Теперь преуспевают те, кто превращает себя в тренд, а свое поведение представляют как общие правила. Таким образом и появляются в интенсивном настоящем сверхновые институциональные фигуры — рынки и индустрии для живущих в гламуре.

Ярким примером этого может послужить выход на вершину гламурности таких высокотехнологичных компаний, как Apple, Google, Facebook. С конца 1990-х годов можно проследить характерную тенденцию: **в глэм-экономике успешная компания создается и структурируется креативными коммуникациями,** которые являются не столько поддержкой товара (рекламой) или организации, сколько собственно товаром и организацией. Предоставление необычных коммуникационных возможностей создает стоимость и стало успешной бизнес-моделью для компании Apple, быстро вышедшей в 2000-х годах в глобальные лидеры продаж за счет регулярного генерирования трендов на рынках мобильных

устройств. Потребителям предлагаются не просто телефоны, компьютеры или плееры, а коммуникационные платформы, ценность которых определяется креативностью пользователей, которые вырабатывают новые способы коммуникаций, генерируют и распространяют в коммуникационных сетях мультимедийную информацию.

Глэм-капитализм образовался в следствии процессов виртуализации общества. Виртуализация в целом — это замена реальности ее симуляцией, т.е. образом реальности. Общество же становится своего рода виртуальной реальностью, когда общество оперируют образами — виртуальными объектами там, где институциональные нормы предполагают создание реальных вещей и совершение реальных действий. В конце XX в. институты капитализма виртуализировались согласно тому, как бренды и имиджи переводили экономическую и политическую конкуренцию в виртуальную реальность коммуникаций, где изображаемые «особые свойства» товара, предприятия, политика или партии ценятся потребителями и избирателями выше, чем фактически произведённое. В начале XXI в. гламур — рациональная политика и универсальный феномен.

Рекламная политика глэм-экономики ориентирована на рынки особого рода, а именно – на рынки развлечений и отдыха, удовольствий и наслаждений, шоу-представлений, богатства и моды. Масс-медийная сфера (Интернет, кино, телевидение, журналы) стала основным коммуникативным каналом, транслирующим ценности глэм-культуры. Главная мысль глэм-культуры строится на таких базовых формулах, как «шагай в ногу с модой», «равнение на звезд», «наслаждайся собой», «бери от жизни все», «живи играючи», «не грузи ближнего своего», «не бери ничего в голову», «стань звездой», «бренд всему голова», «равнение на звезд», «имидж – все» и т.п. Основными фигурами, транслирующие дискурс глэм-культуры, считаются презентируемые масс-медийными каналами модные образы и наряды, представленные знаменитыми топ-моделями и шоу-звездами, а также статусно-престижные имиджи и бренды. Носителем и основным распространителем дискурса глэм-культуры является группа так называемых звёзд или селебритис (англ. celebrities-знаменитости), то есть медийных знаменитостей. Это люди, постоянно присутствующие на экранах, пользующиеся большой популярностью у публики и обладающие возможностью с помощью СМИ влиять на взгляды, убеждения, поведение и образ жизни простых людей. Звёзды являются объетами подражания и олицетворяют собой телеологический идеал и воплощение жизненной мечты приверженцев гламура. Почитание селебритис, идолопоклонство перед звездами экрана – важнейшая сторона глэм-капитализма, мотор его развития и источник экономического процветания. Благодаря глэм-экономике, культивирующей образ жизни селебритис, активно формируют и получают прибыль целые отрасли так называемой креативной индустрии (пластическая хирургия, шоу-бизнес, VIP-индустрия, модельный бизнес, арт-маркетинг, и т.д.).

Институционально глэм-экономика является развитой индустрией по производству имиджей и брендов в качестве товаров массового потребления. Производить впечатление на публику - основная функция имиджей и брендов. В глэм-мире все желают произвести впечатления, и каждый мечтает стать брендом. В глэм-экономике преобладает дискурс бренда, который может внушать публике чувство привязанности к себе и даже фанатичной любви. Сущность бренда как агента влияния схватывается посредством двух ключевых понятий: «общественная культовая привязанность» и «известное медийное имя». Глэм-экономика, претендует на то, чтобы упрочить иерархию в мире ценностей. Ключевыми категориями, формирующими иерархическую картину мира, для неё являются «рейтинг»(горячая пятёрка, лучшая десятка), «топ-модель», «звезда», «VIP-класс», «люкс», «бренд».

Находясь в тесной связке с медийной и рекламной индустрией, глэм-экономика представляется одновременно и продуктом и проводником медиа-рекламного тоталитаризма. Тоталитарность глэм-экономики выражается в ее стремлении привлечь в свою сферу все социальные слои общества. Главным средством воздействия на публику выступает такой психолого-маркетинговый механизм как потребительский соблазн. Соблазн выступает как торговое предложение, от которого трудно отказаться. Глэм-экономика выработала огромное число способов соблазнения самых несговорчивых «покупателей». Из числа её постоянных покупателей не только читатели глянцевых журналов, молодые поклонники звезд шоу-бизнеса, «рублевские» жены и завсегдатаи поп-вечеринок, но также амбициозные интеллектуалы, писатели, политики и политологи, стремящиеся к славе и массовому признанию. Возникновение, к примеру, такого феномена как поп-наука непосредственно связано с влиянием глэм-экономики, более того, поп-наука сегодня является ее составной частью.

Дискурс глэм-экономики также призывает к дисциплинарному порядку в сфере внешнего вида (в виде статусно-значимого дресс-кода) и поведенческих моделей. Гламур предъявляет достаточно жесткие дисциплинарные требования к телесной организации. В ней очевидно присутствует дискриминационный уклон в отношении тех, чьи фигуры в модельные стандарты («90-60-90») не укладываются, чей внешний вид не выделяется ухоженностью и так называемой безупречностью, кто не увлекается активным потреблением модных брендов.

Смыслообразующим ядром дисциплинарных усилий потребителя глэм-экономики представляет комплекс имиджевых благ, который обещает ему реклама гламурного производства. К ним в первую очередь относится обретение заманчивого, привлекательного и запоминающегося внешнего вида, воплощающего мечту гламура. Данная мечта обозначается как вечная молодость, безупречность, спортивность, яркость, роскошность. Существенные усилия, которые затрачивает потребитель на приобретение имиджевых благ, выступают для него главным способом самоинвестиций.

Вкладываясь в себя подобным способом, он обретает востребованный на рынке глэм-капитализма нормативный товарный вид. Стратегия приобретения гламурного вида является способом социальной идентификации и жизненного самоутверждения индивида в мире глэм-капитала. Возможность социального самоутверждения через глэм-культурную практику – вот чем в первую очередь завоевывает публику индустрия гламура.

Обобщив все вышесказанное, можно прийти к выводу о том, что гламур — это не просто эстетическая форма или культурная логика, это сама рациональность сегодняшнего капитализма. Рациональность как форма восприятия и придания смысла любым явлениям задает логику, и культурную, и экономическую, и технологическую, и политическую и т. д. Гламур задает фундаментальную и универсальную логику деятельности, воспроизводящей и развивающей новую версию капитализма — глэм-капитализм.

Потребление в глэм-экономике – это особого рода деятельность, процесс взаимодействия с другими людьми, образ мыслей и образ жизни. Идентичность – самовыражение и принадлежность к группе, общности и т. п. – достигается человеком через потребление. Бренды, несущие больше информации об образе жизни потребителя, чем о продукте, оказываются удобным материалом для создания идентичности, и, приобретая символически «нагруженные» товары, потребители действуют вполне рационально.

Использованные источники:

1. Жлудова О.И. Бренд как механизм социальной регуляции в массовой культуре Журнал социологии и социальной антропологии. 2007. Т. 10. № 1. С. 38-59.
2. Иванов Д.В. Глэм-капитализм. СПб.: Петербургское Востоковедение. 2008;
3. Иванов Д.В. Виртуализация общества. СПб.: Петербургское востоковедение, 2000.
4. Иванов Д.В. Глэм-капитализм и социальные науки Журнал социологии и социальной антропологии. 2007. Т. 10. № 2. С. 49-72.
5. Русакова О.Ф., Русаков В.М. PR-дискурс: Теоретико-методологический анализ. - 2-е изд., испр. и доп. - Екатеринбург: УрО РАН, ИД «Дискурс-Пи», 2011. С. 180-189.

УДК 336.74.009.65

Хабибулина А.А.
студент
Оренбургский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова
Россия, г. Оренбург

ФАЛЬШИВОМОНЕТЧЕСТВО В РОССИИ

Аннотация

Фальшивомонетничество – преступление с многовековой историей, которое было и будет до тех пор, пока в мире существуют деньги. Международный и российский опыт борьбы с данным видом преступления показывает, что фальшивомонетничество остается постоянным компонентом экономической преступной деятельности независимо от общественного, экономического и политического устройства страны. На сегодняшний день, когда в России победили рыночные отношения, и деньги превратились в мерило всего, изготовление фальшивых денег переживает новую эпоху.

Ключевые слова: фальшивомонетчество, фальшивые деньги, подделка наличных денег

Khabibulina A.A.
student
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Orenburg branch of The Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Orenburg

COUNTERFEITING IN RUSSIA

Annotation

Counterfeiting is a crime with a centuries-old history that has been and will be as long as there is money in the world. International and Russian experience in dealing with these kind of crimes that counterfeiting remains a permanent feature of the economic criminal activity regardless of social, economic and political structure of the country. Today, when market relations have won in Russia, and money has become the measure of everything, the manufacture of counterfeit money is going through a new era.

Keywords: counterfeiting, counterfeit money, forgery of cash

Понятие фальшивомонетчества включает в себя производство с целью выпуска в обращение и сбыт поддельных платежных средств, выполненных в виде банкнот, монет или ценных бумаг. Отнесение к изготовлению фальшивых платёжных средств производится на основании их существенного сходства с оригинальными денежными знаками, отличить которые без наличия специальных познаний и техники зачастую бывает невозможным.

Особенность преступлений, связанных с созданием, сбытом и выпуском в обращение фальшивых средств оплаты и ценных бумаг,

заключается в их прямом поступлении на рынок, где они могут находиться достаточно долго, вплоть до того момента пока не попадут в руки предпринимателя, имеющего привычку проверять подлинность денежных знаков, которыми с ним рассчитываются или банковского работника. При этом число рук, через которые фальшивые деньги могут пройти до выявления своей не подлинности, может исчисляться десятками. В результате, обнаружение источника создания очередного «шедевра» фальшивомонетчиков становится практически невозможным, а борьба с преступностью сводится к изъятию фальшивых банкнот из обращения и их уничтожению.

Особый ущерб в финансах могут нанести фальшивые купюры номиналом 5000 рублей и 1000 рублей. Из всех банкнот, выпускаемых Центральным Банком России, самой «проблемной» (до 2011 года) была банкнота номиналом 1000 рублей, что подтверждает статистика по выявлению её подделок. Но начиная с 2011 года наибольшую встревоженность и проблемность вызывает 5000 купюра, число подделок которой значительно увеличилось, и это при том, что Центробанк усилил её защитные свойства.

Динамика поддельных денежных знаков Центрального Банка России, выявленных в банковской системе России за последние 9 лет представлена в таблице 1.

Таблица 1. Динамика поддельных денежных знаков Центрального Банка России, выявленных в банковской системе России

Годы	Всего фальшивых купюр (кол-во штук)	В том числе в разрезе фальшивых купюр следующего достоинства				
		5000 рублей	1000 рублей	500 рублей	100 рублей	Прочие*
2008	132941	102	127490	3273	2076	0
2009	155222	965	150587	1906	1170	594
2010	128700	3697	122895	1093	955	460
2011	94567	12478	78368	2574	817	330
2012	88029	32882	52969	1417	467	294
2013	71433	35565	27693	7494	422	259
2014	80243	60911	16545	2100	306	381
2015	71949	52690	16557	2159	323	220
2016	61046	36184	22321	2015	286	240
2017	45313	26948	17218	766	183	198

*В графе "Прочие" суммированы: - купюры в 50, 10 и 5 рублей и монеты 10 руб. и 5 руб.

На основе таблицы 1 можно сделать вывод о том, что общее число выявленных фальшивых купюр, начиная с 2009 года и до 2013 года, снижалось, с постепенным увеличением в их составе 5000 купюр и уменьшением 1000 купюр. В 2014 году наблюдался рост поддельных денежных знаков, с резким скачком (практически в два раза) выявления поддельных банкнот номиналом 5000 рублей. А с 2014 года – снова

сокращениям выявленных фальшивых купюр.

За 2017 год в банковской системе России было обнаружено 45313 поддельных денежных знаков Центрального Банка России. По сравнению с предыдущим 2016 годом, в 2017 число поддельных купюр сократилось на 15373 или на 25,8%. Среди выявленных подделок больше всего 5-тысячных купюр - 26948 (или 59,47% от общего числа фальшивых банкнот), при этом стоит отметить, что количество фальшивых купюр номиналом 5000 руб. по сравнению с 2016г. снизилось на 9236. На втором месте среди поддельных банкнот в 2017 г. составляют - купюры в 1000 рублей (17218 руб.). По сравнению с предыдущим годом купюры номиналом 1000 руб. также имели тенденцию к снижению, их число снизилось на 5103.

Фальшивую купюру бывает довольно сложно отличить от настоящей, так как технологии, используемые фальшивомонетчиками могут быть довольно высоки. Чтобы не пострадать от поддельных банкнот и не попасть в небольшой процент обманутых жертв фальшивомонетчиков, следует обращать внимание на следующие явные признаки подделки:

- изображения на лицевой и оборотной стороне банкноты частично или полностью не совпадают;
- отсутствуют водяные знаки и/или защитные волокна;
- присутствуют искажения цвета изображений, а при сгибе купюр, на линии перегиба появляются белые полоски или другой формы следы осыпания краски;
- несколько банкнот одного достоинства снабжены одинаковыми номерами и сериями;
- несоответствие отдельных элементов оформления (фоновая сетка, расположенные на белом фоне розетки и т.д.);
- мелкий текст на банкноте невозможно прочитать;
- не представлены полутона при переходе цветов, рисунок имеет точечную структуру.

Проверку купюр стоит осуществлять даже при получении наличных в банке или в банкомате и не отходя от кассы (банкомата).

Технологии и способы изготовления подделок

Наибольшее распространение среди фальшивомонетчиков имеют следующие группы способов, каждая из которых включает несколько технологических процессов:

1. Полиграфическая печать, заключающаяся в изготовлении форм для печати, используемых для получения оттисков, и позволяющая получать наиболее качественные подделки.

2. Электрография, заключается в применении многоцветной печати, являющейся функцией электрографических аппаратов, струйных и лазерных принтеров и другой копировально-множительной техники.

3. Копирование или анастатика, представляет собой двукратное копирование новой оригинальной купюры, путем нанесения органического растворителя на её поверхность, которая переходит в коллоидное состояние,

позволяя выполнить перенос зеркального оттиска на промежуточную поверхность с клеевым основанием, а с неё на конечную заготовку банкноты.

4. Фотографические способы, заключающиеся в съемке оригинальной купюры, её ретуши для удаления номера и серии, последующей печати и склеивании двух сторон купюры.

5. Срисовывание, является прерогативой субъектов, имеющих способность к рисованию или повторению контурных линий, и раскрашиванию, в котором заключается данный способ.

НАКАЗАНИЕ И ОТВЕТСТВЕННОСТЬ

Изготовление фальшивых платежных средств различного исполнения и валюты с обязательной целью её сбыта, а также умышленный факт сбыта, когда субъект осведомлен о том, что реализует подделку, являются наказуемым преступлением, которое в общем случае рассматривается под призмой ч.1 ст.186 УК РФ, предусматривающей выбор из:

- работ по принуждению в интервале до 5 лет;
- лишения свободы продолжительностью до 8 лет, дополняемого штрафом, размер которого ограничивается 1 млн. рублей или частью дохода, получаемого осужденным в течение 5 лет.

Крупный размер ущерба, то есть запущенных в оборот или изготовленных для этого фальшивых купюр, определяется как сумма, превышающая 1,5 млн. рублей, и рассматривается в контексте ч.2 ст.186 УК РФ, регламентирующей для виновного лишение свободы сроком до 12 лет включительно, а также дополнительные наказания:

- в виде штрафа, не превышающего 1 млн. рублей или долю дохода за 5 лет;
- надзор за перемещениями со стороны правоохранительных органов в течение до года после освобождения из тюрьмы.

Для организованной группы, занимающейся фальшивомонетчеством, вне зависимости от причиненного или потенциального ущерба, ч.3 ст.186 УК РФ устанавливает тюремный срок продолжительностью до 15 лет, который, по решению органа правосудия, может быть дополнен:

- штрафными выплатами в виде единовременного взыскания суммой до 1 млн. рублей или ежемесячных фиксированных удержаний с дохода на протяжении до 5 лет;
- надзором со стороны полиции по месту проживания и ограничением перемещений в интервале до 2-х лет после отбытия наказания.

В завершение данной статьи хотелось бы отметить, что фальшивомонетничество как международное преступление получает все большее распространение. Это подтверждается не только расширением международных масштабов данного явления, но и повышением уровня организованности групп фальшивомонетчиков, получивших в последнее время транснациональный характер. Каждое государство ведет

непримиримую борьбу с таким опасным видом уголовного преступления, подрывающим основы его финансово-экономического благосостояния, как изготовление и сбыт фальшивых денежных знаков на своей территории.

Использованные источники:

1. Положение о Департаменте эмиссионно-кассовых операций Центрального банка Российской Федерации (Банка России) индекс (29) (утв. Советом директоров Банка России, Протокол от 05.09.1997 № 34).
2. Пономарева Н.С., статья - Современное фальшивомонетничество требует совершенствования международно-правовых документов.
3. Русанов Г.А., Преступления в сфере экономической деятельности. Учебное пособие.
4. «Технологии обработки денежной наличности: Бизнес-энциклопедия» (Ионов В.М.) («Московский финансово-промышленный университет «Синергия», «ЦИПСиР», 2012)
5. Фальсификация, подделка, подлог. / Ваксян А.З., Шаталов А.С. - Лига Разум, 2010.

УДК 141.32

Халилова М.Г.
студент 2 курса
факультет «Лечебное дело»
СГМУ им. Разумовского
научный руководитель: Чебан А.Г.
ассистент
Россия, г. Саратов

СВОБОДА И АБСУРД В ТВОРЧЕСТВЕ АЛЬБЕРА КАМЮ

Аннотация: В статье рассматривается проблема свободы в философском творчестве Альбера Камю. Поскольку Камю не написал философского трактата на тему свободы, в настоящем исследовании предпринята попытка проследить, какие формы свобода обретает как в философском, так и в художественном творчестве французского философа, и как свобода связана с проблемой абсурда.

Ключевые слова: Камю, экзистенциализм, свобода, абсурд, метафизический бунт.

Khalilova M.G.
Student 2 course
Saratov State Medical University them V.I. Razumovsky
Russia, Saratov
Scientific director: Cheban A. G.
Assistant

THE FREEDOM AND ABSURD IN ALBERT CAMUS' OEUVRE.

Abstract: The article considers on a issue of freedom in the Albert Camus' philosophical oeuvre. As long as Camus did not create some philosophical tractate on a freedom, this article seeks to trace different forms of the freedom, which it takes both in French philosopher's theoretical and literary oeuvre, and how the freedom relates to the "absurd" issue.

Key words: Camus, existentialism, freedom, absurd, metaphysical rebellion.

Проблема свободы обращала на себя внимание философов всех эпох, но особенное освещения она получила в французской экзистенциальной философии XX в., связанной с такими именами как Альбер Камю, Жан-Поль Сартр, Габриель Марсель. В данной статье мы ограничимся философским творчеством Камю.

Когда мы говорим о значении свободы в творчестве Альбера Камю, мы не должны забывать о том, что творчество Камю неоднородно, помимо философских текстов как таковых оно включает драматургию, философские эссе и прозу. Каждая из областей его творчества по-своему открывает нам идею свободы.

Мы сталкиваемся и с другой сложностью, а именно: Камю часто предполагает свободу даже там, где мы не встречаем её имени. Например,

она может скрываться под понятием *абсурда* (также главного маркера его экзистенциальной философии). Абсурд не является предикатом объективного бытия, но служит местом встречи человека с миром.

«Миф о Сизифе», философское эссе Альбера Камю, начинается с того, насколько абстрактно по отношению к нам большинство истин и знаний. За онтологические аргументы никто не идёт на костёр, – говорит автор, – и то, что Галилей отрёкся от идеи вращения земли вокруг солнца – благоразумный поступок, ведь всё это не имеет никакого значения для конкретного человеческого существования [4, с. 223]. Таким образом, согласно французскому мыслителю, настоящая истина носит *экзистенциальный* характер. Истина должна затрагивать самость человека. А. Камю, как и многие другие экзистенциалисты, следует путем, проложенным М. Хайдеггером, который во многих своих произведениях обосновывал эк-зистентное измерение истины [5, с. 144].

Камю отталкивается от безотносительного знания: любая истина – в той мере, в какой является таковой, – экзистенциальна, ибо имеет дело с бессмысленным миром, с абсурдом: «Сам по себе мир просто неразумен, и это всё, что можно о нём сказать. Абсурд равно зависит и от человека, и от мира. Пока он – единственная связь между ними» [там же, с. 236]. Однако когда абсурд впервые осознаётся, человек не пытается от него избавиться; напротив, абсурд становится с этого момента «единственной страстью» такого человека. Следует повторить, что абсурд содержится не в человеке, и не в мире: абсурд находится между ними. В его основе лежит отчуждение мира от человека, и трагизм отчуждения всегда сопровождает опыт абсурда [6, с. 125].

Эта схема имеет много общего с мыслью другого экзистенциального философа, Габриэля Марселя, который, как известно, развивал тему экзистенциального опыта. Следуя традиционному ходу мысли, опыт есть место встречи человека с миром. Однако, это не просто эмпиризм: Марсель вводит понятие *экзистенциального опыта*, по отношению к которому человек не может быть безразличным. Дело не только в том, что такой опыт имеет «болезненный», затрагивающий характер, но также и в том, что мы заинтересованы в этом опыте, ангажированы.

В первой части своего эссе Камю шаг за шагом показывает бессмысленность человеческого существования, оно подобно Сизифу, катящему камень в гору, который вновь и вновь срывается оттуда. Однако при всех этих обстоятельствах Камю отрицает пессимизм: то, что всё в мире абсурдно, бессмысленно, не должно лишать человека сил к существованию.

Скорее, наоборот, именно эта бессмысленность и должна давать силы к поступку (французский лозунг «l’art pour l’art», «искусство ради искусства» [там же, с. 287]) – именно эту мысль утверждает глава «Абсурдное творчество», которая, в свою очередь, раскрывает во всей полноте понимание подлинной свободы Альбером Камю, а также это осуществляется в главе «Абсурдная свобода».

В ней Камю впервые приходит к идее *бунта*. Собственно, основной темой «Мифа о Сизифе» служит вопрос: стоит ли жизнь того, чтобы её прожить? Во второй части эссе Камю приходит к выводу о том, что самоубийство представляет собой смирение с абсурдной действительностью, самоубийством человек сдаётся и признаёт свою слабость. Куда более сильной стратегией экзистенциального поведения является «метафизический бунт». Камю видит целью бунта не освобождение от политического гнёта: цель бунта лежит в нём самом, и только непрестанный бунт может свидетельствовать о свободе человека: «Самоубийство есть полная противоположность бунта, так как предполагает согласие» [там же, с. 260].

Однако современное общество стремится всеми силами погасить бунт. Оно, согласно Камю, «навязывает людям одно и то же количество опыта». Здесь мы вновь видим тесную связь с философией экзистенциального опыта Марселя. Нам часто доводится слышать, что некто обладает обширным опытом, однако Камю мыслит на более глубоком уровне: вопрос не в том, что у людей больше или меньше опыта, но в том, как этот опыт переживается. Только способность переживания способна делать опыт ценным в той или иной степени, и одни люди могут более легко пережить смерть близкого человека, чем другой переживёт шелест дерева (такой пример Камю приводит в «Мифе о Сизифе»): «Опыт служит человеку, когда осознаётся» [там же, с. 270].

Относительно художественного творчества, экзистенциальные взгляды Камю утверждаются в его дебютной повести «Посторонний» (L'Étranger). В центре повести находится неизвестный персонаж (мы знаем лишь его фамилию – Мерсо). В начале «Постороннего» у него умирает мать, а он не скорбит. Затем следует убийство местного жителя – «из-за невыносимой жары», после чего его судят.

Всю повесть Мерсо держится *отстранённо* от всего происходящего, и «оживает» (приходит в гнев) лишь тогда, когда священник читает ему – приговорённому к смерти – проповедь. Посторонний не питает надежд на иной мир. В этом заключается его трагическая ирония – он не верит в жизнь загробную, но также посторонний по отношению к данной жизни: он обречён на абсолютную свободу. Камю ясно показывает, что всё, что с ним происходит – будь то смерть матери, убийство или влюблённость, – всегда *случайно*. Однако, и Камю это подчёркивает, он не лжёт ни себе, ни другим перед лицом присяжных, в отличие от них самих: он честно признаётся, что убил другого человека из-за солнца (что вызывает их смех).

Несколько иную картину свободы даёт нам произведение «Падение», навеянное Камю творчеством «первого русского экзистенциалиста» Ф.М. Достоевского («Записками из подполья»). Изобличая современное общество, герой «Падения» говорит: «Словом, скажу вам по секрету, рабство, по преимуществу улыбающееся, необходимо. Но мы должны скрывать его. Раз мы не можем обойтись без рабов, не лучше ли называть их свободными людьми? Во-первых, из принципа, а во-вторых, чтобы не ожесточать рабов»

[3, с. 145]. Персонаж мнит себя свободным до тех пор, пока не становится свидетелем самоубийства, хотя, на самом деле, только в тот момент он становится свободным.

Однако более глубоко свобода показана в пьесе «Калигула». Следуя идее метафизического бунта, Камю обнаруживает его в биографии одного из римских цезарей. Тот всегда жаждал невозможного. Калигула пребывает в меланхолии оттого, что «не может достать луну». Со стороны повседневного сознания мы удивлены этим, но на самом деле в этом случае мы сталкиваемся с ограниченностью человеческой свободы. Даже римский цезарь, который, казалось бы, имеет право на всё, не может достать с неба луну. «Величие Бога в его непоследовательности» [4, с. 245] – пишет Камю в «Мифе о Сизифе», это относится и к Калигуле.

Свобода в мышлении Альбера Камю не пессимистична. В поздних дневниковых и черновых записях, которые изданы под заголовком «Записки бунтаря», сделанных незадолго до смерти (примерно в 1950 г.), Камю пишет: «Миф о Сизиф (абсурд) / Миф о Прометее (бунт) / Миф о Немезиде» [2, с. 364]. Мы можем предположить, что мышление Камю нашло путь примирения с абсурдной действительностью и метафизическим бунтом ради него самого: Камю усмотрел во всём происходящем некоторую *справедливость*, однако, эта книга так и осталась недописанной. Творчество Камю пронизано свободой, которая скрывается под разными масками и фигурами.

Однако в творчестве Камю есть и другой аспект свободы, он выражен в незаконченном автобиографическом романе «Первый человек». Камю в нём описывает жизнь своих предков, своего отца, себя. Предки были первыми поселенцами во французских колониях в Африке, им приходилось заново учиться жить. Однако, Камю приходит к выводу, что это проблема не только того поколения, и не только каждого поколения, но каждого человека: каждый человек – *первый, он не умеет жить*, несмотря ни на какую передачу социального и культурного опыта.

Каждый человек обречён на то, чтобы быть свободным, и заново учиться жить. И каждый человек заново учится жить у смерти: роман начинается с того, что Камю посещает могилу своего отца, и в момент этого посещения Камю был старше возраста смерти своего отца. Он пережил отца и стал старше его, он понимает, что не может учиться у него, и придётся одиноко учиться самому. Каждый человек – одинокий Сизиф, напрасно вкатывающий камень в гору. Однако Камю пишет: «Сизифа следует представлять себе счастливым» [4, с. 308].

В философии Камю свобода раскрывается также и через единство абсурда и метафизического бунта. У Камю абсурд – не свойство мира, но точка соприкосновения человека с миром, абсурд есть экзистенциальный опыт. Самоубийство – смирение с абсурдом, которому противостоит метафизический бунт, далёкий от бунта политического (на примере русских анархистов Камю показывает, что даже их политический бессмысленный

бунт был бунтом метафизическим, абсурдным).

Метафизический бунт не направлен против какой-то определённой стороны действительности, он является всеобщим и беспредметным. То есть, метафизический бунт не предполагает того, что в мире можно что-то изменить, этот бунт Камю ценит ради самого процесса бунта [1, с. 304].

Таким образом, мы видим, как эти, казалось бы, разнородные проявления и маски свободы образуют в мысли Камю некоторого рода философское единство. В мире, который чужд человеку и является «абсурдной действительностью», у человека остаётся его свобода. Нести её бремя не так легко, но только свобода, как утверждает Камю, и делает из человека его самого.

Использованные источники:

1. Камю, А. Человек бунтующий // Камю, А. Калигула. Пер. с фр. Ю. Денисова и Ю. Стефанова. – М.: Издательство АСТ; Харьков: Фолио, 2003. – С. 7-306.
2. Камю, А. Записки бунтаря / Пер. с фр. О.Э. Гринберг и В.А. Мильчиной. – М.: АСТ: Астрель, 2011. – 381 с.
3. Камю, А. Калигула. Падение / Пер. с фр. Ю. Гинзбург и Н. Немчиновой. – М.: АСТ: Астрель, 2011. – 235 с.
4. Камю, А. Миф о Сизифе. Эссе об абсурде // Сумерки богов. Пер. с фр. А.М. Руткевича. – М.: Политиздат, 1989. – С. 222-318.
5. Чебан, А.Г. Мартин Хайдеггер: стратегии господства [Текст] / А.Г. Чебан // Общество риска: цивилизационный вызов и ответы человечества. – ООО «Издательство «Научная книга», 2006. С. 139–145.
6. Кампос, А.Д. Критика рационального гуманизма в философии Фридриха Ницше [Текст] / А.Д. Кампос. – Саратов: Изд-во Сарат. гос. мед. ун-та, 2016.
7. К онтологии господства [Текст]: коллективная монография. М.: Издательский дом «Юность», 2007. – 151 с.

УДК 33.331

Хамитова Э.Э.
студент магистрант 2 курса
факультет Экономики и права
научный руководитель: Шубенкова Е.В., доктор экономических наук
профессор
Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова
Россия, г. Москва

ПРОБЛЕМЫ ВНЕДРЕНИЯ СИСТЕМЫ НАСТАВНИЧЕСТВА ПЕРСОНАЛА И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

Аннотация: В статье рассматриваются понятие наставничества, побудительные причины разработки системы наставничества, возможные проблемы внедрения и применения системы наставничества персонала и пути их решения. Раскрываются условия эффективного осуществления наставничества персонала.

Ключевые слова: наставничество, адаптация, управление персоналом, проблемы наставничества, роль наставника.

Khamitova E.E.
Graduate student
Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Moscow
Scientific adviser: Shubenkova E.V.
Doctor of Economics, professor
Plekhanov Russian University of Economics

THE PROBLEMS OF IMPLEMENTING THE SYSTEM OF MENTORING STAFF AND WAYS TO SOLVE THEM

Annotation: The article deals with the concepts of mentoring, the motivating factors behind the development of the mentoring system, possible problems of implementing and applying the mentoring system of staff and ways to solve them. The conditions of effective performance of mentoring of the personnel are described.

Keywords: mentoring, adaptation, personnel management, problems of mentoring, the role of mentor.

Наставничество является одним из главных инструментов адаптации персонала и активно применяется в практике управления персоналом. Наставничество – процесс обучения, консультирования и оценки нового сотрудника более опытным коллегой98. Российские компании отдают предпочтение этому методу ввиду его практической направленности,

[98] Володина Н. Адаптация персонала: российский опыт построения комплексной системы. – М.: Эксмо, 2010. – С.88.

непрерывности рабочего процесса, доступности внедрения и применения.

Побудительными причинами внедрения системы наставничества могут быть99: длительный срок приобретения новыми сотрудниками навыков и знаний, необходимых для успешного выполнения профессиональных обязанностей; высокий коэффициент текучести кадров во время испытательного срока; большие временные затраты руководителей подразделений на обучение и оценку новых сотрудников. Система наставничества – это многофункциональный инструмент, который направлен на развитие как новых сотрудников, так и наставников для получения опыта управления и обучения сотрудников для дальнейшего карьерного роста. Наставник не только помогает новому сотруднику адаптироваться в компании, но и развивает собственные управленческие навыки100. Это является дополнительной ответственностью, так как успешность адаптации является показателем качества работы самого наставника.

В процессе внедрения и применения системы наставничества персонала могут возникнуть проблемы и сложности, которые необходимо вовремя диагностировать и разработать мероприятия по их устранению.

Первая проблема заключается в том, что сотрудники не имеют общего понимания цели системы наставничества, относятся к ней, как инициативе и идее отдела персонала, не вовлекаясь в процесс и не принимая персональную ответственность за результат.

Возможным вариантом решения этой проблемы может быть вовлечение линейных руководителей и потенциальных наставников в процесс разработки системы наставничества, нормативных документов, проведение коллективных встреч, анкетирования и интервьюирования сотрудников для выяснения мнения и сбора идей для разработки системы наставничества.

Вторая проблема обусловлена неправильным подбором сотрудника на роль наставника и отсутствием работы с мотивацией наставника, что порождает нежелание адаптировать новых сотрудников, безразличие и формальное отношение к процессу.

Наставником могут быть опытные коллеги, руководители, специалисты отдела управления персоналом. Ориентировочными критериями отбора наставников могут быть: соответствие текущего уровня развития профессиональных компетенций требуемому, опыт работы в компании от двух-трех лет, опыт работы по специальности от трех лет, профильное образование, деловая репутация, лояльность компании, желание быть наставником. Желание быть наставником является обязательным элементом для быстрой и качественной адаптации нового сотрудника.

---

[99] Веснин В.Р. Управление человеческими ресурсами. Теория и практика: учебник. – Москва: Проспект, 2015. – С. 355-357.

[100] Кларин М.В. Современное наставничество: новые черты традиционной практики в организациях XXI века // ЭТАП: экономическая теория, анализ, практика. 2016. № 5. С. 95-96.

Третья проблема представляет собой необученность наставников педагогическим и профессиональным приемам, которые необходимы для успешного процесса адаптации новичков.

Для успешной деятельности наставников необходимо проводить обучение, направленное на усвоение педагогических и профессиональных приемов, объяснение основных принципов и целей системы наставничества. Оно может быть осуществлено разными способами: вебинар, дистанционные курсы, очные тренинги т.п. В таком случае наставники почувствуют свою сопричастность к процессу и ответственность за результат.

Четвертая проблема заключается в отсутствии либо неправильной системе материальной мотивации наставников.

Если компания принимает решения оплачивать труд наставника, то должна быть сформирована единая система вознаграждения. Она может быть представлена в виде фиксированной премии, или же в виде процентной ставки, привязанной к должностному окладу наставника. Самый главный принцип – оплачивать не процесс наставничества, а результат – эффективность принятого сотрудника. Помимо денежного вознаграждения наставнику могут быть представлены некоторые льготы: дополнительные дни к отпуску, внешнее обучение, место в управленческом кадровом резерве и т.д.

Пятая проблема – отсутствие контроля за процессом и результатами наставничества.

Для успешного завершения наставничества необходимо контролировать и отслеживать процесс с определенной периодичностью. Заранее устанавливая сроки предоставления статуса и обратной связи. Желательно разработать дневник стажировки на электронной основе. Он позволит ставить задачи наставникам и видеть промежуточные отчеты его деятельности. Также необходимо брать обратную связь у новых сотрудников о работе наставников и системе наставничества в целом. Это можно сделать с помощью анкетирования и интервьюирования новых сотрудников.

Шестая проблема заключается в высокой нагрузке и перенесении ответственности с нового сотрудника на наставника. В компании может сложится ситуация, в которой объем работы нового сотрудника, а также ответственность за его деятельность полностью переносится на наставника ввиду недостаточной профессиональной подготовки новичка.

Во избежание данной ситуации руководителю необходимо распределять задачи таким образом, чтобы ни у наставника, ни у нового сотрудника не возникло чувство физической и эмоциональной перегрузки. Например, снижать уровень планов и объема работ для нового сотрудника до выхода его компетенций на целевой уровень.

Таким образом, система наставничества может быть эффективной при следующих условиях:

1) осуществление качественного отбора наставников для своей роли в соответствии с профессиональными компетенциями, опытом работы в

компании, деловой репутации и желанием развиваться самому и обучать других;

2) обученность наставников профессиональным и педагогическим приемам, единое представление о целях наставничества в компании;

3) контроль процесса и результатов наставничества со стороны руководства и отдела персонала, фиксируются промежуточные итоги и конечные результаты наставничества персонала;

4) существование единой системы материальной и нематериальной мотивации наставников, которая построена на принципе вознаграждения не за процесс или статус наставника, а за конечный результат – эффективность труда нового сотрудника; -видимо, эффективность туда сотрудника

5) наличие денежных и временных ресурсов компании для инвестиций в систему наставничества.

В результате эффективного осуществления наставничества новый сотрудник приобретает способность развивать свои навыки и умения, осознает свою роль в трудовом процессе и организационной иерархии, выходит на целевой уровень профессиональных компетенций и берет полную ответственность за выполнение своих обязанностей и достижение ожидаемых результатов работы. При внедрении и использовании системы наставничества могут возникать сложности и проблемы, которые необходимо вовремя определить найти способ решения, в зависимости от особенностей компании, ее внутренних и внешних условий развития.

Использованные источники:

1. Веснин В.Р. Управление человеческими ресурсами. Теория и практика: учебник. – Москва: Проспект, 2015. – 688 с.
2. Володина Н. Адаптация персонала: российский опыт построения комплексной системы. – М.: Эксмо, 2010 – 240 с.
3. Кибанов А.Я. Управления персоналом организации: учебник. – 4-е изд., доп. и перераб. – М.: ИНФРА-М, 2014. – 349 с.
4. Кларин М.В. Современное наставничество: новые черты традиционной практики в организациях XXI века // ЭТАП: экономическая теория, анализ, практика. 2016. № 5. С. 92–112.
5. Одегов Ю.Г., Абдурахманов К.Х., Котова Л.Р. Оценка эффективности работы с персоналом: методологический подход: Учебно-практическое пособие. – М.: Альфа-пресс, 2011. – 752 с.
6. Субочева Оксана Николаевна Наставничество как фактор эффективности организации // Общество: социология, психология, педагогика. 2016. №12. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/nastavnichestvo-kak-faktor-effektivnosti-organizatsii (дата обращения: 27.05.2018).

УДК 797.1

Ханукашвили В.Д.
студент магистрант 1 курса
факультет «Компьютерных технологий и информатики»
СПбГЭТУ «ЛЭТИ»
Россия, г. Санкт-Петербург

АВТОМАТИЗИРОВАННОЕ СРЕДСТВО ДЛЯ УЛУЧШЕНИЯ ТЕХНИКИ ПЛОВЦА

Аннотация:

Данная статья носит обзорный характер. В ней освещается вопрос о том, каким образом можно совершенствовать технику пловцов, используя автоматизированное средство, в котором используется мощный математический инструмент, такой как фильтр Калмана.

Ключевые слова: плавание, динамическая система, фильтр Калмана.

Hanukashvili V.D.
student
1 course of master's degree, faculty of "Computer technologies and computer science"
SPbGETU «LETI»
Russia, Saint-Petersburg

AUTOMATED MEANS FOR IMPROVEMENT OF SWIMMING TECHNOLOGIES

Abstract:

This article is of a survey nature. It highlights the question of how to improve the technique of swimmers using an automated tool that uses a powerful mathematical tool, such as the Kalman filter.

Key words: swimming, dynamic system, Kalman filter.

Большой спорт – это каждодневные, тяжелые, изнурительные тренировки по повышению физических качеств спортсмена и совершенствованию его техники, для достижения максимально возможных результатов и побед, на различных соревнованиях. Совершенно не важно, что именно за вид спорта рассматривается, цель у всех одна: борьба за место на пьедестале. В данной статье затрагивается такой вид спорта, как плавание.

У пловцов, на соревнованиях, каждая миллисекунда на счету. Согнул ты не под тем углом руку – прибавил себе долю секунды, сделал короткий выход – отстал от соперников еще на сотую. Чтобы с этим как-то бороться, исправлять и контролировать тренера и их подопечные тратят немалые средства, на различного рода аппаратуру, которая им в этом помогает. А так как сейчас двадцать первый век – век высоких технологий, такая техника также постоянно совершенствуется, путем добавления новых функциональных возможностей, повышение своей точности и т.п.

Далее в статье будет рассмотрено одно из таких технических средств, которое за последнее время улучшило свои точностные характеристики, путем применения в нем фильтра Калмана.

Прибором, о котором было сказано выше, является бесплатформенный инерционный датчик (Strapdown Systems the Inertial Sensors – БИНД), который устанавливается на тело пловца и служит способом предоставления тренеру информации, в режиме реального времени, о скорости, ускорении пловца, его месте положения в плавательном бассейне. Этот датчик включает в себя три компоненты: акселерометр (необходим для измерения ускорения), гироскопа (необходим для определения угла поворота), вычислительное устройство (по ускорению находит скорость объекта и его координаты).

Поводом к модификации алгоритма, заложенного в БИНД – е, стало заявление Т.Эдвардса и К.Тонга о том, что небольшие наложения волн (шумы) могут вызвать большие ошибки в измерениях акселерометра. Одним из вариантов, минимизации этих ошибок, был: применения фильтрации к получаемым данным от акселерометра. Первый алгоритм, который осуществлял фильтрацию данных места положения спортсмена и других его характеристик, был метод наименьших квадратов. Но главным недостатком данного метода было то, что он не минимизировал ошибку оценки измерений. Поэтому следующим шагом в процессе усовершенствования точностных характеристик прибора, стало использование Калмоновской фильтрации.

Фильтр Калмана – мощный рекурсивный алгоритм фильтрации, который учитывает недостатки МНК, и сводит к минимуму ошибку оценки параметров движения пловца. Данный алгоритм учитывает недостатки метода наименьших квадратов. Он минимизирует ошибку оценки и использует информацию об априорном знании параметров.

Исследование, представленное в этой статье, было проведено в Университете Лафборо, Великобритания, и основной его задачей было разработать фильтра Калмана для использования в инерциальной навигационной системе, которая содержит трехосный акселерометр и трехосный гироскоп для того, чтобы у тренеров была возможность более точно определять производительность пловцов.

Всю математическую выкладку построенного алгоритма фильтра Калмана, который был заложен в беспроводной датчик БИНД, мы оставим за рамками данной статьи. Лишь скажем, что разработчики использовали расширенный фильтр Калмана для объединения измерений с двух акселерометров и трех гироскопов, чтобы получить точную оценку положения пловца. Наглядно алгоритм можно представить с помощью рис. 1.

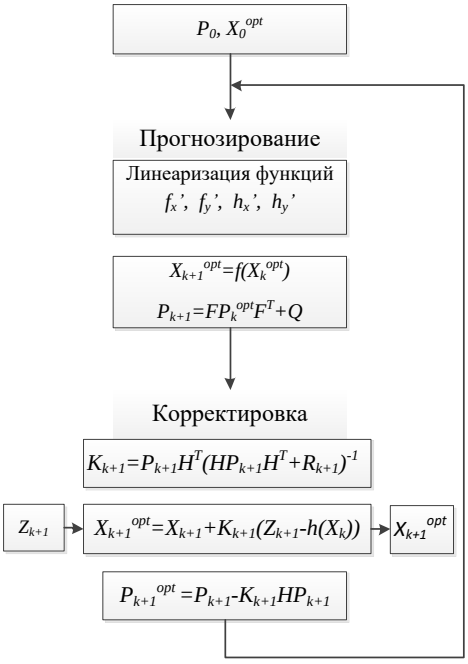


Рис. 1 – Алгоритм фильтра Калмана

А принцип работы самого устройства, представлен на рис. 2.

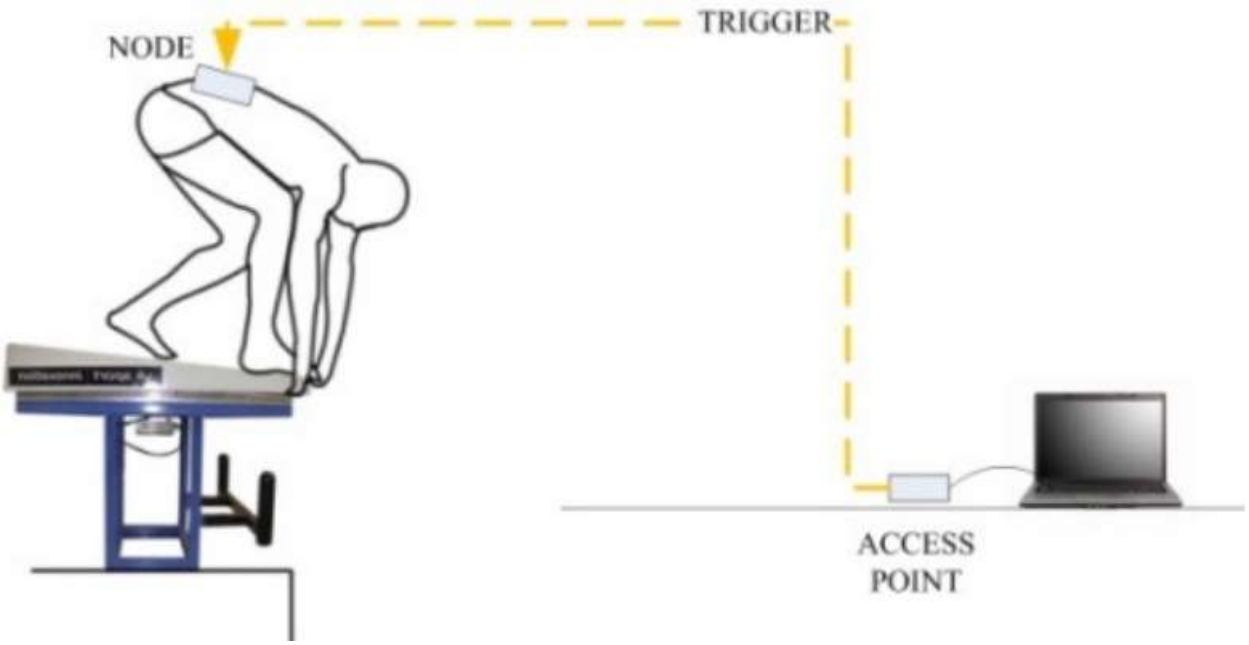


Рис. 2 – Применение фильтра Калмана

При старте спортсмена инерционный датчик (NODE), закрепленный на теле пловца, начинает свою работу и передает все данные, которые обрабатываются на нем, по беспроводной сенсорной сети тренеру на ноутбук. Тем самым тренер, в режиме реального времени, получает всю необходимую информацию о движении пловца. И проанализировав полученную информацию, тренер дает указания подопечному: как лучше стартовать, с какой скоростью осуществлять гребок рукой, чтобы согласовать это с ударами ног, когда лучше входить в поворот и т.д.

В данной статье была рассмотрена одна из областей, где используется

мощный математический аппарат – фильтр Калмана. К сожалению, описанное устройство для пловцов находится на стадии тестирования и не поступило на массовое производство. Но уже успешно проведенные испытания, в скором времени, исправят эту ситуацию.

Использованные источники:

1. Tanya Le Sage, Axel Bindel, Kalman filter design for application to an ins analysing swimmer performance – Loughborough: Sports Technology Institute, 2016 – 1723 – 1727 с.
2. Anna Sarwe, Heart Rate and Motion Detection on Swimmers – Helsinki: Department of Applied Physics, 2014 – 63 с.

УДК 001.201

Харина В.Я.
студент 4 курса
ФГБОУ ВО Пермский ГАТУ
научный руководитель: Заглядова М.А.
старший преподаватель
Россия, г. Пермь

ПРОБЛЕМЫ ОРГАНИЗАЦИИ УЧЕТА РАСЧЕТОВ ПО ОПЛАТЕ ТРУДА И АНАЛИЗА ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА НА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

Аннотация: статья посвящена проблемным аспектам организации учета расчетов по оплате труда и анализа производительности труда с учетом специфики отрасли. Отставание сельскохозяйственных предприятий России от зарубежных конкурентов в производительности труда является сегодня актуальной проблемой для руководителей компаний и государства в целом.

Ключевые слова: сельскохозяйственное предприятие, оплата труда, минимальный размер оплаты труда, производительность труда, проблемы.

Kharina V.Ya. student, 4 year FGBOU IN Perm GATU, Perm, Russia
Scientific adviser: Zaglyadova M.A. Senior Lecturer

PROBLEMS OF THE ORGANIZATION OF ACCOUNTING OF PAYMENTS FOR PAYMENT OF LABOR AND ANALYSIS OF PRODUCTIVITY OF LABOR AT AGRICULTURAL ENTERPRISES

Abstract: The article is devoted to the problematic aspects of organization of accounting of payroll calculations and analysis of labor productivity taking into account the specifics of the industry. The lag of Russia's agricultural enterprises from foreign competitors in labor productivity is today an urgent problem for company executives and the state as a whole.

Key words: agricultural enterprise, wages, minimum wage, labor productivity, problems.

Организации учета расчетов по оплате трудана сельскохозяйственных предприятиях является одним из важнейших направлений деятельности при исполнении трудового законодательства и соблюдения прав работников. Вопросам организации учета расчетов по оплате труда на сельскохозяйственных предприятиях следует уделять серьезное внимание, так как данный процесс включает:

– расчеты с работниками предприятия по заработной плате, а так же выплаты компенсационного и стимулирующего характера;

– отнесением затрат в себестоимость сельскохозяйственной продукции;

– начислением НДФЛ;

– отчислениями социальных выплат налоговым органам и органам социального страхования;

Согласно официальных данных, средняя зарплата в России в 2017 году составила 35845 рублей (рост 5,4% к уровню 2016 года). В целом по стране средняя зарплата в 1 квартале 2018 года составила 36600 рублей.По данным Росстата, средняя зарплата в Пермском крае за 2017 год составила 29 812 рублей.

В соответствии с положениями статьи 129 Трудового кодекса РФ (ред. от 05.02.2018) оплата труда работника - это система отношений, связанных с обеспечением установления и осуществления работодателем выплат работникам за их труд в соответствии с законами, иными нормативными правовыми актами, коллективными договорами, соглашениями, локальными актами и трудовыми договорами.101

Анализ нормативных актов позволяет сформулировать вывод, что законодательством не дается определения понятия «фонд оплаты труда». Четкой процедуры разработки и утверждения формы и системы оплаты труда, тарифных ставок и окладовнормативные акты не дают.

Актуальными проблемами организации учета расчетов по оплате труда являются:

– увеличение минимального размера оплаты труда (МРОТ). С 1 мая 2018 года заработная плата не может быть меньше 11 163 руб.

– изменения требований трудового, налогового и бухгалтерского законодательства.

На рисунке 1 представлен размер и динамика МРОТ за 2016-2018 гг.

[101]Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 05.02.2018)



Рисунок 1. Динамика МРОТ за 2016-2018 гг.,руб.

По данным анализа МРОТ за 2016-2018 гг. имеет тенденцию к росту с 6204 руб. до 11163 руб. на сегодняшний день (на 79,9%).Минимальный размер оплаты труда, применяется для регулирования оплаты труда и определения размеров трех видов пособий: по временной нетрудоспособности, по беременности и родам, по уходу за ребенком до 1,5 лет.

Таким образом, изменение МРОТ влияет на размер заработной платы и пособий. Пособие по временной нетрудоспособности считают из МРОТ на дату, когда открыт лист временной нетрудоспособности. Может возникнуть риск административного штрафа за нарушение трудового законодательства и риск доначисления страховых взносов в случае, если работники бухгалтерии сельскохозяйственного предприятия не учтут данные изменения.

Кратко остановимся на изменениях налогового законодательства с 2018 года, влияющих на организацию учета расчетов по оплате труда на сельскохозяйственных предприятиях (таблица 1).

Таблица 1- Изменения налогового законодательства с 2018 года

Изменения	Суть поправок	Как применять
Для справки 2-НДФЛ ввели новые коды доходов и вычетов	С 1 января 2018 года действуют пять новых кодов для доходов и один – для вычетов: Код 2013- сумма компенсации за неиспользованный отпуск; Код 3023- сумма дохода в виде процента (купона) и другие.	Применяются при составлении справки 2-НДФЛ за 2017 год.
Увеличены лимиты по страховым взносам	В 2018 году начисляют взносы на выплаты в пределах лимитов: – 1 021 000 руб. – на обязательное пенсионное страхование; – 815 000 руб. – на обязательное социальное страхование на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством	Применяются с 2018 года

Таким образом, изменения налогового законодательства влияют на порядок удержаний из заработной платы, исчисление страховых взносов и составление налоговой отчетности. Может возникнуть риск

административного штрафа за нарушение налогового законодательства в случае, если работники бухгалтерии сельскохозяйственного предприятия не учтут данные изменения.

Порядок признания расходов на оплату труда работников сельскохозяйственного предприятия в налоговом учете зачастую существенно отличается от отражения данных расходов для целей бухгалтерского учета. В связи с этим, предприятия в целях формирования налогооблагаемой базы по расчету единого сельскохозяйственного налога обязаны составлять регистры налогового учета.

Обязательных форм (бланков) регистров налогового учета в законодательстве не установлено. Сельскохозяйственные предприятия самостоятельно определяют, какие регистры использовать в своей деятельности. Налоговая служба разработала рекомендуемые образцы форм налоговых регистров. Использовать эти образцы необязательно, однако они могут послужить примером для оформления бланков регистров, которые организация разрабатывает самостоятельно. При этом в учетной политике для целей налогообложения указывается состав налоговых регистров.

Вопросы контроля за деятельностью компаний со стороны Роструда рассматриваются авторами публикаций: Н.А. Варт[102], О. Смолина[103], и другими. Роструд классифицировал компании по показателю потенциального риска. Показатель потенциального риска характеризует вероятность, с которой компания может причинить вред жизни и здоровью работников и нарушить срок выплаты зарплаты. Роструд ранжировал нарушения компаний по степени риска. К высокой степени риска относятся нарушения с баллами от 7 до 10. Обобщим данные нарушения в таблице 2.

Таблица 2- Нарушения трудового законодательства высокой степени риска

Нарушения требований трудового законодательства	Норма ТК	Высокий риск
Прием на работу (заключение трудового договора)		
Уклонялась от оформления трудового договора	Ст. 16, 19.1, 67	10 баллов
Заключила гражданско-правового договор, который фактически регулирует трудовые отношения	Ст. 15	10 баллов
Рабочее время		
Нарушила порядок привлечения к работе в выходные дни, в нерабочие праздничные дни, к сверхурочной работе, к работе в ночное время	Ст. 96, 99	10 баллов
Время отдыха		
Не предоставляла дополнительный отпуск	Ст. 116	10 баллов
Не предоставляла выходные дни	Ст. 110	8 баллов
Оплата труда		
Не выплачивала зарплату	Ч. 6 ст. 136	10 баллов
Выплачивала зарплату ниже МРОТ	Ч. 3 ст. 133	10 баллов

[102]Варт Н.А. Роструд проверит работу бухгалтеров по зарплате //Зарплата. 2018. №1 .С.11-13

[103]Смолина О.Роструд назвал самые опасные нарушения компаний// Российский налоговый курьер.2018.№4.С.12-14.

Не оплачивала работу в выходные и нерабочие праздничные дни	Ст. 153	8 баллов
Гарантии и компенсации		
Не выплатила выходное пособия по статье 178 ТК	Ст. 178	9 баллов

К средней степени риска относятся нарушения порядка предоставления отпуска и срока его оплаты, нарушения срока выплаты расчета при увольнении и другие.

К низкой степени риска относятся нарушения в кадровом документообороте, например компания неправильно хранит трудовые книжки, не ведет график отпусков, не выдает расчетные листки.

Авторами подчеркивается необходимость оценки нарушений трудового законодательства, что позволит снизить вероятность дополнительных проверок и крупного штрафа.

Оплата труда является одним из главных факторов, влияющих на производительность труда, а значит и на результат хозяйственной деятельности сельскохозяйственного предприятия в целом.

Важно отметить, что производительность труда – это показатель эффективности труда, который определяется по количеству или объему производимой продукции в единицу времени на одного работника. Сама по себе производительность труда не является самоцелью предприятий, но это один из способов повышения рентабельности предприятия и уменьшения переменных издержек. 104

Проблемам изучения производительности труда сельскохозяйственных предприятий как основного показателя его эффективности посвящены многочисленные публикации. Так, в работах рассмотрены основные теоретические аспекты категорий «эффективность производства», «эффективность и производительность труда», их сущность, содержание, отличительные особенности и значение в анализе производительности труда сельскохозяйственных предприятий.

Актуальной проблемой анализа производительности труда на сельскохозяйственных предприятиях является достаточно сложная система показателей, дляопределения которых необходимы сведения озатратах труда и результативных показателях производственной деятельности (объемыполученной продукции, выполненных работ иоказываемых услуг, измеряемые в натуральном истоимостном выражении.105

Производительность труда в сельском хозяйстве является сложной экономической категорией. Она характеризуется системой полных, прямых, обратных и косвенных показателей.

В сельском хозяйстве применение для исчисления производительности труда показателей валовой продукции не обеспечивает получение

[104]Лапшов М.С. Анализ производительности и оплаты труда в сельскохозяйственных предприятиях // Экономика и менеджмент инновационных технологий. 2016. № 1 [Электронный ресурс]. URL: http://ekonomika.snauka.ru/2016/01/10621 (дата обращения: 10.05.2018)

[105]Милосердов К.В.Производственные ресурсы и факторы экономического роста // Экономика сельскогохозяйства России. 2014. № 2. С. 9–19.

достаточно полного и объективного представления об эффективности использования трудовых ресурсов. Это связано с тем, что в данном показателе имеет место повторный счет, а также занижена оценка нетоварной части продукции.

Таким образом, проведенное исследование позволило сделать ряд выводов.

1. Правильность организации учета расчетов по оплате труда на сельскохозяйственных предприятиях дает возможность организации успешно развиваться в условиях меняющихся требований трудового, налогового и бухгалтерского законодательства;

2. Законодательство не дает определения понятия «фонд оплаты труда». Не определены процедуры разработки и утверждения формы и системы оплаты труда, тарифных ставок и окладов нормативные акты не дают.

3. Порядок признания расходов на оплату труда работников в налоговом учете при расчете единого сельскохозяйственного налога отличается от отражения данных расходов для целей бухгалтерского учета. В связи, с чем необходимо составлять регистры налогового учета.

4. К проблемам организации учета расчетов по оплате труда относятся: увеличение минимального размера оплаты труда (МРОТ, изменения требований трудового, налогового и бухгалтерского законодательства. усиление контроля за деятельностью компаний со стороны Рос труда.

5. К проблемам анализа производительности труда на сельскохозяйственных предприятиях относится достаточно сложная система показателей.

Использованные источники:

1. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 05.02.2018)
2. Варт Н.А. Рос труд проверит работу бухгалтеров по зарплате //Зарплата. 2018. №1 .С.11-13
3. Лапшов М.С. Анализ производительности и оплаты труда в сельскохозяйственных предприятиях // Экономика и менеджмент инновационных технологий. 2016. № 1 [Электронный ресурс]. URL: http://ekonomika.snauka.ru/2016/01/10621 (дата обращения: 10.05.2018)
4. Милосердов К.В.Производственные ресурсы и факторы экономического роста // Экономика Сельского хозяйства России. 2014. № 2. С. 9–19.
5. Смолина О.Роструд назвал самые опасные нарушения компаний// Российский налоговый курьер.2018.№4.С.12-14.

УДК 327.

Харламова М.П.
студент бакалавриата, 3 курс
факультет международных отношений
и зарубежного регионоведения
Историко-Архивный Институт
кафедра зарубежного регионоведения и внешней политики
«Российский государственный гуманитарный университет»
(РГГУ)
Россия, г. Москва

КУЛЬТУРА КИТАЯ КАК ФАКТОР КИТАЙСКОЙ ПОЛИТИЧЕСКОЙ ИСТОРИИ

Аннотация: В статье автор предлагает рассмотреть культуру Китая как фактор китайской политической истории. Актуальность данной проблемы определена возросшим влиянием Китая как на глобальные политико-экономические процессы, так и тем фактом, что в реалиях второго десятилетия XXI века именно официальный Пекин оказался в числе приоритетных партнеров Российской Федерации на международной арене, что отсутствовало как внешнеполитический фактор на протяжении более раннего периода российско-китайских отношений.

Ключевые слова: международные отношения, политическая история, политико-экономические процессы, российско-китайские отношения, культура Китая.

Kharlamova M.P.
Student of a bachelor's degree, 3 course, Faculty of International Relations and Foreign Regional Studies of the Institute for History and Archives
Department of Foreign Regional Studies and Foreign Policy
Russian State University for the Humanities (RSUH)
Russia, Moscow

CULTURE OF CHINA AS A FACTOR IN CHINESE POLITICAL HISTORY

Abstract: In the article the author proposes to consider Chinese culture as a factor of Chinese political history. The urgency of this problem is determined by the increased influence of China on global political and economic processes, and by the fact that in the realities of the second decade of the XXI century, it was official Beijing that was among the priority partners of the Russian Federation in the international arena, which was absent as a foreign policy factor during the earlier period of Russian-Chinese relations.

Keywords: international relations, political history, political and economic processes, Russian-Chinese relations, Chinese culture.

Ощутимый рост экономики Китая, происходящий параллельно с увеличением влияния Китайской Народной Республики на международные процессы, формирует запрос на всестороннее академическое рассмотрение китайской тематики с научных позиций.

Исходя из сказанного выше, невозможно оставить в стороне такой важный фактор как культура Китая, в том числе ее значение для китайской цивилизации с точки зрения политической истории. Строго говоря, китайская политическая система, ровно, как и внешняя политика Китая, в конечном счете, опираются на ценности и институты, сформированные на протяжении длительного развития китайской культуры, ведь их формирование проходило на протяжении колоссального хронологического периода длительностью в более чем пять тысячелетий.

Особенности китайской культурной ассимиляции: «Поднебесная» и «Варвары»

Авторитетный американский политолог Збигнев Камош Бжезинский в рамках фундаментального труда «Великая шахматная доска: Господство Америки и ее геостратегические императивы»106 справедливо отметил, что на протяжении большей части своей политической истории китайская цивилизация не сталкивалась с противниками равными или превосходящими Китай по силе, развитию и/или влиянию.

Исключения из этого правила, безусловно, имели место: так, например, Великобритания в рамках так называемых «Опиумных войн» середины XIX столетия нанесла чувствительное поражение Китаю, а во второй четверти уже XX столетия Японская империя осуществила оккупацию восточных и северо-восточных китайских провинций.

Обозначенное выше обстоятельство является одним из стержневых основ для выработки со стороны китайской цивилизации особого отношения к соседям Китая: китайская сторона перманентно рассматривала своих соседей именно как «варваров»107, живущих вне территории «Поднебесной», то есть территории, на которую распространялась власть китайских императоров, провозглашенных не иначе как «представителей Неба» на земле.

Важно отметить, что последовательное рассмотрение Китая как «Поднебесной» не было сугубо политической пропагандой108, так как этот тезис имел, прежде всего, религиозное происхождение, непосредственно из конфуцианского учения, в рамках которого Китай, строго говоря, отождествляется со всем земным миром, управляемым китайским императором.

---

[106] Бжезинский, З. Великая шахматная доска: Господство Америки и ее геостратегические императивы / Пер. с англ. О.Ю. Уральской. – М.: Международные отношения, 1998. – 112 с.

[107] Примечательно, что похожие тенденции имели место в Древней Греции, а также Древнем Риме: и греки, и римляне считали окружающие их народы и государства «варварами», так как там не понимали греческий и латинский языки соответственно.

[108] Бжезинский, З. Великая шахматная доска: Господство Америки и ее геостратегические императивы / пер. с англ. О.Ю. Уральской. – М.: Международные отношения, 1998. – 112 с.

В свою очередь, авторитетный политолог и бывший государственный секретарь Соединенных Штатов Америки Генри Киссинджер отмечал, что китайская цивилизация стремилась избегать войн с так называемыми «варварами», предпочитая использовать принцип стратегического стравливания «варваров» между собой и тем самым де-факто нивелируя потенциальную возможность выступить совместным военным походом и нанести ту или иную степень ущерба Китаю109.

Примечательно, что вышеуказанный принцип ни в коей мере не является историческим архаизмом, характерным, например, для периода древнего мира и/или средних веков – он сопровождал китайскую цивилизацию, строго говоря, на протяжении всей политической истории.

Например, уже во второй половине XX столетия официальный Пекин активно использовал плеяду разногласий между Советским Союзом, с одной стороны, и Соединенными Штатами Америки, с другой стороны, что открывало для Китайской Народной Республики новые геополитические возможности, то есть для Китая даже сверхдержавы СССР и США, с точки зрения восприятия, являлись практически такими же «варварами», как племена гуннов, монголов или маньчжуров110.

Стоит отметить, что Великая китайская стена также является более чем наглядным свидетельством того, что китайская цивилизация, несмотря на свое очевидное преимущество, как правило, не стремилась завоевать территории «варваров», предпочитая стратегии завоевания, именно путь обороны так называемой «Поднебесной».

С другой стороны, когда «варварам» все же удавалось так или иначе пробить брешь в обороне Китая, например, монгольским ордам в начале XIII столетия или же племенам маньчжуров уже в середине XVII века, то китайская цивилизация не только не растворялась в привнесенной культуре завоевателей, но и, напротив, наблюдался процесс того, что китайская культура, строго говоря, их цивилизационно поглощала.

Так, например, в случае с монгольскими ордами Чингисхана, завоевавшими Китай, имело место полное сохранение китайских традиций, обычаев, а также религии. Более того, внук Чингисхана, Хубилай, основавший на территории завоеванного Китая новую империю Юань сам перенимал китайские обычаи, подвергаясь при этом критике со стороны монгольской знати.

Обозначенный выше курс Хубилая на последовательную китаизацию монгольской политической элиты был продолжен его потомками и имел место вплоть до окончательного падения империи Юань уже в рамках так называемого «Восстания Красных повязок» середины XIV столетия111.

---

[109] Киссинджер Г. О Китае / Пер. с англ. В.И. Верченко. – М.: АСТ, 2014. – 635 с.

[110] Бжезинский, З. Великая шахматная доска: Господство Америки и ее геостратегические императивы / пер. с англ. О.Ю. Уральской. – М.: Международные отношения, 1998. – 112 с.

[111] По итогам «Восстания Красных повязок» в Китае была установлена новая императорская династия – династия Мин, просуществовавшая вплоть до середины XVII столетия, до завоевания китайских земель племенами маньчжуров.

Примечательно и то, что, с точки зрения официальной государственной историографии Китая, упомянутая выше империя Юань рассматривается именно как одна из исторических форм китайской государственности, то есть, строго говоря, китайской стороной фактически игнорируется имевший место контекст монгольского правления112.

В свою очередь, практически аналогичная ситуация произошла с маньчжурами: уже в середине XVIII столетия племена маньчжуров завоевали как территорию Китая, так и Тибет, а также остров Тайвань. Но вскоре маньчжурские завоеватели фактически растворились в китайской культуре, более того, маньчжурами также был принят и «Небесный мандат», высший символ политической власти, дававший носителю право на управление «Поднебесной» от имени «Сына Неба»113.

Важно отметить, что маньчжуры, подобно монголам, основали собственную династию – династию Цин, которая оказалась последней в монархическом периоде истории Китая, просуществовав с 1644 по 1912 год, то есть вплоть до начала так называемой «эры милитаристов»114.

Непосредственно сама территория Маньчжурии, откуда и пришли завоеватели, была вскоре инкорпорирована в состав империи Цин, а впоследствии колонизирована и освоена выходцами с перенаселенных центральных провинций Китая115.

В этой связи нельзя не отметить и то, что один из наиболее успешных правителей Китая за всю его историю, император Канси, имел не ханьское116, а именно маньчжурское происхождение, его правление было относительно мирным и продолжалось более шести десятилетий, став своеобразным «золотым веком» Цинской империи117.

Исходя из обозначенного выше, можно сделать вывод, что на протяжении политической истории китайской цивилизации культура Китая выполняла функцию сохранения государственности, прежде всего, через ассимиляцию элит завоевателей, их китаизацию, что, в свою очередь, создавало необходимые предпосылки для постоянного перерождения Китая в новых формах.

Влияние китайской культуры на политические процессы

• Политическая система Китая как отражение китайской традиции

В 2011 году влиятельный политик Генри Киссинджер в рамках

---

[112] Официальный сайт Института стран Востока при Российской Академии Наук, [Электронный ресурс] – режим доступа: URL: http://www.orun.ru/

[113] Киссинджер Г. О Китае / Пер. с англ. В.И. Верченко. – М.: АСТ, 2014. – 635 с.

[114] Официальный сайт Института стран Востока при Российской Академии Наук, [Электронный ресурс] – режим доступа: URL: http://www.orun.ru/

[115] Примечательно, что в настоящий момент в Северо-Восточном Китае (Дунбэй) доля маньчжуров составляет менее 40% от всего населения Китайской Народной Республики.

[116] Ханьцы – этнические китайцы, в настоящий момент составляющие более 90% населения современной Китайской Народной Республики

[117] Официальный сайт Института стран Востока при Российской Академии Наук, [Электронный ресурс] – режим доступа: URL: http://www.orun.ru/

обширного труда «О Китае» обратил внимание на то, что политическая система Китая, в отличие от большинства других государств, формировалась под минимальным влиянием политических традиций государств-соседей118.

Вышеуказанное обстоятельство, в свою очередь, предопределило то, что китайская политическая система является, в известной мере, уникальной и, строго говоря, не имеет в полной мере идентичных аналогов в других странах и регионах земного шара119.

Важно отметить, что корни Китая именно как единого и централизованного государства уходят к середине III столетия до нашей эры, то есть историческому периоду силового объединения плеяды малых государственных образований в монолитную империю Цинь под властью первого китайского императора Цинь Шихуанди120.

Примечательно, что в обозначенный выше период китайской политической истории первый император объединенного Китая, Ин Чжэн, также именуемый как Цинь Шихуанди, во многом задал основы политической системы Китая на многие столетия вперед.

Например, была осуществлена своеобразная кристаллизация такого политического института как советники при императоре: при этом если государственный аппарат Китая, чиновничество, являлось колоссальной по размеру социальной стратой, то высших советников, как правило, было всего двое121.

Более того, император следил за тем, чтобы высшие советники происходили не из одного клана, что, в свою очередь, было призвано нивелировать потенциальную возможность советников объединиться и организовать государственный переворот, свергнув и/или убив правящего императора122.

Нельзя не отметить и то, что параллельно с высшей китайской бюрократией имели место и евнухи, которые зачастую обладали особым авторитетом при императорском дворе, зачастую именно им поручалось вести «исторические записи» (Сыма Цянь), выполнять сложные, неординарные, порой интимные поручения (Ли Шуэр), а в некоторых случаях еще нужно было заниматься научной деятельностью (Чжан Хэ), в том числе курировать важные для государства изобретения123.

Наконец, при императорском дворе имели авторитет и так называемые даосские мистики, влияние которых, как правило, ощутимо нарастало именно в период смуты, кризисов и иных социальных, политических и/или

---

[118] Киссинджер Г. О Китае / Пер. с англ. В.И. Верченко. – М.: АСТ, 2014. – 635 с.

[119] Официальный сайт информационно-аналитического издания «FOREIGN POLICY», [Электронный ресурс] – режим доступа: URL: https://foreignpolicy.com/

[120] Киссинджер Г. О Китае / Пер. с англ. В.И. Верченко. – М.: АСТ, 2014. – 635 с.

[121] Булдыгерова Л.Н. История Китая: учебное пособие / Л.Н. Булдыгерова. – Хабаровск: Изд-во Тихоокеан. гос. ун-та, 2016. – 168 с.

[122] Киссинджер Г. О Китае / Пер. с англ. В.И. Верченко. – М.: АСТ, 2014. – 635 с.

[123] Булдыгерова Л.Н. История Китая: учебное пособие / Л.Н. Булдыгерова. – Хабаровск: Изд-во Тихоокеан. гос. ун-та, 2016. – 168 с.

экономических потрясений в Китае.

Таким образом, император хоть и декларировал себя как сакрального носителя «Небесного мандата», в известной мере, опирался на весьма широкий и в высшей степени неоднородный государственный аппарат.

При этом нельзя не отметить и то, что в сформировавшейся еще в древние времена политической системе Китая особое место занимают такие понятия, как «легизм», а также «меритократия»124.

Легизм, так называемая «школа законников», сформировался как новая философская школа еще в IV столетии до нашей эры и, прежде всего, предполагает получение государственных титулов не благодаря имеющимся связям, а на основании реальных достижений, а также особых умений и навыков.

Важно отметить, что первый император объединенного Китая, Цинь Шихуанди (настоящее имя – Ин Чжэн), во внутренней политике рьяно придерживался именно принципов легизма, что, в том числе конвертировалось в формирование единой мощной империи вместо плеяды относительно слабых, а также перманентно враждующих друг с другом государственных образований эпохи «Сражающихся Царств».

В свою очередь, меритократия, в известной степени, продолжает принципы так называемой «школы законников» и предполагает, что государственное управление будет предопределяться вовсе не по праву рождения, а на основании, прежде всего, превосходства в знаниях, опыте и/или достижениях.

Примечательно и то, что еще со времен династии Сун, то есть с начала VII столетия нашей эры существовала практика «Кэцзюй»: речь идет о проведении государственных экзаменов в рамках подготовки и обучения новых чиновников для китайского аппарата управления125.

Обозначенная выше практика предполагала возможность для грамотного человека в случае успешного прохождения экзаменов стать частью огромной государственной машины. В некоторой степени можно говорить о том, что «Кэцзюй» были прообразом социальных лифтов в Китае126: амбициозный человек имел возможность на основании собственной образованности пройти путь вверх по государственной службе и в долгосрочной перспективе даже занять достаточно высокое социальное положение в китайском обществе.

Строго говоря, государственные экзамены «Кэцзюй» являлись неотъемлемым компонентом политической традиции китайской цивилизации на протяжении большей части истории Китая и, в свою очередь, позволяли руководствоваться принципами легизма и меритократии

---

[124] Там же.

[125] Булдыгерова Л.Н. История Китая: учебное пособие / Л.Н. Булдыгерова. – Хабаровск: Изд-во Тихоокеан. гос. ун-та, 2016. – 168 с.

[126] Примечательно, что, например, в Западной Европе экзамены для поступления на государственную службу были введены только в конце XVII столетия: сперва в некоторых германских государствах, а затем в большинстве европейских стран.

не в конкретные исторические промежутки, а, наоборот, сформировали их в качестве полноценных государственных институтов, перманентно воспроизводящих элитные группы, а впоследствии продвигая их все выше и выше в рамках государственной службы127.

Важно отметить, что авторитетный исследователь-китаевед Бенджамин Элман отмечал, что именно практика проведения «Кэцзюй» представляла собой центральный элемент в рамках культурной истории Китая со времен средних веков и вплоть до начала XX столетия.

Исходя из обозначенного выше, можно сделать вывод, что политический режим, сложившийся в Китае стал синтезом взаимного влияния плеяды следующих традиций и институтов: во-первых, мощной китайской бюрократии, включающей в себя сложную, разветвленную систему из чиновников и советников, во-вторых, социальных лифтов, инкорпорирование грамотного населения в управленческую элиту через предусмотренные для этого государственные экзамены, в-третьих, сакрализации фигуры верховного правителя, китайского императора, через распространение конфуцианского учения о так называемом «Небесном мандате» и «Сыне Неба».

- **Экспансия китайской культуры: особенности «мягкой силы» Китайской Народной Республики**

Американский исследователь специфики и особенностей «soft power/мягкой силы» Джозеф Най на примере Соединенных Штатов Америки и Великобритании неоднократно отмечал, что именно культура является одним из центральных элементов в рамках эффективного использования «мягкой силы» в разных государствах внешнего контура128.

В свою очередь, современная Китайская Народная Республика, как и ведущие западные страны, также использует элементы «мягкой силы».

«Мягкая сила» Китайской Народной Республики базируется на трех основных компонентах:

1. Деятельность Институтов Конфуция129: обозначенные заведения финансируются из государственного бюджета Китая и занимаются продвижением китайского языка и популяризацией современной китайской культуры за пределами Китайской Народной Республики.

2. Оформление так называемой «Китайской Мечты» (как альтернативная «Американской Мечте»)130: китайская версия включает в себя не только веру в достижение собственного благополучия, но и

---

[127] Булдыгерова Л.Н. История Китая: учебное пособие / Л.Н. Булдыгерова. – Хабаровск: Изд-во Тихоокеан. гос. ун-та, 2016. – 168 с.

[128] В свою очередь, другими компонентами, по мнению Джозефа Ная, являются также национальные ценности и, конечно же, специфика проведения внешнеполитического курса.

[129] Михневич С.В. Панда на службе дракона: основные направления и механизмы политики «мягкой силы» Китая, – М.: Вестник международных организаций: образование, наука, новая экономика // НИУ «Высшая школа экономики», 2014. – 95-129 с.

[130] Троян И. «Мягкая сила» Китая: культурная экспансия «Красного Дракона» // Информационное агентство REX, [Электронный ресурс] – режим доступа: URL: http://www.iarex.ru/articles/52522.html

подразумевает надежду на понимание остальным миром весомой роли современного Китая в рамках международной системы131.

3. Работа государственных СМИ Китая: в начале второго десятилетия XXI века ведущие государственные СМИ Китайской Народной Республики стали распространять новости о китайской экономике, политике, культуре не только на традиционном/упрощенном китайском языке, но также на английском, арабском, русском, немецком и многих других.

Важно отметить, что в рамках китайской «мягкой силы» особое значение имеют Институты Конфуция: несмотря на специфику названия это не конфуцианские храмы и/или академии, Институты Конфуция – это, прежде всего, культурно-образовательные центры, где желающие имеют редкую возможность познакомиться с китайской культурой, изучить основы китайского языка, а также попрактиковаться в нем с реальными носителями132.

Как глобальная государственная сеть Институты Конфуция начали функционировать с 2004 года. Примечательно, что первое отделение было открыто в столице Республики Корея, городе Сеуле.

Некоторые из Институтов Конфуция имеют собственную специализацию: так, например, в Афинах успешно функционирует Бизнес-Институт Конфуция, а, в свою очередь, в Лондоне работает Институт Конфуция, специализирующийся, прежде всего, на китайской медицине.

В настоящий момент географический охват деятельности Центров Конфуция впечатляющий: от Канады и Соединенных Штатов – на западе и вплоть до Республики Корея и Японии – на востоке.

В свою очередь, совокупная аудитория по официальным китайским данным составляет более сорока миллионов слушателей, при этом обозначенная цифра включает как регулярных визитеров, так и единичных посетителей133.

Во многих странах постсоветского пространства, в том числе и на территории Российской Федерации также успешно функционирует плеяда Институтов Конфуция, продвигающих китайскую культуру и китайский язык заинтересованному населению России134: при этом отделения работают как в столице, Москве, так и в таких небольших региональных центрах как, например, Элиста, столица Калмыкии135. В настоящий момент насчитывается более 400 Институтов Конфуция.

---

131 Официальный сайт Информационного Агентства «ИноСМИ», [Электронный ресурс] – режим доступа: URL: http://inosmi.ru/world/20131221/215796739.html

132 Нельзя не отметить и то, что по специфике работы Институты Конфуция близки к так называемым «Американским Центрам», где можно познакомиться с особенностями американской культуры, а также попрактиковаться в американской версии английского языка.

133 Официальный сайт информационного агентства «СИНЬХУА» (русская версия), [Электронный ресурс] – режим доступа: URL: http://russian.news.cn/china/index.htm

134 Единственное отделение Института Конфуция закрытое в Российской Федерации находилось в городе Якутск.

135 Официальный сайт Российско-китайского учебно-научного центра Института Конфуция при РГГУ, [Электронный ресурс] – режим доступа: URL: http://www.confucius-institute.ru/

Исходя из вышеизложенного материала, можно сделать следующие выводы:

Во-первых, китайская культура в рамках политической истории Китая выступала в качестве фактора, сохраняющего государственность в те исторические периоды, когда Китай оказывался под властью иностранных завоевателей.

Во-вторых, система власти Китая в своем функционировании широко опирается на традицию не замкнутости элитных группировок, меритократию и легизм, а также на институты, обеспечивающих так называемый социальный лифт, например, на систему экзаменов для государственной службы «Кэцзюй».

В-третьих, современная Китайская Народная Республика, активно используя «soft power/мягкую силу», прибегает к колоссальному историко-культурному наследию китайской цивилизации, что выразилось в продвижении Институтов Конфуция во многих регионах и странах земного шара.

Таким образом, китайские культурные традиции сыграли решающую роль в формировании внутреннего облика Китая как централизованной державы, имеющую сакрализированную власть и влиятельную бюрократию. А свою очередь, в международных делах, не без влияния культурно-исторической традиции, положение китайской стороны свелось к следующей внешнеполитической конструкции: Китай как «Поднебесная» и окружающей ее мир как пространство бесконечной борьбы разнообразных «варваров» между собой.

Использованные источники:

1. Байчоров А.М. Китаизация: последствия роста мощи Китая для мира в XXI веке. – М.: «Международные отношения», 2013. – 188 с.
2. Бжезинский, З. Великая шахматная доска: Господство Америки и ее геостратегические императивы / Пер. с англ. О.Ю. Уральской. – М.: Международные отношения, 1998. – 112 с.
3. Киссинджер Г. О Китае / Пер. с англ. В.И. Верченко. – М.: АСТ, 2014. – 635 с.
4. Булдыгерова Л.Н. История Китая: учебное пособие / Л.Н. Булдыгерова. – Хабаровск: Изд-во Тихоокеан. гос. ун-та, 2016. – 168 с.
5. Михневич С.В. Панда на службе дракона: основные направления и механизмы политики «мягкой силы» Китая, – М.: Вестник международных организаций: образование, наука, новая экономика // НИУ «Высшая школа экономики», 2014. – 95-129 с.
6. Официальный сайт Института стран Востока при Российской Академии Наук, [Электронный ресурс] – режим доступа: URL: http://www.orun.ru/
7. Официальный сайт информационно-аналитического издания «FOREIGN POLICY», [Электронный ресурс] – режим доступа: URL: https://foreignpolicy.com/
8. Официальный сайт информационного агентства «СИНЬХУА» (русская

версия), [Электронный ресурс] – режим доступа: URL: http://russian.news.cn/china/index.htm
9. Официальный сайт Российско-китайского учебно-научного центра Института Конфуция при РГГУ, [Электронный ресурс] – режим доступа: URL: http://www.confucius-institute.ru/
10.Троян И. «Мягкая сила» Китая: культурная экспансия «Красного Дракона» // Информационное агентство REX, [Электронный ресурс] – режим доступа: URL: http://www.iarex.ru/articles/52522.html

УДК 327.

Харламова М.П.
студент бакалавриата, 3 курс
факультет международных
отношений и зарубежного регионоведения
Историко-Архивный Институт
кафедра зарубежного регионоведения и внешней политики
«Российский государственный гуманитарный университет»
(РГГУ)
Россия, г. Москва

УКРАИНСКИЙ КРИЗИС И ПРИДНЕСТРОВСКИЙ КОНФЛИКТ: СПЕЦИФИКА УРЕГУЛИРОВАНИЯ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ

Аннотация: Статья посвящена специфике урегулирования украинского кризиса, а также приднестровского конфликта. Автором выявлены тенденции развития событий, проанализированы «Минские соглашения», оценены перспективы «Нормандского формата» и формата «5+2», предложены сценарии урегулирования украинского кризиса.

Ключевые слова: международные отношения, конфликты на постсоветском пространстве, украинский кризис, приднестровский конфликт.

Kharlamova M.P.
Student of a bachelor's degree, 3 course, Faculty of International Relations and Foreign Regional Studies of the Institute for History and Archives
Department of Foreign Regional Studies and Foreign Policy
Russian State University for the Humanities (RSUH)
Russia, Moscow

THE UKRAINIAN CRISIS AND THE TRANSNISTRIAN CONFLICT: THE SPECIFICS OF THE SETTLEMENT AND DEVELOPMENT TRENDS

Abstract: The article is devoted to the specifics of the settlement of the Ukrainian crisis, as well as the Transnistrian conflict. The author reveals the development trends of events, analyzes the «Minsk agreements», evaluates the prospects of the «Normandy format» and the «5+2» format, offers scenarios for

the settlement of the Ukrainian crisis.

Keywords: international relations, conflicts in the post-Soviet space, Ukrainian crisis, Transnistrian conflict.

Урегулирование конфликта на юго-востоке Украины

- **Образование «Нормандского формата» и оформление Минской группы**

Первой попыткой урегулировать вооруженный конфликт на юго-востоке Украины стало «Женевское заявление», подписанное представителями Российской Федерации, Украины, Соединенных Штатов Америки, а также Европейского Союза 17 апреля 2014 года.

«Женевское заявление», прежде всего, предполагало амнистию, разоружение незаконных вооруженных формирований, начало работы на Донбассе Организации по безопасности и сотрудничеству в Европе (ОБСЕ) и запуск широкого национального диалога136.

Примечательно, что «Женевское заявление» так не было конвертировано в реальную деэскалацию, напротив, вооруженный конфликт между официальным Киевом, с одной стороны, и ДНР/ЛНР, с другой стороны, нарастал.

В свою очередь, оформление так называемой «Нормандской Четверки», дипломатической группы, состоящей из лидеров Российской Федерации, Федеративной Республики Германия, Франции, а также Украины, произошло во французском городе Бенувиль 6 июня 2014 года, во время празднования семидесятилетия высадки Союзников во французской Нормандии.

Международные переговоры «Четверки», получившие вскоре наименование «Нормандский формат» проходили по причине необходимости урегулирования вооруженного конфликта на юго-востоке Украины.

Важно отметить, что впоследствии имело место еще несколько рабочих встреч «Нормандской Четверки», среди которых: переговоры в Милане (16–17 октября 2014 года), а также три встречи в Берлине (12, 21 января и 9 февраля 2015 года) – последние были посвящены, прежде всего, подготовке переговорного процесса в Минске, оформлению так называемой «Минской группы», призванной разработать соглашение о прекращении огня в рамках вооруженного конфликта на Донбассе.

Особое место в работе «Нормандской Четверки» занимает встреча в Минске (11–12 февраля 2015 года), в рамках которой было подписано Второе минское соглашение.

- **Минские соглашения: основные пункты, бенефициарии и специфика выполнения**

---

136 Женевское Заявление (17 апреля 2014 года), [Электронный ресурс] – режим доступа: URL: https://rusevik.ru/ukraina/63589-zhenevskoe-zayavlenie-ot-17-aprelya-2014-goda.html

«Протокол по итогам консультаций Трехсторонней контактной группы относительно совместных шагов, направленных на имплементацию Мирного плана резидента Украины Петра Порошенко и инициатив Президента России Владимира Путина» – обозначенный документ был подписан 5 сентября 2014 года и в связи с местом проведения международных переговоров получил наименование «Минские соглашения» (позже «Минск–1»), в СМИ также часто встречается под названием «Минский протокол».

«Минские соглашения» содержат следующую плеяду пунктов137:

Незамедлительное двустороннее прекращение применения оружия: в выигрыше скорее ДНР/ЛНР, так как самопровозглашенные республики Донбасса обладали меньшим мобилизационным, а также огневым потенциалом, чем вооруженные силы Украины.

Мониторинг и верификация со стороны ОБСЕ так называемого «режима тишины» (неприменения оружия): проигрывают обе стороны конфликта, так как их военная активность, в известной мере, попадает под прицел ОБСЕ.

Децентрализация, в том числе закон «об особом статусе Донбасса»: проигрыш официального Киева, который настаивал на сохранении унитарной модели Украины, а также проигрыш ДНР/ЛНР, которые ранее декларировали независимость, а вовсе не автономию.

Постоянный мониторинг российско-украинской границы, в том числе создание так называемых «зон безопасности»: в рамках данного пункта выигрывает скорее официальный Киев, так как ДНР/ЛНР теряют возможность получать поддержку со стороны Российской Федерации.

Освобождение всех заложников и других незаконно удерживаемых лиц: бенефициариями являются обе стороны конфликта, так как получают возможность обменяться военнопленными.

Разработка закона о фактической амнистии лиц, участвующих в вооруженном конфликте на Донбассе: в выигрыше ДНР/ЛНР, так как деятельность вооруженных сил Украины не вступала в противоречие с украинским законодательством, что, в свою очередь, совсем не скажешь про вооруженные формирования из ополченцев и добровольцев самопровозглашенных республик Донбасса.

Запуск инклюзивный общенационального диалога: бенефициарием является официальный Киев, так как получает де-факто новый «инструмент» для потенциальной реинтеграции утраченных территорий Донбасса.

Улучшение гуманитарной ситуации в Донбассе: в выигрыше ДНР/ЛНР, которые географически расположены в Донбассе.

Досрочные местные выборы в соответствии с Законом Украины: бенефициарием становится официальный Киев, так как потенциальные выборы пройдут в соответствии именно с украинским законодательством.

---

137 Минский Протокол (сентябрь 2014 года), [Электронный ресурс] – режим доступа: URL: http://www.kremlin.ru/supplement/4804

Вывод незаконных вооруженных формирований, в том числе боевиков, наемников и военной техники: в выигрыше официальный Киев, так как на его стороне законная регулярная армия (ВСУ), а не формирования ополченцев и добровольцев.

Принятие программы экономического возрождения Донбасса: бенефициариями являются все стороны конфликта, хотя восстановление юго-востока Украины может быть проведены за средства той части страны, что не была затронута войной.

Предоставление гарантии личной безопасности для участников консультаций: нет очевидных бенефициариев со стороны Украины и ДНР/ЛНР.

Стоит отметить, что поскольку «Минские соглашения» не устраивали в полной мере ни официальный Киев (в том числе и оппозицию Украины), ни ДНР/ЛНР, то, как следствие, не исполнялись и вооруженный конфликт на Донбассе продолжился.

- **Дальнейшая эволюция мирного процесса вокруг вооруженного конфликта на Донбассе**

В середине января 2015 года на юго-востоке Украины, несмотря на так называемый «Минский протокол» вновь начались вооруженные столкновения, а, в свою очередь, мирные переговоры в Астане были сорваны.

На этом фоне федеральный канцлер Германии Ангела Меркель и Президент Франции Франсуа Олланд 5 и 6 февраля 2015 года посещают соответственно Киев и Москву, принимая участие в обсуждении механизмов урегулирования нового кризиса на Донбассе.

9 февраля 2015 года канцлер ФРГ Ангела Меркель отправилась в Вашингтон, где консультировалась с Президентом Соединенных Штатов Бараком Обамой, в частности обсуждался вопрос о целесообразности передачи украинской стороне вооружений в том случае, если мирные переговоры будут провалены.

В свою очередь, 10 февраля 2015 года министры иностранных дел стран «Нормандской Четверки» провели переговоры в Берлине, после которых была официально анонсирована встреча лидеров «Четверки» в Минске.

С 11 по 12 февраля 2015 года на саммите в Минске был согласован «Комплекс мер по выполнению Минских соглашений», в экспертных кругах, а также СМИ известный, прежде всего, как «Второе Минское соглашение» или «Минск–2»: по сравнению с «Минском–1» на переговорах особое внимание было уделено отводу тяжелого вооружения от линии разграничения и созданию зоны безопасности.

Важно отметить и то, что помимо лидеров из стран «Нормандской Четверки» в переговорном процессе принимали участие ОБСЕ (посол Хайди Тальявини), а также фактический глава ДНР Александр Захарченко и глава ЛНР Игорь Плотницкий.

Примечательно, что успешные переговоры в Минске и, как следствие, подписание «Минска–2» было высоко оценено мировым сообществом, в том числе, Советом Безопасности, одобрили также лидеры Великобритании, Беларуси, Китая, Польши, Италии, а также председатель Европарламента Мартин Шульц, председатель Европейской Комиссии Жан-Клод Юнкер и Генеральный секретарь Организации Объединенных Наций Пан Ги Мун.

Наличие в «Минских соглашениях» пункта о выборах на юго-востоке Украины поставило на повестку дня разработку документа для их реализации: таким документом стал так называемый «План Мореля», название документа обусловлено именем французского дипломата Пьера Мореля, который и предложил для Трехсторонней контактной группы проект «Элементы для временного закона о местных выборах в некоторых районах Донецкой и Луганской областей», где подробно освещается специфика проведения выборов на территориях Донбасса, которые де-факто не подконтрольны официальному Киеву.

В свою очередь, непосредственной разработкой документа занимались статс-секретарь Министерства иностранных дел России Григорий Карасин и заместитель государственного секретаря Соединенных Штатов Виктория Нуланд.

Стоит отметить, в российской экспертной среде существовало мнение, что в случае успешной реализации так называемого «Плана Мореля», с Российской Федерации были бы частично сняты экономические санкции.

С другой стороны, Президент Украины Петр Порошенко заявил, что «План Мореля» представляет собой всего лишь личное мнение дипломата и не существует как международный документ138. В свою очередь, лидер фракции «Блок Петра Порошенко» Юрий Луценко отметил, что Верховная Рада Украины не поддержит попыток проведения «выборов» на оккупированной части Донбасса.

Примечательно, что в 2016 году на фоне переговоров об особом статусе Донбасса в медийное поле попала информация о так называемой «формуле Штайнмайера».

В посольстве Федеративной Республики Германия в Киеве вскоре расшифровали, что именно имел в виду глава немецкой дипломатии Франк-Вальтер Штайнмайер: речь идет о том, что Верховная Рада Украины примет поправки в Конституцию об особом статусе Донбасса одновременно с проведением там местных выборов.

Сценарии урегулирования украинского кризиса

Среди политиков и экспертов в настоящий момент не существует консенсуса по урегулированию кризиса на юго-востоке Украины, имеющиеся позиции можно свести к следующим сценариям:

Сценарий «Сохранение статус-кво»: наиболее реалистичная модель

[138] Официальный сайт Министерства иностранных дел Украины, [Электронный ресурс] – режим доступа: URL: http://mfa.gov.ua/ua

будущего, предполагающая фактическое невыполнение сторонами конфликта «Минских соглашений» и, как следствие, перманентное поддержание состояния вооруженного конфликта между официальным Киевом, с одной стороны, и ДНР/ЛНР, с другой стороны139.

Сценарий «Большой Сделки»: прогностическая модель популярная в западном, прежде всего, американском экспертном сообществе. Сценарий сводится к тому, что Российская Федерация прекращает поддержку Донбасса, после чего Киев возвращает эти территории, а взамен инициируется широкое обсуждение путей разрешение проблемы Крыма, например, через проведение нового референдума/плебисцита140.

Сценарий «Построения Федерации/Конфедерации»: в рамках данного сценария предполагается, что официальный Киев отказывается от жесткой унитарной модели в пользу новой федеративной модели, куда на правах автономных регионов вливаются, в том числе и ДНР/ЛНР141.

Сценарий «Единая Украина»: наименее реалистичный сценарий, согласно которому официальному Киеву удается отдалить Российскую Федерацию от украинской тематики, после чего с помощью военной силы разгромить ДНР/ЛНР и реинтегрировать Крым/Севастополь. Примечательно, что аналогичный сценарий смог успешно реализовать официальный Загреб в сепаратистском регионе Хорватии «Сербская Краина», ловко воспользовавшись нерешительностью официального Белграда142.

Кризис в Приднестровье

- **Приднестровье в реалиях 2018 года: специфические особенности**

По сравнению с началом 1990-х годов, когда Приднестровская Молдавская Республика провозгласила фактическую независимость от Республики Молдова и при прямой поддержке российских войск вступила в военную конфронтацию с официальным Кишиневом, в 2018 году имеет место куда более спокойная обстановка.

Де-факто Приднестровье является самостоятельным государственным образованием между Молдовой, с одной стороны, и Украиной, с другой стороны, однако де-юре – это часть Молдовы, не имеющее международного признания, в том числе и со стороны Российской Федерации143.

В свою очередь, считающийся пророссийским политиком Президент Республики Молдова Игорь Додон находится под влиянием Парламента и также не готов инициировать признание Кишиневом независимости Приднестровья.

---

[139] Сценарий поддерживается экспертами Московского Центра Карнеги.
[140] Поддерживается Директором Института Хадсона Ричардом Вайсом и Директором Центра Глобальных Интересов Николаем Злобиным.
[141] Сценарий российских политологов – Сергея Михеева и Сергея Маркова.
[142] Поддерживается киевским политологом Евгенией Горюновой.
[143] Официальный сайт Министерства иностранных дел России, [Электронный ресурс] – режим доступа: URL: http://www.mid.ru/ru/home

Ситуация в данном регионе усложняется и тем фактором, что в Приднестровской Молдавской Республике располагаются российские миротворцы, которые оказываются де-факто между двух огней: с одной стороны – Молдова, а с другой – Украина.

Примечательно, что Приднестровская Молдавская Республика экспортирует свою продукцию на внешние рынки исключительно под видом продукции из Молдовы. Дело в том, что в 2006 году администрация Президента Украины Виктора Ющенко, пришедшего к власти после успеха мирной «Оранжевой революции», изменила таможенные правила таким образом, что товары из Приднестровья не могли попасть на территорию Украины, не пройдя предварительно через молдавскую таможню. В свою очередь, официальный Тирасполь интерпретировал этот шаг Администрации Виктора Ющенко как завуалированное эмбарго, направленное против пророссийского государственного образования144.

Исходя из готовности Киева идти на конфликт с Россией можно, в том числе прогнозировать новые витки торговой войны против Приднестровья, в связи с этим не исключен также и сценарий полной блокады самопровозглашенного государства со стороны Украины145.

• Перспективы формата «5+2»

В рамках формата «5+2»: Молдавская Республика и Приднестровская Молдавская Республика – участники переговоров, Российская Федерация и Украина – страны-гаранты, ОБСЕ – сторона-посредник, а Европейский Союз и Соединенные Штаты Америки, в свою очередь, – наблюдатели146.

Оформление обозначенного выше формата в 2002 году было связано со сложным сплетением международных интересов вокруг Республики Молдовы, движущейся в сторону Европейского Союза и Североатлантического Альянса147 и Приднестровья, тяготеющего к укреплению политико-экономических связей с Российской Федерацией.

В реалиях 2018 года формат «5+2», успешно пережив полтора десятилетия, все еще функционирует, однако за эти годы качественно изменилась роль Украины: от страны-гаранта со второй половины 2000-х годов наметилось движение в сторону безусловной поддержки именно молдавской стороны, что, в свою очередь, ставит под сомнение работоспособность данного формата в целом.

Использованные источники:

1. Женевское Заявление (17 апреля 2014 года), [Электронный ресурс] – режим доступа: URL: https://rusevik.ru/ukraina/63589-zhenevskoe-zayavlenie-ot-17-aprelya-2014-goda.html

144 Яновский Д.Б. Хроника «Оранжевой революции». – Харьков: Фолио, 2005. – 318 с.

145 Официальный сайт Московского Центра Карнеги, [Электронный ресурс] – режим доступа: URL: http://carnegie.ru/

146 Официальный сайт Организации Объединенных Наций, [Электронный ресурс] – режим доступа: URL: http://www.un.org/ru/index.html

147 Официальный сайт Государственного Департамента Соединенных Штатов Америки, [Электронный ресурс] – режим доступа: URL: https://www.state.gov/

2. Минский Протокол (сентябрь 2014 года), [Электронный ресурс] – режим доступа: URL: http://www.kremlin.ru/supplement/4804
3. Минский Протокол (февраль 2015 года), [Электронный ресурс] – режим доступа: URL: https://ria.ru/world/20150212/1047311428.html
4. Концепция внешней политики Российской Федерации (30 ноября 2016), [Электронный ресурс] – режим доступа: URL: http://www.mid.ru/foreign_policy/news/-/asset_publisher/cKNonkJE02Bw/content/id/2542248
5. *Яновский Д.Б. Хроника «Оранжевой революции». – Харьков: Фолио, 2005. – 318 с.*
6. Кучма Л. Украина – не Россия. – М.: Время, 2003. – 560 с.
7. Бжезинский Збигнев. Великая шахматная доска: американское превосходство и его геостратегические императивы / Зб. Бжезинский; [пер. с англ. О. Ю. Уральской]. – М.: Междунар. отношения, 2010. – 254 с.: ил.; 21 см. – Пер. изд.: The grand chessboard / Zbigniev Brzezinski (Basik Books, 1997). – Доп. тит. л. ориг. англ.
8. Официальный сайт Министерства иностранных дел России, [Электронный ресурс] – режим доступа: URL: http://www.mid.ru/ru/home
9. Официальный сайт Министерства иностранных дел Украины, [Электронный ресурс] – режим доступа: URL: http://mfa.gov.ua/ua
10.Официальный сайт Московского Центра Карнеги, [Электронный ресурс] – режим доступа: URL: http://carnegie.ru/

УДК 001.201

Харония В.А.
студент магистрант 1 курса
факультет «Экономика и управление фирмой»
Гордеева Е.В., к.э.н.
доцент
кафедра «Экономики и менеджмента»
ФГБОУ ВО Сочинский Государственный Университет
Россия, г. Сочи

УПРАВЛЕНИЕ ЧЕЛОВЕЧЕСКИМ КАПИТАЛОМ НА ПРЕДПРИЯТИИ И МЕТОДЫ МОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА

Аннотация: в данной статье рассматривается система мотивации и стимулирования персонала конкретной организации и сформулированы основные предложения по ее развитию. Проблема исследования проанализирована на примере ООО «Минеральные воды Абхазии». Разработаны пути совершенствования.

Ключевые слова: персонал, организация, мотивация, стимулирование.

Kharoniya V.A.
Graduate student
1 course of the faculty "Economics and management"
Sochi State University
Russia, Sochi
Gordeeva E.V.
Candidate of economic Sciences,
Associate Professor of Department
«Economics and management»
Sochi State University
Russia, Sochi

Annotation: Abstract: this article discusses system of motivation and stimulation of the personnel of the concrete organization and the basic offers on its development are formulated. The research problem was analyzed on the example OOO «Mineralnye vody Abkhazii». Developed ways to improve.

Keywords: personnel, organization, motivation, stimulation.

Актуальность темы исследования заключается в необходимости совмещения проблемы рациональной занятости на локальном рынке труда, в рамках конкретного предприятия, и проблемы мотивации и стимулирования работников.

Необходим подход, позволяющий совместить «расстановку», перемещение сотрудников с учетом мотивирующих факторов. Управление занятостью – одно из важных направлений работы с персоналом, которое тесно связано с мотивацией и стимулированием труда работников и должно стать прерогативой служб управления персоналом.

В связи с этим деятельность служб управления персоналом отличается от деятельности отделов кадров. Управление персоналом из вспомогательной, обслуживающей становится одной из ведущих функций предприятия.

Главная цель службы персонала – повышение эффективности работы сотрудников, разработка и реализация программы развития персонала. Изучая перечисленные выше направления работы с персоналом, можно отметить, что напрямую к управлению занятостью относятся и формирование кадровой политики, и планирование потребности в персонале, и рациональное размещение работников, и содействие адаптации принятых сотрудников.

Все функции управления персоналом взаимосвязаны, и можно сказать, что эффективная их реализация влияет на эффективную занятость на предприятии.

Рассмотрим организацию работы службы управления персоналом на примере ООО «*Минеральные воды Абхазии*», небольшой организации, занимающейся оптовыми поставками и розничной продажей напитков в г. Сухум.

В обязанности службы управления персоналом (руководитель службы персонала и два менеджера по персоналу) входит:

1) определение потребности в работниках различных специальностей;

2) составление банка данных по должностям и профессиям;

3) контроль рационального использования персонала;

4) составление необходимых документов по приему, перемещению и увольнению работников.

На наш взгляд, для обеспечения эффективной работы службы управления персоналом на данном предприятии необходимо, чтобы основными функциями данного подразделения были:

– четкое понимание и реализация стратегических и тактических целей организации;

– анализ имеющегося кадрового потенциала и планирование его развития с учетом перспективы;

– оценка и обучение кадров;

– внедрение современных методик работы с персоналом.

В организации работают 66 человек. Средний уровень заработной платы за 2015-2016гг. составил 21000 руб. Система мотивации и стимулирования включает прежде всего материальное и нематериальное стимулирование. Система материального стимулирования предполагает следующие компоненты:

1.Организация основной заработной платы.

2. Премиальные поощрения (выплачиваются ежеквартально и по итогам года). 3. Доплаты:

– за высокое профессиональное мастерство;

– за высокие достижения в труде и высокий уровень квалификации;

– выполнение особо важной работы на срок ее проведения

4. Поощрения: – в связи с 50-летием со дня рождения; – в связи с 55-летием (женщины) и 60-летием (мужчины);

Система нематериального стимулирования состоит из следующих частей.

1. На предприятии имеется доска почета, на которой расположены фотографии наиболее отличившихся работников.

2.По итогам года особо отличившиеся работники в выполнении производственных заданий награждаются почетными грамотами, благодарственными письмами с вручением денежных вознаграждений.

3. Работники также награждаются отраслевыми званиями, знаками отличия.

Для развития системы мотивации и стимулирования можно также использовать методику Смекала-Кучеры. Данная методика ставит своей целью изучение системы ценностей личности. Тест основан на словесных реакциях, опрашиваемых в предполагаемых ситуациях, связанных с работой и участием в ней других людей.

По мнению авторов методики, для характеристики личности наиболее существенное значение имеет ее отношение к себе, обществу и выполняемой деятельности. Исходя из этого предположения, они выделили три основных вида направленности человека: личностную, коллективистическую и деловую.

Деловая направленность (направленность на задачу – НЗ) отражает преобладание мотивов, порождаемых самой деятельностью, увлечение ее процессом, бескорыстное стремление к познанию, овладению новыми навыками и умениями.

Коллективная направленность (направленность на взаимные действия – ВД) имеет место тогда, когда поступки человека определяются потребностью в общении, стремлением поддерживать хорошие отношения с товарищами по работе.

Личная направленность(направленность на себя – НС) создается преобладанием мотивов собственного благополучия, стремлением к личному первенству, престижу

В ходе проведенного опроса были получены следующие результаты (табл. 1).

Таблица 1. Результаты опроса работников ООО «*Минеральные воды Абхазии*»

Должность	**Направленность (в баллах)**		
	ВД	**НС**	**НЗ**
Директор	1	9	0
Глав.бухгалхер	3	3	4
Зам. директора по производству	1	2	7
Кассир	7	5	7
Менеджер по продажам	6	8	6
Главный технолог по производству	5	6	9
Специалист по организации ремонтов на производство	3	0	7
Инженер по организации управления производством	0	1	7
Маркетолог	0	1	9
Поставщик	0	1	9

Ниже на диаграмме (рис. 1) представлены данные, характеризующие количество работников с той или иной преобладающей направленностью.



Рис. 1. Количество человек с преобладающей направленностью определенного вида

Из полученных данных видно, что преобладающей направленностью является ориентация на задачу. Это свидетельствует о преобладании мотивов, порождаемых деятельностью, увлечением самой деятельностью, стремлением отстаивать свою точку зрения.

Таким образом, на основе проведенного исследования, можно сделать следующие выводы: – работники не боятся сложных заданий, более того, посредством выполнения таких заданий они реализовывают себя как

личность; – людей, с направленностью на задачу, можно сделать ответственными в выполнении какой-либо работы; – основная часть коллектива работает интенсивно, не уклоняется от непосредственного решения проблем, имеет хорошие идеи относительно того, как продолжать работу; – необходимо отметить, что в характере человека направленности не разделяются строго, а сочетаются. Поэтому при выборе мотивирующих факторов необходимо учитывать все составляющие направленности, делая упор на преобладающую.

Описанный опыт предприятий позволяет говорить о тесной взаимосвязи на практике основных функций управления персоналом и проблемы рациональной занятости на локальном рынке труда.

Использованные источники:

1. Борисова, Е. Индивидуальный подход к мотивации сотрудников (по материалам конференции «Управление предприятием: система мотивации персонала») / Е. Борисова // Персонал-МИКС. – 2002.
2. Ильин, Е. П. Мотивация и мотивы / Е. П. Ильин. – СПб.: Питер, 2002.
3. Щукин, В. «Проблемное поле», или почему не совпадают мотивационные представления руководителей и персонала / В. Щукин // Человек и Труд. – 2001. – № 6.
4. Владимирова Л. П. Экономика труда / Л. П. Владимирова. – М.: Инфра, 2016. – 291 с.
5. Кибанов А.Я. Управление персоналом. - М.: КноРус, 2015. – 202 с.

УДК: 614.2

Хасанова Л.Ф.
студент 4 курса
факультет экономики и управления
Закирова А.Р.
студент 4 курса
факультет экономики и управления
Хусаинова С.В., к.э.н.
доцент, преподаватель
кафедра экономики и менеджмента
Елабужский институт (филиал) ФГАОУ ВО «К(П)ФУ»
Россия, г. Елабуга

НЕОБХОДИМОСТЬ КОРПОРАТИВНОЙ КУЛЬТУРЫ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ

Аннотация: В данной статье будет дано определение корпоративной культуре. Также рассмотрена его роль в становлении образовательных учреждений как конкурентоспособных организаций.

Ключевые слова: «корпоративная культура», педагогическое сообщество, рыночная экономика, образовательные организации, стратегия формирования корпоративной культуры.

Khasanova L.F.
Student
4th year, faculty of Economics and management
Elabuga Institute (branch) FGAOU VO "K(P)FU»
Russia, Elabuga
Zakirova A.R.
Student
4th year, faculty of Economics and management
Elabuga Institute (branch) FGAOU VO "K(P)FU»
Russia, Elabuga
Khusainova S.V., PhD, associate Professor
Teacher of Economics and management Department
Elabuga Institute (branch) FGAOU VO "K(P)FU»
Russia, Elabuga

THE NEED FOR CORPORATE CULTURE IN EDUCATIONAL INSTITUTIONS.

Abstract: This article will define the corporate culture. Its role in the formation of educational institutions as competitive organizations is also considered.

Keywords: "corporate culture", pedagogical community, market economy, educational organizations, strategy of formation of corporate culture.

В последние годы нарастающий интерес приобретает такой феномен, как «корпоративная культура». Обращение к этому явлению предпринимателей среды обусловливают следующие цели: повышение эффективности труда, достижение эффективного производства и гармонизация социально – трудовых отношений в рабочих коллективах.

Что же представляет собой корпоративная культура? Советский и российский психолог Базаров Т.Ю. дал следующее определение: «корпоративная культура – это совокупность ценностей, обязательно принимаемых всеми членами организации и задающих допустимые рамки поведения. Она в первую очередь проявляется в идеологии и философии управления, нормах поведения, ценностных ориентациях, ожиданиях, верованиях.

Понятие «корпоративная культура» в последние годы все шире используется педагогическим сообществом. В первую очередь, это связано с тем, что при рыночной экономике, когда деятельность многих организаций построена на основе корпоративных отношений, система образования обязана формировать у специалистов готовность к деятельности, направленной на достижение корпоративных целей. К тому же, образовательные учреждения, наделенные относительной экономической самостоятельностью и имеющие немалые права, являются субъектами конкуренции, т.е. вынуждены отстаивать свои «частные» интересы на рынке образовательных услуг. Приходится согласиться с мыслью, что невозможно представить себе ситуацию, когда общество строит свои структуры по принципу корпоративных интересов, а образовательные учреждения остаются вне поля гражданских отношений. [4, с. 11]

Насколько необходима корпоративная культура образовательному учреждению, как конкурентоспособной организации?

Ее значимость заключается в следующем: она помогает формировать внутрикорпоративные межличностные отношения, модели поведения персонала, наиболее эффективные для достижения поставленных целей. Культивируя такие ценности, как готовность к работе в команде, коллективизм, гордость за свое образовательное учреждение, компетентность, готовность к конкуренции, корпоративная культура повышает сплоченность персонала, регламентирует поведение работников, , наиболее соответствующий целям организации. Высокий уровень конкурентоспособности образовательного учреждения в свою очередь способствует повышению имиджа и укреплению репутации учреждения. [5, с.520]

При наличии корпоративной культуры достижение работниками личного интереса осознается каждым из них как соблюдение общественных и корпоративных интересов. Сопричастность личных интересов работника к корпоративным интересам приводит к повышению качества работы сотрудников, что в свою очередь неизбежно влечет за собой повышение качеством оказываемых услуг. Это в свою очередь способствует улучшению

качества образовательных услуг – залог значительной степени конкурентоспособности образовательного учреждения.

Стратегия формирования корпоративной культуры развертывается в двух планах:

✓ внешний план - комплекс мер, направленных на повышение социального статуса организации;[2, с. 3]

✓ внутренний план – становление образовательной культуры, корпоративных педагогических ценностей, обеспечивающих положительный климат, благоприятную атмосферу в педагогической среде, что в свою очередь, формирует профессиональную гордость, достоинство личности, что, в итоге, обеспечивает репутацию образовательного учреждения и коллектива. [1, с.412]

Сильная корпоративная культура является одним из основных элементов стабильности организации, она формирует у сотрудников организационную идентичность и ответственность, дает единое представление об организации, вызывает чувство гордости за свою организацию, является сильным стимулятором самосознания сотрудника, развивает социальную защищенность.

В России особенности корпоративных отношений в образовательных учреждениях стали изучаться не так давно, но понимание образовательного учреждения как социального субъекта уже состоялось. Среди российских ученых выделяют следующих деятелей, которым принадлежат разработки в области общих подходов в осмыслении корпоративной культуры: Б.Ц. Ольшанский, А.И. Пригожий, А.Г. Сафонова. В социально-экономическом плане и в теории управления вопросы корпоративной культуры рассматривались Б.Агронович, Л.Тимофеевым, И.Клямкиным, Г.Гагловой. [3, с. 112]

Таким образом, можно сделать следующий вывод: корпоративная культура является одним из главных механизмов, обеспечивающих практическое повышение эффективности работы, поднимающих авторитет и увеличивающих ее привлекательность для сотрудников организации.

Использованные источники:

1. Akhmetshin E.M., Vasilev V.L., Bakhvalov S.I., Prikhod'ko A.N., Kazakov A,V. Internal control in the system of innovation management in the modern business environment // International Journal of Economic Research. 2017. Т. 14. № 15. С. 409-416

2. Akhmetshin E. M., & Vasilev V. L. Control as an instrument of management and institution of economic security. Academy of Strategic Management Journal. 2016. 15(1). p. 1-7.

3. Галагузова М. А., Дьяконов Б. П. СПЕЦИФИКА КОРПОРАТИВНОЙ КУЛЬТУРЫ ВУЗА // КОРПОРАТИВНАЯ КУЛЬТУРА ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ: проблемы интеллигентности работников образования. Екатеринбург: ФГАОУ ВПО «Российский государственный профессионально- педагогический университет», 2013. С. 111-

115.
4. Горшкова О. В., Мальцева Г. И. Роль корпоративной культуры в формировании эффективного университета // Университетское управление. 2006. № 2(42). С. 40-44. [Статья]
5. Mullakhmetov K.S., Sadriev, R.D., Akhmetshin E.M. Corporate Culture in Management Systems // European Research Studies Journal. 2018. Т. 21. № 1. С. 519-528.

УДК 658.51

Хлебенских Л.В.
старший преподаватель
Борачук А.В.
ассистент
Глухова А.М.
студент
БГТУ им. В.Г. Шухова
Россия, г. Белгород

СЕТЕВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ И УПРАВЛЕНИЕ*

Аннотация

Сетевое планирование представляет собой способ управления, который базируется на применении точного аппарата теории графов, а также системного подхода с целью отображения и алгоритмизации комплексов взаимосвязанных работ, операций либо событий для достижения четко поставленной цели. Главной целью сетевого планирования является снижение до минимума продолжительности проекта, что в свою очередь направлено на снижение затрат на его реализацию.

Ключевые слова: сетевое планирование, управление, сетевой график, план.

**Статья подготовлена в рамках программы развития опорного университета на базе БГТУ им. В.Г. Шухова*

Klebenskikh L.V., senior teacher, BSTU named after V. G. Shukhov
Russia, Belgorod
Borachuk A. V., assistant, BSTU named after V. G. Shukhov
Russia, Belgorod
Glukhova M. A., student, BSTU named after V. G. Shukhov
Russia, Belgorod

NETWORK PLANNING AND MANAGEMENT

Abstract

Network planning is a method of control, which is based on the application of the exact apparatus of the theory of graphs, as well as a systematic approach to the display and algorithmization of complexes of interrelated works, operations or events to achieve a clearly defined goal. The main purpose of network planning is

to minimize the duration of the project, which in turn is aimed at reducing the cost of its implementation.

Keywords: network planning, management, network schedule, plan.

В 50 годах прошлого столетия сетевое планирование и управление начало стремительно развиваться в США, а далее в других наиболее развитых странах. Такие методы сетевого планирования, как CPM и PERT дали возможность значительно поднять «планку» проектного управления в направлении оптимизации временных и содержательных параметров графиков работ.

Одна из основных задач сетевого планирования заключается в том, чтобы графически, наглядно и системно отобразить, а также оптимизировать последовательность работ, операций либо событий, которые обеспечивают своевременное и комплексное достижение конечных целей. С целью отображения и алгоритмизации тех либо других действий или ситуаций применяются экономико-математические модели, которые принято называть сетевыми моделями, самые простые из них – сетевые графики. Посредствам сетевой модели управляющий работами может системно и масштабно демонстрировать весь процесс работ, либо оперативные события, регулировать процесс их реализации и распределять ресурсами.

В сетевом графике с необходимой степенью детализации изображается, какие работы, в той или иной очередности и за какой период предстоит осуществить, для того чтобы гарантировать завершение всех видов деятельности не позднее установленного либо предполагаемого периода.

Сетевые графики дают возможность решать подобные задачи, как:

• создание календарного плана выполнения проекта без учета ограниченности ресурсов;

• создание календарного плана выполнения проекта с учетом ограниченности ресурсов;

• установление критического пути и резервов времени исполнения операций плана;

• установление потребности плана в финансировании, материалах и оснащении;

• установление распределения во времени загрузки возобновляемых ресурсов.

Объектами управления в системах сетевого планирования и управления выступают коллективы исполнителей, которые располагают определенными ресурсами и выполняющие комплекс действий, который призван гарантировать достижение запланированной цели, к примеру, разработку новейшей услуги – изучение системы управления, реализацию комплекса управленческих операций и действий с целью достижения стратегической организации и др.

Создание графика лежит в основе метода сетевого планирования и

управления (СПУ), по своему виду напоминающего сеть (переплетение нитей и узелков), по этой причине график и приобрел название сетевого.

Сетевая модель – это такое отображение действий, осуществление которых подчинено достижению одной либо некоторых целей, с указанием взаимосвязей между данными процессами, установленного в форме сети, графическое изображение которой называется сетевым графиком.

Сетевым графиком называется график производства работ с определенными расчётом сроками их исполнения. Сетевой график представляет собой графическое изображение сетевой модели с рассчитанными параметрами. Математический аппарат сетевых моделей основывается на теории графов.

Под графом понимается совокупность двух конечных множеств: то есть множества точек – вершины, и множества связей между парами вершин – ребра. В том случае, если рассматриваемые пары вершин являются упорядоченными, т. е. на каждом ребре задается направление, то граф называется ориентированным, а в обратном случае – неориентированным. Путь образует очередность повторяющихся ребер, ведущая от некоторой вершины к другой. Граф называется связным, в случае если для любых 2-ух его вершин имеется путь, их соединяющий; в противном случае граф называется несвязным. На практике в экономике и управлении чаще всего применяется два вида графов: дерево и сеть.

Дерево представляет собою последовательный граф без циклов, имеющий начальную вершину (корень) и крайние вершины; пути от начальной вершины к крайним вершинам называют ветвями.

Под сетью понимается ориентированный конечный связный граф, который имеет исходную вершину (т.е. источник) и конечную вершину (сток). Иначе говоря, получается, что сетевая модель представляет собою граф вида «сеть».

К элементам сетевой модели относятся: работа, событие, путь.

Любой активный трудовой процесс, приводящий к затратам времени и ресурсов и способствующий достижению конкретных результатов (событий), или пассивный процесс, осуществление которого не приводит к затратам труда, однако использующий время, или, в конечном итоге, связь между какими-то результатами работ (событиями), называется работой.

Событие – это не имеющий продолжительности результат проведенных работ, который дает начало для последующих работ. Событие, за которым наступает эта работа, называется начальным для данной работы. Событие, которое начинается уже после выполнения этой работы, называется конечным для этой работы. В каждой сети существуют 2 крайних события – исходное и завершающее. Исходным называется то событие, которое в сети не имеет предыдущих событий и отражающее начало выполнения всего комплекса работ. Завершающие событие – это то, которое не имеет следующих событий и показывает результат конечной цели выполнения комплекса работ. В одно и то же событие может входить и

выходить из него несколько видов работ.

Под термином «путь» понимается любая последовательность работ в сетевом графике, конечное событие каждой работы которого совпадает с начальным событием последующей за ней работы. Если известна длительность выполнения всех работ, то для каждого пути может быть вычислена продолжительность реализации комплекса работ.

Критический путь – это путь, обладающий наибольшей продолжительность. Именно он устанавливает конечный срок строительства и является самым трудоемким и неблагоприятным путём.

Основная область использования методов сетевого планирования – управление проектами. Сетевое планирование периодически применяется при планировании конкретного комплекса работ. Чаще всего данный метод предполагает большое число операций и людей и институтов, занятых их осуществлением.

Ключевая цель сетевого планирования – снижение продолжительности проекта до минимума, т.е. применение сетевых моделей обуславливается потребностью грамотного управления большими народнохозяйственными комплексами и проектами, научными исследованиями, конструкторской и технологической подготовкой производства, новейших видов изделий, а, кроме того, строительством и реконструкцией, капитальным ремонтом основных фондов, перевооружением армии, развертыванием системы медицинских или профилактических мероприятий и др.

Сетевое планирование является одним из методов планирования действий войск и органов, мероприятий боевой подготовки, работы органов управления, базирующейся на применении сетевых графиков.

Подводя итог, можно сделать вывод, что использование системы сетевого планирования способствует разработке оптимального варианта стратегического плана развития организации, который служит базой оперативного менеджмента комплекса работ в процессе его реализации. Основным плановым документом в данной системе считается сетевой график (сеть), который отображается в виде информационно–динамической модели, включающей в себя логические взаимосвязи и результаты выполняемых работ, необходимые для достижения конечной цели стратегического планирования.

Использованные источники:

1. Актуальные проблемы развития хозяйствующих систем: монография / под общ. ред. Рудычева А.А. – Белгород: Белгородский государственный технологический университет им. В.Г. Шухова, 2015. – 265с.
2. Гвоздева Т.В. Управление проектами информационных систем, планирование проекта: лабораторный практикум: ФГБОУВПО. – Иваново, 2013. – 128 с.
3. Серов В.М. Организация и управление в строительстве: Учебное пособие для студентов ВУЗов / В.М. Серов, Н.А. Нестерова, А.В. Серов. – Москва: Академия, 2015. – 432 с.

УДК 339

Хлыпалов В.М., к.и.н.
доцент
кафедра экономики и финансов
Козьмина В.А.
студент
Кубанский государственный технологический университет
Россия, г. Краснодар

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ СОЕДИНЕННЫХ ШТАТОВ АМЕРИКИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Аннотация: в статье проведен анализ внешней торговли США за период 2000-2017 гг. Подробно проанализирована структура экспорта и импорта, выявлены наиболее покупаемые и продаваемые группы товаров и услуг. Перечисленные основные торговые партнеры страны. Освещены перспективы развития внешней торговли США на основе новой торговой политики президента Д. Трампа.

Ключевые слова: внешняя торговля, импорт, Канада, Китай, Мексика, Соединенные Штаты Америки, товары, услуги, экспорт.

Khlypalov V.M., Candidate of Historical Sciences
docent, department of Economics and Finance
Kuban state technological University, city of Krasnodar
Kozmina V.A., student
Kuban state technological University, city of Krasnodar

FOREIGN TRADE OF THE UNITED STATES AT THE PRESENT STAGE

Abstract: The article analyzes US foreign trade for the period of 2000-2017. The structure of exports and imports is analyzed in detail, the most purchased and sold groups of goods and services are identified. The main trading partners of the country are listed. Prospects for the development of US foreign trade on the basis of the new trade policy of President D. Trump are highlighted.

Key words: foreign trade, imports, Canada, China, Mexico, United States of America, goods, services, exports.

Внешняя торговля – торговля между странами, состоящая из вывоза (экспорта) и ввоза (импорта) товаров и услуг. Внешняя торговля - один из самых важных компонентов американской экономической системы, роль которого к концу XX веков значительно увеличилась в экономическом развитии США. Это связано, в первую очередь, с процессами глобализации экономики и углублением международного разделения труда на основе ускорения научно-технического прогресса. Внешняя торговля расширяет рынки продаж и соединяет американскую экономику с другими народными хозяйствами, создает благоприятные условия для экономического роста, который позволяет США успешно реализовать свой экономический

потенциал, особенно в области инноваций и высоких технологий. Внешняя торговля способствует удовлетворению растущих требований американского общества в большинстве различных товаров, служит эффективным средством поддержки внешней политики и геополитических планов страны.

Международная торговля сближает страны, а темпы ее роста опережают темпы мирового производства, что свидетельствует об углублении процесса интернационализации мировой экономики [1,с.54].

Рассмотрение внешней торговли США следует начать с анализа доли импорта и экспорта в ВВП США, а также определить их объемы в натуральных единицах [2]. Данные представлены в таблице 1.

Т а б л и ц а 1 – Анализ динамики импорта и экспорта товаров и услуг США

Показатель	2000 г.	2005 г.	2010 г.	2016 г.	Отклонение	
					Абс-е, млрд.$	Отн., %
Импорт товаров и услуг,% от ВВП	14,0	17,4	15,8	13,8	-	98,6
Экспорт товаров и услуг, % от ВВП	10,0	12,5	12,4	6,0	-	60
Импорт товаров, млрд. долл.	943,3	1420,8	1966,5	1806,3	863	191,5
Экспорт товаров, млрд. долл.	592,3	663,99	1277,1	977,4	385,1	165,0
Импорт услуг, млрд. долл.	316,0	331,6	404,9	398,7	82,7	126,2
Экспорт услуг, млрд. долл.	189,6	243,16	555,7	493,6	304	260,3

На основе данных таблицы 1 можно сделать вывод о том, что в период с 2000 г. по 2016 г. динамика объемов импорта и экспорта имеет положительную динамику. Однако, если рассматривать период с 2010 г. по 2016 г. можно наблюдать снижение по всем показателям внешней торговли США. Так же стоит отметить, что внешняя торговля за исследуемый период стала занимать меньшую долю в общем ВВП страны. Это связано с нестабильной экономической ситуацией в целом в мире, с вводом санкций для определенных стран и ухудшением внешнеэкономических связей.

Продолжая анализ внешней торговли Соединенных Штатов Америки, рассмотрим структуру экспорта и импорта, а также крупнейших партнеров США по данным показателям за 2016 г. Данные представим в таблице 2.

Т а б л и ц а 2 – Структура импорта и экспорта США и их крупнейшие партнеры в 2017 г.

	Структура	Доля, %	Крупнейшие партнеры	Доля, %
ЭКСПОРТ	С/х продукция (соевые бобы, фрукты, кукуруза)	9,2	Канада	19,2
	Промышленные товары (органические и химические вещества)	26,8	Мексика	14,8
	Капитальные товары (транзисторы, летательные аппараты, детали автомобилей и автотранспортных средств, компьютеры, телекоммуникационное	49	Китай	7,6

	оборудование)			
	Потребительские товары (автомобили, медикаменты)	15	Япония	4,1
			Другие страны	51,3
ИМПОРТ	С/х продукция	4,9	Китай	19,9
	Промышленные товары	32,9	Канада	14,8
	Сырая нефть	8,2	Мексика	12,5
	Капитальные товары (компьютеры, телекоммуникационное оборудование, детали автомобилей и автотранспортных средств, офисное оборудование, электрические силовые машины)	30,4	Япония	5,7
	Потребительские товары (автомобили, одежда, медикаменты, мебель, игрушки)	31,8	Германия	5,3
			Другие страны	41,8

Анализируя данные таблицы 2 можно сделать вывод, что США реализует достаточно масштабную внешнюю торговлю, так как перечень товаров, ввозимых на территорию страны и вывозимых из нее достаточно большой. Следует отметить, что США сотрудничает с Китаем, Японией, Канадой и Мексикой как в плане экспорта, так в плане и импорта, что поддерживает благоприятные внешнеэкономические связи этих стран между друг другом.

Сложность ведения внешнеторговой деятельности заключается в высоком уровне конкуренции на мировом рынке, поэтому правительства, используя административные, законодательные, тарифные и нетарифные методы регулирования, способствуют продвижению отечественных товаров за рубеж и одновременно жестко контролируют объем и качество импорта [3,с.51].

В целом за анализируемый период можно сделать вывод, что внешняя торговля США занимает одну из ведущих позиций в осуществлении внешнеэкономической деятельности страны.

Обозначая основные цели и пути развития торговой политики США, стоит более подробно остановиться на торговой политике президента страны Д. Трампа. Он ведет достаточно жесткую политику в плане установления пошлин на импорт стали и алюминия. Данные действия грозят миру замедлением глобального экономического роста и снижением спроса на нефти.

Потенциальные последствия недавно введенных тарифов Д.Трампа на импорт стали и алюминия являются одним из нескольких рисков, о которых нефтяной картель из 14 стран сообщил в своем ежемесячном отчете о нефтяном рынке. Другие риски включают повышение процентных ставок, а в нескольких странах это достигнутый предел роста [4].

Новые тарифы Д.Трампа вызвали опасения в отношении торговых войн и замедление международной торговли, поскольку страны мира

угрожают ответными налогами на товары, импортируемые из США.

Таким образом, прогнозируя возможные перспективы развития внешней торговли, стоит сказать, что США могут столкнуться с сопротивлением многих стран мира, что может привести к «торговым войнам».

Использованные источники:

1. Хлыпалов В.М. Модель мира без экономических границ. Концепция единого мирового экономического пространства. – Краснодар: Краснодарский центр научно-технической информации, 2016. – 145 с.
2. Статистические данные США [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://total-rating.ru/1666-ssha.html (дата обращения 14.03.2018 г.)
3. Хлыпалов В.М. Региональные аспекты внешней торговли: Южный федеральный округ // Региональные исследования. – 2013. – № 2 (40). – С. 51-56
4. ОПЕК: торговая политика Трампа может замедлить экономический рост и снизить спрос на нефть [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.weltrade.ru/analytics/news/71139/ (дата обращения 15.03.2018 г.)

УДК 338.5

Хмарская А.В.
студент 4 курса
направление «Экономика»
Захаров С.В., к.э.н.
доцент
Шахтинский институт ЮРГПУ (НПИ) им. М.И. Платова
Россия, г. Шахты

МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К СНИЖЕНИЮ ИЗДЕРЖЕК ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: В статье рассматриваются методологические подходы к снижению издержек предприятия. Приведены основные понятия и принципы системы «Бережливого произовдства», показаны подходы к минимизации потерь.

Ключевые слова: оптимизация производства, бережливое производство, создание ценности для потребителя, минимизация потерь в производстве.

Hmarskaya A.V.
4 year student
Field of Study «Economics»
The Shakhty Branch of M.I. Platov South-Russia State Polytechnic University (NPI)
Russia, Shakhty
Zakharov S.V.
Candidate of Economic Sciences, associate professor
The Shakhty Branch of M.I. Platov South-Russia State Polytechnic University (NPI)
Russia, Shakhty

В условиях острой конкурентной борьбы одной из наиболее приоритетных задач предприятий является оптимизация издержек. Но подходить к этому процессу нужно весьма аккуратно, чтобы в конечном итоге не пострадали жизненно важные стороны функционирования компании.

Говоря об оптимизации издержек, уместно привести классификацию затрат на производительные и непроизводительные. К производительным относятся затраты, которые добавляют ценность конечному продукту в глазах потребителя, к непроизводительным — затраты, которые такой ценности продукту не добавляют. Основные подходы к снижению непроизводительных затрат представлены в табл. 1.

Таблица 1

Подходы к сокращению непроизводительных затрат

Вид непроизводительных затрат	Способы сокращения потерь
Перепроизводство продукции	1. Повышение качества планирования производства. 2. Использование модели «вытягивающего» производства. 3. Уменьшение времени на наладку и переналадку производственных линий. 4. Исследование уровня потенциального спроса.
Дефекты и переделка	1. Введение систем «защиты от дурака», не дающих совершить действия, снижающие качество готовой продукции. 2. Внедрение систем контроля за выполнением операций.
Излишнее перемещение материалов, деталей, инструмента	1. Исключение лишних перемещений материалов, деталей, инструмента в процессе производства. 2. Обоснованная организация рабочих мест, производственных линий, мест хранения.
Запасы	1. Оптимизация планирования запасов. 2. Применение методики «Точно в срок», внедрение системы «Канбан».
Излишняя обработка	1. Изменение потребительских свойств продукта, технологии производства и т.п.
Ожидание	1. Оптимизация загрузки производственных линий, синхронизация процессов.

Основная идея методологического подхода к оптимизации затрат состоит в разработке программы мероприятий, которые позволят добиться поставленной цели. Последовательность действий при составлении подобной программы состоит из следующих этапов.

1. Сбор данных о структуре издержек предприятия.

На данном этапе собираются данные о состоянии издержек компании в текущем периоде и ретроспективе (как правило, за последние 3 года). Требуемая информация может быть получена из бухгалтерской и управленческой отчетности.

2. Анализ полученных данных об издержках.

На данном этапе изучается изменение затрат во времени, что позволяет выявить наличие сезонного фактора изменений, а также влияние различных внешних и внутренних факторов на величину затрат (возможные корреляционные зависимости). Затем осуществляют сортировку затрат по величине и определяют степень управляемости издержками. Управляемые затраты - это виды издержек, на которые компания способна оказывать

воздействие. Например, предприятие не может повлиять на величину затрат на сырье, поставляемое поставщиками, но способно управлять затратами на персонал. Очевидно, неуправляемые издержки в дальнейшем бессмысленно рассматривать на предмет их уменьшения.

3. Выработка перспективных направлений снижения затрат.

Перспективными направлениями снижения затрат являются управляемые статьи, наибольшие по абсолютным значениям. Предварительно нужно выявить, какое влияние на общий результат функционирования компании окажет сокращение величины издержек. Например, значительное уменьшение расходов на персонал без перестройки методологии работы вызовет недовольство работников и рост и текучести квалифицированных кадров, без которых невозможно эффективное функционирование компании.

4. Разработка мероприятий по сокращению затрат.

На данном этапе выполняется анализ деятельности предприятия, который позволяет получить ответы на вопросы: каким образом формируются затраты по каждому направлению, как протекают бизнес-процессы, и какие неиспользованные резервы снижения издержек можно реализовать. Здесь целесообразно привлечь руководителей подразделений, внешних экспертов и консультантов, которые на основании полученной информации и опыта смогут предложить альтернативные пути решения проблем. Снижение затрат, возникающих по причине высокого уровня производственного брака, обеспечивается путем проведения следующих мероприятий:

- сокращение числа переналадок производственного оборудования;
- своевременная очистка производственных линий;
- соблюдение очередности ассортимента без резких переходов технологических параметров производственного процесса;
- уменьшение пересортов в готовой продукции.

В зависимости от стоимости реализации мероприятия по сокращению издержек подразделяются на три группы: беззатратные, малозатратные и высокозатратные. Кроме того, мероприятия оцениваются с точки зрения предполагаемого будущего экономического эффекта от их реализации. Очевидно, что оценка будет приблизительной, однако нужно стремиться к погрешности в пределах 10%. Из полученного списка мероприятий отбираются те, что по предварительным оценкам принесут наибольший экономический эффект.

5. Детальная проработка мероприятий как инвестиционных проектов.

На заключительном этапе формирования программы по оптимизации затрат для наиболее перспективных направлений оценивается показатель NPV (Net Present Value — чистая текущая стоимость). При этом под входным потоком понимается сумма экономии на затратах в отчетном периоде, под выходным потоком — величина затрат на реализацию проекта

в периоде. Каждое мероприятие включается в программу при условии NPV > 0.

Сформированная программа снижения затрат передается на рассмотрение высшего руководства предприятия, которое принимает окончательное решение о реализации предложенных мероприятий.

Следует подчеркнуть, что программа оптимизации издержек, сформулированная для определенного предприятия, будет иметь уникальный характер, поскольку разработана в соответствие с условиями работы конкретного предприятия. Процесс реализации такой программы также будет уникален. Тем не менее, при разработке программ следует руководствоваться общими принципами, обеспечивающими результативность проекта.

1. Эффективное планирование программы сокращения издержек, основанной на оценках экономической эффективности мероприятий по снижению затрат.

2. Заитересованность во внедрении изменений со стороны высшего руководства, чтобы довести до логического конца все намеченные мероприятия.

3. Обязательное разъяснение персоналу целесообразности проводимых мероприятий по снижению затрат, получение поддержки ключевых сотрудников.

4. Выбор надежных источников финансирования мероприятий, требующих инвестиционных вложений.

Успешное планирование программы сокращения издержек и ее последовательная реализация позволит компаниям выстоять в условиях кризиса и получить конкурентные преимущества.

Использованные источники:

9. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия / Табурчак П.П., Викуленко А.Е., Овчинникова Л.А. и др.: Учеб. пособие для вузов / Под ред. П.П. Табурчака, В.М. Тумина и М.С. Сапрыкина. -СПб: Химиздат, 2008. -288 с. илл.

10.Букреев А.М., Гончаров В.Н., Захаров С.В., Зось-Киор Н.В., Ильин В.Ю., Пожидаев А.Е. Кризис-менеджмент: учеб. пособие / Под ред. проф. А.М. Букреева и проф. В.Н. Гончарова. – Новочеркасск: ЮРГТУ(НПИ), 2012. – 400 с.

11.Гончаров В.Н., Матросова Л.Н., Захаров С.В., Пожидаев А.Е., Ларин В.Н., Захарова О.С. Финансовый анализ: учеб. пособие для студентов экономических специальностей высших учебных заведений. - Новочеркасск: ЮРГТУ (НПИ), 2013. - 402 с.

12.Гончаров В.Н., Захаров С.В., Зось-Киор Н.В., Ильин В.Ю., Шпилевой И.Н., Гончаров Е.В. Основы корпоративного управления. - Новочеркасск: ЮРГТУ (НПИ), 2014. - 280 с.

13.Захаров С.В., Передериева С.А., Шевченко М.Н., Павленко О.А. Финансово-экономический механизм санации предприятий. - -

Новочеркасск: Лик, 2016. - 186 с.
14.Солоха Д.В., Гончаров Е.В., Захаров С.В., Белякова О.В., Шевченко М.Н., Захарова О.С. Теоретико-методологические основы организации системы управления устойчивым развитием потенциала предприятий. - Новочеркасск: ЮРГТУ (НПИ), 2014. - 360 с.

УДК 330.1

Ходак А.О.
студент магистрант 1 курса
Рожкова М.Г.
ст. преподаватель
кафедра Бухгалтерского учета, анализа и аудита
Севастопольский государственный университет
Россия, г. Севастополь

ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ АНАЛИЗА ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОГО КАПИТАЛА

Аннотация. В статье рассмотрены основные источники информации, которые можно использовать для проведения анализа интеллектуального капитала организации. Произведена группировка информационных источников и внутренних документов предприятия в разрезе структурных элементов интеллектуального капитала: человеческого, организационного и отношенческого капитала.

Ключевые слова: интеллектуальный капитал, информация, источники информации, анализ, человеческий капитал, организационный капитал, капитал отношений

Khodak A.O., 1 year student of a magistracy
Rozhkova M.G., senior teacher of Accounting, analysis and audit department
Sevastopol State University
Russia, Sevastopol

INFORMATION SOURCES FOR ANALYSIS OF INTELLECTUAL CAPITAL

Abstract. The article describes main information sources that can be used for intellectual capital analysis. Information sources and internal enterprise documents were grouped and classified in the context of intellectual capital structural elements: human, organizational and relational capital.

Keywords: intellectual capital, information, information sources, analysis, human capital, organizational capital, relational capital

Ведение учета и проведение анализа базируются на обработке соответствующей информации. Информация, представляет собой структурированный и систематизированный поток данных [1]. От качества той или иной информации напрямую зависит качество принятия

управленческих решений и в целом эффективность хозяйственной деятельности, поэтому в настоящее время, информация является одним важнейших ресурсов компании наряду с такими традиционными ресурсами как материальные и финансовые. В системе учета, основываясь на требованиях Международных стандартов финансовой отчетности, информация должна обладать качественными характеристиками, определяющие её полезность, в частности это уместность, существенность и правдивое представление. Повышает значение информации её понятность, своевременность, сопоставимость и проверяемость [2].

В общем понимании, информационное обеспечение, лежащее в основе учета и анализа, представляет собой совокупность различных инструментов информационной поддержки управленческих процессов, позволяющих выстроить эффективную систему управления, базирующуюся на преобразовании бизнес-процессов в показатели, отвечающие целям компании и повышающих ее конкурентоспособность [3].

В настоящее время при ведении бизнеса всё больше внимания уделяется нематериальным ресурсам, являющимся, по мнению множества экономистов, основой создания стоимости компании. Данные ресурсы, взаимодействуя между собой, образуют интеллектуальный капитал предприятия, который, в свою очередь является основой для создания конкурентных преимуществ конкретной организации. В частности концепцию интеллектуального капитала в своих работах рассматривали такие зарубежные исследователи как: С. Альберт, К. Брадли, Э.Брукинг, Дж. Гэлбрейт, Ю. Даум, Д. Клейн, Б. Лев, Т. Ллойд, С. Пайк, Л. Прусак, Й. Руус, К. Свейби, Т.А. Стюарт, К.Тейлор, Л. Эдвинссон и др. Среди отечественных авторов можно выделить: В.Л. Иноземцева, С.В. Комарова, Б.Б.Леонтьева, П.А. Новгородова, О. В. Новосельцева, Г.В. Чернолес и др.

Для того чтобы разработать качественную систему управления интеллектуальным капиталом необходимо провести анализ и оценку его отдельных составляющих, чтобы впоследствии изучить полученные результаты и сформировать на их основе соответствующие направления текущей и стратегической деятельности в целях устранения выявленных в ходе анализа недостатков и повышения эффективности использования тех или иных компонентов интеллектуального капитала. Однако для проведения любого анализа необходима, соответствующая подобранной методологии, информационная база, формирование которой достаточно затруднительно в связи с тем, что интеллектуальный капитал является неосязаемым по своей сути и обладает рядом присущим только ему свойств.

Информационное обеспечение для анализа интеллектуального капитала целесообразно рассматривать в разрезе его составляющих: человеческого, организационного и отношенческого (реляционного) капитала.

Наименьшую сложность вызывает поиск источников информации для анализа человеческого капитала. Так, в данном случае основной

информацией являются сведения о сотрудниках предприятия. В частности, информационную базу для анализа человеческого капитала можно разделить на несколько блоков. Первый блок – это непосредственно общая информация о сотрудниках предприятия (общая численность персонала, возраст, пол, занимаемые должности, тип занятости, семейное положение и т.п.), которая хранится в кадровых документах в отделе кадров. Второй блок – это информация об образовании и квалификации (стаж работы, количество и виды полученного образования, курсы подготовки и переподготовки, участие в семинарах, конференциях, онлайн-площадках, дополнительные сведения о повышении уровня квалификации и т.п.), которую можно получить из различных подтверждающих документов (сертификаты, дипломы, свидетельства, внутренние положения предприятия о повышении квалификации и др.). Третий блок – это блок информации о творческих и иных способностях сотрудников (например, таких как, креативное мышление, умение работать в коллективе и иные личностные качества). Данную информацию можно получить либо посредством проведения опроса сотрудников со специально созданной анкетой, либо документов и фактов произошедших событий (например, проведение сотрудником успешных сделок, проектов, внедрение и разработка полезных идей и т.п.). Четвертый блок – это ценностные, духовные, психологические и социальные качества сотрудников. Информацию подобного типа достаточно сложно получить, для этого либо возможно проведение достаточно длительного наблюдения, либо также опроса, как самого сотрудника, так и его коллег. Сюда также входит информация об увлечениях персонала. Пятый блок – это, непосредственно кадровая политика компании и условия труда (фонд заработной платы, система стимулирования и мотивации, доплаты, надбавки, организация повышения квалификации и обучения, возможности карьерного роста, условия работы и пр.), часть которой закреплена во внутренних документах (коллективном договоре, положении о системе заработной платы и оплате труда, должностных инструкциях и т.д.).

Далее перейдем к источникам информации для анализа капитала отношений. В данном случае источники также могут быть разделены на несколько групп в зависимости от приоритетного направления анализа, т.е. группировка будет зависеть от того, отношения с какими именно субъектами будут являться основным объектом анализа для конкретного предприятия. При этом также следует сказать, что спектр отношенческого капитала достаточно велик и охватывает не только отношения, но и репутацию компании в бизнес-среде и обществе, что значительно затрудняет сбор сведений, которые составят информационную базу анализа.

Так, в частности, источники информации для анализа капитала отношений в зависимости от видов стейкхолдеров можно разделить на следующие группы: поставщики, потребители, государственные и налоговые органы, инвесторы, кредитные организации, конкуренты и др. Основной и базовой информацией для анализа любой группы является количество тех

или иных стейкхолдеров, а также их месторасположение. Для более детального анализа большинство информации возможно получить только посредством запросов и поиска дополнительных сведений либо путем проведения собственного дополнительного анализа. В частности полезной информацией для изучения поставщиков является количество сделок, договоров, жалоб, судебных разбирательств, данные о которых можно получить и соответствующих подтверждающих документов. Отношения с потребителями можно проанализировать путем изучения такой информации как количество покупок или возвратов товара, количество позитивных/негативных отзывов о качестве товара или услуги, число обнаруженных дефектов на товаре – эти сведения доступны в различных документах отдела продаж и бухгалтерии. Также возможно оценить численность подписчиков, а также откликов в социальных сетях, если у предприятия имеются соответствующие страницы, либо посетителей на официальном сайте в целях изучения репутации компании среди потребителей. Кроме того анализу подвергается информация о сбытовой политике предприятия (меры повышения лояльности покупателей, рекламная кампания и различные мероприятия, направленные на привлечение клиентской базы). При анализе отношений с государственными и налоговыми органами наиболее важными будут результаты различных проверок, отражающиеся в соответствующих актах, также число штрафов и иных санкций. Для анализа отношений с кредитными организациями особое внимание следует уделить кредитной истории компании. Информацию о конкурентах можно узнать как из официальных, так и из неофициальных источников. Сюда также относится и информации о том, какие меры применяет фирма по отношению к конкурентам или как воздействует на их меры (например, по захвату того или иного рыночного сегмента).

Отдельно следует учитывать информацию о взаимодействии компании с различными сообществами, местными общинами, благотворительными и другими общественными и социально значимыми организациями, а также наличие каких-либо взаимовыгодных сотрудничеств, альянсов, партнерств. Также важно оценить информацию об экологической и социальной ответственности предприятия (например, количество субботников проведенных по инициативе компании или участие в организации проведения праздников, благотворительных мероприятий и т.п.), отраженную в соответствующих документах.

Непосредственно информацию о деловой репутации компании можно извлечь из СМИ, интернета и печатных изданий. Если компания является участником рынка ценных бумаг или её акции находятся в обращении, то тогда важна информация о динамике котировок её акций и иных ценных бумаг.

Наибольшую сложность вызывает сбор информации для анализа организационного капитала, т.к. достаточно сложно оценить корпоративную культуру и философию управления. В первую очередь, одним из источников

информации для оценки данного вида капитала является бухгалтерский баланс, в котором отражена стоимость одного из элементов организационного капитала – нематериальных активов, в особенности будет полезна детализация нематериальных активов в соответствии с ПБУ 14/2007 «Учет нематериальных активов» по их видам (товарные знаки и знаки обслуживания, изобретения, полезные модели, программы для электронных вычислительных машин и т.д.).

Поскольку организационный капитал представляет собой уже сложившиеся процессы и систему управления предприятия, то для его анализа необходимо изучить всевозможные регламентирующие документы (положения, инструкции, стандарты, регламенты, процедуры, политики, распоряжения и приказы и др.). В качестве основных источников информации, можно использовать устав и учредительные документы, внутренние документы, регулирующие организационную структуру и структуру управления предприятием, схему информационных потоков. Отдельно следует выделить правила осуществления производственного и технологического процесса (положения, регламентирующие технологию производства; сертификаты соответствия требованиям государственных стандартов; санитарно-эпидемиологические заключения, подтверждающие соответствие продукции действующим санитарным правилам; протоколы сертификационных испытаний продукции и материалов; техническая документация для оборудования; сертификаты качества; положение о технике безопасности и др.). В качестве информационной базы, помимо всего прочего, можно использовать распорядительные документы (приказы, распоряжения и пр.), информационно-справочные и служебные документы (справки, протоколы, письма, акты, протоколы, служебные записки, регламенты и т.п.) и, непосредственно, бухгалтерские и управленческие документы, в том числе сметы, планы и др. Кроме того, в организационный капитал входят правила внутреннего трудового распорядка и должностные инструкции сотрудников. В зависимости от направления и глубины анализа источники информации могут быть расширены, поэтому перечисленные документы и сведения не являются исчерпывающими.

Таким образом, проанализировав возможные источники информации для целей проведения анализа интеллектуального капитала в разрезе его структурных элементов, можно сделать вывод о том, что при сборе данной информации могут возникнуть затруднения, вызванные недостатком необходимых сведений или сложностью их изъятия. При этом для анализа человеческого капитала основными источниками информации в компании являются кадровые документы; капитала отношений – договоры с контрагентами и внутренние документы отдела сбыта, отдела снабжения и бухгалтерии; организационного капитала – документы, регулирующие систему управления организации, а также технологический процесс и технологию производства (положения, правила, стандарты, приказы, распоряжения и пр.).

Использованные источники:

1. Паникарова, С. В. Управление знаниями и интеллектуальным капиталом: [учеб. пособие] / С. В. Паникарова, М. В. Власов ; М-во образования и науки Рос. Федерации, Урал. федер. ун-т. – Екатеринбург: Изд-во Урал. ун-та,2015. – 140 с.
2. Концептуальные основы подготовки и составления финансовой отчетности [Электронный ресурс] / Правовая справочно–информационная система «Консультант Плюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_160581/
3. Нейштадт М.Л. Информационное обеспечение управленческого учета и анализа [Текст]/ М. Л. Нейштадт, А.Н. Полозова, Е.А. Святодух // Конкурентоспособность. Инновации. Финансы. – Автономная образовательная некоммерческая организация высшего профессионального образования «Институт менеджмента, маркетинга и финансов» (Воронеж) – 2014. – №1. – С. 95–99.

УДК 657.6

Ходак А.О.
студент магистрант 1 курса
Грабовец Л.И.
ст. преподаватель
кафедра Бухгалтерского учета, анализа и аудита
Севастопольский государственный университет
Россия, г. Севастополь

ОРГАНИЗАЦИЯ АУДИТОРСКОЙ ПРОВЕРКИ В СООТВЕТСТВИИ С МЕЖДУНАРОДНЫМИ СТАНДАРТАМИ АУДИТА

Аннотация. В статье раскрывается перечень основных этапов организации и проведения аудиторской проверки: от заключения договора об оказании аудиторских услуг с аудируемым лицом до формирования аудиторского заключения. Дана краткая характеристика каждого этапа, а также указаны международные стандарты аудита, которыми должен руководствоваться аудитор в ходе осуществления проверки и заменяемые ими документы. Приведена общая схема проведения аудита.

Ключевые слова: аудит, МСА, этапы аудита, аудиторская проверка, ФПСАД

Khodak A.O., 1 year student of a magistracy
Grabovec L.I., senior teacher of Accounting, analysis and audit department
Sevastopol State University
Russia, Sevastopol

AUDIT ORGANIZING ACCORDING TO INTERNATIONAL STANDARDS ON AUDITING

Abstract. The article reveals main stages of organizing and conducting an audit from an audit services provision agreement to providing audit results. A brief description of each stage is given, as well as International Standards on Auditing, that guide an auditor in the process and the documents deprecated in favor of the standards are indicated. Regular audit process is described.

Keywords: audit, ISA, stages of audit, auditor check, FRSAA

Аудиторская сфера услуг в России находится в непрерывном преобразовании. Процессы глобализации и гармонизации учета нашли свое отражение и в нормативном регулировании аудиторской деятельности. Так, в соответствии с Приказами Минфина России «О введении в действие международных стандартов аудита на территории Российской Федерации» № 192н от 24.10.2016 и № 207н от 09.11.2016, с 1 января 2017 года все аудиторские организации, индивидуальные аудиторы, а также саморегулируемые организации аудиторов, при аудиторской проверке руководствуются международными стандартами аудита (далее – МСА). Ранее аудиторская деятельность осуществлялась на основании

федеральных правил (стандартов) аудиторской деятельности (ФСАД), которые по большей части являлись изложением международных стандартов, но при этом учитывали специфику российского бизнеса. Однако, несмотря на это, международные стандарты аудита все же имеют отличные от ранее действовавших федеральных правил положения. В связи с этим важно в целом изучить, каким образом организовать аудиторскую проверку по новым правилам и какими международными стандартами обязан руководствоваться аудитор на каждом этапе проверки.

Организация аудита осуществляется посредством выполнения определенной последовательности действий и процедур. Так, независимо от объекта проверки, процесс проведения аудита условно можно разделить на несколько этапов: подготовительный, предварительный, технологический (непосредственно проведение аудита) и заключительный (или завершающий).

Подготовительный этап включает: знакомство с клиентом и подборку отраслевой нормативной документации, экспресс-анализ финансовой отчетности, оценку честности клиента, оценку собственных возможностей, принятие решения о возможности проведения аудита, составление письма-обязательства о проведении аудита, заключение договора оказания аудиторских услуг.

Знакомство с клиентом предполагает понимание деятельности аудируемого лица. Данная процедура ранее была закреплена в МСА 310 «Знание бизнеса клиента», который утратил силу. В России до 1 января 2017 года понимание деятельности экономического субъекта, подлежащего аудиту, раскрывалось в ФПСАД №8 «Понимание деятельности аудируемого лица, среды, в которой она осуществляется...». Так, непосредственно, для проведения аудита необходимо подробно изучить потенциального клиента: исследовать отраслевые особенности деятельности и факторы внешней среды (особенности отрасли, конкуренция, нормативное законодательство), руководящий аппарат и организационную структуру, учредительные документы. Также необходимо проанализировать взаимоотношения с поставщиками, покупателями и другими контрагентами, а также налоговыми и иными контролирующими органами, систему организации бухгалтерского учета и внутреннего контроля (аудита), способы подготовки финансовой отчетности, в целом деловую репутацию организации и другие аспекты, необходимые для принятия аудиторского задания. Данную информацию можно получить из предоставленных аудируемым лицом внутренних документов организации, бесед с сотрудниками и внутренними аудиторами, материалов предыдущих проверок, непосредственно путем посещения предприятия, а также через публикации в СМИ и из других источников информации. Важно также убедиться в выполнении допущении принципа непрерывности деятельности данной организации. Понимание деятельности аудируемого лица позволяет установить уровень существенности и

аудиторского риска, составить план и программу аудита с учетом особенностей аудируемого лица.

После изучения аудируемого лица, аудитор принимает решение о возможности проведения проверки. В случае, если аудиторская организация принимает решение о проведении аудита данного субъекта, то происходит документальное подтверждение факта проведения аудита на основании составления письма-обязательства и заключения договора. Так, согласно п. 10 МСА 210 «Согласование условий аудиторских заданий» аудитором составляется письмо-соглашение (письмо-обязательство) о проведении аудита.

Перед составлением письма-обязательства, организация должна направить официальное обращение, содержащее просьбу об оказании аудита и (или) сопутствующих ему услуг. После получения данного обращения, аудиторская организация (аудитор) должен дать ответ на него в форме письма-обязательства. Письмо-обязательство подтверждает согласие аудитора провести аудиторскую проверку, оно направляется аудируемому лицу до заключения договора на проведение аудита во избежание неправильного понимания им условий предстоящего договора. Аудируемое лицо письменно подтверждает свое согласие с условиями аудиторской проверки, предложенными аудиторской организацией [1]. Форма и содержание письма-обязательства аудиторской организации определяются необходимостью включения в него ряда обязательных указаний и дополнительных сведений в соответствии с особенностями предстоящей аудиторской проверки, пожеланиями клиента. Письмо-обязательство должно содержать обязательные указания: по условиям аудиторской проверки, по обязательствам аудиторской организации, по обязательствам экономического субъекта.

После уточнения всех условий и подтверждения согласия о проведении аудита между аудиторской организацией и аудируемым лицом заключается договор, а также формируется состав аудиторской группы с учетом объема проверки. Форма и содержание договоров (писем) о проведении аудита для различных аудируемых лиц могут иметь свои особенности, но обычно в них указывают: цель аудита, права, обязанности и ответственность сторон, объем аудита (включая ссылки на нормативную базу), сроки проведения аудита, стоимость аудиторских услуг, порядок выдачи аудиторского заключения и другие необходимые положения. Сроки проведения аудита зависят от объема аудиторской проверки. Договор формируется с учетом положений Гражданского кодекса РФ и носит характер договора на возмездное оказание услуг. Таким образом, на первом этапе необходимо ознакомится с документами, предоставленными аудируемым лицом, а также изучить нормативную базу по бухгалтерскому и налоговому учета объекта аудита.

Следует отметить, что в соответствии с МСА 210 между аудитором и аудируемым лицом может быть составлено только письмо-соглашение,

главное чтобы все условия между сторонами были полностью согласованы. Согласно п. 10 МСА 210 письмо-соглашение должно содержать: «цель и объем аудита финансовой отчетности, обязанности аудитора, обязанности руководства, указание на применимую концепцию подготовки финансовой отчетности, описание предполагаемой формы и содержания заключений и отчетов, которые должен выпустить аудитор, а также заявление о том, что могут существовать такие обстоятельства, при которых заключение или отчет аудитора могут отличаться от ожидаемого по форме и содержанию» [2].

Предварительный этап предполагает осуществление следующих действий: оценку систем внутреннего контроля и бухгалтерского учета, расчет аудиторского риска и уровня существенности, составление плана и программы аудита. Расчет уровня существенности осуществляется на основании МСА 320 «Существенность при планировании и проведении аудита» (ранее ФПСАД № 4 «Существенность в аудите»). Расчет аудиторского риска, а также тестирование систем бухгалтерского учета и внутреннего контроля осуществляется на основании МСА 315 «Выявление и оценка рисков существенного искажения посредством изучения организации и ее окружения» (ранее в ФСПАД №8 «Понимание деятельности аудируемого лица, среды, в которой она осуществляется, и оценка рисков существенного искажения аудируемой финансовой (бухгалтерской) отчетности»). Порядок методики изучения и тестирования систем бухгалтерского учета и внутреннего контроля аудитор разрабатывает самостоятельно с учетом специфики аудируемого лица и объекта аудита, проверка документируется в виде опросов, тестов, актов, блок-схем, графиков и других документов. В общем случае тестирование осуществляется на основании методов опроса и анкетирования персонала и руководства аудируемого лица.

Планирование аудита осуществляется на основании МСА 300 «Планирование аудита финансовой отчетности» (ранее ФСПАД № 3 «Планирование аудита»): разрабатывается стратегия аудита, общий план и программа аудита. Стратегия аудита разрабатывается на основе особенностей экономического субъекта, объекта аудита и объема аудиторской проверки, бюджета рабочего времени, состава аудиторской группы и уровня их квалификации и других факторов. Стратегия аудита документально оформляется в виде плана и программы аудиторской проверки, в которые по ходу аудита могут вноситься корректировки.

Технологический этап, подразумевает проведение собственно аудита: выполнение аудиторских процедур, предусмотренных планом и программой аудита: тестирование систем бухгалтерского учета и внутреннего контроля, выполнение процедур по существу. В ходе проверки осуществляется сбор аудиторских доказательств и формирование рабочей документации аудитора. На данном этапе аудитор осуществляет проверку операций, предусмотренных планом и программой аудита. Каждая аудиторская

процедура подлежит документальному оформлению, собранные документы являются аудиторскими доказательствами, на основе которых формируется мнение аудитора. Для получения аудиторских доказательств аудитор может применять следующие аудиторские процедуры: инспектирование, наблюдение, внешнее подтверждение, повторное проведение, аналитические процедуры, запрос, перечет либо их сочетание [3]. Правила в отношении аудиторских процедур и методики аудиторской проверки устанавливаются МСА 500-580 (МСА 500 «Аудиторские доказательства», МСА 520 «Аналитические процедуры»), ранее ФПСАД 7/2011, №20.

На заключительном этапе производится подведение итогов аудиторской проверки: аудитор уведомляет аудируемое лицо о выявленных искажениях, завершает подготовку рабочей документации, осуществляет подготовку и формирование аудиторского заключения и отчета аудитора. Выводы и составление заключения по итогам аудита регулируется МСА 700-720 (ранее ФПСАД 1/2010, 2/2010, 3/2010). Аудиторское заключение – это документ, выражающий мнение аудитора о полноте и достоверности бухгалтерской (финансовой) отчетности и подлежит обнародованию. Отчет аудитора представляет собой конфиденциальный документ, предназначенный аудируемомоу лицу о результатах проведенного аудита с соответствующими рекомендациями.

Основные этапы аудиторской проверки, а также стандарты, которыми необходимо руководствоваться в ходе её проведения, представлены на рисунке 1.

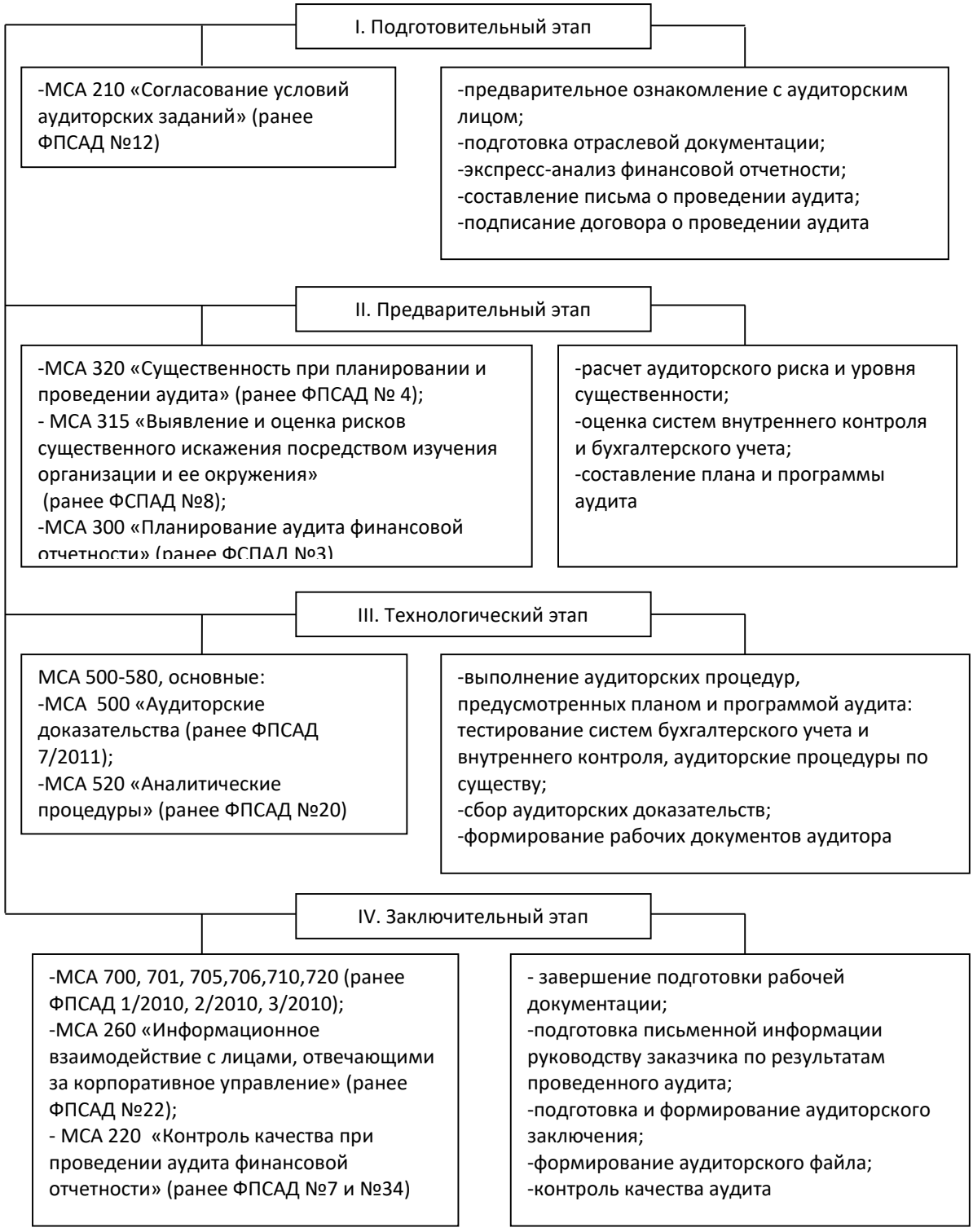


Рисунок 1 – Схема проведения аудита и основные стандарты, необходимые для проведения проверки

Таким образом, организация аудиторской проверки состоит нескольких последовательных этапов: подготовительного, предварительного, технологического и заключительного. Каждый этап предполагает осуществление ряда свойственных ему процедур, результатом осуществления которых является формирование независимого мнения о достоверности показателей финансовой отчетности аудируемого лица и

выдача ему аудиторского заключения.

Использованные источники:

1. Шеремет А.Д., Суйц В.П , Аудит: Учебник. — 5-е изд., перераб. и доп. — М.: ИНФРА-М, 2005. — 448 с. — (Классический университетский учебник)
2. МСА 210 «Согласование условий аудиторских заданий» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_207278/ – Загл. с экрана.
3. МСА 500 «Аудиторские доказательства» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_206948/ – Загл. с экрана.

УДК 347.7

Худайбердина А.З.
студент 3 курса ФЭиП
Идельбаева Г.И., к.ю.н.
кафедра ГПип
ФГБОУ ВО «Сибайский институт (филиал) БашГУ»
РБ, г. Сибай

ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ (БАНКРОТСТВА) ГРАЖДАН

Аннотация: в данной статье раскрывается понятие банкротства, о несостоятельности граждан. Рассматриваются особенности правового регулирования несостоятельности (банкротства) граждан.

Ключевые слова: несостоятельность (банкротство) граждан, несостоятельные лица, арбитражный суд, заинтересованные лица.

Khudayberdina A.Z., 3rd year student of the FEiP
Idelbaeva G.I., Candidate of Law Sciences, Department of GPIP
«Sibai Institute of Bashkir State University»
R.B., Sibai

FEATURES OF LEGAL REGULATION OF INSOLVENCY (BANKRUPTCY) OF CITIZENS.

Annotation: this article discloses the concept of bankruptcy, about the insolvency of citizens. Features of legal regulation of insolvency (bankruptcy) of citizens are considered.

Key word: Insolvency (bankruptcy) of citizens, insolvent persons, arbitration court, interested persons.

Несостоятельность (банкротство) граждан - это неспособность удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам и исполнить обязанность по уплате обязательных платежей.[1]

На законодательном уровне несостоятельность граждан регулируется ФЗ РФ «О несостоятельности (банкротстве)» от 08.01.1998 года. Закон устанавливает основание критерии для признания гражданина банкротом.

Законодательство вводит процедуры банкротства граждан.

На данный момент данный закон является единственным специфическим законодательным актом. Однако в настоящее время для тщательного и полного регулирования вопросов признания физических лиц банкротами представляется необходимым внесение в Гражданский кодекс Российской Федерации дополнений и изменений.

Согласно арбитражному законодательству арбитражный суд приняв заявление к рассмотрению о признании гражданина несостоятельным извещает об этом самого должника. Дальнейшие процессуальные действия связаны с наложением ареста на имущество. Однако если в ходе рассмотрения дела о банкротстве граждан не появятся источники для удовлетворения требований кредитора, то возникает необходимость в принятии судом решения о признании физического лица несостоятельным. Все арестованное имущество будет распродано на аукционе для удовлетворения требований кредитора.[2]

Законодательство вводит понятие незначительных сделок, под которым принято понимать все сделки гражданина, связанные непосредственно с отчуждением или передачей его имущества заинтересованным лицам за один год до возбуждения дела о банкротстве. Интересен тот факт, что по требованию кредитора арбитражный суд может отдать имущество гражданина, которое является предметом сделки. Таким образом, имущество как предмет сделки может быть возвращено в состав имущества лица, признанного несостоятельным. Также суд может вынести решении о взыскании отчужденного имущества, которое принадлежит заинтересованным лицам. Заинтересованными лицами являются супруг (супруга), родители, дети, сестры, братья и их дети.

Отметим, что здесь возникает некоторые проблемы при реализации данной нормы на практике. Так, какие действия будет принимать суд, если супруги развелись? Так, гражданское законодательство определяет, что деньги, а также ценные бумаги на предъявителя не могут быть истребованы от добросовестного приобретателя. Каким будет решение суда по истребованию вещей, подаренных заинтересованным лицам касательно денег и ценных бумаг? Также больше неясностей возникает, если супруги заключили брачный договор, который регулирует порядок регулирования собственности нажитых в период брака и до него. Ничтожным брачный договор признается если он заключен меньше чем за один год до возбуждения дела о банкротстве. Однако если брачный договор заключен раньше то все имущество, достигнутые во время брака, является собственностью супруга/супруги должника. В этом случае определить судьбу имущества точно невозможно [3].

Таким образом, ярко выражается необходимость принятия изменений и поправок к гражданско – правовым нормативно – правовым актам.

Считается, что новый закон даст возможность людям, которые оказали в тяжелой материальной ситуации, справиться слишком большими долгами.

Также это может привести к обращению в финансовую затрудненность и убытки для кредиторов. Долги физических лиц выражаются сотнями миллиардов, поэтому процедура банкротства физических лиц будет работать в полную мощь[4].

Закон о банкротстве физических лиц закрепляет право каждого гражданина, чьи долги превышают полмиллиона рублей, а сроки неуплаты долга превышают три месяца, при этом отсутствует достаточный доход для их погашения, обратиться с заявлением в суд для признания его банкротом. Альтернативой выдвигается заключение мирового соглашения между должником и кредитором. Также рассматривается реструктуризация долга. В круг действия данной нормы подпадают индивидуальные предприниматели.

Законодательство о банкротстве физических лиц ввело ответственность для банкрота и кредитных организаций. Риски гражданина заключаются во введении ограничений, предусмотренных законодательством для физических лиц, которые получили статус банкрота. Данный перечень ограничений состоит из недопустимости выехать за границу, открыть свое дело, получить в кредитных организациях кредиты и занимать руководящую должность. Характер данных мер не является постоянным. Действие мер прекращает свое силу после погашения всех долговых обязанностей.

Однако данная действующая редакция закона не предусматривает защиту супругов, родителей, детей должника и других лиц, с которыми он нажил имущество, попадающее в конкурсную массу. Итак, у добросовестных владельцев может быть истребовано имущество.

Риски кредитных организаций – это большое количество граждан, прекращающие выплаты по займам. Здесь необходимо применять меры по страхованию таких рисков, которое в дальнейшем отразиться на процентной ставке кредита физическим лицам.

Закон на данный момент не является полноценным, так как отсутствует практика и вероятность очень велика, избежать выплат от больших займов в кредитных организациях или уплату налогов у банкротов. Для этого нужно установить ответственность за фиктивное банкротство. То есть, ликвидировать массу граждан, которые с корыстными целями хотят избавиться от долгов. Хотя их финансовое состояние может говорить об обратном. Однодневные кредитные организации реализуют свою деятельность, приманивая клиентов открытием вкладов под большие ставки. И в течение нескольких месяцев кредитная организация прекращает сове существование и открывается дело о банкротстве. Также неэффективна система кредитования в Российской Федерации из – за больших процентных ставок, которые косвенно приводят к несостоятельности физического лица.

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 29.12.2017)
2. Секция теории и права и правовой информатики (Известия ТРТУ) ББК

67.0:73.
3. https://cyberleninka/ru/article.ru/n/osobennosi-pravovogo-regulirovaniya-nesostoyatelnosti-bankrotstva-grazhdan
4. О несостоятельности (банкротстве): федеральный закон от 26 октября 2002 г. №127 ФЗ// Собрание законодательства Российской Федерации. -2002. -№43. -ст.4190
5. О внесении изменений в Федеральный закон «О несостоятельности (банкротства)», и отдельные законодательные акты РФ в части регулирования реабилитационных процедур, применяемых в отношении гражданина-должника: Федеральный закон от 29декабря 2014 г. № 476 – ФЗ// Рос. газ. -2014. – 31декабря
6. Банку.ру [Электронный ресурс]: информ. агенство. –Режим доступа: http://www.banki.ru/ (дата обращения:12.09.2017)

УДК 343

Худайбердина А.З.
студент 3 курса
факультет «Экономики и права»
направление «Юриспруденция»
Сибайский институт
Башкирский Государственный Университет
Сафаров В.Р.
старший преподаватель
Респ. Башкортостан, г. Сибай

ОСОБЕННОСТИ РАССЛЕДОВАНИЯ КРАЖ КВАРТИР

Аннотация: в данной статье рассматриваются особенности расследования краж в квартирах. Статистические данные о кражах. Раскрываются понятие кражи, способы незаконного проникновения в жилое помещение.

Ключевые слова: кража, преступление, криминалистическая версия, расследование краж.

Khudayberdin A.Z.
3rd year student of Sibai Institute
Bashkir state University
Faculty of "Economics and law»
in the direction of "Jurisprudence»
REP. The Bashkortostan city of Sibai
St. teacher Safarov V. R.

FEATURES OF THE INVESTIGATION OF APARTMENT THEFT

Annotation: this article discusses the features of the investigation of burglaries in apartments. Statistical data on the thefts. The concept of theft, methods of illegal entry into the premises are revealed.

Keywords: theft, crime, forensic version, investigation of thefts.

Статистические данные Министерства внутренних дел Российской Федерации в период с января по декабрь 2016 года свидетельствуют о том, что примерно половина всех зарегистрированных преступлений составляют кражи - 40,3 %. Из всех зарегистрированных преступлений по кражам каждая четвертая часть, что примерно составляет 27 %, связанна с незаконным проникновением в жилое помещение. Также кража как вид преступления лидирует в системе преступлений, которые совершаются в общественных местах - 37,9 % [1].

Кражи могут совершаться в любом месте и различными способами, рассмотреть которые в рамках статьи не представляется возможным. Поэтому остановимся на некоторых вопросах первоначальных следственных действий по фактам краж, совершенных с незаконным проникновением в жилище.

Особенность совершения краж, что около 80 % совершаются в городах и крупно населенных пунктах. Также рассматривая данный вид преступления отметим, что сезон совершения краж – это весенне-летний период. Причиной данному явлению служит то, что весна и лето являются отпускными периодами, когда гражданам приходится покидать свои жилые помещения.[2].

85 % краж, согласно статистическим данным, совершает мужской пол. 25 % всех зарегистрированных краж приходится на несовершеннолетних лиц.[3]. Возрастной критерий совершения краж варьируется от 18 до 29 лет – 36 %, от 30 лет и старше – 45 %.

Рассматривая данный вид преступления, отметим наличие отягчающего обстоятельства – состояние алкогольного опьянения, при котором 38 % преступников совершают кражу.

За последние годы увеличилось количество краж совершенных группой лиц по предварительному сговору. Организованная преступность может быть распространена не только на территории одного региона, расширяя пределы своего влияния.[9]

Существующая в криминалистической характеристике система данных является общей, которая позволяет лишь установить направление расследования определенного объекта кражи. Несомненно, она должна развиваться, опираясь на результаты практических исследований. Это во многом должно помочь правоохранительной системе в определении направления расследования краж на территории определенного региона.

На основном этапе расследования преступлений против собственности особую важность получает производство таких следственных действий, как осмотр места происшествия, допрос потерпевшего и допрос свидетеля. Информация полученная в результате проведения данных следственных действий предоставляет возможность понять механизм совершенной кражи и получить необходимые сведения о лице, совершившем преступление.

Первоначальные следственные действия по факту кражи, которые совершены с незаконным проникновением в чужое жилище, являются специфичными. Так, примечание статьи 139 Уголовного кодекса Российской Федерации, под жилищем понимает индивидуальный жилой дом с входящими в него жилыми и нежилыми помещениями[4].

В ходе допроса потерпевшего по факту кражи из жилого помещения необходимо выяснить такие обстоятельств как: время, место и обстоятельства произошедшего преступления. Немаловажно установить, что было украдено, описать приметы и стоимость похищенного имущества до мельчайших подробностей. Для построения детальной картины нужно знать сведения о лицах, которые знали или могли знать время отсутствия потерпевших в жилище.

При осмотре места происшествия по факту кражи из жилища при обнаружении материальных следов преступления необходимо произвести их фиксацию. При осмотре места происшествия установлению подлежат место

и способ проникновения в жилище преступника. Следователь опираясь на полученные сведения сможет получить информацию о предметах, использованных для проникновения в жилище.

Местом осмотра места преступления кражи является не только само помещение, охватывается близлежащая территория.

В.И. Брылев отмечает, что при осмотре жилища местом происшествия является квартира, дом, дача. Таким образом, пространство осмотра является локализованным. Кроме того, участками осмотра являются подъезд, лестничная площадка и пути ухода преступников [5]. Осмотр указанных территорий необходим, так как здесь могут быть обнаружены следы, которые имеют значение по делу. В частности, это материальные следы на лестничных площадках или на парадной двери.

Значимую роль при расследовании дел о совершении краж из жилища играют свидетелей преступления. Круг возможных очевидцев по делам зависит от основных факторов, которыми являются место и обстоятельства совершения преступления и время суток. Например, при краже из квартиры многоэтажного дома могут быть жильцы соседних квартир.

Сведениями, которые должны быть выяснены у свидетелей, являются количество, приметы подозреваемых, направление их передвижения. Также выясняется не были ли установлены камеры видеонаблюдения на пути следования преступников [6].

Информация, которая получена при допросе потерпевшего, свидетелей и при производстве осмотра места происшествия, дает возможность определить криминалистическую версию по факту преступления. Криминалистическая версия – это обоснованное предположение о факте, явлении или группе фактов, явлений, имеющих или могущих иметь значение для дела [4, с. 476]. В случаях, когда личность преступника неизвестна, выдвижение версии является нужным условием для определения направления расследования.

При расследовании краж значение имеют изучение способа совершения преступления и сопоставление его с аналогичными способами ранее совершенных раскрытых и нераскрытых преступлений.

Как отмечает В.А. Жердев, после изучения дел о деяниях, близких «по почерку» или совершенных в подобных обстоятельствах и условиях, возникает вероятность познавательного продвижения к еще неизвестному и наиболее латентному компоненту – личности виновных лиц [5, с. 107].

Рассматривая опыт зарубежных стран можно отметить, что для опыта США характерно повторное возвращение преступника на место совершения преступления [8]. Такое поведение преступника в Российской Федерации не является частым.

По моему мнению, опираясь на изученную следственную практику, названные следственные мероприятия в комплексе крайне редко проводятся. Так или иначе, используются только единая информационно-телекоммуникационная система МВД России и данные отдельных

криминалистических и оперативно-розыскных учетов [1, с. 319].

Основная проблема, на наш взгляд, что следователю в процессе расследования любого преступления, а именно квартирной кражи, необходимо в кратчайшие сроки основать целостное представление о сути происшедшего. Это предоставляет возможность определить, где и какие материальные и нематериальные следы могли остаться на месте преступления. Вследствие этого можно сконструировать действенную программу по поиску и фиксации следов и получению необходимых доказательств.

Использованные источники:

1. Состояние преступности в России за январь – декабрь 2016 г. [Электронный ресурс]. URL: https://xn--b1aew.xn--p1ai/upload/site1/document_news/009/338/947/sb_1612.pdf (дата обращения: 02.02.2017)
2. См.: Ресунсш Ю. В. Криминологический анализ предупреждение преступлений, совершаемых в процессе приватизации : автореф. дис. канд. юрид. наук. М., 1995.
3. Асташкина Е. Н., Марочкин Н. А. Квартирные кражи. М., 2005. С 14–16.
4. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 г. № 63-ФЗ: ред. от 19 дек. 2016 г.
5. Брылев В.И. Осмотр места происшествия по имущественным преступлениям // Общество и право. 2015. № 2 (52). С. 190–193.
6. Новикова Ю. В. Расследование краж, совершенных группой. М., 2005. С. 15.
7. Clarke R.V., Perkins E., Smith Jr. D.J. Explaining repeat residential burglaries: an analysis of property stolen [Электронный ресурс] // Crime Prevention Studies. 2001. Vol. 12. P. 119–132. URL: http://www.popcenter.org/library/crimeprevention/volume_12/07-ClarkePerkins.pdf (дата обращения: 02.02.2017).

УДК 343

Худайбердина А.З.
студент 3 курса
факультета «Экономики и права»
направление «Юриспруденция»
Сибайский институт
Башкирский Государственный Университет
Сафаров В.Р.
старший преподаватель
Респ. Башкортостан, г. Сибай

ВОЗМЕЩЕНИЕ ВРЕДА, ПРИЧИНЕННОГО ПРЕСТУПЛЕНИЕМ

Аннотация: в данной статье раскрывается понятие возмещения вреда, проблемы их возмещения, а также механизмы прав личности в уголовном судопроизводстве.

Ключевые слова: вред, возмещение вреда, преступление, подозреваемый, компенсация.

Khudayberdin A.Z.
3rd year student of Sibai Institute
Bashkir state University
Faculty of "Economics and law»
in the direction of "Jurisprudence»
REP. The Bashkortostan city of Sibai
St. teacher Safarov V. R.

COMPENSATION FOR DAMAGE CAUSED BY CRIME

Annotation: this article describes the concept of compensation for harm, the problems of their compensation, as well as the mechanisms of individual rights in criminal proceedings.

Key words: damage, damages, crime, suspect payment.

Возмещение вреда в настоящее время является одним из самых распространенных требований предъявляемых в суде.

Проблема возмещения вреда, причиненного преступлением в стоит на первом месте. По мнению исследователей, возмещение вреда, причиненного преступлением, является «крупнейшей социальной проблемой современности». Возмещение вреда, причиненного преступлением - это важный показатель правосудия. Статье 2 Конституции Российской Федерации человек, его права и свободы являются высшей ценностью. Признание, соблюдение и защита прав и свобод человека и гражданина являются обязанностью государства. Во исполнение данной нормы в статье 52 Конституции Российской Федерации устанавливается, что государство обеспечивает потерпевшим доступ к правосудию и компенсацию причиненного ущерба. Данная норма предполагает наличие обязанности государства по обеспечению возможности личности отстаивать свои права и

интересы любыми законными способами, в том числе с целью восстановления своих прав и получения компенсации [1].

В соответствии со статьей 42 Уголовно – процессуального кодекса Российской Федерации потерпевшим в уголовном судопроизводстве является физическое лицо, которое преступление причинившее физический, имущественный, моральный вред. Юридическое лицо может быть потерпевшим в уголовном деле, если был причинен вред непосредственно его имуществу и деловой репутации.

В России законодательно закреплены два пути возмещения вреда потерпевшему. Первый из них, это добровольный. И второй, в результате исполнения судебного акта в части удовлетворения гражданского иска.

Отметим, что на практике добровольное возмещение вреда встречается крайне редко, поэтому возмещение вреда потерпевшему в большинстве случаев возможно только в результате исполнения судебного решения по уголовному делу в части гражданского иска. Гражданский иск в уголовном процессе – это основное средство восстановления нарушенных прав потерпевшего.

Механизм защиты прав личности в уголовном судопроизводстве существует в нескольких формах. Итак, это восстановление нарушенных преступлением прав потерпевшему. Далее следует непосредственно защита прав подозреваемого и обвиняемого в совершении преступления. Также не остается незамеченным восстановление прав и свобод лица, которое было незаконно или необоснованно подвергнутого уголовному преследованию. Кроме того права и законные интересы других участников уголовного судопроизводства защищаются и соблюдаются правоохранительными органами и судом.

В качестве элементов механизма обеспечения возмещения вреда, в уголовном судопроизводстве выступает правовая регламентация статуса участников уголовного судопроизводства. Прокурорский и судебный надзор обеспечивают эффективное обеспечение возмещение вреда. Существующая гарантия на обеспечение права на возмещения вреда – часть механизма обеспечительных мер в части гражданского иска по уголовному делу [5].

Отметим, что если на данный момент отдельные элементы механизма обеспечения возмещения вреда не совсем совершенны, то гарантии обеспечения прав на реальное возмещение вреда практически отсутствует. Хотя создание подобного механизма и введение его в действие необходимо и рекомендуется многими международными организациями.

Проблема возмещения вреда, причиненного преступлением связана с реализацией целей уголовной ответственности и наказания, так как чувство безнаказанности и уход от наказания – это проявление безответственности преступников [6]. Таким образом, низкий уровень объема возмещения вреда, причиненного преступлениями является одной из детерминантов преступности. Особенно рецедив данного вида преступлений очень развит в российской почве права. Совершение преступления – это невыполнение

государством своих обязанностей по обеспечению защиты граждан от преступных посягательств. Поэтому оно должно нести ответственность за его совершение. Лицо, в отношении которого было совершено преступление, должно быть уверенным в том, что ему в полной мере будет возмещен причиненный вред. В ином случае, оно может разочароваться в своей защищенности со стороны государства, что нередко побуждает его самого к совершению преступления [7].

Поэтому во исполнение государством взятых на себя обязательств по обеспечению прав граждан на защиту, оно должно принять обеспечительные меры с преступника. В случае невозможности его взыскания, логично взятие государством на себя обязанности по его возмещению. Государство должно обеспечить возмещение такого вреда из собственных средств. Например, когда уголовное преступление остается не раскрытым. Таким образом, не исполнив своих обязанностей перед гражданами оно должно нести ответственность.

Вместе с тем необходимо разработать комплексную программу защиты жертв преступлений. Кроме возмещения вреда, также необходимо внести и оказание социально-психологической и информативной помощи. Четкое определение и обозначение сумм, которые подлежат взысканию, в зависимости от тяжести причиненного вреда физическому и психическому здоровью и так далее.

Возмещение причиненного преступлением вреда – это отражение восстановления социального порядка, отражение работы системы правосудия [8]. Поэтому рассматриваемые вопросы обеспечения возмещения вреда, причиненного преступлением это наиболее актуальный вопрос для реформирования действующего российского уголовно-процессуального законодательства.

Использованные источники:

1. Комментарий к Конституции Российской Федерации (под общ. ред. Л.В. Лазарева). ООО «Новая правовая культура», 2009 // СПС «ГАРАНТ». URL:http://constitution.garant.ru/sciencework/comment/5366634/chapter/2/#block_2000 (дата обращения: 13.11.2016).
2. Федеральный закон от 6 марта 2006 г. № 35-ФЗ (ред. от 02.11.2013) «О противодействии терроризму» (ст. 18) // СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения: 05.01.2015);
3. Карабанова Е.Н., Парфенова М.В. Право потерпевшего на возмещение вреда, причиненного преступлением // Вестник Академии Генеральной прокуратуры Российской Федерации. 2014. № 2. С. 88.
4. Суслин А.В. Уголовно-правовые средства обеспечения возмещения вреда потерпевшим : автореф. дис. … канд. юрид. наук. Екатеринбург, 2005. С. 11.
5. Кожин И. Г. Уголовно-процессуальный механизм обеспечения возмещения вреда физическому лицу : дис…канд. юрид. наук. Тюмень, 2006. С. 8-9
6. Сарсенбаев А. Порядок и практика обращения к исполнению приговоров

в части гражданского иска. Юрист. 2005. № 2. URL: http://law.edu.ru/doc/document.asp?docID= 1232743 (дата обращения: 22.11.2016).
7. См.: Перфилов Г.Ю. Указ. соч. С. 149.
8. Жеребятьев И. В. Указ. соч. С. 169.

740.13058

Худяк А.А.
студент 2 курса 7 группы
лечебный факультет
ФГБОУ ВО Саратовский ГМУ
им. В.И. Разумовского Минздрава
России
научный руководитель: Кузнецова М.Н.
Россия, г. Саратов

ВЛИЯНИЕ ФИЛОСОВСКОГО УЧЕНИЯ НА МЕДИЦИНУ

Аннотация: в данной статье рассматривается влияние философии на развитие медицины , а также влияние медицины на философиию . Выявлена значимость и связь медицины с философией.

Ключевые слова: философия, медицина, здоровье, связь, объект, предмет.

Khudyak A.A.
2nd year student of the 7th group of the Faculty of Medicine
FGBOU V Saratov State Medical University of Ministry of Health of Russia
Russia, Saratov
Supervisor: Kuznetsova M.N.

INFLUENCE OF PHILOSSIAN TEACHING ON MEDICINE.

Abstract: In this article, the influence of philosophy on the development of medicine, as well as the influence of medicine on philosophy, is examined. The importance and connection of medicine with philosophy has been revealed.

Keywords: philosophy, medicine, health, communication, object, subject

Разнообразные философские школы, направления и разнообразные виды философствования, находят своё отражение в медицине, помогают в постановлении проблематики знания медицины и развивают философию медицины. Философия это наука о всеобщем, поэтому её всеобщность распространяется и на медицину тем самым доказывая свою властность в различных отраслях жизни человека. В то же время и медицина нуждается в философском обосновании своих знаний. Великий древнегреческий врач, философ Гиппократ говорил «…немного, в самом деле, различий между мудростью и медициной, и все, что ищется для мудрости, все это есть и в медицине…» Эти слова отображают целостность и связь медицины с

философией, которые объединяясь, движутся в поисках истины и достигают её. Наивысшей формой познания медицины является философия медицины, которая помогает в постижении и утверждении её сущностей. Огромную роль в развитии медицины сыграли древнегреческие натурфилософы. Мыслители пытались идейно обосновать здоровье и болезни людей с точки зрения философии. Многие идеи получили своё развитие и стали «зародышами» идей современной медицины и философии.

Философия медицины ведёт разработку в понимании таких вопросов как: В чём заключается сущность медицины как науки? Вопрос о сущности и системе здравоохранения. На современном этапе развития ФМ ставит перед собой следующие проблемы: онтологические, гносеологические, проблема основания знаний медицины, логико-методологические, социальные. Долгое время знания медицины базировались на физиологии и биологии. В результате сложилось искажённое представление об её объекте и предмете, нарушилась связь теории с практикой здравоохранения. В правильном понимании объекта и предмета в медицине помогают социально-гуманитарные и естественнонаучные знания, в этом и заключается её специфика.

Совокупность эмпирических и теоретических объектов - это реальность современной полидисциплинарной медицины. Духовная жизнь, общество, природа и сознание, можно считать объектами медицины как науки. Предметом медицины в данном случае является влияние на человека её объектов, а так же, лечение, профилактика, диагностика, реабилитация. Поэтому, закономерно рассматривать философию с точки зрения медицины, как особую форму современной культуры. Философия, являясь формой общественного сознания, может быть рассмотрена в виде аспекта медицинского знания. Таким образом, анализ философии через призму медицины, выполняет значимые функции гносеологического, методологического, аксиологического характера, в системе связей между дисциплинами философии с медициной, естественными и гуманитарными науками.

Если структурировать философию медицинской мерой, получим следующие отрасли:

1.Анатомия философии - основательный системно-структурный анализ конкретно-исторических направлений философии.

2.Нормальная физиология философии – познание закономерностей регуляции и функционирования идейных систем в пределах нормального мыслительного процесса.

3.Патологическая физиология философии – изучение когнитивных и интеллектуальных аномалий.

4.Гигиена философии – исследование воздействия жизненных условий, труда на мыслителя, разработка профилактики аномалий идеи, подготовка комфортных и безопасных условий для мыслительной деятельности.

5.Терапия философии – практический процесс устранения, снятия и

облегчения симптомов, патологического состояния сознания или психической деятельности.

6.Фармакология философии – сопоставление различных видов психотропных препаратов с разнообразными направлениями философии, стоицизм и анестетики, эпикурейство и релаксанты, марксизм и стимуляторы, теология и антидепрессанты, мистика и галлюциногены.

Таким образом, философия как особая культурная позиция может быть рассмотрена с точки зрения медицины.

Использованные источники:

1. Большая медицинская энциклопедия. Изд. 3. – М., 1977. – Т. 6.
2. Ильин И. О призвании врача // Ильин И. Собр. соч.: В 10 т. – М., 1994. – Т. 3.
3. Статья В.И Кудашов «Философия медицины и медицинский взгляд на философию»

616-02-009., 091

Худяк А.А.
студент 2 курса 7 группы
лечебный факультет
ФГБОУ ВО Саратовский ГМУ им. В.И. Разумовского Минздрава России
научный руководитель: Кузнецова М.Н.
Россия, г. Саратов

ПСИХОСОМАТИЧЕСКИЙ ПОДХОД В ФИЛОСОФИИ И МЕДИЦИНЕ ДРЕВНЕГО ВОСТОКА И АНТИЧНОСТИ

Аннотация: в данной статье рассматривается роль философского учения древнего мира на развитие неврологии, так же раскрыты представления о психосоматическом подходе в Древнем Китае, Индии, Греции и Рима.

Ключевые слова: неврология, философия, история, болезнь, медицина.

Khudyak A.A.
2nd year student of the 7th group of the Faculty of Medicine
FGBOU V Saratov State Medical University of Ministry of Health of Russia
Russia, Saratov
Supervisor: Kuznetsova M.N.

PSYCHOSOMATIC APPROACH IN THE PHILOSOPHY AND MEDICINE OF THE ANCIENT EAST AND ANTIQUITY.

Annotation: In this article, the role of the philosophical doctrine of the ancient world on the development of neurology is examined, as well as the understanding of the psychosomatic approach in ancient China, India, Greece and Rome.

Key words: neurology, philosophy, history, disease, medicine.

Как нельзя приступить к лечению глаза, не думая о голове, или лечить голову, не думая о всем организме, так нельзя лечить тело, не леча душу.
Сократ

Неврология, как отдельная наук, еще достаточно молода, ее корни уходят далеко в прошлое. В древности изучение нервных заболеваний больше сводилось к наблюдению и накоплению информации, но уже тогда были болезни, которые четко классифицировались как болезни головного мозга-эпилепсия, мигрень. В истории различных народов философия и медицина неразрывны и мысль о влиянии души и духа на тело прослеживается во многих трудах того периода.

Представления о болезнях и их лечении в древнем Китае имели натурфилософскую основу. Здоровье считалось результатом равновесия начал инь и ян и пяти стихий, а болезнь нарушением их взаимодействия. Душа и тело, или психика и сома, всегда рассматривались как единое целое. Физическое состояние всегда зависит от психики, а психическое неразрывно связано с телом. Интеллектуальная деятельность человеку дается плохо, если он себя неважно чувствует, нарушается и его физическое здоровье, если что-то негативно влияет на душевное состояние. В связи с тем, что в китайской медицине не предполагалась резкого деления между физическими и психическими нарушениями, болезни мозга, сердца или психические и эмоциональные заболевания - не подразделились на категории. Неврологические и психические нарушения того времени широко известны как болезни сердца, поскольку сердце в китайской медицинской философии - вместилище сознания и эмоций.

Китайской медицине древности характерна чжэнь-цзю терапия (кит. чжэнь —иглоукалывание; лат. acupunctura; кит. цзю — прижигание). Было замечено, что уколы, порезы или ранения в определенных точках тела приводят к исцелению некоторых недугов. Например, сжатие центральной ямки верхней губы позволяет вывести больного из состояния обморока, а введение игл у основания первого и второго пальцев с тыльной стороны кисти руки излечивает от бессонницы. Так, на основе длительных наблюдений философы и врачеватели древнего Китая пришли к выводу о существовании «жизненных точек», раздражение которых способствует регуляции жизненных процессов. Они полагали, что через отверстия, проделанные в «жизненных точках», восстанавливается нарушенное равновесие Инь-ян начало Ян выходит из тела больного в случае его избытка или входит в тело в случае его недостатка, в результате чего болезнь исчезает. Исторические хроники династии Хань сообщают об отдельных случаях успешного применения иглотерапии врачами Бянь Цюе (XI в. до н. э.), Фу Вэн (I—-II вв. до н. э.), Хуа То (II в. н. э.) и другими.

Основы психиатрии Древнего Китая заключаются в следующем:

1. **Тело и душа едины.** Китайские мастера учили, что тело живо благодаря психике, а психика работает благодаря телу. Чтобы питать психику, мы должны понимать размер, природу и физиологию тела.

2. **Материя, энергия и дух неразрывны.** Это не просто три отдельные составляющие человека, работающие вместе; это три тесно связанных между собой аспекта одного органичного целого.

3. **Не мозг, а сердце является вместилищем сознания и эмоций.**

4. **Поддержание здоровья зависит от сознания.** Китайские философы древней медицины говорили: «Чтобы упорядочить форму, сначала нужно упорядочить дух; чтобы развить тело, сначала нужно развить сознание».

5. **Добродетель- важная часть развития сознания.** В «Каноне Желтого императора о внутренней медицине» говорится: «Вредные желания не должны искушать его глаза; сексуальные искушения не должны двигать его сердцем; знающие, но не высокомерные; не привязанные к материальной собственности: таким образом, в соответствии с Дао он может прожить до ста лет, тем не менее его движения не нарушены и его добродетель не запятнана.

Древняя Индия была разносторонне развитым государством по меркам того времени. Здесь вели свою работу многочисленные философы, исследователи и лекари. В основе медицины лежало положение о целостности человеческого организма. Считалось, что только весь комплекс физических, психических и умственных состояний человека определяет его состояние болезни или здоровья.

Основы традиционной медицины долгое время передавались из уст в уста. Гораздо позже медицинский опыт был обобщен и записан в трактат под названием «Аюрведа» (древ. инд.- «айу» - «жизнь», а «веда» – «знать»). Философы и врачи Древней Индии полагали, что у истоков организма человека лежат три главных элемента, которыми и определяются существование – ветер (вайю), желчь (питта) и флегма (капха). По Аюрведе, ни одна болезнь не могла протекать одинаково у разных людей. У каждого человека должен был быть один лечащий врач, который только указывает путь к исцелению, а основное должен сделать сам пациент, строго следуя наставлениям врача.

Большое количество внимания индийские медики уделяли и психическому состоянию больных, обучению медитации, умению в соответствии с буддизмом входить в нирвану. Подобного рода психологическое воздействие на больного отвечало приемам и постулатам учения хатха-йоге.

В Древней Греции, большую часть времени, врачевание развивалось в сторону натурфилософии (лат. philosophia naturalis, от греч. philosophia — любовь к мудрости). Все известные на то время врачеватели были философами и воспринимали мир единым целым. Здесь столетиями господствовал культ Асклепия. Было построено множество храмов в самых живописных местах. В их стенах, страждущий находил вдохновение и надежду. Самым значительным лечебным мероприятием было длительное пребывание в храме или сон. Считалось, что через сновидения пациенту

передавались сведения о нужном ему лечении.

Первым же, кто последовательно попытался объяснить болезни был Гиппократ. Он разделял теорию единства телесного и духовного в человеке и призывал лечить причины болезни, а не симптомы. Древнегреческий врач был сторонником изучения природы человека совместно с различными сторонами его жизни (питание, поведение и психические функции), для эффективной борьбы с недугами. Именно он ввел в науку понятие «темперамент». В зависимости от темперамента предполагались склонности к тем или иным болезням. При лечении он использовал кровопускание и слабительные средства, прописывал медикаменты: чемерицу, рвотные и слабительные средства. При психических расстройствах обязательно предупреждал о необходимости правильной дозировки и наблюдение за реакцией пациента. Гиппократ внёс большой вклад в развитие клинической медицины. Он первым высказал мысль, что мозг является главенствующим органом человека. Врачи круга Гиппократа первыми описали органический токсический делирий, симптом депрессии, который они называли меланхолией, характерные признаки родильного умопомешательства, фобии, ввели термин «истерия». Они предложили первую классификацию душевных заболеваний, включающую в себя эпилепсию, манию, меланхолию и паранойю.

Медицина Древнего Рима тесно связана с Грецией, именно греки познакомили римлян с наукой врачевания. Господствующие здесь психологические идеи лечения болезней, были абстрактными, чтобы оказаться полезными для отдельного конкретного человека.

Цицерон первым выдвинул идею о том, что физическое здоровье может находиться под влиянием эмоциональных проявлений. А Клавдий Гален описал строение нервной системы человека, предположив, что она является основой человеческой души. Гален считал, что нервные волокна по своему составу идентичны головному мозгу и представляют собой своего рода жгуты, по которым движется психическая пневма. Им была разработана типология нервов и выделены два типа- мягкие и твёрдые. Мягкие обеспечивают перемещение психической пневмы к органам чувств, а по твёрдым нервам психическая пневма перемещается к мышцам.

В целом можно сказать, что ученые и натуралисты древних Греции и Рима внесли огромный вклад в развитие медицины. Они обобщили полумагические системы древнего Египта, Вавилона, Персии и в результате экспериментов, сумели перевести медицину с уровня магии и заговоров на научный уровень.

Древние врачеватели, вне зависимости от места проживания понимали, что основным источником нарушений баланса в организме, является потеря человеком душевного равновесия, хроническое психоэмоциональное напряжение, неудовлетворенность собой или жизнью в целом. Поэтому именно на нормализацию душевного покоя и направлялись основные усилия. Ликвидируя нарушения на этом «причинном» уровне развития

заболевания, врачеватель получал возможность достижения самоорганизации физиологических систем управления организмом, так как восстановление психологического равновесия устраняло основную — внутреннюю — причину заболевания. Восточная поговорка гласит: «Источник болезни сокрыт в глубине человеческого сердца». Здоровья тела без гармонии духовной быть не может — древние это прекрасно понимали. В понятие же духовного здоровья входило также соблюдении нравственных норм и представление человека о своем месте в мире, выбор направления собственного жизненного пути — осмысленность и целенаправленность личного существования.

Использованные источники:

1. С.Е. Кашницкий «Жемчужины восточной медицины», Москва, изд. АСТ. Астрель, 2011 г.
2. Акимова Н.М., Кузнецова М.Н., Левченко А.С. «Психосоматический подход в современной медицине» Бюллетень медицинских интернет-конференций. 2016. Т. 6. № 5. С.975-976.
3. Е.В.Афонасин, А.С.Афонасина «IATPIKH TEXNH. Очерки истории античной медицины» Издательство Русской Христианской гуманитарной академии. 2017

УДК 34.096

Цабурова Д.В.
студент 1 курса
кафедра гражданского и арбитражного процесса институт права
научный руководитель: Чуракова Е.Н., к.юр.н.
доцент
кафедра гражданского и арбитражного процесса
ФГБОУ ВО Самарский государственный экономический университет
Россия, г. Самара

ВОПРОСЫ ПРАВОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В СРЕДЕ ИНТЕРНЕТ

Аннотация: В настоящей статье рассмотрены проблемы обеспечения безопасности деятельности в сети Интернет, в частности, обеспечения информационной безопасности детей от информации, наносящей вред их и развитию и здоровью. В заключении представлены причины актуальности данной работы.

Ключевые слова: правовое регулирование, безопасность детей, сеть Интернет, интеллектуальная собственность, информационное общество, блокировка сайтов.

Tsaburova D.V.
1st year student, Department of civil and arbitration process, Institute of law
Samara state University of Economics
Scientific adviser: Churakova E.N.
Ph. D. in law, associate Professor, chair of civil and arbitration process, Samara state University OF Economics

LEGAL ISSUES OF INFORMATION SECURITY IN THE INTERNET ENVIRONMENT

Abstract: this article deals with the problems of ensuring the safety of activities on the Internet, in particular, ensuring the information security of children from information harmful to their development and health. In conclusion, the reasons for the relevance of this work are presented.

Key words: legal regulation, the safety of children, the Internet, intellectual property, information society, the blocking of sites.

В сегодняшний день всё чаще и чаще выносится на обсуждение вопрос о правовом обеспечении безопасности в сети Интернет. Данный факт, обусловлен, прежде всего, его выявленными свойствами. Кроме того, со времён, когда сеть Интернет из технологической инфраструктуры переросла в популярную сеть, связывающую людей, как представителей различных сообществ по всему миру, она превратилась в инструмент, благодаря которому, каждый во мире имеет возможность обмениваться информацией,

товарами и услугами.

По своей структуре Интернет - это глобальная децентрализованная информационная среда, безусловно обладающая коммуникационным фундаментом, благодаря этому, он является превосходным инструментом ведения предпринимательской деятельности с использованием новых информационных технологий.

Юридически значимые общественные процессы, которые нуждаются в социальном регулировании со стороны государства, вносились в электронную форму еще до появления глобальной компьютерной сети Интернет.

Проблемы правового обеспечения информационной безопасности нашли отражение в Концепции национальной безопасности, утвержденной Указом Президента РФ от 10 января 2000 г. N 24148, а 9 сентября 2000 г. была утверждена Доктрина информационной безопасности РФ149, в которой совершенствование правового обеспечения в информационной среде рассматривается в качестве важнейшего направления государственной политики.

Однако, в данный момент, отсутствует чёткий единый подход к вопросу о фильтрации контента, во всей информационной среде, особенно остро этот вопрос стоит относительно Интернета. Связано это, непосредственно, с невозможностью составить и объективно охарактеризовать критерии информации, подлежащей блокировке.

Безусловно, государство серьёзно заинтересовалось вопросом об устранении и блокировке нежелательной информации, именно поэтому, с 2012 года для устранения нежелательного контента работает сайт Роскомнадзора, который содержит «Единый реестр запрещённых сайтов».

Блокировка сайта, на котором присутствует запрещённый контент может быть осуществлена в досудебном и судебном порядке.

Досудебный порядок:

1.Роскомнадзор получает жалобу на интернет-ресурс, содержащий запрещённую информацию (детская порнография, пропаганда наркотиков и суицида), и проверяет этот факт.

2.После установления факта ведомство направляет уведомление хостинг-провайдеру, который, в свою очередь, должен потребовать с владельца сайта удалить запрещённую информацию в течение трёх дней.

3.Если владелец не выполняет требования, то через 3 дня сайт попадает в реестр запрещённых и блокируется оператором связи.

Судебный порядок:

Согласно статистике Роскомнадзора за 2016 год, гораздо больше сайтов блокируются именно таким образом. То есть, через суд, а в него

---

[148] Указ Президента РФ от 10.01.2000 N 24 «О Концепции национальной безопасности Российской Федерации».

[149] Указ Президента РФ от 05.12.2016 N 646 «Об утверждении Доктрины информационной безопасности Российской Федерации».

обращаются, как правило, представители прокуратуры с требованием к Роскомнадзору о блокировке сайта.

Если речь идёт о порносайтах, то прокуратура ссылается сразу на два закона: «О запрете на распространение порнографии» и «О запрете распространения информации, вредной для детей» имея этим ввиду, доступность таких сайтов - просмотр контента не требует регистрации, а значит, любой ребенок может зайти и посмотреть «видео для взрослых», именно по этой причине невозможно оставить без внимания вопрос безопасности детей в Интернете.

К сожалению, в настоящее время не найден способ отсеивания и фильтрации подобного рода контента, государство устанавливает определённые критерии, в соответствии с которыми выделяется информация, причиняющая вред здоровью и развитию детей, к примеру, введение знака информационной продукции стимулирует увеличение родительского контроля, благодаря предупреждениям о ограничении в возрасте родители могут определить уровень опасности для своего ребёнка150.

Статьи 7-10 Федерального закона Рф «О защите детей от информации, причиняющей вред их здоровью и развитию» от 29 декабря 2010 г. № 436-ФЗ помогает производителям самостоятельно определить уровень информационной продукции151.

Массовая борьба с порносайтами началась в России с 2015 года. Широкую огласку получил случай судебного разбирательства Большеглушицкого районного суда Самарской области (дело № 2-1488/2016) о блокировке канадского порносайта Brazzers на территории России.

Осенью 2016 года местный прокурор обратился с жалобой в суд о том, что на одном из подобных сайтов содержится информация, которая запрещена к распространению в РФ. По мнению заместителя прокурора Большечерниговского района Самарской области Александра Вадина, данный ресурс оказывает сугубо негативное воздействие на психику человека. Суд удовлетворил жалобу прокурора и принял решение о блокировке. Роскомнадзор заблокировал сайт в начале февраля 2017 года.

Так же нельзя оставить без внимания блокировку сайтов, содержащих призыв к насилию, жестоким действиям и пропагандирующих экстремизм.

Так, в ходе мониторинга сети Интернет, произведенного прокуратурой Лысогорского района Саратовской области 02 августа 2017 года, с помощью сайта «анонимайзера» был осуществлен вход на ранее заблокированный сайт с URL-адресом: http://www.911-truth.net/Adolf_Hitler_Mein_Kampf_Russian_translation.pdf., на котором размещена книга А. Гитлера «Майн Кампф» (Моя борьба) признанная решением Кировского районного суда г. Уфы от 24.03.2010 года

150 Федеральный закон от 28 июля 2012 г. №139-ФЗ «О внесении изменений в ФЗ «О защите детей от информации, причиняющей вред их здоровью и развитию».//Российская газета.

151 Российская газета. 2010. № 297.

экстремистским материалом и включенная в Федеральный список экстремистских материалов под № 604.

Данный сайт был заблокирован по решению Кировского районного суда г. Уфы.

Изменения не обходят стороной и сайты коммерческой направленности. Так, владелец имеет право по желанию самостоятельно опубликовать знак информационной продукции на сайте. Серьёзным требованием к сайтам является полное их соответствие ч. 5 ст. 15.1 ФЗ РФ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации», где указаны основания для включения в реестр.

Согласно ч.2 ст. 15.1 ФЗ РФ № 149-ФЗ в реестр включаются:

1)доменные имена и указатели страниц сайтов в сети Интернет, содержащие информацию, распространение которой в РФ запрещено.

2)сетевые адреса, позволяющие идентифицировать сайты в сети Интернет, содержащие информацию, распространение которой в РФ запрещена152.

Подводя итоги, необходимо отметить ключевые аспекты: информационная безопасность является важнейшей составляющей изучения и формирования системы информационного права, подготовки и усовершенствования норм и нормативных правовых актов этой отрасли. Принимая во внимание результаты исследования в области информационной безопасности в сети Интернет, законодатель и исследователь отрасли информационного права получают дополнительные возможности совершенствования средств и механизмов правовой защиты информационной безопасности в информационной сфере. Контроль за правовой безопасностью в сфере Интернет с каждым днём всё совершенствуется и возрастает, государство наблюдает за сайтами, которые представляют опасность, разрабатываются концепции по обеспечению безпроблемного пребывания в сети интернет, в том числе, для детей. Именно для этого, своевременно осуществляется блокировка небезопасных сайтов в судебном или досудебном порядке.

Таким образом, существенно возрастает качество и эффективность правового регулирования отношений в информационной сфере.

Использованные источники:

1. Указ Президента РФ от 10.01.2000 N 24 «О Концепции национальной безопасности Российской Федерации». [Электронный ресурс] // СПС «Консультант Плюс»

2. Указ Президента РФ от 05.12.2016 N 646 «Об утверждении Доктрины информационной безопасности Российской Федерации». [Электронный ресурс] // СПС «Консультант Плюс»

3. Федеральный закон от 28 июля 2012 г. №139-ФЗ «О внесении изменений в ФЗ «О защите детей от информации, причиняющей вред их здоровью и

152 Российская газета. 2006.№ 165.

развитию».//Российская газета
4. Российская газета. 2010. № 297.
5. Российская газета. 2006.№ 165.

УДК 342.52

Цапаева Ю.Н.
студент магистрант 2 курса
Институт права
Самарский государственный экономический университет
Россия, г. Самара

ПОНЯТИЕ СИСТЕМЫ ПРЕДСТАВИТЕЛЬНЫХ ОРГАНОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: В статье анализируется вопрос наличия или отсутствия системы представительных органов власти в РФ. Представлен анализ понятия «представительный орган». Рассматривается структура и полномочия федерального и регионального уровней представительных органов власти.

Ключевые слова: представительный орган, Российская Федерация, федеральный, региональный и местный уровень власти, Конституция, Федеральное собрание, Парламент, местное самоуправление, система, ведомство

Tsapaeva Yu.N.
graduate student
2 year, Institute of Law
Samara State University of Economics
Russia, Samara

THE CONCEPT OF A SYSTEM OF REPRESENTATIVE BODIES OF THE RUSSIAN FEDERATION

Annotation: The article analyzes the question of the presence or absence of a system of representative bodies of power in the Russian Federation. The analysis of the concept of "representative body" is presented. The structure and powers of the federal and regional levels of representative authorities are considered.

Keywords: representative body, Russian Federation, federal, regional and local level of power, Constitution, Federal Assembly, Parliament, local government, system, department

Система российских представительных органов является гарантом правового государства и олицетворяет его демократические начала. Значимость представительных органов определена совокупностью властных полномочий и широким диапазоном влияния на всестороннее развитие России. От эффективности их деятельности напрямую зависит уровень благосостояния граждан нашей страны, степени защищённости прав и свобод человека, безопасности государства и его территориальной

целостности, что обусловливает повышенный интерес населения к работе представительных органов [5, с. 12].

В тоже время, несмотря на высокую значимость представительных органов, уровень конституционно-правового регулирования их организации и функционирования на своевременном этапе развития законодательства требует дальнейшего совершенствования. Так, например, система представительной власти не фиксирована в Конституции РФ [1]. В названии главы 5 Конституции РФ указывается не на представительную власть в целом, а на федеральный орган представительной власти - Федеральное Собрание.

К дискуссионным вопросам так же относится проблема наличия или отсутствия в российском законодательстве фиксированного понятия системы представительных органов власти. Содержание данного понятия должно сводиться к подтверждению наличия в России «единой» и в тоже время жестко не связанной системы представительных органов власти, при этом учитывая все уровни рассматриваемой власти - федеральный, региональный и местный.

Не смотря на то, что один представительный орган осуществляет свои полномочия от лица государства, а второй аналогичный орган - от лица местного самоуправления, это не значит, что между ними нет никакой взаимосвязи. Напротив, между ними существует большое наличие связей, что в свою очередь говорит о системности всех уровней представительных органов власти в России. Представительные органы власти различных уровней, функционирующие между собой в рамках единой системы, не находятся в подчиненности по вертикали и взаимно по отношению друг к другу не контролируемы. В тоже время между ними имеются разнообразные формы сотрудничества и координации деятельности на всех уровнях власти для принятия согласованных решений в различных сферах общественной жизни [4, с. 22].

Для начала стоит рассмотреть само понятие представительного органа власти, которое так же трактуется в научной литературе по-разному. В науке конституционного права под представительным органом власти подразумевается структура, на которую возлагаются определенные полномочия, отличающиеся своей спецификой [7, с. 148].

В учебнике муниципального права представительные органы определяются как «выборные органы, которые обладают правом представлять интересы населения и принимать от его имени решения, имеющие юридическую силу на определенной территории Российской Федерации» [3, с. 178]. Однако представительный характер данных ведомств обусловлен не их правами и функциями. Данная особенность объясняется тем, что население определенной территории делегирует подобным органам свою власть и вверяет им возможность осуществлять контроль.

Более, на наш взгляд, развернутое определение понятия представительного органа власти дает Ш.Х. Хадисов. Так представительный

орган, по его мнению, представляет собой «избираемый в обязательном порядке населением муниципального образования, подотчетный ему постоянно и самостоятельно действующий коллегиальный орган, в наибольшей мере выражающий интересы всего населения и реализующий принцип народовластия в вопросах местного значения путем преимущественно нормотворческой, а также правоприменительной, контрольной и иной деятельности, и наделенный в связи с этим соответствующими полномочиями» [8, с. 126].

Довольно часто в научной литературе можно встретить отождествление понятий «представительный» и «законодательный» орган. В общем понимании данные понятия действительно являются схожими между собой, т.к. в обоих случаях представительные и законодательные органы являются ведомствами, которые непосредственно избирает народ определенной территории, будь то государство или сельская община. Однако полностью данные понятия не могут быть тождественны, т.к. рассматривая представительные органы, стоит учитывать все без исключения ведомства выборного характера. К таковым на сегодняшний день относятся как законодательные структуры, так и органы местного самоуправления. Таким образом, представительные органы власти – это более обширная система официальных государственных организаций, с состав которых так же входят специальные, центральные органы, одним из которых является Парламент Российской Федерации.

Любая система ведомств координируется единым центром, который имеет наибольшее количество полномочий. Так как представительный орган власти – это специальное ведомство, выбранное населением определенной территории, то Парламент Российской Федерации (Федеральное собрание) является классической выборной структурой. В целом, подобный юридический статус законодательного органа является одинаковым во всех государствах. В России Федеральное собрание является ключевым ведомством, имеющим право издавать официальные акты высшей юридической силы.

Таким образом, Федеральное собрание является ничем иным, как представительным органом власти, что говорит, в свою очередь, о многих специфических характеристиках подобного ведомства. Прежде всего, необходимо отметить тот факт, что Федеральное собрание является двухпалатным органом. При этом каждый структурный элемент ведомства является выборным. Что касается полномочий Федерального собрания, то они довольно обширны. Парламент Российской Федерации имеет право:

– утверждать и изменять границы между субъектами РФ;

– фактически утверждать нормативные акты Президента, которые вводят военное положение;

– решать вопросы о возможности и необходимости использования Вооруженных Сил за пределами государства;

– издавать федеральные законы, изменять Конституцию РФ;

– назначать и освобождать от должностей некоторых государственных служащих [7, с. 152].

Данный список полномочий Федерального собрания не является исчерпывающим. Следует отметить, что парламентские палаты также имеют исключительные права. Однако наличие данных особенностей подтверждает статус Федерального собрания как высшего представительного органа в Российской Федерации.

Далее рассмотрим следующую часть системы представительных органов Российской Федерации – представительные органы местного самоуправления. Представительные органы на местах всегда имели большое значение для государства, так как органы местного самоуправления в отдельных регионах, областях и других территориальных формированиях являются гарантом законности и благополучия граждан. При этом полномочия выборных ведомств данного типа являются довольно обширными. Это обусловлено несколькими фактами: во-первых, подобные ведомства находятся в непосредственной близости к населению определенной территории; во-вторых, местное самоуправление занимается решением наиболее мелких, текущих вопросов деятельности населения.

Представительные органы местного самоуправления в Российской Федерации представлены довольно развитой системой различных ведомств, структура и формы, деятельности которых во многом зависят от культурных, социальных и экономических особенностей определенной территории. К наиболее распространенным представительным органам местного самоуправления относятся: парламент субъекта РФ и администрация поселка. В обоих случаях данные ведомства осуществляют координирование общественных отношений на определенной территории. Городская дума или парламент субъекта РФ является более обширной структурой, чем сельская администрация. Тем не менее, полномочия данных органов в обоих случаях являются существенно ограниченными. Городская дума и сельская администрация имеют право решать вопросы, непосредственно касающиеся деятельности подконтрольной ей территории. К тому же акты подобных органов не могут противоречить федеральным законам и положениям действующей Конституции РФ.

Таким образом, рассмотрев представительные органы федерального значения, а также ведомства, относящиеся к местному самоуправлению, можно согласиться с мнением К.В. Мурычева, что «представительные органы государственной власти федерального уровня (Федеральное Собрание РФ) и субъектов РФ (законодательных собраний субъектов РФ) составляют систему представительных органов государственной власти, однако нет никаких оснований говорить о соподчиненности органов законодательной власти субъектов РФ Федеральному Собранию. В пределах своей компетенции они действуют самостоятельно» [4, с.30].

В тоже время в большинство исследователей и специалистов или

отвергают наличие системы представительных органов власти в России, делая ссылку на Конституцию РФ и прежде всего на ее статьи о самостоятельности каждого уровня представительной власти, или сознательно не рассматривают вопрос в данном аспекте, анализируя публичную власть как независимые институты, основываясь на том, что каждый уровень представительных органов власти (федеральный, региональный и местный) в данном понимании формирует свою, замкнутую систему. Однако, практически никто из ученых не отрицает всевозможные формы взаимодействия и сотрудничества представительных органов власти различных уровней.

В целом вопрос существования единой системы представительных органов власти в России необходимо исследовать в аспекте поддержания, сохранения и дальнейшего развития государства как единого целого, так как условия, в которых в настоящее время принимается законодательство, противоречия, которые складываются в отношениях между центром и субъектами, не говорят в пользу факторов устойчивости и стабильности в области государственного управления и законотворчества. Однако, как отмечает С.Н. Ревина, стремление федерального центра России обеспечить эффективность управления в отношениях с субъектами РФ с помощью административных методов, более характерно механизмам воздействия унитарных государств. Централизованное (общегосударственное) регулирование, основанное на общем интересе, далеко не всегда способно учесть интересы отдельных коллективов, организаций, граждан и поэтому не может быть всегда и во всех случаях эффективным и достаточным [6, с.22].

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. 04.08.2014. № 31.ст. 4398.
2. Федеральный закон от 06.10.2003 № 131-ФЗ (ред. от 29.12.2017) «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 06.03.2018) // Собрание законодательства РФ, 06.10.2003, № 40, ст. 3822.
3. Муниципальное право России : учебник для бакалавриата и магистратуры / А. Н. Кокотов [и др.]. — 5-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2018. — 444 с.
4. Мурычев К. В. Система представительных органов власти в Российской Федерации / К. В. Мурычев. - М.: Норма, 2011. - 240 с.
5. Ревина С.Н., Суркова О.Е., Виленский Н.М. Парламентаризм в России: проблемы истории, современности, перспектив развития // Вестник Волжского университета им. В.Н. Татищева. 2017. Т. 2. № 1. С. 12-19.
6. Ревина С.Н. Теоретические проблемы правового регулирования рыночных отношений в современной России: автореферат ... доктора

юридических наук.- Самара, 2008.- 56 с.
7. Стрекозов В. Г. Конституционное право России: учебник для академического бакалавриата / В. Г. Стрекозов. — 6-е изд., перераб. и доп. — М.: Издательство Юрайт, 2018. - 244 с.
8. Хадисов Ш.Х. К вопросу о понятии «представительный орган местного самоуправления» // Вопросы совершенствования системы государственного управления в современной России: Сборник научных статей. Под общей редакцией Л.В. Фотиной. Москва, 2016. С. 121-126.

УДК 338

Цвых А.А.
студент 3 курса
Михалева Е.В.
студент 3 курса
Гусева О.Р.
студент 3 курса
Юрченко Н.М.
студент 3 курса
ФГАОУ ВО «Сибирский Федеральный Университет»
Россия, г. Красноярск

СЕБЕСТОИМОСТЬ ПРОДУКЦИИ ПРЕДПРИЯТИЙ ЭНЕРГЕТИКИ: ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ И СТРУКТУРА

Аннотация: Себестоимость продукции является важным обобщающим показателем деятельности предприятия, отражающим эффективность использования ресурсов. В данной статье будут рассматриваться особенности, связанные с формированием себестоимости на различных типах энергетических предприятий (ТЭЦ, ГЭС, АЭС, сетевые предприятия), а также будет представлена структура себестоимости различных типов энергетических предприятий.

Ключевые слова: энергетика, энергетическое предприятие, себестоимость, ТЭЦ, ГЭС, АЭС, сетевые предприятия

Tsvykh A.A.
3rd year student
FSAEI «Siberian Federal University»
Russia, Krasnoyarsk
Mikhaleva E.V.
3rd year student
FSAEI «Siberian Federal University»
Russia, Krasnoyarsk
Guseva O.R.
3rd year student
FSAEI «Siberian Federal University»
Russia, Krasnoyarsk
Yurchenko N.M.
3rd year student
FSAEI «Siberian Federal University»
Russia, Krasnoyarsk

COST OF PRODUCTION OF ENERGY ENTERPRISES: FEATURES OF FORMATION AND STRUCTURE

Abstract: Cost of production is an important summary indicator of the company's activities, reflecting the efficiency of resource use. This article will consider the features associated with the formation of the cost of various types of

energy enterprises (CHP, HPP, nuclear power plants, network companies), and will be presented the structure of the cost of different types of energy enterprises

Key words: energy, energy company, cost, CHP, hydropower, nuclear power plants, network enterprises

В энергетической отрасли существуют различные типы предприятий, вследствие этого невозможно оценивать одинаково их статьи затрат. Для каждого предприятия в зависимости от различных факторов имеются свои особенности формирования себестоимости продукции.

Различия в структуре затрат на различных предприятиях энергетики представлены в таблице 1 [1].

Таблица 1 – Структура себестоимости по отдельным типам энергетических предприятий, %

Статья расходов	ТЭС и АЭС	ГЭС	Сети
Топливо	50-70	-	-
Амортизация	18-28	80-85	50-60
Заработная плата	6-10	6-8	20-24
Прочие	6-12	7-14	20-26

Из таблицы 1 видно, что затраты на топливо для тепловых и атомных станций имеют наибольший удельный вес – 50-70%. Для гидроэлектростанций затраты по данной статье отсутствуют, а основную часть затрат составляет амортизация. Также для станций данного типа характерна очень высокая стоимость основных производственных фондов.

Более подробно рассмотрим основные особенности формирования себестоимости на различных предприятиях энергетического комплекса.

Производство в едином цикле электрической и тепловой энергии – основная особенность технологического процесса на теплоэлектростанциях. Вследствие этого издержки производства необходимо распределять по фазам производства и между этими видами энергии [2].

На практике, на ТЭЦ расходы топлива на получение тепла принимают такими же, какими они были бы при раздельном получении тепла из котельной ТЭЦ. Данный метод называется балансовым или физическим. Так как на ТЭЦ определяющими являются затраты на топливо и пропорциональные им затраты по топливно-транспортному и котельному цехам, то сущность метода калькулирования энергии на ТЭЦ определяется способом распределения общего расхода топлива между производством электроэнергии и тепла [3].

Все затраты тепловой электрической станции можно свести к пяти основным статьям – топливо, заработная плата с начислениями, амортизационные отчисления, текущий ремонт и прочие расходы. Последовательность расчета следующая [3]:

– определяются абсолютные значения каждой из указанных статей

затрат;

– статьи затрат распределяются по фазам производства – цехам;
– затраты распределяются между двумя продуктами ТЭЦ.

На производство электрической энергии относят затраты турбинного и электротехнического цехов. Затраты топливно-транспортного и котельного цехов распределяются между электрической и тепловой энергией пропорционально расходам топлива на получение каждого вида энергии.

Электроэнергию на ГЭС получают с наименьшими текущими затратами [4]. Амортизация составляет основную долю себестоимости энергии на гидроэлектростанциях. На другие статьи затрат для мощных электростанций приходится 10-15%, для малых – 25-30%.

Такая структура затрат складывается вследствие высоких капитальных вложений в электростанцию. Поэтому, не смотря на «вечный» характер сооружений ГЭС и низкие нормы амортизации, удельный вес амортизационных отчислений очень высок.

ГЭС относительно легко автоматизируется и переводится на телеуправление, поэтому на эксплуатации ГЭС занято значительно меньше персонала, чем, например, на ТЭС и, следовательно, мала составляющая заработной платы в структуре себестоимости [3].

Топливная составляющая на гидроэлектростанциях отсутствует из-за использования возобновляемых энергоресурсов. Также очень мало энергии расходуется на собственные нужды.

При определении себестоимости электроэнергии на АЭС по укрупненным показателям обычно выделяют затраты на ядерное топливо, амортизационные отчисления от стоимости ОПФ, затраты на текущий ремонт, заработную плату эксплуатационного персонала с начислениями на нее, общестанционные и прочие расходы [3].

В себестоимости энергии на АЭС выделяют условно-переменные и условно-постоянные затраты. Постоянная составляющая себестоимости на АЭС для реакторов на тепловых нейтронах достигает 70%, для реакторов на быстрых нейтронах может достигать 100% (топливная составляющая равняется нулю или даже может стать отрицательной величиной в результате расширенного воспроизводства весьма ценного вторичного топлива).

АЭС характеризуется высоким числом часов использования установленной мощности за год (7000 и более). Основная составляющая времени простоя реактора – время, необходимое для перегрузки горючего. Данная составляющая может быть сведена к нулю, посредством осуществления перегрузки «на ходу», на что потребуются дополнительные капитальные вложения, которые вполне себя оправдают.

Расчет годовых амортизационных отчислений АЭС происходит по аналогии с ТЭС по нормам амортизации, которые являются едиными для аналогичных по устройству, функциональному назначению и условиям работы элементов основных фондов. Наряду с этим на атомных

электростанциях используются устройства, которые не имеют аналогов в традиционной энергетике. Для них по мере накопления опыта эксплуатации должны уточняться нормы амортизации и сроки службы. В нормах амортизации для АЭС должны отражаться особые условия проведения капитального ремонта оборудования. По причине высокой радиоактивности некоторого оборудования АЭС и его элементов их ремонт либо невозможен, либо связан с дорогостоящими операциями. Соответственно в нормах амортизации должна повышаться реновационная составляющая и снижаться составляющая по капитальному ремонту и модернизации.

Особенностью энергетических сетей является то, что они не производят энергию, а принимают на себя только передаточные функции.

Как видно из таблицы 1, в сетях половину затрат занимает амортизация. Полная себестоимость энергии слагается из:

– производственной себестоимости энергии на электростанциях;

– производственной себестоимости передачи и распределения энергии в электрических и тепловых сетях, включая расходы по содержанию производственных служб энергетических сетей;

– расходов по содержанию аппарата управления энергетических сетей.

Общие расходы по управлению распределяются между электрической и тепловой энергиями пропорционально сумме производственной себестоимости по стоимости покупной энергии от блок-станций и смежных электроэнергетических систем.

Особенностью методики определения себестоимости энергии в энергетической сети в отличие от других отраслей промышленности является калькулирование полной себестоимости энергии франко-потребитель, что обеспечивает полный учет всех расходов на производство и передачу энергии до потребителя.

Использованные источники:

1. Коршунова Л.А. Экономика энергетических предприятий : учебное пособие / Л.А. Коршунова, Н. Г. Кузьмина – Томск: 2006. – 156 с.

2. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия / Г.В. Савицкая – Минск: Новое знание, 2015. – 704 с.

3. Особенности структуры себестоимости производства энергии на ТЭЦ, ГЭС и АЭС [Электронный ресурс]: Энциклопедия об экономике: – Режим доступа: http://economy.ru.info/

Цзянь Вансинь
Новосибирский государственный
университет экономики и управления
Россия, г. Новосибирск

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ СТРАХОВАНИЯ В КНР

Аннотация:

Присоединение к WTO означает, что китайская страховая индустрия должна полностью интегрироваться с международным страховым рынком. В статье показан нынешний статус страховой отрасли Китая, выявлены главные проблемы развития страховой отрасли Китая, которые необходимо решить, проанализированы причины их возникновения, показаны некоторые мнения и предложения по устойчивому развитию страховой отрасли Китая.

Ключевые слова: Страховая отрасль, статус-кво, развитие, плотность страхования, глубина страхования.

Jian Wangxin
Novosibirsk State University of Economics and Management, Novosibirsk

PROBLEMS OF DEVELOPMENT OF INSURANCE IN PRC

Annotation:

Joining the WTO means that the Chinese insurance industry must fully integrate with the international insurance market. The article shows the current status of the insurance industry in China, identified the main problems of the development of the insurance industry in China, which must be addressed, the reasons for their emergence are analyzed, and some opinions and proposals on the sustainable development of China's insurance industry are shown.

Keywords: Insurance industry, status quo, development, insurance density, depth of insurance.

1.Текущая ситуация страховой отрасли Китая.

Согласно последним данным, опубликованным Китайских комиссией по регулированию страхования (CIRC) 22 января 2017 года, в течение всего 2017 года страховая отрасль реализовала в сумме 3,6581,01 млрд. Юаней дохода по страховым премиям, величина собранных премий выросла на 18,16% по сравнению с предыдущим годом (рисунок 1).



Рисунок 1 - Доход от страховой премии в 2015- 2017 годах

Положительную динамику показали компании по страхованию имущества и страхованию жизни, продемонстрировав рост величины собранных премий на 13,76% и 20,04% соответственно. Общие активы страховой отрасли составили 16,75 трлн юаней, что на 10,80% больше, чем в начале года. По оценкам, общая прибыль страховой отрасли составила в 2017 году 2567,19 млрд. Юаней, увеличившись на 29,72% по сравнению с предыдущим годом (рисунок 2) [6].

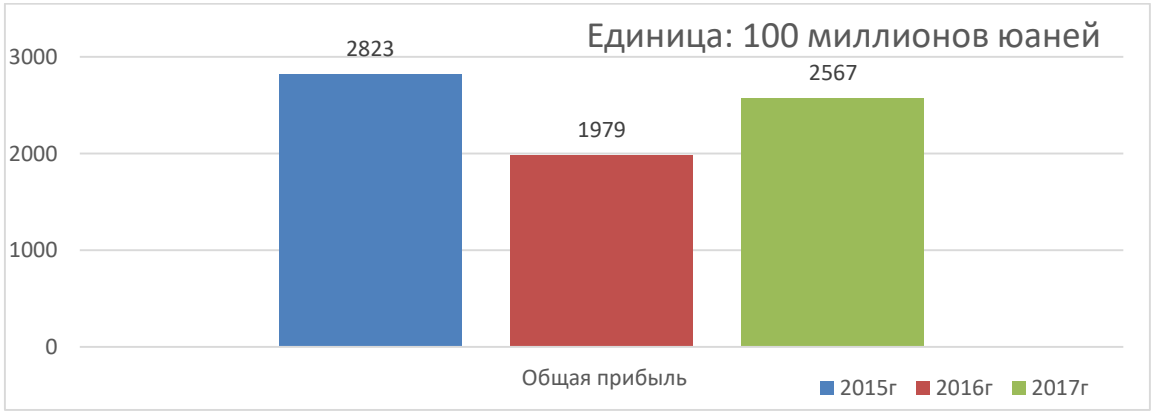


Рисунок 2 - Общая прибыль страховой отрасли в 2015- 2017 годах

В 2017 году на страховом рынке КНР насчитывается 12 холдинговых компаний страховой группы, 93 компаний по страхованию жизни, 87 компаний по страхованию имущества, 12 перестраховочных компаний, 24 страховые компании по управлению активами и 190 представительств иностранных страховых компаний (рисунок 3). В период с 2007 по 2017 годы количество страховых организаций в Китае выросло почти вдвое. Наиболее заметным стало увеличение количества компаний по страхованию имущества и компаний по управлению активами (рост на 107.1% и 140% соответственно).

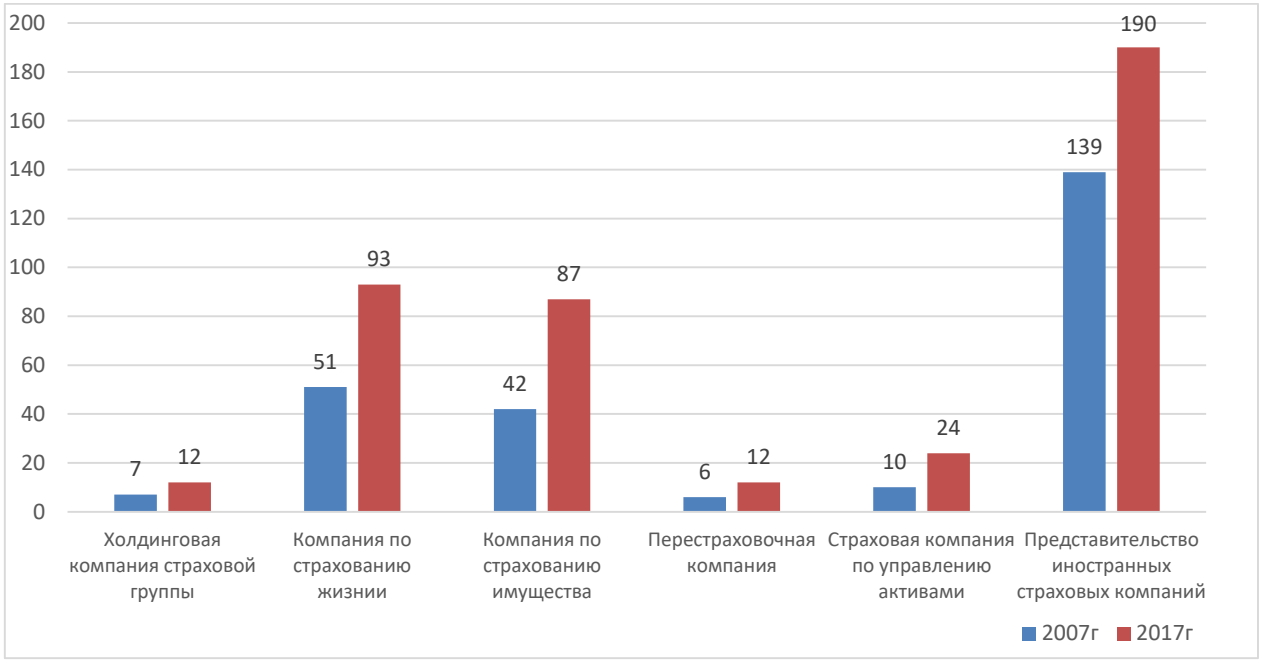


Рисунок 3 - Количество страховых организаций в Китае в 2007- 2017 годах

Таким образом, страховая отрасль играет все более важную роль в оптимизации распределения активов, снижении рисков инвестиционной деятельности, обеспечении социальной стабильности и содействии экономическому развитию страны [7].

Исследовательский центр развития Государственного совета провел исследования на страховых рынках в 50 городах и регионах Китая. Исследование включало в себя анализ потенциала страхового рынка, мотивацию покупки страхового продукта, каналы сбыта страховых продуктов, удовлетворенность клиентов, конкуренцию на рынке и т. д.[2]. Результаты показывают, что нынешний статус страховой отрасли Китая имеет следующие характеристики:

- по сравнению с другими странами, страховой рынок Китая характеризуется достаточно низким уровнем развития [4]. Однако с быстрым развитием потенциальный спрос на страховые услуги, особенно в городах, огромен;

- страховая индустрия Китая небольшая, и ее эффективное предложение недостаточно. В реальности существует широкий спектр рисков, но предлагаемые виды страхования не могут их покрыть [4]. Бизнес страховых компаний в основном сосредоточен на управлении ограниченными видами страховых продуктов;

- после вступления Китая в WTO увеличилось количество иностранных страховых компаний, выходящих на китайский страховой рынок в различных формах, таких как совместные предприятия или индивидуальные предприниматели [4]. Внутренние страховые компании столкнулись с двойным давлением внешней и внутренней конкуренцией.

Специалисты отмечают, что страховая индустрия Китая в основном

является традиционной бизнес-моделью времен плановой экономики. Существующие страховые продукты и разрабатываемые новые виды страхования пока не могут удовлетворить рыночные требования с точки зрения скорости, количества или качества. Отсутствует ориентированная на клиента осведомленность о страховых продуктах. Отсутствие профессионалов и нехватка учебного резерва, по мнению аналитиков, неизбежно приведут к пассивной конкуренции в будущем [8].

2.Анализ причин текущей ситуации страховой отрасли Китая.

Существует два показателя, отражающих степень участия и покупки страхования страной или регионом. Это плотность страхования (величина страховых премий на душу населения), и глубина страхования (премии-доход в процентах от ВВП) (таблица 1).

Таблица 1 - Плотность страхования, глубина страхования и шкала премиум-класса в последнее десятилетие в Китае

Год	Плотность страхования, Юаней	Глубина страхования, %	Доход по страховым премиям, 100 миллионов юаней
2008	737	3.25%	97841
2009	835	3.27%	11137
2010	1083	3.65%	14528
Год	Плотность страхования, Юаней	Глубина страхования, %	Доход по страховым премиям, 100 миллионов юаней
2011	1064	3.04%	14339
2012	1144	2.98%	15488
2013	1266	3.02%	17222
2014	1480	3.18%	20235
2015	1766	3.59%	24283
2016	2239	4.16%	30959
2017	2646	4.42%	36581

Данные таблицы позволяют констатировать, что за рассматриваемый период плотность страхования в КНР выросла более чем в два раза (на 259%). Глубина страхования в 2017 году увеличилась на 1.17% по сравнению с 2008 годом.

Но в целом по показателям страховой плотности и глубины в сравнении с развитыми экономиками мира КНР демонстрирует невысокий уровень развития (рисунки 4, 5).

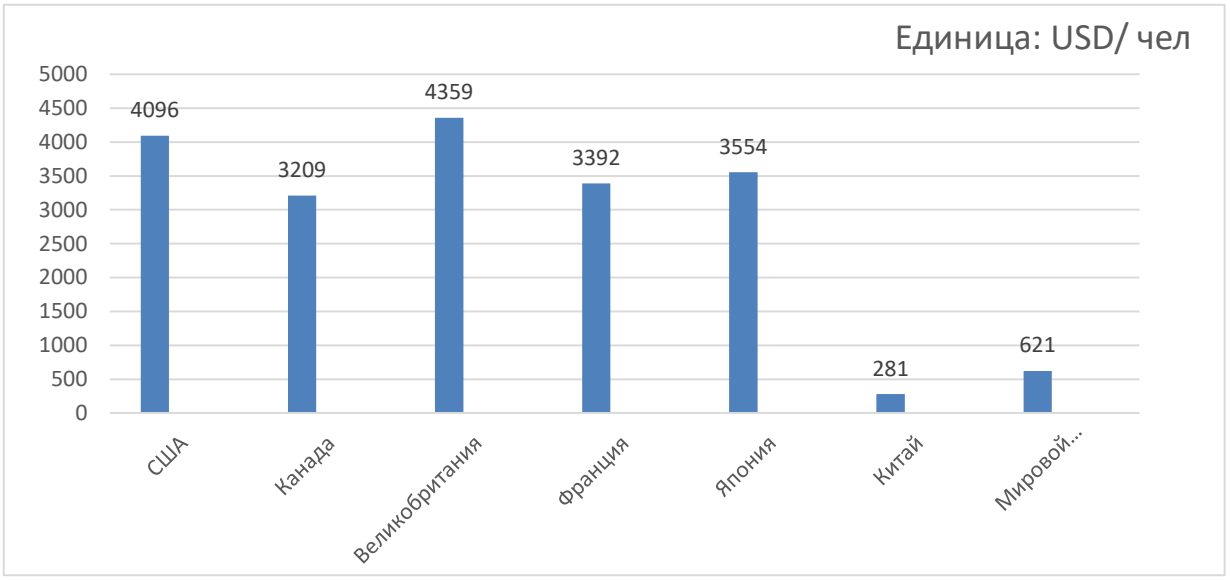


Рисунок 4 - Страховая плотность в странах и регионах в 2016 году (долл. /чел)

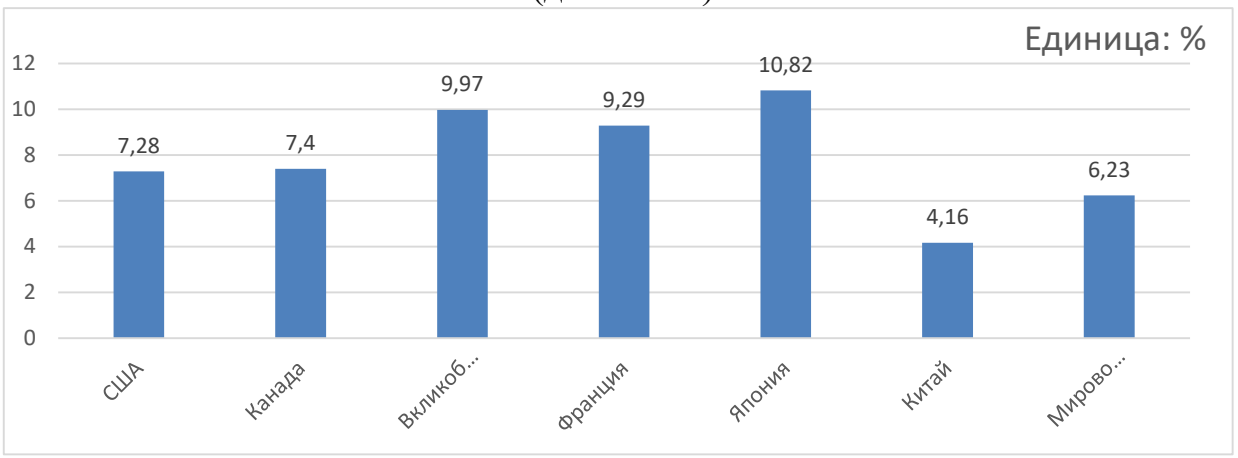


Рисунок 5 - Страховая глубина в основных странах и регионах в 2016 году (%)

Нетрудно видеть из графика, что материковый Китай не очень хорош в этих двух показателях, не говоря уже о сравнении его с развитыми странами и регионами, и он даже ниже, чем в среднем по миру.

Причины подобной ситуации исследователи видят в следующем.

- Страховое сознание потребителей не сформировано на должном уровне. Развитие национальной экономики привело к увеличению существующего богатства потребителей и увеличению общей суммы риска, что увеличило спрос на страхование со стороны потребителей. В процессе перехода от традиционной плановой экономики к рыночной экономике субъект принятия рисков постепенно перешел от правительства к предприятиям и отдельным лицам. Практика доказала, что страхование является эффективным средством борьбы с рисками. Однако, поскольку Китай прекратил свой внутренний страховой бизнес в 1959 году, в течение 20 лет не было коммерческой практики страхования. Таким образом, чувство риска китайского народа отстает, и концепция страхования слаба. Это важная проблема, с которой сталкивается страховая отрасль [6].

- Однообразие страховых продуктов. С появлением новых, духовных и материальных благ для людей также возникли новые риски. Например, самолет приносит удобства и удобство людям, но также приносит большие риски, вызванные авиакатастрофой. Кроме того, при разработке новых институтов и новых правил и появлении новых условий также возникнет множество новых факторов риска. Такие, как риск ответственности, кредитный риск и так далее. Столкнувшись с быстрым увеличением типов рисков, страховое покрытие, предоставляемое страховой отраслью в Китае, очень ограничено. Например, в отрасли страхования жизни рынок страхования детей поделен между несколькими крупными компаниями (таблица 2). В страховании имущества конкуренция различных компаний также сосредоточена на нескольких основных видах страхования, таких как недвижимость, транспортные средства и перевозка грузов (таблица 3) [3].

Таблица 2 - Доля рынка страхования жизни в Китае

	Доля рынка страхования жизни		
Компании	2014г.	2015г.	2016г.
Китайское страхование жизни	26.10%	23.00%	23.01%
Страхование жизни PING AN	13.71%	13.17%	13.10%
Страхование жизни Синьхуа	8.66%	7.07%	7.01%
Страхование жизни Тайбао	7.78%	6.86%	6.91%
Страхование жизни PICC	6.2%	5.65%	5.77%
Другое	37.55%	44.25%	44.2%

Таблица 3 - Доля рынка страхования имущества в Китае

	Доля рынка страхования имущества		
Компании	2014г	2015г	2016г
Страхование имущества PICC	33.46%	33.36%	33.48%
Страхование имущества PING AN	18.94%	19.43%	20.08%
Страхование имущества Тайбао	12.31%	11.21%	9.85%
Страхование имущества GUOSHOU	5.35%	5.98%	6.09%

ZHONGHUA LIANHE	4.62%	4.67%	4.02%
Другое	25.32%	25.35%	26.49%

Данные таблицы свидетельствуют, что с 2014 по 2016 год пятерка страховых компаний в Китае на рынке страхования жизни составила 55.8%, доля рынка страхования имущества достигла 73.51%.

- Недостаточное количество профессионалов в сфере страхования. Специальные методы работы страховой отрасли создали потребность в специальных талантах, таких как выставка, актуарные расчеты, андеррайтинг, инвестиции, работа с претензиями. Обучение различных специалистов - это постепенный и кумулятивный процесс. Прямым и серьезным последствием приостановления отечественного страхового бизнеса в Китае в течение 20 лет является недостаток подготовки страхового персонала. Уровень подготовки специалистов страховых компаний очень ограничен, а соответствующие колледжи и университеты имеют слабых учителей, низкое качество, устаревшие учебники и отсталые методы обучения, которые делают таланты страховой отрасли неспособными удовлетворить потребности быстрого развития. Согласно опросу, из-за отсутствия профессиональной этики и отсутствия соответствующих знаний некоторые страховые продавцы вводили в заблуждение страховую отрасль, вводя в заблуждение заявления, премиальные скидки, злонамеренные заявления и другие нарушения и даже нарушения закона, когда они продавали страховые продукты, что сильно повредило репутации китайской страховой отрасли [5].

- Недостаточно жесткий контроль со стороны государства. Страхование - это отрасль с управлением рисками, которая охватывает все сферы жизни и миллионы домашних хозяйств. Страховой бизнес основан на количестве законов большого количества, страхование страхового ценообразования требует очень профессиональных знаний и технологий, и эти технологии в основном неизвестны держателям страховых полисов. Асимметрия такого рода информации требует от правительства контролировать и администрировать страховую отрасль, чтобы гарантировать, что заявитель получит разумные условия защиты и условия оплаты [5].

С быстрым ростом новых отраслей промышленности, развитием высоких технологий и ускорением процесса глобальной интеграции в мире, бизнес-среда китайской страховой отрасли претерпела значительные изменения. В то время как страховая индустрия Китая сталкивается с хорошими возможностями и широкими перспективами развития, она также оказывает давление на углубление реформы страховой системы и продолжает внедрять инновации. Страховые компании будут перенесены в сложный и высоко конкурентный страховой рынок. Страховой рынок Китая

огромен, уровень осведомленности о страховании людей постепенно увеличивается, а страховая индустрия становится все более стандартизированной. Мы считаем, что благодаря непрерывным исследованиям и усилиям наша страховая индустрия должна иметь более блестящее будущее.

Использованные источники:

1. Вэй Хуалин, Лин Баокин. Страхование. Пресса высшего образования, 2006:12-15.
2. Государственный совет развития Научно-исследовательский центр Институт рыночной экономики "Китай в 50 городах страховой рынок исследования исследования доклад" http://finance.sina.com.
3. Годовой отчет страхового рынка. http://bxjg.circ.gov.cn
4. Вэн чи . Журнал<<Большая торговля>> 2015г, Девятый выпуск. http://www.qikan.com.cn
5. Линь Ифу, <<Уроки финансового кризиса>>. Китайское и иностранное управление, 2009(3): 12-15.
6. Официальный сайт страховых статистических данных: http://bxjg.circ.gov.cn
7. Официальный сайт запроса страховой организации: http://bxjg.circ.gov.cn
8. Чэнь Лишуан, Дуань Чжицян. Страхование. Пресс-релиз Юго-восточного университета, 2005, 19-45. http://www.bzfxw.com/

УДК 141.2 (045)

Цилина Ю.И.
студент 2 курса
лечебный факультет
Саратовский государственный медицинский университет
научный руководитель : Кузнецова М.Н., к.филос.н.
доцент, преподаватель
кафедра философии , гуманитарных наук и психологии
Россия, г. Саратов

НАУКА В КОНТЕКСТЕ КОНВЕНЦИОНАЛИЗМА, ИНСТРУМЕНТАЛИЗМА, КОНСТРУКТИВИЗМА, НАУЧНОГО РЕАЛИЗМА

Аннотация. В данной статье рассматриваются наиболее популярные и общепринятые на данный момент учения и взгляды на природу науки: конвенционализм, научный реализм, инструментализм, конструктивизм.

Ключевые слова: философия науки; научный реализм; конвенционализм; инструментализм; конструктивизм; объективная реальность.

Tsilina Y.I.
student
2 courses, medical faculty
Saratov State Medical University
Russia, Saratov
Scientific adviser: Kuznetsova M.N.
Candidate of Philosophy, Associate Professor
Lecturer of the Department of Philosophy, Humanities and Psychology

SCIENCE IN THE CONTEXT OF SCIENTIFIC REALISM, CONVENTIONALISM, INSTRUMENTALISM, CONSTRUCTIVISM

Annotation. In this article I describe by now the most popular and commonly accepted concepts and views on the nature of science: conventionalism, scientific realism, instrumentalism, constructivism

Key words: philosophy of science; scientific realism; conventionalism; instrumentalism; constructivism; an objective reality.

В связи со стремительным развитием естественных наук, промышленными революциями и развитием техники наука стала считаться основным способом познания. Она стала пониматься как знание, обладающее предельной достоверностью. Предполагалось, что мир на самом деле является таким, каким его описывают научные теории. Учёные считали, что с помощью теорий и законов природы возможно описать объективную реальность, то есть такой мир, каким он является на самом деле.

Ситуация изменилась только в конце XIX – начале XX века. Эти изменения связаны с множеством открытий, в первую очередь, в области

математики, геометрии и квантовой физики. Мыслители относились к данным открытиям скептически, считали, что они противоречат общепринятому взгляду на мир. Истина стала чаще пониматься не как абсолютное, а как относительное явление. Каждая из новых теорий имела множество противоречий, однако все равно претендовала на истинное описание реальности. Из-за усложнения научных теорий уже не все учёные разделяли классический взгляд на науку, и,как следствие, в философии науки стали возникать различные взгляды на природу научного знания. Далее предлагается рассмотреть и проанализировать наиболее крупные и актуальные из них.

1. Конвенционализм. Данная концепция философии науки возникла в конце XIX века, огромный вклад в развитие направления внес французский математик А. Пуанкаре (1854 – 1912). При изучении неевклидовых геометрий он задался вопросом о том, какая из них является более истинной. По его мнению, истинность гипотез зависит исключительно от решения учёного. Пуанкаре считал, что каждая геометрия является истинной, поскольку в их основе лежат аксиомы, которые, по факту, являются просто условными договорённостями, соглашениями между математиками.

Разумеется, при выборе подобных соглашений учёные руководствуются фактами, полученными ими опытным путем, однако появление новой геометрии ограничено одной лишь необходимостью избегать внутреннего противоречия. А. Пуанкре принадлежит высказывание : «Математик сам ...творит факты этой науки, или, скажем иначе, их творит его каприз». Хотя реальные законы и не доступны человеческому разуму, человек придумывает образные выражения, которыми их замещает. Наука открывает реальные отношения между вещами: «…наука есть система отношений». [1, с.358]

Основная критика конвенционализма заключается в следующем: если современная наука опирается всего лишь на обычные договоренности, то почему она является столь продуктивной и эффективной? Может быть наука все-таки ближе к объективной реальности и реальным законам природы, чем утверждает конвенционализм? Да, подбор методов, эталонов и единиц измерения может быть различным, но, важно помнить, что показания приборов всё же имеют объективное значение. Как писал Г. Рейхенбах, «мы можем произвольно определить шкалу температуры, однако показания относительно температуры физического тела отнюдь не становятся от этого делом субъективного выбора» [4, с 56.]

Тем не менее,с уверенностью можно говорить о том, что конвенционализм стал причиной появления ещё одной группы теорий, которые принимают зависимость научного знания от субъекта.

2. Научный реализм. Согласно данному направлению, единственным надёжным средством достижения знания о мире является научное исследование, результат которого интерпретируется с помощью научных

теорий. Последователи концепции считают, что наука всё-таки позволяет получить нам знание о том, как на самом деле устроен мир. К примеру, современный философ Э. Агацци (род. 1934) считает, что научное знание всё же является объективным, несмотря на то, что эта объективность справедлива лишь в определённых границах.

Критиками научного реализма являются Л. Лаудан (род. 1941), У. В. О. Куайн(род.1908), Г. Рейхенбах(род.1891) Басс ван Фраассен(род.1941) и др. Так, например, по мнению американского философа науки Л.Лаудана, современных исследователей к научному реализму склоняет наличие предсказательной силы многих научных теорий, что было бы невозможным, если бы они не описывали реальность. Критики научного реализма придерживаются мнения, согласно которому, если у какой-либо теории, опирающейся на данные наблюдения, могут быть теории, несовместимые с ней, но эмпирически эквивалентные ей, то ни одна из этих теорий не может считаться истинной в полной мере.

3. Инструментализм. Данная концепция появилась в рамках прагматизма, основоположником которого является американский философ Ч. Пирс (1839 – 1914). Инструментализм как вариант прагматизма был введен в философию Джоном Дьюи (1859-1952) Суть прагматизма заключается в следующем: истинность и значимость любого положения определяется результатами, которые могут быть получены в практической деятельности человека. Согласно инструментализму, рассуждения о мире вне познавательной деятельности человека не имеют значимого содержания. Мир представляет собой множество ситуаций опыта, имеющих определенные границы в пространстве и времени. Мышление является орудием, с помощью которого человек действует в данных ситуациях, разрешает проблемы, устанавливает определенные условности, противостоящие неустойчивости бытия. Таким образом, ценность понятий и теорий определяется гарантированностью успеха их практического применения. К идеям и суждениям не могут применяться категории истины или ложности в смысле их соответствия объективной реальности.

Актуальность и популярность инструментализма связана с тем фактом, что в современной науке постоянно растет количество понятий, обозначающих не настоящие объекты, а вводимые для удобства при описании, объяснении и решении различных задач. К ним относятся идеальные объекты, используемые учёными, но не существующие в реальной природе.

Критика инструментализма связана с пониманием инструментализмом научных теорий лишь в качестве инструментов. Инструментализм не в силах объяснить, почему в процессе развития науки всё же происходит смена теорий, поскольку инструменты, в отличие от теорий, не могут быть опровергнуты. Таким образом, инструментализм не может объяснить возникновение прогресса в науке.

Инструментализм не говорит о том, что какая-то теория является

лучшей по сравнению с другой, не отвергает теории, а только ограничивает их применение.

4. Конструктивизм возник во второй половине XX века. В рамках данной концепции предлагается отказаться от любых попыток познания объективной реальности: человек может знать только то, что создается им самим. Согласно конструктивизму, истина есть сотворенное. Человеческие представления об окружающем мире не могут характеризовать его в полной мере, поскольку мир не создан самим человеком. Во время познавательной деятельности человек производит свой собственный мир, который, впрочем, не является точным изображением недоступной нам объективной реальности. Таким образом, представление о мире является только результатом познавательной деятельности самого человека. Учёный сам создаёт свою версию реальности, которых, в свою очередь, может быть несколько. Познавательная деятельность – это конструирование.

Конструктивизм обвиняют в дискредитации научного знания, удалении границы между истиной и заблуждением, с чем связана основная критика данной концепции.

Таким образом, в современной философии науки имеются различные подходы к пониманию науки как способа познания мира. Возможно, в будущем должна появиться новая теория, которой удастся синтезировать современные взгляды на природу научного знания и разрешить имеющиеся сложности.

Использованные источники:

1. Пуанкаре А. Ценность науки//О науке: научное издание/пер. с фр.; под ред. Л. С. Понтрягина. Изд-е 2-е, стер. М.: Наука, 1990. С. 197-366.
2. Л.Макеева Научный реализм, истина и недоопределенность теорий эмпирическими данными // *Логос*. –2009. –№ 2. – С.24-36.
3.Смирнов Ю. В. Радикальный конструктивизм и его противоречия // Актуальные проблемы социальной коммуникации: материалы Третьей всероссийской научно-практической конференции (г. Нижний Новгород, 25 мая 2012 г.). Н. Новгород, 2012. С. 50-52
4. Рейхенбах Г. Философия пространства и времени / пер. с англ.; общ. ред. А. А. Логунова; послесл. А. А. Логунова и И. А. Акчурина. М.: Прогресс, 1986. 344 с

УДК 657

Цой А.С.
студент магистрант 2 курса
факультет Международного учета и аудита
научный руководитель:
Курныкина О.В., доктор экономических наук
доцент, профессор
Департамент учета, анализа и аудита
федерального государственного образовательного
бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
Россия, г. Москва

АНАЛИЗ НОРМАТИВНО ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПО ПРЕСЕЧЕНИЮ ФАЛЬСИФИКАЦИИ И МОШЕННИЧЕСТВА В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ФИНАНСОВЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Аннотация. Данная статья посвящена проблемам правового регулирования в области финансовых махинаций. Судебная практика последних лет показывает, что отсутствие полноценной базы для заведения уголовных дел порождает уверенность в безнаказанности и как следствие продолжение ведения незаконной деятельности.

Ключевые слова: Фальсификация финансовой отчетности, мошенничество в финансовой отчетности, финансовый сектор, уголовный кодекс

Tsoy A.S.
Student of International Accounting and Audit Faculty
Federal state educational
Budgetary institution of higher education
"Financial University under the Government of the Russian Federation"
Russia, Moscow
Science director: Kurnykina O.V.
Doctor of Economics, Associate Professor
Professor of Accounting, Analysis and Audit Department
Federal state educational budgetary institution of higher education
"Financial University under the Government of the Russian Federation"
Russia, Moscow

ANALYSIS OF NORMATIVE LEGAL REGULATION TO SUPPRESS FALSIFICATION AND FRAUD IN THE ACTIVITIES OF THE FINANCIAL SECTOR

Annotation. This article is devoted to the problems of legal regulation in the field of financial fraud. Judicial practice in recent years shows that the lack of a full-fledged base for the establishment of criminal cases gives rise to the belief in impunity and, as a consequence, the continuation of illegal activities.

Key words: falsification of financial statements, fraud in financial statements, financial sector, criminal code

Проблемы фальсификации финансовых документов финансовой организации в нашей стране являются существенными, но длительное отсутствие процессуальных норм, которые регламентируют возбуждение уголовного дела и норм уголовного права, предусматривающих ответственность за фальсификацию финансовых документов финансовой организации породили определенный скептицизм в отношении профилактики этого явления.

Фальсификация финансовых документов финансовой организации ведет к нестабильности ее деятельности, а в итоге – к несостоятельности финансовых институтов. Поэтому, с целью противодействия фальсификации финансовых документов финансовой организации Федеральным законом от 21 июля 2014 года N 218-ФЗ Уголовный кодекс РФ дополнен статьей 172.1 «Фальсификация финансовых документов учета и отчетности финансовой организации», чтобы обеспечить ответственность за фальсификацию финансовых документов в попытке скрыть признаки банкротства в качестве оснований для отзыва лицензии или назначения временной администрации. Чтобы обеспечить поводы для возбуждения уголовных дел по статье 172.1 УК РФ в Уголовно-процессуальный кодекс введена новая причина (ст. 140) для уголовного преследования преступлений, предусмотренных данной статьей, которая предусматривает обращение Банка России, а также конкурсного управляющего банка.

Следует отметить, что необходимость ужесточения ответственности за злоупотребления на финансовом рынке давно назрела, однако, механизм возбуждения уголовного дела не позволяет в полной мере реализовать потенциал уголовного права. Число действительных причин уголовного преследования невелико - всего два источника, то есть эффективный механизм для идентификации этих преступлений законодателем не предоставлено. Ограничения на стадии возбуждения уголовного дела не позволили поставить значительную преграду для фальсификации финансовых документов в финансовых организациях, так как при банкротствах банков, достигающих несколько десятков в год, по ст. 172.1 УК РФ привлекаются единицы.

Диспозиция ст. 172.1 УК РФ предусматривает ответственность за несколько различных преступлений:

1) введение заведомо неполной или недостоверной информации о сделках по активам, обязательствам, финансовому положению организации в документах и (или) регистров бухгалтерского учета и (или) отчетности;

2) подтверждение точности таких данных;

3) предоставление такой информации Банка России ;

4) публикация такой недостоверной информации в установленном законом порядке.

При этом фальсификация финансовых документов должна быть:

1) совершена в целях сокрытия признаков банкротства;

2) являться основанием для аннулирования лицензии;

3) являться основанием для назначения временной администрации.

Следует отметить, что преступление может быть совершено с целью ввода в заблуждение не только регулятора - Банк России, но и акционеров, учредителей, деловых партнеров и других лиц.

Данная статья УК РФ является в некоторой степени дополнением к ст. 195 УК «Неправомерные действия при банкротстве», которое в числе прочего может быть осуществлено путем сокрытия имущественных прав, имущества или обязательств, а также информации о них путем «фальсификация бухгалтерских и иных учетных документов, отражающих экономическую деятельность юридического лица или индивидуального предпринимателя, если эти действия совершены при наличии признаков банкротства и причинили крупный ущерб, за исключением случаев, предусмотренных ст. 172.1» (ч. 1. Ст. 195 УК РФ).

Таким образом, уголовная ответственность за такие действия происходит в том случае, если они сделаны в присутствии признаков банкротства и причинили крупный ущерб.

Способом совершения двух преступлений (и по ст. 172.1, а также по ст. 195 УК РФ) может быть фальсификация бухгалтерских документов. Различие этих преступлений проводится по разным целям фальсификации бухгалтерских документов. В ходе неправомерных действий при банкротстве уменьшением суммы денежных средств, имущества и других активов приводит к уменьшению имущества, не позволяющего удовлетворить претензии кредиторов. Но ст. 172.1 УК РФ предусматривает ответственность за фальсификацию той бухгалтерской документации, предоставленной в Банк России, которая целями сокрытия имущества не охвачена.

Следует подчеркнуть, что убыток в 2017 году ЦБ составил 435,3 млрд руб., потраченных ЦБ в связи с санацией банков. При том, что огромная часть банкротств банков была связана с фальсификацией отчетности, уголовные дела возбуждены лишь в единичных случаях, да и то дошедшие до суда поражают соразмерностью наказания. Так К.К.Г. признан виновным в совершении предусмотренного ст. 172.1 УК РФ преступления, и ему назначено наказание сроком в один год лишения свободы и он тут же был амнистирован. Уголовных дел и приговоров по знаковым банкротствам так называемых «системных» банков нет.

Отсутствие полноценной базы для заведения уголовных дел порождает уверенность в безнаказанности, что является поводом для мошенников совершать все новые и новые преступления. Так в 2017 году Арбитражный суд Москвы при рассмотрении дела против бывшего президента обанкротившегося Внешпромбанка Ларисы Маркус отказался удовлетворить иск Агентства по страхованию вкладов на 113,5 млрд. рублей, но при этом

принял положительные отзывы о подсудимой, награды полученные Маркус от руководства РПЦ при вынесении приговора. В результате суд приговорил Ларису Маркус к девяти годам колонии общего режима, а украденные деньги так и не были возвращены.

На сегодняшний день идентифицированных схем и методов мошенничества и фальсификации финансовой отчетности достаточно много, чтобы можно было выделить их в отдельную статью уголовного кодекса и избавиться от проблемы отсутствия правовой базы для заведения уголовного дела.

Использованные источники:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 19.02.2018) // Собрание законодательства РФ, 17.06.1996, N 25, ст. 2954.
2. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 19.02.2018) // Собрание законодательства РФ", 24.12.2001, N 52 (ч. I), ст. 4921.
3. Комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации (постатейный) (7-е издание, переработанное и дополненное) (под ред. Г.А. Есакова). –М., Проспект, 2017.
4. Курныкина О. В. «Повышение информативности отчетности коммерческих банков и ее нормативно-правовое обеспечение». Управление экономикой и финансами: организационно-правовое исследование: монография/ колл. авторов; под ред. М.А.Эскиндаров, М.А. Лапиной.- Москва : РУСАЙНС, 2016 -382 с. С.299-305
5. Приговор по статье 172.1 УК РФ (фальсификация финансовых документов учета и отчетности финансовой организации). Электронный ресурс. Доступ с сайта https://advokat15ak.ru

УДК 657

Цой А.С.
студент магистрант 2 курса
факультет Международного учета и аудита
научный руководитель:
Курныкина О.В., доктор экономических наук
доцент, профессор
Департамент учета, анализа и аудита
федерального государственного образовательного
бюджетного учреждения высшего образования
«Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
Россия, г. Москва

ОСОБЕННОСТИ РОССИЙСКОЙ ФИНАНСОВОЙ СИСТЕМЫ КАК ОБЪЕКТА МОШЕННИЧЕСКИХ ДЕЙСТВИЙ И ФАЛЬСИФИКАЦИИ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

Аннотация. Данная статья посвящена анализу особенностей российской финансовой системы в разрезе финансовых правонарушений, связанных с мошенничеством и фальсификации данных в финансовой отчетности. Массовая «зачистка» банковского сектора, начавшаяся в 2013 году показала, что жесткие рамки бухгалтерского отчета провоцируют руководителей и собственников банков идти на финансовые преступления, но тем не менее главным стимулом фальсификации отчетность остается хищение денежных средств.

Ключевые слова: финансовый сектор, финансовая отчетность, мошенничество с финансовой отчетностью, отзыв лицензий

Tsoy A.S.
Student of International Accounting and Audit Faculty
Federal state educational
Budgetary institution of higher education
"Financial University under the Government of the Russian Federation"
Russia, Moscow
Science director: Kurnykina O.V.
Doctor of Economics, Associate Professor
Professor of Accounting, Analysis and Audit Department
Federal state educational budgetary institution of higher education
"Financial University under the Government of the Russian Federation"
Russia, Moscow

FEATURES OF THE RUSSIAN FINANCIAL SYSTEM AS OBJECTS OF FRAUD ACTIONS AND FALSIFICATION OF FINANCIAL REPORTING

Annotation. This article is devoted to the analysis of the specifics of the Russian financial system in the context of financial violations related to fraud and

falsification of data in financial statements. The massive "cleanup" of the banking sector, which began in 2013, showed that the rigid framework of the accounting report provokes the leaders and the owners of banks to commit financial crimes, but nevertheless the main incentive for falsifying the reporting remains theft of funds.

Keywords: financial sector, financial reporting, financial reporting fraud, revocation of licenses.

Характерной особенностью российской финансовой системы является значительное преобладание кредитных учреждений. Это подтверждается сильным преобладанием активов кредитных организаций над активами некредитных финансовых организаций.

Особенности структуры финансовой системы России были сформированы целым рядом факторов, в том числе достаточно низкой активностью домашних хозяйств на финансовом рынке, сдвиг их предпочтений к получению услуг от кредитных организаций, которые обеспечивают не только банковские услуги, но и услуги финансового рынка, а также низкий уровень доверия к небанковским финансовым посредникам, из-за высокого уровня злоупотреблений в этом секторе, учитывая недостаточный уровень надзора и отсутствие рамок для борьбы с недобросовестными участниками. Тем не менее, ключевую роль играет чрезвычайно высокий спрос на розничные банковские депозиты, особенно их высокие процентные ставки, льготный налоговый режим для процентных доходов и курсовые разницы (по вкладам в иностранной валюте), высокий уровень надежности депозитов за счет страхования вкладов в системе страхования, которая поддерживается Банком России, а также простота и доступностью этого продукта.

Финансовые тенденции рынка РФ отражаются в характере заимствований. Дефицит относительно дешевого долгосрочного финансирования российского бизнеса заставляет прибегать к таким источникам финансирования, как нераспределенная прибыль компаний, фонды государственных и муниципальных бюджетов, а также внешние заимствования, объем которых заметно снизился из-за санкций. В Российской Федерации, только 9% инвестиций в основной капитал финансируется за счет банковских кредитов.

Объем государственных заимствований на рынке внешнего корпоративного долга составил 128,4 млрд долларов США (из которых 58,4 млрд долларов США являются заимствованием в нефинансовом секторе).

Капитализация российского рынка ценных бумаг составила 35,7 трлн рублей в 2017 году, что около трети ВВП - это намного меньше, чем в среднем в мире, составляющая 85,4% от мирового ВВП. Отношение P / E на российском рынке ценных бумаг в четыре раз ниже, чем на рынке США и в два раза ниже, чем у китайского рынка, что свидетельствует о чрезвычайно высоких требованиях инвесторов к премии за российский риск в сложной

геополитической среде, учитывая недостатки инвестиционного климата и низкий уровень доверия к корпоративному управлению государственными акционерными обществами.

Эти проблемы могут быть отнесены к высокой фрагментации финансовой системы и высокому уровню концентрации активов в различных сегментах финансового рынка. В России все виды финансовых организаций имеют одну общую черту: активы 10% -15% от компаний, работающих в различных сегментах рынка приходится 80% от общего объема активов. Однако, несмотря на большое количество финансовых посредников практически во всех секторах российского финансового рынка, тенденция концентрации сохраняется: удельный вес пяти крупнейших банков в совокупных активах выросла с 50,3% в 2013 году до 55,8% в конце 2017 года. Аналогичная тенденция наблюдается и для некредитных финансовых организаций: 80% от общей суммы активов страховых компаний принадлежит всего лишь десятой части страховых компаний; 18 негосударственных пенсионных фондов (или 15% от их общего числа в конце 2017) концентрируют 80% от общего объема активов в этом сегменте. Максимальная концентрация наблюдается среди профессиональных участников рынка ценных бумаг: 80% активов аккумулируются у 9% участников.

В то же время, существует тенденция усиления мошенничества на финансовом рынке России. Очень часто для сохранения определенной суммы денег требуется целая жизнь, но эти накопления могут быть потеряны за считанные минуты. Мошенничество на финансовом рынке является одним из наиболее распространенных экономических правонарушений. Население и предприятия при инвестировании на финансовом рынке в России должны быть очень осторожным ввиду опасности быть вовлеченным в различные виды преступных схем.

Наиболее распространенным видом мошенничества на финансовом рынке России являются финансовые пирамиды. В российском законодательстве отсутствует понятие финансовой пирамидальной схемы. Но чаще всего подобные проекты и не скрывают, что их финансовые схемы - пирамиды. Эти проекты, как правило, основываются на принципах многоуровневого маркетинга, когда доход участника производится за счет вкладов новых членов, которые те добавляют к этой схеме. Сайты таких схем пирамиды описывают механизм этих проектов вполне логично и убедительно. Организаторы финансовой пирамиды указывают на развитие российского и глобального интернет-пространства в качестве основного аргумента, поддерживающего их схемы. По их оценкам, это позволит привлечь новых участников и заработать деньги на многие годы вперед. Проект МММ является классическим примером таких схем финансовой пирамиды. Таким образом, данный тип финансового мошенничества основан на стремлении населения и организаций к быстрому обогащению, в надежде на то, что они успеют вернуть свои деньги и прибыль до обрушения

финансовой пирамиды.

Однако в последнее время стал актуальным другой тип мошенничества – фальсификация отчетность кредитных организаций. Согласно исследованию компании PricewaterhouseCooper по состоянию на 2018 год количество сообщений о фактах мошенничества возросло почти на 20% по сравнению с 2016 годом. Подобная тенденция прослеживается конкретно и в финансовом секторе. Экспертами НИУ «ВШЭ» были проанализированы ключевые причины отзыва банковских лицензий. Выводы показали, что доля рухнувших банков, которые были уличены в мошенничестве, связанном с проведением незаконных операций в целом за рассматриваемый период (2015 – 2017 гг.) составляла не многим более 50%, но доля банков, у которых лицензия была отобрана исключительно за махинации с операциями по сравнению с 2016 годом в 2017 году возрасла в 2,5 раза с 7,2% до 18%. В 2017 году лицензии потеряли крупнейшие банки «Югра» и Татфондбанк, на санацию был отправлен Бинбанк, а также «ФК Открытие» и Промсвязьбанк - с точки зрения Банка России, являющиеся системно значимыми. За последние годы 10% банков в год теряли свои лицензии. Данная мера оздоровления повысила стабильность розничного кредитования на 3,7%, а корпоративного – на 47%.

Фальсификации отчетности способствовали условия чрезмерной концентрации на банковском рынки и жесткие рамки бухгалтерского учета в банке. В России очень высока стоимость учета, что стимулирует желание недобросовестных банковских менеджеров ее обойти. Однако главным стимулом фальсификации отчетности в России выступают хищения средств населения и организаций в банках, так что подделка цифр в финансовых отчетах является следствием стремления скрыть результаты хищений или недостаточно профессиональной работы банкиров, что, чаще всего, приводит к недостаче активов банков.

В 2017 году Банк России систематически осуществлял так называемую «зачистку» финансово неустойчивых кредитных организаций из банковского сектора, которые не смогли гарантировать целостность средств своих кредиторов и вкладчиков. Основным инструментом «зачистки», используемым регулятором, было аннулирование банковских лицензий и ликвидация финансовых учреждений, приближающихся к состоянию банкротства. Согласно официальной статистике Банка России, с 2013 года число банков в стране сократилось более чем на 200, а общее количество банков по состоянию на 31 декабря 2017 года составило 923.ье использовать эиу ссылкулучаевя и системы внутреннего контроля в выявлении мошенничества и фальсификации данныхни
же о том, чт

Эти и другие примеры иллюстрируют явную тенденцию к национализации банковской системы. Крупнейшие банки либо перестают существовать либо переходят под контроль регулятора. Все это есть результат неэффективной и неработающей банковской системы, которая

теперь устраняет ошибки методом «зачистки». В архитектуре российского финансового сектора Банк России стал не только мега-регулятором финансовых рынков, с широкими контрольными полномочиями в отношении всех категорий финансовых институтов, но и единственным контроллером крупнейших банков страны.

Использованные источники:

1. Бычков А.И. Инвестиции в условиях кризиса и их судебная защита // Экономико-правовой бюллетень. 2016. N 3.
2. Аганбегян А. Г. Инвестиционный кредит – главное звено преодоления спада в социально- экономическом развитии России // Деньги и кредит. №5. 2017..
3. Российский фондовый рынок: 2017 год. События и факты. –М., НАУФОР. 2018. С. 4.
4. Курныкина О. В. Проблемы и развитие информационно – аналитического обеспечения банковской деятельности Журнал Финансы и кредит, том 23 выпуск 5, 2017
5. Денежно-кредитная и финансовая статистика. Электронный ресурс. Доступ с сайта: http://www.cbr.ru/statistics/?PrtId=dkfs
6. Минфин оценил расходы бюджета-2017 на госдолг в почти 500 миллиардов. Электронный ресурс. Доступ с сайта: https://economics.unian.net/finance/10077041-minfin-ocenil-rashody-byudzheta-2017-na-gosdolg-v-pochti-500-milliardov.html

УДК 331.101.3

Цораева В.О.
студент магистрант 1 курса
факультет экономики и процессов управления
Сочинский государственный университет
научный руководитель: Гордеева Е.В., к.э.н.
доцент
Россия, г. Сочи

ВОЗМОЖНОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ СИСТЕМЫ KPI ДЛЯ МОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА

Аннотация. В статье представлен обзор основных понятий и этапов внедрения системы ключевых показателей эффективности на предприятии для совершенствования системы мотивации персонала. Показано место системы KPI в структуре бизнес-процессов. Рассмотрено соотношение потребностей сотрудников и технологий мотивации, в том числе с учетом применения системы KPI.

Ключевые слова: мотивация трудовой деятельности, потребности персонала, система ключевых показателей эффективности, проект, функции управления проектом.

Tsoraeva V.O.
Master
1 course, Faculty of Economics and Management Process
Sochi State University
Russia ,Sochi
Scientific adviser :Gordeeva E.V.
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor

POSSIBILITIES APPLICATION SYSTEM K PI FOR MOTIVATION STAFF

Annotation. The article provides an overview of the basic concepts and stages of implementing the system of key performance indicators at the enterprise to improve the system of staff motivation. The place of the KPI system in the structure of business processes is shown. The ratio of employees' needs and motivation technologies is considered, including taking into account the application of the KPI system.

Key words: motivation of labor activity, personnel needs, system of key performance indicators, project, project management functions.

Важную роль в построении объективной и эффективной системы мотивации играет Ключевой индикатор выполнения (KPI). Для его обозначения в России иногда также используют термин Ключевой показатель эффективности (КПЭ).

Мотивация (денежное стимулирование) персонала на базе KPI, в отличие от базовой заработной платы (оклада), ориентирована на достижение долгосрочных и краткосрочных целей компании, «мотивирующей на выполнение должностных обязанностей» самого работника. А оклад — это выраженный в денежной форме размер оплаты труда за выполнение закрепленных за ним функций. Оплата труда руководителей, специалистов и служащих производится, как правило, на основе должностных окладов, которые устанавливаются администрацией предприятия в соответствии с должностью и квалификацией работника. Для руководителей, специалистов и служащих может быть установлен иной вид оплаты труда, основанный на достижении определенных показателей [5, с. 279].

Материальное стимулирование бывает эффективным только в совокупности с другими управленческими долговременными программами. Денежное вознаграждение заставляет людей трудиться эффективнее при условии, что это напрямую связано с результатами труда, и если работник уверен в наличии устойчивой связи между получаемым материальным вознаграждением и производительностью труда [2, с. 62].

Система формирования переменной части денежного вознаграждения на базе KPI стимулирует сотрудника к достижению высоких индивидуальных результатов, а также к увеличению его вклада в коллективные результаты и достижения, в выполнение стратегических целей компании. При этом показатели KPI в системе формирования переменной части заработной платы на базе KPI должны быть достаточно просты и понятны сотрудникам, а размеры переменной части компенсационного пакета — экономически обоснованы [7].

Мировая практика убедительно доказывает, что внедрение системы KPI увеличивает прибыль компаний от 10 до 30 %, поскольку ориентирует работу сотрудников на результат, повышая и мотивацию, и лояльность персонала. Внедрение системы управления и мотивации с помощью KPI требует особых знаний у руководителей компании, которые можно приобрести с помощью корпоративного обучения. Оценка по индивидуальным показателям гораздо сильнее стимулирует работника, нежели по итогам деятельности всего коллектива, что позволяет повысить производительность труда [4, с. 274].

Для определения KPI сначала необходимо определить цель. Упрощение этой системы до простого подбора показателей может привести к серьезным негативным последствиям.

Основные сложности возникают на этапе внедрения KPI, если данная система воспринимается только как система мотивации, а не как система управления по целям.

Управление по целям (Management by Objectives, MBO) является передовым методом управления бизнесом и персоналом. Он предполагает активное вовлечение сотрудников в процесс достижения стратегических

корпоративных целей, что является одним из основных факторов, гарантирующих успешные перспективы развития предприятия в динамичной рыночной среде.

KPI представляет собой систему, используемую для достижения главных целей любого бизнеса, таких как привлечение и удержание потребителей (клиентов), рост профессионализма сотрудников, увеличение доходов и снижение затрат. Все эти ценности исповедует всеобщее руководство качеством [11, с. 34].

Всеобщее руководство качеством — подход к руководству организацией, нацеленный на качество, основанный на участии всех ее членов и направленный на достижение долгосрочного успеха путем удовлетворения потребителя и получения выгоды.

Основные проблемы, связанные с внедрением системы KPI, возникают из непонимания различных подходов к оценке проектной и процессной деятельности. Бизнес-процесс представляет собой систему циклических, последовательных, целенаправленных и регламентированных видов деятельности, в которой посредством управляющего воздействия и с помощью ресурсов входы процесса преобразуются в выходы, результаты процесса, представляющие ценность для потребителей [1].

Проект — это уникальная (в отличие от бизнес-процессов) деятельность, имеющая начало и конец во времени, направленная на достижение определенного результата цели, создание определенного, уникального продукта или услуги, при заданных ограничениях по ресурсам и срокам, а также требованиям к качеству и допустимому уровню риска.

Существует два абсолютно разных подхода к формированию процессных проектных целей и показателей.

Критериями оценки ключевой функции (процессов) являются следующие.

1. Основные (абсолютные). К ним относятся:

— качество — описывает требования к результату процесса (функции) со стороны заказчика: клиентов, сотрудников или руководства компании;

— длительность — время, которое необходимо для выполнения процесса и получения результата, или промежуток времени между началом процесса и его завершением;

— стоимость — совокупность всех затрат в денежном исчислении, которые необходимо произвести для выполнения процесса — получения результата.

2. Дополнительные (относительные):

— эффективность — показывает, как хорошо выполняются процессы (отношение результата к потраченным ресурсам);

— производительность — показывает отношение полученного результата к потраченному на этот процесс времени.

Алгоритм постановки цели:

1. Определить ключевую функцию (основные процессы) должности;

2. Добавить критерий (время, стоимость, качество, производительность, эффективность);

3. Далее необходимо определиться с результатом, который ожидается по данному фактору.

Цель должна соответствовать пяти требованиям SMART (конкретная, измеримая, достижимая, реалистичная и определенная по времени), и тогда получится правильная формулировка цели [8, с. 17]. Критерий измерения в содержании цели, как правило, и есть ключевой показатель эффективности.

Оценка эффективности проектов, прежде всего, необходима для руководства и менеджеров компании в качестве инструмента поддержки принятия решений в процессе управления проектами и компании в целом.

Оценивать качество управления проектами и эффективность реализации целей проектов можно с различных сторон.

Система ключевых показателей эффективности для конкретного предприятия должна разрабатываться с учетом специфики его деятельности, приоритетных бизнес-процессов, а также других факторов, существенно влияющих на эффективность работы предприятия. Однако принципы ее построения в любом случае одинаковы, что делает ее универсальной и удобной в применении. Главная задача при разработке системы мотивации с применением KPI - это грамотно сформулировать и рассчитать показатели, сделать их понятными для сотрудников и удобными в оценке. Важно помнить и о постоянном мониторинге эффективности применяемых показателей и при необходимости их корректировке или замене.

Критериями эффективности системы мотивации являются:

- четко поставленные, достижимые цели и задачи для каждого сотрудника компании;
- понятный механизм оценки деятельности и результатов сотрудников, привязанный к определенной периодичности в зависимости от должности;
- простота и прозрачность в расчетах системы мотивации.

Всем этим требованиям отвечает система вознаграждений на основе Ключевых показателей эффективности - KPI.

Использованные источники:

1. Алексеева С. Что такое KPI и как с ним работать? URL: http://www. podborkadrov.ru. (Дата обращения 20.05.2018).

2. Афанасьева Л.А. Методологические аспекты уп¬равления мотивацией и стимулированием трудовой деятельности компании // Основы экономики, управления и права. - 2016. - № 5. - С. 61—66.

3. Афанасьева Л.А., Меньшикова М.А. Совершенствование системы стимулирования труда персонала в обеспечении эффективности деятельности организации // Вестник КГСХА. - 2017. - № 8. - С. 24-26.

4. Балашов А.И., Котляров И.Д., Санина А.Г. Управление человеческими ресурсами: учебное пособие. – СПб.: Питер, 2016. 320 с.
5. Десслер Г. Управление персоналом: учебник для вузов / пер. с англ. М.: БИНОМ, 2014. 432 с.
6. Заренков В.А. Управление проектами: учебное пособие. 2-е изд. – М.: Изд-во СПб., 2016. 312 с.
7. Захарченко В. Система мотивации на основе KPI. URL: http://www.management.com. (Дата обращения 20.05.2018).
8. Карасев Е. Какие меры работодатель должен применять при недостижении руководителем поставленных перед ним целей и задач? // Управление персоналом. - 2016. - № 17. – С. 34-39.
9. Клочков А. KPI и мотивация персонала: полный сборник практических инструментов. – М.: Эксмо, 2015. - 103 с.
10.Кульпин Ф. Начинаем работать по системе KPI // Управление персоналом. – 2016. - № 3. – С. 54-59.
11.Мягков Е. Как разработать, формализовать и внедрить систему KPI на предприятии // Финансист. - 2017. - № 11. – С. 43-49.
12.Парментер Д. Ключевые показатели эффективности: учебник. М.: ЗАО «Олимп-Бизнес», 2016. 288 с.

УДК 338

Цыганкова С.С.
студент 2 курса
Басюк А.С., к.э.н.
доцент
кафедра «Отраслевого и проектного менеджмента»
Кубанский государственный технологический университет
Россия, г. Краснодар

ИННОВАЦИОННЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ В ИНДУСТРИИ ОБЩЕСТВЕННОГО ПИТАНИЯ И СЕРВИСА

Аннотация: В статье рассмотрены основные аспекты инновационного менеджмента в индустрии общественного питания и сервиса. В ходе работы были выявлены особенности инновационной деятельности, а также положительное влияние на состояние предприятий данной сферы.

Ключевые слова: инновационный менеджмент, индустрия общественного питания, сервис, нововведения.

Tsygankova S. S.
student 2 course
Kuban state technological university
Russia, Krasnodar
Basyuk A. S., candidate of economic Sciences, associate Professor of the Department "Branch and Project Management"
Kuban state technological university
Russia, Krasnodar

INNOVATIVE MANAGEMENT IN CATERING INDUSTRY AND SERVICE

Abstract: The article deals with the main aspects of innovation management in the food service industry. In the course of the work the features of innovation activity were revealed, as well as the positive impact on the state of enterprises in this sphere.

Keywords: innovation management, catering industry, service, innovation.

Общественное питание и сервис в настоящее время являются одними из наиболее распространённых и перспективных отраслей Российской федерации. В настоящее время, для эффективного роста экономических показателей в РФ наибольшее значение приобретает качество выпускаемой продукции. В сложных экономических условиях и высокой конкуренции сложно переоценить роль управления в сфере качества продукции. Управление качеством предопределяет место компании среди конкурентов, и в целом отношение предприятия к потребителям. Однако, системный подход к управлению качеством может изменить отрицательные стороны рынка и оказать сильное влияние на его развитие [1]. Поэтому, ключевым

направлением достижения экономического роста и повышения качества жизни населения является развитие инновационной деятельности, широкое распространение инновационных технологий, услуг и продуктов.

Инновационный процесс — это процесс возникновения, разработки нововведений, т.е. последовательная цепь событий, в ходе которых инновация преобразуется от идеи до готового продукта или услуги и распространяется при практическом использовании.

Инновационный менеджмент — это вид научно-технической, социально-экономической и предпринимательской деятельности, направленный на достижение целей организации на основе эффективной организации инновационных процессов и рационального использования ресурсов.

К основным инновациям, характерным для сферы общественного питания и сервиса, можно отнести:

– разработку целевых комплексов специального технологического оборудования, средств диагностики и контрольно-измерительных приборов, обеспечивающих сокращение сроков и повышение качества ремонта по всему технологическому циклу;

– поиск наиболее эффективных форм организации труда и методов хозяйствования;

– изготовление нового, еще неизвестного потребителям блага. Например, молекулярная кухня, souse-vide, aroma-cuisine, accelerated cooking.

– внедрение нового, неизвестного данной отрасли промышленности метода производства. Например, низкотемпературная обработка морепродуктов, семги, курицы, фруктов, приготовление «совершенного яйца», вакуумное маринование заготовок, flash-freezing, шприцевание соусами.

– освоение нового рынка сбыта, т.е. рынка, на котором данная отрасль промышленности страны еще не была представлена. Например, программы управления лояльностью гостей, продвижение в социальных сетях, SMS-уведомления.

– получение нового источника сырья или полуфабрикатов. Например, инкапсуляция нутрицевтиков и противомикробные спреи для продления срока годности продукции, продукты функционального назначения, сублимированные продукты.

– проведение соответствующей реорганизации, например, обеспечение монопольного положения или подрыв монопольного положения другого предприятия (например, программы энергосбережения, оптимизация логистики, управление оборачиваемостью посадочных мест, продажи через телемаркетинг, интернет-продвижение).

– внедрение новых разработок в дизайн блюд, способы их подачи, спектр предоставляемых услуг.

Инновационная деятельность неразрывно связана с процессом постоянного возникновения, развития и разрешения определенных

противоречий.

Основное противоречие инновационной деятельности в сфере общественного питания и сервиса возникает между потребностями населения и возможностями их удовлетворения результатами новшеств. Социальные и экономические потребности стимулируют развитие соответствующих видов деятельности, и, получая одобрение и спрос потребителя, обеспечивают рост экономической и социальной сферы производства, региона. Важнейшим условием поддержания экономически эффективного развития региона, его стратегических направлений, которые обеспечивают устойчивое позиционирование туристских предприятий на товарных рынках, является качество предоставляемых услуг, качество управления, как на уровне предприятия, так и на уровне региона [2].

Большое влияние на процесс внедрения нововведений оказывает степень возможного риска. Это означает, что конечный продукт новшества может не иметь требуемых характеристик. Например, суммарные затраты на реализацию новшества превысят установленные величины затрат, а конечный результат не будет получен к назначенному сроку [3].

Инновационная деятельность оказывает положительное влияние:

- повышение темпов роста отрасли общественного питания и сервиса;
- повышение количественного состава покупателей;
- нововведения в технологические процессы производства;
- производство улучшенных новых товаров;
-уменьшение риска в бизнесе.

Таким образом, эффективность реализации инновационного менеджмента в сферах изучения рынка, управления разработкой и производством товара, его сбытом и продвижением напрямую определяет конкурентоспособность и коммерческие перспективы разработанных инновационных товаров или услуг, а также благоприятствует повышению прибыли предприятия. Только при достижении высокого уровня качества производимой продукции, предприятие будет конкурентоспособным, а значит, сможет развиваться и увеличивать свое влияние на рынке. Данное обстоятельство показывает важность в необходимости проработки стандартов контроля и управления качеством на производственном предприятии [4].

В свою очередь, инновации — это не только внедрение высоких технологий, но и модернизация управленческих процессов. Для обеспечения успеха внедрения инноваций необходимо комплексно подходить к этому вопросу, четко формулируя текущие задачи и создавая системы, стимулирующие продвижение предприятия к намеченному результату путем обеспечения доступности необходимых ресурсов и формирования бизнес-процессов инновационной деятельности.

Использованные источники:

1. Управление качеством на предприятии: учебное пособие (электронный ресурс) / А.С. Басюк, В.В. Нелина, В.В. Прохорова. - Кубанский

государственный технологический университет. Краснодар, 2017. (3-е издание, переработанное и дополненное)
2. Басюк А.С., Антошкина А.В. Качество услуг и экономическая безопасность предприятий туристско-рекреационной сферы как фундаментальная основа экономически эффективного региона/Теория экономики и управления народным хозяйством. Экономические науки/Вестник Института Дружбы народов Кавказа, 2016. № 1 (37). С. 95-101
3. Маркетинг и инновационная деятельность: Учебное пособие / Захарова Е.Н., Басюк А.С. – Майкоп: ООО «Аякс», 2010. – 107 с.
4. Басюк А.С., Ильинова С.А. Роль системы управления качеством в обеспечении конкурентоспособности предприятия / В сборнике: Социально-экономическое развитие России: актуальные подходы и перспективные решения Материалы I Международной научно-практической конференции. 2017. С. 25-28.

УДК 371.72:005.584.1:616.24

Черевко Е.И.
Романцева Е.В.
Пичугина Н.Н.
кафедра «Общей гигиены и экологии»
ГБОУ ВО Саратовский ГМУ
им. В.И. Разумовского Минздрава России
Россия, г. Саратов

ОЦЕНКА ПИТАНИЯ ДЕТЕЙ И ПОДРОСТКОВ В УСЛОВИЯХ РЕАБИЛИТАЦИОННОГО ЦЕНТРА

Аннотация: В статье представлены результаты оценки фактического питания воспитанников детского реабилитационного центра. Проведен подсчет суточной калорийности, количества белков, жиров и углеводов на основании меню-раскладок.

Ключевые слова: гигиена питания, питание детей и подростков.

Cherevko E.I.
Romantseva E.V.
Pichugina N.N.
SEI Saratov state medical University them. V. I. Razumovsky Of Minzdrav Of Russia, Saratov, Russia
The Department «General hygiene and ecology»

NUTRITIONAL ASSESSMENT OF CHILDREN AND ADOLESCENTS IN A REHABILITATION CENTER

Abstract: the article presents the results of the evaluation of the nutrition fact Vista children's center of rehabilitation. Proved to start calorie counting, quantity belov, stars and carbohydrates on the basis of the menu-layout.

Keywords: hygiene nutrition, nutrition of children and adolescents.

Одним из актуальных явлений современной России является увеличение количества Детских реабилитационных центров, в которых оказываются дети, оставшиеся без попечительства родителей, а также находящихся в социально опасном положении или оказавшихся трудной жизненной ситуации [2]. При попадании в ДРЦ дети и подростки оказываются в стрессовой ситуации, что обусловлено знакомством с новым коллективом, появлением режима дня и других особенностей данных заведений. Важным фактором в поддержание здоровья и быстрой адаптации детей является их питание, составленное в соответствии с возрастными нормами содержания основных макро- и микронутриентов [1] . В соответствии с Национальной Доктриной образования в Российской Федерации до 2025 к числу основных задач государства относится всесторонняя забота о здоровье и развитии учащихся [2,3]. Питание в ДРЦ должно соответствовать санитарным правилам и нормам и удовлетворять принципы рационального питания.

Возраст от 3 до 17 лет-это период, когда происходит основное развитие ребенка и формируется образ жизни, одним из важнейших составляющих которого является характер питание**.** Детские дома, детские реабилитационные центры и дома малютки представляют собой жизненно важную среду, используя которую можно оказать влияние на процесс формирования у воспитанников правильных навыков и стереотипов питания.

Рост и развитие детей на прямую зависят от полноценности их питания[1,3]. Незавершенные процессы роста и развития [2], высокая умственная и физическая активность [4], требует скорейшего и полноценного восполнения внутренних ресурсов. Рациональное питание детей является обязательным условием обеспечения их здоровья, устойчивости к воздействию инфекций, стрессовых ситуаций и других неблагоприятных факторов [1,4], и – самое главное - желанию и возможности к обучению. В условиях большого скопления людей и совместного проживания риск инфекционных заболеваний возрастает. С целью минимизации этого риска и повышения резистентности организма питание детей должно быть сбалансировано по основным нутриентам, содержать достаточное количество минералов, витаминов и всех незаменимых веществ.

Целью нашего исследования стала гигиеническая оценка питания детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, в условиях учреждений круглосуточного пребывания.

Для реализации поставленной цели, был выбран объект исследования – реабилитационный центр для несовершеннолетних ДРЦ Саратовской области. В данном учреждении находятся дети без попечения родителей в возрасте с 3 до 17 лет. Серьезных патологий у воспитанников нет, ежегодно проходят полное медицинское обследование. В течение двух недель, нами был изучен пятиразовый рацион питания воспитанников детских и

подростковых групп в возрасте 3-7 и 8-17 лет соответственно. Гигиеническая оценка питания была проведена по оригинальным меню-раскладкам. В ходе исследования был изучен качественный состав продуктов, рациональное сочетание блюд друг с другом в течение всех приемов пищи, проведена оценка химического состава продуктов по основным пищевым нутриентам (белков, жиров и углеводов), а также подсчитана суточная калорийность продуктов. Все полученные результаты были сопоставлены с общепринятыми возрастными нормами.

Исследуя качественный состав ежедневной меню-раскладки, грубых нарушений в соотношении продуктов друг с другом выявлено не было. Мясные и рыбные продукты в составе первого и второго блюда воспитанники получают в обеденное и вечернее время. Мясо говядины всегда присутствует в супах, свекольниках и других первых блюдах, также нередко чередуется с мясом птицы или морской рыбы во вторых и вечерних блюдах. В утренние часы и в часы второго ужина, присутствуют молочные продукты (кефир, ряженка, молоко) или блюда, приготовленные на молоке (каши, омлеты). Учитывается сезонность блюд: в осенний период воспитанники ежедневно получают овощные салаты, в том числе из квашеной капусты. Витаминизированные напитки, фрукты, овощи и необходимый растущему организму источник кальция – сыр, присутствуют в меню – раскладке ежедневно. Несколько раз в неделю воспитанники получают сладости.

При подсчете средней калорийности суточного рациона и оценке ее распределения в течение дня было выявлено: для первой группы (дети в возрасте 3-7 лет) завтрак составил - 25% (704±12 ккал), обед - 39% (1110±14 ккал), полдник - 11% (329±8ккал), ужин - 17% (499±10ккал) и 2-й ужин - 8% (228±7 ккал). Общее количество калорий в сутки - 2870±22, что превышает рекомендованную калорийность для данной возрастной группы (2400 ккал). Процентное соотношение всех приемов пищи у подростков более старшей возрастной группы почти не отличается от предыдущей исследуемой группы: завтрак - 23% (758±15 ккал), обед - 42% (1397±17 ккал), полдник - 10% (341±13 ккал), ужин - 18% (587±15 ккал), 2-й ужин - 7% (230±10 ккал). Однако суточная калорийность значительно выше – 3313±26 ккал и также превышает рекомендованную норму (2950 ккал). В данном случае, небольшие различия не являются серьезным нарушением установленных гигиенических норм. Физическая активность, высокие пищевые затраты растущего организма, личные вкусовые предпочтения, и главное, огромный стрессовый фактор – полностью компенсирует энергетическую разность.

По данным меню – раскладок была проведена оценка химического состава продуктов по основным пищевым нутриентам. Для группы детей в возрасте 3-7 лет среднее содержание белков в сутки составило 117±3 г, жиров 106±4 г, углеводов 411±7 г. Из полученных результатов видно пропорциональное соотношение органических компонентов для воспитанников данной возрастной группы не полностью соответствует

норме. Можно заключить, что жиров дети получает меньше предусмотренной нормы, что отрицательно может сказаться на их физическом (в частности гормональном) развитии. Для второй исследуемой группы воспитанников нами были получены следующие результаты: белков 135±4 г, жиров 155±7 г, углеводов 433±11г. Пропорциональные соотношения химических компонентов в пище соблюдены. Горячие блюда дети принимают не реже двух раз в сутки. Последний прием пищи не противоречит гигиеническим нормам и совершается за 2 часа до сна.

Таким образом, в результате проведенного исследования, можно сделать вывод, что воспитанники ДРЦ (согласно меню-раскладкам) получают разнообразное пятиразовое питание с оптимальным распределением калорийности в течение дня. При этом следует отметить, что суточная калорийность рациона, особенно у воспитанников младшей возрастной группы, превышает установленные возрастные нормативы. Различия калорийности по гендерному признаку не предусмотрено. В рационе детей обеих групп воспитанников не сбалансированно количество белков, жиров и углеводов. Мясные и молочные продукты, овощи и фрукты присутствуют в достаточном количестве.

Использованные источники:

Войтович А.А, Оценка тяжести обучения подростков с ограниченными возможностями при освоении рабочих профессий/ А.А. Войтович, Н.Н. Пичугина, Н.И. Алексеева// Медицинский альманах.- 2017.- №4(49).-169-172.

2. Елисеева Ю.В, Проблемы обеспечения гигиенической безопасности питания населения в Саратовском регионе /Ю.В. Елисеева, А.В. Истомин, Ю.Ю. Елисеев, Н.Н. Пичугина -Саратов: Изд-во Саратовский ГМУ, 2014. - 160 с.

Елисеева Ю.В, Гигиенические аспекты изучения состояния питания учащихся с различным уровнем здоровья / Ю.В. Елисеева, Ю.Ю. Елисеев, А.А. Войтович//Профилактическая медицина. -2013. - №5. -С.37-40.

4. Елисеева Ю.В, Актуальные проблемы сохранения здоровья подростков в регионе: мониторинг и пути решения/ Ю.В. Елисеева, Е.А. Дубровина, Ю.Ю. Елисеев// курский научно-практический вестник человек и его здоровье. -2017. -№2.-С.39-44.

5. Онищенко Г. Г. Государственная политика в области здоровогопитания населения и пути ее реализации // Здравоохр. Рос. Федерации. – 2009. – № 3. – С. 3–9.

УДК 336.719

Черепанова Н.С.
студент 4 курса
Высшая школа экономики и управления
Тишина В.Н., к.э.н.
доцент
кафедра «Финансы, денежное обращение и кредит»
«Южно-Уральский государственный университет» (НИИ)
Россия, г. Челябинск

ТЕНДЕНЦИИ ПРОДВИЖЕНИЯ БАНКОВСКИХ ПРОДУКТОВ В ИНТЕРНЕТЕ

Аннотация:

Статья посвящена обзору существующих тенденций в продвижении банковских продуктов в Интернете. Затрагиваются вопросы увеличения стоимости продвижения банковских услуг. Приведен краткий обзор новых инструментов. В качестве наиболее перспективного инструмента представлены автоворонки.

Ключевые слова: продвижение банковских продуктов, автоворонки, рекламные каналы банка, продвижение банка.

Cherepanova N. S.
student
4th year, Higher school of Economics and management
«South Ural state University»
Russia, Chelyabinsk
Silence V.N., candidate of economic Sciences, associate Professor
associate Professor of «Finance, money circulation and credit»
«South Ural state University» (research Institute)
Russia, Chelyabinsk

THE TRENDS OF ADVANCEMENT OF BANK PRODUCTS ON THE INTERNET

Annotation:

The article is devoted to the review of the existing trends in the promotion of banking products on the Internet. The issues of increasing the cost of promoting banking services are discussed. A brief overview of the new tools is given. Auto funnels are presented as the most promising tool.

Keywords: promotion of banking products, auto funnel, advertising channels of the Bank, Bank promotion.

В настоящее время экономика России находится в стадии перехода к «цифровой экономике». Особенно важная роль в становлении «цифровой экономики» отводится банковскому сектору. Это обусловлено необходимостью улучшать банковский сервис как для бизнеса, так и для физических лиц. Все больше банков стремятся перевести оказание услуг и

взаимодействие со своими клиентами в онлайн среду.

Повышение качества банковской деятельности, чтобы она смогла отвечать мировым требованиям, необходимо российскому банковскому сектору постоянно. Совершенствовать качество, объем, рост и разнообразие состава банковских услуг и продуктов, улучшать устойчивость банковского бизнеса и повышать долгосрочную эффективность [2].

Все больше потребителей получают информацию о необходимых товарах и услугах через Интернет. Среди инструментов продвижения в сети Интернет происходят изменения. Рассмотрим основные тенденции в данной сфере.

Во-первых, имеет место быть тенденция к увеличению стоимости продвижения в отдельных рекламных каналах, например: контекстная реклама, контекстно-медийная реклама, медийная реклама, поисковое продвижение, таргетированная реклама в социальных сетях. Это обусловлено тем, что все больше банков размещают рекламу в Интернете. Соответственно, усиливается конкуренция за возможность размещения в эффективных рекламных каналах, способных генерировать клиентов.

Таким образом, расходы на продвижение продуктов стали приобретать существенный удельный вес в статьях расходов банков. Основной целью деятельности любой коммерческой организации является получение прибыли. Достигать этой цели можно, как с помощью увеличения доходов, так и путём сокращения расходов. Оптимизация расходов на рекламу может повлиять и на доходную, и на расходную часть банковского бюджета [1].

Во-вторых, крупные рекламные площадки, например Яндекс и Google, стремятся совершенствовать предоставляемые рекламодателям услуги, увеличивая гибкость своих рекламных каналов. Это дает возможность проводить анализ эффективности рекламных кампаний и оптимизировать их по различным критериям. Чаще всего такими критериями выступают средняя стоимость привлечения клиента (или лида) или соотношение расходов на рекламную кампанию и охвата аудитории, проинформированной о новом банковском продукте или бренде.

В-третьих, рекламные площадки активно разрабатывают и внедряют новые формы показов рекламы. Например, в начале 2018 года Яндекс запустил возможность показов на поисковой выдаче контекстно-медийных баннеров по интересам пользователей. Когда посетитель поисковой системы ищет банковские услуги, справа от результатов поисковой выдачи он видит рекламный баннер, соответствующий его запросу. Причем, одновременно будет осуществлен показ баннера только одного рекламодателя.

В-четвертых, удорожание стоимости размещения рекламы на широко известных рекламных площадках заставляет искать альтернативные, более дешевые, рекламные каналы продвижения банковских продуктов. Кроме того, это стимулирует бизнес из it-индустрии разрабатывать новые решения и инструменты. Например, появилась возможность размещать платную рекламу в социальной сети instagram. Также помимо сервисов

распространенных email-рассылок, появляются новые сервисы рассылок в мессенджеры.

В-пятых, крупные компании стремятся снизить стоимость привлечения клиентов и осуществляют обмен клиентами. Такая коллаборация позволяет каждой компании достичь свои целей. Банки все чаще стали сотрудничать с поставщиками услуг мобильной связи, страховых услуг, туристических услуг и т.д.

В-шестых, рекламные агентства активно развивают комбинированные инструменты продвижения банковских услуг из сочетания различных рекламных каналов. Посетитель сайта, однажды кликнувший по рекламе, попадает в списки ретаргентинга нескольких рекламных площадок. Реклама в различных формах начинает «догонять» потенциального клиента до тех пор, пока он или не совершит целевое действие, или не будет достигнут лимит затрат на привлечение этого клиента.

Наиболее перспективными инструментом продвижения банковских продуктов являются автоворонки. В основе автоворонок лежит применение сразу нескольких каналов взаимодействия с клиентом (рассылка рекламных материалов электронную почту, мессенджеры, социальные сети) и продуманный большой алгоритм взаимодействия, предлагающий различный рекламный контент в зависимости от реакции пользователя на предыдущие сообщения, в зависимости от его действий [3]. Такое сочетание рекламных каналов и алгоритм взаимодействия как с потенциальными, так и текущими клиентами позволяют существенно сократить рекламные расходы и увеличить жизненный цикл клиента.

Можно сделать вывод, что данная сфера развивается большими темпами. Для того, что сохранить свою конкурентоспособность банк должен отслеживать и внедрять все нововведения в существующих рекламных каналах, отслеживать появление новых рекламных каналов и технологий, объединяющих их в единую систему. Вполне вероятно, что в обозримом будущем появятся новые инструменты продвижения банковских продуктов. Наиболее перспективными инструментом продвижения банковских продуктов являются автоворонки. Внедрение таких систем занимаются наиболее быстрорастущие банки страны.

Использованные источники:

1. Гаврилов Д.А. Автореферат диссертации по теме «Эффективность инструментов продвижения банковских продуктов» (г. Самара, 2006 г.).
2. Дремова Е.С. Инновационные и популярные методы продвижения розничных банковских услуг [Текст] // Проблемы современной экономики: материалы V Междунар. науч. конф. (г. Самара, август 2016 г.). — Самара: ООО «Издательство АСГАРД», 2016. — С. 54-57. — URL https://moluch.ru/conf/econ/archive/217/10885/ (дата обращения: 27.05.2018).
3. Автоворонка продаж. — URL http://avtovoronka-prodazh.ru/ (дата обращения: 27.05.2018).

УДК 338

Чернега И.П.
студент
ИСОиП (филиал) ДГТУ
Россия, г. Шахты

СТИМУЛИРОВАНИЕ СБЫТА – ЭФФЕКТИВНОЕ СРЕДСТВО ПРОДВИЖЕНИЯ ТОВАРОВ (УСЛУГ)

Аннотация. В статье рассмотрены этапы плана стимулирования сбыта. Представлены методы стимулирования сбыта товаров (услуг): ценовые и неценовые.

Ключевые слова. Стимулирование сбыта, скидки, конкурентное преимущество, продвижение.

Chernega I.P.
Student
Isoip (branch) of DSTU
Russia, Mines

SALES PROMOTION – AN EFFECTIVE TOOL OF PROMOTION OF GOODS (SERVICES)

Annotation. The article describes the stages of the sales promotion plan. The methods of stimulation of sales of goods (services): price and non-price.

Keyword. Sales promotion, discounts, competitive advantage, promotion.

Стимулирование сбыта представляет собой процесс управления коммуникациями, а также стимулирование торговых посредников для создания условий реализации продукции или услуги, которые включают в себя побудительные меры поощрения продвижения товара/услуги по маркетинговому каналу.

Коммерческие предприятия при разработке плана стимулирования применяют различные методы, воздействующие на потребителей и побуждающие осуществить покупку товара. Особенностью плана стимулирования продаж является их кратковременный и эпизодический характер. Стимулирование продаж направлено на поощрение покупки товара, что дает высокую вероятность получения ответной реакции потребителя.

Конкурентные преимущества товара (услуг) напрямую связаны с информированием потребителей. Продвижение обеспечивает информационное обеспечение потребителей.

Продвижение способствует формированию необходимого образа товара (услуги, компании). В качестве образа можно рассматривать престижность, низкие цены, инновационность. Под образом понимается четкое представление потребителя о товаре и соответствие его реальным характеристикам, которые выделяют его среди конкурентов.

В качестве объекта исследования в статье рассмотрена деятельность

предприятия ООО «Арт-Комплект». На примере данного предприятия предлагается разработать план стимулирования по продаже натяжных потолков.

План стимулирования по продаже натяжных потолков представим на рисунке 1:



Рисунок 1 – План стимулирования сбыта ООО «Арт-Комплект»

План стимулирования сбыта включает в себя следующие основные этапы: разработка программы стимулирования, тестирование мероприятий по стимулированию сбыта, реализация мероприятий по стимулированию сбыта, анализ полученных результатов.

При организации плана стимулирования особо важное значение имеет этап, связанный с разработкой программы стимулирования, так как он включает обоснование необходимости инструментов по стимулированию сбыта. А также определение целей, участников, средств, возможностей и бюджета предприятия ООО «Арт-Комплект».

Стимулирование сбыта представляет собой комплекс маркетинговых мероприятий и торгового менеджмента продвижение продукта/сервиса вдоль всего маршрута на канал маркетинга — от изготовителя через каналы сбыта до потребителя — с целью ускорения сбыта товаров.

С целью привлечения целевых клиентов следует обратиться в специализированную организацию http://klienty-potolki.tilda.ws/ - клиенты для натяжных потолков.

Целевая заявка - это уникальная (неповторяющаяся) заявка клиента на покупку и установку натяжных потолков, оставленная через разработанный сайт или звонок.

По статистике текущих партнеров: каждая 3-я заявка переходит в оплату. Соответственно, при заказе от 20 заявок вы получите не менее 7 продаж. При привлечении целевых клиентов ООО «Арт-Комплект» сможет получать 2 типа обращений от клиентов: заявки с сайта и звонки.

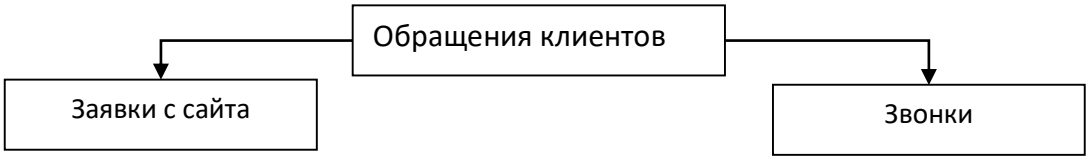


Рисунок 2 – Типы обращений клиентов

Заявки с сайта отправляются на электронную почту компании и имеют свои уникальные пометки, идентифицирующие их.

Звонки клиентов поступают на специальный выделенный и оплаченный прямой телефонный номер города и автоматически переадресовываются на ваш контактный номер телефона. Все привлекаемые звонки клиентов будут отображаться у компании как «входящий» звонок с одного и того же номера, чтобы его можно записать в телефонную книгу и точно знать, что это рабочий звонок, привлекаемый за счет аутсорсинговой услуги. По окончании разговора номер телефона клиента будет прислан на адрес электронной почты компании.

Для розничных клиентов в рамках стимулирования сбыта можно предложить ряд акционных программ: акция «Фотопечать в подарок», акция «Новоселье».

Условия акции «Фотопечать в подарок»: при заказе всей квартиры или при заказе потолков площадью от 30 м2 1 м2 фотопечати в подарок на потолок до 10 м2 (матовый или сатиновый). Каждый 5-й м2 натяжного потолка в подарок.

Условия акции «Новоселье»: минимальная площадь для участия в акции 25 м2. Квартира, в которой предполагается установка натяжных потолков, должна располагаться в новостройке. Акция не распространяется на осветительные приборы и их установку, а также на сложные конструктивные элементы (многоуровневые, криволинейные конструкции и пр.), а также не распространяется на тканевые потолки. Скидка 7% на натяжные потолки.

Чтобы снизить отток клиентов по сегменту b-2-b компании ООО «Арт-комплект» разрабатывает систему вознаграждения за беспрерывное приобретение полотен для установки натяжных потолков. Условием вознаграждения скидкой в 10% может быть сотрудничество сроком от 12 месяцев.

Стимулирование продаж представляет собой совокупность иных мероприятий, призванных содействовать продвижению продукции. Она включает в себя мероприятия, связанные с взаимоотношениями в системе сбыта и продвижения продукции, не вошедшие в число других компонентов комплекса маркетинга. Характерной особенностью мероприятий по стимулированию продаж является их прямая связь с потребительскими свойствами продукции, ее ценой или системой сбыта.

Использованные источники:

1. Скрынникова И.А., Шамрай В.В. Особенности продвижения товаров и

услуг торговых организаций // Инновации, экология и ресурсосберегающие технологии материалы XI международного научно-технического форума. 2014. С. 913-918.
2. Котова И., Воронин В.П. Виды стимулирования сбыта: ценовое и не ценовое стимулирование // В сб.: XI Международная научно-практическая конференция. Место и роль России в мировом хозяйстве. 2017. С. 63-66.

УДК 339.137.24

Чернова К.С.
студент
экономический факультет
ФГБОУ ВО Ставропольский
государственный аграрный университет
Россия, г. Ставрополь

КАЧЕСТВО ПРОДУКЦИИ, КАК ОСНОВОПОЛАГАЮЩИЙ ФАКТОР КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: в статье обусловлена важность качества продукции предприятия для успешного позиционирования на рынке и повышения конкурентоспособности на потребительском рынке. Рассмотрен пример использования выбора наиболее выгодного товара среди конкурентов потребителем.

Ключевые слова: конкурентоспособность, качество, цена, рынок, продукция, потребитель.

Chernova K. S.
Student economic faculty
of the Stavropol state agrarian University
Russia, Stavropol

QUALITY PRODUCTS AS THE FUNDAMENTAL FACTOR OF ENTERPRISE COMPETITIVENESS

Abstract: the article determines the importance of the quality of the company's products for the successful market positioning and competitiveness in the consumer market. An example of using the choice of the most profitable product among competitors by the consumer is considered.

Keywords: competitiveness, quality, price, market, production, consumer.

Конкурентоспособность продукции – это комплексная многоаспектная её характеристика, определяющая предпочтение товара на рынке по сравнению с аналогичной продукцией конкурентов по степени соответствия конкретным потребностям потребителей, так и по затратам на их удовлетворение.

Показатель конкурентоспособности является достаточно относительным, так как одна и та же продукция может быть конкурентоспособна в регионе и абсолютно неконкурентоспособна на

мировом рынке. Для сглаживания этой относительности необходимо при анализе конкурентоспособности продукции выбрать либо базовый объект – продукция фирмы-лидера на рынке, либо анализировать продукцию на рынке с небольшим количеством конкурентов. Уровень конкурентоспособности продукции характеризует способность продукции удовлетворять требованиям потребителей на конкретном рынке в сравнении с аналогичной продукцией конкурентов.

Прочность положения предприятия на рынке определяется конкурентоспособностью ее продукции и возможностями вести конкурентную борьбу. Параметры качества определяются исходя из интересов производителя, а параметры конкурентоспособности – из интересов потребителя. Уровень качества и технический уровень продукции задаются техническим уровнем современного производства, а для оценки конкурентоспособности необходимо сопоставить его с уровнем развития потребностей.

Для обеспечения конкурентного преимущества продукции используют следующие стратегии:

1. Продуктовое лидерство – в этом случае обеспечивается совершенствование продукции, придание ей большей потребительской полезности, улучшение сервисного и гарантийного обслуживания, формирование известной на рынке и привлекательной марки.

2. Ценовое лидерство – обеспечение наиболее низкой цены в сегменте аналогичной продукции, достигается путем снижения издержек, стабильным инвестированием, стандартизацией, внедрением инновационных технологий, улучшения контроля за расходами предприятия.

3. Лидерство в нише проявляется в фокусировании продуктового или ценового преимущества на определенном сегменте рынка.

Если руководитель понимает значимость проблемы и лично является инициатором разработки и внедрения системы управления качеством, значит, на предприятии может выпускаться конкурентоспособная продукция.

Приоритетным свойством продукции или услуги для предприятия является качество. Потребитель при выборе блага, в первую очередь обращает внимание на цену продукции, во вторую очередь на качество, которые должны быть взаимосвязаны и предельно сопоставимы. Исходя из этого, производитель должен исследовать рынок и выявить потребительские запросы, не только с точки зрения платежеспособного спроса, но и учитывать качественные характеристики продукции. Поэтому следует рассматривать качество продукции, как основу для управления конкурентоспособностью.

Когда на рынке присутствует большое количество производителей одного и того же товара, с похожими характеристиками и одной ценовой категорией, потребитель зачастую сталкивается с проблемой выбора. Предположим, что потребитель стоит перед выбором mp3-плеера, составим

таблицу из 5 моделей, в таблице 1 приведены экономические параметры, в таблице 2 технические параметры и их коэффициенты значимости, индекс конкурентоспособности равен отношению индекса технических параметров и индекса экономических параметров.

Таблица 1 – Экономические параметры mp3-плееров

Критерий	Модель плеера				
	MP3 плеер RITMIX	MP3 плеер DEXP	MP3 плеер Digma	MP3 плеер Aceline	MP3 плеер Qumo
Цена, руб.	350	799	999	330	799
Индекс экономических параметров	0,94	0,41	0,33	1,00	0,41

Таблица 2 – Технические параметры mp3-плееров

Параметры	Модель плеера					Норматив/ предпочтение
	MP3 плеер RITMIX	MP3 плеер DEXP	MP3 плеер Digma	MP3 плеер Aceline	MP3 плеер Qumo	
Количество поддерживаемых аудиоформатов, шт	1	2	3	2	2	3
Возможность чтения текстовых форматов (1-да, 0 -нет)	0	1	0	0	0	1
Объем встроенной памяти, ГБ	0	4	4	0	4	4
Эквалайзер (1-да, 0-нет)	0	1	0	0	0	1
Встроенное радио (1-да, 0-нет)	0	1	1	0	0	1
Время непрерывной работы, ч	5	7	9	6	4	9
Клипса для одежды (1-да, 0-нет)	1	0	1	1	0	1
Оценка потребителей на сайте магазина, по 5-ти бальной шкале	4,5	3	4,5	3,5	4,5	5
Индекс технических параметров	0,45	0,73	0,92	0,47	0,61	x

Индекс экономических параметров рассчитывается как отношение цены модели к наиболее дешёвой цене из выбранных, индекс технических параметров – сумма произведений относительной оценки и коэффициента значимости параметра, где относительная оценка – отношение величины параметра к величине норматива или предпочтения потребителя.

Таким образом, наиболее выгодной покупкой для потребителя среди указанных моделей будет та, чей индекс конкурентоспособности выше (рисунок 1).

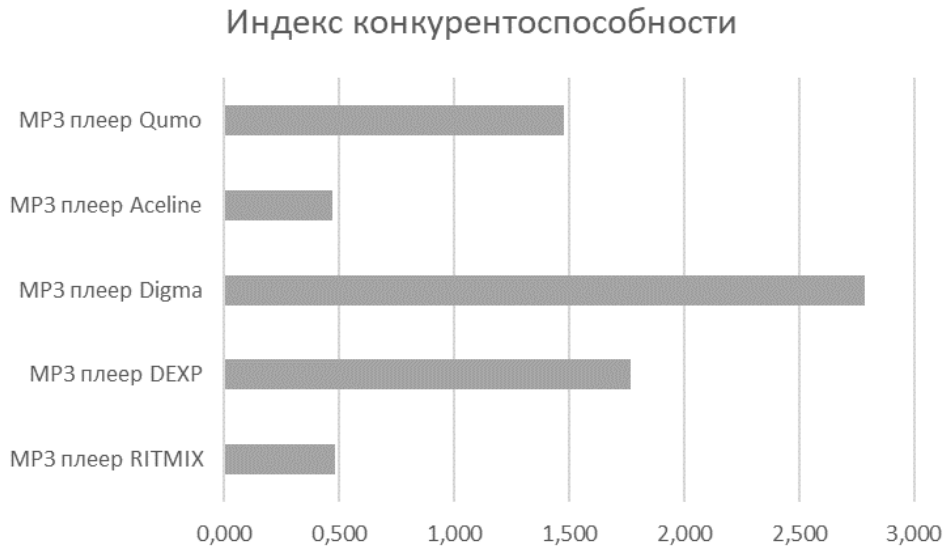


Рисунок 1 – Индекс конкурентоспособности mp3-плееров

Несмотря на самую высокую цену, плеер фирмы Digma будет наиболее предпочтительным для покупки, исходя из потребностей потребителя в технических параметрах товара.

Такой анализ конкурентоспособности продукции может использоваться маркетинговой службой предприятия для оценки своего товара на конкурентном рынке, тогда в качестве нормативов и предпочтений могут быть использованы результаты маркетинговых исследований (анкетирование, интервьюирование, экспертные оценки).

Таким образом, качество продукции является одним из важнейших показателей конкурентоспособности предприятия, так как отражает покупательские предпочтения и влияет на выбор и лояльность потребителя. Если предприятие стремится к успешному позиционированию на рынке, необходимо представлять продукцию с наилучшим соотношением цена/качество.

Использованные источники:

1. Байчерова А. Р. Факторы и условия формирования конкурентоспособного АПК на региональном уровне // Новый университет. Серия: Экономика и право. 2013. № 6-7 (28-29). С. 73-76.
2. Козел И. В., Воробьева Н. В., Байчерова А. Р. Понятие качества продукции и показатели его оценки // Инновационное предпринимательство: проблемы и перспективы развития: сб. науч. тр. Междунар. науч.-практ. конф, посвященной Дню российского предпринимательства. Ставрополь, 2016. С. 105-108.
3. Козлова О. И. Научные подходы к управлению конкурентоспособностью предприятия и его продукцией // Экономика и социум. 2017. № 1-1 (32). С. 907-910.

4. Козел И. В., Воробьева Н. В., Байчерова А.Р. Планирование деятельности фирмы: учебное пособие / Козел И. В., Воробьева Н. В., Байчерова А. Р. – «Агрус», Ставрополь, 2015. – С. 136.
5. Соболева О. Е. Продукция организации и ее конкурентоспособность // Актуальные проблемы и достижения региональных экономических систем: сб. науч. тр. Международной научно-практической конференции. Ставрополь, 2017. С. 89 – 92.
6. Чередниченко О. А., Куренная В. В., Рыбасова Ю. В. Экономика фирмы (учебное пособие для студентов экономического профиля) // Международный журнал экспериментального образования. 2015. - №8-2. – 287 с.

УДК 34

Чернова Н.А.
студент 4 курса
факультет «Юридический»
Спицын Я.Ю.
студент 4 курса
факультет «Юридический»
Оренбургский государственный университет
научный руководитель: Журкина О.В., к.ю.н.
доцент
кафедра Уголовного права и процесса
Россия, г. Оренбург

ТРЕБОВАНИЯ, ПРЕДЪЯВЛЯЕМЫЕ К СОТРУДНИКАМ УГОЛОВНО-ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ СИСТЕМЫ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Аннотация. В статье рассмотрены профессиональные и нравственные требования, предъявляемые к сотрудникам уголовно-исполнительной системы.

Ключевые слова: уголовно-исполнительная система, профессионализм, сотрудники, требования, кадры

Chernova N.A.
student
4 course, faculty of "Law"
Orenburg state University
Russia, Orenburg
Spitsyn Y.U.
student
4 course, faculty of "Law"
Orenburg state University
Russia, Orenburg
Scientific supervisor: Zhurkina O.V.
Candidate of legal sciences, Associate Professor

of department of criminal law and process

THE REQUIREMENTS BROUGHT TO OFFICERS OF CRIMINAL-EXECUTIVE SYSTEM IN CURRENT CONDITIONS

Annotation. There are illuminated the professional and moral requirements, presented to the colleagues of criminal executive system.

Keywords: criminal-executive system, professionalism, collegues, requirement, personnel

В настоящее время, особенности профессиональной деятельности в уголовно-исполнительной системе предъявляют достаточно повышенные требования к деловым и личностным качествам сотрудников. Данная система имеет ряд существенных отличий от иных видов государственной службы, и прежде всего, это относится к работе с особой категорией граждан, а именно осужденными. Взаимодействие с лицами, совершившими преступление требует разумного подбора, расстановки и стимулирования служебной деятельности сотрудников, ведь именно эти факторы влияют на успешность выполнения задач, возложенных на уголовно-исполнительную систему.

К сожалению, в конце 20 века трудности в комплектовании вакантных должностей стали предпосылкой такой проблемы как несоответствие уровня сотрудников предъявляемым требованиям уголовно-исполнительной системы, что повлекло ошибки в работе и текучесть кадров. В настоящее время необходимо разрешить существующую ситуацию, путем совершенствования порядка отбора, обучения и воспитания кадров. При этом стоит уделить особое внимание изучению деловых и моральных качеств кандидатов, состоянию здоровья. Данные моменты имеют достаточно большое значение, так как они будут играть ключевую роль в ситуации профессиональной деформации, поскольку она неизбежна стоит минимизировать возможные последствия. В свою очередь, под профессиональной деформацией Э.Ф. Зеер понимает деструкции, которые возникают в процессе многолетнего выполнения одной и той же профессиональной деятельности, негативно влияют на ее продуктивность, порождают профессионально нежелательные качества и изменяют профессиональное поведение человека [1]. Не стоит забывать и о таком досадном упущении как формализм при отборе сотрудников, решением в данном случае станет личное участие руководителей и личного состава заинтересованных служб.

Качества, необходимые сотруднику, представляется возможным выявить лишь путем применения современных научных методик. Важно отметить, что отбор сотрудников следует строить на основе соответствия личных и деловых качеств требованиям, а не на выборе наиболее способного кандидата из имеющихся вариантов.

Вполне логичным представляется следующее деление требований: те, что носят общеобязательный характер; те, что обуславливаются спецификой

профессии и те, что находятся в плоскости нравственной составляющей отдельной профессии. Так, в первую категорию требований будет включаться наличие гражданства Российской Федерации и отсутствие судимости. Во второй категории стоит обратить внимание на соответствие возраста той или иной должности, отсутствие заболеваний, препятствующих исполнению должностных обязанностей. Относительно последней категории требований к кандидатам будет уместно замечание о том, что профессиональные требования органично взаимосвязаны с нравственными требованиями. Все сотрудники уголовно-исполнительной системы должны обладать чувством меры, оставаться милосердными и не допускать озлобления, чувства мести по отношению к заключенным, что в свою очередь будет способствовать исправлению последних.

Таким образом, работа по тестированию кандидатов включает в себя сложную многоступенчатую процедуру, предусматривающую собеседование, медицинское обследование, тестирование, специальные психофизиологические исследования.

Использованные источники:

1. Зеер Э.Ф. Психология профессий. – М.: Акад.Проект, 2003. – 330 с.

УДК 1751

Черногор М.А.
студент 4 курса
научный руководитель: Макеева Л.Н., кандидат наук
доцент
Крымский инженерно-педагогический университет
Республика Крым, г. Симферополь

СТРУКТУРА И ОСОБЕННОСТЬ АНГЛИЙСКОЙ ПСИХОЛОГИЧЕСКОЙ ТЕРМИНОЛОГИИ

Аннотация: Данная работа была проведена с целью того, чтобы взглянуть на, весьма комплексную науку психологию под другим углом. В этой статье мы показали то, что каждый человек, имея те или иные психологические проблемы может решить их не затрудняясь, с помощью журнала, выбранного для исследования – "Psychologies". Выбранный журнал подходит как для решения серьёзных психологических проблем, так и повседневных. Так же были выполнены исследования английской психологической терминологии, изучен процент заимствований с различных языков мира, выявлена актуальность науки психологии.

Ключевые слова: психология, терминология, универсальность, структура, лексика, исследование, практичность, система, наука, понятие, классификация, отрасль, заболевание, медицина, анализ термин.

Chernogor M.A.
Supervisor: candidate of Sciences professor- Makeeva L.N.
4th year
student
Crimean engineering-pedagogical
University
Republic of Crimea, Simferopol city

THE STRUCTURE AND FEATURES OF ENGLISH PSYCHOLOGICAL TERMINOLOGY

Summary: This work was made out in order to look at the very complex science - psychology from another side. In this article, we have shown that everyone, who has certain psychological problems can solve them without difficulty, with the help of the journal selected for the study – "Psychology". The selected magazine is suitable for solving serious psychological problems and everyday routine problems. The are researches of English psychological terminology, the percentage of borrowings from different languages of the world was studied, the relevance of the science of psychology was revealed.

Keywords: psychology, terminology, universality, structure, vocabulary, research, practicality, system, science, concept, classification, industry, disease, medicine, analysis, term.

В любом языке мира, потребность в терминах объясняется в стремлении максимально точно, ёмко и лаконично дать представление о том или ином понятии исключая возможность её произвольного и не верного толкования. Однако такой сложный раздел лексикологии как термины характеризуется некой неоднородностью, что вызывает затруднения в переводе и правильном использовании терминов. Что касается психологии, данная сфера является актуальным предметом изучения и пользуется большим спросом, однако проблемы её объективного использования, точного и грамотного перевода до сих пор вызывает затруднения.

В данной статье мы дали определения таким общеизвестным понятиям, как *термин, терминология* и *терминосистема,* тем самым выяснили в чём различие между тремя понятиями и определили, что термин это слово или словосочетание, обозначающее какое-либо понятие, применяемое в науке, технике или искусстве; чаще всего однозначное; может относиться как к одной терминологии, так и к нескольким разным терминологиям. Само понятие «терминология» иногда противопоставляется понятию «терминосистема». Терминосистема, в отличие от терминологии, имеет четкую структуру и организованность, оформленность; она возникла осознанно. Терминология же - это область лексики, совокупность терминов той или иной области, возникает чаще всего спонтанно, стихийно, подвержена историческим изменениям, т.к. должна соответствовать уровню развития той области науки, техники или искусства, к которой она относится.

На каждом этапе развития человечества и человеческого познания , возникло и сформировалось определенное количество общенаучных и общетехнических понятий, которые используются в любой науке (отрасли техники) (система, структура, метод, закон в науке, надежность в технике). К ним примыкают общие понятия методологических наук - философии, общей теории систем, кибернетики, информатики и другие; некоторая часть понятий этих наук может использоваться, как и общенаучные понятия, в различных областях знания (например, информация, элемент). При этом нужно иметь в виду, что общенаучные (общетехнические) и межотраслевые понятия являются таковыми не потому, что они используются в ряде отраслей знания, а потому, что они имеют общее содержание, которое и позволяет применять их в разных отраслях, в большинстве случаев добавляя к общему содержанию конкретные признаки.

В ходе практического исследования были сделаны следующие выводы:

1) В психологической терминологии преобладают преимущественно теоретические термины. Их количество приблизительно равно 93%. Оставшиеся 7% - это термины наблюдения.

2) В классификации по объекту называния преобладают являются термины психических состояний, процессов и свойств. Их доля от всего числа терминов превышает 70%. Остальные 30% делят между собой термины психический заболеваний, ученых, ими занимающихся и

инструментов, используемых ими.

3) В психологической терминологии данного материала больше всего терминов-существительных, меньше всего (как и в повседневной речи) наречий и причастий, однако, и они присутствуют. Глагольных терминов представлено меньше чем прилагательных, хотя глагол - это важнейшая часть английского языка.

4) В ходе исследования выяснилось, что 76\139 терминов заимствованы, т.е. почти 60%. Из них почти половина (30 слов) пришла из латинского языка, около 30% (19 слов) - из французского и чуть меньше (16 слов) из греческого языка. Однако, практически все эти заимствования произошли много веков назад, соответственно, данные слова могут считаться по праву английскими.

Таким образом, данное исследование отвечает всем своим требованиям английская психологическая терминология сематическая.

5)Так же было установлено, что большинство терминов обладают высокой универсальностью и применяются не только в медицине и науке, а так же в современной жизни. Термины, анализируемые в работе являются весьма актуальными, особенно для женской аудитории, так как выбранный для анализирования журнал больше подходит женщинам в силу освещаемых в нём проблем. Журнал дал нам понять, что такие понятия как “депрессия”, ”страх”, ”невроз” – это не приговор и не то, что нужно скрывать и подавлять, а то, на что можно посмотреть практично, возможно даже подойти с юмором и решить возникшую проблему определёнными способами на банальных жизненных примерах.

В целом следует отметить, что такая наука как психология, не смотря на свою молодость, является весьма разносторонней, интересной и захватывающей наукой, которая ежедневно может показывать себя с разных сторон, удивляя своих исследователей всё новыми открытиями. В нашей работе психология была освещена в целом, но больше всё- таки была показана её универсальность. То есть данная работа показала психологию со стороны практического применения. Именно в том ключе, в котором её могут использовать обычные люди, сталкиваясь со своими ежедневными проблемами и ища решения и ответы на них. Именно журнал “Psychologies” показал простому человеку, как могут быть разрешены психологические проблемы в обычной жизни, при этом изменив мнение человека о ней как о сложной и непостижимой науке. Собственно в этом и заключается основная актуальность и новизна проделанной работы.

Использованные источники:

1. Арнольд И.В. Лексикология современного английского языка. М.: Просвещение, 2005.
2. Арнольд И.В. Стилистика: Современный английский язык. М., 2002.
3. Ахманова Г.И., Богомолова О.И. Теория и практика английской научной речи. М., 2007.
4. Глушкова К.А. Синтаксические особенности парцеллированных

конструкций в научно-популярном стиле современного английского языка. / / Функциональные характеристики единиц коммуникации в английском языке. Владивосток, 2005.
5. Миньяр-Белоручев Р.К. Общая теория перевода и устный перевод. М., 2005.
6. Пумпянский А.Л. Лексические закономерности научной и технической литературы. Англо-русские эквиваленты. Калининград, 2008.
7. Язык и стиль научной литературы: Теоретические и прикладные проблемы. М., 2007.
8. Dictionary of Pharmacy / Dennis B.Worthen Editor in Chief. - New York, London, Paris: Pharmaceutical Products Press, 2004. - 528 p.
9. Khisamova GG, Yakovleva EA Stylistics and culture of speech: Teaching aid / Bashkir State Univ. Ufa,2005.

УДК 339

Чернышова А.К.
студент магистрант 2 курса
факультет «Высшая школа брендинга»
Институт бизнеса и дизайна
Россия, г. Москва

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ И ФОРМИРОВАНИЯ РЫНКА КОФЕ В РОССИИ: ПЕРСПЕКТИВЫ И УГРОЗЫ

Аннотация: в статье рассмотрены основные тенденции развития рынка кофе в России. Перечислены основные факторы и перспективы, которые наблюдаются на сегодняшний день. Выделены ключевые угрозы, которые могут привести к снижению объема рынка кофе в России.

Ключевые слова: кофе; рынок кофе; анализ рынка; кофейни; кофе продукты.

Chernyshova A.K.
2nd year master's student
High school of branding
Institute of business and design
Moscow, Russia

TRENDS OF DEVELOPMENT AND FORMATION OF THE COFFEE MARKET IN RUSSIA: PROSPECTS AND THREATS

Abstract: The main trends of the coffee market development in Russia are considered in the article. The main factors and prospects that are observed today are listed. Key threats that could lead to a decrease in the volume of the coffee market in Russia are highlighted.

Keywords: coffee; coffee market; market analysis; coffee shops; coffee products.

На сегодняшний день, кофе – это высокорентабельный продукт и очень привлекательный для бизнеса на всех стадиях его развития: от кофейной плантации до готового продукта к употреблению. Оборот, связанный с кофе, занимает в статистике мировой торговли второе место, уступая лишь нефти, что является свидетельством ключевой роли кофе на международном рынке [3]. При этом, кофе принято считать одним из основных продуктов, который привел к глобализации мировой экономики. В связи с этим исследование проблем и перспектив развития рынка кофе в России, является актуальным. Цель научной статьи – это определение тенденций и перспектив развития российского рынка кофе.

При анализе формирования отечественного рынка кофе наблюдаются следующие тенденции [1; 2]:

- увеличивается рост объемов внутреннего производства кофе, импорта зеленого кофе;
- наблюдается прирост внутреннего рынка в денежном выражении, в первую очередь за счет увеличения потребления натурального продукта, а не растворимого кофе;
- дистрибьюторы, импортирующие готовый кофейный продукт из зарубежных компаний, тяготеют к самостоятельному внутреннему производству;
- наблюдается увеличение производства натурального зернового кофе;
- увеличивается динамика инвестиций в отрасль;
- несмотря на кризис, спрос на кофе сохранился и продукт становится базовым для населения;
- формируется «мода» пить кофе.

Таким образом, потребление кофе становится обыденным процессом для населения России, что побуждает увеличивать внутренние капитальные инвестиции и ожидать ежегодного прироста объема рынка, как в натуральном, так и в денежном выражении. В целом же, практически каждый год, за последнее десятилетие рынок кофе демонстрировал рост в пределах 6 – 8 процентов.

На сегодняшний день, около 74% потребителей приобретают растворимое кофе и 26% зерновой продукт. При этом, как упоминалось в списке тенденций, наблюдается стремительный рост именно натурального зернового кофе, что побуждает увеличивать компании производство и реализацию продукта «премиум-сегмента», который может удовлетворить новые потребности рынка.

Структура рынка по долям компаний представлена на рисунке 1.

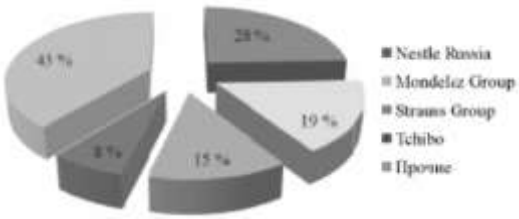


Рис. 1. Доля компаний на рынке кофе в России [1].

Основные факторы, которые влияют на развитие отечественного рынка кофе выступают:

- высокий уровень качества продукции;
- увеличение инвестиций в кофейную индустрию;
- польза от употребления кофейных напитков;
- комфорт употребления.

При этом, основными угрозами развития рынка кофе в России могут выступать:

- эмбарго на экспорт и импорт кофе;
- экономические или финансовый кризис внутреннего рынка;
- рекордная девальвация рубля или гиперинфляция.

В большей части, риски, связанные с общей экономической конъюнктурой мировой и российской экономики, а перспективы обусловлены внутренними тенденциями на рынке кофе. В связи с этим, в дальнейшем перспективным выглядит развитие именно «премиум-продукции» кофейных напитков, брендами и производителями которых выступают такие имена, как Julius Meinl, Egoiste, Paulig и Lavazza.

Таким образом, основными тенденциями текущего развития рынка кофе в России является увеличение инвестиций в отрасли и потребления натурального продукта, что побуждает производителей думать о своих конкурентных позициях, путем выпуска «премиум-сегмента». В случае отказа от последнего, компании будут упускать свои конкурентоспособность бизнеса и терять возможности увеличения объема своей выручки.

Использованные источники:

1. Кафтулина Ю.А., Володин В.М. Особенности и перспективы развития российского рынка кофе // Известия ВУЗов. Поволжский регион. Общественные науки. – 2016. – №1 (37).
2. Калашникова Д.В., Кафтулина Ю.А. Современное состояние рынка кофе в России // Научное сообщество студентов XXI столетия. Экономические науки: сб. ст. по мат. XXXIII междунар. студ. науч.-практ. конф. № 6(33). URL: http://sibac.info/archive/economy/6(33).pdf (дата обращения: 01.05.2018).
3. Винничек Л.Б., Кафтулина Ю.А., Батова В.Н. Тенденции и проблемы развития мирового рынка кофе // Московский экономический журнал. – 2017. – №1.

УДК: 33.

Чернышова К.О.
студент магистрант 1 курса
Рудковская В.Л.
студент магистрант 1 курса
СПБГЭУ
РФ, г. Санкт-Петербург
Шматко А.Д., д-р экон. наук, в.н.с.
доцент, профессор
БГТУ "ВОЕНМЕХ", ИПРЭ РАН
РФ, г. Санкт-Петербург

ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ РЫНОЧНЫХ ОТНОШЕНИЙ В РОССИИ НА ПРИМЕРЕ АПК

Аннотация: Развитие АПК на сегодняшний день является важным фактором, влияющим на экономическую стабильность, независимость и благосостояние населения страны. Главным условием решения проблем отрасли является сбалансированное развитие всех ее сфер. Одним из позитивных механизмов рыночной экономики – инвестиционная политика. Реализация инновационной деятельности зависит от достижений в научно-технической сфере агропромышленного производства, от наличия научно-производственного и трудового потенциала, от формирования адекватной аграрной и инновационной политики на всех уровнях.

Ключевые слова: Агропромышленный комплекс, промышленность, рыночные отношения, кризис, производство, государство, развитие.

Chernyshova K.O.
Student of 1 course of a magistracy of SPBGEU
Russian Federation, St. Petersburg
Rudkovskaya V.L.
Student of 1 course of a magistracy of SPBGEU
Russian Federation, St. Petersburg
Shmatko A.D.
Dr. econ. sciences, associate professor, prof. of BGTU "MILITARY MECHANICAL INSTITUTE", century of N of page of IPRE RAS
Russian Federation, St. Petersburg

PROBLEMS OF FORMATION OF MARKET RELATIONS IN RUSSIA ON THE EXAMPLE OF THE A.I.C.

Summary: Today the development of the agro-industrial complex is an important factor affecting on the economic stability, independence and welfare of the country's population. The main condition for solving the problems of the industry is the balanced development of all its spheres. One of the positive mechanisms of a market economy is investment policy. The implementation of innovative activity depends on the achievements in the scientific and technical sphere of agro-industrial production, on the availability of scientific and

production and labor potential, on the formation of adequate agrarian and innovation policies at all levels.

Keywords: agro-industrial complex, industry, market relations, crisis, production, state, development.

Развитие Агропромышленного комплекса на сегодняшний день является важным фактором, влияющим на экономическую стабильность, независимость и благосостояние населения страны. На этапе становления рыночных отношений аграрная экономика находится в упадке и переживает серьезный кризис. В результате чего происходит снижение объемов производства, а как следствие и рост безработицы. В данных условиях необходимо использовать преимущества рыночной экономики - внедрение инноваций, привлечение инвестиций, образование новых форм внутренней структуры хозяйствования, аграрного производства- закрытые и открытые АО, агрофирмы и агрокомбинаты, фермерские хозяйства. Но все это важно использовать и внедрять, учитывая экономические, природно-климатические, демографические особенности каждого региона, территории.

Агропромышленный комплекс является крупной и сложной отраслью, которая состоит из 4 сфер:

1. Сельскохозяйственное производство
2. Пищевая промышленность
3. Машиностроение сельскохозяйственного назначения
4. Обслуживание

Главным условием решения проблем отрасли является сбалансированное развитие всех ее сфер. Слабое развитие перерабатывающих отраслей АПК и производственной инфраструктуры комплекса приводит к большим потерям продукции сельского хозяйства как на стадии уборки урожая, так и на стадии транспортировки и хранения. Потери на этих стадиях составляют около 30% собранного зерна, 40 — 45% картофеля и овощей. Потребность в оборудовании для отраслей промышленности, перерабатывающих сельскохозяйственное сырье, удовлетворяется лишь на 50 — 60%, а степень износа оборудования достигает 70 — 75%153.

Основными задачами стабилизации и сбалансированного развития АПК является, во-первых, становления рынка средств производства, а как следствие и снижение себестоимости продукции на выходе, во-вторых, развитие отрасли перерабатывающей промышленности АПК. Ведь сегодня в РФ Сельскохозяйственное производство сосредоточило в себе около 80% всех производственных фондов, а занято в нем больше 60% работников АПК, тогда как в развитых странах основной процент отходит перерабатывающей и сбытовой отрасли АПК- около 70%1.

---

[153] Социально-экономическая география: теория, методология и практика преподавания. / Под ред. А.А. Лобжанидзе. – Материалы международной научно - практической конференции «Первые Максаковские чтения». – М.: МПГУ, 2016. – 403 с.

Сельское хозяйство имеет отличие от других сфер экономики, которое заключается в том, что земля выступает в качестве основного средства производства. Земля в отличие от других средств производства не является продуктом труда человека, ее размеры не могут быть увеличены. При правильном использовании земли в сельскохозяйственном производстве ее качество может улучшаться, тогда, как другие средства производства постепенно стареют как морально, так и физически154.

Также, не менее важной задачей для развития АПК в рыночной экономике будет являться государственное регулирование, а именно аграрные реформы.

В первую очередь это многоуровневая поддержка фермерских хозяйств в виде субсидий, и налоговых льгот, а также проработка на законодательном уровне регулирование земельных отношений в рамках фермерства.

Как уже упоминалось ранее один из позитивных механизмов рыночной экономики – инвестиционная политика.

Инвестиционные вложения должны быть сконцентрированы на перевооружение основных производственных фондов АПК, на модернизацию производственной инфраструктуры, а также на развитие территорий сельского хозяйства – деревень, сельских поселений, поселков. Итак, главными направлениями инвестиционной политики должны быть:

1. Перерабатывающие предприятия должны располагаться вблизи сырьевых зон

2. Создание технически оснащенных помещений для хранения и сбыта сырья и продукции

3. Строительство малоэтажной усадебной застройки для сельского и потенциального сельского населения.

Для инновационных процессов в сфере АПК характерно многообразие таких особенностей как: региональные, отраслевые, технологические, организационные и функциональные. В сельском хозяйстве воспроизводство происходит при взаимодействии экономических и естественно-биологических процессов, именно поэтому при управлении инновациями необходимо учитывать законы природы в совокупности с экономическими.

Активизация инновационной деятельности в сфере АПК подкрепляется постепенным выходом аграрной политики из кризисного состояния, развития сельскохозяйственного производства, а также обеспечению конкурентоспособности продукции сельскохозяйственной деятельности, за счет использования нововведений, которые позволяют уменьшить издержки. Также хотелось отметить, что инновации способствуют субъектам хозяйственной деятельности не терять своего положения на рынке, а порой даже увеличивать свою долю на нем.

---

[154] Государственное регулирование рыночной экономики: Учебник для вузов / Под ред. Кушлина В.М., Волгина Н.А.; редкол.: Владимирова А.А. и др. - М.: ОАО «НПО «Экономика»», 2008.

Факторы, ограничивающие инновационное развитие, подразделятся на:

– ослабление научного потенциала аграрной науки;

– ослабление поддержки аграрного сектора и финансирования научно-технических программ государством;

– несовершенство системы кредитования, высокие ставки;

– отсутствие передовой инфраструктуры и государственной инновационной политики и стратегии;

– слабый уровень подготовки кадрового персонала организаций АПК в области инновационного менеджмента.

Реализация инновационной деятельности в сфере АПК возможна при решении задач государственной инновационной политики, к приоритетным направлениям которой можно отнести:

– Разработку государственной инновационной политики;

– Создание, в условиях цифровой экономики, современной системы обеспечения инновационной деятельности в сфере АПК, в том числе и формирование кадрового потенциала;

– Совершенствование нормативно-правовой системы, регулирующей деятельность инновационных процессов в данной сфере;

– Улучшение технической и технологической составляющей организации производства, хранения и переработки продукции АПК;

– Формирование единой системы научно-технической, аграрной и инновационной политики для увеличения объема агропромышленного производства с целью привлечения капитала в развитие инновационной политики.

Реализация инновационной деятельности зависит от достижений в научно-технической сфере агропромышленного производства, от наличия научно-производственного и трудового потенциала, от формирования адекватной аграрной и инновационной политики на всех уровнях.

Использованный источники:

1. Государственное регулирование рыночной экономики: Учебник для вузов / Под ред. Кушлина В.М., Волгина Н.А.; редкол.: Владимирова А.А. и др. - М.: ОАО «НПО «Экономика»», 2008.;

2. Социально-экономическая география: теория, методология и практика преподавания. / Под ред. А.А. Лобжанидзе. – Материалы международной научно - практической конференции «Первые Максаковские чтения». – М.: МПГУ, 2016. – 403 с.;

3. Марков А.В., Шматко А.Д. Функциональное моделирование процессов в организационно-технических системах. Учебное пособие для вузов / Балтийский государственный технический университет "Военмех". Санкт-Петербург, 2005;

4. Шматко А.Д. Организация инновационной деятельности производственных предприятий: современные условия и существующие

подходы // Вестник экономической интеграции. 2009. Т. 1. С. 155-159;
5. Шматко А.Д. Основные вопросы организации финансирования инновационной деятельности организаций // Вестник экономической интеграции. 2010. Т. 1. № 11. С. 80-83;
6. Шматко А.Д. Развитие инфраструктурного обеспечения малого предпринимательства высшей школы в условиях инновационной экономики. Автореферат диссертации на соискание ученой степени доктора экономических наук / Санкт-Петербургский государственный университет экономики и финансов. Санкт-Петербург, 2012;
7. Шматко А.Д. Моделирование инновационной деятельности предприятий на основе методологии систем менеджмента качества // Вестник экономической интеграции. 2009. Т. 1. С. 78-81.

УДК 336.2

Черняев А.А.
студент 3 курса
факультет Государственного управления и финансового контроля
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
Россия, г. Москва

ПРАКТИКА ОРГАНИЗАЦИИ МЕЖБЮДЖЕТНЫХ ТРАНСФЕРТОВ ЗА РУБЕЖОМ, ВОЗМОЖНОСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ В РОССИИ

Аннотация:

В данной статье был *проанализирован зарубежный опыт предоставления межбюджетных трансфертов на примере США и Франции; выявлены инструменты предоставления трансфертов за рубежом; сделаны выводы о возможности применения схем предоставления межбюджетных трансфертов за рубежом к российской практике. Установлено наличие ряда проблем в состоянии межбюджетных отношений РФ. Результаты показали наличие схожего аппарата реализации межбюджетных отношений, но разную его реализацию в связи с разным уровнем централизации власти и управления.*

Ключевые слова: межбюджетные трансферты, категориальные и блочные гранты, вертикальное и горизонтальное бюджетное выравнивание

Chernyaev A.A.
student 3rd year
faculty of Public Administration and Financial Control Financial
University under the Government of the Russian Federation
Russia Moscow

PRACTICE OF ORGANIZATION OF INTERBUDGET TRANSFERS ABROAD, POSSIBILITY OF APPLICATION IN RUSSIA

Abstract: In this article, foreign experience in providing intergovernmental transfers by the example of the USA and France; instruments for providing

transfers abroad have been identified; conclusions were drawn on the possibility of applying schemes of granting interbudgetary transfers abroad to Russian practice. Several problems have been identified in the state of intergovernmental fiscal relations of the Russian Federation. The results showed the presence of a similar apparatus for the implementation of intergovernmental fiscal relations, but different implementation in connection with the different levels of centralization of power and administration.

Keywords: interbudgetary transfers, categorical and block grants, vertical and horizontal budget equalization

Актуальным направлением в обеспечении устойчивых темпов экономического роста является совершенствование межбюджетных отношений, ориентированных на повышение финансовой самодостаточности бюджетов всех уровней бюджетной системы.

Современный этап развития межбюджетных отношений в России предполагает развитие и усовершенствование инструментов межбюджетного регулирования, и их адаптацию к меняющимся экономическим условиям. [4]

Федеративное устройство Российской Федерации предполагает наличие самостоятельных федеральных, региональных и местных бюджетов, а также распределение и перераспределение бюджетных доходов между всеми уровнями при помощи различных инструментов, одним из которых являются межбюджетные трансферты. К видам межбюджетных трансфертов законодательство РФ относит: дотации, субсидии и субвенции.

Помимо «вертикального финансирования» в РФ предусмотрен механизм «горизонтального» сотрудничества. Так, республика Татарстан заключила соглашение о финансовой взаимопомощи и сотрудничестве с 60 субъектами РФ. [5]

На организацию межбюджетных отношений существенное влияние оказывает государственное устройство, а также культурно-исторический фактор.

Мировая практика реализации межбюджетных отношений многообразна, и своим многообразием представляет несомненный интерес в поиске позитивных механизмов повышения финансовой устойчивости и самодостаточности бюджетов бюджетной системы. [2]

Спецификой межбюджетных отношений США можно считать отсутствие вертикальных трансфертов, либо стабилизационных программ. Предоставление межбюджетных трансфертов осуществляется либо в форме категориальных или блочных грантов.

«Категориальные гранты» используется для стимулирования нижестоящих уровней власти по выполнению проектов и расходных программ государства.

«Блочные гранты» применяются для финансирования определенной отрасли: социальное обеспечение, ЖКХ, и т.п. В России тоже существует данная форма трансфертов: субсидии и субвенции на выполнение расходных

обязательств публично-правовых образований. [6]

Система горизонтального выравнивания в США заключается в предоставлении специальных бюджетных грантов непосредственно нуждающемуся региону. Но, несмотря на это, доля расходов государства на развитие территорий незначительна. Бюджетное выравнивание в США отличается высокой децентрализацией бюджетной системы. На всех уровнях власти чётко разграничены бюджетные полномочия и финансовые источники. Регионы обладают значительной самостоятельностью в вопросе формирования своих доходов. Регионы формируют свои доходы преимущественно за счёт собственных источников, они имеют право вводить свои собственные налоги, регулировать ставку, и т.п. [7]

На первый взгляд можно говорить о том, что данная децентрализованная модель имеет много преимуществ, но наряду с ними есть ряд существенных недостатков. В качестве таковых можно назвать невозможность проведения единой налоговой политики в масштабе всей страны, ослабление контроля за действиями регионов, равнодушное отношение к проблеме дефицитов региональных бюджетов и т.д.

В целом, можно говорить о том, что и РФ, и США активно влияют на развитие регионов через целевые и нецелевые трансферты. Но в США средства идут не на бюджетное выравнивание, а на целевое финансирование в виде грантов и субсидий. В России же приоритет отдается дотациям. [3] Их основная цель заключается в выравнивании бюджетной обеспеченности регионов [1]. Причина отличия от США заключается в разной степени сбалансированности бюджетов и социально-экономического развития территорий. Субъекты России в большей степени нуждаются в помощи, и именно поэтому активно пользуются дотациями и бюджетными кредитами.

Помимо межбюджетных трансфертов и в США, и в России в регионы поступают бюджетные инвестиции и средства по федеральным программам. В некоторых случаях объём этих средств может превышать объём трансфертов («Программа по развитию Дальнего Востока» в РФ). Посредством данных средств роль межбюджетных трансфертов для бюджетов снижается и на первый план выходит цель по развитию налоговой базы регионов и более эффективному использованию средств бюджета. Уровень экономического развития США и обуславливает самостоятельность регионов в бюджетных вопросах. [6]

Проанализировав систему межбюджетных отношений в США, можно говорить о том, что на сегодняшний день невозможно использование опыта США в данном вопросе по причине существенных различий между странами в уровне социально-экономического развития, разного уровня федерализма и т.п.

Что касается Франции, то государственный бюджет страны является основополагающим звеном финансовой системы: на его долю приходится половина всех финансовых ресурсов страны. Как официальный бюджет не создается органами власти, он формируется лишь как вспомогательный

документ, объединяющий различные виды бюджетов страны.

Основным документом, который регламентирует основу построения межбюджетных отношений во Франции является Европейская хартия о местном самоуправлении. Также в рекомендациях Комитета министров совета Европы говорится о том, что межбюджетное выравнивание является предпосылкой к финансовой децентрализации и основным элементом в обеспечении проведения политики долгосрочного развития регионов. [8]

В отличие от США и России данная страна является унитарным государством, что обусловило состав её бюджетной системы. Бюджетная система Франции представлена двумя звеньями: федеральным и местным. В свою очередь местный уровень бюджетной системы состоит из трёх подуровней – это регионы, департаменты и муниципалитеты.

Местный уровень бюджетной системы страны получает трансферты в основном за счёт «блочных грантов» - на финансирование определенной отрасли. Субсидии же можно разделить на субсидии социальной направленности и субсидии на развитие.

Обычно во Франции используется 4 критерия при распределении трансфертов по регионам: численность населения, возраст и социальная структура населения, и особенности той или иной территории. [10]

Дотации же в системе бюджетного выравнивания стран предусмотрены, если регион готов предложить своему населению тот же объем услуг, который оказывает правительство, при условии соблюдения того же объёма финансирования. Также дотации могут быть предоставлены региону с тяжёлым положением: например – высокий уровень безработицы. [9]

Таким образом, проанализировав систему межбюджетных отношений в федеративном и унитарном государствах можно говорить о том, что набор инструментов для регулирования у стран в целом одинаковый, но развивается по-разному в силу различий в уровне централизации власти и управления. В России состояние межбюджетных отношений характеризуется наличием определенных проблем: неравномерность распределения трансфертов в зависимости от статуса субъекта, масштабность территории, большое количество субъектов и т.п.

Совершенствование межбюджетных отношений в РФ должно быть ориентировано на преодоление иждивенческих настроений реципиентов, и стимулировании расширения доходного потенциала территорий. Трансферты должны быть ориентированы не на пролонгацию депрессивности, а обеспечение прогрессивного роста.

Использованные источники:

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ (ред. от 28.12.2013) // Собрание Законодательства Российской Федерации. – 1998. – № 31.
2. Васильева Н.В. Межбюджетные трансферты как метод финансовой деятельности государства // Финансовое право. - № 4 (62). – 2015. – стр.31-

37.
3. Удовцева А.С Межбюджетные трансферты и их роль в формировании бюджетов субъектов Российской Федерации // «Экономика и социум». - №4(35). - 2017. – стр.1-5.
4. Ерошкина Л.А Развитие межбюджетных отношений и форм межбюджетных трансфертов в Российской Федерации. // «Казанский экономический вестник». - № 4(18). - 2015. Стр. 79 – 86.
5. Богачёва О.В. «Горизонтальные межбюджетные трансферты»: опыт зарубежных стран и возможность применения в России // Финансовая аналитика: проблемы и решения. – №24(258). – 2015. Стр.55-68
6. Мотрич В.С., Федорова А.И Международный опыт организации межбюджетных трансфертов / статья в сборнике трудов конференции - Фонд региональной стратегии развития. – 2016. – стр.381-384
7. Морозова Е.А., Шахворостов И.С Модели организации межбюджетных отношений в зарубежных странах и возможности их использования в Российской Федерации / Е.А.Морозова – Вопросы экономики и права. – 2012. - №6. – стр.162-166
8. Council of Europe, “Recommendation Rec (2005) 1 of the Committee of Ministers to member states on the financial resources of local and regional authorities”. January 19. 2005.
9. Иванов В.В. Теория и практика межбюджетных отношений: монография / В. В. Иванов ; Библиотека Российской Академии Наук (СПб.). - СПб. : БАН : Нестор-История, 2010. – 228с.
10.Генеральная дирекция общественных финансов Франции [Электронный ресурс] / URL: https://www.impots.gouv.fr/portail/ (дата обращения: 15.03.2018).

УДК [811.581+811.111] ’373

Чжао Пэнбо
аспирант
кафедра романо-германской
филологии и межкультурной коммуникации
Институт межкультурной
коммуникации и международных отношений
Белгородский государственный
национальный исследовательский университет
Россия, г. Белгород

НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ ФРАЗЕОЛОГИЗМОВ С КОМПОНЕНТОМ СТИХИИ В СОВРЕМЕННЫХ КИТАЙСКОМ И АНГЛИЙСКОМ ЯЗЫКАХ

Аннотация: В настоящей статье рассматриваются некоторые особенности фразеологизмов с компонентом стихии в современных китайском и английском языках. В фокусе внимания находятся специфические черты фразеологизмов с компонентом «дерево», поскольку в современном китайском языке феномен дерева относится к одной из стихий. В английском языке указанный феномен не относится к проявлениям стихии, однако его рассмотрение в настоящей статье интересно в ракурсе теории языка. Существование общих и частных свойств фразеологизмов позволит в дальнейшем открыть большие перспективы для идентичных исследований.

Ключевые слова: китайский язык, английский язык, фразеологическая единица, дерево, стихия, феномен

Zhao Pengbo, Postgraduate unit
Belgorod State National Research University
Belgorod, Russia

SOME FEATURES OF PHRASEOLOGICAL UNITS WITH A COMPONENT OF FORCE OF NATURE IN THE MODERN CHINESE AND ENGLISH LANGUAGES

Annotation:

This article is devoted to some features of phraseological units with a component of the forces of nature in modern Chinese and English. The focus of attention are specific features of phraseological units with the component "wood", since in the modern Chinese language the phenomenon “wood” belongs to one of the nature forces. In English, this phenomenon does not apply to manifestations of the nature forces, but its consideration in this article is interesting in the forefront of the theory of language. The existence of general and particular properties of phraseological units will allow us to open further great prospects for the identical research.

Keywords: Chinese, English, phraseological unit, wood, forces of nature, phenomenon

Язык и культура существуют в тесной взаимосвязи, поскольку язык является не только вербальным памятником окружающего мира, но и его интерпретатором. Так, язык профилирует особые грани, специфическим образом запечатлевает внутренний мир человека и менталитет народа [2].

Наиболее ярко культурная жизнь любой нации проявляется во фразеологии, вплетаясь таким образом в языковую картину мира лингвокультуры. При этом фразеологические единицы разной степени сращённости, содержат знания о культурном и историческом развитии страны и передают такие сведения от поколения к поколению в неизменном виде. «Фразеология представляет собой непосредственное вербальное выражение не только окружающей человека действительности, но и ее духовное национально маркированное осознание» [3, с.63]. Иными словами, выступая в качестве кода, язык формирует специфические свойства реальности для человека.

Основное понятие фразеологии - понятие фразеологизма является достаточно сложным, что объясняет отсутствие его единой трактовки. Разные научные школы, по-разному определяют это понятие. Так, например, В.В. Виноградов считает, что к фразеологизмам можно относить лексикализованные сочетания и так называемые фразеологические сращения, фразеологические единства и фразеологические сочетания, а также некоторые отдельные слова, имеющие переносное значение, соответственное понятию фразеологизма. С точки зрения В.В. Виноградова, к фразеологическому фонду относятся также пословицы, поговорки, «крылатые выражения» и т.д. [2, с.127].

Настоящая статья ставит своей целью описание фразеологических единиц любого уровня сращенности, основным критерием которого является наличие компонента «стихия». И если учитывать тот факт, что в китайском языке «дерево» считается одной из стихий, целесообразно обратиться и к изучению вербализации рассматриваемого феномена в английском языке и определить, почему именно в этом языке феномен дерева не является стихией. Такого рода исследование, как нам кажется, будет интересно в рамках работы в области теория языка.

Учитывая тот факт, что язык отражает реальную действительность, поиск ответа на вопросы об особенностях вербальной репрезентации феноменов целесообразно искать в лексикографических данных.

С этой целью обращаемся к описанию словарного толкования лексемы 木 – «дерево» в современном китайском языке: 1) 树类植物的通称 «общепонятное наименование растений»：树木«дерево», 乔木«высокое дерево», 灌木«кустарник»; 2) 木料、木制品«древесный материал»：木材« строевой лес; дерево» ，木器 «деревянная утварь; мебель »，木匠«плотник» ，木已成舟«дерево уже стало лодкой (*обр. в знач.: совершившийся факт; ничего уже не переделаешь*)»; 3) 棺材«деревянный тулуп»：棺木гроб, 行将

就木 быть на край гроб, доживать последние дни; 4) 质朴«простой, искренний»：木讷（глуповатый）; 5) 感觉不灵敏，失去知觉 «без чувств» ：麻木неметь, одеревенелый ; 6) 五行之一 «Дерево (*как стихия в китайской космогонии, ассоциируется с весной, востоком; циклическими знаками* 甲 и 乙; *подданным; тоном* 角 *китайской пентатоники; гуманностью* 仁 ; *кислым вкусом и вонючим запахом*)»; 7) 姓 «Му» (*фамилия*) [4].

Изучение представленной словарной дефиниции показывает, что прямое значение лексемы 木 – «дерево», первостепенно включает понятие «растительность» и предполагает генеративное значение. Все последующие значения являются более узкоспециальными и подразумевают: «деревянный», «деревянная утварь», «глупый человек», «одеревенелое чувство» и т.д.

Для сравнения приведём дефиницию толкового англоязычного словаря лексеме wood – 1) The hard fibrous material that forms the main substance of the trunk or branches of a tree or shrub, used for fuel or timber – «твердый волокнистый материал, который образует основное вещество ствола или ветвей дерева, или кустарника, используется для топлива или древесины»: *a block of wood* – «кусок дерева»; 2) Wooden barrels used for storing alcoholic drinks – «Деревянные бочки, используемые для хранения алкогольных напитков»: *wines from the wood* – «вина из бочек»; 3) A collection of trees, shrubs, herbs, grasses, etc, usually dominated by one or a few species of tree: usually smaller than a forest – «коллекция деревьев, кустарников, трав, трав и т. д., обычно преобладают один или несколько видов деревьев, обычно меньше леса»: *an oak wood* – «*дубовая древесина», pine is a soft wood and teak is a hard wood – «Сосна - мягкая древесина, а тик - твердая древесина»*; 4) An area of land, smaller than a forest, that is covered with growing trees – «Площадь земли, меньше чем лес, покрытая растущими деревьями»: *a long walk in the woods – долгая прогулка по лесу;* 5) firewood – «дрова»: *you should put some more wood in the fire – «ты должны положить еще дрова в огонь».*

Представленные выше лексикографические трактовки в рассматриваемых нами дистантных языках показывают, что существуют сходства и различия в трактовке понятия «дерево». Например, как в китайском, так и в английском языке, слово «дерево» используется для для обозначения наименований растений и древесных материалов. Кроме того, существуют отличия в рассматриваемых понятий, например, в китайском языке, дерево имеет значение «простой, искренний», для обозначения глуповатого человека – 木讷的人; и дерево как стихия в китайской космогонии, ассоциируется с весной, востоком.

Для подтверждения того факта, что в дистантных языках существуют сходства и различия, обратимся к описанию использования фразеологических единиц в рассматриваемых нами языках, предварительно разбив их на группы.

К первой группе, относятся фразеологические единицы, имеющие одинаковый набор компонентов и одинаковую семантическую составляющую в обоих изучаемых нами языках:

1. The timber has been turned into a boat already ; what is done cannot be undone «дерево уже стало лодкой (обр. в знач.: совершившийся факт; ничего уже не переделаешь) » [4] **木已成舟** (mu yi cheng zhou)

Например: It's too late to complain now, what is done cannot be undone. / 现在抱怨已经太迟了，木已成舟。 «Сейчас слишком поздно жаловаться, дерево уже стало лодкой, ничего уже не переделаешь»

2. Climb a tree to catch a fish «взбираться на дерево в поисках рыбы (*обр.: безнадежное дело, напрасный труд, попусту тратить время*) » [4] 缘木求鱼 (yuan mu qiu yu)

Например: You ask for water from the stones, it’s like climb a tree to catch a fish. / 你想从石头上得到水，就像缘木求鱼一般。 «Ты просишь воду у камней, это как взбираться на дерево в поисках рыбы – напрасный труд»

Ко второй группе относятся фразеологические единицы, имеющие разный набор компонентов и разную семантическую составляющую:

1. Out of the wood (or woods) [6] – избежать *(вне)* опасности **脱离危**险（tuo li wei xian）

Например: we are not out of the woods yet. / 我们还没有脱离危险。 «Мы еще не избежем вне опасности»

2. Touch wood [5] – «тьфу, чтобы не сглазить» / **摸摸木**头，但愿走好运，甩掉坏运气

Например: I haven't been banned yet, touch wood. / 我还没有被禁止, 但愿能走好运. «Тьфу-тьфу-тьфу, чтобы не сглазить».

Представленные специфические группы фразеологизмов с компонентом «дерево» в обоих рассматриваемых языках позволяют говорить о некоторых лингвокультурных особенностях, которые несмотря даже на общность восприятия профилируются в разных языковых средствах. Таким образом, существуют несколько групп фразеологизмов с идентичным содержанием и написанием, а также с идентичным содержанием, но вариативной вербальной составляющей в нескольких языках. Кроме того, принципиальной особенностью касательно сравнения данных в рассматриваемых нами лингвокультурах, является отождествление феномена дерева со стихией в китайском языке и отсутствием подобного в английском языке. Сопоставительный анализ подобного рода позволяет выявить специфические для лингвокультуры смыслы и уточнить общность восприятия, что открывает большие перспективы для исследований в

области теории языка.

Использованные источники:

1. Виноградов В.В. Об основных типах фразеологических единиц в русском зыке // Лексикология и лексикография: Избранные труды. – М.: Наука, 1974.
2. Маслова, В. А. Лингвокультурология [Текст]: учеб. пособие для студ. высш. учеб, заведений / В. А. Маслова. — М.: Издательский центр «Академия», 2001. — 208 с.
3. Шанский Н.М. Фразеология современного русского языка. – М., 1985. – С. 110
4. Китай и китайский язык для профессионалов и любителей. URL: https://bkrs.info
5. Новый Оксфордский словарь английского языка. URL: https://en.oxforddictionaries.com
6. Словарь английского языка. URL http://www.dictionary.com

УДК 159.9

Читак Л.Б.
студент
специальность «Психология»
научный руководитель: Капидинова С.Б., к.психол.н.
преподаватель
кафедра психологии
ГБОУВО РК КИПУ
Республика Крым, г. Симферополь

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ЛИЧНОСТИ ПОДРОСТКОВ СКЛОННЫХ К ЖЕСТОКОМУ ПОВЕДЕНИЮ

Аннотация. В статье рассматривается «жестокое поведение подростков» в условиях образовательного учреждения. Определены личностные особенности подростков склонных к формированию насильственных форм поведения. А также выявлены особенности семейного воспитания подростков с насильственными формами поведения. На констатирующем этапе эксперимента с целью определения группы девочек-подростков с жестокими формами поведения был применен метод экспертной оценки. Были использованы: статистическая обработка данных включала расчеты средних величин и их стандартных отклонений, определение достоверности исследуемых параметров с помощью t-критерия Стьюдента.

Ключевые слова: жестокое поведение, подростки, семейное воспитание, насильственные формы поведения, насильственные формы поведения, метод экспертной оценки, t-критерия Стьюдента.

Chitak L.B., a student of the specialty "Psychology"
GBOUVO RK CIPU
The Republic of Crimea, Simferopol
Scientific adviser: Kapidinova S.B., k.psihol.n.
lecturer of the Department of Psychology
GBOUVO RK CIPU
The Republic of Crimea, Simferopol

PSYCHOLOGICAL PECULIARITIES OF THE PERSONALITY OF ADOLESCENTS INCLUDED TO CRUEL CONDUCT

Annotation. The article deals with "cruel behavior of adolescents" in the conditions of an educational institution. Identified personal characteristics of adolescents prone to the formation of violent forms of behavior. And also features of family education of teenagers with violent forms of behavior are revealed. At the ascertaining stage of the experiment, the method of peer review was used to determine the group of adolescent girls with severe forms of behavior. The following were used: statistical data processing included calculations of mean values and their standard deviations, determination of the reliability of the investigated parameters using Student's t-test.

Key words: cruel behavior, adolescents, family education, violent behavior, violent behavior, peer-review method, Student's t-test.

Постановка проблемы. Психологические механизмы жестокого обращения и насилия подростков изучено недостаточно. Педагогическая практика свидетельствует о росте негативных проявлений, в том числе агрессии, среди школьников. Проявления жестокого поведения несовершеннолетних приобретают иногда опасные формы. Рост детской преступности, приобщение к алкоголю и наркотикам несут реальную угрозу здоровью и жизни, как самого ребенка, так и людей, которые его окружают.

Целью статьи является определить психологические особенности различных форм жестокого поведения у девочек-подростков.

Анализ последних публикаций по теме исследования. Проблема отклонений в поведении от общепринятых просоциальных норм и образцов (девиаций) существует на всех возрастных этапах развития. Психологами изучаются виды, причины отклонений поведения у детей и подростков, разрабатываются программы психопрофилактики и коррекции девиаций (С.А. Беличева, Н.В. Дмитриева, Е.В. Змановская, Ю.А. Клейберг, В.Т. Кондрашенко, Н.Ю. Максимова, И.А. Фурманов и многие другие).

Основное изложение материала. В подростковом возрасте большая роль отводится коллективно групповым формам общения и, вместе с тем, растет значение индивидуальных контактов. Усиливается потребность в установлении более широких отношений, которые выходят за пределы семьи. Блокирование данной потребности создает ситуацию одиночества, которая вызывает у многих негативные переживания, чувства отчужденности, порождает фрустрацию [2]. По мнению ученого Э. Фромма подростковый возраст – это время изменений, время формирования нового человека, где происходит установка ценностей, новых идей, становления характера [5].

Эмпирическое исследование проводилось в общеобразовательных школах города Симферополя Республики Крым. В исследовании приняли участие подростки-девочки 8-9 классов. Возраст детей составлял 13-15 лет. Это обусловлено тем, что начиная с 13 лет, для подростков является очень специфической реакция группирования со сверстниками, когда референтной группой становятся сверстники и когда подростков уже практически невозможно «вернуть в семью».

С помощью анкетного опроса из 16 утверждений были сформированы группы: экспериментальная группа (15 подростков-девочек, которые для решения проблем использовали насильственные способы) и контрольная группа (15 подростков-девочек).

В исследовании нами использованы следующие психодиагностические методики: опросник «Исследование типа семейного воспитания» (Э. Эйдемиллер) [6], для определения проявлений агрессии - методика Басса-Дарки, методика тревожности Спилбергера - Ханина, для исследования

самооценки и уровня притязаний - Методика исследования самооценки Дембо-Рубинштейн в модификации А.М. Прихожан.

Согласно результатам анкетирования, было выявлено: что подростки-девочки из контрольной группы склонны к таким основным поведенческим проявлениям, относящихся к категории насильственных:

1) не учитывать мнение других, ригидно настаивать на своем мнении;
2) решать проблемные ситуации силой;
3) не упрашивать, а заставлять других делать что-либо;
4) жестко и критично (иронично) оценивать других;
5) поучать и наставлять других;
6) считать себя всегда правым, даже если ошибается;
7) агрессивно реагировать на замечания;
8) подсмеиваться над другими;
9) обижать других;
10) не прислушиваться к мнению других.

Анализ данных о фактах жестоких действий или издевательства в отношении подростков со стороны окружающих показал, что больше всего подростки подвергаются жестоким действиям со стороны главарей и членов детских групп (среди них ребята - 56%, девушки - 53%); старших братьев или сестер (соответственно 42 и 39 процентов) родителей или отчимов (34 и 28 процентов) незнакомых взрослых (38 и 42 процента) учащихся старших классов школы (26 и 17 процентов) учителей (23 и 16 процентов). Меньше страдают подростки от работников милиции (ребята - 11%, девушки - 7%); одноклассников (соответственно 16 и 12 процентов).

В частности, физическому насилию (избиение ребенка, дергание за волосы, щипание, царапинам, толкание, пощечины) подвергаются со стороны родителей, родных - 81%, 12% - со стороны учителей, 73% - со стороны школьного окружения и 62% со стороны « улицы ».

Очевидно, у подростков, склонных к насилию, происходит искажение качеств: мужество трансформируется в агрессивность и холодность, а общительность и открытость - в распущенность и навязчивость.

Определив уровень таких деструктивных тенденций, можно с большей вероятностью прогнозировать возможность проявления открытой мотивационной агрессии. Полученные данные свидетельствуют о том, что у девочек-подростков с жестоким поведением уровень агрессивности выше, чем у девочек-подростков с нормативным поведением. Таким образом, девочки-подростки с жестоким поведением в меньшей степени контролируют свою агрессивность, и она не имеет избирательный и направленный характер, выплескивается на всех окружающих.

На следующем этапе был исследован уровень самооценки (Рис.1.)

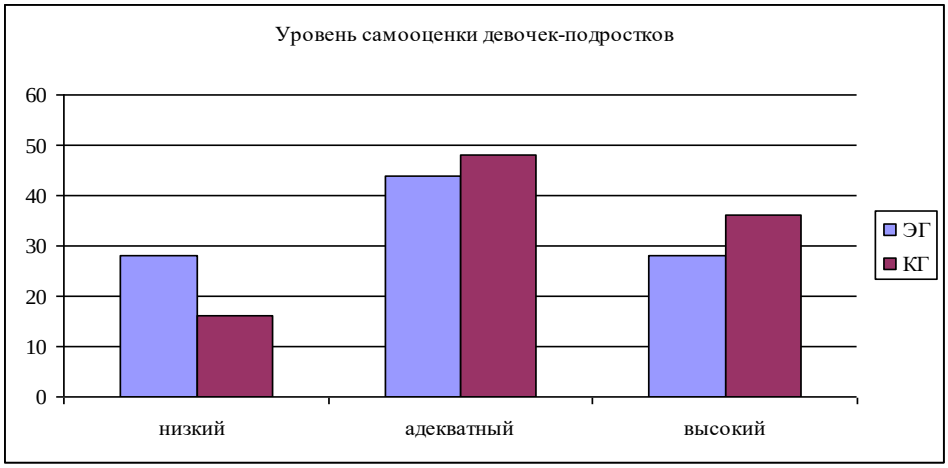


Рисунок 2. Показатели уровня самооценки

По результатам исследования 36% подростков с нормативным поведением имеют высокую самооценку. Такая самооценка может указывать на определенные отклонения в формировании личности. Завышенная самооценка может подтверждать личностную незрелость, неумение правильно оценить результаты своей деятельности, сравнивать себя с другими; такая самооценка может указывать на существенные искажения в формировании личности — «закрытости для опыта», нечувствительности к своим ошибкам, неудачам, замечаниям и оценкам окружающих. Адекватно высокая самооценка – показатель органичного развития личности. Следует отметить, что ни у кого из испытуемых с нормативным поведением не отмечается низкая самооценка. Для большой части подростков ЭГ свойственны средняя и высокая самооценка - 28 и 44%, а у 28 % наблюдается низкая, что свидетельствует о крайнем неблагополучии в развитии личности. Эти испытуемые составляют «группу риска», их, как правило, мало. За низкой самооценкой могут скрываться два совершенно разных психологических явления: подлинная неуверенность в себе и «защитная», когда декларирование (самому себе) собственного неумения, отсутствия способности и тому подобного позволяет не прилагать никаких усилий.

Мы обнаружили, что подростки девочки с жестоким поведением, имеют неадекватный Я-образ, который является фактором, что приводит к формированию насильственного поведения. Такая неадекватность является проявлением работы защитных механизмов личности: подростки с фрустрацией потребности в зависимости требуют принятия и одобрения.

Выводы. «Жестокое поведение» можно объяснить, как действия или бездействие, которые применяются принудительно одной стороной над другой с целью физического, психического, сексуального удовлетворения, что приводит к личностным нарушениям и негативным социальным последствиям. Формирование насильственного поведения является результатом действия многих факторов, а механизмы ее становления лежат на разных уровнях (биологическом, социальном, индивидуально-

психологическом) до сих пор не могут считаться описанными. Агрессивное поведение подростка, как правило, бывает направлено против взрослых и родственников. Оно выражается во враждебности, словесной брани, наглости, неповиновении и негативизме, лжи, прогулах и вандализме. Подростки с этим типом нарушений обычно даже не пытаются скрыть свое антисоциальное поведение. Они рано начинают втягиваться в сексуальные отношения, принимать табак, алкоголь и наркотики. Такое поведение может носить форму хулиганства, физической агрессии и жестокости по отношению к сверстникам. В тяжелых случаях наблюдаются дезорганизация поведения, воровство и физическое насилие.

Использованные источники:

1. Аверин В.А. Психология детей и подростков: Учеб. пособие.– СПб., 1998.– 379 с.
2. Бандура А., Уолтерс Р. Подростковая агрессия. Изучение влияния воспитания и семейных отношений / Пер. с англ. – М.: Апрель Пресс, ЭКСМО-Пресс, 1999. – 512 с.
3. Берковиц Л. Агрессия: причины, последствия и контроль / Пер. с англ. – СПб.: прайм-ЕВРОЗНАК, 2001. – 512 с.
4. Калинина Н.В. Формирование социальной компетентности как механизм укрепления психического здоровья подрастающего поколения // Психол. наука и образование. – 2001. – № 4. – С. 12 – 16.
5. Рудестам К. Групповая психотерапия. Психокоррекционные группы: теория и практика / Пер. с англ. – СПб.: Питер, 1999. – 384с.
6. Степанов В.Г. Психология трудных школьников: Учеб. пособие для студентов высш. пед. учеб. заведений. – М.: Академия, 2001. – 336 с.

УДК 159.9 316.6

Читак Л.Б.
студент
специальность «Психология»
научный руководитель: Капидинова С.Б., к.психол.н.
преподаватель
кафедра психологии
ГБОУВО РК КИПУ
Республика Крым, г. Симферополь

ПСИХОЛОГО-ПЕДАГОГИЧЕСКАЯ КОРРЕКЦИЯ ЖЕСТОКОГО ПОВЕДЕНИЯ У ДЕВОЧЕК-ПОДРОСТКОВ

Аннотация. В статье рассматривается проблема жестокого поведения у девочек-подростков. Определены личностные особенности подростков склонных к формированию насильственных форм поведения. Предложена программа психолого-педагогической коррекции жестокого поведения у девочек-подростков

Ключевые слова: жестокое поведение, подростки, семейное воспитание, насильственные формы поведения, коррекция, девочки-подростки.

Chitak L.B., a student of the specialty "Psychology"
GBOUVO RK CIPU
The Republic of Crimea, Simferopol
Scientific adviser: Kapidinova S.B., k.psihol.n.
lecturer of the Department of Psychology
GBOUVO RK CIPU
The Republic of Crimea, Simferopol

PSYCHOLOGICAL-PEDAGOGICAL CORRECTION OF CRUEL BEHAVIOR IN TEENAGER GIRLS

Annotation. The article deals with the problem of cruel behavior in adolescent girls. Identified personal characteristics of adolescents prone to the formation of violent forms of behavior. A program of psychological and pedagogical correction of cruel behavior in adolescent girls is proposed.

Keywords: cruel behavior, adolescents, family education, violent behavior, correction, adolescent girls.

Постановка проблемы. Социологические исследования свидетельствуют о росте жестокого поведения в подростковой среде. Тревогу вызывает тот факт, что различные формы насилия, как непосредственного (драки, физическое насилие), так и косвенного (оскорбления, насмешки, в том числе и нецензурные), воспринимаются современными подростками, как вполне допустимы.

Целью статьи является разработка программы профилактики и коррекции девиантного поведения, а также групповой психологической

коррекции отклоняющегося поведения детей и подростков, при осуществлении психолого-педагогического сопровождения подростков, склонных к жестокому поведению.

Анализ последних публикаций по теме исследования. Профилактике насилия в отношении подростков посвящен ряд исследований. Психологические аспекты насилия в отношении подростков разрабатывались в исследованиях А. Асмолова, Б. Малышки, Т. Драгунова, Н.Зиновьевой, Н. Максимовой, Н. Михайловой, Л. Семенюк, Н. Тарабрин, Д.Фельдштейна. Проблеме насилия были также посвящены работы зарубежных психологов А. Бандурыа, Р. Бэрона, А. Брауна, Д. Ричардсона, З. Фрейда, В.Холичер.

Психологические механизмы жестокого обращения и насилия подростков изучено недостаточно. Несмотря на значительные усилия, направленные на создание профилактических и коррекционных программ, до окончательного решения проблемы насилия в подростковой среде еще далеко. Существующий уникальный опыт кризисных центров, приютов и телефонов доверия для пострадавших от насилия детей и подростков, безусловно, важен. Вместе с тем, не менее важным является преодоление жестокого поведения подростков в обычной школьном среде, когда насилие еще не достигает уголовных или криминальными форм.

Основное изложение материала. В 1993 г. группа психологов из Гарвардского университета на основании проведенного исследования сделала выводы: формам насильственного поведения дети учатся, следовательно, их можно научить и альтернативным просоциальным формам поведения. Среди практических средств главным и наиболее эффективным указанные выше исследователи считают введение в школьное образование специальных программ, направленных на усвоение детьми навыков мирного поведения, умение справляться с эмоциями, вести переговоры, решать конфликты и тому подобное.

Преодолению нарушений поведения у подростков предшествует диагностика причин и формы насильственного поведения. Она проводится на основании критериев, приведенных педагогом (классным руководителем) и социальным педагогом, с привлечением для консультаций школьного психолога. Именно поэтому программа преодоления насильственного поведения должна быть комплексной и предусматривать участие педагога, психолога и родителей.

Система отношений трудных детей, как правило, характеризуется конфликтностью, негативными переживаниями. Надо создать вокруг такого школьника атмосферу доброжелательности, окрашенную положительным эмоциональным тоном, снять конфликтность в общении с педагогами и одноклассниками.

Мы исходили из необходимости создать клуб, где подростки могли бы заниматься. В школе они собираются вечером дважды в неделю. Цель встреч - разнообразить свободное время. В рамках клуба используются такие

методы работы:

а) встречи и общение с интересными людьми; б) обсуждение тем, актуальных для подростков; в) танцы и пение.

Это постоянная составляющая работы с детьми. К работе клуба привлечено школьного психолога, заместителя директора по воспитательной работе, социального педагога. В клубе используется компьютерная техника, поэтому подростки могут посмотреть и обсудить последние фильмы.

Кроме того, дважды в месяц они встречаются в спортивном зале: играют в баскетбол, футбол и настольный теннис. Подключение спортивных занятий позволяет разрядить в социально приемлемых рамках накопленную энергию.

Второй составляющей работы является родительские семинары и индивидуальные консультации для родителей подростков. Цель таких семинаров - повышение уровня педагогической культуры родителей, обсуждение проблем подросткового возраста в целом, а также проблем поведения их детей в частности. Родители учатся решать педагогические ситуации: как поступить в том, или ином случае, поведение будет оптимальной и т.п. Такие встречи проводятся раз в месяц, продолжительность каждой - 1-1,5 часа. На рассмотрение выносится ряд проблем:

а) возрастные особенности личности подростка; б) нарушения поведения подростков: причины и возможности коррекции в) акцентуация личности подростков; г) психосексуальные проблемы подростка; д) эгоизм подростка и его причины; е) причины агрессивного поведения подростка.

Третья составляющая программы - социотерапевтические группы подростков, работа с которыми включает следующие этапы:

1. Оценку и диагностику формы и причин нарушения поведения.

2. Определение индивидуальной стратегии педагогического воздействия для каждого подростка, отбор специфических упражнений. Мы исходили из того, что само по себе упражнение может быть полезной для подростков с различными формами насильственного поведения, потому что каждый выносит из нее что-то свое. Вместе с тем, вынести это «свое» ребенок может при условии адекватной групповой рефлексии своего поведения, чувств и переживаний. В этом смысле важно указать основные направления работы рефлексии в группах в соответствии с формой насильственного поведения.

Социальному педагогу следует сделать акцент на формировании таких черт, как ответственность и надежность. Основные идеи, которые подросток должен усвоить, - «если не я, то кто», «я сам ответственен за свою судьбу».

Наиболее эффективной стратегией является повышение уверенности подростка в себе (упражнения, направленные на повышение ассертивности), а также снятия психоэмоционального напряжения с помощью использования релаксационных, успокаивающих техник. В групповых ситуациях подросткам предлагается проиграть роли или выполнить определенные

упражнения, после которых он делится своими переживаниями и интерпретациями ситуации. Он получает порой неожиданную обратную связь от членов группы. Это позволяет ему осознать неадекватность своих мыслей и представлений и понять, что его никто не хотел обидеть.

3. Собственно коррекционный этап.

4. Оценку изменений на уровне поведения, личности и когнитивных установок.

Подростки встречаются в течение месяца дважды в неделю. Затем занятия прекращаются в месяц. После этого проходит еще один цикл групповых встреч. Длительность групповых встреч составляет 24-32 часа. Каждое занятие длится 1,5-2 часа и имеет определенный алгоритм:

а) разогрева;

б) кульминация, в рамках которой рассматриваются и решаются актуальные проблемы подростков;

в) снятие напряжения.

На стадии разогрева используются самые разнообразные психотехнические приемы, описанные в литературе [2]. Задача этого этапа состоит в том, чтобы сформировать позитивный настрой группы, чувство доверия и безопасности.

На второй стадии используются дискуссии, психодраматические игры, такие психотехнические приемы, как «горячий стул», психоскульптура и др.

На третьей стадии ставится задача сбросить психоэмоциональное напряжение, расслабиться.

В процессе группового занятия используются следующие стратегии:

1. Когнитивная. Обсуждаются неадаптивные мысли и убеждения подростков, которые препятствуют их социальному адаптации. Это могут быть такие мысли: «Я никому не нужен», «Я одинокий», «Я слаб и беспомощен», «Я отвергнут и никому не нужен», «Я не любимый», «Я плохой», «Мир страшен и опасен »,« Мою свободу ограничивают »,« Другие склонны смеяться надо мной ». В рамках этой стратегии подростки должны осознать неадаптивнисть и ошибочность своих мыслей и попытаться отказаться от них. Для этого используется ряд приемов. Например, техника трех колонок, когда в первой пишут психотравмирующую ситуацию, в третьей - отрицательные эмоциональные и поведенческие реакции. Задача подростка - заполнить пустую вторую колонку - колонку неадаптивных мыслей. Так он учится рефлексировать и анализировать свои переживания и свои мысли. Техника самонаблюдения, техника социального сравнения и др. [4].

2. Вербальная. Проясняются основные виды конфликтов подростка, а затем обсуждаются в группе. Одной из обсуждаемых в группе тем является «Кто такой настоящий мужчина?», «Кто такая настоящая женщина?».

Занятия группы, которые проводятся с детьми, могут быть следующих видов: 1) тематическими, 2) биографическими, 3) ориентированными на взаимодействие «здесь и сейчас».

Программа комплексной педагогической коррекции насильственного поведения подростка включает различные психолого-педагогические и социально-педагогические мероприятия. Это позволяет решать насильственного поведения у подростков на разных уровнях. В программе должны участвовать социальный педагог и школьный психолог как главные действующие лица, при необходимости привлекают классных руководителей, учителей и родителей. Программа комплексной педагогической коррекции насильственного поведения подростка включает в себя.

- ✓ Клуб
- ✓ Родительские семинары
- ✓ Группы подростков
- ✓ Консультации родителей подростков

В программе учитываются основные направления педагогической деятельности по профилактике и преодолению социально-негативных форм девиантного поведения у детей и подростков, а именно:

а) повышение роли семьи в профилактике социально-отклоненной поведения у подростков;

б) повышение воспитательной роли образовательных учреждений в предотвращении и преодолении девиантного поведения подростков;

в) управление наиболее целесообразным влиянием на круг общения, взаимодействия подростка в процессе его развития и воспитания;

г) развитие внешкольного системы консультирования и помощи семьям, детям и подросткам в преодолении девиантного поведения;

д) использование позитивных возможностей СМИ и защите детей и подростков от их негативного воздействия;

е) привлечение подростков к участию в общественной деятельности, организациях (спортивных, культурно-развлекательных, туристических, театральных и др.)

ж) активизация самовоспитания, преодоление негативных привычек, помощь в работе над собой [5].

Выводы. «Жестокое поведение» девочек- подростков связано с нарушениями семейного воспитания. Семейное воспитание создает ряд условий для появления и формирования жесткого поведения подростков-девочек, что обуславливает реальную необходимость диагностики и коррекции данного негативного явления. Программа комплексной педагогической коррекции насильственного поведения подростка включает различные психолого-педагогические и социально-педагогические мероприятия. В программе учитываются основные направления педагогической деятельности по профилактике и преодолению социально-негативных форм девиантного поведения у детей и подростков. Разработанная программа может быть использована в работе психологических служб общеобразовательных учреждений.

Использованные источники:
1. Аверин В.А. Психология детей и подростков: Учеб. пособие.– СПб., 1998.– 379 с.
2. Ананьев Б.Г. Психологическая структура личности и ее становление в процессе индивидуального развития человека // Психология личности в трудах отечественных психологов / Сост. Л.В.Куликов.– СПб.: Питер, 2000.– С. 48 – 54.
3. Берковиц Л. Агрессия: причины, последствия и контроль / Пер. с англ. – СПб.: прайм-ЕВРОЗНАК, 2001. – 512 с.
4. Бурлачук Л.Ф., Морозов С.М. Словарь-справочник по психодиагностике. – СПб.: Питер Ком, 1999. – 528с.
5. Рудестам К. Групповая психотерапия. Психокоррекционные группы: теория и практика / Пер. с англ. – СПб.: Питер, 1999. – 384с.

УДК 372.881.111.1

Чуланова А.Р.
студент 5 курса
историко-филологический факультет
Нижегородский национальный
государственный университет им. Н.И. Лобачевского
Арзамасский филиал
Россия, г. Арзамас

ТРУДНОСТИ АУДИРОВАНИЯ ИНОЯЗЫЧНОЙ РЕЧИ

Аннотация: данная статья посвящена выявлению и исследованию трудностей аудирования, оказывающих влияние на прогресс и мотивацию учащихся. За счет устранения данных трудностей у учащихся в процессе аудирования возрастет мотивация к изучаемому языку, и, следовательно, повысится уровень знаний английского языка.

Ключевые слова: аудирование, трудности аудирования, английский язык, механизмы аудирования, учебный процесс.

Chulanova A.R.
student
5 course, historical-philological faculty
Nizhny Novgorod National State University. N.I. Lobachevsky
Arzamas Branch
Russia, Arzamas

DIFFICULTIES IN LISTENING COMPREHENSION OF FOREIGN SPEECH

Annotation: This article is devoted to identifying and investigating the difficulties of listening comprehension that affect the progress and motivation of students. By eliminating these difficulties, students in the listening process will increase their motivation for the language being studied, and, consequently, the level of knowledge of the English language will increase.

Key words: listening comprehension, difficulties in listening, English, listening mechanisms, learning process.

В последние годы проблемы аудирования инозычной речи являются весьма актуальными и привлекают все большее внимание исследователей. Существует целый ряд работ, посвященных данной тематике. Однако до настоящего времени многие проблемы остаются не до конца решенными.

В реальном общении нам приходится много слушать, и то, насколько точно и полно мы воспринимаем полученную информацию, может определить наши последующие действия. Научить обучающихся понимать звучащую речь является одной из важнейших целей обучения [2].

Аудирование – необходимый навык при изучении иностранного языка. Несмотря на его значимость, трудности, возникающие в процессе аудирования, начали изучаться сравнительно недавно. Чтобы иметь положительный результат аудирования, следует определить ряд трудностей, оказывающих влияние на прогресс и мотивацию учащихся.

Одним из очевидных препятствий является тот факт, что «произношение слова может сильно отличаться от его написания» [3]. Устная речь существенно отличается от письменной, вследствие чего, идентификация слова становится проблематичной для учащегося. Наравне с произношением и идентификацией границ слова, разницей в фонетическом строе родного и изучаемого языка, следует рассматривать и просодические компоненты речи, такие как интонация, мелодика, темп речи. Еще один момент, который следует учитывать - «словарный запас и грамматика также имеют тенденцию становиться более разговорными и менее формальными» [4],т.е. спонтанность речи, отсутствие последовательности в изложении мыслей, отклонение от языковых норм, изобилие разговорных речевых клише и выражений, а также фразеологических оборотов, вызывают у учащихся в процессе аудирования ряд трудностей, обусловленных стилевой и жанровой принадлежностью аудиотекста.

Следующая трудность, которую следует учитывать, заключается в том, что «устные тексты существуют в реальном времени и нуждаются в быстрой обработке; когда текст закончен, остается только его ментальное представление» [5]. Аудирование требует мгновенной обработки, что делает данный вид речевой деятельности более сложным, чем, например, чтение. Кроме того, «в большинстве случаев слушатели должны обрабатывать текст, темп которого устанавливается говорящим» [4], что означает, что слушатели обычно не могут контролировать скорость, что вынуждает их воспринимать речь говорящего в навязанном им «скоростном режиме».

Социокультурные особенности страны изучаемого языка, также оказывают существенное влияние на возникновение трудностей у учащихся. Обучаясь на своей родине и не имея достаточных контактов с носителями языка, ученик, как правило, не обладает необходимыми фоновыми знаниями. Таким образом, общее понимание культуры и истории страны могут сыграть

значительную роль в понимании речевого сообщения. [1]

В процессе обучения аудированию учителю необходимо учитывать возможность возникновения трудностей, а также прогнозировать и заранее предотвращать их возникновение. В случае возникновения препятствий, описанных выше, помогать учащимся в их преодолении.

Целенаправленная деятельность учителя содействует предотвращению трудностей по формированию всех психологических механизмов аудирования, всех навыков и умений, входящих в структуру этого вида речевой деятельности. На занятие по иностранному языку должна реализовываться регулярная, последовательная тренировка всех психологических механизмов аудирования, нацеленная на: а) увеличение темпа внутреннего проговаривания; б) формирование механизмов речевого слуха, вероятностного прогнозирования, селекционирования полезного сигнала; в) расширение объема оперативной памяти. Так как аудирование считается внешне невыраженным процессом внутренней активности, для диагностики трудностей необходимо извлекать осуществляемые действия во внешний план с помощью специально разработанных для этой цели системы заданий и обсуждать с учащимися, что именно кажется им наиболее сложным, чему, с их точки зрения, необходимо в первую очередь уделить внимание.

Продуманная организация учебного процесса, четкость и логичность изложения, максимальная опора на активную мыслительную деятельность, разнообразие приемов обучения, уточнение задач восприятия позволяет создать внутреннюю мотивацию, направить внимание обучающихся на моменты, которые помогут запрограммировать будущую практическую деятельность с воспринятым материалом.

Использованные источники:

1. Методика обучения иностранным языкам: традиции и современность [Текст]: кол. монография / под ред. А.А. Миролюбова. – Обнинск: Титул, 2010. – 464 с.
2. Пассов Е.И. Коммуникативный метод обучения иноязычному говорению: пособие для учителей иностранных языков. – М.: Просвещение, 1991. – 223 с.
3. Bloomfield A., What makes listening difficult? Factors affecting second language listening comprehension. In University of Maryland press, 2010. – 92 c.
4. Osada, N. 2004. Listening Comprehension Research: A Brief Review of the Last Thirty Years. 2004 TALK, Japan.
5. Vandergrift, L., “Listening to Learn or Learning to Listen?”. In Cambridge University Press (Ed.), Annual Review of Applied Linguistics (2004) (pp. 3-25) Cambridge University Press, USA.

УДК 349.6

Чульдум А.-Х.М.
студент
научный руководитель: Голубничий А.А.
старший преподаватель
Хакасский государственный университет им. Н.Ф. Катанова
Россия, г. Абакан

СОВРЕМЕННОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО В СФЕРЕ ОХРАНЫ ВОДНЫХ БИОРЕСУРСОВ

Аннотация: в статье представлены материалы, освещающие основные изменения законодательства в сфере охраны водных биоресурсов за последние несколько лет. Выделяются основные направления развития в отрасли.

Ключевые слова: охрана водных биоресурсов, современное законодательство.

Chuldum A.-Kh.M.
Student
KhakasStateUniversity. N.F. Katanova
Russia, Abakan
Scientific supervisor: Golubnichiy A.A.
senior lecturer
KatanovKhakass State University
Russia, Abakan

MODERN LEGISLATION IN THE FIELD OF PROTECTION OF AQUATIC BIOLOGICAL RESOURCES

Abstract: the article presents materials covering the main changes in the legislation in the field of protection of aquatic biological resources over the past few years. The main directions of development in branch are allocated.

Key words: protection of aquatic biological resources, modern legislation.

Развитие рыболовного хозяйства является одним из основных направлений государственной политики Российской Федерации (РФ). Это обусловлено наличием ряда достаточно сложных проблем в отросли. Так, Выпханова Г.В. и Жаворонкова Н.Г. (2016) выделяют в своих работах в качестве основных проблем рыбного хозяйства нехватку современных рыбопромысловых судов, преимущественно сырьевую модель развития, низкую степень переработки, слабую береговую и перерабатывающую инфраструктуру, незначительность объемов аквакультуры, крайне невысокий процент сопутствующей продукции. Кроме того, авторы отмечают, что наряду с очевидными отраслевыми достижениями в целом отрасль демонстрирует по сравнению с другими странами, например Норвегией, Китаем и многими другими, низкую динамику развития и наличием многочисленных проблем экологического характера[1]. При этом, наиболее острыми экологическими проблемами в данной отрасли остаются

охрана, использование и воспроизведение водных биологических ресурсов.

По официальным данным Федерального агентства по рыболовствуна 1 ноября 2017 года выявлено более 105 тысяч нарушений законодательства в области рыболовства и сохранения водных биологических ресурсов. За ущерб, причиненный водным биоресурсам, им предъявлено исков на сумму свыше 51 млн. рублей[2]. Эти данные свидетельствуют о колоссальном ущербе водным биоресурсам незаконной деятельностью. Кроме того наблюдения за водными экосистемамиотмечают невосполнимые потери биологического разнообразия. Так, на 1 ноября 2017 года был зафиксирован 41 случай гибели водных биоресурсов [2]. По этому, совершенствование законодательства и перспективы его развития направленное на охрану, использование и воспроизведение водных биологических ресурсов остаются актуальными и требуют разностороннего рассмотрения.

Современное законодательство ранжируется в соответствии с уровнем государственной власти и предоставляет широкий перечень различных праворегулирующих документов. Однако, основополагающими являются федеральные законы изменение которых наиболее значимо. По этой причине следует выделить перечень таких документов. К законам, регулирующим охрану водных биологических ресурсов относятся: «О животном мире» от 24 апреля 1995 года; «Об аквакультуре (рыбоводстве) и о внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ» от 2 июля 2013 года;«О рыболовстве и сохранении водных биологических ресурсов» от 20 декабря 2004 года;«Об охране окружающей среды» от 10 января 2002 года.Также стоит отметить Водный кодекс РФ иКодекс РФ об административных правонарушениях. Кроме выше перечисленных выделяют: постановления правительства РФ, нормативные правовые акты, документы федеральных органов исполнительной власти и иные нормативные документы, обязательность соблюдение которых установлена законодательством РФ.

За последние годы законодательство переживает активное развитие, в том числе и по вопросам экологии. В отрасли рыбного хозяйства это проявляется в виде особого внимания к проблемам охраны, использования и воспроизведения водных биологических ресурсов. Рассмотрим основные изменения федерального законодательства за последние несколько лет.

В декабре 2014 года признаны утратившими силу отдельные положения из Федерального закона от 20.12.2004 N 166-ФЗ "О рыболовстве и сохранении водных биологических ресурсов", через два года в 4 июле2016 введены квоты вылова водных биоресурсов, предоставленных на инвестиционные цели в области рыболовства предназначенные для осуществления промышленного рыболовства и прибрежного рыболовства[3]. В конце 2016 года вступили в силу изменения Федерального закона "О рыболовстве и сохранении водных биологических ресурсов". В соответствии с ними предусматривается, что прибрежное рыболовство осуществляется юридическими лицами и индивидуальными предпринимателями, зарегистрированными в соответствующем прибрежном

субъекте РФ,в случаеесли лицо, не зарегистрировано на территории прибрежного субъекта то осуществляется прекращение права на добычу (вылов) водных биоресурсов. Кроме того изменением устанавливается, что рыбоводное хозяйство, надлежащим образом исполнившее свои обязанности по договору пользования рыбоводным участком, по истечении срока его действия имеет преимущественное перед другими лицами право заключения договора на новый срок без необходимости проведения торгов. С начала 2017 года Федеральный закон "Об исключительной экономической зоне Российской Федерации" был дополнен. Теперь лица, осуществляющие рыболовство в исключительной экономической зоне, обязаны вести промысловый журнал по специальной форме.

Кроме изменений федерального законодательства стоит отметить постановление правительства от 6 сентября 2016 года, в соответствии с которым суда под флагом РФ, используемые для рыболовства в открытом море, должны быть оснащены техническими средствами контроля, обеспечивающими постоянную автоматическую передачу информации о местоположении судна.

Деятельность по охране, использованию и воспроизведению водных биологических ресурсов подконтрольна Министерству сельского хозяйстваРФ и Федеральному агентству по рыболовству, поэтому часть приказов данных государственных органов составляют важную часть законодательного аппарата по регулированию отношений в этой отрасли. Рассмотрим наиболее важные приказы данных органов власти.

В 2015 году вступили в силу два приказа Минсельхоза России. Первый устанавливает определенный Росрыболовством общий допустимый улов водных биологических ресурсов во внутренних морских водах, территориальном море РФ, на континентальном шельфе и в исключительной экономической зоне, в Азовском и Каспийском морях. Второй от 28 апреля 2015 N 166 вводит порядок освидетельствования рыболовных судов и их судовладельцев на соответствие требованиям Международного кодекса по управлению безопасной эксплуатацией судов и предотвращением загрязнения, а так же выдачи соответственного свидетельства. В документе уточняется, что освидетельствование судовладельцев заключается в проверке системы управления безопасностью, позволяющей персоналу эффективно обеспечивать безопасность и защиту окружающей среды, освидетельствование рыболовного судна происходит так же, на соответствие требованиям проверкой систем управления безопасностью на рыболовном судне.

1 января 2016 года вступил в силу Приказ Росрыболовства "Об утверждении порядка ведения реестра ремонтно-маточных стад в целях сохранения водных биологических ресурсов" в нем регламентируется порядок ведения реестра стад объектов аквакультуры в целях сохранения водных биологических ресурсов.

В целом последние изменения законодательства направлены в

основном на противодействие незаконному использованию водных биоресурсов, укреплению нормативно-правовых основ регистрации, пространственного распределения рыбопромысловых судов и учета объектов аквакультуры в целях сохранения водных биологических ресурсов. Внимание уделяется также соответствию требованиям международных норм и парцеллированию воздействия рыбопромысловой деятельности путем ведения квоты вылова водных биоресурсов, для промышленного рыболовства и прибрежного рыболовства.

Изменения законодательства происходят как следствие направления политики государства. Основополагающимдокументомотражающим основной набор планов и задач рыбопромысловой деятельности является стратегия развития рыбохозяйственного комплекса РФ на период до 2020 года. Одной из основных целей стратегии является переход рыбохозяйственного комплекса к инновационному типу развития на основе сохранения, воспроизводства, рационального использования водных биоресурсов[4]. Среди задач можно выделить направленность на восстановление и сохранение ресурсно-сырьевой базы рыболовства, развитие искусственного воспроизводства и аквакультуры, повышение эффективности государственного управления в сфере рыбохозяйственного комплекса, стремление к международному сотрудничество и укреплению позицийРФ на мировом рынке продукции рыбопромышленного комплекса. Таким образом, этот документ обосновывает преобразования в рыбохозяйственном комплексе и отражает изменения в законодательстве по отношению кохране, использованию и воспроизведению водных биологических ресурсов. Кроме того, это подтверждает направленность рыбохозяйственной политики на совершенствование и дальнейшее развитие, в том числе и законодательства в сфере охраны водных биоресурсов и среды их обитания.

Использованные источники:

1. Выпханова Г.В., Жаворонкова Н.Г. Государственная экологическая политика и документы стратегического планирования // Экологическое право. 2016. N 3. С. 24 - 29.
2. Федеральное агентство по рыболовству [Электронный ресурс] http://fish.gov.ru/otraslevaya-deyatelnost/okhrana-vodnykh-bioresursov (Дата обращения: 20.02.2018).
3. Федеральный закон от 20 декабря 2004 г. N 166-ФЗ "О рыболовстве и сохранении водных биологических ресурсов" (с изменениями и дополнениями) [Электронный ресурс] http://base.garant.ru/12138110/#friends (Дата обращения: 21.02.2018).
4. Приказ Федерального агентства по рыболовству от 30 марта 2009 г. N 246 "Об утверждении Стратегии развития рыбохозяйственного комплекса Российской Федерации на период до 2020 года" [Электронный ресурс] http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/2068101/ (Дата обращения: 21.02.2018).

Чумак Е.В.
студент магистрант
факультет «Управления персоналом»
Белгородский государственный университет
Россия, г. Белгород

СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ

Аннотация: статья отражает современные проблемы в системе управления персоналом, предложены пути их преодоления, проведен сравнительный анализ.

Ключевые слова: управление персоналом, предприятие, персонал, кадровый потенциал.

Chumak E.V.
Graduate student
Faculty of "Personnel Management"
Belgorod State University
Russia Belgorod

PERSONNEL MANAGEMENT SYSTEM

Annotation: the article reflects the current problems in the personnel management system, suggests ways to overcome them, and carries out a comparative analysis.

Key words: personnel management, enterprise, personnel, personnel potential.

Вступление

Самым ценным ресурсом организации является персонал. Эффективная работа сотрудников повышает конкурентоспособность и прибыльность организации. Решение вопросов управления персоналом является одним из наиболее приоритетных для большинства российских предприятий. Рассмотрим несколько определений понятия «управление персоналом».[1]

П. Торшин рассматривает данный термин, как одну из функций управленческой деятельности: «это специфическая функция управленческой деятельности, главным объектом которой является человек, входящий в определенные социальные группы». Определение В. Веснина имеет общие черты с трактовкой П. Егоршина: «это управление человеком в обитании, направленное на обеспечение условий для ’эффективного использования его интеллектуальных и физических возможностей, укрепление трудовых отношений, мотивации и получение от работников максимальной отдачи»[2]

И. Матвеева понимает управление персоналом как целостную систему: «управление персоналом представляет собой совокупность механизмов, принципов, форм и методов воздействия на формирование, развитие и использование персонала организации, реализуемых как ряд взаимосвязанных направлений и видов деятельности». Отличительной

чертой этого определения является обоснование поэтапной реализации стадий управления персоналом и взаимосвязь входящих в нее элементов.[3]

Обобщая приведенные выше трактовки, можно сказать, что управление персоналом — это совокупность взаимосвязанных приемов, форм, методов организации работы с персоналом, которые:

• во-первых, ведутся от имени руководящего состава организации;

• во-вторых, направлены на обеспечение условий для эффективного и наиболее полного использования интеллектуальных и 28 физических возможностей работника;

• и, в-третьих, нацелены на повышение эффективное и работы организации.[4]

В соответствии с этими определениями формируется система управления персоналом предприятия, в которой реализуются функции управления персоналом. Она включат подсистему общего линейно руководства и ряд функциональных подсистем, специализирующихся на выполнении однородных функций(схема 1.)

Функции подсистем выполняются разными подразделениями по работе с кадрами предприятия. В зависимости от размеров предприятия состав подразделений меняется: на мелких предприятиях одно подразделение может выполнять функции нескольких подсистем, а на крупных- функции каждой из подсистем, как правило выполняет отдельное подразделение .[5]



Схема 1. Состав подсистемы управления персоналом предприятия.

Большинство авторов рассматривают особенности системы управления персоналом как подсистемы общего управления предприятием и выделяют: объект и субъект, цели системы, задачи, ее функции и структуру, принципы и методы функционирования. [6]

Рассмотрим субъект и объект системы управления персоналом

предприятия. Субъект управления персоналом — менеджер или работник аппарата управления, непосредственно осуществляющий разработку и реализацию решений. Объект управления персоналом – элемент, на который направлено управление. В данном случае это отдельные работники или коллективы.

Первоначальным этапом проектирования и формирования системы управления персоналом организации является формулировка целей данной системы. Для различных организаций цели системы управления персоналом варьируются в зависимости от характера деятельности организации объемов производства, стратегических задач и т.п. Обобщение опыта зарубежных и отечественных организаций позволяет сформулировать главную цель системы управления персоналом как обеспечение организации персоналом.[7]

Л. Иванова выделяет следующие цели системы управления персоналом предприятия:

• главная цель обеспечение организации персоналом его эффективное использование, профессиональное и социальное развитие;

• цели второю уровня: разработка стратегии управления персоналом, прогнозирование и перспективное планирование персонала, построение системы мотивации и социальною обеспечения персонала;

• цели третьего уровня: реализация новых требований к специалистам и рабочим местам, потребности предприятия в новых специалистах и должностях, анализ динамики развития персонала, анализ качества жизни, анализ индивидуальных типов развития персонала, планирование социального развития персонала.

И. Лазарева, в свою очередь, выделяет и такие задачи системы управления персоналом, как повышение уровня удовлетворенности трудом всех категорий персонала и обеспечение высокого уровня жизни работников, которые считают работу в фирме желанной.[8]

Содержание системы управления персоналом раскрывается в его следующих функциях:

1) организационной - планирование источников комплектования кадрами, информированность населения о наборе персонала, объем средств на подготовку и т.п.;

2) социально-экономической - комплекс условий и факторов, определяющих использование и закрепление персонала.

3) воспроизводственной, обеспечивающей создание учебно-материальной базы и развитие персонала.[9]

Исходя из приведенных целей, задачи и функций, которые присущи системе управления персоналом предприятия, можно сделать вывод, что она оказывает значительное влияние на экономическое состояние предприятия в равных ее аспектах повышения конкурентоспособности предприятия, в частности, достижение максимальной прибыли, обеспечение организации персоналом и эффектное его использование, обеспечение реализации

желаний, потребностей и интересов работников и т.п. В конечном итоге, значимость системы управления персоналом для экономического состояния предприятия очевидна.[10]

Система управления персоналом предприятия имеет сложную структуру. Большинство авторов выделяют следующие подсистемы, входящие в управление персоналом: планирование персонала: найм персонала, обучение и развитие персонала, а также организация, контроль и мотивация персонала(схема 2) .



Схема 2. Функции управления персоналом.

Подсистема планирования персонала включает в себя разработку кадровой политики и стратегию управления персоналом, развитие кадрового потенциала организации и рынка, труда; организацию кадрового планирования и прогнозирования потребности в персонале; поддержание взаимосвязей с внешними источниками, обеспечивающими организацию кадрами.[11]

Подсистема найма и учета персонала включает организацию набора и отбора кандидатов на вакантную должность; прием персонала, учет приема, перемещений увольнений персонала; управление занятостью, документационное обеспечение системы управления персоналом. Подсистема оценки обучения и развития персонала включает осуществление обучения, переподготовку и повышение квалификации персонала, введение в должность и адаптацию новых работников; организацию и проведение мероприятий по оценке персонала; управление развитием карьеры.[12]

Для каждой организации данные процедуры имеют индивидуальный характер, также при выборе системы оценки персонала особое внимание обращается на ее соответствие другим процессам управления персоналом - планирования карьеры, профессионального обучения, чтобы избежать противоречий и конфликтов. Подсистема мотивации персонала включает

нормирование трудового процесса и тарификацию оплаты труда: разработку систем материального и нематериального стимулирования, а также применение методов морального поощрения персонала. С. Филин отмечает, что если руководители предприятия хотят, чтобы их сотрудники хорошо, с удовольствием работали, они должны принять их потребности и мотивы. Подсистема социального развития включает организацию питания в течение рабочего дня: обеспечение охраны здоровья, отдыха сотрудников и их семей: организацию физической культуры: соблюдение требований к состоянию рабочих мест персонала; организацию социального страхования.[13]

Правовых аспектов трудовых отношений, а также с согласованием распорядительных и иных документов по управлению персоналом. Система работы с персоналом отражаема в таких важнейших документах, как: устав предприятия: правила внутреннего трудового распорядка, коллективный договор, штатное расписание предприятия, положение об оплате и премировании труда, положение о подразделениях, трудовой договор сотрудника, должностные инструкции. Подсистема информационного обеспечения включает в себя ведение учета и статистики персонала; информационное и техническое обеспечение системы управления персоналом; обеспечение персонала необходимой для работы научно-технической информацией.

Рассмотрим основные принципы функционирования системы управления персоналом. Е. Маслов отмечает, что принципы системы управления персоналом трактуются как устойчивые правила сознательной деятельности людей в процессе управления. Согласно подходу Р. Марданова различают две труппы принципов системы управления персоналом в организации: принципы, характеризующие требования к формированию системы управления персоналом, и принципы, определяющие направления развития системы управления персоналом. К первой группе относятся следующие принципы: обусловленность функций управления персоналам целям производства, экономичность, прогрессивность и перспективность; научность; комплексность; оперативность, согласованность и др. Ко второй группе – адаптивность системы управления персоналом целям предприятия, специализация и др. Все принципы системы управления персоналом реализуются во взаимодействии. Их сочетание зависит от конкретных условий функционирования системы управления персоналом организации. В качестве способов реализации принципов выступают методы управления персоналом. Исследователи выделяют различные методы, используемые в системе управления персоналом. Н. Банько выделяет следующие группы методов:

• методы сбора данных анкетирование, интервьюирование, активное наблюдение в течение рабочего дня, беседа, изучение 32 документов и др.;

• методы анализа; системный анализ, экономический анализ, экспертно-аналитический метод и др.;

• методы формирования: системный подход, метод аналогий,

параметрический метод, творческие совещания и др.

• методы обоснования: метод сравнения, нормативный метод, моделирование фактического и желаемого исследуемого объекта, функционально-стоимостной анализ и пр.

• методы внедрения: обучение, переподготовка и повышение квалификации работников аппарата управления. [14]

Ученые отмечают, что в настоящее время в литературе раскрываются и применяются на три группы - методов управления персоналом: административные, экономические и социально-психологические. Эти группы методов управления чаше всего рассматриваются как дополняющие друг друга. Следует заметить, что наибольший эффект и качество системы управления персоналом достигаются в случае применения методов в комплексе. Применение системы методов позволяет охарактеризовать объект совершенствования со всех сторон, что помогает избежать просчетов. Системный подход учитывает взаимосвязи между отдельными элементами управления персоналом и выражается в разработке конечных целей, определении путей их достижения, создания соответствующей системы управления персоналом предприятия.

Заключение.

Таким образом, система управления персоналом — это совокупность принципов, форм и методов организации работы с персоналом.

Система управления персоналом — это подсистема управления организацией в целом Основной целью системы управления персоналом является обеспечение предприятия персоналом, его эффективное использование, профессиональное и финальное развитие.

Система управления персоналом предприятия выполняет ряд функций: организационную, социально-экономическую, воспроизводственную.[15]

Использованные источники:

1. Банько Н. Управление персоналом. - Волгоград: ВолгГТУ, 2014. - 96 с.
2. Баркова О. Развитие систем управления персоналом в современной организации // Современные проблемы экономики, менеджмента и маркетинга. Материалы XVI Международной научно-практической конференции. 2016. С. 37-40.
3. Бутова Л.М. Эволюция взглядов на проблемы формирования 33 доходов населения // Территория науки. 2015. № 1. С. 34-40.
4. Веснин В. Практический менеджмент персонала. - М.: Юрист, 2013. - 495 с.
5. Горбатова М. Методы управления персоналом. - Кемерово: Юнити, 2015. - 155 с.
6. Егоршин П. Карьера одаренного менеджера. - М.: Логос, 2014. - 408 с .
7. Иванова-Швец Л. Управление персоналом. - М.: ЕАОИ, 2015. - 200 с.
8. Лазарева М., Писарева Л. Анализ системы управления персоналом предприятия // Управление персоналом: современные кадровые технологии в организациях: Материалы I республиканской научно-практической

конференции. 2013. № 1. С. 115-116.
9. Марданов Р. Управление персоналом на основе процессных технологий // Деньги и кредит. 2013. № 6. С. 8-15.
10.Маслов Е. Управление персоналом предприятия. - М.: Проспект, 2014. - 312 с.
11. Матвеем Н., Телятник С., Приходько В. Управление персоналом как целостная система мер // Научно-технический сборник. 2015. № 75. С. 170-174.
12.Спиридонов Д. Терминология: менеджмент. - М .: Проспект, 2015. - 55 с.
13.Филин С. Управление человеческими ресурсами. - Алматы: Институт директоров, 2016. – 209 с.
14. Шапиро С. Управление персоналом как вид предпринимательской деятельности. – М.: Альфа-Пресс, 2014. – 300 с.
15.Щелокова С.С. Моделирование эффективной кадровой политики предприятия // Территория науки. 2016. № 1. С. 127-136.

УДК 004

Чурзина Е.О.
студент 3 курса
факультет «Инженерно-экономический»
Абрамова О.Ф.
доцент
кафедра «Информатика и технология программирования»
научный руководитель: Рыбанов А.А., к.техн.н.
доцент, заведующий кафедрой «Информатика
и технология программирования»
Волжский политехнический институт
(филиал) ВолгГТУ
Россия, г. Волжский

РАЗРАБОТКА ПРОЕКТНОЙ ДОКУМЕНТАЦИИ И ПРОТОТИПА АВТОМАТИЗИРОВАННОЙ СИСТЕМЫ УЧЕТА МУЗЕЙНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ Г. ВОЛЖСКОГО

Аннотация

В данной работе проведено исследование предметной области программной системы для автоматизации учета ценностей историко-краеведческого музея г. Волжского, а также составлены техническое задание на разработку системы, её эскизный проект и программа тестирования.

Ключевые слова

Исследование предметной области, техническое задание, диаграмма состояния, разработка программной системы.

Churzina E.O.
student
3 course, faculty "Engineering and Economics"
Volzhskiy Polytechnic Institute
(branch) VSTU
Russia, Volzhskiy
Abramova O.F.
senior lecturer of faculty "Informatics and technology of programming"
Volzhskiy Polytechnic Institute
(branch) VSTU
Supervisor: Rybanov A.A.
candidate of technical Sciences, associate Professor, head of faculty
“Informatics and technology of programming”
Volzhskiy Polytechnic Institute
(branch) VSTU

DEVELOPMENT OF DESIGN DOCUMENTATION AND A PROTOTYPE OF AN AUTOMATED ACCOUNTING SYSTEM OF MUSEUM ACTIVITIES VOLZHSKY

Abstract

In this work, the study of the subject area of the software system to automate the accounting of values of the historical Museum of Volzhsky, as well as the technical task for the development of the system, its preliminary design and testing program.

Keywords

The study of the subject area, technical specification, state diagram, development of software system.

Описание бизнес-процессов

• Добавление карточки. Входная информация – инвентарный номер, номер акта приемки, вид фонд, дата акта приемки, состояние ценности, описание и материал ценности. Выходная информация – запись в базе данных карточек. Управляющий модуль – перечень необходимых для заполнения полей. Механизм получения – заполнение базы данных.

• Удаление карточки. Входная информация – инвентарный номер. Выходная информация – запись в базе удаленных карточек. Управляющий модуль – акт списания ценности. Механизм получения – удаление записи в базе данных.

• Поиск ценности. Входная информация – инвентарный номер, номер акта приемки, дата, ключевая информация из описания. Выходная информация – записи в базе данных. Управляющий модуль – ключевая информация для поиска. Механизм получения – поиск в базе данных.

• Создание отчетности. Входная информация – данные о проведении ревизии/тематической выставки/добавленных и удаленных ценностях. Выходная информация – отчет о проведении ревизии/тематической выставки или ежемесячный отчет. Управляющий модуль – шаблон отчета. Механизм получения – ручное или автоматическое заполнение.

• Редактирование базы данных. Входная информация – инвентарный номер, номер акта приемки, дата, ключевая информация из описания. Выходная информация – измененные записи в базе данных. Управляющий модуль – верные данные о экспонате. Механизм получения –редактирование базы данных.

В состав АС должны входить следующие подсистемы:

- Подсистема хранения данных;
- Подсистема формирования отчетности;
- Подсистема регистрации и аутентификации.

Подсистема хранения данных

Подсистема хранения данных должна осуществлять хранение данных, описывающих карточку.

Также в отдельных базах необходимо хранение регистрационных данных научных сотрудников и документов отчетностей.

Подсистема должна обеспечивать периодическое резервное копирование и сохранение данных на дополнительных носителях информации.

Подсистема формирования отчетности

Подсистема должна обеспечивать возможность формирования следующих отчетных форм:

– Отчет о проведении тематических выставок (количество использованных ценностей, тематика выставки, дата выставки);

– Отчет о ревизии (все ли ценности имеются в музее, не повредилось ли их состояние, дата ревизии);

– Ежемесячный отчет о новых ценностях (сколько ценностей зарегистрировано за прошедший месяц, в каком они формате, диапазон инвентарных номеров и актов приемок).

Подсистема формирования отчетности должна включать механизмы гибкой настройки, а также инструментарий по формированию новых отчетных форм.

Подсистема регистрации и аутентификации

Подсистема должна обеспечивать регистрацию новых научных сотрудников, а также их вход в систему. Также подсистема должна хранить и защищать персональные данные научных сотрудников, указанных при регистрации.

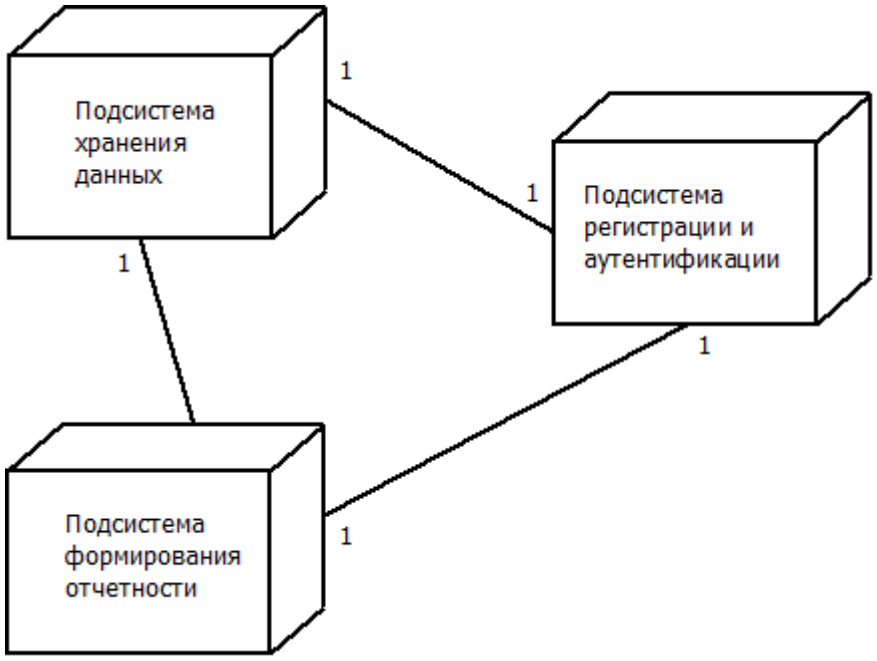


Рисунок 1 – Диаграмма развертывания подсистем

Описание процесса деятельности

Описание постановки задачи:

Система предназначена для автоматизации карточной деятельности

музея г. Волжского, в части исполнения следующих процессов:

- регистрация новых ценностей в базе;
- последующее ведение базы данных (внесение изменений в картотеку и удаление ненужных карточек);
- поиск по базе данных;
- проведение тематических выставок;
- проведение ревизии;
- составление документов отчетности, их скачивание или удаление;
- проведение регистрации научных руководителей и их последующей авторизации в системе.

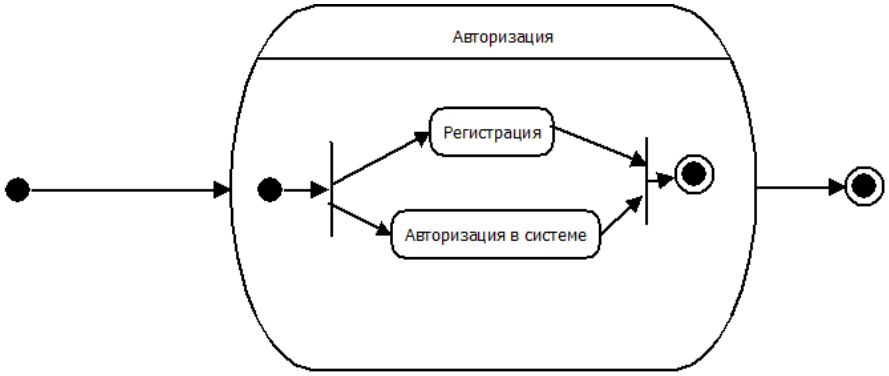


Рисунок 2 – Диаграмма состояний процесса регистрации и аутентификации

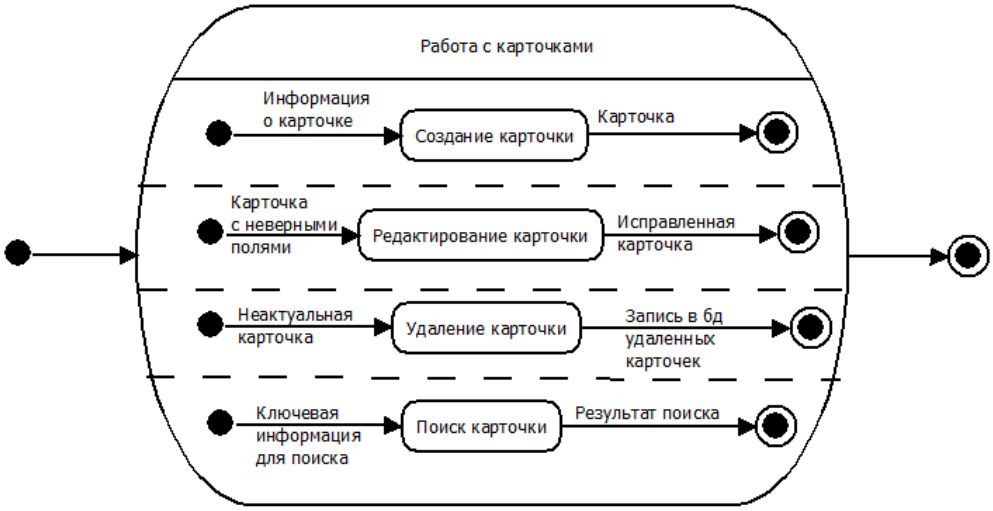


Рисунок 3 – Диаграмма состояний процесса работы с карточками

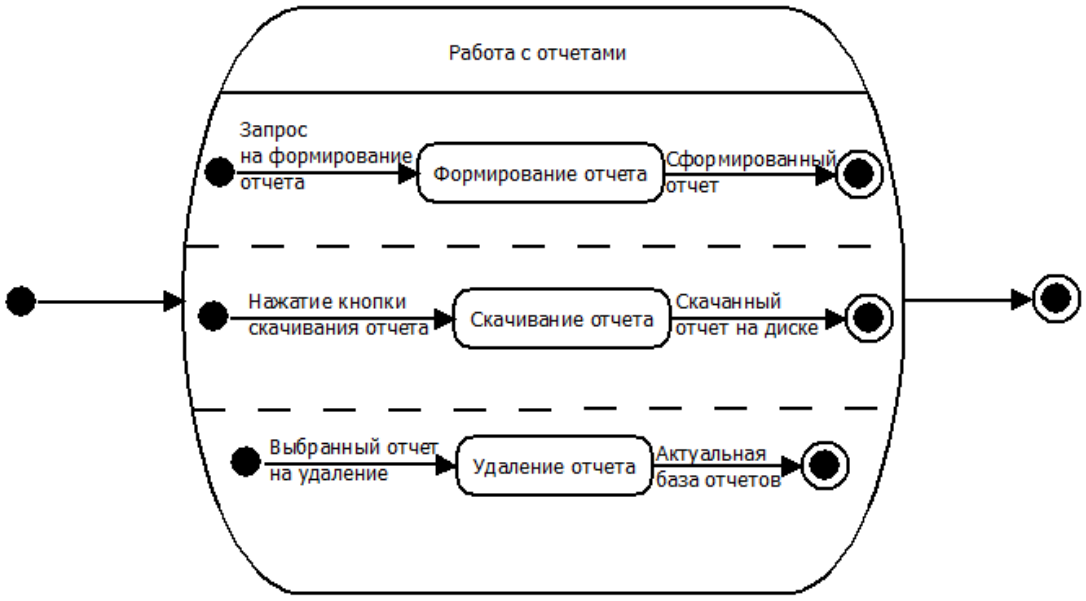


Рисунок 4 – Диаграмма состояний процесса работы с отчетами

Область постоянного хранения данных будет использоваться для всей информации из базы данных. Доступ к базе данных карточек и удаленных карточек имеет научный руководитель. К базе персональных данных научных руководителей доступ закрыт всем, за исключением разработчика и администратора, которому будут переданы все необходимые права и документация.

Все хранимые данные будут разделены на несколько данных, которые будут храниться в следующем виде.

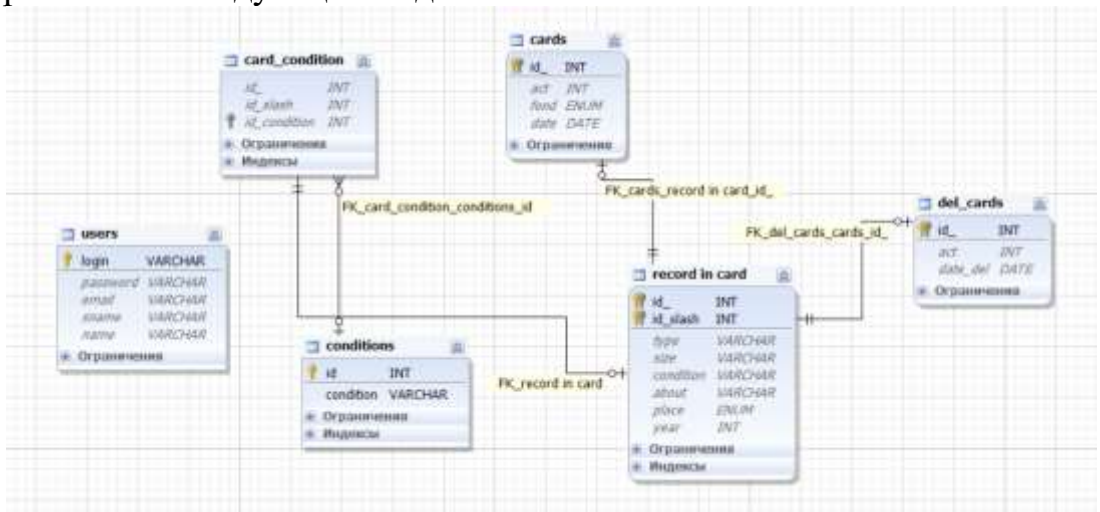


Рисунок 5 – Физическая схема базы данных

Примерный эскиз пользовательского интерфейса АС



Рисунок 6 – Главная страница системы

Вследствие простых экранных форм системы и интуитивно понятного интерфейса квалификация научного сотрудника требуется на уровне базового владения браузером и программой MS Word.

Для того, чтобы минимизировать количество ошибок, возникающих при работе с системой, необходимо провести тестирование её функций. В качестве условий проведения испытаний будут рассмотрены действия, приводящие к ошибкам, а также информация, подающаяся на вход, и информация, полученная как ответ системы (выход). Обработка результатов будет происходить вручную с последующей отладкой в программе или учетом всех тонкостей. Также будет проведено интеграционное и модульное тестирования.

Заключение

В результате проведенного исследования было написано техническое задание, составлен эскизный проект и программа тестирования для проектируемой системы. Еще раз отметим ключевые моменты.

В системе выделены такие главные функции, как

Таблица 1. Перечень автоматизируемых функций

Внесение информации в базу данных
Удаление информации из базы данных
Редактирование базы данных
Поиск информации в базе данных
Ревизия музейных ценностей
Проведение тематических выставок
Формирование отчетности
Регистрация
Аутентификация

Данные функции будут подвергнуты автоматизации.

В системе выделены такие роли, как научный руководитель и администратор (может отсутствовать или быть заменен). Составленные эскизы экранных форм демонстрируют простоту и интуитивную понятность интерфейса системы, что позволяет сэкономить ресурсы на дополнительную переквалификацию научного сотрудника.

Разработана база данных для хранения информации, включающая шесть таблиц, пять из которых созданы для содержания карточной деятельности, а шестая для хранения персональных данных научных руководителей.

В ходе составления программы тестирования были выявлены входные и выходные данные для тестов системы, а также найдены первые ошибки и недочеты.

Использованные источники:

1. Багаева В.Г., Пискорская С.Ю. Роль и место автоматизированных информационных систем в музее // Актуальные проблемы авиации и космонавтики. 2017. №8.

2. АНАЛИЗ АЛГОРИТМОВ ИНСПЕКТИРОВАНИЯ ПОТОЧНОЙ ИНФОРМАЦИИ Сало У.А., Александрова В.О., Абрамова О.Ф. Успехи современного естествознания. 2012. № 6. С. 51-52.

3. ИССЛЕДОВАНИЕ ПРЕДМЕТНОЙ ОБЛАСТИ И АНАЛИЗ ОСУЩЕСТВИМОСТИ РАЗРАБОТКИ ПРОГРАММНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ АВТОМАТИЗАЦИИ ПРОЦЕССА УЧЕТА МАТЕРИАЛЬНЫХ ЦЕННОСТЕЙ КАФЕДРЫ ВУЗА Холкин Д.О., Абрамова О.Ф., Рыбанов А.А. Форум молодых ученых. 2017. № 6 (10). С. 1808-1817.

4. ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В МУЗЕЕ: ВЕДЕТ ЛИ ДОРОГА К ХРАМУ : (ПОЧТИ ПОЛВЕКА КОМПЬЮТЕРА В МУЗЕЕ) Ноль Л.Я. В сборнике: Информационное общество, культура, образование 10 лет ежегодной международной конференции "EVA Москва": сборник статей. редактор-составитель: Куйбышев Л. А., Браккер Н. В.. Москва, 2017. С. 117-127.

5. МНОГОМЕРНЫЕ БАЗЫ ДАННЫХ: ПРОЕКТИРОВАНИЕ И ПРИМЕНЕНИЕ Рыбанов А.А., Каблов В.Ф. учебное пособие по дисциплине "Базы данных" для студентов направления 230100.62 "Информатика и вычислительная техника" / А. А. Рыбанов, В. Ф. Каблов ; Федеральное агентство по образованию, Волгоградский гос. технический ун-т, Волжский политехнический ин-т (фил.). Волгоград, 2009.

6. ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ БАНКА ТЕСТОВЫХ ЗАДАНИЙ ПО СПЕЦИАЛЬНЫМ ТЕХНИЧЕСКИМ ДИСЦИПЛИНАМ ДЛЯ ПРОГРАММНОЙ РЕАЛИЗАЦИИ СИСТЕМЫ АДАПТИВНОГО ТЕСТИРОВАНИЯ Абрамова О.Ф. Современная техника и технологии. 2013. № 11 (27). С. 2.

УДК 343.13

Шагигалин И.И.
студент 3 курса
Сафаров В.Р.
зам. декана по уч. работе
факультет экономики и права
БашГУ Сибайский институт (филиал)
Россия, г. Сибай

ПРОЦЕССУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЗАДЕРЖАНИЯ ПОДОЗРЕВАЕМОГО В СООТВЕТСТВИИ С УПК РФ

В данной научной статье актуальность не вызывает сомнений. Основной целью работы является это изучение санкции процессуальных проблем в задержании по статье 91УПК РФ. Задержание лица подозреваемого в совершении преступления — это мера процессуального принуждения. Применяется органами дознания, самим дознавателем, а так же следователем на срок который не превышает 48 часов с момента задержания, лица который подозревается в совершении какого либо преступления (п.11ст5.УПК) Задержание это кратковременное содержание лица под стражей не требующего разрешения руководителя следственного отдела, суда или же прокурора. Само задержание подразделяется на две разновидности это: задержания обвиняемого лица, и задержания лица подозреваемого в совершении преступления.

Ключевые слова

Дознание, дознаватель, задержание, подозреваемый, лицо, задержания лиц.

Saghalin I.I.
Safarov V.R.
3rd year student. Deputy Dean for educational work of faculty of Economics and law
The Sibay Institute of the Bashkir state University (branch)
Russia, the city of Sibay

PROCEDURAL ISSUES THE DETENTION OF THE SUSPECT IN ACCORDANCE WITH CODE OF CRIMINAL PROCEDURE

Аннотация

The relevance of this scientific article is not in doubt. The main purpose of this work is to study the sanctions of procedural problems in detention under article 91 of the code of criminal procedure. Detention of a person suspected of committing a crime is a measure of procedural coercion. It is applied by bodies of inquiry, the investigator, and also the investigator for a period which does not exceed 48 hours from the moment of detention, the person who is suspected of Commission of any crime (item 11st5.(CCP) Detention is the short-term detention of a person who does not require the permission of the head of the investigation Department, the court or the Prosecutor. The detention itself is divided into two

types: detention of the accused person, and detention of the person suspected of committing a crime.

Inquiry, investigator, detention, suspect, person, detention of persons.

Одним из видов мер принуждения является процессуальное задержание лица. Оно представляет собой временное лишение лица его права на свободное передвижение. Для более глубокого понимая сущности задержания необходимо выяснить его главные цели. Но у ученных не сложилось единого подхода. Одни авторы говорят о том, что задержание в отношении лица применяется только с целью того, чтобы в последующем применить к нему меру пресечения

Другие, что следует выделять цели и мотивы данной меры уголовно-процессуального принуждения

Но все термины различных авторов и ученных несут в своем понимании две основные цели: выяснение причастности лица к преступлению и разрешение вопроса о применении меры пресечения в виде заключения под стражу. Мотивом же в задержании, выступают следующие факторы:

- Пресечения возможности лица скрыться от следствия
- Пресечения возможности воспрепятствования нормальному течению следствия
- Пресечения продолжающийся преступной деятельности лица.

Достижение выше поставленных целей возможна только в случаях строго соблюдения основ, закрепленных законодателем РФ. В части 1 статьи 91 УПК РФ законодатель указал основания, способствующие задержанию лица, который подозревается в совершении преступления. Такими основания по данной статье являются:

1. Когда лицо, застигнуто в момент непосредственно совершения преступления или же после совершения преступления.
2. Когда очевидцы преступления напрямую укажут на лицо совершившее преступление
3. Когда на лице будут обнаружены следы преступления.

Разберём каждое из оснований. Первое основание — это когда лицо застигнуто в момент совершения преступления, лицо не успело скрыться с места преступления. Термин "В момент совершения преступления" означает то что любой гражданин, дознаватель, следователь либо же инное лицо, которое не является сотрудником правоохранительных органов, стал очевидцем на момент совершения преступления лицом и осуществило его задержание.

Главным вопросом выступает: обязательно ли возбуждение уголовного дела для производства задержания по этому основанию? В основном все авторы и ученные утверждают что задержание лица до возбуждения уголовного дела невозможно. Действия которые не закреплены в УПК совершать нельзя. На деле составляется рапорт о задержании лица в порядке

статьи 14 ФЗ «О полиции». По доставлению задержанного лица в отделение полиции возбуждается уголовное дело. По своей природе такое задержание является административным. Таким образом, фактически данное основание для уголовно-процессуального задержания подозреваемого, предусмотренное п. 1 ч. 1 статьи 91 УПК РФ на практике не работает.

Второе основание, когда очевидцы происшествия укажут на лицо совершившие преступление. Статус свидетеля устанавливается только после того, как лицо будет вызвано и допрошено, а данные процессуальные действия возможно осуществить только после возбуждения уголовного дела. Здесь же опять идет речь о задержании лица до возбуждения уголовного дела, которое по нормам УПК РФ является невозможным. Ряд ученых считает, что в данном случае срок задержания надлежит исчислять с момента доставления лица к следователю (дознавателю). Другие говорят о том, что в «момент фактического задержания лица по подозрению в совершении преступления, его доставление, оформление протокола должны стать составной частью уголовно процессуального задержания.

Следующие третье основание, это когда на подозреваемом лице, который совершил преступление будут обнаружены различные следы данного преступления. Криминалистической науке известно очень много возможностей и способов обнаружения следов преступления. К первой группе можно отнести следы являющиеся неоспоримыми такие как кровь на вещах, предметы на которых остались следы совершенного деяния. Вторая группа — это те следы, которые являются спрятанными. В данном случае проведение осмотра, а также освидетельствование является невозможным. УПК РФ предусматривает запрет на совершение вышесказанных действий пока не будет осуществлено возбуждение уголовного дела

Таким образом изучив и проанализировав спорные ситуации, изложенные выше, можно прийти к такому выводу: поскольку для задержания лица при подозрении его в совершении преступления требуется возбуждение уголовного дела, будет целесообразным добавить в УПК РФ дополнения, которые в свою очередь регламентируют возможность осуществления задержания лица до момента возбуждения уголовного дела. Необходимо указать так же срок в который должно быть возбужденно уголовное дело, при задержании подозреваемого лица. Так же с момента фактического задержания, подозреваемому будет обеспеченно право на защитника. Будет осуществляться детальная регламентация, что будет способствовать правильному исчислению сроков с момента задержания, и иные важные аспекты как для следователей, так и для самого подозреваемого. В УПК РФ остаются неразрешенными некоторые вопросы, возникающие при задержании подозреваемого в совершении преступления, в то время как УПК ФРГ решает их с ориентацией на защиту прав и основных свобод человека и гражданина.

Использованные источники:

1. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 N

174-ФЗ (ред. от 20.12.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2018). Доступ из справ.-правовой системы «Консультант». Источник: www.consultant.ru
2. Белкин А.Р. Задержание по подозрению в совершения преступления: спорные вопросы и возможные пути разрешения проблемы // Уголовное судопроизводство. — 2011. — № 4. —с. 13—19
3. Зеленина О.А. Процессуальный статус участника уголовного судопроизводства и его изменение в досудебном производстве.: Юрист, 2004.

УДК 330,3

Шагинян А.А.
студент магистрант
Волгоградский институт управления –
филиал ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте РФ»
Россия, г. Волгоград

МЕТОДЫ ФИНАНСОВОГО АНАЛИЗА В ОЦЕНКЕ РИСКА ЛИКВИДНОСТИ

Аннотация: В данной статье рассмотрены наиболее распространенные методы финансового анализа в оценке риска ликвидности, практика их применения в современных экономических условиях. На основе анализа ликвидности баланса была проведена диагностика риска ликвидности. Выявлена наиболее удобная форма проведения анализа риска несбалансированности ликвидности.

Ключевые слова: Риск ликвидности, неплатежеспособность, анализ ликвидности и платежеспособности, матрица сбалансирования ликвидности, GAP-анализ.

Shaginyan A.A.
magistracy student
Volgograd Institute of Management-
branch of FGBEU VO "The Russian Academy of National Economy
and public administration under the President of the Russian Federation"
Russia, Volgograd

METHODS OF FINANCIAL ANALYSIS IN ASSESSMENT OF LIQUIDITY RISK

Annotation: In this article, the most common methods of financial analysis in assessing liquidity risk, the practice of their application in modern economic conditions are considered. Based on the liquidity analysis of the balance sheet, liquidity risk was diagnosed. The most convenient form of the liquidity imbalance risk analysis was identified.

Keywords: Liquidity risk, insolvency, liquidity and solvency analysis, liquidity balancing matrix, GAP-analysis.

В современных экономических условиях хозяйствующий субъект постоянно находится в ситуации риска, связанной с выбором альтернативных решений, обладающих разными вероятностями их осуществления. Риски снижения ликвидности и утраты платежеспособности являются одними из самых опасных финансовых рисков компании.

Наиболее распространенными методиками оценки ликвидности и платежеспособности являются анализ ликвидности баланса, который заключается в сопоставлении четырех групп активов с различными степенями ликвидности с четырьмя группами пассивов с разными сроками погашения (рассчитываются абсолютные показатели); а также анализ показателей ликвидности и платежеспособности, сущность которого заключается в сопоставлении разных по степени ликвидности активов с текущими обязательствами (рассчитываются показатели – коэффициенты ликвидности и платежеспособности).

Но можно констатировать, что анализ ликвидности и платежеспособности предприятия, который проводится только путем названных методик, без детализации показателей и без диагностики влияния различных факторов как на общее состояние ликвидности и платежеспособности, так и на отдельные показатели, не может быть полезным инструментом для принятия управленческих решений по обеспечению ликвидности и платежеспособности предприятия. Оценка показателей в динамике позволяет диагностировать наличие нарушений по скорости расчетов предприятия со своими кредиторами.

Полезным опытом диагностирования и управления ликвидностью и платежеспособностью являются инструменты банковского менеджмента, к которым, в частности относится постоянный мониторинг и контроль нормативов ликвидности со стороны ЦБ РФ и GAP-анализ, сущность которого заключается в сравнении одинаковых по срокам использования и погашения групп активов и обязательств и расчета разрывов ликвидности.

Поскольку в деятельности предприятий, которые не являются субъектами финансового рынка, любой контроль за платежеспособностью и ликвидностью практически отсутствует, то мониторинг состояния ликвидности и платежеспособности должен стать основной задачей менеджмента платежеспособности непосредственно на предприятии. Причем средства мониторинга ликвидности и платежеспособности должны базироваться не столько на оценке самих коэффициентов ликвидности, сколько на диагностике факторов, образующих эти показатели.

Признаком присутствия риска ликвидности и утраты платежеспособности на предприятии являются неудовлетворительные показатели ликвидности и платежеспособности или несоблюдение условий ликвидности баланса, то есть присутствие определенного уровня несбалансированности.

Диагностика риска ликвидности и риска утраты платежеспособности может быть проведена на основании группировки активов по степени

ликвидности, а пассивов - по срокам исполнения обязательств, то есть на основе анализа ликвидности баланса. Наиболее удобной формой проведения анализа риска несбалансированной ликвидности является построение матрицы сбалансирования ликвидности (табл.1).

Таблица 1

Матрица сбалансирования ликвидности

Всего по группе			Группы пассивов				Итого пассивов
			П	П2	П3	П4	
Группы активов	А1						
	А2						
	А3						
	А4						
Итого активов							

Элементом матрицы сбалансирования ликвидности является сумма соответствующей группы активов, направленная на покрытие определенной группы пассивов. В заголовке столбцов расположены группы пассивов, которые необходимо профинансировать. В матрице ликвидность активов спадает сверху вниз, срочность пассивов соответственно возрастает слева направо.

Заполнение элементов матрицы осуществляется по следующему алгоритму. Активы, обладающие высокой степенью ликвидностью, направляются на погашение наиболее срочных обязательств. Если наблюдается избыток ресурсов, то он должен быть направлен на погашение пассивов с большим сроком выполнения, недостаток активов для погашения соответствующей группы пассивов должен компенсироваться использованием группы активов, имеющих меньшую степень ликвидности.

Таким образом, в матрице суммы могут быть расположены сверху и снизу главной диагонали. В случае, когда направление активов осуществляется на погашение пассивов, имеющих более длинные сроки погашения, то суммы располагают вверху над главной диагональю. Это говорит о наличии риска несбалансированной ликвидности и снижении платежеспособности, например, о существовании избыточной ликвидности и недостаточно эффективном использовании ресурсов предприятия, вероятно о прибыли.

Если средства с определенным сроком погашения покрываются активами с более длинными сроками реализации, то такие суммы располагаются снизу от главной диагонали. Такие разрывы также свидетельствуют о риске несбалансированной ликвидности и утраты платежеспособности, а именно о недостатке ликвидных ресурсов и возможном возникновении состояния неплатежеспособности.

Если все суммы расположены на главной диагонали, то риск несбалансированной ликвидности и утраты платежеспособности отсутствует, но возникает процентный риск, связанный с изменениями

процентных ставок и изменениями стоимости денег во времени. Таким образом, суммы, которые расположены на диагонали, представляют собой закрытые позиции ликвидности, суммы, которые расположены ниже и выше диагонали матрицы – разрывы ликвидности.

Таким образом, приведенные рекомендации приводят к выводу, что для принятия эффективных управленческих финансовых решений, которые влияют на ликвидность, хозяйствующим субъектам недостаточно ограничиваться оценкой известных показателей. Только содержательная аналитическая работа и системный подход к оценке ликвидности, диагностики риска ликвидности и организация управления ими в общей системе финансового менеджмента обеспечат необходимый уровень состояния расчетов и условия для успешной трансформации активов предприятия.

Использованные источники:

1. Абасова Х.А. Методы управления финансовым риском на предприятии // Вопросы экономических наук. - 2010. - № 1 (40). - С. 7-8.
2. Бачалова А.В. Управление риском ликвидности // Экономика и управление: проблемы, решения. - 2015. - № 3. - С. 34-36

УДК 341

Шайдуллина А.М.
студент 3 курса
Коновалова Е.А.
старший преподаватель
кафедра международного права и международных отношений
Институт права
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

ОБЩИЙ АНАЛИЗ ИСТОЧНИКОВ МЕЖДУНАРОДНОГО КОСМИЧЕСКОГО ПРАВА

Аннотация: в данной статье рассмотрены основные источники международного космического права, существующие на сегодняшний день. Исследованы история их возникновения, особенности содержания и применения. Вместе с тем, в статье проанализированы некоторые проблемы международно-правового регулирования космической деятельности. Выявлена и обоснована необходимость дальнейшего расширения объема источников исследуемой отрасли права, дополнения отдельными нормами уже существующие.

Ключевые слова: источники права, международное право, космическая деятельность, международный договор, международная конвенция.

Shaidullina A.M.
3rd year student of the Institute of Law
Bashkir state University
Russia, Ufa
Konovalova E.A.
Assistant professor of the department of international law
and international relations of the Law Institute
Bashkir state University
Russia, Ufa

A GENERAL ANALYSIS OF THE SOURCES OF INTERNATIONAL SPACE LAW

Annotation: this article discusses the main sources of international space law, existing today. The history of their origin, features of the content and application are investigated. At the same time, the article analyzes some problems of international legal regulation of space activities. The necessity of further expansion of the volume of sources of the studied branch of law, addition of existing norms is revealed and proved.

Key word: sources of law, international law, space activities, international Treaty, international Convention.

Как известно из теории, современное международное космическое право – это отрасль международного права, представляющая собой систему

принципов и норм, которые устанавливают правовой режим космического пространства и небесных тел, а также регулируют отношения между субъектами международного права в связи с осуществлением ими космической деятельности.155 Освоение какой-либо отрасли права возможно лишь при изучении его источников.

Следует отметить, что до появления специальных международных договоров о космосе некоторые принципы и нормы космического права сложились в качестве международно-правовых обычаев. К ним, например, можно отнести принцип нераспространения государственного суверенитета на космическое пространство, равное право всех государств на исследование и использование космоса, соответствие космической деятельности общему международному праву, международную ответственность государств за национальную космическую деятельность.156

Вдобавок, до наступления определенного времени рассматриваемая отрасль международного права регулировалась отдельными договорными нормами, затрагивающими определенную сферу космической деятельности. Например, Устав ООН от 26 июня 1945 года, Декларация о принципах международного права, касающихся, дружественных отношений и сотрудничества между государствами в соответствии с Уставом ООН от 24 октября 1970 года, Договор о запрещении испытаний ядерного оружия в атмосфере, в космическом пространстве и под водой, подписанный в Москве 5 августа 1963 года.

В 1959 году Генеральная Ассамблея ООН создает межправительственный орган – Комитет по использованию космического пространства в мирных целях. Деятельность данного органа позволила Генеральной Ассамблее ООН принять пять важных международных универсальных договоров, которые определяют правовой режим космической деятельности и космического пространства.

Основным источником всего космического права является Договор о принципах деятельности государств по исследованию и использованию космического пространства, включая Луну и другие небесные тела (Договор о космосе), подписанный СССР, США и Великобританией 27 января 1967 года.157 Рассматриваемый договор закрепляет в себе основополагающие положения, идеи – принципы международного космического права. Статья 1 устанавливает принципы исследования и использования космического пространства, включая Луну и иные небесные тела, только на благо и в интересах всего человечества, равенства всех государств в исследовании и использовании ими космического пространства, свободного доступа ко всем районам небесных тел. Также договором определены такие принципы, как

---

[155] Касенова М.Б., Якушев М.В., Международное право. – М., 2015. С. 273.
[156] Малков С.П., Источники космического права: Учеб. Пособие. – СПб., 2002. С. 11.
[157] Договор о принципах деятельности государств по исследованию и использованию космического пространства, включая Луну и другие небесные тела [Электронный ресурс]. URL: http://www.un.org (дата обращения: 26.05.18).

принцип соответствия деятельности в космосе правовым нормам международного права, в том числе Уставу ООН; принцип свободы научных исследований в космическом пространстве; принцип запрета национального завладения космосом; принцип международной ответственности государств за свою национальную космическую деятельность; принцип использования Луны и иных небесных тел лишь в мирных целях. Кроме того, соглашение содержит в себе определенный перечень прав и обязанностей государств-участников Договора. Например, право на обращение с просьбой о предоставлении возможности государству наблюдать за полетом своих космических объектов, обязанность учитывать интересы других государств при исследовании космического пространства.

Конвенция о международной ответственности за ущерб, причинённый космическими объектами.158 Этот межправительственный документ был подписан СССР, США и Великобританией в 1972 году в целях закрепления международных требований и порядка привлечения к ответственности государств за причинение ущерба космическими объектами. Это первое соглашение, устанавливающее материальную ответственность субъектов международного публичного права за ущерб, который причинен в результате проводимой ими космической деятельности. Согласно пункту «а» статьи 1 Конвенции, ущербом следует признавать «лишение жизни, телесное повреждение или иное повреждение здоровья; либо уничтожение или повреждение имущества государств, либо физических или юридических лиц или имущества международных межправительственных организаций». Данный международный договор содержит в себе правила предъявления претензий о компенсации нанесенного ущерба различными нарушениями в космосе, а также правила разрешения споров о возмещении причиненного ущерба, порядок создания специальной комиссии для таких споров, условия ее работы, сроки рассмотрения.

Соглашение о спасении космонавтов, возвращении космонавтов и возвращении объектов, запущенных в космическое пространство.159 Было принято Генеральной Ассамблеей ООН 19 декабря 1968 года. Анализируемое соглашение более подробно раскрывает Статью 5 Договора о космосе, устанавливает порядок осуществления немедленных действий государств при обнаружении или получении сведений о космических кораблях, потерпевших аварию, находящихся в состоянии бедствия, вынужденной или непреднамеренной посадки экипажа корабля на определенных территориях.

Соглашение о деятельности государств на Луне и других небесных телах было заключено 18 декабря 1979 года.160 Согласно Статье 3

---

[158] Конвенция о международной ответственности за ущерб, причинённый космическими объектами [Электронный ресурс]. URL: http://www.un.org (дата обращения: 26.05.18).

[159] Соглашение о спасении космонавтов, возвращении космонавтов и возвращении объектов, запущенных в космическое пространство [Электронный ресурс]. URL: http://www.un.org (дата обращения: 26.05.18).

[160] Соглашение о деятельности государств на Луне и других небесных телах [Электронный ресурс].URL: http://www.un.org (дата обращения: 26.05.18).

названного акта, Луна может быть использована только в мирных целях, на ней категорически запрещается применение силы, любые враждебные действия или угроза их применения, создание военных баз, сооружений и т.д., испытание любых видов оружия, проведение военных маневров. В своих других статьях Соглашение содержит нормы об исследовании, использовании Луны, осуществлении космической деятельности на Луне. Следует отметить, что Соглашение о Луне одобрено небольшим количеством государств, Россия в нем не участвует.

Конвенция о регистрации объектов, запускаемых в космическое пространство, принята Генеральной Ассамблеей ООН 12 ноября 1974 года.161 Закрепляет в себе порядок ведения централизованного реестра космических объектов, запущенных в космос, содержит правила как о международной, так и о национальной регистрации. Согласно Статье 3, данный реестр ведется Генеральным секретарем ООН.

Вспомогательными источниками международного космического права являются Резолюции Генеральной Ассамблеи ООН, носящие рекомендательный характер. Некоторые нормы, затрагивающие вопросы космоса, содержатся в международных договорах, относящихся к иной сфере деятельности, а также в учредительных актах различных организаций, занимающихся космической деятельностью.

Проведя анализ вышеуказанных правовых актов международного характера, хочется отметить, что на сегодняшний день в рамках космического права имеется достаточное количество нерешенных вопросов и пробелов. Актуальным вопросом международного космического права является установление границ между космическим и воздушным пространством. Договор по космосу 1967 года придает космическому пространству международно-правовой статус, воздушное же пространство находится под государственным суверенитетом. На данный момент не существует конкретного соглашения, определяющего границы окончания режимов вышеназванных пространств, что порождает все новые и новые разногласия между государствами.

Еще одной проблемой является необходимость разработки правовых норм, связанных с защитой космической среды, так как растущее использование космического пространства привело к появлению космического мусора, загрязнению космического пространства, в том числе радиоактивному.

Научными деятелями также уделяется внимание вопросу о создании международно-правовой базы по проблеме предотвращения размещения оружия в космическом пространстве. В своем выступлении А.В. Головко, Д.В. Коробушин, А.И. Рудев, Э.Г. Семененко отметили: «В условиях растущей неопределенности в отношении стратегических возможностей и

[161] Конвенция о регистрации объектов, запускаемых в космическое пространство [Электронный ресурс]. URL: http://www.un.org (дата обращения: 26.05.18).

намерений космических держав требуется устранение «правового пробела» в части создания космических вооружений, которые обладают возможностью внезапного скрытного воздействия на космические и наземные объекты и их выведения из строя. Выведение космического оружия в космос, кроме угрозы реального применения, породит подозрительность и напряженность, разрушит атмосферу доверия между государствами».162

В специальном порядке не определен и статус геостационарной орбиты. Согласно некоторым международно-правовым актам, геостационарная орбита является частью космического пространства, на которую распространяются нормы космического права. Помимо общих положений, необходимо подробное и точное урегулирование правового статуса геостационарной орбиты.163

В международном космическом праве остается не урегулированным правовыми нормами статус космического туриста, отсутствует разграничение между туристами и космонавтами, не решены вопросы об ответственности и роли государства в такой деятельности. Актуальна также и проблема добычи полезных ископаемых в космосе. Неточное правовое регулирование позволяет заниматься добычей ресурсов в космическом пространстве, но не определяет того, кто сможет владеть ими.

Существует еще ряд пробелов в международно-правовой базе космического права, что, на наш взгляд, требует создания новых, изменения и дополнения уже имеющихся его источников.

Использованные источники:

1. Касенова М.Б., Якушев М.В., Международное право. – М., 2015.
2. Малков С.П., Источники космического права: Учеб. Пособие. – СПб., 2002.
3. Договор о принципах деятельности государств по исследованию и использованию космического пространства, включая Луну и другие небесные тела [Электронный ресурс]. URL: http://www.un.org (дата обращения: 26.05.18).
4. Конвенция о международной ответственности за ущерб, причинённый космическими объектами [Электронный ресурс]. URL: http://www.un.org (дата обращения: 26.05.18).
5. Соглашение о спасении космонавтов, возвращении космонавтов и возвращении объектов, запущенных в космическое пространство [Электронный ресурс]. URL: http://www.un.org (дата обращения: 26.05.18).
6. Соглашение о деятельности государств на Луне и других небесных телах [Электронный ресурс]. URL: http://www.un.org (дата обращения: 26.05.18).

---

[162] Актуальные проблемы развития международного космического права: тенденции, подходы, решения, Головко А.В., Коробушин Д.В., Рудев А.И., Семененко Э.Г., – Калуга., [Электронный ресурс]. URL: http://readings.gmik.ru (дата обращения: 26.05.18).

[163] Вылегжанин А., Юзбашян М. Космос в международно-правовом аспекте [Электронный ресурс]. URL: http://www.intertrends.ru/twenty-seventh/04.htm (дата обращения: 26.05.18).

7. Конвенция о регистрации объектов, запускаемых в космическое пространство [Электронный ресурс]. URL: http://www.un.org (дата обращения: 26.05.18).
8. Актуальные проблемы развития международного космического права: тенденции, подходы, решения, Головко А.В., Коробушин Д.В., Рудев А.И., Семененко Э.Г., – Калуга., [Электронный ресурс]. URL: http://readings.gmik.ru (дата обращения: 26.05.18).
9. Вылегжанин А., Юзбашян М. Космос в международно-правовом аспекте [Электронный ресурс]. URL: http://www.intertrends.ru/twenty-seventh/04.htm (дата обращения: 26.05.18).

УДК 341.61

Шайхутдинова Л.Н.
студент
Коновалова Е.А.
старший преподаватель
кафедра международного права
и международных отношений Институт права
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

ПРИМЕНЕНИЕ ПОСРЕДНИЧЕСТВА И «ДОБРЫХ УСЛУГ» ПРИ УРЕГУЛИРОВАНИИ МЕЖДУНАРОДНЫХ СПОРОВ

Аннотация: в данной статье изучаются такие способы разрешения международных споров как «добрые услуги» и посредничество. Автор выявляет их различия между собой и особенности, отличающие их от других примирительных процедур. Рассматривается некоторые проблемы при применении «добрых услуг» и посредничества в настоящее время.

Ключевые слова: международный спор, «добрые услуги», посредничество, третьи лица.

Shaykhutdinova L.N.
Student of the Institute of Law
Bashkir State University
Russia, Ufa
Konovalova E.A.
senior lecturer of the department
international law and international relations of the Institute of Law
Bashkir State University
Russia, Ufa

APPLICATION OF MEDIATION AND «GOOD OFFICES» IN THE SETTLEMENT OF INTERNATIONAL DISPUTES

Annotation: In this article, such ways of resolving international disputes as "good services" and mediation are being studied. The author reveals their differences among themselves and features that distinguish them from other

conciliation procedures. Some problems are considered in the application of "good offices" and mediation at the present time.

Key words: international dispute, "good offices", mediation, third parties.

В настоящее время международные отношения получают все большее развитие, невозможно представить полноценную жизнь одного государства без отношений его с другими государствами. И поскольку каждое отдельное государство преследует свои собственные цели и обладает своими интересами, эти самые отношения невозможны без возникновений каких-либо разногласий. Для того чтобы стороны могли сохранить дружественные отношения и реализовать свои цели, необходимо разрешать возникающие противоречия мирным путем.

В статье 33 Устава ООН установлено, что стороны, прежде всего, должны стараться разрешить спор путем переговоров, обследования, посредничества, примирения, арбитража, судебного разбирательства, обращения к региональным органам или соглашениям или иными мирными средствами по своему выбору[1]. Таким образом, в Уставе ООН в качестве основополагающего закреплен принцип мирного разрешения споров.

Особое внимание заслуживают такие примирительные процедуры как посредничество и «добрые услуги», поскольку они проводятся с участием третьего государства. Согласно одной точки зрения «добрые услуги» являются составной частью посредничества, а с другой, например, по мнению Э.А. Пушмина, «добрые услуги» - это самостоятельный способ мирного разрешения споров[2]. Несмотря на то, что данные процедуры очень схожи, они имеют ряд особенностей, отличающих их друг от друга. Д.А. Шлянцев считает, что добрые услуги могут оказываться до начала непосредственных переговоров, в то время как посредничество чаще всего является инструментом достижения консенсуса между сторонами уже в рамках начавшихся переговоров[3].

Государство, которое оказывает «добрые услуги», должно способствовать установлению контакта между спорящими сторонами и склонять их к переговорам. Через это государство осуществляется связь между государствами, но непосредственно в самих переговорах оно не участвует. Примером оказания «добрых услуг» является достижение соглашения между Индией и Пакистаном, у которых произошел вооруженный конфликт в 1965 году. Инициатива нормализации отношений между странами была предпринята СССР. В результате действий СССР, способствовавших встрече представителей этих двух государств, в 1966 году была подписана Ташкентская декларация. «Добрые услуги» могут оказывать не только государства, но и международные организации. По мнению Воробьевой С.В., добрые услуги ведут к процедуре посредничества и таким образом являются первым этапом двухступенчатой схемы решения международного конфликта[4].

В отличие от «добрых услуг» при посредничестве третье лицо активно

участвует в переговорах между спорящими сторонами. Также оно может руководить переговорным процессом и вносить свои предложения по примирению сторон. Наиболее детально процедура посредничества разработана в региональных соглашениях. Среди них можно отметить: Межамериканский договор 1936 года о «добрых услугах» и посредничестве. Особенностью этого договора является возможность применения посредничества и физическими лицами. Примером посредничества может служить деятельность СССР и США по урегулированию войны за независимость Намибии. Формально обе страны выступали только как наблюдатели, но реально выполняли посреднические функции.

Основные положения о применении посредничества и «добрых услуг» отражены в Гаагских конвенциях 1899 и 1907 гг.[5]. На наш взгляд, определенные в них нормы не в полной мере регламентируют процедуру применения данных способов разрешения споров. В настоящее время все большее распространение получают случаи, когда в конфликте участвуют не только две спорящие стороны, а за ними стоят третьи силы, которые приобретают определенную выгоду из сложившейся ситуации. Также государство, проявляющее инициативу выступить посредником или оказать «добрые услуги», тоже может преследовать свои собственные интересы, помимо установления мира и укрепления авторитета на международной арене. Таким образом, имеются некоторые пробелы в регулировании процедур посредничества и «добрых услуг», в связи с чем необходимо принять новый международный акт, который бы в полной мере отражал все их аспекты применения.

При современной ситуации в мире, когда многие страны состоят в напряженных отношениях, важное значение приобретают мирные способы разрешения споров, поскольку они позволяют достичь соглашения между государствами и сохранить хорошие отношения между ними, а также препятствуют началу вооруженных конфликтов. И для их правильного и добросовестного применения необходимо определить их регулирование в полном объеме.

Использованные источники:

1. Устав Организации Объединенных Наций (Сан-Франциско, 26 июня 1945 г.) // http://www.consultant.ru
2. Пушмин Э.А. Посредничество в международном праве // М.: Междунар. отношения, 1970. 168 с.
3. Шлянцев Д.А. Международное право: курс лекций. М.: Юстицинформ. 2006. 256 с.
4. Воробьева С.В., Юрченко Ю.А. Добрые услуги и посредничество как способы разрешения международных споров // Современные тенденции развития науки и технологий. № 4. 2016. С. 33-37.
5. Гаагская конвенция о мирном решении международных столкновений (Заключена в г. Гааге 18.10.1907) // http://www.consultant.ru

УДК 33

Шао Дисюань
студент
МПГУ
Россия, г. Москва

ЗАДАЧИ И ПРИНЦИПЫ ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ

Аннотация

Статья посвящена проблемам финансового контроля на предприятиях. Формулируются цели и задачи финансового контроля, на основании которых формируются принципы проведения финансового контроля.

Ключевые слова

Финансовый контроль, финансовая независимость, финансовая политика, финансы, предприятие, контроллинг.

Shao Dixuan

FINANCIAL MANAGEMENT PRINCIPLES AND OBJECTIVES

The article is dedicated to solving corporate financial management issues. Formulate the goals and objectives of financial management and form the principles of financial management on this basis.

Financial Control, Financial Independence, Financial Policy, Finance, Corporate, Control.

Система управления финансами состоит из нескольких объектов, включая планирование, учёт, анализ, принятие решений и контроль. Финансовый контроль – это важная функция процедуры управления финансами субъекта (на уровне государства, региона, муниципального образования, предприятия и т.д.). Финансовый контроль – это совокупность мероприятий наблюдательного характера, которые направлены на проверку всех областей субъекта, связанных с финансами.

Большинство учёных считает, что финансовый контроль – это специфическая форма контроля, которая связана с формированием и использованием финансовых средств на всех уровнях экономики [1].

Цель финансового контроля – своевременное получение информации о ходе процедуры управления финансами для принятия эффективных управленческих решений.

В настоящее время роль финансового контроля велика. От эффективности процедуры финансового контроля зависит многое:

1) так как предприятия ставят для себя целью повысить экономическую эффективность, то финансовый контроль позволяет предотвратить потерю денежных средств, обеспечить их рациональное использование;

2) поскольку финансовый контроль предполагает наличие проверяющей комиссии в части финансовых операций, данная мера влияет

на дисциплину рабочих, повышая качество управления финансовыми потоками;

3) своевременное проведение финансового контроля позволяет изыскать свободные ресурсы, чтобы направить их на решение первоочередных задач;

4) финансовый контроль – это эффективная мера борьбы с хищениями денежных средств, эта процедура способствует укреплению финансовой и экономической безопасности субъекта.

Иными словами, финансовый контроль позволяет на практике реализовывать контрольную функцию финансов (следить за их рациональным распределением, формированием и использованием).

На уровне предприятия объект финансового контроля – это хозяйственные операции, которые производятся на основе использования денежных средств. В отдельных случаях, это могут быть бартерные операции.

Финансовый контроль на уровне предприятия подразумевает охват практически всех операций, в особенности пристальное внимание уделяется следующим хозяйственным процессам:

- поступлению выручки от реализации товаров, работ, услуг;
- расходным счетам;
- уплате кредитов и прочих платежей;
- расчётам по дебиторской задолженности;
- расчётам по налогам и сборам.

Перечисленные операции для предприятия являются наиболее важными, т.к. от величины выручки и расходов зависит итоговое значение чистого финансового результата предприятия, а от процедур расчётов с дебиторами, кредиторами и государственными органами зависят значения показателей ликвидности, платёжеспособности, кредитоспособности предприятия. Если обозначенные показатели будут иметь негативные значения, то усиливается вероятность угрозы банкротства, снижения деловой репутации фирмы, её инвестиционной привлекательности и т.д.

Чтобы предотвратить такие негативные последствия, руководство предприятия должно проводить финансовый контроль, содержание которого должно обеспечивать:

1) качество и эффективность финансового и хозяйственного управления предприятием;

2) защиту финансовых интересов предприятия;

3) правомерность проводимых финансовых сделок;

4) точность и правильность всех проводимых финансовых сделок;

5) соблюдение правил по расчёту и хранению финансовых средств.

У финансового контроля имеется набор задач, который можно выразить посредством следующих функций [2]:

1) контрольная;

2) предупредительная;

3) регулирующая;

4) оценочно – аналитическая.

Контрольная функция – это основная задача проведения финансового контроля. Эта задача реализуется в процессе проверки всех направлений движения финансовых средств внутри предприятия. Проверка позволяет отслеживать все производственные, финансовые и хозяйственные процессы, выявлять пропорции распределения финансов, их объёмы, своевременность поступления, целесообразность и эффективность расходования. Для руководства предприятия выполнение контрольной задачи - важная управленческая информация. Информация, полученная в ходе финансового контроля, позволит укрепить финансовую безопасность предприятия, а также проводить все финансово-хозяйственные процессы с наибольшей выгодой.

Предупредительная функция – это задача финансового контроля, которая наблюдается на всех стадиях процесса управления финансами. Осуществить контроль финансовых потоков необходимо на стадии:

- постановки проблемы использования денежных средств;
- постановки вопроса об объёмах и направлениях использования денежных средств;
- определения планируемых мероприятий, связанных с финансированием;
- определения мероприятий для достижения стратегических целей предприятия и т.д.

Иными словами, предупредительная задача финансового контроля проявляется в том, что в ходе принятия того или иного управленческого решения пресекаются финансовые нарушения, выявляются финансовые резервы, минимизируется риск совершения невыгодных финансовых операций.

Регулирующая функция – это такая задача финансового контроля, которая проявляется на стадии осуществления мер для достижения поставленных целей предприятия. Для исполнения этой задачи проводятся проверки первичных документов, осуществляется оперативный учёт, реализуются аудиторские проверки и инвентаризаций и т.д. Всё это необходимо для снижения объёмов вероятных убытков, для своевременных внесений корректировок в общую финансовую стратегию предприятия.

Оценочно-аналитическая функция финансового контроля реализуется на каждом этапе управления. Данная задача финансового контроля выполняется с помощью применения различных методов экономического анализа.

Таким образом, в задачи финансового контроля входит обеспечение финансовой независимости и безопасности предприятия, обеспечение законности финансовых сделок, полноты, точности и своевременности финансовых расчётов, эффективного распределения и перераспределения финансовых ресурсов.

Финансовый контроль имеет несколько принципов, т.е. исходных положений его осуществления. На международном уровне к принципам финансового контроля относят независимость, объективность, компетентность, гласность.

В России к принципам финансового контроля принято относить:

1) независимость – это принцип, которому свойственна функциональная, финансовая и личная независимость. Т.е. финансовый контроль не является зависимым от какого-либо другого вида деятельности или процесса. Во время проведения финансового контроля не допускается возникновение конфликтов интересов, т.к. моментов, при которых личная выгода или заинтересованность проверяющей стороны может повлиять на объективное исполнение должностных обязанностей;

2) объективность – этот принцип проведения финансового контроля предполагает полное, грамотное и своевременное отражение результатов проверок и действий должностных лиц по поводу установленных, выявленных фактов нарушений на объекте финансового контроля. Этот принцип предполагает, что проверяющие лица осуществляют контроль в рамках существующих законов.

Объективность означает достоверность результатов контроля, что в свою очередь требует системного подхода, честности, добросовестности и беспристрастности при проведении контрольных мероприятий;

3)компетентность. Принцип компетентности имеет объективную и субъективную составляющие. Объективная компетентность предполагает конкретное определение предметов ведения и полномочий субъектов, наделенных властной компетенцией, с одной стороны, а также прав и обязанностей субъектов, не наделенных такой компетенцией, с другой стороны, в сфере финансового контроля. Субъективная компетентность означает установление квалификационных требований к исполнению функций финансового контроля и соответствие уровня квалификации персонального субъекта финансового контроля квалификационным требованиям к исполнению возложенных на него функций финансового контроля;

4) прозрачность. Реализация принципа прозрачности проявляется в установлении налогового режима, порядка и своевременности налоговых расчётов.

Также реализация принципа прозрачности в финансовом контроле означает открытость и доступность для публичного ознакомления плановых и отчетных документов финансовой деятельности, требование к опубликованию в СМИ бухгалтерской отчетности компаний, деятельность которых затрагивает публичные интересы;

5)законность. Принцип законности предполагает осуществление контроля в строгом соответствии с законодательством, обеспечение охраны интересов предприятия.

Основу оценки законности действий контролируемых организаций и

лиц составляют требования нормативных правовых актов. Оценка законности действий подконтрольных организаций и лиц должна исключать произвольные и поверхностные толкования и основываться строго на букве закона. В то же время субъекты контроля сами должны действовать в строгих рамках действующего законодательства в пределах определенных им задач, функций и полномочий;

6) плановость. Этот принцип предполагает, что контрольная деятельность должна строиться на обоснованных, тщательно проработанных планах. Каждому контрольному мероприятию должно предшествовать предварительное изучение объекта контроля для понимания его деятельности и составления общего плана и программы процедур контроля.

Можно подвести итог, что финансовый контроль – это важная и обязательная процедура для предприятия любой отрасли, любого масштаба ведения бизнеса. Финансовый контроль не только позволяет пресечь незаконные финансовые сделки и выявить хищения денежных средств, но и способствуют выявлению финансовых резервов, грамотному распределению средств, повышению эффективности всех финансово-хозяйственных операций. Основные принципы финансового контроля базируются на независимости и объективности, компетентности, прозрачности, законности и плановости. Важно, чтобы в ходе проведения финансового контроля были соблюдены все обозначенные принципы, иначе результаты процедуры не будут соответствовать действительности, их нельзя будет брать за базу для принятия управленческих решений.

Использованные источники:

1. Ламм Г.И. Сущность финансового контроляв разрезе предприятия // Финансовый директор. – 2017. - №11. – с.25-27
2. Орлов П.Б. Основы финансовой политики. – СПб: Питер, 2015. – 228 с.

УДК 33

Шао Дисюань
студент
МПГУ
Россия, г. Москва

ПОРЯДОК ФИНАНСОВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ

Аннотация

В статье описываются основные этапы финансового планирования. Проведен анализ системы финансового планирования в России, и сравнивается с различными системами финансового планирования различных страна.

Ключевые слова

Планирование, финансовый контроль, бухгалтерский отчет, стратегия предприятия, денежные потоки, финансы.

Shao Dixuan

RUSSIAN AND OVERSEAS FINANCIAL PLANNING PROCEDURES

The article introduces the main phases of financial planning. Russia's financial planning system was analyzed and compared with various countries' various financial planning systems.

Planning, financial control, accounting reports, corporate strategy, cash flow, finance.

В России финансовое планирование, как правило, заключается в проведении определённых процедур, которые можно разделить на 6 этапов.

Первый этап – это проведение анализа финансового состояния предприятия за предшествующий период.

В ходе реализации этого этапа финансового планирования принято применять данные таких источников финансовой информации, как: бухгалтерская отчётность предприятия, в т.ч. бухгалтерский баланс, отчёт о финансовых результатах и отчёт о движении денежных средств. Особое внимание в ходе проведения первого этапа уделяется показателям выручки, себестоимости (затратам), чистой прибыли.

Реализованный анализ в ходе первого этапа позволяет оценить финансовые результаты и достижения предприятия, а также определить основной набор существующих проблем.

Второй этап – это разработка финансовой стратегии, а также финансовой политики предприятия по основным направлениям финансовой деятельности предприятия.

На втором этапе финансового планирования составляются основные прогнозные документы, которые касаются перспективных финансовых планов.

Третий этап – это уточнение и конкретизация основных показателей прогнозных финансовых документов с помощью составления текущих финансовых планов.

Четвертый этап – увязка показателей финансовых планов с такими аспектами деятельности предприятия, как:

- производство;
- коммерция;
- инвестиции;
- прочие сферы.

Пятый этап финансового планирования – оперативное планирование, которое определяет разработку текущей, производственной, коммерческой и финансовой деятельности предприятия и влияет на конечные финансовые результаты его деятельности в целом.

Шестой этап – анализ и контроль за выполнением финансовых планов. Данный этап состоит в определении фактических конечных финансовых результатов деятельности предприятия, сравнении их с запланированными показателями, выявлении причин отклонений от плановых показателей, в разработке мероприятий по устранению отрицательных явлений.

Рассмотрим зарубежный опыт финансового планирования.

Особенный интерес представляет японский опыт.

В Японии практически все крупные предприятия включают в себя плановые отделы, в которых работа осуществляется централизованно, а планирование проводится по схеме «сверху-вниз». Обычно сотрудники японских предприятий разрабатывают финансовые планы на пятилетний срок, а этапы финансового планирования состоят из следующего [3]:

1) формулированиецелей финансового планирования;

2) определение набора проблем в финансовой деятельности предприятия;

3) определениеи разработка долгосрочной стратегии предприятия;

4) определение и разработка среднесрочных и краткосрочных планов.

Отличительная черта японской системы финансового планирования – это применение различных государственных прогнозов, связанных с развитием социума в будущем, с темпами роста экономики, науки и технологий. Т.е. государство определяет основные финансовые задачи предприятий Японии. Если правительством страны будет запланировано получить через год темп роста экономики в 10%, то и все предприятия должны закладывать в свои системы планирования эту цифру, либо значение, превышающее 10%.

Также в Японии достаточно пристальное внимание уделяется стратегическим планам, которые служат предприятию долгосрочным ориентиром.

В США система финансового планирования похожа на японскую систему, однако в ней имеется ещё один этап – это проведение анализа факторов влияния на финансовую деятельность предприятия.

Исходя из опыта функционирования предприятий на рынке США, экспертами было установлено, что на финансовые показатели американских фирм имеют значимое влияние следующие факторы:

- конкуренция;
- технологии производства;
- уровень занятости населения;
- инфляция;
- стабильность доллара за рубежом;
- доступность кредитов и кредитная ставка;
- развитие норм права в отрасли ведения деятельности предприятия, в т.ч. на уровне отдельно взятых штатов.

В странах Европы, например, в Германии, Франции и Швеции, система финансового планирования заключается в реализации четырёх мероприятий[1]:

1) проведение стратегического анализа, результатом которого являются альтернативные варианты развития деятельности предприятия, в т.ч.:

- агрессивный план роста – это план, который подразумевает такое стечение обстоятельств, что предприятие сможет выйти на новые рынки с новой продукцией или услугами;
- план сохранения показателей – это план, который подразумевает, что основная цель предприятия в обозримом будущем, заключается в сохранении намеченных темпов развития в отчётном периоде;
- план изменения деятельности предприятия – это план, который подразумевает, что предприятие может получить выгоду только в случае кардинального изменения деятельности (в т.ч. путём реорганизации);
- план продажи или ликвидации предприятия.

Выбор альтернативного варианта зависит от прогноза движения денежных потоков, планов доходов и расходов, изменения структуры капитала и, следовательно, платежеспособности предприятия в долгосрочной перспективе.

2) Осуществление расчётов и прогнозов в рамках принятого управленческого решения.

3) Осуществление расчётов по конкретным составляющим планов.

Например, на данном этапе может быть утверждён план потребности предприятия в развитии материально-технической базы, либо план маркетинговых действия для продвижения новых товаров или услуг на рынок и т.д.

Кроме того, на этом этапе финансового планирования определяется структура финансирования деятельности предприятия: пропорции собственного и привлечённого капитала, тип и вид привлечённого капитала, рассчитывается выгода или убыток от его использования.

Данный этап финансового планирования подразумевает формирование плана размещения и использования финансовых средств.

4) Бюджетирование. Бюджет в странах Европыотражает ожидания менеджеров по поводу будущего состояния бизнеса, уровня продаж, затрат и прибыли, денежных потоков, состояния ликвидности и платежеспособности, структуры капитала и т. д. Таким образом, бюджет:

– является самым высокотехнологичным средством финансового планирования;

– позволяет оперативно оценивать деятельность предприятия;

– выполняет координирующую роль, объединяя усилия всех подразделений для выполнения общих стратегических целей развития.

Во многих развитых странах Европы, например, в скандинавских странах, к перечисленным этапам добавляется этап проверки финансового плана с помощью:

- нейросетевых технологий;
- интеллектуальных информационных технологий;
- нечётких и нейронечётких методов.

Новые методы построения моделей финансового планирования принципиально отличаются от классического подхода рядом положительных свойств [2]:

1) не требуется соблюдения условия подчинения переменных многомерному нормальному закону распределения;

2) не возникает проблема мультиколлинеарности объясняющих переменных;

3) получаемая модель может учитывать нелинейную зависимость выходной величины от факторов;

4) получаемая модель, в отличие от обычного моделирования, определяет конкретную вероятность наступления того или иного прогноза, то есть отсутствуют зоны неопределённости, что значительно облегчает принятие управленческих решений.

В Китае финансовое планирование достаточно регламентировано.

Помимо традиционных этапов как проведение финансового анализа и обозначение цели финансового планирования, разработки финансовой стратегии и ряда финансовых планов на различные сроки, в Китае составляются планы по целям, обычно цель звучит как «обеспечить необходимый уровень рентабельности».

В таких планах отмечаются основные задачи:

– рост хозяйственного оборота;

– снижение издержек предприятия;

– повышение эффективности использования капитала и т. д.

Для решения каждой из задач предусматривается перечень конкретных мероприятий, реализация которых обеспечивает достижение зафиксированного планом уровня, указываются конкретные лица, ответственные за решение отдельных частей поставленной задачи.

Можно провести сравнение порядка проведения финансового планирования.

В российских компаниях основные этапы – это:

- составление планов, принятие решений о будущих целях организации и способах их достижения;
- организация выполнения плановых решений, оценка реальных показателей деятельности предприятия;
- контроль и анализ конечных результатов, корректировка фактических показателей и совершенствование деятельности предприятия.

В европейских и китайских компаниях:

- разработка общих целей;
- определение конкретных задач;
- выбор основных путей и средств их достижения;
- контроль за их выполнением.

В американских и японских компаниях:

- формулирование состава предстоящих плановых проблем, определение системы ожидаемых опасностей или предполагаемых возможностей развития фирмы;
- обоснование выдвигаемых стратегий, целей и задач, проектирование желаемого будущего организации;
- планирование основных средств достижения поставленных целей и задач, выбор и создание необходимых средств для приближения к желаемому будущему;
- определение потребности ресурсов, планирование объёмов и структуры необходимых ресурсов и сроков их поступления;
- проектирование внедрения разработанных планов и контроль за их выполнением.

Можно сделать вывод, что очерёдность процедур финансового планирования в России и за рубежом имеет разницу. В России внимание уделяется финансовому анализу организации на начальном этапе проведения планирования, в США упор делается на определение факторов влияния и на стратегический анализ, как и в странах Европы, а в Японии координируют показатели организации с социально-экономическими прогнозами и научно-технологическими программами. В зарубежных странах сперва обозначается цель компании и процедуры планирования, в практике российских компаний практически всегда сперва составляются планы, в ходе которых обозначаются цели. Российский опыт финансового планирования схож с зарубежным лишь в сроках составления плана, а также в схемах планирования с европейской и китайской системами, но в целом имеет множество проблем.

Использованные источники:

1. Кольке Г.И. Отличительные черты внутрифирменного планирования зарубежных стран // Финансы. – 2017. - №2. – с.33-35
2. Копылов Л.А. Сравнительный анализ применения финансового планирования зарубежными и отечественными предприятиями // Вестник Иркутского государственного технического университета. – 2017. – №6. – с.

73-77
3. Логунова Д. В. Финансовое планирование и прогнозирование в странах с развитой рыночной экономикой // Управление экономическими системами. – 2018. – № 1. – с.11-12

УДК: 33: 330: 330.8: 330.87

Шаоевой А.А.
студент 4 курса
кафедра «Экономики и финансов »
Институт Права, Экономики и Финансов
Кабардино-Балкарский Государственный
университет им. Х.М. Бербекова
научный руководитель: Ягумова З.Н., к.э.н.
доцент
кафедра «Экономики и финансов»
Россия, г. Нальчик

ЖЕНЩИНА-ПРЕДПРИНЕМАТЕЛЬ В РОССИИ В XIX - НАЧАЛЕ XX ВВ.

Аннотация: в статье рассматривается роль женщин-предпринимателей в развитии экономики России в период XIX - начала XX вв., их правовой статус. Приводятся особенности образования того времени, препятствовавшие всем желающим представительницам женского пола заниматься предпринимательской деятельностью. Раскрывается вклад женщин и пути совершенствования предпринимательства в дореволюционной истории российского предпринимательства.

Ключевые слова: гендерный аспект, женщина-предприниматель, правовой статус женщин, принцип раздельности, собственность.

Shaoeva A.A.
4 course, department "Economy and finance"
Institute of the Right, Economy and Finance
Kabardino-Balkarian State university of H.M. Berbekov
Russia, Nalchik
Research supervisor:Yagumova Z. N.
Candidate of Economic Sciences, associate professor
Associate professor "Economy and finance"
Russia, Nalchik

THE WOMAN - THE BUSINESSMAN IN RUSSIA IN XIX - THE BEGINNING OF THE 20TH CENTURIES.

Summary: in article the role of female businessmen in development of economy of Russia in the period of XIX - the beginning of the 20th centuries, their legal status is considered. The features of formation of that time interfering everyone to female representatives are given to be engaged in business activity.

The contribution of women and a way of improvement of business in pre-revolutionary history of the Russian business reveals.

Keywords: gender aspect, female businessman, legal status of women, principle of separateness, property.

В настоящее время изучение истории российского предпринимательства остается актуальной темой, в особенности период XIX - начало XX вв., в котором существенный интерес представляет изучение гендерных аспектов, в частности роли женщин в формировании и развитии предпринимательской деятельности. Изучение этой темы показывает, насколько российскому обществу удалось преодолеть сложившиеся веками стереотипы традиционно патриархальной культуры, отказаться от старых установок и сделать большой шаг вперед сделав выбор в пользу ценностно-нормативной базы.

Вторая половина XIX в стала началом изменения положения и роли женщин в жизни российского общества. Социальные потрясения этого периода вызвали расширение прав женщин в вопросах образования, в том числе и высшего, а также и выбора деятельности. Значительное влияние в этом процессе сыграло влияние западного феминизма, которое распространилось в стране в ходе европеизации российского общества.

Женщины наряду с обыденной традиционной ролью дочери, матери, хозяйки приобрели статус собственника и руководителя предприятия. Так в России право введения предпринимательской деятельностью закрепилось за женщинами уже в законодательной форме. По закону о лицах купеческих званий, после смерти руководство делами фирмы переходило вдове или же к незамужней дочери, за неимением лиц мужского пола. Закон гласил: «По смерти начальника семейства может заступить место его вдова, взяв на свое имя купеческое свидетельство, с внесением в оное сыновей, незамужних дочерей... и внуков» [1].

Также часто, при активной предпринимательской деятельности сыновей, делами фирмы занимались вдовы. А если незамужние дочери, то после выхода замуж собственница продолжала вести дела фирмы самостоятельно.

Ключевую роль в появлении значительного роста женщин-предпринимателей сыграло русское брачное законодательство в вопросе о раздельности собственности от супругов. По российскому законодательству каждый из супругов имел право приобретать собственное имущество. Принцип раздельности дал женщинам имущественную самостоятельность.

Но с другой стороны, личная зависимость, которая была юридически зафиксирована, показывала подвластность замужних женщин от супругов и дочерей от отцов. Такое положение проявлялось, например, в том, что жены без разрешения супругов не имели право отдельно жить от мужа, наниматься на какую либо работу без позволения мужа, выдавать какие-либо ценные бумаги на свое имя, добиваться развода. Эти аспекты сказывались и на роли

женщины в российском предпринимательстве.

Предпосылкой развития женского предпринимательства стала и методика образования в купеческих семьях, когда девочек могли и не научить пению, танцам или игре на разных музыкальных инструментах, но изучение основ коммерческой деятельности было неотъемлемой частью обучения.

Более быстрый процесс трансформации статуса женщин в профессиональной деятельности и эволюции в социальной сфере происходило в крупных городах, нежели чем в сельских поселениях. Самое большое количество наиболее влиятельных аристократок находилось в Москве и Санкт-Петербурге. Они в значительной мере, отличались от тех женщин, которые жили в провинциях, где еще сохранялись жесткие рамки и устои патриархальной системы.

Следует отметить, что во второй половине XIX - начале XX вв., несмотря на все протекающие экономические и политические процессы в обществе, женщины все же оставались более ограниченными в своих правах и возможностях, нежели чем мужчины. Причинами тому было масса факторов, таких как, низкий уровень образования и профессиональной подготовки, финансовой культуры, положения женщин в провинциях и отсутствие социальных связей. Редко можно было услышать, что женщины владеют крупными промышленными фабриками, так как женщины предпочитали заниматься мелким предпринимательством.

В начале XX века женщины начали осваивать новые сферы экономики. В этот период они владели сотнями промышленных предприятий и торговых фирм таких как, чугунолитейные, мебельные, водочные, мебельные машиностроительные и др. заводы, передаваемые им от мужчин семейства. В это время наблюдалось преемственность владения фирмы «от мужа к жене».

Но самой распространенной формой женского предпринимательства оставалась торговля. Сначала это была розничная торговля, в основном, продовольственные товары. С течением времени, стали появляться магазины, потеснившие более мелкую торговлю, в частности в непродовольственной сфере. Эти магазины были ориентированы на более высокий круг лиц, более знатных и платежеспособных клиентов. А интерьер самих магазинов отличался большим пространством, ассортиментом и уровнем сервиса, а также торговым оборудованием. Но, тем не менее, продукты первой необходимости и дешевый ширпотреб можно было найти в мелких магазинах.

Помимо своей основной предпринимательской деятельности, женщины также выполняли общественную, преподавательскую и благотворительную деятельность – оказывали помощь и поддержку в работе в городских провинциальных школах, училищах и гимназиях. Это способствовало бурному росту не только в экономической деятельности, но и в гуманитарной сфере общества.

Во второй половине XIX века, в российском законодательстве произошли значительные изменения, в частности Либеральный закон о гильдиях в 1863 года, дал всем представителям разных сословий возможность развития купечества, что способствовало бурному развитию торгово-промышленной деятельности, в том числе и женщинам в провинциях. Положительная динамика наблюдалась вплоть до 1898 года, когда в Российской империи произошли нововведения в промысловое положение, в связи, с чем численность купечества стала резко падать. Эта тенденция связана с потерей привлекательности купечества как сословия и ориентации на потомственное почетное гражданство, которое гораздо легче и выгоднее было получить, что давало возможность наследования привилегии купечества.

Несмотря на утрату привлекательности купечества, женское предпринимательство не утратила свою активность. Значительную роль в этом сыграл не только экономический, но и психологический фактор. Возможность получение образования стимулировало представительниц прекрасного пола к разным формам саморазвития и самореализации, а также способствовало их стремлению к независимости от мужчин. Получение среднего образования для девушек купеческого сословия стало нормой. Некоторых из них заканчивали и высшие курсы.

К концу XIX - началу XX вв., в Российской империи существовала сложная система коммерческого образования. Общественные и частные специальные учебные заведения тогда делились на 4 вида – курсы коммерческих знаний, торговые школы, торговые классы, коммерческие училища. Важно отметить, что обучение в этих заведениях проводилось отдельно для девушек и молодых людей, но крайне редко допускались и совместные обучения как, например, в частном коммерческом училище Н.М.Глаголевой. Все 4 вида коммерческого профиля были под контролем государства, но финансирование этих заведений осуществлялось за счет учредителей или же широкого круга частных и общественных спонсоров. Для коммерческих школ основным источником дохода являлась плата за обучение.

Несмотря на специфические экономические условия, женское коммерческое образование все-таки развивалось, так как выпускницы этих заведений были востребованы.

Обучение в торговых школах, классах и курсах коммерческих знаний носили прикладной характер. Структура этих заведении имела строгую иерархию, место в которой зависело от множества факторов: размер бюджета учебного заведения, величина платы за обучение и статус родителей. Женские коммерческие училища по своей методике обучения и качеству предоставляемых программ, не уступали частным и государственным женским гимназиям, и учебному заведению Мариинского ведомства, только они были доступны лишь ограниченному кругу лиц – детям предпринимателей и управляющих крупными торговыми

заведениями.

Тем временем женское предпринимательство развивалось не только в столице, но и в таких районах как Поволжье, на Урале и в центральных губерниях.

Бесспорным лидером среди женщин-предпринимателей являлась Мария Федоровна Морозова (1830-1911), по величине личных капиталов и по степени влияния. В 1889 после смерти мужа, Тимофея Саввича, она возглавила самое крупное текстильное предприятие в России – Товарищество Никольской мануфактуры «Саввы Морозова сын и К». Глава легендарной династии по праву считалась одной из богатейших женщин в России. От мужа по наследству она унаследовала 6 миллионов рублей, а оставила своим наследникам Морозова по духовному завещанию имущество, отценивающееся в 30 миллионов рублей. Мария Федоровна была не только высокообразованной женщиной, знавшей хорошо язык и литературу, но также была блестящим руководителем, грамотно строившим бизнес-стратегию фамильной фирмы [2].

С приходом к руководству Марии Федоровны в системе менеджмента произошли некоторые изменения, которые затрагивали такие вопросы как: переход руководства по фирме от единоличного управления к коллегиальной, где обязанности были распределены между четырьмя директорами компании.

В 1889-1890 гг., были проведены некоторые преобразования в работе предприятия, были они еще задуманы Тимофеем Саввичем, но проведена была уже под руководством Марии Фёдоровны. Преобразования касались замены газового на электрическое освещение. Обновлен парк прядильных машин, что позволило производить пряжу более высокого качества отличавшейся тонкостью и прочностью. А в 1890г., были заменены старые английские паровые машины на новые более мощные и экономичные паровые машины, произведённые в Германии, швейцарской фирмы «Братья Зульцер».

При Марии Федоровне компания отказалась от использования банковских кредитов (прежде ссуды получали в Московском Торговом банке и Московской конторе Государственного банка) и стала финансироваться из личных капиталов владельцев. В этом случае удавалось одним выстрелом убить двух зайцев: за кредитование собственного предприятия владельцы получали «интересы» в размере 3%, что было ниже обычной банковской кредитной ставки в 6-7%, а совладельцы получали дополнительный доход. Так, с весны 1882 г. по весну 1883-го Мария Федоровна из своих средств предоставила Никольской мануфактуре вексельный кредит на 3,4 миллиона рублей, а с весны 1903 г. по весну 1904-го - 2,25 миллиона [3].

Мария Федоровна выделяя паи сыновьям, дочерям, зятьям, а затем и внукам, привлекала их к кредитованию семейного дела, прививала им чувство хозяйства по отношению к семейному делу. Все это было сделано для того, что бы исключить инициирование банкротства фирмы внешними

кредиторами, что являлось хорошо придуманной схемой самой Марии Федоровной.

В части продаж, с течением времени оптовые сезонные продажи были перенесены на круглогодичную оптовую торговлю, через постоянных представителей фирмы, находившиеся в Санкт-Петербурге, Нижнем Новгороде, Харькове, Ирбите и Ростове-на-Дону. Но главной конторой по реализации до 60% товара оставалась московская, которая находилась в центре в Китай-городе. Производство Никольской мануфактуры пользовалась огромным спросом не только в России, но и в ряде европейских стран, как например, Китай и Персия. Причиной такого спроса являлись: высокое качество тканей, изящные рисунки и прочная окраска. Даже спустя более ста с лишним лет, можно удостовериться в качестве этих тканей, сохранивших свежесть красок и особую шелковую отделку лицевой части, в семейных архивах Морозовых

Таким образом, можно заключить, что в течение второй половины XIX - начала XX в., сотни женщин смогли реализовать свою коммерческую деятельность наравне с мужчинами, войти в группу экономически активного населения. Главным импульсом чего стал контроль над своей собственностью, это давало женщинам независимость и партнерство с членами семьи, в частности, с взрослыми сыновьями.

Женщины, особенно вдовы, становились, так сказать, главами семейства и в этом случае, прослеживаемого в дальнейшем длительного предпринимательского срока династии, женщины выполняли связующую функцию. На рубеже XIX- XX вв. участие женщин-предпринимателей в экономической сфере достигло уровня от 15%-20%, и играло важную роль в совершенствовании экономики России.

Использованные источники:

1. Положение женщин в правовом поле Российской империи на рубеже XIX-XX вв.: публикация законодательных актов / вступит. статьи к разделам, комм., предметн. и библиографич. указатели О. Б. Вахромеевой. - СПб. : Б.и., 2016. - 342 с.
2. Петров, Ю. А. Документы о личных состояниях крупных московских капиталистов конца XIX-начала XX вв. [Текст] / Ю. А. Петров // Вопросы историографии и источниковедения дооктябрьского периода. - М.: Наука, 1992. С. 181-196.
3. Петров, Ю. А. Деловые женщины [Текст] / Ю. А. Петров // one2one magazine. 2017. № 3. С.116-122.

УДК 004.056.55

Шапиев М.М.
студент 3 курса
факультет «Информатика и системы управления»
Серов С.С.
студент 3 курса
факультет «Информатика и системы управления»
Никитин К.И.
студент 3 курса
факультет «Информатика и системы управления»
Серов С.А., к.техн.н.
доцент
кафедра «Экология и промышленная безопасность»
МГТУ им. Н.Э. Баумана
Россия, г. Москва

РЕАЛИЗАЦИЯ КРИПТОГРАФИЧЕСКОГО АЛГОРИТМА RC6 НА FPGA

В статье рассматриваются: криптография, шифрование, RC6, FPGA, ПЛИС, цифровая схемотехника, блочные шифры, block cipher, cryptography.

Аннотация: Блочные шифры являются одними из самых распространенных шифров в современной вычислительной технике. Эти шифры одни из самых требовательных к вычислительным ресурсам, поэтому для реализации этих криптографических алгоритмов, можно использовать FPGA (со кр. field programmable gate array – программируемая пользователем вентильная матрица). В данной работе мы реализуем криптографический алгоритм RC6 на FPGA фирмы Altera и анализируем эту реализацию.

Shapiev M.M.
student
3 year, Faculty of Computer Science and Management Systems
BMSTU them. N.E. Bauman
Russia, Moscow
Serov S.S.
student
3 year, Faculty of Computer Science and Management Systems
BMSTU them. N.E. Bauman
Russia, Moscow
Nikitin K.I.
student
3 year, Faculty of Computer Science and Management Systems
BMSTU them. N.E. Bauman
Russia, Moscow

Serov S.A., Candidate of Technical Sciences, Associate Professor
Associate Professor of the Department of Ecology and Industrial Safety
BMSTU them. N.E. Bauman
Russia, Moscow

IMPLEMENTATION OF CRYPTOGRAPHIC ALGORITHM RC6 ON FPGA.

The article deals with: cryptography, encryption, RC6, FPGA, FPGA, digital circuitry, block ciphers, block cipher, cryptography.

Abstract: Block ciphers are one of the most common ciphers in modern computer technology. These ciphers are one of the most demanding of computational resources, so to implement these cryptographic algorithms, you can use FPGA (short programmed gate matrix - user-programmable gate array). RC5 on the FPGA of Altera and analyze this implementation.

FPGA и алгоритм RC6

Для начала рассмотрим преимущества FPGA перед другими архитектурами. Во-первых, главным преимуществом FPGA является более низкое энергопотребление и низкая рабочая частота, во-вторых, при реализации каких-либо проектов на FPGA, микросхема становится узкоспециализированной архитектурой для решения отдельного рода задач. Исследования показывают, что почти все проекты, реализованные на них, дают большую производительность (в соотношении производительность-энергопотребление) чем на той же архитектуре x86-x64 или ARM. FPGA программируются путем изменения логики работы принципиальной схемы, например, на языке описания аппаратуры Verilog. Они являются одним из видов ПЛИС (сокр. программируемые логические интегральные схемы) [3]. Главной целью реализации алгоритма RC6 на FPGA является получение более эффективного использования ресурсов кристалла и добиться максимальной скорости шифрования.

Алгоритм RC6 [1] – симметричный блочный шифр, является усовершенствованной версией своего предшественника RC5. Этот алгоритм является одним из пяти финалистов конкурса AES и считается очень надежным, при использовании генератора псевдо-случайных последовательностей с большим периодом и без серьезных уязвимостей. Он работает с блоками данных длиной 128 бит и ключами 128-256 бит. Из-за присутствия в алгоритме операции умножения, реализация на некоторых аппаратных платформах является затруднительной задачей. RC6 как и свой предшественник RC5 – параметризированный алгоритм шифрования с обозначениями RC6-w/r/b, где w – длина машинного слова в битах, r – количество раундов шифрования, b – длина ключа (0-255 байт). В качестве ключей в RC6 используется таблица ключей идентичная той что используется в RC5, но она больше зависит от введенного пользователем ключа. Схема алгоритма выглядит следующим образом(Рис.1). Входные и выходные данные расположены в переменных A, B, C, D. В массиве

$S[0..2r+3]$ хранится таблица ключей.

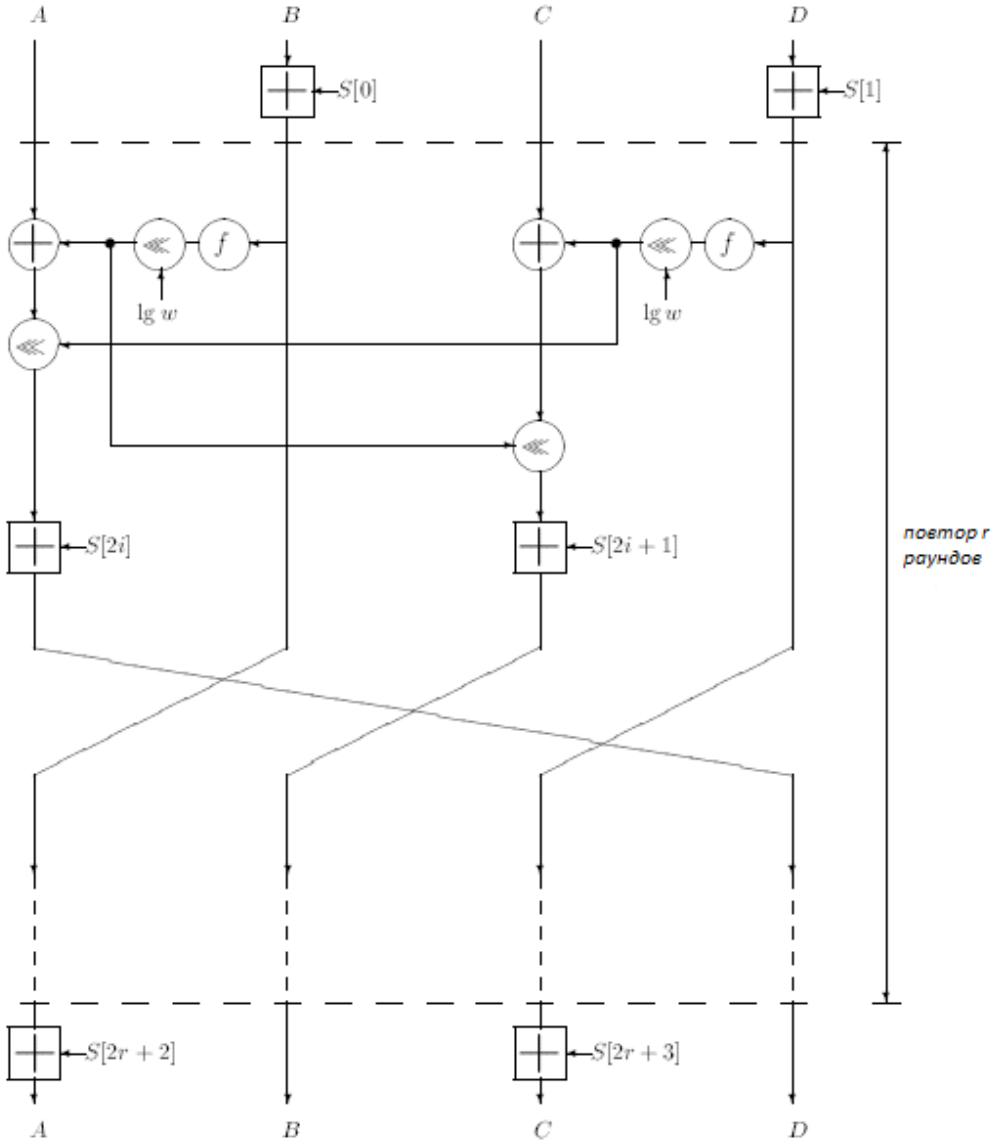


Рис.1 Схема работы алгоритма RC6

Для генерации таблицы ключей используется следующий алгоритм [4]:

Входные данные – $L[0..c-1]$ - массив полученный из c-слов введенных пользователем в качестве ключа, r – количество раундов.

Выходные данные – $S[0..2r+3]$ – таблица ключей.

```
S[0]=Pw
for i=1 to 2r+3 do
                    S[i]=S[i-1]+Qw

A=B=i=j=0

v=3*max{c,2r+4}
for s=1 to v do
          {
          A=S[i]=(S[i]+A+B)<<<3
```

```
B=L[j]=(L[j]+A+B)<<<(A+B)
i=(i+1) mod (2r+4)
j=(j+1) mod c
}
```

$P_w = B7E15163_{16}$ и $Q_w = 9E3779B9_{16}$ – константы, получаемые при помощи формул:

$$Q_w \leftarrow Odd((f-1)*2^w)$$
$$P_w \leftarrow Odd((e-2)*2^w).$$

Процедура шифрования выглядит следующим образом:

```
B = B + S[0]
D = D + S[1]
for i = 1 to r do
{
        t = (B(2B + 1)) <<< lg w
        u = (D(2D + 1)) <<< lg w
        A = ((A ⊕ t) <<< u) + S[2i]
        C = ((C ⊕ u) <<< t) + S[2i + 1]
        (A, B, C, D)  =  (B, C, D, A)

}
A = A + S[2r + 2]
C = C + S[2r + 3]
```

Зашифрованный текст сохраняется в A, B, C, D. В качестве входных данных, поступает открытый текст, сохраненный в A, B, C, D, таблица ключей $S[0..2r+3]$ и количество раундов r.

Процедура расшифровки выполняется следующим образом:

```
C = C - S[2r + 3]
A = A - S[2r + 2]

for i = r downto 1 do
{
  (A, B, C, D) = (D, A, B, C)
   u = (D(2D + 1)) <<< lg w
   t = (B(2B + 1)) <<< lg w
   C = ((C - S[2i + 1]) >>> t) ⊕ u
   A = ((A - S[2i]) >>> u) ⊕ t
}
D = D - S[1]
```

```
B = B - S[0]
```

В качестве входных данных поступает зашифрованный текст, хранящийся в A, B, C, D, количество раундов r и таблица ключей. Расшифрованный текст так же сохранятся в A, B, C, D.

Рассмотрим FPGA фирмы Altera с кодовым названием Arria II GX EP2AGX125. Это кристалл с 118 ПЛБ (программируемый логический блок), работающий на штатной частоте 125 МГц. Этого FPGA будет достаточно для реализации нашего криптоалгоритма, при увеличении числа модулей, необходимо взять кристалл с большим числом ПЛБ.

Схема реализации криптоалгоритма на FPGA полностью выглядит следующим образом (Рис.2):

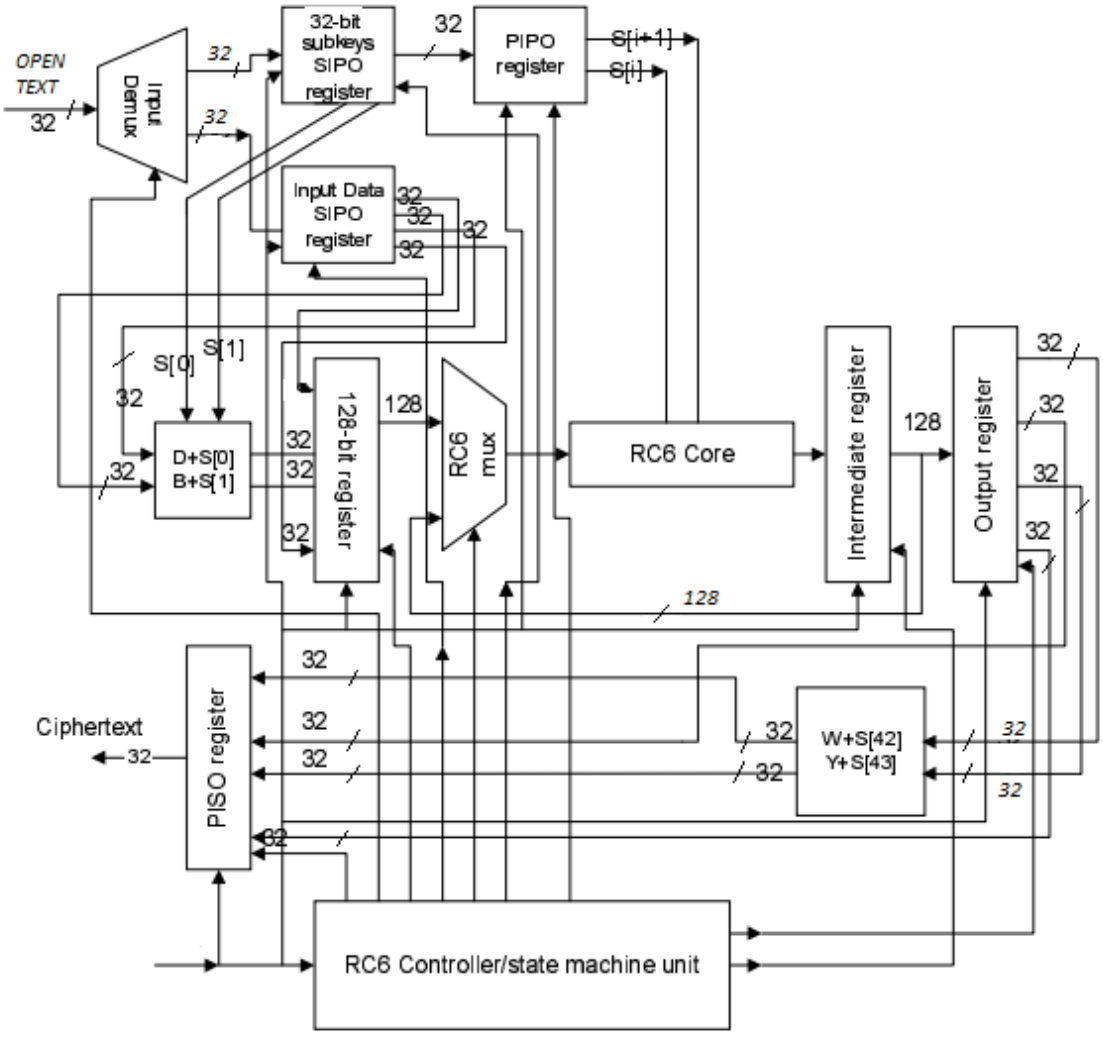


Рис.2 Схема реализации на FPGA

Код реализации алгоритма шифрования на языке Verilog (синтаксис языка приведен в [2]):

```
module RC6_encrypt (open_Text, encrypt_Text, S );
(
```

input [7:0] **S** [0:43]; *// т.к. у нас r=20 размерность S равна 44.*

input [31:0] **open_Text** [0:3]; *// аналог 32-битных A, B, C, D для хранения открытого текста*

output [31:0] **encrypt_Text** [0:3]; *// на выходе получаем зашифрованный текст*

```
reg [31:0] text [0:3];
assign text=open_Text;
reg [7:0] Skey [0:43];
text[1] = text[1] + Skey[0];
text[3]  = text[3]  + Skey[1];
reg [7:0] t;
reg [7:0] u;
reg [7:0] i;
reg [31:0] temp32; // буфер для перестановки
for(i=0; i<20; i=i+1)
begin
t = (text[1] *(2* text[1]  + 1)) << 2
u = (text[3] *(2* text[3]  + 1)) << 2
text[0] = ((text[0] ^ t) << u) + Skey[2*i]
text[2] = ((text[2] ^ u) << t) + Skey[2*i + 1]
temp32 = text [0]; // меняем местами A и B
text[0]= text [1];
text[1]=temp32;
temp32 = text [3]; // меняем местами D и B
text[3]= text [1];
text[1]=temp32;
```

temp32 = text [2]; // меняем местами C и B в итоге получаем нужную перестановку

```
text[2]= text [1];
text[1]=temp32;
end
text[0] = text[0] + Skey[2*i + 2];
text[2] = text[2] + Skey[2*i + 3];
assign encrypt_Text=text;  // передаем на выход зашифрованный текст
)
```

Модуль для расшифровки выглядит следующим образом:

```
module RC6_decrypt (open_Text, encrypt_Text, S );
(
input [7:0] S [0:43];  // т.к. у нас r=20  размерность S равна 44.
```

output [31:0] **open_Text** [0:3]; // аналог 32-битных A, B, C, D для хранения открытого текста

```
input [31:0] encrypt_Text [0:3];  // зашифрованный текст
reg [31:0] text [0:3];
```

```
assign text=open_Text;
reg [7:0] Skey [0:43];
text[1] = text[1] + Skey[0];
text[3]  = text[3]  + Skey[1];
reg [7:0] t;
reg [7:0] u;
reg [7:0] i;
reg [31:0] temp32; // буфер для перестановки

for(i=20; i=0; i=i-1)
begin
temp32 = text[0]; // меняем местами A и B
text[0]= text[1];
text[1]=temp32;
temp32 = text[3]; // меняем местами D и B
text[3]= text [1];
text[1]=temp32;
temp32 = text[2]; // меняем местами C и B в итоге получаем нужную перестановку
text[2]= text[1];
text[1]=temp32;
t = (text [1] *(2*text[1]  + 1)) << 2;
u = (text[3] *(2*text[3]  + 1)) << 2;
text[2]  = ((text[2]  - key[2*i + 1]) >> t) ^ u;
text[0]  = ((text[0]  - key[2*i]) >> u) ^ t;
end
text[3] = text[3] - key[1];
text[1] = text[1] - key[0];
assign open_Text=text;  // передаем на выход открытый текст
)
```

Заключение

Практические испытания показали, что данная реализация обходит по производительности реализации на архитектурах x86 и ARM. Это объясняется тем что в шифре RC6 очень много битовых операций, которые на FPGA выполняются на порядок быстрее. Так же данную реализацию можно с минимальным числом изменений адаптировать под любой FPGA фирмы Altera. Операцию умножения можно так же заменить на XOR для увеличения производительности. Но в этом случае зашифрованный текст становится уязвимым для дифференциального и частотного криптоанализа. На кристалле Arria II GX EP2AGX125 при частоте 125 MHz показывает скорость примерно равную 917 Mb/sec. Так же данная реализация позволяет масштабировать алгоритм на других платформах. На более развитых по структуре и числу ПЛБ моделях FPGA, можно реализовать параллельное шифрование (расшифровку) данных алгоритмом RC6. При этом, рост

производительности в этих операциях будет пропорционален количеству ПЛБ и тактовой частоте.

Использованные источники:

1. Шнайер Б. Прикладная криптография. 2-е издание, М.: Триумф, 2002, 816 с.
2. Спиридонов С.Б. Курс лекций по Вычислительные системы АСОИУ. М.: МГТУ им. Баумана, 2017. 224 с.
3. Спиридонов С.Б. Курс лекций по схемотехнике дискретных устройств. М.: МГТУ им. Баумана, 2017. 204 с.
4. Дэвид Харрис М. Сара Харрис Л. Цифровая схемотехника и архитектура компьютера, М.: Morgan Kaufman, 2013, 792 с.
5. Ronald L. Rivest, M.J.B. Robshaw, R. Sidney, and Y.L. Yin. “The RC6 Block Cipher”. Cambridge, M.I.T.: 1998, 21 p.
6. Акчурин А.Д., Юсупов К.М. Программирование на языке Verilog. Учебное пособие. Казань, 2016. 90 с.

УДК 159.9

Шараева Н.В.
студент 5 курса
факультет психологии и педагогического образования
Данилова М. А., к.психол.н.
старший преподаватель
кафедра психологии
ГБОУ ВО РК «Крымский инженерно-педагогический университет»
Россия, г. Симферополь

ОСОБЕННОСТИ ПРОЯВЛЕНИЯ ТРЕВОЖНОСТИ У ПОДРОСТКОВ, СКЛОННЫХ К ВИКТИМНОМУ ПОВЕДЕНИЮ

Аннотация. В статье представлен анализ проблемы виктимизации подростков. Рассмотрены факторы, влияющие на этот процесс, а также виды виктимности характеризующие подростковый возраст. Описаны психодинамические и личностные особенности проявления тревожности у подростков, склонных к виктимному поведению.

Ключевые слова: виктимность, виктимное поведение, подростковый возраст, эмоциональная сфера личности, тревожность.

Sharaeva N.V., 5th year student
of the faculty of psychology
and pedagogical education
GBOU IN RK "Crimean engineer-pedagogical University"
Russia, Simferopol
Danilova M. A., Ph. D.
senior lecturer of the Department of psychology
of GBOU IN RK "Crimean engineer-pedagogical University"
Russia, Simferopol

PECULIARITIES OF AN EMERGENCY IN TEENAGERS INVOLVED TO CYCLE OF BEHAVIOR

Annotation. The article presents an analysis of the problem of victimization of adolescents. Factors influencing this process, as well as types of victimization characterizing adolescence, are considered. Psychodynamic and personality features of the manifestation of anxiety in adolescents prone to victim behavior are described.

Keyword: victimization, victim behavior, adolescence, emotional sphere of personality, anxiety.

В настоящее время проблематика виктимности подвержена глубочайшему междисциплинарному анализу, взаимосвязанному с изучением культуры насилия, определением социокультурных, психологических и биологических предпосылок указанного социального феномена. В связи с этим, приобретает особую актуальность подробное рассмотрение второй стороны процесса – виктимного поведения жертвы.

Невзирая на то, что поведение жертвы достаточно проработано в

рамках криминальной виктимологии, остается значимым определение вопросов смещения направления исследования указанного феномена, в область общей и возрастной психологической науки. А также исследование природы виктимного поведения детей и подростков, определение природы, причин и условий его провоцирующих, а также половозрастных особенностей виктимизации и виктимного поведения.

В отечественной психологии экспериментальные работы в направлении изучения виктимного поведения весьма малочисленны. Нами обнаружены только отдельные работы, посвященные изучению психологических особенностей детей и подростков, основанных на судебно-психиатрическом материале (Э.А. Бурелов, И.Г. Морозова, И.В. Кузнецов, М.А. Догадина, Л.О. Пережогин; И.А. Кудрявцев, В.Л. Васильев, И.И. Мамайчук). На фоне такого положения дел, востребованность такого рода научных изысканий продолжает расти.

Проанализировав современную психологическую литературу по проблеме исследования, мы убедились в существовании двух главных направлений, относительно анализа агрессогенных конфликтов и обстоятельств. В первом сделан акцент на свойствах ситуаций и внешних объективных обстоятельствах, во втором – на внутренних личностных качествах. Синтезируя указанные направления, необходимо заметить тот факт, что на фоне конкретных ситуативных обстоятельств, при наличии конкретных виктимогенных характеристик личности ребенка и специфического психоэмоционального состояния совершается закрепление виктимного поведения, следствием актуализации которого является процесс виктимизации. Таким образом, ребенок попадает в число жертв. Отметим, что виктимное поведение обладает провоцирующим и способствующим характером.

Выяснилось, что в запуске системы виктимизации подростков участвуют не менее четырех составляющих:

- ситуативные факторы виктимного характера (таковой выступает конфликтная ситуация);
- виктимные психологические черты (агрессивность, конфликтность, тревожность, неуверенность и т.д.);
- своеобразное психоэмоциональное состояние (в первую очередь – это эмоциональная неустойчивость);
- виктимогенное поведение (т.е. разжигание конфликтов, драк либо напротив, демонстрирование нерешительности, робости [33].

Следует отметить, что непосредственно ситуативные факторы выступают в качестве ведущих, относительно формирования виктимного поведения в подростковом возрасте, в качестве провокаторов появления виктимных ситуаций и их развития. Специфика конкретной ситуации определяет то, будет ли решающим психоэмоциональное состояние или виктимогенные качества подростков. Здесь могут сочетаться все обозначенные составляющие, которые, в конечном счете, и определят

большую интенсивность процесса виктимизации поведения.

Кроме ситуативных виктимогенных факторов, хотелось бы отметить и существование множества первичных и вторичных виктимогенных показателей личности и поведения подростков, обусловливающих их виктимизацию. Как указывалось нами ранее, особую значимость приобретает в ходе виктимизации индивидуальные психологические особенности, особенности поведения и эмоциональные состояния подростка как потенциальной жертвы, без прояснения которых не возможно будет раскрыть в полной мере ни конкретные условия, ни причины подростковой виктимизации.

Подросток, позволяющий себе проявлять негативизм, агрессию в адрес сверстников, будет закономерно являться участником конфликта, где он может выступить не только в качестве агрессора, но и в качестве жертвы, потому как такого рода роль будет являться следствием его собственного виктимного (здесь точнее провокационного) поведения. В ситуации обучения последствием виктимного поведения в виде неуважительного отношения к педагогам могут явиться неудовлетворительные отметки, вызов в школу родителей с последующим конфликтом.

Мы пришли к выводу, что в обеих ситуациях подростком проявляются признаки виктимного поведения, что, собственно, и детерминирует его собственные психологические трудности.

Однако не всегда подростки представляются виктимологически уязвимыми, по причине собственной активной деятельности виктимогенного характера. Имеют место ряд категорий детей, не провоцирующих в отношении к себе какие-то ни было конфликты, агрессию, однако они все равно превращаются в жертв и страдают от ущемляющих деяний. К причинам такого рода явления, относится виктимность ребенка, находящаяся в основе его виктимного поведения.

Виктимность, как личностная особенность подростка, необходимо рассматривать в качестве совокупности различного рода психологических характеристик, явлений, способствующих виктимизации.

Мы исследовали личностный компонент, который может влиять на виктимизацию личности, а именно эмоциональную сферу. Так как проявление эмоций существенно влияет на эффективность взаимодействия с окружающими.

Эмпирическое исследование проводилось на базе МБОУ «Новоивановская средняя школа» Черноморского района. Для проведения исследования использовалась методика диагностики виктимности О.О. Андронниковой и методика для выявления уровня тревожности «Шкала проявления тревожности Дж. Тейлора».

С помощью методики О.О.Андронниковой была сформирована выборка, состоящая из подростков в возрасте 12-15 лет. Всю выборку мы разделили на 2 группы контрольная группа – подростки, склонные к виктимному поведению, и основная – подростки, без проявления виктимного

поведения.

В приложении А в таблицах 1 и 2 представлены результаты исследования склонности к виктимному поведению в выборках (см. Приложение А). Для более детального анализа, сравним средние значения показателей шкал по данной методике и посмотрим их на рисунке 2.



Рисунок 2. Распределение показателей по шкалам методики О.О. Андрониковой в экспериментальной выборке

На рисунке 3 представлено распределение показателей по шкалам методики О.О. Андрониковой в контрольной выборке.



Рисунок 3. Распределение показателей по шкалам методики О.О. Андрониковой в контрольной выборке

На основании данных тестирования мы видим, что из группы подростков в возрасте 13-ти – 15-ти лет выделились 6 испытуемых (12%),

имеющих низкие показатели по шкале реализованной виктимности, что позволяет сделать вывод: такие подростки редко оказываются в критической ситуации, или же ими выработаны защитные приемы поведения, позволяющие уходить от опасных ситуаций. В свою очередь, внутренняя готовность к виктимному способу поведения имеет место: ощущение некой степени внутреннего напряжения, такие подростки будут склонны уходить от конфликтов в целом.

4 подростками (8%) получены высокие показатели по данной шкале, что дает основание полагать, что они зачастую попадают в неприятные или даже опасные для жизни обстоятельства по причине присутствия внутренней предрасположенности и готовности поступать предопределенным, доминирующим в индивидуальном профиле образом. В частности, проявляя склонность к агрессии, неосмотрительности, легкомыслию.

По шкале агрессивное поведение у 4 подростков (8%) выявлены низкие показатели, что указывает на пониженную мотивацию достижения, обидчивость, высокий самоконтроль и целенаправленность, присутствие стремления следовать общепринятым нормам и правилам.

У 4 (8%) обнаружены высокие показатели по данной шкале, позволяющие предположить, что они склонны попадать в опасные для здоровья ситуации по причине проявляемой ими агрессивности либо другого рода провоцирующего поведения (унижение, ложь и т.п.). Также свойственно им целенаправленная провоцирование конфликтных ситуаций, реализация типичных для них антиобщественных направленностей, в рамках которых агрессия выражается в адрес конкретных людей и при особых обстоятельствах (избирательно), однако может быть и неперсонифицированной. Отмечается склонность к антиобщественному поведению, нарушению и пренебрежению социальными нормами, правилами и этическими ценностями. У таких подростков проявляется доминантность, нетерпеливость, вспыльчивость. Они легко поддаются эмоциям, особенно отрицательным, ярко их выражают. При учете мотивационной и поведенческой показателей могут быть представлены такого рода виды, как корыстный, сексуальный (половая распущенность), взаимосвязанный с бытовыми конфликтами (скандалист, семейный деспот), алкоголик, мститель, психически больной и др

По шкале склонности к самоповреждающему и саморазрушающему поведению практически подростки имеют высокий показатель, что говорит о мертвенности, связанной с активным поведением человека, провоцирующим ситуацию виктимности своей просьбой или обращением. Учитывая то, что потерпевшим в целом свойственно поведение двух типов: провоцирующее, когда для причинения вреда привлекается другой человек, и самопричиняющее, характеризующееся склонностью к риску, опасному, рискованному поведению.

При учете особенностей поведения и отношения к виктимным последствиям в рамках указанного типа имеют место: сознательный

подстрекатель (обращающийся с просьбой о причинении ему вреда), неосторожный подстрекатель (поведение объективно в виде какой-то просьбы или иным способом провоцирует преступника на причинение вреда, однако неосознаваемо при этом самим потерпевшим), сознательный самопричинитель (человек, умышленно причиняющий себе физический или имущественный ущерб), неосторожный самопричинитель (вред причинен собственными неосторожными действиями в ходе совершения умышленного либо неосторожного преступления).

Необходимо отметить, что только у 4% подростков показатели нормированы.

Относительно выраженности склонности к гиперсоциальному виктимному поведению, выяснилось, что у 2 –х подростков показатели ниже нормы, что указывает на их пассивность, равнодушное отношение ко многим явлениям окружающего мира. Как правило, таким людям присуща ролевая позиция жертвы. Они робкие, скромные, внушаемые, конформные. Возможен также вариант усвоенной беспомощности в результате неоднократного попадания в ситуации насилия. Склонность к зависимому поведению, уступчивость, оправдывает чужую агрессию.

По шкале склонности к некритичному поведению у 8 (16%) подростков обнаружены высокие показатели, указывающие на обладание такими чертами, как отсутствие осмотрительности, умения реально оценивать жизненные ситуации. Отсутствие критичности может проявиться как на базе отрицательных черт личности (алчность, корыстолюбие и др.), так и позитивных (великодушие, добросердечность, внимательность, решимость и пр.), в силу невысокого интеллектуального уровня.

Личность некритичного типа проявляет склонность к злоупотреблению спиртным, неразборчивостью в связях, доверчивостью, легкомыслием, склонностью к идеализации людей, оправданию их негативного поведения.

Далее, мы начали исследовать эмоциональную сферу подростков, склонных к виктимному поведению и подростков не склонных к виктимному поведению, а именно выявить уровень тревожности.

При исследовании выявления уровня тревожности виктимных подростков, мы обнаружили, что для большинства подростков характерны достаточно высокие показатели по шкалевысокого уровня тревожности (70%).

В сводной таблице 3. мы представили результаты методики «Шкала тревожности Тейлора» , контрольной группы (склонных к виктимному поведению).

Таблица 3.

Уровень тревожности	%	Кол-во
Высокий	70	14
Средний к тенденцией к высокому уровню	10	2
Средний к тенденцией к низкому уровню	15	3
Низкий	5	1

Таким образом исходя из результатов Таблицы 5. мы видим, что в контрольной группе достаточно высокие показатели по шкале высокого уровня тревожности (70%). Это говорит о том, что тревожные подростки - это неуверенные в себе дети, с неустойчивой самооценкой. Постоянно испытываемое ими чувство страха перед неизвестным приводит к тому, что они крайне редко проявляют инициативу. Предпочитают не обращать на себя внимание окружающих, ведут себя примерно, стараются точно выполнять требование - не нарушают дисциплину. Таких людей называют скромными, застенчивыми. Также повышенный уровень тревоги может свидетельствовать о недостаточной эмоциональной приспособленности к тем иным социальным ситуациям. У подростков с данным уровнем проявляется отношение к себе как к слабому, неумелому. Тревожность окрашивает в мрачные тона отношение к себе, другим людям и действительности.

В сводной таблице 4. мы представили результаты методики Шкала тревожности Тейлора, основной группы (не склонных к виктимному поведению).

Таблица 4.

Уровень тревожности	%	Кол-во
Высокий	20	4
Средний с тенденцией к высокому уровню	65	13
Средний с тенденцией к низкому уровню	5	1
Низкий	10	2

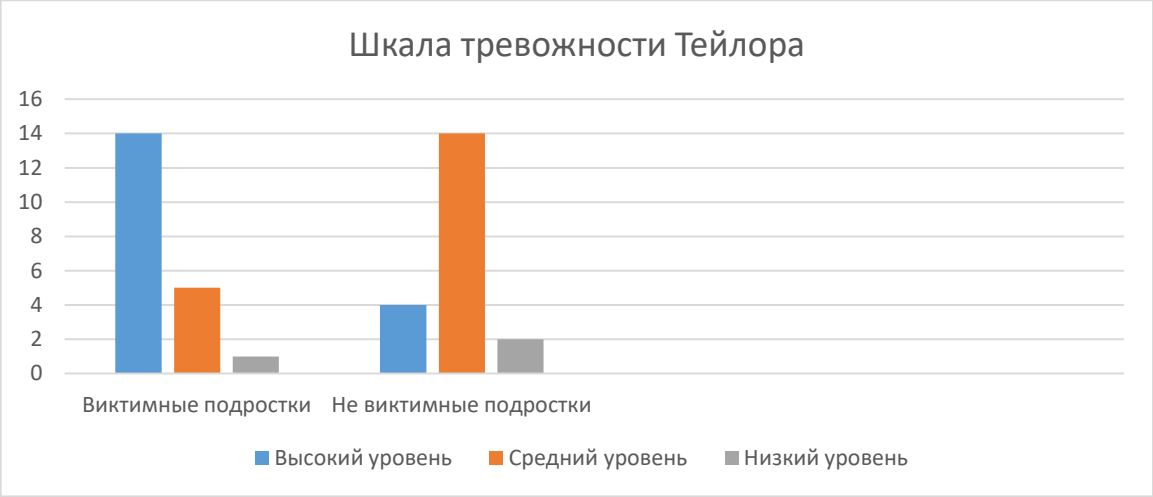
Таким образом исходя из результатов Таблицы 4. мы видим, что в основной группе достаточно высокие показатели по шкале среднего уровня, но с тенденцией к высокому уровню тревожности (65%). Это можно объяснить тем, что что мы исследуем подростков, а подростковый возраст богат переживаниями, трудностями и кризисами. В этот период складываются, оформляются устойчивые формы поведения, черты характера, способы эмоционального реагирования; это пора достижений, стремительно наращивания знаний, умений; становление "Я", обретение новой социальной позиции. Вместе с тем, это потеря детского мироощущения, появление чувства тревожности и психологического дискомфорта. В этом возрасте увеличивается внимание к себе, к своим физическим особенностям; обостряется реакция на мнение окружающих, повышается чувство собственного достоинства и обидчивость. У подростков развивается тревожность по поводу и нормы развития, это связано, прежде всего, с диспропорциями в развитии, с преждевременным развитием, и его задержкой. Состояние тревожности можно назвать следствием подросткового кризиса, который протекает, по-разному и дезорганизует

личность подростка, влияет на все стороны его жизни. (Рогов Е.И., 1999).

Таким образом, можно сделать вывод, что высокий уровень тревожности проявляется у подростков, с проявлением виктимного поведения, а у подростков без проявления виктимного поведения тревожность не превышает нормированных показателей. Это связано с физическими и психическими особенностями возраста, с уровнем значимости сверстников и взрослых. Для тревожных подростков характерно неумение оценить свои действия, найти оптимальную для себя зону трудности задания, а также определить вероятность желательного исхода событий.

Более подробно результаты представлены на рисунке 1.

Рисунок 1.



Таким образом, мы убедились в том, что уровень тревожности в контрольной группе, в которую входили подростки, склонные к виктимному поведению, значительно выше показателей уровня тревожности основной группы, которая состояла из подростков не склонных к виктимному поведению.

Исходя из результатов методики Шкала тревожности Тейлора, можно сделать вывод, что у подростков, склонных к виктимному поведению преобладает высокий уровень тревожности.

Это говорит о том, что тревожные подростки - это неуверенные в себе дети, с неустойчивой самооценкой. Постоянно испытываемое ими чувство страха перед неизвестным приводит к тому, что они крайне редко проявляют инициативу. Предпочитают не обращать на себя внимание окружающих, ведут себя примерно, стараются точно выполнять требование - не нарушают дисциплину. Таких людей называют скромными, застенчивыми.Также повышенный уровень тревоги может свидетельствовать о недостаточной эмоциональной приспособленности к тем иным социальным ситуациям. У подростков с данным уровнем проявляется отношение к себе как к слабому, неумелому. Тревожность окрашивает в мрачные тона отношение к себе, другим людям и действительности.

Подростковый возраст богат переживаниями, трудностями и

кризисами. В этот период складываются, оформляются устойчивые формы поведения, черты характера, способы эмоционального реагирования; это пора достижений, стремительно наращивания знаний, умений; становление "Я", обретение новой социальной позиции. Вместе с тем, это потеря детского мироощущения, появление чувства тревожности и психологического дискомфорта. В этом возрасте увеличивается внимание к себе, к своим физическим особенностям; обостряется реакция на мнение окружающих, повышается чувство собственного достоинства и обидчивость. У подростков развивается тревожность по поводу и нормы развития, это связано, прежде всего, с диспропорциями в развитии, с преждевременным развитием, и его задержкой. Состояние тревожности можно назвать следствием подросткового кризиса, который протекает, по-разному и дезорганизует личность подростка, влияет на все стороны его жизни. (Рогов Е.И., 1999).

Выводы. Обобщая рассмотренный материал, можно сделать вывод о том, что у подростка проявится склонность к виктимному поведению, возрастает при наличии определенных индивидуальных эмоциональных особенностей, при наличии обстоятельств, которые влекут за собой неблагоприятные последствия и виктимизации личности. При диагностике подростков, склонных к виктимному поведению, выявлен высокий уровень тревожности. Высокая тревожность приводит не только к отрицательному влиянию на здоровье, поведение и продуктивность деятельности личности, но и неблагоприятно сказывается на качестве социального функционирования личности. Тревожность ведет к отсутствию у подростка уверенности в своих возможностях в общении, связана с отрицательным социальным статусом и формирует конфликтные отношения, что в общем приводит к виктимизации личности подростка.

Использованные источники:

1. Емельянов, И. Л. Виктимность и виктимизация: понятие, виды, проблемы профилактики / И. Л. Емельянов // Философия, социология, культурология. – 2008. – №5. – с.3-14.
2. Ильин, Е.П. Эмоции и чувства / Е. П. Ильин. – СПб.: Питер, 2011. – 752 с.
3. Одинцова, М. А. Психологические особенности виктимной личности / М. А. Одинцова // Вопросы психологии. – 2012. – №3. – с. 59-67.
4. Одинцова, М. А. Психологический анализ факторов виктимизации россиян и белорусов / М. А. Одинцова // Вестник Южно-Уральского государственного университета. – 2012. – №45 – с. 304.
5. Руденский, Е.В. Депривационный виктимизм как социально-психологический механизм онтогенеза личной виктимности / Е. В. Руденский // Мир науки, культуры, образования. – 2013. – №1 – с. 38

Literature:

1. Emelyanov, IL Victimization and victimization: concept, types, problems of prevention / IL Emel'yanov // Philosophy, sociology, culturology. - 2008. - №5. - p.3-14.
2. Ilyin, E.P. Emotions and feelings / EP Il'in. - St. Petersburg: Peter, 2011. - 752

p.
3. Odintsova, MA Psychological features of the victim nature / MA Odintsova / / Questions of psychology. - 2012. - №3. - from. 59-67.
4. Odintsova, MA Psychological analysis of factors of victimization of Russians and Belarusians / MA Odintsova // Bulletin of South Ural State University. - 2012. - No. 45 - p. 304.
5. Rudensky, E.V. Deprivational victimism as a socio-psychological mechanism of ontogeny of personal victimization / EV Rudensky // The world of science, culture, education. - 2013. - No. 1 - p. 38

УДК 372.851

Шарафиева Э.Ф.
студент магистрант 1 курса
факультет «Математики и информационных технологий»
Стерлитамакский филиал БашГУ
научный руководитель: Тарарухина Н.Н., к.пед.н.
доцент
Россия, Республика Башкортостан, г. Стерлитамак

ПРЕИМУЩЕСТВА ВЕКТОРНОГО МЕТОДА РЕШЕНИЯ ГЕОМЕТРИЧЕСКИХ ЗАДАЧ

Анностация: В статье рассматривается векторный метод решения геометрических задач, его преимущества.Роль и цели веторного метода решения задач.Обучению векторному методу решения геометричексих задач.

Ключевые слова: векторный метод решения задач, метод координат, методика обучения координатно-векторному методу решения задач.

Sharafieva E.F.
graduate student
1 year, Faculty of Mathematics and Information Technologies
Sterlitamak branch of BashGU
Russia, the Republic of Bashkortostan
Sterlitamak
Scientific adviser: Tararukhina N.N.
candidate of pedagogical sciences, associate professor

ADVANTAGES OF THE VECTOR METHOD FOR SOLVING GEOMETRIC PROBLEMS.

Annotation: The vector method of solving geometric problems, its advantages is considered in the article. The role and goals of the method of the solution of problems in a vector method. The learning of a vector method for solving geometric problems.

Keywords: vector method of solving problems, method of coordinates, method of teaching coordinate-vector method of solving problems.

Геометрия за то и прославляется, что заимствовав извне столь мало основных положений, она столь многого достигает.

Исаак Ньютон

Задачи по геометрии вызывают сложности у большинства учащихся, многие даже не начинают решать. Для решения геометрических задач необходимо знание основных определений и теорем, пространственное и геометрическое воображение, умение выполнять построения, применять тригонометрию, выполнять необходимые расчеты. Математики очень рационально подходят к любому решению. Найти наиболее удобный, быстрый, красивый метод решения задачи стал двигателем науки.

Большую роль в развитии геометрии сыграло применение алгебры к изучению свойств геометрических фигур, которое переросло в самостоятельную науку – аналитическую геометрию. Возникновение аналитической геометрии связано с открытием метода координат, являющегося основным ее методом.

Главную ценность метода координат составляет перенесение в геометрию свойственных алгебре способов решения задач. Задачи по геометрии можно решить различными способами, например, поэтапно-вычислительным, который требует хорошего знания теории. Другой метод – векторный, который прост в решении. У координатного метода есть преимущество – здесь возможно обойтись без сложных построений, нет необходимости прибегать к наглядному представлению сложных пространственных конфигураций. С помощью векторного метода можно эффективно решить ряд аффинных и метрических задач планиметрии и стереометрии, ряд прикладных задач физики и астрономии.

Так же изучение векторного метода представляет собой самостоятельный познавательный интерес, т.к. на его основе имеется возможность корректно ввести метод координат на плоскости и в пространстве.

Также стоит отметить, что изучение метода координат является неотъемлемой частью школьного курса геометрии, так как его можно успешно применять при решении большого числа задач, в том числе, задач Единого Государственного экзамена (раздел С). А так как, эти задания – повышенной сложности, то они приносят учащимся хорошие баллы при сдаче ЕГЭ.

Поэтому необходима методика обучению координатно-векторному методу, позволяющая обучить учащихся применять его при решении планиметрических и стереометрических задач.

Векторно-координатный метод позволяет рассматривать множество самых трудных задач на вычисление всех видов углов (между прямыми, между прямой и плоскостью, между плоскостями) и любых расстояний (от точки до плоскости, между параллельными плоскостями, между

скрещивающимися прямыми). Данный метод по праву считается одним из универсальных методов геометрии. Широкие возможности использования векторного аппарата и его значение в наращивании математической культуры школьников трудно переоценить. Владение знаниями, связанными с операциями над векторами, коллинеарностью двух векторов и компланарностью трех векторов, дают возможность школьникам решать аффинные задачи стереометрии в векторной форме. Векторный метод позволяет находить эффективное решение и ряда прикладных задач физики и астрономии.

Отметим, что в разные периоды времени вопросами, связанными с векторным методом решения геометрических задач, занимались ученые в области физики, математики и методики, такие как Р. Декарт, Ж. Арган, З.А. Скопец, А.Н. Колмогоров, А.Д. Александров, В.А Гусев, Ю.М. Калягин, Т.А. Иванова и др.

В настоящее время имеется несколько подходов к определению понятия вектор, определены действия над векторами, выделен круг задач, решаемых с помощью векторного метода, выявлены умения и навыки, позволяющие применять векторный метод на практике. С этой целью построены частные методики, направленные на обучение школьников векторам и векторному способу решения задач. Все они базируются на соображении о том, что первостепенное назначение векторов связано с использованием алгебраического аппарата при решении геометрической задачи.

Несмотря на все это, многие специалисты отмечают, что некоторые учителя, студенты, а тем более школьники, затрудняются использовать векторный метод для решения содержательных задач.

Вышесказанное дает возможность выделить некоторое существующее противоречие между необходимостью обучения учащихся векторному методу решения геометрических задач и недостаточно отведенному вниманию этому методу на практике. Сформулированное противоречие определило актуальность данной темы. В работе рассмотрены некоторые особенности изучения векторного метода в процессе решения геометрических задач на основе алгоритма освоения указанного метода.

Алгоритм освоения векторного метода:

1) вычленяются ключевые объекты и в структуру геометрической задачи вводятся ключевые векторы;

2) перевод соотношений между объектами задачи к соотношениям между введенными векторами;

3) выделение базиса и/или фиксирование системы координат;

4) использование вспомогательных векторов, составление соотношений между векторами, векторных равенств и неравенств;

5) разложение векторов по базису, определение координат рассматриваемых векторов;

6) преобразование полученных соотношений средствами векторной алгебры, получение новых соотношений;

7) переход от полученных соотношений между векторами к соотношениям между объектами задачи.

Преимущество методов аналитической геометрии перед альтернативным решением средствами дополнительных построений состоит в том, что удается полностью отстраниться от чертежа и заниматься исключительно числами (координатами). Поэтому в определенных условиях подготовки к ЕГЭ по математике удается натаскать ученика на стандартные решения. Причем за весьма короткий срок и в обход большого количества тем.

Если у школьника имеются серьезные проблемы с пониманием определений, с чтением или построением сложного стереометрического рисунка, если ему никак не удается подобрать необходимые дополнительные построения, то можно построить работу по С2 на векторах и координатах. Особенно это актуально в условиях экстренной помощи, когда на подготовку к ЕГЭ отводится всего лишь 2-3 месяца. Если у преподавателя нет времени на неспешный комплексный подход, то лучше всего сразу обратиться к координатам.

Три проблемы векторно-координатного метода:

О каких проблемных ситуациях необходимо помнить? Какие ошибки чаще всего допускаются школьниками?

1) От того, что забывают алгоритм поиска нормали.

2) Путаются с введением системы координат или с определением координат у точек (задающих прямые и плоскости) в разных многогранниках.

3) Не справляются с вычислениями, если в координаты вершин попадают квадратные корни. Обычно эта ситуация возникает в треугольных пирамидах.

Третью проблему снять не удается. Пирамиду не переделаешь. А вот получить практику нахождения нормали и научиться определять координаты вполне реально.

Практика показывает, что учащиеся быстро осваивают метод координат, так как при его использовании необходимо придерживаться общего алгоритма: вычислить координаты необходимых точек, расположенных на многогранниках, и применить соответствующую формулу. Для некоторых задач дополнительно требуется умение составлять уравнение плоскости.

Какую подготовку к восприятию векторно-координатных приемов должен провести учитель?

Необходимо повторить следующие темы:

1) Координаты точки и координаты вектора.

2) Длина вектора.

3) Скалярное произведение векторов.

4) Координаты середины отрезка (на случай, если плоскость или прямая будут заданы серединами каких-нибудь диагоналей или ребер у пирамид).

Удачный выбор системы координат (некоторые вершины многогранника находятся на координатных осях) позволяет значительно упростить вычисления.

Использование векторного метода при решении геометрических задач способствует развитию творческого, эвристического мышления учащихся, поскольку задание системы координат как вспомогательного элемента – это нестандартный способ решения задач. Формирование последовательности действий будет способствовать эффективному и осмысленному применению метода координат в различных ситуациях. Средством обучения учащихся этому методу являются геометрические задачи определенных типов. Метод координат является необходимой составляющей при изучении геометрии в школе. Этот метод позволяет упростить процесс и сократить время для нахождения решения задачи, помогает учащимся при сдаче ЕГЭ на различных олимпиадах. В дальнейшем, при изучении математики в высших учебных заведениях, учащийся также сможет использовать полученный опыт [3].

Использованные источники:

1. Кушнир, А.И. Векторные методы решения задач. М.: Обериг, 1994. - 207 с.

2.Потоскуев, Е.В. Векторы и координаты как аппарат решения геометрических задач: учебное пособие, М.: Дрофа, 2008. - 173 с.

3. Сидорякина, В.В., Кружилина, Е.В. Формирование эвристических приемов у учащихся при изучении векторов в средней школе // Вестник Таганрогского государственного педагогического института. 2016. № 2.- С. 130-134.

УДК 341

Шарафутдинова К.Р.
студент 3 курса
Коновалова Е.А.
старший преподаватель
кафедра международного права и международных отношений
Институт права
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

ПРОБЛЕМЫ МЕЖДУНАРОДНО-ПРАВОВОГО ПРИЗНАНИЯ ГОСУДАРСТВ

Аннотация: в данной статье исследуются основы и теории международно-правового признания государств. Также рассмотрены ряд направлений реализации в современном международном сообществе и его специфика. Указываются периоды становления международно-правового признания и его история. Международно-правовое признание государств понимается как средство, с помощью которого уже существующие государства реагируют на появление возникающих субъектов международного права.

Ключевые слова: дипломатическое признание, международное сообщество, международно-правовое признание, субъект международного права.

Sharafutdinova K.R.
3rd year student of the Institute of Law
Bashkir State University
Russia, Ufa
Konovalova E.A.
Assistant professor of the department of international law and international relations of the Institute of Law
Bashkir State University
Russia, Ufa

PROBLEMS OF INTERNATIONAL LEGAL RECOGNITION OF STATES

Annotation: in this article the bases and theories of international legal recognition of states are explored. Also considered a number of areas of implementation in the modern international community and its specificity. The periods of the formation of international legal recognition and its history are indicated. International legal recognition of states is understood as a means by which existing states respond to the emergence of emerging subjects of international law.

Key words: diplomatic recognition, international community, international legal recognition, subject of international law, state.

В наше время каждое государство является достаточно устойчивым

образованием. Однако в истории известно множество примеров появления новых государств в такие сложные времена, когда обстановка в мире к этому не располагала. На сегодняшний день для создания новых независимых государств предоставляются практически все необходимые условия, что и способствовало стремительному возрастанию их числа. Как следует из вышесказанного, актуальность проблемы международно-правового признания очень высока. Кроме того, актуальность проблемы признания повышается в связи с наличием в современных международных отношениях самопровозглашенных государственных образований, которые претендуют на признание, в то время как мировое сообщества не желает нарушения принципа территориальной целостности.

В силу того, что институт признания до сегодняшнего дня не кодифицирован, роль научных исследований по данному вопросу весьма высока. Так, имеют место различные подходы к определению понятия международно-правового признания, но большинство учёных в этом вопросе всё же достигли единства. Аваков М.М. и Богуславский М.М. утверждают, что в самом общем виде это акт, в котором выражается намерение признающего вступать в стабильные междун ародно-правовые отношения с признаваемой стороной.164 Признание есть средство, с помощью которого уже существующие государства реагируют на появление возникающих субъектов международного права.

В юридической науке к настоящему времени сложились две основные теории признания государств – конститутивная и декларативная. Сторонники конститутивной теории признания (П.Е. Казанский, Л. Оппенгейм, Д. Анцилотти, Г. Кельзен, Х. Лаутерпахт) считают, что новое государство становится субъектом международного права только вследст вие его признания другими государствами. То есть согласно данной теории возникновение нового государства в международно-правовом смысле ставится в зависимость от волеизъявления других стра н и государство как субъект в международно-правовом смысле не существует, пока не будет получено признание.165

Сторонники декларативной теории (Ф.Ф. Мартенс, А.Н. Стоянов, О.О. Ейхельман, С.В. Черниченко, А. Кассесе, а также большинство современных отечественных и западных авторов) подчеркивают, что государство получает международную правосубъектность
в силу самого факта своего существования, а признание лишь констати рует эту правосубъектность. Признание не наделяет государство качеств ом субъекта международного права, а лишь способствует его полноценному вхождению в систему межгосударственных отношений. Из

[164] Аваков М.М., Богуславский М.М. Курс международного права: В 7 т. – 2М., 1990. – Т. 3. С.109.
[165] Савчук К.А. Проблема международно-правового признания государств в контексте фрагментации международного права // Российский юридический журнал. – 2013. – №5 [Электронный ресурс] (дата обращения: 26.05.2018).

этого следует, что в первом случае признание считается «статус-создающим», во втором – только «статус-подтверждающим».

Имеет место и альтернативная точка зрения, согласно которой выделяется смешанная теория признания, которая предполагает наличие взаимосвязанных элементов как конститутивного, так и декларативного характера. Её приверженцами выступают такие известные учёные, как В.Л. Толстых и В.А. Романов.166 По нашему мнению, данная концепция является наиболее близкой к истине и сбалансированной.

Согласно Декларации о принципах международного права 1970г. «каждое государство обязано уважать правосубъектность других государств».167 Из данного положения следует вывод, что образование нового государства не должно зависеть от воли государств его признающих. Государства равны между собой вне зависимости от времени их создания и объема прав, и обязанностей, о чём нам говорить принцип суверенного равенства государств.

Современные критерии признания были разработаны на встрече министров иностранных дел Европейского Союза в 1991 году, официально они носят рекомендательный характер, что не мешает им иметь определяющее значение при признании новых государств. К таким критериям относятся:

- соблюдение положений Устава ООН и обязательств, принятых по Хельсинкскому Заключительному акту и Парижской хартии, особенно в том, что касается верховенства закона, демократии и прав человека;
- гарантии прав этнических и национальных групп и меньшинств в соответствии с обязательствами, принятыми в рамках СБСЕ;
- уважение нерушимости всех границ, которые не могут быть изменены иначе, как мирными средствами и с общего согласия;
- принятие всех соответствующих обязательств, касающихся разоружения и нераспространения ядерного оружия, а также безопасности и региональной стабильности;
- обязательство разрешать по соглашению, в том числе предусматривая в случае необходимости обращение в арбитраж, все вопросы, касающиеся правопреемства государства и региональных споров.

Одновременно министры заметили, что не будут признаваться государства, возникающие в результате агрессии. Сообщества и их страны – члены будут также учитывать влияние факта признания на соседние государства.168

---

166 Толстых В.Л. Курс международного права: Учебник. – М., 2009. С.363.

167 Резолюция Генеральной Ассамблеи ООН от 24 октября 1970 г. A/Res/2625 (XXV) «Декларация о принципах международного права, касающихся дружественных отношений и сотрудничества между государствами в соответствии с Уставом Организации Объединенных Наций». [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения: 26.05.2018).

168 Заявление "двенадцати" о будущем статусе России и других бывших республик (вместе с "о критериях ЕС для признания новых государств в восточной Европе и на территории Советского союза")(подписано в Брюсселе, Гааге 23.12.91)

Несомненно, трудно переоценить значение признания, особенно для самого возникшего государства. Международно-правовая правосубъектность, участие в международном общении и сотрудничестве, возможность согласования международных норм права – всё это является недоступным для непризнанных государств.

Вышеупомянутое можно отнести к теоретическим аспектам международно-правового признания государств, однако на практике дела обстоят несколько иначе. Признание на данном этапе развития общества носит, в первую очередь, политический, нежели правовой характер. Примеры Косова, Абхазии и Южной Осетии ярко отображают двойные стандарты, применяемые в современном международном праве. Строева А.С. в своей научной работе пришла к выводу о том, что важную роль в международно-правовом признании Косово сыграли США и страны Европейского союза, члены Контактной группы, а также НАТО. Поддержка этих государств и Североатлантического альянса позволила Косово в относительно короткие сроки получить признание более чем 80 стран мира. В этом смысле международно-правовое признание Косово является классическим примером влияния геополитического фактора на международно-правовое признание государств.169

Таким образом, основным направлением модернизации института международно-правового признания является разработка кодифицированного акта, способного установить содержание и уточнить уже существующие понятия, нормы и принципы признания государств, устранить устаревшие нормы института признания, разработать новые нормы с учетом изменений, происходящих в правоотношениях между современными государствами. Что, в свою очередь, должно снизить роль политического фактора в решении вопроса о признании нового государства и упростить процедуру его получения.

Использованные источники:

1. Аваков М.М., Богуславский М.М. Курс международного права: В 7 т. – 2М., 1990. – Т. 3.
2. Савчук К.А. Проблема международно-правового признания государств в контексте фрагментации международного права // Российский юридический журнал. – 2013. – №5[Электронный ресурс] (дата обращения: 26.05.2018).
3. Толстых В.Л. Курс международного права: Учебник. – М., 2009.
4. Резолюция Генеральной Ассамблеи ООН от 24 октября 1970 г. A/Res/2625 (XXV) «Декларация о принципах международного права, касающихся дружественных отношений исотрудн ичества между государствами в соответствии с Уставом Организации Объединенных Наций». [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения: 26.05.2018).

[169] Строева, А. С. Проблема международно-правового признания Косово: автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата юридических наук. Московская государственная юридическая академия имени О. Е. Кутафина, Москва 2011. С.22.

5. Заявление "двенадцати" о будущем статусе России и других бывших республик (вместе с "о критериях ЕС для признания новых государств в восточной Европе и на территории Советского союза")(подписано в Брюсселе, Гааге 23.12.91)
6. Строева, А. С. Проблема международно-правового признания Косово: автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата юридических наук. Московская государственная юридическая академия имени О. Е. Кутафина, Москва 2011.

УДК 347.91

Шаталова А.Н.
студент
Институт юстиции
ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия»
научный руководитель: Батурина Н.А., к.ю.н.
доцент
кафедра гражданского процесса
ФГБОУ ВО «СГЮА»
Россия, г. Саратов

ОТДЕЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ ПРИНЦИПА ГЛАСНОСТИ В ГРАЖДАНСКОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ

Аннотация: Данная статья посвящена проблемам реализации принципа гласности, который часто вызывает споры среди ученых. В статье рассмотрено, какое значение уделялось принципу гласности не только в современный период, но и в советский, также отдельные моменты посвящены возрасту несовершеннолетних, которые могут присутствовать в зале судебного заседания.

Ключевые слова: принцип гласности, открытое судебное заседание, закрытое судебное заседание.

Schatalova A.N.
Student of the institute of Justice
Saratov State Law Academy – SSLA
Russia, Saratov
Scientific director: Baturina N. A.
Candidate of Legal Science, associated professor of the Civil Process department
SSLA

SELECTED PROBLEMS OF IMPLEMENTATION OF THE GLASNOST PRINCIPLE IN CIVIL PROCEEDINGS

Annotation: This article is devoted to the problems of implementing the principle of glasnost, which is often controversial among scientists. The article examines the significance of the principle of glasnost not only in the modern period, but also in the Soviet period, as well as individual moments devoted to the

age of minors who may be present in the courtroom.

Keywords: the principle of publicity, an open trial, a closed hearing.

В последние годы вопросам гласности отправления правосудия уделяется большое внимание, как со стороны высших судебных органов и законодателя, так и со стороны ученых и общественности. Повышенное внимание к рассматриваемому принципу объясняется его особым значением. Гласность правосудия создает условия для общественного контроля беспристрастности и справедливости рассмотрения гражданских дел судом, заставляет судью более скрупулезно подходить к соблюдению норм права, улучшает качество судебных постановлений, повышает правовую культуру граждан, способствует росту доверия населения судебной власти. Но, несмотря на возросший интерес к принципу гласности некоторые проблемы его реализации в настоящее время остаются нерешенными.

Сегодня в доктрине процессуального права отсутствует единое мнение относительно юридической природы гласности в сфере судебной власти, что затрудняет определение содержания рассматриваемого принципа. В российском процессуальном праве принцип гласности появился в противопоставление сложившейся канцелярской тайне производства и рассматривался в качестве проводника нравственных начал в судебный процесс [1].Еще в XIX веке под гласностью судопроизводства понималась доступность судебных заседаний для публики, а также возможность ознакомления неопределенного круга лиц с судебными постановлениями [2]. Видится, что данное определение не потеряло своей актуальности и в наши дни. В дореволюционной России к возможности ограничения гласности предъявлялись достаточно жесткие требования. Закрытое судебное заседания рассматривалось как крайняя мера. В случае необходимости рассмотрения делав закрытом заседании суд обязан был указать в определении, какие конкретно действия должны быть произведены и по каким причинам. С первых дней организации советского суда гласность гражданского судопроизводства декларировалась важнейшим принципом советского гражданского процесса [3].

Согласно ст. 10 ГПК РФ разбирательство дел во всех судах открытое. Разбирательство в закрытых судебных заседаниях осуществляется по делам, содержащим сведения, составляющие государственную тайну, тайну усыновления (удочерения) ребенка, а также по другим делам, если это предусмотрено федеральным законом. Разбирательство в закрытых судебных заседаниях допускается и при удовлетворении ходатайства лица, участвующего в деле и ссылающегося на необходимость сохранения коммерческой или иной охраняемой законом тайны, неприкосновенность частной жизни граждан или иные обстоятельства, гласное обсуждение которых способно помешать правильному разбирательству дела либо повлечь за собой разглашение указанных тайн или нарушение прав и

законных интересов гражданина. Лица, участвующие в деле, и граждане, присутствующие в открытом судебном заседании, имеют право в письменной форме, а также с помощью средств аудиозаписи фиксировать ход судебного разбирательства. Кино- и фотосъемка, видеозапись, трансляция судебного заседания по радио, телевидению и в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» допускаются с разрешения суда.

Несмотря на то, что законом закреплено правило об открытом разбирательстве дел во всех судах(ч. 1 ст. 123 Конституции РФ, ст. 10 ГПК РФ), в реальной жизни встречаются случаи, когда граждан не допускают в залы судебных заседаний, объясняя тем, что они не являются участниками гражданского судопроизводства. Не является секретом и то, что судебные заседания нередко проводятся в кабинетах судей, а не в залах судебных заседаний, что, несомненно, превращает судебное разбирательство в неформальное мероприятие. Так как кабинет судьи не может вместить всех желающих присутствовать при рассмотрении дела, то проведение судебного заседания в кабинете судьи относится к числу прямых нарушений принципа гласности судебного разбирательства (ст. 10 ГПК РФ). Причины такой ситуации могут быть как объективные, так и субъективные. Объективной причиной, заставляющей судью проводить судебное заседание в своем кабинете, является, например, несоответствие залов судебных заседаний необходимым нормам, недостаточность залов судебных заседаний. Субъективной причиной является элементарное нежелание представителей судейского корпуса использовать залы судебных заседаний по назначению.

В соответствии с абз. 2 п. 23 Постановления Пленума Верховного Суда РФ «Об открытости и гласности судопроизводства и о доступе к информации о деятельности судов»[4] намеренное создание судьей условий, ограничивающих или исключающих доступ лиц, не являющихся участниками процесса в открытое судебной заседание, или условий, препятствующих его фиксации, свидетельствует о нарушении профессиональной этики.

В действующим ГПК РФ не урегулирован вопрос о возможности присутствия несовершеннолетних, не являющихся участниками процесса, в судебном заседании. Из буквального толкования ст. 10 ГПК РФ следует, что если судебное заседание открытое, то любое лицо (независимо от пола, возраста и т.п.) имеет право присутствовать в судебном заседании. Согласно п. 4 постановления Пленума Верховного Суда РФ от 13.12.2012 № № 35 «Об открытости и гласности судопроизводства и о доступе к информации о деятельности судов» присутствие в открытом судебном заседании несовершеннолетних, которые не являются участниками гражданских дел, дел об административных правонарушениях и уголовных дел, допускается с учетом требований Конвенции о правах ребенка 1989 года, Федерального закона от 29 декабря 2010 года N 436-ФЗ «О защите детей от информации, причиняющей вред их здоровью и развитию», а также процессуального законодательства Российской Федерации. Однако, проведенный анализ названной Конвенции и ФЗ № 436-ФЗ показал, что данные акты носят общий

характер и не вносят существенной ясности в регулирования вопроса относительно присутствия в судебном заседании несовершеннолетних лиц.

Анализ размещенных в сети Интернет правил поведения граждан в здании суда позволяет сделать вывод об отсутствии единообразного подхода в решении рассматриваемого вопроса. Например, п. 1.2 Правил поведения граждан в здании суда, размещенных на сайте Судебного участка Красногорского района Алтайского края устанавливает, что несовершеннолетние лица в возрасте до 14 лет могут находиться в здании и помещениях суда только в сопровождении родителей, близких родственников, опекунов или педагогов и только в связи с вызовом в суд, а лица в возрасте от 14 до 16 лет могут находиться в здании и помещениях суда только с разрешения председателя суда [4]. Согласно п. 1.6 Правил поведения граждан в Московском областном суде несовершеннолетние лица в возрасте до 14 лет могут находиться в здании и служебных помещениях суда в сопровождении близких родственников, опекунов или педагогов (других сопровождающих их лиц) [5]. В соответствии с п. 2.5. Правил поведения граждан в здании (помещениях) Локтевского районного суда Алтайского края в здание суда не допускаются несовершеннолетние лица в возрасте до 16 лет в качестве слушателей, если они не являются участниками процесса [7].

Также как и в ГПК РФ, положение, регулирующее вопрос о присутствии несовершеннолетних в судебных заседаниях, отсутствует и в КАС РФ и в АПК РФ. Однако данный вопрос урегулирован в УПК РФ. Согласно ч.6 ст. 241 УПК РФ лицо в возрасте до шестнадцати лет, если оно не является участником уголовного судопроизводства, допускается в зал судебного заседания с разрешения председательствующего.

Еще в начале прошлого века российский ученый А.В. Рязановский обращал внимание на значительные черты сходства гражданского, уголовного и административного процесса. Ученый полагал, что доктрина единого процессуального права заслуживает серьезного внимания и есть все основания говорить о процессуальном праве как о единой науке будущего [8].Основываясь на сходстве процессуальных норм, считаем целесообразным применения межотраслевой аналогии, а именно применение положения ч. 6 ст. 241 УПК РФ в гражданском процессе. Обращаясь к истории данного вопроса, заметим, что ранее в ст. 9 ГПК РСФСР было закреплено, что в зал судебного заседания не допускаются граждане, моложе 16 лет, если они не являются лицами, участвующими в деле, или свидетелями.

Подводя итог, отметим, что приведенные в настоящей статье проблемы свидетельствуют о необходимости дальнейшего исследования принципа гласности, и его более детального нормативного регулирования. Думается, что государству предстоит провести большую работу по дальнейшему развитию информационной открытости судов для того, чтобы принцип гласности в полной мере стал выполнять свое предназначение.

Использованные источники:

1. См.: Нефедьев Е.А. Основные начала гражданского судопроизводства. Казань, 1895 // Нефедьев Е.А. Избранные труды по гражданскому процессу. С. 30–31.
2. См.: Малышев К.И. Курс гражданского судопроизводства. СПб., 1874. Т. I. С. 374.
3. См.: Нечаева Л.А. Эволюция принципа гласности судопроизводства в России и зарубежных странах // Вестник Международного института экономики и права. 2014. № 3 (16).С. 28.
4. Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 13 декабря 2012 г. № 35 «Об открытости и гласности судопроизводства и о доступе к информации о деятельности судов» // Доступ из справочно-правовой системы «Консультант плюс».
5. См.: Сайт Судебного участка Красногорского района Алтайского края // URL: http://kragrn.alt.msudrf.ru/modules.php?name=info_pages&rid=43 (дата обращения 30.10.2016).
6. См.: Сайт Московского областного суда // URL: http://www.mosoblsud.ru/ss_detale.php?id=143263 (дата обращения 30.10.2016).
7. См.: Правила поведения граждан в здании (помещениях) Локтевского районного суда // URL: files.sudrf.ru›…pravila_povedeniya…zdanii_suda.doc (дата обращения 30.10.2016).
8. См.: Рязановский В.А. Единство процесса: Учебное пособие. – М.: ОАО «Издательский дом “Городец”», 2005. -80 с.

УДК 338.43

Шахова Е.С.
студент магистрант 2 курса

факультет технологического менеджмента и инноваций
Санкт-Петербургский национальный исследовательский университет информационных технологий, механики и оптики
Россия, г. Санкт-Петербург

РАЗВИТИЕ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА В КРАСНОДАРСКОМ КРАЕ В УСЛОВИЯХ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ

Аннотация: Статья посвящена оценке развития сельского хозяйства в Краснодарском крае в условиях импортозамещения. Для проведения оценки была рассмотрена программа развития сельского хозяйства региона и ее основные показатели. Также был составлен баланс производства и потребления основной продукции сельского хозяйства. На основании проведенных расчетов был сделан вывод о самообеспеченности региона, а также выявлены основные проблемы развития сельского хозяйства.

Ключевые слова: импортозамещение, сельское хозяйство, программа развития, самообеспеченность, Краснодарский край.

Shakhova E.S.
Student
2 nd year of the master's programme, Faculty of Technological Management and Innovations
Saint Petersburg National Research University of Information Technologies, Mechanics and Optics
Russia, Saint-Petersburg

DEVELOPMENT OF AGRICULTURE IN THE KRASNODAR REGION IN THE CONDITIONS OF IMPORT SUBSTITUTION

Abstract: The article evaluates the development of agriculture in the Krasnodar Region in the conditions of import substitution. For the assessment, the program of the development of agriculture in the region and its main indicators were considered. The balance of production and consumption of the main agricultural products was also compiled. Based on the results of the research, it was made a conclusion about the self-sufficiency of the region, and the main problems of agricultural development were identified.

Key words: import substitution, agriculture, development program, self-sufficiency, the Krasnodar Region.

Экономику народного хозяйства и занятость населения Краснодарского края во многом определяет агропромышленный комплекс, представленный многоотраслевыми сельскохозяйственными и перерабатывающими предприятиями с развитой инфраструктурой. Здесь производится более 80% продовольственных товаров, потребляемых населением.

Географическое положение и благоприятные природно-климатические условия, обусловленные границами поясов умеренного и субтропического климата, определили Краснодарскому краю место одного из ведущих

регионов России по производству и переработке сельскохозяйственной продукции и поставкам продовольствия в промышленные центры страны [1].

Наиболее развитой отраслью сельского хозяйства в Краснодарском крае является растениеводство.

Место, занимаемое Краснодарским краем в Российской Федерации в 2016 году, по некоторым показателям:

1. Производство продукции сельского хозяйства – 1 место.
2. Валовой сбор зерна – 1 место.
3. Валовой сбор сахарной свеклы – 1 место.
4. Валовой сбор семян подсолнечника – 3 место.
5. Валовой сбор картофеля – 15 место.
6. Валовой сбор овощей – 4 место.

В регионе в 2015 году была разработана и утверждена программа развития сельского хозяйства [2]. Ее основными целями являются – устойчивое развитие растениеводства и животноводства в крае, а также повышение конкурентоспособности местной сельскохозяйственной продукции. Общий объем финансирования составляет 48 268 043,5 тыс. руб. Основными целевыми индикаторами программы являются: индекс производства продукции сельского хозяйства, рентабельность сельскохозяйственных организаций, среднемесячная номинальная заработная плата и др. Рассмотри отдельно каждый из показателей.

К 2016 году объем произведенной сельскохозяйственной продукции Краснодарского края увеличился по сравнению с 2005 годом в 1,5 раза (рисунок 1). Данные представлены в сопоставимых ценах (2005 года), пересчет был произведен с помощью сцепленного индекса цен производителей сельскохозяйственной продукции.



Примечание: рисунок составлен автором на основе данных [4].

Рисунок 1 – Продукция сельского хозяйства, млн руб. (в ценах 2005 года)

За исследуемый период вклад Краснодарского края в производство продукции сельского хозяйства России вырос незначительно (на 0,29 п.п. в 2016 году по сравнению с 2005 годом). Наибольшее значение показатель

принимает в 2010 году (7,8%), наименьшее – в 2014 году (6,63%).

Доля сельского хозяйства в валовом региональном продукте в 2016 году составила 20%.

Среднемесячная номинальная заработная плата работников сельского хозяйства в 2016 году выросла по сравнению с 2005 годом в 5,7 раза (рисунок 2). Данный показатель имеет положительную тенденцию.

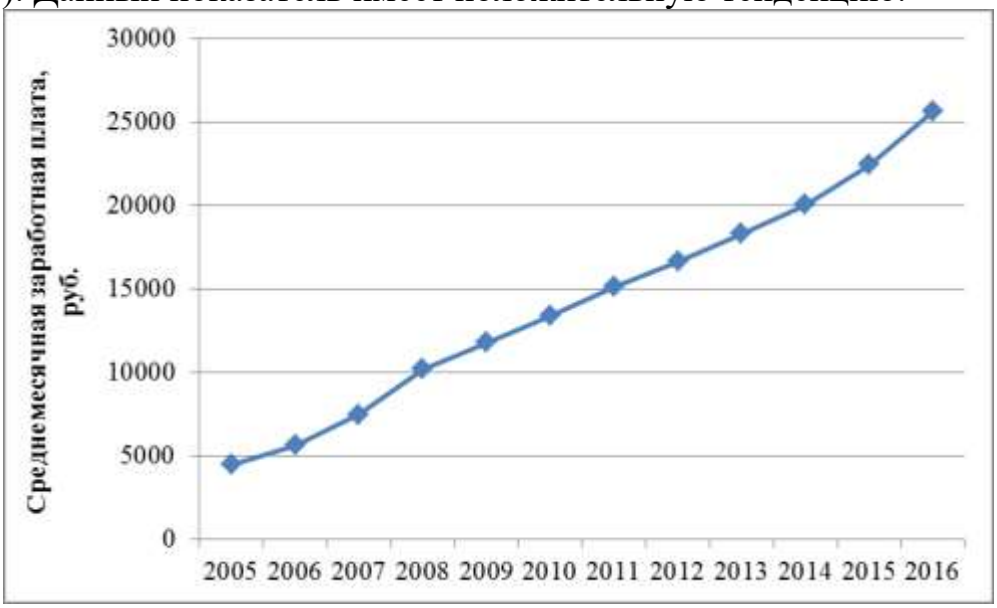


Рисунок 2 – Среднемесячная номинальная заработная плата в сельском хозяйстве, руб.

Рентабельность продукции сельского хозяйства положительная за весь исследуемый период (рисунок 3).



Примечание: рисунок составлен автором на основе данных [4].

Рисунок 3 – Рентабельность проданной продукции сельского хозяйства, %

На рисунке 3 видно, что рентабельность продукции растениеводства выше, чем продукции животноводства, что говорит о специализации сельского хозяйства. Основной продукцией является зерно, семена

подсолнечника, плоды и ягоды.

В региональной программе развития сельского хозяйства Краснодарского края особое внимание уделяется импортозамещению, так как одной из основных целей проведения политики импортозамещения является поддержание продовольственной безопасности, а именно удовлетворение внутреннего спроса на товары и услуги собственными силами. «Доктрина продовольственной безопасности», утвержденная в 2010 году, устанавливает определенные целевые показатели обеспеченности страны собственными товарами к 2020 году:

- картофелем – на 95%;
- молоком и молочными продуктами – на 90%;
- мясом и мясопродуктами – на 85%.

Только в 2018 году в данную доктрину были включены фрукты, ягоды и овощи. Плановый показатель самообеспеченности фруктами и ягодами – 70%.

Так как официально в России курс на импортозамещение был взят в 2014 году, рассмотрим баланс производства и потребления основных сельскохозяйственных продуктов в 2014-2016 гг. (таблица 1).

Таблица 1 – Баланс производства и потребления

Товар	2014			2015			2016		
	Собственное произв-во, тыс. т	Использование, тыс. т	Самообеспеченность, %	Собственное произв-во, тыс. т	Использование, тыс. т	Самообеспеченность, %	Собственное произв-во, тыс. т	Использование, тыс. т	Самообеспеченность, %
Картофель	604	668	90,34	615	683	90,06	623	689	90,4
Овощи	758	661	114,77	807	673	119,92	781	694	112,46
Фрукты и ягоды	558	882	63,26	540	894	60,42	705	921	76,53
Мясо и мясопродукты	340	445	76,39	362	443	81,62	364	454	80,19
Молоко и молокопродукты	1302	1332	97,78	1328	1350	98,32	1357	1360	99,82

Примечание. Таблица составлена автором на основе данных [3].

Самообеспеченность Краснодарского края овощами, фруктами и ягодами, а также молоком и молокопродуктами превышает плановые значения показателей.

Самообеспеченность мясом и мясопродуктами составляет 80,2% в 2016 году, не достигая при этом планового показателя на 4,8 п.п. Подобная ситуация складывается и с картофелем, при плане 95% фактическое значение самообеспеченности ниже на 4,6 п.п.

Показатели валового сбора продукции растениеводства напрямую

зависят от природно-климатических условий. В 2016 году в Краснодарском крае поля с картофелем оказались залиты водой, в связи с чем возникла необходимость пересаживать 15% картофеля. В животноводческой отрасли также существуют проблемы: в 2009 году в Южном федеральном округе обнаружилась вспышка африканской чумы, из-за чего пришлось уничтожать поголовье свиней, чтобы болезнь не распространилась. В настоящее время для недопущения распространения заразных болезней животных в Краснодарском крае осуществляется комплекс мер по вакцинации поголовья скота и птицы, проводятся лабораторные исследования для обеспечения безопасности продукции животноводства.

В условиях импортозамещения приоритетными направлениями развития сельского хозяйства являются овощеводство и садоводство, так как существует проблема отсутствия в межсезонье необходимого объема продукции для обеспечения населения Кубани продуктами питания в связи с небольшими площадями теплиц, а также незначительной долей орошаемых земель в структуре посевных площадей.

Еще одной проблемой в растениеводстве является обеспечение отрасли собственными семенами, произведенными в регионе. Для развития семеноводства сельскохозяйственных культур и ухода от импортозависимости по семенам кукурузы, подсолнечника, сахарной свеклы, овощей требуется создание новых и развитие действующих селекционно-семеноводческих центров по производству семян этих культур [2].

Подводя итоги, можно сделать следующие выводы:

1. Наблюдается увеличение таких показателей, как производство продукции сельского хозяйства, среднемесячная номинальная заработная плата в сельском хозяйстве.

2. Краснодарский край является самообеспеченным овощами, фруктами, ягодами, молоком и молокопродуктами, в то же время региону не хватает собственного производства картофеля, мясо и мясопродуктов для удовлетворения внутреннего спроса.

3. Основными проблемами развития сельского хозяйства в крае являются недостаточное количество тепличных комплексов, слабая материально-техническая база, а также импортозависимость по некоторым семенам.

Для решения этих и других проблем в региональной программе выделен комплекс мер, включающих в себя субсидирование сельскохозяйственной деятельности, строительство тепличных комплексов, восстановление заброшенных ферм, поддержку крестьянских (фермерских) хозяйств, а также развитие транспортно-логистической инфраструктуры.

Использованные источники:

1. Мониторинг общественно-политической ситуации в Краснодарском крае (январь-март 2012 года) [Электронный ресурс] // Информационный сайт

политических комментариев "Политком.RU". – Режим доступа: http://politcom.ru/13688.html, свободный. – Загл. с экрана (дата обращения: 15.01.2018).
2. Постановление главы администрации (губернатора) Краснодарского края «Об утверждении государственной программы Краснодарского края «Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия» от 05.10.2015 N 944.
3. Потребление основных продуктов питания населением Российской Федерации [Электронный ресурс] // Федеральная служба государственной статистики. – Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/publications/catalog/doc_1286360627828, свободный. – Загл. с экрана (Дата обращения: 23.04.2018).
4. Регионы России. Социально - экономические показатели [Электронный ресурс] // Федеральная служба государственной статистики. – Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/publications/catalog/doc_1138623506156, свободный. – Загл. с экрана (Дата обращения: 24.04.2018)

УДК 658.15

Шачнева К.А.
студент магистрант 1 курса

магистерская программа: экономический анализ, учет и аудит
ФГАОУ ВО Северный (Арктический)
федеральный университет имени М.В. Ломоносова
научный руководитель: Вехорева А.А., к.э.н.
доцент
кафедра бухгалтерского учета и аудита
Россия, г. Архангельск

ИНСТРУМЕНТЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ АНАЛИТИЧЕСКИХ ПРОЦЕДУР ОЦЕНКИ ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: В статье рассмотрены сущность понятия "Платёжеспособность" и инструментарий государственного регулирования (методические рекомендации и указания) аналитических процедур её оценки. Особое внимание уделяется вариативности алгоритма расчёта показателей и нормативному подходу к оценке платёжеспособности.

Ключевые слова: платёжеспособность, понятие, система показателей, аналитические процедуры, государственное регулирование, нормативный подход, оценка.

Shachneva K.A., graduate student, 1 year
Master's program: economic analysis, accounting and audit
Northern (Arctic) Federal University named after M.V. Lomonosov
Russia, Arkhangelsk
Scientific adviser: Vehoreva A.A.
Candidate of Economic Sciences, associate Professor of Accounting and Audit Department

INSTRUMENTS FOR THE REGULATION OF ANALYTICAL PROCEDURES FOR ASSESSING THE SOLVENCY OF AN ORGANIZATION

Abstract: In the article the essence of the concept "Solvency" and tools of state regulation (methodological recommendations and instructions) of analytical procedures for its evaluation are considered. Particular attention is paid to the variability of the algorithm for calculating indicators and the normative approach to assessing solvency.

Keywords: solvency, notion, system of indicators, analytical procedures, state regulation, normative approach, evaluation.

Платёжеспособность является одним из важнейших аналитических критериев финансового положения предприятия, поэтому понимание сущности понятия "Платёжеспособность" и инструментария регулирования аналитических процедур её оценки привлекает постоянное внимание экономистов (учёных и практиков), а также всех пользователей экономической информации.

Так А.И. Гончаров, кандидат экономических наук, полагает, что под

платежеспособностью принято понимать способность хозяйствующего субъекта рассчитываться по своим внешним обязательствам.

М.Н. Крейнина, российский ученый, описывает платежеспособность как готовность предприятия погасить долги в случае одновременного предъявления требования о платежах со стороны всех кредиторов предприятия, при этом отмечает, что речь идет лишь о краткосрочных заемных средствах, т.к. по долгосрочным обязательствам срок возврата известен заранее и к текущему периоду не относится.

И.Т. Абдукаримов, доктор экономически наук, и М.В.Беспалов, кандидат экономических наук, рассматривают платежеспособность как наличие у предприятия денежных средств и их эквивалентов, достаточных для расчетов по кредиторской задолженности, требующих погашения в установленные сроки.

Таким образом, под платежеспособностью следует понимать наличие у предприятия денежных средств и их эквивалентов, позволяющих организации своевременно и полностью рассчитываться по всем своим краткосрочным обязательствам в установленные сроки. При этом одновременно должно выполняться условие бесперебойного осуществления производства и реализации продукции.

Оценка платежеспособности организации осуществляется на основе показателей ликвидности. Под ликвидностью понимается «способность предприятия оперативно высвободить из хозяйственного оборота денежные средства, необходимые для нормальной финансово-хозяйственной деятельности и погашения его обязательств». Показатели ликвидности занимают центральное место в оценки финансового состояния и кредитоспособности организации.

Для расчета показателей ликвидности используются различные методики. Система показателей ликвидности, представленных в изученных методиках оценки финансового состояния и кредитоспособности организации, представлена в таблице 1.

Таблица 1 – Коэффициенты ликвидности, используемые в различных методиках оценки кредитоспособности и финансового состояния организации

Коэффициент	Формула расчета (как в источнике)	Нормативное значение, примечание
Система показателей, используемая для анализа платежеспособности и финансовой устойчивости организации (Методологические рекомендации по проведению анализа финансово-хозяйственной деятельности организаций, утв. зам. Председателя Госкомстата РФ 28.11.2002 г.)		
1. Коэффициент абсолютной ликвидности (в процентах)	$\frac{ДС, КФВ}{КО} \times 100$	Рекомендуемое значение 20%. Характеризует какая часть КО может быть погашена на конкретную дату
2. Коэффициент ликвидности (в процентах)	$\frac{ДС, КФВ, КДЗ}{КО} \times 100$	Рекомендуемое значение 80-100%. Характеризует какая часть КО может быть погашена за счет ДС и ожидаемых поступлений
3. Коэффициент текущей ликвидности (в процентах)	$\frac{КА}{КО} \times 100$	Рекомендуемое значение 200%. Характеризует в какой степени ОА покрывают КО
Методических рекомендаций по реформе предприятий (Приказ Минэкономики РФ от 01.10.1997 г. N 118)		
4. Общий коэффициент покрытия	Отношение ТА (оборотных средств) к текущим пассивам (КО)	1 – 2. Показывает достаточность обор-ых ср-в, которые могут быть использованы для погашения КО
5. Коэффициент срочной ликвидности	Отношение ДС и краткосрочных ценных бумаг + суммы мобилизованных средств в расчетах с дебиторами к КО	1 и выше. Показывает прогнозируемые платежные возможности предприятия при условии своевременного проведения расчетов с дебиторами
6. Коэффициент ликвидности при мобилизации средств	Отношение материально-производственных запасов и затрат к сумме краткосрочных обязательств	0,5 – 0,7. Показывает степень зависимости платежеспособности от материально-производственных запасов и затрат с точки зрения необходимости мобилизации денежных средств для погашения КО
Оценка финансового состояния предприятия (Приложение №5 к Методическим рекомендациям по оценке эффективности инвестиционных проектов, Приказ Минэкономики, Минфина и Госстроя РФ от 21.06.1999г. N ВК477)		
7. Коэффициент покрытия краткосрочных обязательств	Отношение текущих активов к текущим пассивам	Удовлетворительно финансовому положению предприятия отвечает значение коэффициента, превышающие 1,6 – 2,0.
8. Промежуточный коэффициент ликвидности	Отношение текущих активов без стоимости товарно-материальных запасов к	Удовлетворительному финансовому положению предприятия отвечает значение

	текущим пассивам	коэффициента, превышающие 1,0-1,2.
9. Коэффициент абсолютной (строгой) ликвидности	Отношение высоколиквидных активов (ДС, ценных бумаг и счетов к получению) к текущим пассивам	Удовлетворительному финансовому положению предприятия отвечает значение коэффициента, превышающие 0,8-1,0.
Методические указания по анализу финансового положения предприятия (Прил. №1 к Инструкции сбербанка РФ №26-р «О кредитовании юр. лиц учреждениями сбербанка РФ» от 26.10.1993г.		
10. Коэффициент абсолютной ликвидности	$\frac{\text{ДС} + \text{крат. ценные бумаги}}{\text{КО}}$	Значение коэффициента считается достаточным, если оно ≥ 0,2 - 0,25.
11. Промежуточный коэффициент покрытия	$\frac{\text{ДС} + \text{крат. цен. бум.} + \text{расчеты}}{\text{КО}}$	Удовлетворительными считаются значения коэффициента 0,7 – 0,8.
12. Общий коэффициент покрытия	$\frac{\text{Все оборотные средства}}{\text{КО}}$	Достаточная величина 2,0 – 2,5.
Методические указания по проведению анализа финансового состояния организаций. (Приказ ФСФО РФ № 16 от 23.01.2001г.)		
13. Коэффициент покрытия текущих обязательств оборотными активами (К10)	Отношение стоимости всех оборотных средств в виде запасов, ДЗ, КФВ, ДС и прочих оборотных активов к ТО организации	Коэффициент показывает, насколько ТО покрываются ОА организации. Снижение данного показателя за анализируемый период свидетельствует о снижении уровня ликвидности активов или о росте убытков организации. Нормативные значения не указаны.

Из рассмотренных методических рекомендаций и указаний видно, что коэффициенты, одинаковые по способу расчета в разных методиках имеют разные названия, поэтому, не зная формулы, достаточно трудно определить, что же конкретно имеется в виду. Так, например коэффициент текущий ликвидности в разных методиках имеет название общего коэффициента покрытия, коэффициента покрытия краткосрочных обязательств, коэффициента покрытия текущих обязательств оборотными активами. Для облегчения понимания между финансовыми аналитиками необходимо составить таблицу соответствия коэффициентов.

Так же отличительной чертой коэффициентов в разных методиках оценки финансового состояния являются нормативные значения. Так, значение коэффициента текущей ликвидности находится в интервале от 1 до 2,5. Система показателей, используемая для анализа платежеспособности и финансовой устойчивости организации определяет уровень коэффициента не менее 2 (200%), т.е. по мнению Госкомстата РФ текущие активы должны покрывать текущие обязательства как минимум вдвое. В методических

рекомендациях по реформе предприятий нормативное значение находится в границах от 1 до 2. По методике оценки эффективности инвестиционных проектов значение коэффициента равно в пределах 1,6-2,0. А Сбербанк РФ в методических указаниях по анализу финансового положения предприятия определяет значения показателя в пределах от 2,0 до 2,5. Таким образом, на лицо явное противоречие нормативных значений показателей в методиках.

По мнению А.Д. Шеремета, для оценки предстоящей платежеспособности организации необходимо использовать три классических коэффициента ликвидности, рассматриваемых в качестве покрытия краткосрочных обязательств:

1 Коэффициент абсолютной ликвидности (Кал) ≥ 0,2;
2 Коэффициент критической ликвидности (Ккл) ≥ 1;
3 Коэффициент текущей ликвидности (Ктл) ≥ 2.

Нормативные ограничения показателей ликвидности получены на основе статистической обработки эмпирических данных, экспертных опросов, математического моделирования и т.д. и служат в качестве ориентиров при анализе финансового состояния организации.

При анализе платежеспособности организации, коэффициенты ликвидности определяют краткосрочную платежеспособность организации. Для определения возможности организации покрыть свои долгосрочные обязательства, необходимо проводить анализ и оценку ликвидности бухгалтерского баланса организации. Ликвидность баланса определяется как степень покрытия обязательств организации ее активами, срок превращения которых в денежную форму соответствует сроку погашения обязательств. Анализ ликвидности баланса заключается в сравнении средств по активу, сгруппированных по степени их ликвидности и расположенных в порядке ее убывания, с обязательствами по пассиву, сгруппированными по срокам погашения и расположенными в порядке их возрастания.

АКТИВЫ:
А1 – наиболее ликвидные активы (ДС+КФВ)
А2 – быстро реализуемые активы (ДЗ + прочие активы)
А3 – медленно реализуемые активы (З + НДС)
А4 – трудно реализуемые активы (ВА)
ПАССИВЫ:
П1 – наиболее срочные обязательства (КЗ)
П2 – краткосрочные обязательства (др. краткосрочные обязательства)
П3 – долгосрочные обязательства (ДО)
П4 – постоянные пассивы (СК)

Для определения ликвидности баланса следует сопоставить итоги указанных групп по активу и пассиву. Баланс считается абсолютно ликвидным если:

$$А1 \geq П1$$
$$А2 \geq П2$$
$$А3 \geq П3$$

$$А4 \leq П4$$

Выполнение первых трех неравенств с необходимостью влечет выполнение и четвертого неравенства, поэтому практически существенным является сопоставление итогов первых трех групп по активу и пассиву. Четвертое неравенство носит «балансирующий» характер и в то же время имеет глубокий экономический смысл: его выполнение свидетельствует о соблюдении минимального условия финансовой устойчивости - наличии у организации собственных оборотных средств.

В случае, когда одно или несколько неравенств имеют знак, противоположный зафиксированному в оптимальном варианте, ликвидность баланса в большей или меньшей степени отличается от абсолютной. При этом недостаток средств по одной группе активов компенсируется их избытком по другой, хотя компенсация имеет место лишь по стоимостной величине, поскольку в реальной платежной ситуации менее ликвидные активы не могут заместить более ликвидные.

Платежеспособность организации является внешним проявлением ее финансовой устойчивости. А значит, немаловажными показателями в определении платежеспособности организации являются показатели финансовой устойчивости, т.к. благодаря этим показателям оценивают финансовый риск, а также вероятность банкротства.

Подводя итог, можно сказать, что платежеспособность организации отражает способность предприятия платить по своим долгам и обязательствам в определенный промежуток времени. Так как определение платежеспособности и ликвидности занимает центральное место в показателях финансового состояния организации, проведение надлежащего анализа на основе данных показателей, позволяет сделать вывод о тенденциях развития организации и вовремя скорректировать ее деятельность на том или ином этапе. Следует признать, что на проведение аналитических процедур влияет государственное регулирование, поэтому необходимо в целях эффективности анализа совершенствовать критерии оценки.

Использованные источники:

1 Абдукаримов И.Т. Анализ финансового состояния и финансовых результатов предпринимательских структур : учеб. пособие; Высшее образование: Магистратура / И.Т. Абдукаримов, М.В. Беспалов. – М.: ИНФРА-М, 2013. – 2015 с.

2 Вехорева А.А. Анализ бухгалтерской отчетности: компендиум: для Академического бакалавриата / А. А. Вехорева; М-во образования и науки Рос. Федерации, ФГАОУ ВО «САФУ им. М. В. Ломоносова», ВШЭУиП. – Архангельск: КИРА, 2017. – 80 с.: табл., рис.

3 Крейнина М.Н. Анализ финансовой деятельности предприятия для совершенствования бизнеса : учебно-метод. пособие / М.Н. Крейнина; Учеб. метод. центр при Мин-ве РФ по налогам и сборам. – М.: Учеб. метод. центр при Мин. РФ по налогам и сборам, 2004. - 208 с.

4 Шеремет А.Д. Методика финансового анализа деятельности коммерческих организаций : практич. пособие / А.Д. Шеремет, Е.В. Негашев. – 2-е изд., перераб. и доп. – М. : ИНФРА-М, 2017. – 208 с.
5 Шеремет А.Д. Анализ и диагностика финасово-хозяйственной деятельности предприятия : учебник / А.Д. Шеремед. – 2-е изд., доп. – М. : ИНФРА-М, 2018. – 374 с.
6 Гончаров А.И. Оценка платежеспособности предприятия: проблема эффективности критериев / А.И. Гончаров // Экономический анализ: теория и практика. – 2005. – №3(36). – С. 38 – 44.

УДК 628.3

Шашкин Р.Ю.
студент магистрант 2 курса

кафедра «Водоснабжения, водоотведения,
инженерной экологии и химии»
ННГАСУ
Россия, г. Нижний Новгород

СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДЫ ОБЕЗВОЖИВАНИЯ ОСАДКА СТОЧНЫХ ВОД

Аннотация:

В статье показана актуальность обработки осадков сточных вод (ОСВ) в связи с ростом объемов стоков и необходимостью защиты окружающей среды. Охарактеризован состав ОСВ и методы очистки первичных и вторичных стоков. Показаны недостатки традиционного естественного обезвоживания ОСВ на иловых площадках и механического вакуум-фильтрования. Обобщены особенности и преимущества современных методов фильтр-прессования, центрифугирования и соответствующего оборудования. Определены преимущества фильтр-прессов и декантеров в обезвоживании больших объемов ОСВ.

Ключевые слова: осадок, сточные воды, обезвоживание, иловая площадка, вакуум-фильтр, фильтр-пресс, центрифуга.

Shashkin R.Yu.
2nd year graduate student
Department of "Water supply, water disposal
engineering ecology and chemistry »
NNGASU
Russia, Nizhny Novgorod

MODERN SEWAGE SLUDGE TREATMENT METHODS

Abstract: The article shows the relevance of sewage sludge (SS) treatment in connection with the growth of waste water volumes and the need to protect the environment. The composition of SS and methods for purification of primary and secondary SS are characterized. The shortcomings of the SS traditional natural dehydration on sludge plots and mechanical vacuum filtration are shown. The features and advantages of modern methods of filter pressing and centrifugation and related equipment are generalized. The advantages of filter presses and decanters in dehydration of large volumes of SS are determined.

Keywords: sediment, sewage, dehydration, sludge plot, vacuum filter, filter press, centrifuge

Необходимость предотвращения загрязнения окружающей среды требует применения как современных методов очистки бытовых и промышленных сточных вод, так и перспективных подходов к обработке осадков данных вод. Осадки сточных вод (ОСВ) представляют собой сложные многокомпонентные системы, включающие органические и минеральные составляющие, с содержанием значительного числа патогенных микроорганизмов и ионов тяжелых металлов.

В связи с ростом общего объема влажных осадков и их образованием в очистных сооружениях до 1 % от объема сточных вод [1], актуальными являются исследования, направленные на выбор методов переработки осадков. Целью данной статьи является выявление недостатков традиционных методов обезвоживания ОСВ и представление современных способов обезвоживания осадков.

В общем виде ОСВ можно отнести к труднообезвоживаемым полидисперсным суспензиям, с содержанием твердой фазы до 0,5-10% и влаги, как в свободном, так и физически и/или химически связанном с твердой фазой состоянии. Соответственно, методы обработки ОСВ зависят от состава и объема очищаемых сточных вод.

Так, традиционными устройствами для очистки первичных осадков (грубых, тяжелых, плавающих, сырых) являются сита, решетки, отстойники, песколовки, жироловки, осветлители и пр. Вторичные осадки (активный ил, сброженные, стабилизированные, уплотненные, обезвоженные, сухие) отделяют с применением биофильтров, метантенков, септиков, аэробных стабилизаторов, уплотнителей и сепараторов, иловых площадок, центрифуг, фильтр-прессов, сушилок и др. оборудования [2].

Все ОСВ необходимо обезвоживать, так, чтобы их влажность не превышала 82%, для их последующей оптимальной транспортировки и утилизации. Непосредственно обезвоживание может производиться как в естественных условиях (иловые площадки), так и различными механическими методами (фильтр-пресс, центрифуга, вакуумный фильтр, фильтрующие мешки и геотубы) [3].

Несмотря на простоту и низкую стоимость естественного обезвоживания ОСВ, в современных условиях роста их объемов, предпочтительным является использование механических методов, в связи с невозможностью отведения значительных земельных площадей для организации иловых площадок в условиях работы очистных станций высокой пропускной способности. Использование механических методов обезвоживания обязательно при проектировании новых очистных комплексов с высокой нагрузкой.

Одним из первых механических методов применено вакуум-фильтрование с предварительным воздействием на ОСВ неорганическими реагентами. Метод дает возможность обработки ОСВ без распространения запахов и выделения песка, однако отличается низкой производительностью, большим расходом реагентов, необходимостью дополнительного оборудования – воздуходувок, вакуум-насосов, ресиверов и пр., сложностью и высокой стоимостью эксплуатации и формированием антисанитарных условий [4].

При обезвоживании ОСВ с повышенным содержанием минеральных примесей, отправляемых на дальнейшую сушку или сжигание и для получения осадка меньшей влажности, более перспективным является применение фильтр-прессов. Прессы могут иметь периодический характер

работы – камерные (диафрагменные, бездиафрагменные, мембранно-камерные) и непрерывный характер – ленточные фильтр-прессы.

Основными элементами фильтр-прессов являются плиты с фильтрующей перегородкой, механизмы зажима и раскрытия плит, устройства для подвода шлака, выгрузки обезвоженного ОСВ и отвода фильтрата. Промышленно выпускаемые в России фильтр-прессы, например фильтр-прессы автоматизированные камерные модернизированные (ФПАКМ) конструктивно различаются и имеют площадь фильтрования в диапазоне от 2,5 м2 до 50 м2.

Бездиафрагменные прессы в 1,5 раза более производительны в сравнении с диафрагменными, при тех же показателях обезвоженного ОСВ, но сложнее в эксплуатации и требуют предварительного измельчения осадка. Мембранно-камерные устройства более применимы на станциях аэрации среднего и крупного масштаба, имеют общую продолжительность цикла фильтрации 90 мин и требуют предварительного полимерного кондиционирования осадка.

Более современными являются ленточные прессы для непрерывного процесса механического обезвоживания ОСВ под действием гравитации, вакуума и давления, которые могут иметь горизонтальное, вертикальное, угловое, петлеобразное и комбинированное исполнение. Общий принцип действия заключается в защемлении осадка ОСВ между поверхностями фильтрующих лент и последующем его отжиме с помощью гладких валов. Устройство имеет зоны гравитационной фильтрации, предварительного и окончательного отжимов и может использоваться в комплекте со сгустителями, работающими в непрерывном режиме и улучшающими отдачу воды из ОСВ до поступления в ленточный фильтр-пресс [1].

В качестве достоинств такой технологии можно отметить непрерывность процесса, эффективность удаления влаги, возможность визуального контроля, низкое энергопотребление, отсутствие запахов и лучшие санитарно-гигиенические условия по сравнению с вакуум-фильтрами.

Одним из наиболее современных методов механического обезвоживания ОСВ на станциях с производительностью около 0,1 млн. м2/сут является центрифугирование с применением центрифуг различных конструктивных решений. Например, декантеры Флоттвега в виде шнековой центрифуги за счет конструктивных особенностей обеспечивают одновременный эффект прессования в коническом отделении корпуса. Декантер имеет сверхнизкое дифференциальное число оборотов шнека, что обуславливает повышение эффективности отделения ОСВ с ростом времени нахождения его в барабане устройства.

Технологический процесс обезвоживания предполагает подачу ОСВ через впускную трубу во входную камеру шнека; придание щадящего ускорения шламу; перемещение ОСВ в конусно-циллиндрический барабан через отверстия распределителя; придание шламу заданной окружной

скорости. В результате твердая фаза ОСВ осаждается на внутренней стенке барабана под действием центробежной силы.

Дополнительно, повышение водоотдачи и эффекта очистки достигается введением в декантер флокулянта, смешивающегося с ОСВ. В зависимости от особенностей ОСВ, декантер может быть двухфазным, разделяющим воду и твердую фазу, либо трехфазным, например, для разделения воды, нефти и механических примесей. Эффективность разделения обеспечивается скоростью вращения центрифуг до 5000 об/мин, а также автоматической выгрузкой ОСВ из ротора и непрерывностью технологического процесса, с полным исключением ручного труда [5].

Подобные центрифуги компании Pieralisi обладают запатентованной системой «Ротор-вариатор», позволяющей обеспечить стабильно высокую степень обезвоживания ОСВ при варьирующихся характеристиках расхода и содержания твердых частиц во входном потоке шлама. Также для работы устройства отсутствует потребность в дополнительной электроэнергии, т.к. все система действует от энергии основного мотора [6].

Таким образом, современные механические методы обезвоживания ОСВ, с применением фильтр-прессов и декантеров являются более экономически эффективными, экологичными и менее энергозатратными методами по сравнению с естественной сушкой ОСВ в условиях иловых площадок и применением вакуум-фильтров.

Использованные источники:

1. Хисамеева Л.Р., Селюгин А.С., Абитов Р.Н. и др. Обработка осадков городских сточных вод: учебное пособие. Казань, 2016. – 105 с.
2. Воронов Ю.В., Яковлев С.В. Водоотведение и очистка сточных вод: учебник для вузов. Москва, 2008. – 704 с.
3. СП 32.13330.2012. Канализация. Наружные сети и сооружения. – Введ. 01.01.2013. – М.: Минрегион России, 2012. – 97 с.
4. Обезвоживание осадков сточных вод [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.biostock.ru/dopoborudovanie/obezvozhivanie-osadka/145-2012-11-16-15-03-57.pdf (дата обращения 19.05.2018).
5. Музыченко О.В. Современные моды обработки осадков сточных вод // Техносферная безопасность. – 2012. – С 295-296.
6. Гарипова С.А. Современные возможности обезвоживания осадков сточных вод // Водоочистка. Водоподготовка. Водоснабжение. - 2012. - №4. – С. 60-62.

УДК 141.201

Швецов А.В.
студент 2 курса

лечебный факультет
Долгов А.А.
студент 2 курса
лечебный факультет
Саратовский государственный медицинский
университет им. В.И. Разумовского
научный руководитель: Кампос А.Д., к.филос.н.
ассистент
Российская федерация, г. Саратов

КУЛЬТ АКТЕРА КАК ПОРОЖДЕНИЕ ТЕХНИЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ ЖИЗНИ

Аннотация: *В статье рассматривается связь характерного для современной эпохи культа киноактера с процессом технизации мира и возникновением общества потребления. Представлены анализ и интерпретация работы немецкого мыслителя и писателя Ф.Г. Юнгера.*

Ключевые слова: культ актера, кино, фотография, реклама, функционализм.

Shvetsov A.V.
Second year student of the Faculty of Medicine
Saratov State Medical University
named after V.I. Razumovsky
Russian Federation, Saratov
Dolgov A.A.
Second year student of the Faculty of Medicine
Saratov State Medical University
named after V.I. Razumovsky
Russian Federation, Saratov
Supervisor: Campos A.D.
Assistant

THE CULT OF THE ACTOR AS THE BIRTH OF THE TECHNICAL ORGANIZATION OF LIFE

Annotation: The article discusses the relationship characteristic of the modern era of the cult film actor with the process of mechanization of the world and the emergence of the consumer society. The analysis and interpretation of the work of the German writer F.G. Junger.

Key words: actor's cult, cinema, photography, advertising, functionalism.

История человечества насчитывает несколько десятков тысяч лет и в своем становлении прошла множество этапов, каждый из которых характеризовался особыми изменениями в поведении людей. В пору же современного технического прогресса отличительной чертой стали повышенный интерес к представителям актерской профессии, и возведение актера как такового в культ.

Почему и в силу каких причин данный феномен занимает особое место в нашей эпохе? Для ответа на этот вопрос станет актуальным обращение к творчеству немецкого писателя и мыслителя Ф.Г. Юнгера и его работе «Совершенство техники», в которой он дает неожиданную трактовку природы таких социально-культурных феноменов как кино, фотография и реклама. Эти компоненты составляют культ актера, являющийся проявлением технической организации современного мира, суть которой выражается в организации тотального потребления и создании наиболее функциональных машин потребления; потребляющая сущность техники выражается такой метафорой как «голод машины» [1, с. 37], кино – одно из проявлений такого машинного производства и потребления. Рассмотрим подробнее эту интерпретацию.

Стоит вспомнить, что в доиндустриальную эпоху профессия актера была абсолютно непрестижной: для аристократа актер – человек второго сорта, его занятие - неблагородное. Но и народные массы относились к этой фигуре еще более недоверчиво. В наше же время, когда актерская профессия получила колоссальное распространение, все предвзятое отношение сменилось всеобщим признанием, возведением актера в культ. Кроме того, зритель идентифицирует себя с актером, с его ролями и шансами: «человеку нужен образец подражания, идеальный герой, и актер — не являющийся ни тем, ни другим — в то же время остается единственным, кто в состоянии сыграть эти роли» [1, с.191].

Таким образом, то, что отталкивало в актере в прежние эпохи (его пустота и никчемность, скрывающаяся за маской; он – притворщик, воспроизводящий того, кем он, по сути, не является) – именно это сегодня всех притягивает к нему и ведет к его культу.

Автор подводят нас к мысли, что существо актера заключается в той мертвенности, которая свойственна механизмам: «В выражении его лица, в его движениях отражается тот голый функционализм, который мы можем наблюдать у машины. Как и машине, любой роли присуща повторяемость: «...Вид маски, мертвой личины, который приобретают лица таких людей, говорит о том, что жизнь в них имитируется, что их движения представляют собой лишь симуляцию живости…» [1, с.167-168] «Надев маску однажды, актер никогда не перестает играть роль. И если мы посмотрим на это лицо, когда актер предоставлен самому себе, оно покажется безвольным, измученным, расслабленным и пустым» [1, с.193]. Подобно Ф. Ницше, который констатировал доминирование инструментальной рациональности во всех аспектах бытия современного человека [2, с. 43], Ф.Г. Юнгер диагностирует в актере *механическое начало* вместе с его каузальностью и функционализмом: «Их опосредованное влияние на нашу жизнь растет вместе с тем, как распространяется власть функционализма. Может показаться, что эти люди не стареют и никогда не умрут. У человека же, не скованного в своих действиях влиянием технической стороны жизни, отчетливо видна полярность поведения, суждений, эмоций, и чем сильнее

она выражена, тем больше в нем той жизненной силы» [1, с.168].

Таким образом, актер – тоже машина, продукт механического мышления, форма механизма. Культ кино неразрывно связан с рекламой и фотографией. «Реклама, пропаганда – верные спутники технического прогресса, являются одними из наиболее эффективных способов поднятия рейтинга актерской профессии, наглядно демонстрирующие ее актуальность в современном мире. Это же явление находит свое место в массовом производстве фотографий, и неспроста актер оказывается самым фотографируемым человеком. Его фотографии встречаются везде, и невольно начинаешь думать, что фотографироваться — дело всей его жизни, ради которого он должен постоянно отдавать себя на потребу фотографов, что представляет собой не что иное, как акт проституции» [1, с.189].

По мнению мыслителя, актер «ничего не созидает, он лишь воспроизводит образ или идею» [1, с.193]. А зрители этот образ (идею) потребляют. Технологии же воспроизведения направлены на то, чтобы вторично множить копии того, что уже и так не является оригиналом. Возникает вопрос, что это за воспроизводимый и потребляемый образ? Что рекламирует образ актера, почему он фотографируется, почему развиваются техники фотографирования, кино и видеосъемки? Философ показывает, что здесь затрагивается вопрос об особенности современной общественной идеологии. Обратим внимание, что искусство кино часто именуется выражениями, «киноиндустрия», «фабрика грез» (Голливуд). Актер – своего рода машина по рекламированию шансов – шансов быть счастливым и успешным. Киноиндустрия, как фабрика иллюзий – это механизмы, продуцирующие образ жизни современного человека, воспроизводящие стандарты и образцы счастливой и прекрасной жизни, того, о чем современный человек должен мечтать, к чему он может и должен стремиться. К примеру, почти все сюжеты массового, популярного кино вращаются вокруг любовной линии, одной и той же идеи: прекрасной «романтической любви». Именно этим объясняется беспрецедентный культ актера: актер становится героем общества, не будучи никем, просто воспроизводя образы того, чем он в реальности не обладает, и чего сам никогда не создавал: ведь не он придумал эти образы. Общество, в свою очередь, потребляет эти иллюзии: зрители наслаждается образами того, чем в реальности не обладают. В этом смысле кино действительно становится «метастазом техники» – еще одним из секторов организации потребления, а актер – лишь средство, механизм производства. Предпринятый обзор позволяет взглянуть на многие идеи экзистенциальной и постмодернистской философии как на дальнейшее развитие взглядов Ф.Г. Юнгера. Так, идея всепроникающего механицизма находит отражение в хайдеггеровском понятии технического «постава», который тотален и проявляет себя даже в таких сферах, как культура и язык, причем язык не только специальный, научно-технический, но и повседневный [3, с. 49-52]. Представление о рекламе, культе киноактера как функциональных элементах системы

производства-потребления иллюзий предвосхищает концепцию симуляции французского философа Ж. Бодрийяра.

Использованные источники:

1. Юнгер, Ф.Г. Совершенство техники [Текст]. – СПб.: Фонд Университет; Владимир Даль, 2003. - 564 с.
2. Кампос А.Д. Критика рационального гуманизма в философии Фридриха Ницше [Текст] / А.Д. Кампос. – Саратов, 2016.
3. Чебан А.Г. Авторские неологизмы в философских произведениях Мартина Хайдеггера [Текст] / А.Г. Чебан. – Саратов: Изд-во Сарат. гос. мед. ун-та, 2017. – 136 с.
4. К онтологии господства [Текст]: коллективная монография. М.: Издательский дом «Юность», 2007. – 151 с.

УДК 331.108.6

Шершнева О. И., к.э.н.
доцент

кафедра «Экономической безопасности, учета и аудита»
РЭУ имени Г.В. Плеханова Кемеровский институт (филиал)
Егоренко Е.Е.
студент 3 курса
факультет «Экономический»
Россия, г. Кемерово

СПОСОБЫ ПРЕДОТВРАЩЕНИЯ ОППОРТУНИСТИЧЕСКОГО ПОВЕДЕНИЯ В БЮРРОКРАТИЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

Аннотация: в данной статье рассмотрены основные виды оппортунистического поведения, а также механизмы его ограничения и выявления. Проанализированы основные особенности оппортунизма. Выделены условия возникновения оппортунистического поведения у сотрудников.

Ключевые слова: оппортунизм, оппортунистическое поведение, трансакционные издержки, агент, принципал, организация, информационная асимметрия, риски.

Shershneva O. I., candidate of economic Sciences, associate Professor
Associate Professor of "Economic security, accounting and audit" chair»
Plekhanov Russian University of Economics Kemerovo Institute (branch)
Russia, Kemerovo
Egorenko E.E.
student
The 3rd course, faculty "Economic»
Russia, Kemerovo

WAYS TO PREVENT OPPORTUNISTIC BEHAVIOR IN THE BUREAUCRATIC ORGANIZATIONS

Summary: this article describes the main types of opportunistic behavior, as well as the mechanisms of its limitation and detection. The main features of opportunism are analyzed. The conditions of opportunistic behavior of employees are identified.

Keywords: opportunism, opportunistic behavior, transaction costs, agent, principal, organization, information asymmetry, risks.

Оппортунизм (лат. opportunus - удобный, выгодный) - термин, применяемый не только в политической деятельности, но и в экономике.

Под термином «оппортунистическое поведение» О. Уильямсон подразумевал обманное поведение экономических субъектов с нарушением условий сделки [5, с. 25].

По мнению О. Уильямсона, оппортунизм – это форма поведения экономического агента с предоставлением неполной или искажённой информации (например, различные формы лжи, сокрытия или недоговоренности каких-либо сведений, которые запутывают партнеров и вводят в заблуждение). Такое поведение является результатом

информационной асимметрии, тем самым усложняя экономическое партнерство как до заключения сделки (ex ante), так и после (ex post). О. Уильямсон утверждал, что спровоцировать оппортунистическое поведение может использование специфических активов в период реализации отношенческого контракта, так как каждый из участников обладает ограниченными возможностями определения влияния на ход событий конкурентной стороной [4, с. 52].

К оппортунизму могут относиться различные формы обмана, лжи, запутывания партнера как во время, так и после подписания контракта. Он может проявляться как в активной, так и в пассивной форме.

Оппортунизм как экономическое явление исследовали на протяжении ряда лет отечественные и зарубежные ученные. Среди них А. Олейник, К. Эрроу, А. Н. Нестеренко, А. Е. Шаститко, Р. И. Р. И. Капелюшников и другие. Рассмотрим данные определения в таблице 1.

Таблица 1- Взгляды ученых на оппортунизм

Ученый и его исследование	Определение	Используемые элементы
Уильямсон О. «Экономические институты капитализма»	Оппортунизм – преследование личного интереса с использованием коварства (обмана). Оппортунизм – предоставление неполной или искаженной информации, особенно когда речь идет о преднамеренном обмане, введении в заблуждение, искажении и сокрытии истины или других методах запутывания партнера.	Определяет стремление экономического агента к личной выгоде. В качестве основы данного поведения рассматривается стратегическое использование частной информации, отражающей проблему ее неравномерного распределения между экономическими агентами.
Капелюшников Р.И. «Категория трансакционных издержек»	Оппортунизм – недобросовестное поведение, нарушающее условия сделки или нацеленное на получение односторонних выгод в ущерб партнеру.	Определяет критерий детерминации недобросовестного поведения – нарушение достигнутых соглашений.
Нестеренко А.Н. «Экономика и институциональная теория»	Оппортунизм – любое уклонение от соблюдений условий контракта или неписанного соглашения.	Акцентирует внимание на нарушении не только формальных условий контракта, но и неформальных соглашений. В качестве основания оппортунизма рассматривается стратегическое использование частной информации.
Шаститко А.Е. «Новая теория фирмы»	Оппортунизм – способ действия экономического агента в соответствии с собственными	Отражает ситуацию расхождения интересов агентов экономического

	интересами, которое не ограничено соображением морали и противоречит интересам других агентов.	взаимодействия. Действия агента – оппортуниста могут быть не основаны на обладании частной информацией.
Олейник А. «Институциональная экономика»	Оппортунизм – использование асимметричной информации для своей выгоды и в ущерб интересам контрагента.	Определяет последствия оппортунизма в виде нарушения условия Парето – оптимальности, основанного на манипулировании асимметричной информацией.

Так, например, Капелюшников под оппортунистическим поведением, подразумевает уклонение от выполнения условий контракта. К таким действиям относятся случаи обмана и бездельничанья на работе. В то время как Шаститко считает, что оппортунистическое поведение подразумевает под собой личную выгоду, которая направлена на достижение своих эгоистичных целей, и абсолютно не граничит с моралью.

Основным источником оппортунизма является разделение труда, создание неопределенности ситуации и ограниченная рациональность экономических субъектов. Отчужденный труд – это труд наемных работников, который заключается в стоимости товаров или услуг, не являющихся их собственностью и принадлежащих собственнику капитала. Это значимое экономическое явление создает особое отношение к труду, которое выражается в особом характере труда как «наемный труд», а также особым типом работника – «наемный работник». С того момента как стал увеличиваться рост разделения труда, а собственность стала отделяться от управления, то острее проявляется проблема, связанная с обезличиванием ответственности за конечный результат.

Оппортунистическое поведение может возникнуть в тот момент, когда распределяется информация между партнерами. Если у одной из сторон больше сведений, появляется информационная асимметрия. Высокие издержки по устранению информационной асимметрии создают стимулы к невыполнению контрактных обязательств, которые ведут к оппортунистическому поведению. При малоэффективной работе правовых и общественных институтов, которые гарантируют права собственности, оппортунистическое поведение является неизбежным [1, с. 120].

Выделяются три вида асимметричного распределения информации между заказчиком и поставщиком: 1) hidden characteristics (скрытая информация для заказчика до заключения договора, в основном это проявляется в неизменных без дополнительных затрат свойствах исполнителя или предлагаемых им товаров); 2) hidden action und hidden information (у заказчика нет возможности оценить или отследить действия поставщика, так как он может просто не знать, какая часть результата

принадлежит его действиям, в том числе и после подписания контракта); 3) hidden intention (заказчик не владеет информацией о действиях поставщика и даже не имеет возможности оценить риски).

Опасность оппортунизма связана с использованием специфических инвестиций, которые обесцениваются при расторжении контрактных отношений. К таким затратам относятся: пространственное согласование сторон, развитие и внедрение новых технологий, приобретение специализированного оборудования и повышение квалификации сотрудников, а также укрепление доверия и репутации.

Также к специфическим инвестициям можно отнести «вымогательство», как один из видов оппортунистического поведения. Оно может возникнуть у работника в случае его уверенности, что руководитель заинтересован в инвестициях в человеческий капитал. Например, под угрозой увольнения работник может выставить условия о получении дополнительных выгод, не предусмотренных в условиях контракта (например, увеличение заработной платы, улучшение условий труда и т.д.).

Экономический агент склонен использовать возможности для оппортунистического поведения в зависимости от того, насколько выгодна такая кооперация по сравнению с выгодами оппортунизма. На оценку выгоды добросовестного поведения влияют следующие факторы:

- неотвратимость и строгость санкции за оппортунистическое поведение – штрафы, исключения из кооперации;

- величина выигрыша от кооперации в сравнении с выигрышем иных партнеров. Известно, что особенную предрасположенность к оппортунизму показывают «малые» партнеры, которые от кооперации получают и утрачивают при ее разрыве меньше, чем крупные;

- ожидаемая длительность взаимодействия. В этом случае популярен эффект «конца игры», когда партнеры начинают не соблюдать собственные обещания на последних этапах проекта. Препятствием к оппортунизму считается бесконечность или неведомое сторонам количество повторений игры;

- коэффициент дисконтирования (обесценивания) ожидаемых результатов. В случае если он высок, то долгая кооперация невозможна;

- доля оппортунистов. Оппортунист будет выигрывать до тех пор, пока не будет намечаться тенденция большого числа его последователей. Чем больше оппортунистов, тем меньше уверенность, что партнер не окажется таким же. Тем самым выгода оппортунистов становится меньше с числом их увеличения, но это не влечет за собой повышения эффективности работы.

Избавиться от оппортунизма в полной мере в современных организациях не представляется возможным. Полного контроля над таким поведением не существует. Все правила и распоряжения лишь формальность для закрепления руководителем своего статуса. Однако оппортунизм можно и нужно удерживать в определенных рамках [3, с. 110].

Все меры, ограничивающие оппортунизм, должны быть приняты на

уровне организаций. Одним из способов ограничения оппортунистического поведения может быть составление «детального контракта», предоставляемого со стороны руководства, где четко определены обязанности сторон, порядок оплаты труда, а также указаны критерии оценки деятельности сотрудника. В данной ограничивающей мере есть свои минусы, связанные с определением критериев. Если работу сотрудника оценивать на основе финансовых показателей, таких как, данные о прибыли и рентабельности, то такой подход не всегда будет эффективным. Ведь на работу организации влияют внешние и внутренние факторы (например, ситуация на рынке, экономическая обстановка в мире и т.д.), а не действия управляющего.

Еще одним методом, ограничивающим оппортунистическое поведение, является «нематериальное стимулирование». Оно заключается в обучении, создании своей репутации, возможности карьерного роста, реализации собственных проектов в организации.

Пожалуй, одним из самых эффективных методов борьбы с «отлыниванием» является «непринужденный контроль» над работой сотрудника. Отслеживать деятельность своих сотрудников в рабочее время может сам руководитель путем ограничения скорости интернета, установки фильтров на посещение запрещенных сайтов, либо при помощи средств слежения, например, камеры. Применение таких действий совершенно обосновано со стороны руководителя, ведь социальные сети и сайты, посещаемые в рабочее время без особой важности, отнимают много времени и не позволяют полностью сконцентрироваться на выполнении своих прямых обязанностей.

Не менее эффективным способом ограничения оппортунизма у работников считается создание внутренней конкуренции, где каждый из сотрудников пытается показать лучший результат, за что получает различные поощрения, тем самым заставляя других следовать такому же примеру.

Чтобы снизить уровень оппортунистического поведения, нужно осуществлять четкий отбор сотрудников с наличием высоких профессиональных навыков и способностей, которые будут нацелены только на эффективную работу и высокие экономические показатели компании. Таких ценных сотрудников несложно простимулировать на повышение личных результатов, путем высокого вознаграждения и поощрения как в материальной, так и нематериальной форме. Также в организации важен факт и карьерного роста, что придаст еще больше стимулов, а также повысит уровень «здоровой» конкуренции между работниками. В свою очередь, составление детализированного и четкопрописанного договора с правами и обязанностями работника, его критериев по оплате труда при приеме на работу, будут потенциально «отпугивать» оппортунистов, привлекая только ответственных сотрудников [2, с.70]. Все эти меры связаны, в свою очередь, с издержками, что обуславливает необходимость сопоставления потерь от

оппортунизма с затратами на его подавление. Если принимать во внимание все вышеуказанные меры, то в дальнейшем это приведет к сокращению оппортунистического поведения на всех его стадиях.

Использованные источники:

1. Симонова В. А. Эндогенный оппортунизм в теории «принципала-агента» / В. А. Симонова // Вопросы экономики – 2015. – № 3. – С. 118-131.
2. Шальтеггер Ш. Формирование и реализация претензий групп интересов, связанных с предприятием / Ш. Шальтеггер / ПТиПУ – 2013. – № 6. – С. 67-74.
3. Попов Е.В. Оценка внутрифирменного оппортунизма работников и менеджеров / Е.В. Попов, В.Л. Симонов / Проблемы теории и практики управления – 2015 – № 4 – С. 108-117.
4. Уильямсон О. Поведенческие предпосылки современного экономического анализа / О. Уильямсон / THESIS: теория и история экономических и социальных институтов и систем – 1993 – №3 – С. 39-49.
5. Уильямсон О.И. Экономические институты капитализма: фирмы, рынки, «отношенческая» контрактация: / пер. с англ. СПб.: Лениздат, 1996. – 702 с.

УДК 330.1(075)

Шершнева О. И., к.э.н.

доцент
кафедра «Экономической безопасности, учета и аудита»
РЭУ имени Г.В. Плеханова Кемеровский институт (филиал)
Шарифуллина Э.Р.
студент 3 курса
факультет «Экономический»
Россия, г. Кемерово

ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ОПТИМАЛЬНЫЙ РАЗМЕР ГРУППЫ ПРИ КОЛЛЕКТИВНОЙ СОБСТВЕННОСТИ

Аннотация

Понимание такого экономического элемента, коллективная собственность, очень важно как для профессиональной деятельности, так и для использования в повседневной жизни. В данной статье раскрываются такие понятия, как «коллективная собственность», а также ее виды и критерии выбора оптимального размера группы.

Ключевые слова: коллективная собственность, виды коллективной собственности, оптимальный размер группы, трансакционные издержки, виды трансакционных издержек.

Shershneva O.I., candidate of economic sciences, associate professor
Associate Professor of the Department of "Economic Security
Accounting and Audit"
RGU named after G.V. Plekhanov Kemerovo Institute (branch)
Russia, Kemerovo
Sharifullina E.R.
student
3 year, Faculty of Economics
Russia, Kemerovo

FACTORS AFFECTING THE OPTIMAL SIZE OF THE GROUP WITH COLLECTIVE PROPERTY

Summary

The understanding of such economic element as the collective ownership, is very important both for professional activity, and for use in everyday life. In this article such concepts as "collective ownership", as well as its types and criteria of the choice.

Keywords: collective ownership, types of collective ownership, optimal group size, transaction costs, types of transaction costs.

В современных рыночных условиях собственность является основополагающим правовым аспектом, характеризующим отношения между физическими или юридическими лицами в процессе присвоения различных материальных и нематериальных благ. В гражданском законодательстве определены следующие виды собственности: частная, государственная, муниципальная [1, с.70].

Необходимо отметить, что в гражданско-правовой науке существует понятие коллективной формы собственности, представляющей собой форму собственности, при которой все члены коллектива имеют равные права на владение и использование данной собственности, а также принимают равноправное участие в распоряжении результатами трудовой деятельности.

На основании данного определения можно выделить ключевые признаки, характеризующие данную форму собственности: коллективно-групповой характер присвоения средств, равноправное участие в распоряжении результатами трудовой деятельности [1, с.70].

Совокупность имущественных отношений, возникающих в процессе коллективной собственности, представлена на рисунке 1.

Основные виды коллективной собственности: товарищество, кооператив, акционерное общество, совместное производство [5, с.49].

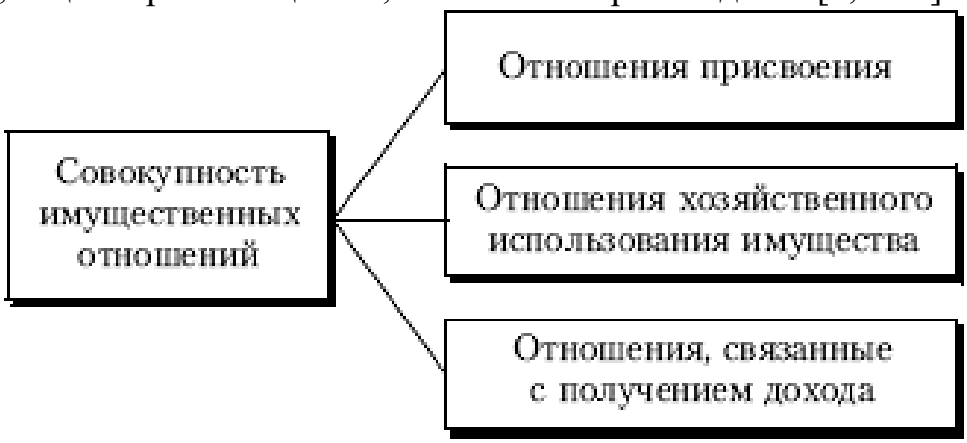


Рисунок 1 - Совокупность имущественных отношений, возникающих в процессе коллективной собственности [5, с.49]

Необходимо отметить, что ключевыми характеристиками участников группы, оказывающих положительное влияние на функционирование системы коллективной собственности, являются:

- высокий уровень точности информации о текущем состоянии ресурса, планируемых выгодах и издержках, что находится в системе прямого доступа всех участников группы;
- осознание участниками группы потенциальных выгод и связанных с ними рисков;
- реализация норм взаимности и доверия, что может быть использовано в качестве первоначального социального капитала;
- стабильность группы, использующей ресурс;
- реализация правил принятия коллективных решений;
- возможность формирования относительно точного механизма контроля при низком уровне затрат [5, с.49].

Оптимальность является основным условием при формировании группы коллективной собственности. При этом, на оптимальный размер группы оказывают влияние следующие факторы:

- трансакционные издержки защиты собственности;
- издержки внутреннего управления.

Так, трансакционными издержками признаются затраты, которые возникают в связи с заключением контрактов при использовании рыночных механизмов, а также издержки, сопровождающие взаимоотношения экономических агентов.

Виды трансакционных издержек по функциональной направленности представлены на рисунке 2.

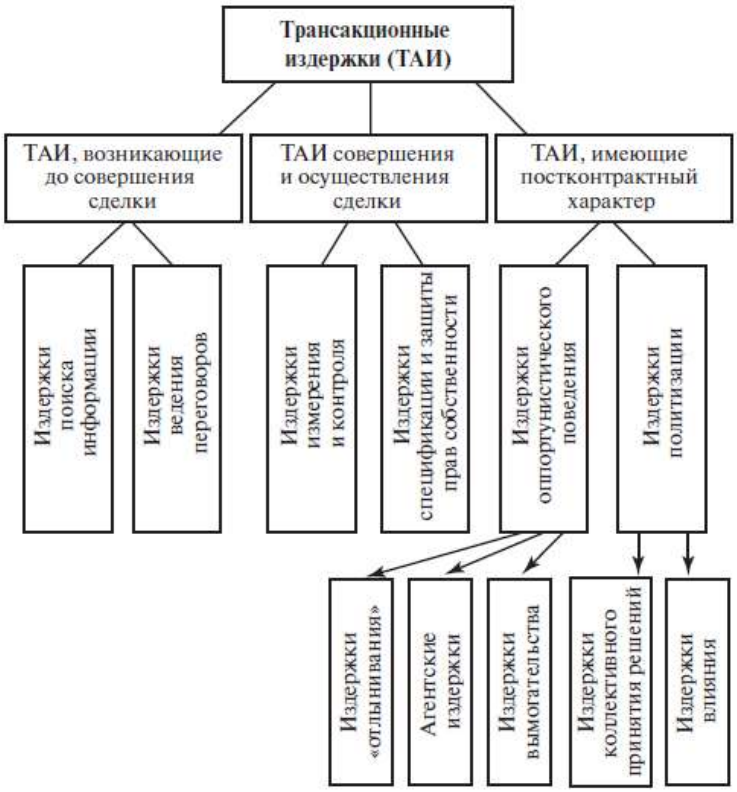


Рисунок 2 – Виды трансакционных издержек по функциональной направленности [5, с. 64]

Издержками внутреннего управления признаются затраты, возникающие в связи с реализацией деятельности по управлению правами собственности членов группы, а ключевыми факторами, оказывающими влияние на величину данных издержек, являются: число субъектов управления, идеологические установки и представления членов группы, способы целеполагания и так далее [3, с.62].

Формирование оптимального размера группы при коллективной собственности с учетом вышеперечисленных факторов графически представлено на рисунке 3.

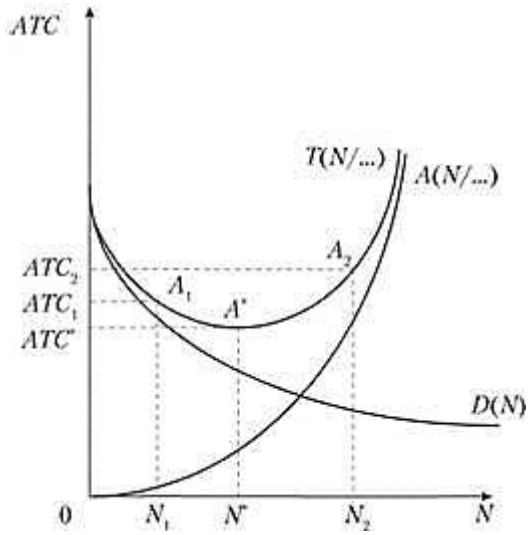


Рисунок 3 - Формирование оптимального размера группы при коллективной собственности с учетом факторов [3, с.64]

При этом: АТС – средний уровень трансакционных издержек на члена группы;

А (N) – уровень трансакционных издержек достижения соглашения о правилах использования ресурсов и контроля за из использованием;

D (N) – удельные издержки защиты прав собственности;

N – оптимальная численность группы;

Необходимо отметить, что в случае, если численность группы равна N1, то она меньше оптимального размера, так как издержки внутреннего управления низкие, но возможности экономии от масштаба при защите прав собственности от внешних посягательств не могут быть использованы и, следовательно, средние издержки защиты высоки.

Если численность группы равна N2, она, наоборот, превышает оптимальную численность, поскольку издержки внутреннего управления резко возрастают и этот рост уже не компенсируется снижением издержек защиты за счет экономии от масштаба. Оптимальной численностью группы будет N* [3, с.45].

На основании проведенного исследования можно сделать вывод о том, что коллективная форма собственности, представляет собой форму собственности, при которой все члены коллектива имеют равные права на владение и использование данной собственности, а также принимают равноправное участие в распоряжении результатами трудовой деятельности.

Оптимальность является основным условием при формировании группы коллективной собственности. При этом, на оптимальный размер группы оказывают влияние следующие факторы: трансакционные издержки защиты собственности, издержки внутреннего управления.

Использованные источники:

1. Головачева М. А. Правовые аспекты коллективной собственности // Вестник БГЭУ. - 2017. - № 3. - С. 70-73.

2. Ефимова О. В. Собственность в современных рыночных условиях. - 2-е

изд., перераб. и доп. - М. : ИНФРА-М, 2016. - 376 с.
3. Казаков А. В. Оптимальный размер группы при коллективной собственности // Образование и наука. - 2017. - №1. - С. 62-65.
4. Китаева Т. А. Коллективная собственность // Национальная экономическая газета. - 2017. - № 5. - С. 20.
5. Коваленко П. Проблемы и особенности коллективной собственности // Налоговый вестник. - 2017. - № 6. - С. 49-53.

УДК 330.1(075)

Шершнева О.И., к.э.н.
доцент
кафедра «Экономической безопасности, учета и аудита»
РЭУ имени Г.В. Плеханова Кемеровский институт (филиал)
Алиева А.С.
студент 3 курса
факультет «Экономический»
Россия, г. Кемерово

МОРАЛЬНЫЙ РИСК И СПОСОБЫ ЕГО ПРЕДОТВРАЩЕНИЯ.

Аннотация

Понимание такого экономического элемента, как моральный риск, очень важна как для профессиональной деятельности, так и для использования в повседневной жизни. В данной статье раскрываются такие понятия, как «моральный риск», а также способы его предотвращения.

Ключевые слова: моральный риск, пути предотвращения, виды морального риска.

Shershneva O.I., candidate of economic sciences, associate professor
Associate Professor of the Department of "Economic Security
Accounting and Audit"
RGU named after G.V. Plekhanov Kemerovo Institute (branch)
Russia, Kemerovo
Alieva A.S.
female student
3 year, Faculty of Economics
Russia, Kemerovo

MORAL RISK AND WAYS TO PREVENT IT.

Summary

The understanding of such economic element as the moral hazard is very important both for professional activity, and for use in everyday life. In this article such concepts as "moral hazard", as well as ways to prevent it.

Keywords: moral hazard, ways of prevention, types of moral hazard.

Моральный риск – это действия экономических субъектов, которые приводят к максимизации их собственной полезности, приносящие ущерб

другим субъектам.

Моральный риск возникает тогда, когда две стороны заключают взаимное соглашение. Каждая из сторон может выиграть за счет поведения, которое противоречит принципам, заложенным в соглашении [3, с. 261].

Моральный риск присутствует практически везде, данный риск часто возникает при заключении трудового договора. Фредерик Тейлор писал, что невозможно найти квалифицированного сотрудника, который не посвящал большую часть своего времени изучению того, насколько медленно он может работать, чтобы у работодателя осталось впечатление, что он работает в приемлемом темпе. Сотрудник может по-разному использовать своё рабочее время, несмотря на то, что его ожидает работа. К условиям, которые характеризуют моральный риск можно отнести:

1. сотрудники фактически застрахованы от негативных последствий;
2. интересы заказчика и исполнителя не совпадают;
3. заказчик не в состоянии осуществлять полный контроль [5, с. 121].

Существует несколько видов морального риска:

1. Моральный риск в менеджменте.

Собственник предприятия не может проконтролировать работников. Это возникает из-за того, что стороны обладают разной возможностью получения информации. Таким образом, различают два типа информационных проблем:

a) Проблемы, которые являются результатом скрытых действий. Данная проблема предполагает неспособность директора наблюдать за тем, как старательно и хорошо работают его сотрудники.

b) Проблемы, которые возникают как следствие скрытой информации. Например, менеджер владеет информацией о дополнительных возможностях развития фирмы или предприятия, но эта информация недоступна работнику [1, с. 82].

2. Моральный риск в индустрии страхования.

Можно выделить три типа моральной угрозы в страховании:

a) Недобросовестное поведение. Человек пренебрегает тем, что он застраховал, стараясь получить от этого выгоду.

b) «Пренебрежение рисками». Люди не обращают внимание на возможный риск или пытаются его игнорировать, относясь к этому несерьезно.

c) Сверхнормативное потребление услуг, которые оплачиваются в результате страховки.

3. Моральный риск в сфере антициклической политики государства.

Суть в том, что антициклическая денежно-кредитная и фискальная политика приводит к росту вложений, осуществляемых в экономической системе, так как экономические агенты рассчитывают на меры антициклической политики [1, с. 84].

С проблемами морального риска можно столкнуться в любой ситуации. Например, сломался телефон. В ремонтной мастерской мастер

сообщает, что сломалась дорогостоящая деталь, и предлагает заменить ее. Человек, который не разбирается в электронной технике, поверить мастеру и согласиться на замену детали.

Если лицо, которое обладает необходимой информацией, имеет интересы, отличающиеся от интересов лица, принимающего решения, то оно не будет предоставлять полную и точную информацию.

Получая телефон из ремонта, через небольшой срок, он снова выходит из строя. Другой мастер сообщает, что деталь, которую установили низкого качества. Нужно снова оплатить ремонт, кроме того человек теряет свое личное время.

Если покупатели не могут проконтролировать качество товара или услуги, которые они приобретают, то поставщики могут поставлять товары низкого качества. И в первом, и во втором случае страдает не только покупатель, но и общество, так как происходит растрата ресурсов [2, с. 189]. Пути предотвращения морального риска представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Пути предотвращения морального риска

Пути предотвращения морального риска			
Контроль за действиями агента.	Стимулирующие контракты.	Добровольное принятие агентом более жестких условий.	Принцип «сделай сам».
1.Ужесточения надзора	1.Поведение субъекта влияет на результат деятельности организации		
2.Контроль с помощью рыночного механизма.	2.Возможность заключения стимулирующих договоров,		
3. Контроль.			

Рассмотрим подробнее каждый из путей.

1. Контроль за действиями агента.

a) Присутствует необходимость ужесточения надзора за действиями агента. Данные меры по ужесточению надзора за сотрудниками стоят очень дорого, но издержки не превысят той выгоды, которая будет достигнута. В организациях сотрудники обычно отмечают время прихода на работу и время ухода с неё. Работодатели приобретают компьютерное программное обеспечение, с помощью которых подсчитывают число нажатий на клавиатуре.

b) Контроль с помощью рыночного механизма. Контроль со стороны биржи позволяет уменьшить моральный риск в отношениях между наемными управляющими и акционерами компании.

Контроль обладает важным значением при заключении кредитного договора. Финансовые займы характеризуются высокой пластичностью, что

обуславливает высокую стоимость контроля заемщиков. Кредитное учреждение, в котором берется заем, всегда интересуется финансовым положением клиента, банк требует придерживаться строго графика выплат [4, с. 231].

c) Контроль. Это поиск дополнительных источников информации о сотруднике, о его усилиях, о его честности. Контроль не всегда связан с дополнительными расходами. Достаточно лишь создать конкуренцию между субъектами. Если у сотрудников противоположные интересы, то они будут охотно раскрывать преимущества своего товара, подчеркивая недостатки товаров своих конкурентов [4, с. 234].

2. Стимулирующие контракты.

Это объединение интересов начальника и субъекта с помощью стимулирующих договоров. Данный способ связан со слишком большими издержками. Иногда о деятельности агента можно судить по ее результату, в этом случае нужно создать стимул для правильного поведения, выплачивая вознаграждение за хорошие результаты. Однако использование этого способа может быть ограничено следующими факторами:

a) Поведение субъекта влияет на результат деятельности организации и становится трудно выделить влияние усилий сотрудника на конечный результат. Например, продавцы лыж. Как бы они ни старались продать свой товар в условиях лета продукт не будет продаваться или будет продаваться плохо, а продавцы роликов будут проявлять значительно меньше усердия, так как погодные условия повлияют на увеличение объемов продаж.

b) Возможность заключения стимулирующих договоров, которые ограничены склонностью субъекта к риску. Большинство людей не склонны к риску, поэтому они выбирают маленький, но постоянный доход, чем доход, который в среднем выше, но он зависит от факторов непредсказуемости.

3. Добровольное принятие агентом более жестких условий.

Субъекты могут осознанно, добровольно принимать более суровые условия для себя, уменьшая тем самым свободу своих действий.

4. Принцип «сделай сам».

Изменение структуры собственности и организационная перестройка. Моральный риск можно полностью преодолеть, если выполнять всю работу самому, но это не всегда возможно. Так же моральный риск можно нейтрализовать с помощью изменения структуры собственности. Например, если в отношениях с поставщиком товаров существуют сложные отношения, и он не следит за качеством поставляемой продукции, то для потребителя может оказаться выгодным приобрести фирму-поставщика [5, с. 222].

Таким образом, моральный риск возникает тогда, когда одна сторона рыночной сделки обладает информацией, недоступной для другой стороны. Так же данный риск возникает в страховых и финансовых сделках, так как они связаны с риском и их трудно контролировать. Кроме того, моральный риск присутствует и в трудовых отношениях, как со стороны работника, так

и со стороны работодателя.

Использованные источники:

1. Кузьмин Я.Л. Институциональная экономика: Учебник / Я.Л. Кузьмин, М.М. Юдкевич. – М.: Гардарики, 2016. – 398 с.
2. Одинцова М.И. Институциональная экономика, М.: ГУ-ВШЭ. 2015. – 672 с.
3. Олейник А.Н. Институциональная экономика: Учебник / А.Н. Олейник. – М.: ИНФРА-М, 2016. – 416 с.
4. Ординцова Т.И. Институциональная экономика: Учебник / Т.И. Ординцова. – М.: ГУ-ВШЭ, 2015. – 386 с.
5. Шаститко А.Е. Новая институциональная экономическая теория. - М.: Экономический факультет МГУ, ТЕИС, 2012. – 253с.

УДК 332.871.3

Шершнева О.И., к.э.н.
доцент
кафедра «Экономической безопасности, учета и аудита»
РЭУ имени Г.В. Плеханова Кемеровский институт (филиал)
Больт В.В.
студент 3 курса
факультет «Экономический»
Россия, г. Кемерово

ТОВАРИЩЕСТВО СОБСТВЕННИКОВ ЖИЛЬЯ В РОССИИ: ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЙ АНАЛИЗ

Аннотация. В данной статье проведен анализ источников формирования, а так же текущих особенностей развития функционирования такой формы управления имуществом многоквартирных домов как товарищество собственников жилья (ТСЖ). Раскрыты отличия данной формы управления от услуг управляющих компаний, приведены преимущества и особенности применения системы управления в форме ТСЖ для различных видов жилья.

Ключевые слова: товарищество собственников жилья (ТСЖ); приватизация, частная собственность; управляющие компании; реформа ЖКХ.

THE ASSOCIATION OF HOMEOWNERS IN RUSSIA: INSTITUTIONAL ANALYSIS

Abstract. This article analyzes the sources of formation, as well as current features of the development of the functioning of such a form of managing the property of apartment buildings as a homeowners association (HOA). The differences of this form of management are revealed from the services of management companies, the advantages and peculiarities of the management system in the form of HOAs for various types of housing are presented.

Keywords: homeowners association (HOA); privatization, private property;

management companies; reform of housing and communal services.

Логическим переходом государственной собственности в частные руки в период приватизации, начавшейся в 1991 году прошлого века и продолжающейся на данный момент, стало образование различных коммерческих и некоммерческих организаций, управляющих жилым фондом, в том числе и товариществ собственников жилья (далее ТСЖ).

В общем понятии ТСЖ можно охарактеризовать как юридическое лицо, созданное в форме некоммерческой организации, участниками которой являются собственники одного или нескольких домов, с целью управления находящейся в их общем ведении собственностью.

В настоящее время актуальность изучения таких форм управления жилым фондом как ТСЖ, определено наличием существенных проблем в сфере ЖКХ, касающихся: управления финансами, качества оказываемых услуг, вопросов текущего и капитального ремонта, благоустройства территорий и парковочных зон, расселения и переселения граждан из аварийного жилья и т.д. Основная часть проблем затрагивает вопросы эффективности функционирования управляющих компаний, которые в отличие от ТСЖ являются все-таки «третьими лицами» по отношению к доверенной им собственности, что обуславливает, как правило, только коммерческий интерес.

В таблице 1 представлены принципиальные отличия товарищества собственников жилья от управляющих компаний.

Таблица 1 – Принципиальные отличия товарищества собственников жилья от управляющих компаний

Товарищество собственников жилья (ТСЖ)	Управляющая компания
Некоммерческая организация	Коммерческая организация, основная цель деятельности – получение прибыли
Управление многоквартирным домом (домами) осуществляется с учетом пожелания и решения всех собственников	Управление осуществляется, прежде всего, с учетом коммерческой выгоды (прибыли)
Средства (платежи) собственников учитываются на отдельном расчетном счете, а излишки средств могут тратиться на иные цели, связанные с благоустройством дома	Использование средств осуществляется по назначению (коммунальные платежи), дополнительное выделение средств на благоустройство дома и иные цели ощутимо затруднено и требует дополнительных согласований. Как правило, облагораживание территории, установка детских площадок и т.п. осуществляется за счет дополнительных средств собственников
Собственники сами определяют поставщиков ресурсов	Управляющая компания сама выбирает поставщиков ресурсов
Имеется возможность постоянного контроля над деятельностью ТСЖ со стороны жильцов	Контроль над деятельностью управляющей компании со стороны жильцов затруднен
Деятельность ТСЖ в основном	Работа управляющей компании

осуществляется наиболее активными собственниками, которые порой не имеют необходимого опыта в управлении ЖКХ	осуществляется специалистами в области ЖКХ, деятельность попадает под лицензирование

Правовой основой, регламентирующей саму возможность управления многоквартирным домом товариществом собственников жилья, устанавливает п.2.ст.161 ЖК РФ [1]. Помимо рассматриваемого в рамках институционального аспекта данной формы управления, жилищное законодательство выделяет так же возможность управления многоквартирным домом: управляющей компанией и непосредственно собственниками помещения (где количество квартир в доме не более 30) [5, с. 59]. Кроме того, на федеральном и региональном уровне, имеются и постоянно реформируются различные нормы законодательства в сфере оказания услуг ЖКХ, основополагающие из которых так же служат правовой основой функционирования ТСЖ.

Основной целью приватизации и возможности перехода государственной собственности в частные руки, являлась необходимость перенаправления финансового бремени содержания и управления жилыми помещениями на плечи населения. Особенностью проводившейся в начале 90-х голов прошлого века приватизации, стал сначала переход жилых помещений из государственной собственности в муниципальную собственность, а затем в собственность физических и юридических лиц. Выделение именно этого способа перехода жилого фонда в частную собственность, имеет свои особенности, т.к. по сути, на протяжении последних 20 лет, многоквартирное жилье из приватизированного фонда, представляло собой конгломераты, т.е. когда приватизированное жилье принадлежит частным лицам, а нежилые помещения муниципалитетам [4, с. 179-180].

Проводя институционный анализ товарищества собственников жилья, необходимо обратиться к истокам похожих форм управления домовым хозяйством. Переход частной собственности в государственную, произошедший после революции 1917 г., стал первым этапом в организации таких органов управления как домком (домовой комитет). По сути, сходств домкома и ТСЖ, выражается только в том, что оба эти объединения созданы с целью управления домом, сами же методы управления, принципы организации и законодательные основы не имеют практически ничего общего. Декрет Президиума ВЦИК «Об отмене права частной собственности на недвижимости в городах», принятый 20 августа 1918 года, стал началом формирования и организации советской системы ЖКХ. Сначала, после октябрьской революции, перешедшими в государственную собственность домами вовсе никто не управлял, вселиться в такой дом, мог каждый желающий, при этом квартплата была отменена. Затем наполняемость домов, стала причиной необходимости создания органов управления ими, как раз в этот момент и стали формироваться вышеупомянутые домкомы.

Через некоторое время, выяснилось, что такая форма управления общей собственностью как домком, не очень эффективна, на смену ей пришли жилтоварищества и ЖАКТы, затем данные формы сменились специальным уполномоченным органом советской власти – домоуправом. В дальнейшем с развитием системы советской власти, управление многоквартирными домами перешло в компетенцию специальных органов государственной и местной власти (РЭУ, ПРЭО, ЖЭК, ДЕЗы) [3, с. 25].

Формирование современного законодательства и реформы в области ЖКХ, осуществляемые как на уровне Правительства, так и на уровне субъектов федерации, являются следствием перехода нашей страны к рыночным отношениям, приватизации государственной собственности и развития соответствующих правовых институтов. Принятые поправки в Федеральный закон от 04.05.2011 № 99-ФЗ «О лицензировании отдельных видов деятельности» [2] закрепили с 1 июля 2015 года необходимость получения лицензии на осуществление деятельности всех управляющих компаний, в т.ч. и ТСЖ, созданные жильцами нескольких домов. Так, руководители управляющих компаний, председатели ТСЖ нескольких многоквартирных домов, а так же жилищных кооперативов должны получить квалификационный аттестат для осуществления своей дальнейшей деятельности. Причиной этого явились злоупотребления управляющих компаний в области представления себя как ТСЖ и получение дополнительных выгод, а так же проблемы качества услуг, оказываемых управляющими компаниями. К сожалению, официальная статистика по количеству ТСЖ в России в динамике отсутствует, но отдельные исследователи в области проблем ЖКХ указывают, что в период с начала 90-х годов до 2013 года динамика количества ТСЖ была положительная, а вот с 2013 года по настоящее время их количество существенно сократилось [3, с. 27].

На наш взгляд, основной проблемой и фактором формирования отдельных ТСЖ является наличие активистов и профессионалов в области ЖКХ, способных эффективно управлять многоквартирным домом. В настоящее время, наиболее приемлема данная форма управления для современных новых многоквартирных домов, построенных по новым энергосберегающим технологиям, имеющим современные детские площадки, парковочные зоны, новые коммуникации. В отличие от старых «хрущевок» и «сталинок», требующих, как правило, высоких затрат на текущий и капитальный ремонт. На эту ситуацию так же можно посмотреть и с других точек зрения, представленных в таблице 2.

Таблица 2 – Особенности применения ТСЖ как формы управления для различных видов жилья

Вторичное жилье	Новостройки (эконом класс)	Новостройки (комфорт класс)
Если ТСЖ уже был создан, то, как правило, в него входят наиболее активные жители различных возрастов и социальных групп, интересы которых не всегда совпадают. Процесс вновь создаваемого ТСЖ так же может вызвать несовпадение интересов жителей	При формировании органов управления ТСЖ, активистами в основном будут молодые люди (семьи), т.к. именно молодежь в основном приобретает квартиры в данном сегменте	При формировании органов управления ТСЖ, в структуру управления войдут более обеспеченные собственники, что позволит согласовать дополнительные затраты (например на охрану, видеонаблюдение, шлагбаум)
Как правило высокий уровень износа жилого фонда требует дополнительных затрат на проведение текущего и капитального ремонта, что отразится на величине взносов помимо нормативных. ТСЖ могут не справиться с такими нагрузками и обанкротиться	Новое жилье, коммуникации, придомовая территория на начальном этапе не требуют существенных затрат после сдачи дома в эксплуатацию, поэтому существенных нагрузок на деятельность ТСЖ в данном плане не будет	

Ни для кого не секрет, что в нашей стране имеется большое количеств людей различных социальных слоев, различного материального достатка, а так же ведущих асоциальный образ жизни, проживающих преимущественно в старых жилых помещениях. Все перечисленные выше люди являются собственниками и имеют соответствующее право голоса при решении общедомовых проблем, при этом из-за возможного «конфликта интересов» формирование эффективного товарищества собственников жилья в некоторых случаях представляется невозможным, что логически приводит к решению жильцов обращаться в управляющие компании.

Таким образом, подводя итог выше проведенным исследованиям, можно сделать вывод о том, что такая форма управления многоквартирными домами как ТСЖ имеет глубокие корни, уходящие в начало формирование советской власти. На современном этапе ведется постоянная работа над реформированием в области управления ЖКХ, что сказывается на существовании и эффективности функционирования ТСЖ.

Использованные источники:

1. Жилищный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 N 188-ФЗ (ред. от 03.04.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 11.07.2018) / [Электронный ресурс] / URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_51057/ (дата обращения 08.05.2018 г.)
2. Федеральный закон от 04.05.2011 N 99-ФЗ (ред. от 31.12.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2018) «О лицензировании отдельных видов

деятельности» / [Электронный ресурс] / URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW (дата обращения 08.05.2018 г.)
3. Андрианова Д.В. Особенности конкурентоспособности объединений, товариществ, собственников жилья / Д.В. Андрианова // Мониторинг правоприменения. 2017. – № 2 (23). – С. 25-28.
4. Жилкин Ю.С. К вопросу о товариществах собственников жилья / Ю.С. Жилкин Т.А. Жилкина // Инновационные процессы и технологии в современном мире. 2016. – № 1 (4). – С. 179-180.
5. Шахова Е.С. Товарищество собственников жилья: требуется ли повышение эффективности как способа управления многоквартирным домом / Е.С. Шахова / Журнал российского права. 2016. – № 5 (233). – С. 55-64.

УДК 330.88

Шершнева О.И., к.э.н.
доцент
кафедра «Экономической безопасности, учета и аудита»
РЭУ имени Г.В. Плеханова Кемеровский институт (филиал)
Горбачев Е.А.
студент 3 курса
факультет «Экономический»
Россия, г. Кемерово

РЫНОЧНЫЕ ТРАНСАКЦИОННЫЕ ИЗДЕРЖКИ, ИХ ОСНОВНЫЕ ВИДЫ И СПОСОБЫ ИХ ЭКОНОМИИ

Аннотация

В данной статье рассматривается проблема трансакционных издержек как особого вида затрат ресурсов, возникающих при осуществлении предприятиями рыночных сделок. Выявлены основные причины высокого уровня рыночных трансакционных издержек и предложены некоторые направления оптимизации их величины.

Ключевые слова: рыночные трансакционные издержки, виды трансакционных издержек, минимизация, коррупция.

MARKET TRANSACTION COSTS, THEIR PRINCIPAL TYPES AND METHODS OF THEIR ECONOMY.

Summary

This article deals with the problem of transaction costs as a special type of resource expenditure arising from the implementation of market transactions by enterprises. The main reasons for the high level of market transaction costs have been identified and some directions for optimizing their value have been proposed.

Keywords: market transaction costs, types of transaction costs, minimization, corruption.

В наше время реализация экономических интересов любого предприятия требует тесного взаимодействия с субъектами внешней среды: поставщиками, потребителями, финансовыми учреждениями, налоговыми и иными государственными региональными и муниципальными организациями, выполняющими функцию регулирования и надзора.

Такое взаимодействие всегда связано с затратами определенных ресурсов, чаще всего временных, но во многих случаях и материальных. Последнее особенно характерно для тех стран, в которых существует высокий уровень коррупционных связей.

Представители классической экономической науки исследовали, в основном, формирование затрат, возникающих в процессе преобразования физических свойств благ, либо перемещения их в пространстве и времени. В настоящее время этот вид затрат часто характеризуют как трансформационные издержки. Снижение трансформационных издержек обусловлено, в первую очередь, уровнем развития техники, технологии и т.п. Что касается затрат, возникающих в процессе осуществления рыночных сделок, то их величина полностью зависит от совершенства (несовершенства) институциональной среды, в которой совершаются трансакции (рыночные сделки). Именно этот факт определил интерес к исследованию данного вида затрат у представителей неоинституциональной теории, которые назвали эти затраты трансакционными издержками.

Например, Рональд Коуз рассматривал трансакционные издержки как затраты на ведение переговоров, составление контрактов и защиту прав собственности от посягательств третьей стороны. Р. Коуз одним из первых поднял проблему значимости трансакционных издержек и доказал, что издержки, возникающие при осуществлении трансакций, необходимо включать в рыночный анализ.

Другие исследователи определяют трансакционные издержки как затраты по отчуждению и присвоению прав собственности и свобод, созданных обществом (Коммонс Дж.), либо как затраты по оценке полезных свойств объекта обмена и издержек обеспечения прав и принуждения к их соблюдению (Д. Норт) [3].

Изменение экономического устройства в России в 90-ых годах прошлого века повлекло появление и последующее увеличение трансакционного сектора. Что ставит перед нами необходимость глубокого осмысление данного феномена.

В настоящее время понятие трансакционных издержек является новым в экономической теории и еще недостаточно изученным. Долгое время теория трансакционных издержек игнорировалась, но в настоящее время она наконец-то была признана научной, что сделало рывок вперед в развитии экономической теории и позволяет нам выделить следующие виды трансакционных издержек см. Рисунок 1.



Рисунок 1 – Виды трансакционных издержек [4]

В экономической литературе существует множество классификаций трансакционных издержек. Наиболее распространенными видами рыночных трансакционных издержек являются [4, с. 56]: издержки поиска информации, издержки ведения переговоров, издержки измерения, издержки спецификации и защиты прав собственности и издержки оппортунистического поведения.

В условиях российской экономики трансакционные издержки практически не учитываются, хотя, можно предполагать, что величина ресурсов, связанных с трансакциями, является значительной. Некоторые данные имеются лишь по коррупционной составляющей, которая входит в структуру трансакционных издержек [1, с. 61-62]. Так, по словам главы российского представителя Transperency International А. Поминова, цены на продукты питания в России на треть состоят из коррупционных издержек производителей. Это затраты на неформальные сделки с местными органами власти, регулирующими органами и т.п. При бумажной сертификации ветеринарной продукции предприятия теряют 30 млрд. рублей в год. Коррупция добавляет 20-30 процентов к стоимости молочной продукции [3, с. 38].

Величину затрат, приходящуюся на коррупционную составляющую, производители включают в цену на свою продукцию, т.е. эти затраты бизнеса оплачивает, в конечном счете, потребитель. Помимо затрат на «поддержание» коррупционного механизма, любая сделка связана с необходимостью сбора информации о ценах и качестве товаров и услуг, договора об ее условиях, контроля добросовестности ее выполнения партнером, а если она все-таки расстроилась по его вине, то и в этом случае получение компенсации связано со значительными усилиями.

Одной из причин высокого уровня трансакционных издержек является, в первую очередь, несовершенство, институциональной среды, в частности, законодательства Российской Федерации, которое не позволяет упростить и узаконить юридические отношения как внутри фирмы, так и с внешней средой. Упрощение (но не отмена) системы контроля деятельности предприятия позволит снизить уровень трансакционных издержек, что

приведет к положительному эффекту, прежде всего, для потребителя и самого предприятия.

Второй причиной можно назвать незнание большей частью менеджеров предприятий теоретических и практических аспектов трансакционных издержек. Используя старые методы управления предприятием и ведения переговоров, организация снижает свою экономическую эффективность, что находит отражение в понижении эффективности экономики государства.

Трансакционные издержки трудно контролировать, достаточно сложно регулировать. Также они имеют тенденцию к росту, их сложно минимизировать, однако это возможно. Одним из основных способов снижения трансакционных издержек является увеличение масштабов фирмы. Фирма будет расширяться до тех пор, пока затраты на организацию дополнительных трансакций внутри фирмы не сравняются с той же трансакцией через обмен на открытом рынке или затратами на организацию её через другую фирму.

Изменение состава и структуры издержек обращения влечет за собой признание трансакционных издержек производительными затратами, так как трансакции требуют реальных затрат. Трансакционные издержки имеют контрактный, правовой (спецификация и защита прав собственности) и информационный аспекты [3, с. 37].

Трансакционные издержки можно минимизировать во внутренней среде путем внедрения неформальных отношений внутри фирмы, не подкрепленных «бумажной» основой, а во внешней среде – наличием постоянных деловых контактов. Этим фирма уменьшает количество времени, которое тратится внутри фирмы для поддержки постоянной связи между цепочками «руководитель - руководитель» и «подчиненный - подчиненный»; для внешней среды наличие стабильных деловых контактов позволяет минимизировать издержки, связанные с поиском контрагентов, ведением переговоров и, в некоторых случаях, защитой прав собственности. Важным резервом снижения трансакционных издержек является экономия на дорогостоящих командировках сотрудников и представительских расходах. Фирма должна вырабатывать приемы выбора предпочтительных заказчиков (клиентов), приемы изучения потенциальных конкурентов, приемы формирования у потенциальных партнеров устойчивой привязанности к фирме, постоянного стремления к сотрудничеству с ней. Важнейшей задачей современных фирм является формирование баз данных о потенциальных партнерах по трансакциям.

Подводя итог, можно сказать, что существует большое количество факторов, влияющих на величину трансакционных издержек. Все они, в той или иной степени, должны учитываться на предприятиях, что позволит минимизировать их величину и уменьшить стоимость товара (услуги), увеличивая тем самым количество потенциальных потребителей. Фирмы, которые овладели техникой оптимизации данных издержек, имеют намного

более вероятный шанс выигрыша в конкурентной борьбе [3, с. 38]. В современной экономике решающее влияние на функционирование предприятия оказывает фактор конкурентоспособности организации. Каждая фирма ищет способы снижения себестоимости, увеличения производительности, повышения рентабельности производства. Классическая экономическая школа отвечает на эти вопросы с позиции воздействия на трансформационные издержки. Поэтому для современного управляющего звена необходимо знание таких видов издержек, как трансакционные. Это позволит решить ряд проблем как производственных, так и социальных.

Использованные источники:

1. Экономическая природа и функциональная роль трансакционных издержек. – [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://elibrary.ru/download/elibrary_27514587_22010476.pdf (дата обращения: 09.05.2018).
2. Трансакционные издержки в рыночной экономике. – [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://elibrary.ru/download/elibrary_29663163_92430093.pdf (дата обращения: 08.05.2018).
3. Трансакционные издержки: сущность, структура, необходимость оптимизации. – [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://cyberleninka.ru/article/v/transaktsionnye-izderzhki-suschnost-struktura-neobhodimost-optimizatsii (дата обращения: 08.05.2018).
4. Васильцова В.М. Институциональная экономика: Учебное пособие / В.М. Васильцова, С.А. Тертышный – СПб.: Питер, 2013 – 256 с.

УДК 330.88

Шершнева О.И., к.э.н.
доцент
кафедра «Экономической безопасности, учета и аудита»
РЭУ имени Г.В. Плеханова Кемеровский институт (филиал)
Лаврушина А.И.
студент 3 курса
факультет «Экономический»
Россия, г. Кемерово

ФОРМАЛЬНЫЕ И НЕФОРМАЛЬНЫЕ ИНСТИТУТЫ И ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ СТРУКТУРА ОБЩЕСТВА

Аннотация

Предметом рассмотрения в данной статье являются взаимосвязь формальных и неформальных институтов, а также институциональная структура общества. Приводится общая характеристика институционального направления и дается четкое и строгое представление о самих институтах, их видах и многогранной интеракции, принимающей различные формы.

Ключевые слова: институт (формальный, неформальный), норма, взаимодействие, институциональный конфликт.

FORMAL AND INFORMAL INSTITUTIONS AND INSTITUTIONAL STRUCTURE OF THE SOCIETY

Summary

The subject of consideration in this article is the relationship between formal and informal institutions, as well as the institutional structure of society. A general description of the institutional direction is given and a clear and rigorous representation of the institutions themselves, their types and multifaceted interaction taking various forms is given.

Keywords: institute (formal, informal), norm, interaction, institutional conflict.

Изучение современного состояния общества следует начать с понятия «институт». Институтом называют совокупность ролей и статусов, которая предназначена для удовлетворения определенной потребности.

Т. Веблен, Дж. Коммонс, У. Митчелл и другие экономисты – все они по-разному трактовали понятие института, однако современный институционализм использует трактовку Д. Норта: институты – это правила, механизмы, обеспечивающие их выполнение, и нормы поведения, которые структурируют повторяющиеся взаимодействия между членами общества. Они включают неформальные ограничения (запреты, санкции) и формальные правила (конституции, законы), а также правила, которые помогают обеспечить их выполнение. В данном определении важным является то, что институты создают рамки, которые ограничивают

экономическое поведение людей [1, с. 21-23].

Совокупность различных институтов образует институциональную структуру общества. Институциональная структура общества – это система, состоящая из взаимодействующих между собой социальных институтов, которые обеспечивают устойчивые формы организации и управления обществом [4]. Любой институт занимается регулированием отношений в той или иной сфере общества.

Институциональную структуру общества можно представить в виде матрицы (см. рисунок 1), в которой расположены ячейки (институты). Данные ячейки заполняются конкретными людьми, которые состоят в определенных социальных группах. Члены общества могут освобождать ячейки, в которых находятся, и занимать новые, но матрица всегда остается неизменной.



Рисунок 1 – Матрица институциональной структуры общества [4]

Современное становление и функционирование институциональной структуры можно увидеть, как интенсивный процесс взаимодействующих между собой формальных и неформальных институтов, соприкасающихся почти со всеми сферами хозяйственной жизни [3, с. 318].

Рассмотрим понятие неформальных институтов. Неформальные институты – это сложившаяся система социальных связей, взаимодействий и норм межличностного и межгруппового общения [2, с. 10]. Данные институты представляют собой ограничения человеческого поведения. Их нигде не записывают, но они существуют и защищены механизмами принуждения к их выполнению, но не государственными. Примерами неформальных институтов буду являться: национализм, организации по интересам, религиозные общины.

Механизм самоподдерживания является главной особенностью существования неформальных институтов. Если говорить более подробно, то данный институт в специализированном органе, который бы обеспечивал соблюдения правил, не нуждается, так как неформальные ограничения

являются для человека не только нормами, возникшими в обществе, но и внутренними обязательными стандартами поведения.

Норма является важнейшей частью неформальной институциональной среды. Она регулирует взаимодействия, которые происходят между людьми. Собственно, норма предопределяет дальнейшее поведение человека в той или иной ситуации. Или же добровольно, или, основываясь на санкциях, человек выполняет предписанные нормы. Таким образом, неформальные ограничения, воплощенные в обычаях и традициях, не восприимчивы к сознательным человеческим усилиям. Отсюда следует, что эти ограничения, выступая культурным наследием, объединяют прошлое, настоящее и будущее и дают объяснение пути развития.

Рассмотрим формальные институты. Это юридические нормы, особенность которых заключается в наличии групп людей, специализирующихся на обеспечении их соблюдения [2, с. 11]. Отсюда следует, что формальные институты являются частью государства, которое обеспечивают их защиту. Примеры формальных институтов по группам:

1) экономические институты: банки, производственные учреждения;

2) политические институты: парламент, полиция, правительство;

3) воспитательные и культурные институты: семья, различные учебные заведения и др.

Рассмотрим характеристики формальных и неформальных институтов в таблице 1.

Таблица 1 Характеристика формальных и неформальных институтов

Формальные институты	Неформальные институты
• создаются преднамеренно	• ограничивают поведения индивидов
• выступают в явном виде как ограничение набора возможностей действия для индивидов	• не зафиксированы в письменной форме
• обеспечены защитой со стороны государства	• защищены совсем другими механизмами, нежели формальные

Формальные правила могут возникать и насильственно внедряться, а неформальные институты складываются из прошлых процессов. Данные институты являются самоподдерживающимися и самовыполняющимися без вмешательства третьей стороны. В этом и состоит главное различие формальных и неформальных правил, которое касается специфики их изменений. Еще одним различием между данными институтами является то, что формальные правила склоны к быстрому устранению или изменению. Это возможно в том случае, если это происходит малыми приращениями. Разрыв, который появляется между данными институтами, образует некий вакуум, то есть отсутствие правил в обществе, опосредующих интеракцию (взаимосвязь) между людьми.

Взаимосвязь между формальными и неформальными институтами может проявляться следующим образом:

• При развитии системы эволюционным способом неформальные институты будут являться источником формирования и изменения формальных правил. То есть никакая новая форма в этом случае не появляется, она просто обнаруживается и фиксируется после того, как сложилась на практике.

• Для формальных институтов неформальные правила являются неким дополнением, так как позволяют учитывать обстоятельства того или иного единичного взаимодействия.

• Неформальные институты могут являться субститутами, то есть происходит замена формальных правил неформальными нормами.

Отсюда возникает существенный вопрос согласования формальных правил и неформальных норм. На основе анализа по данной проблеме выделяются несколько типов интеракции формальных и неформальных институтов: 1) неформальные нормы могут совпадать с формальными; 2) неформальные нормы нейтральны по отношению к формальным, то есть не противоречат им; 3) неформальные нормы могут противоречить формальным. Для последнего типа интеракции, характерно возникновение институционального конфликта. Сущность конфликта между институтами и (или) их нормами заключается в противоречивости базисных норм.

Так как сам процесс функционирования институтов состоит из конфликтов и компромиссов, согласия и разногласия, то институциональный конфликт в институциональной системе практически неизбежен. Институциональный конфликт возможен в условиях институционального вакуума при отсутствии регламентов, дезориентирующих агентов в их поведении [2, с. 10-11].

Подводя итоги важно отметить, что в условиях несогласования формальных и неформальных правил, особая роль отводится эффективным мерам принуждения и исполнения формальных правил.

Использованные источники:

1. Васильцова В.М. Институциональная экономика: Учебное пособие / В.М. Васильцова, С.А. Тертышный – СПб.: Питер, 2013 – 256 с.
2. Интеракция формальных и неформальных институтов. – [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://cyberleninka.ru/article/v/k-voprosu-o-soderzhanii-interaktsii-formalnyh-i-neformalnyh-institutov (дата обращения: 08.05.2018)
3. Экономические институты. – [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://cyberleninka.ru/article/v/ekonomicheskie-instituty-suschnost-soderzhanie-ponyatie (дата обращения: 08.05.2018)
4. Матрица институциональной структуры общества. – [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://studopedia.ru/14_68498_ponyatie-vidi-i-funktsii-sotsialnoy-strukturi-obshchestva.html (дата обращения: 08.05.2018)

УДК 347.157

Шипанов В.Ю.
студент бакалавриата 4 курса
факультет «юриспруденция»
Хакасский государственный университет имени Н.Ф. Катанова
Россия, г. Абакан

ПОНЯТИЕ «РЕБЕНОК» В СОВРЕМЕННОМ РОССИЙСКОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ

Аннотация:

В статье рассматривается неоднозначность использования понятия «ребенок» в российском законодательстве, устанавливается его соотношение с юридической категорией «несовершеннолетний». Признавая несовершенство легального определения термина «ребенок», автор на основе критического анализа альтернативных определений, предлагаемых рядом ученых-юристов, приходит к выводу о целесообразности закрепления в категориальном аппарате Семейного Кодекса РФ понятий «дееспособный ребенок», «совершеннолетний ребенок», «несовершеннолетний родитель», «малолетний ребенок». Кроме того, поднимается вопрос определения нижней возрастной границы понятия «ребенок». Отмечено, что несмотря на то, что российское позитивное право признает правоспособность человека исключительно в силу рождения, в нем встречаются нормы, направленные на защиту ребенка еще до рождения. Автор полагает, что в ближайшие годы должны произойти изменения в законодательстве РФ, направленные на более полное урегулирование отношений в сфере вспомогательных репродуктивных технологий, а также на определение прав и обязанностей беременной женщины в отношении вынашиваемого ребенка, установление уголовной ответственности за посягательство на здоровое развитие плода.

Ключевые слова: ребенок, дети, несовершеннолетний, эмбрион, плод, нерожденный ребенок.

Shipanov V.U.
undergraduate student
fourth-year student, faculty of law
Katanov Khakass State University
Russia, Abakan

Annotation:

The article deals with the ambiguity of the use of the concept of "child" in the Russian legislation, determines its relationship with the legal category of "minor". Recognizing the imperfection of the legal definition of the term "child", the author, on the basis of a critical analysis of alternative definitions offered by a number of legal scholars, comes to the conclusion that it is advisable to consolidate in the categorical apparatus of the Family Code of the Russian Federation the concepts of "capable child", "adult child", "minor parent", "minor

child". In addition, the question of determining the lower age limit of the concept of "child". It is noted that despite the fact that the Russian law recognizes the legal capacity of a person only after birth, there are norms aimed at protecting the child before birth. The author thinks that soon there should be changes in the legislation of the Russian Federation, directed at a more complete regulation of relations in the field of assisted reproductive technologies, determine the rights and obligations of a pregnant woman in relation to the child, the establishment of criminal liability for encroachment on the healthy development of the fetus.

Key words: child, children, minor, embryo, fetus, unborn child.

Термины «ребенок», «дети», «несовершеннолетний» употребляются в нормах практически всех отраслей права (конституционного, семейного, гражданского, трудового, уголовного, налогового и других). При этом их значение варьируется не только в зависимости от отраслевой принадлежности, но и в зависимости от контекста правовой нормы в рамках одной отрасли.

Гражданское законодательство оперирует в большей степени категорией «несовершеннолетний», увязывая это понятие с неспособностью гражданина своими действиями в полной мере приобретать и осуществлять гражданские права, создавать для себя гражданские обязанности и исполнять их. В соответствии со ст. 21 Гражданского Кодекса РФ (далее – ГК РФ) гражданская дееспособность в полном объеме возникает с наступлением совершеннолетия, то есть по достижении восемнадцатилетнего возраста.

Уголовный кодекс РФ несовершеннолетним признает лицо, которому ко времени совершения преступления исполнилось 14, но не исполнилось 18 лет (ч. 1 ст. 87). Однако в случаях употребления данного термина для обозначения не преступника, а пострадавшего, надо полагать, понятие «несовершеннолетний» должно трактоваться иначе. Поскольку в противном случае невозможно логически обосновать повышенную ответственность за похищение несовершеннолетнего и ответственность на общих основаниях за похищение лица, не достигшего 14-летнего возраста (ч. 1 ст. 126)[8, С.47-48].

В п. 1 ст. 54 Семейного Кодекса РФ (далее – СК РФ) и ст. 1 Федерального закона от 24 июля 1998 года № 124-ФЗ «Об основных гарантиях прав ребенка в РФ» (далее – закон № 124-ФЗ) дефиниция «ребенок» раскрывается как «лицо, не достигшее возраста 18 лет (совершеннолетия)».170 В тексте правовых норм СК РФ дефиниция «ребенок» употребляется в трех аспектах: 1) для квалификации специального субъекта правоотношений; 2) для обозначения нисходящей прямой родственной связи; 3) для обозначения связи, установленной в порядке судебного производства. Причем, не всегда имеет место

[170]Об основных гарантиях прав ребенка в Российской Федерации: Федер. закон от 24.07.1998 г. № 124-ФЗ: в ред. Федер. закона от 28.12.2016 г. № 465-ФЗ // Рос. газета. 1998. № 147; 2016. № 298; Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 г. № 223-ФЗ: в ред. Федер. закона от 29.12.2017 г. № 438-ФЗ // Рос. газета. 1996. № 17; 2017. № 297с.

ограничение возрастом несовершеннолетия. Статьи 85, 87, 88 СК РФ, употребляют понятие «дети» с указанием на их совершеннолетие («совершеннолетние дети»). Такое сочетание делает невозможным применение дефиниции, приведенной в п. 1 ст. 54 СК РФ.

В юридической литературе определение понятия «ребенок», данное российским законодателем, активно критикуется ввиду того, что его буквальное толкование не позволяет установить допущение исключений, связанных с наступлением ранней дееспособности. В качестве альтернативы предлагаются, например, следующие определения термина «ребенок»:

- «Ребенком признается лицо (каждое человеческое существо) до достижения возраста восемнадцати лет либо до вступления в брак или до приобретения полной дееспособности по другим основаниям» [2, С.152].
- «Ребенком является каждое человеческое существо до достижения 18-летнего возраста, если по закону, применимому к данному ребенку, этот статус не прекращается ранее» [9, С.12-13].
- «Несовершеннолетним ребенком признается лицо, не достигшее возраста восемнадцати лет и не приобретшее полной гражданской дееспособности по иным основаниям» [10, С.43].

Региональная законодательная практика обнаруживает более детальный подход к определению рассматриваемой дефиниции. В частности, закон Ярославской области «О гарантиях прав ребенка в Ярославской области» (ч. 2 ст. 1) понимает под ребенком лицо, «не достигшее возраста 18 лет (совершеннолетия), за исключением лиц, вступивших в брак или эмансипированных до достижения совершеннолетия в соответствии с Семейным кодексом Российской Федерации и Гражданским кодексом Российской Федерации».171

Мы полагаем, что в приведенных выше и подобных им определениях, пытающихся раскрыть юридическую сущность понятия «ребенок» через обозначение уровня дееспособности, закралась логическая ошибка ввиду того, что, несмотря на известную связь момента возникновения полной дееспособности гражданина с наступлением совершеннолетия, нет оснований ставить знак тождества между двумя этими явлениями. Даже в случае досрочного объявления человека в возрасте менее 18 лет полностью дееспособным лицом, он не перестает быть несовершеннолетним (т.е. не достигшим восемнадцатилетнего возраста). Так, по смыслу статьи 27 ГК РФ такой индивид становится «эмансипированным несовершеннолетним». При этом он все же не в полном объеме обладает гражданскими правами и несет обязанности, а с некоторыми изъятиями. Речь идет о тех правах и обязанностях, для которых установлен возрастной ценз. Среди таковых, например, воинская обязанность и конституционное право избирать и быть избранным. У дееспособного несовершеннолетнего не возникает

171 О гарантиях прав ребенка в Ярославской области: Закон Ярославской области от 08.10.2009 г. № 50-з : в ред. Закона Ярославской области от 15.06.2017 г. № 24-з // Документ-регион. 2009. № 15; Официальный интернет-портал правовой информации. URL: http://www.pravo.gov.ru. 2017. 15 июн.

алиментных обязательств в отношении нетрудоспособных нуждающихся в помощи родителей, а также сохраняются «детские» льготы в области охраны труда и реализации жилищных прав. Сказанное означает, что приобретение несовершеннолетним лицом полной гражданской дееспособности не отменяет полностью его правового статуса «ребенка».

Тем не менее, мы соглашаемся, что закрепленное в СК РФ понимание дефиниции «ребенок» (равнозначное термину «несовершеннолетний») все же нуждается в уточнении, поскольку не отражает многогранности юридического смысла данной категории. Как уже говорилось, понятие «ребенок» шире понятия «несовершеннолетний» и может характеризовать также и достигшее совершеннолетия лицо, имеющее родственную, кровную либо установленную законом связь с родителями.

Строго говоря, с целью обозначения субъекта правоотношений, не достигшего восемнадцатилетнего возраста, формально было бы достаточным использование сугубо юридической категории «несовершеннолетний». Однако, как отмечает профессор А.С. Автономов, термин «несовершеннолетний» акцентирует внимание, прежде всего, на отсутствии у человека определенного качества, в то время как понятие «ребенок» содержит характеристику начального этапа жизни человека. Исходя из этого, понятие «несовершеннолетний» применяется преимущественно в уголовном и гражданском праве, в других же отраслях права, таких как конституционное или семейное право, в силу их специфики используется термин «ребенок» [3, С.173].

По нашему мнению, проблема может быть частично решена путем закрепления в категориальном аппарате СК РФ понятий «дееспособный ребенок» (по смыслу п. 2 ст. 13, п. 1 ст. 56 СК РФ и п. 2 ст. 21 ГК РФ), «совершеннолетний ребенок» (по смыслу ст. 85-88 СК РФ), «несовершеннолетний родитель» (ст. 62 СК РФ), «малолетний ребенок» (по смыслу ст. 28 ГК РФ).

Возрастная характеристика понятия «ребенок» предполагает также определение нижней возрастной границы для соответствующего субъекта права. Конвенция ООН о правах ребенка (1989 г.) определяет, что «ребенком является каждое человеческое существо до достижения 18-летнего возраста».172 А то, что «нерожденный ребенок является человеческим существом не может быть оспорено ни с медицинской, ни с философской позиции» [1, С.18].Соответственно, государства-участники должны признавать права нерожденных детей, и, в первую очередь, неотъемлемое право на жизнь (ст. 6 Конвенции). Однако при подписании и ратификации Конвенции государства либо делали заявление по поводу толкования ее положений в отношении вопроса о начале жизни либо отмечали, что при толковании преамбулы, ст. 1 и 6 Конвенции будут

[172] Конвенция ООН о правах ребенка 20.11.1989 г. // Сборник международных договоров СССР. 1993. № 46. С. 242-257.

придерживаться положений своего национального законодательства [12, С.54-55].

В Российской Федерации реальная обеспеченность права на жизнь (ч. 1 ст. 20 Конституции РФ) возникает только после рождения. Часть 2 статьи 17 Конституции РФ провозглашает, что основные права и свободы человека неотчуждаемы и принадлежат каждому от рождения.

Международно-правовые акты по правам человека данного вопроса касаются лишь косвенно. Так, статья 6 Международного пакта о гражданских и политических правах (1966 г.) запрещает приводить в исполнение смертный приговор в отношении беременных женщин.173 Статья 10 Международного пакта об экономических, социальных и культурных правах (1966 г.) гарантирует особую охрану матерям в течение разумного периода до и после родов.174

Тем не менее, нормы, защищающие права нерожденного ребенка, встречаются в конституциях и законодательстве ряда государств. Так, Конституции Словацкой и Чешской республик провозглашают: «Человеческая жизнь достойна охраны еще до рождения». В Конституции Ирландии объявляется: «Государство признает право на жизнь нерожденного ребенка наравне с правом на жизнь его матери...». Во Франции в Кодексе законов о здравоохранении закреплено, что жизнь человеческого существа должна охраняться с момента первых признаков ее проявления [3, С.19-20].

Американская Конвенция о правах человека (1969 г.) прямо устанавливает: «Каждый человек имеет право на уважение к его жизни. Это право защищается законом и, как правило, с момента зачатия. Никто не может быть произвольно лишен жизни».175 Государственная программа страхования здоровья детей в США (SCHIP, 2002, p. 61974) признает ребенком индивидуума в возрасте до 19 лет, включая период с зачатия до рождения, и соответственно еще нерожденный ребенок рассматривается как гражданин, имеющий право на медицинскую страховку и медицинское обслуживание. В этом отношении известно прецедентное дело Джефферсон против Гриффина (Jefferson v. Griffin), по которому Верховный суд штата Джорджия утвердил решение суда низшей инстанции, обязывающее беременную женщину подвергнуться операции кесарева сечения для спасения жизни вынашиваемого ребенка. В своем решении суд установил, что потребность в государственной защите жизнеспособного плода перевешивает право беременной женщины на отказ от медицинской помощи [6, С. 677-678].

Заметим, что в приведенном судебном решении шла речь о

---

[173] О гражданских и политических правах: Международный пакт от 16.12.1966 г. // Бюллетень ВС РФ. 1994. № 12. С. 5-11.

[174] Об экономических, социальных и культурных правах: Международный пакт от 16.12.1966 г. // Бюллетень ВС РФ. 1994. № 12. С. 1-5.

[175] Американская конвенция о правах человека от 22.11.1969 г. // Международные акты о правах человека. Сборник документов. 1998 г. С. 720-736.

жизнеспособном плоде, который уже мог существовать вне материнского организма. Значительно сложнее происходит реализация декларируемого принципа святости человеческой жизни с момента ее зарождения, когда дело касается человеческих эмбрионов, созданных при помощи вспомогательных репродуктивных технологий (ВРТ). К.Н. Свитнев в своих публикациях приводит примеры судебной практики США, в которых суд не признавал право эмбрионов на рождение, утверждая, что эмбрионы людьми не являются, федеральными и местными законами не защищены. При этом устанавливалось, что в случае спора между бывшими супругами относительно судьбы эмбрионов, должны превалировать интересы стороны, нежелающей продолжения рода, если у другой стороны есть реальная возможность стать родителем без использования рассматриваемых эмбрионов [7, С.48-57].

Еще более негуманное отношение к зарождающейся человеческой жизни обнаруживается в практике Европейского суда по правам человека в Страсбурге. Одним из наиболее известных стал процесс по делу англичанки Натали Эванс (2006 г.), отстаивавшей свое право на материнство при помощи криоконсерированых эмбрионов, которые были получены из ее яйцеклеток перед операцией по удалению яичников, навсегда лишавшей ее возможности зачать ребенка (у нее был рак яичников). Большинством голосов суд принял решение, что даже при таких чрезвычайных обстоятельствах право миссис Эванс на семейную жизнь не может быть реализовано в силу отзыва ее бывшим мужем своего согласия на имплантацию. Европейский суд также постановил, что эмбрионы не имеют права на жизнь. Шесть эмбрионов, которые могли бы стать детьми Натали Эванс, были уничтожены.176

Но все же в иностранном законодательстве известны случаи признания эмбриона in vitro субъектом права. Так, Louisiana Health Law указывает, что эмбрион является человеческим существом и не может быть собственностью ни врача, ни доноров гамет. В случае если доноры известны, то им гарантируются права родителей. В противном случае врач становится временным опекуном [5, С.135].

Российское позитивное право в рассматриваемой области пока остается на позициях признания правоспособности человека исключительно в силу рождения. В ГК РФ зафиксировано, что правоспособность возникает в момент рождения и прекращается смертью (ч. 2 ст. 17). Тем не менее, в законодательстве РФ встречаются нормы, направленные на защиту ребенка еще до его рождения. Так, в ст. 56 Федерального закона от 21 ноября 2011 года № 323-ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан Российской Федерации» (далее – закон № 323-ФЗ) ограничена возможность искусственного прерывания беременности сроком беременности. В то же

[176] Европейский суд по правам человека. Большая палата. Дело «Эванс против Соединенного Королевства (Evans v. The United Kingdom)» (жалоба № 6339/05). Постановление от 10.04.2007 года, г. Страсбург // Прецеденты Большой палаты Европейского суда по правам человека по странам - членам Совета Европы. 2007. № 10. С. 65-82.

время, стоит отметить, что толкование ст. 20 данного закона (о необходимости дачи информированного добровольного согласия на медицинское вмешательство) приводит к выводу, что оказание медицинской помощи плоду полностью зависит от решения беременной женщины, поскольку в нашей стране не существует юридический оснований для помощи нерожденному ребенку без согласия матери даже при угрозе его жизни.177

Своего рода защиту эмбрионов можно обнаружить в ст. 55 закона № 323-ФЗ, в которой содержится положение о запрете промышленного использования эмбрионов. Федеральный закон от 23 июня 2016 года № 180-ФЗ «О биомедицинских клеточных продуктах» содержит аналогичную норму, а также норму о недопустимости использования для разработки, производства и применения биомедицинских клеточных продуктов биологического материала, полученного путем прерывания процесса развития эмбриона или плода человека или нарушения такого процесса.178

Решение о дальнейшей судьбе лишних эмбрионов согласно Приказу Минздрава России № 107н «О порядке использования вспомогательных репродуктивных технологий, противопоказаниях и ограничениях к их применению» принимает лицо, которому они принадлежат, но в пределах трех вариантов: донорство, криоконсервация, утилизация.179

Полагаем, что подзаконный акт не может рассматриваться в качестве достаточного источника правового обеспечения вопросов человеческой жизни, хоть и потенциальной. Но к сожалению, несмотря на то, что о необходимости принятия федерального закона в сфере вспомогательных репродуктивных технологий в литературе сказано уже немало [4], ситуация в нашей стране не меняется вот уже десять лет.

В настоящее время вопрос определения момента начала жизни и правового статуса нерожденного ребенка становится еще более острым. Широкое обсуждение данной проблемы, проводимое на различных уровнях научного сообщества, свидетельствует о ее сложности и противоречивости. Представляется, что в России не следует ожидать в ближайшие годы признания автономной правосубъектности плода, находящегося в утробе матери, а тем более эмбриона in vitro, однако изменения законодательства в этой сфере все же неизбежны. Возможно, первым шагом могло бы стать нормативное закрепление особого правового статуса беременной женщины с четким определением ее прав и обязанностей в отношении вынашиваемого ребенка, установление уголовной ответственности за посягательство на

---

[177] Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации: Федер. закон от 21.11.2011 г. № 323-ФЗ: в ред. Федер. закона от 07.03.2018 г. № 56-ФЗ // Рос. газета. 2011. № 263; 2018. № 50.

[178] О биомедицинских клеточных продуктах: Федер. закон от 23.06.2016 г. № 180-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 2016. № 26 (Часть I), ст. 3849.

[179] О порядке использования вспомогательных репродуктивных технологий, противопоказаниях и ограничениях к их применению: Приказ Минздрава России от 30.08.2012 г. № 107н: в ред. приказа Минздрава России от 01.02.2018 г. № 43н // Рос. газета. 2013. № 78/1; Официальный интернет-портал правовой информации. URL: http://www.pravo.gov.ru. 2018. 28 фев.

здоровое развитие плода (в дополнение к статье 123 УК РФ «Незаконное проведение искусственного прерывания беременности»).

Использованные источники:

1. Бабаджанов, И.Х. Правовой статус человеческого эмбриона: несколько подходов к анализу / И.Х. Бабаджанов // Юридическая наука: история и современность. – 2012. – № 9. – С. 10-28.
2. Величкова, О.И. О понятии «ребенок» в свете положений Семейного кодекса РФ и Конвенции о правах ребенка / О.И. Величкова // Семейное право на рубеже XX-XXI веков: к 20-летию Конвенции ООН о правах ребенка. Материалы международной научно-практической конференции. Казань: КФУ. – 2011. – С.149-152.
3. Гибадуллина, Л.Т. О проблеме правового статуса плода как пациента / Л.Т. Гибадуллина. // Медицинское право. – 2017. – № 5. – С.19-24.
4. Дергачев, Н.А. Проект федерального закона «О вспомогательных репродуктивных технологиях и гарантиях прав граждан при их осуществлении» / Н.А. Дергачев, С.В. Лебедев, Ю.В. Павлова, Ю.Д. Сергеев // Медицинское право. – 2008. – № 2. – С. 3-10.
5. Дружинина, Ю.Ф. Правовой режим эмбриона in vitro / Ю.Ф. Дружинина // Журнал российского права. – 2017. – № 12. – С.129-140.
6. Свитнев, К.Н. Право на рождение как составляющая конституционного права на жизнь / К.Н. Свитнев // Конституция и доктрины России современным взглядом. Материалы Всероссийской научной конференции. М: Научный эксперт. – 2009. – С. 670-700.
7. Свитнев, К.Н. Статус эмбриона: правовые и морально-этические аспекты / К.Н. Свитнев // Правовые вопросы в здравоохранении. – 2011. – № 7. – С. 48-57.
8. Симиненко, А. Несовершеннолетний - кто ты? / А. Симиненко, И. Кузнецова // Законность. – 2008. – № 11. – С. 47-48.
9. Тарусина, Н.Н. Ребенок как субъект права: актуальные цивилистические аспекты: монография / Н.Н. Тарусина, Е.А. Исаева, О.Г. Миролюбова, О.И. Сочнева. – Ярославль: ЯрГУ, 2013. – 152 с.
10. Усачева, Е.А. Понятие «ребенок» в категориальном аппарате семейно-правового регулирования / Е.А. Усачева // Законы России: опыт, анализ, практика. – 2016. – № 8. – С. 40-43.
11. Токарева, А.В. Подходы к трактовке понятий «несовершеннолетний» и «ребенок» в конституционном праве Российской Федерации / А.В. Токарева // Наука и мир. – 2015. – № 9. – Том 2. – С. 171-174.
12. Толстая, Е.В. О правовых гарантиях защиты жизни ребенка до рождения в российском законодательстве / Е.В. Толстая // Российская юстиция. – 2011. – № 4. – С. 54-58.

УДК 122:159.95

Шитова Ю.А.
студент 2 курса
факультет «Лечебное дело»
ФГБОУ ВО Саратовский ГМУ им. В.И. Разумовского
научный руководитель : Кузнецова М.Н., к.филос.н.
доцент, преподаватель
кафедра философии, гуманитарных наук и психологии
Россия, г. Саратов

МОЗГ И СОЗНАНИЕ. ПРОБЛЕМА ИДЕАЛЬНОГО

Аннотация: В статье рассматриваются различные подходы к проблеме идеального, её эволюция в контексте философии и науки. Обозначается роль данной проблемы для современной медицины. Приводятся факторы, доказывающие связь сознания и мозга.

Ключевые слова: идельное, сознание, мозг, психика, мышление, субъективность

Shitova U.A.
Student
2nd year, Faculty of Medicine
FSBEI HE Saratov State Medical University.named after V.I. Razumovsky
Ministry of Health of Russia
Russia, Saratov
Scientific adviser: Kuznetsova M.N.
candidate of Philosophy, associate professor
lecturer of the Department of Philosophy, Humanities and Psychology

BRAIN AND MIND. PROBLEM OF THE IDEAL

Annotation: The article presents different approaches to the problem of the ideal, its evolution in the context of philosophy and science. There is mentioned the role of this problem for modern medicine. The article contains some facts proving the connection of brain and consciousness.

Key words: ideal, brain, mind, consciousness, psyche, thinking, subjectivity

Проблема идеального является одной из наиболее сложных и мало изученных проблем в философии и науке, поскольку она прочно взаимосвязана с вопросами психики, сознания, бессознательного. Актуальность темы определяется ее огромным научным потенциалом и практической ценностью для всех типов современного знания. В связи с этим обозначается цель данного исследования — в общих чертах дать все необходимые дефиниции идеального и связанных с ним категорий. Задача работы — раскрыть гносеологические корни и показать эвристический потенциал идеального в системе наук в целом и в философии в частности.

Прежде чем перейти к раскрытию заявленной проблемы, следует

сказать о том, что у понятия «идеальное» древняя и очень богатая научная история, насчитывающая около трех тысячелетий. Так, в истории философии и науки особый след в изучении проблемы идеального оставил К. Маркс, который под идеальным понимал материальное, «пересаженное в человеческую голову и преобразованное в ней». Маркс принадлежит к так называемой «линии Демокрита», представители которой являлись сторонниками материализма и утверждали, что сознание не является самостоятельной субстанцией, определяется материей и есть свойство высокоорганизованной материи отражать саму себя. Параллельно данному направлению проходит «линия Платона». Несмотря на признание ими самостоятельного существования идеи, разума и сознания, слабой стороной их учения стало отсутствие логического обоснования самого наличия «чистых идей» и их превращения в конкретную вещь (т.е. механизма их возникновения).

Современная научная концепция идеального изначально возникла не в философии, а в психологии, в рамках марксистской методологии.

В отечественной философии XX века проблема идеального разрабатывалась достаточно интенсивно. Например, оригинальные концепции идеального представили Э.В. Ильенков, В.В. Орлов, М.А. Лифшиц, Д.В. Пивоваров, К.Н. Любутин, В.С. Барулин. Сегодня попытки найти ответ на один из основных вопросов философии можно найти в работах современных исследователей — Д.И. Дубровского, А.М. Иваницкого, К.В. Судакова и др.

Л.С. Выготский создал теорию психики, которая впоследствии получила название «социо-культурной» или «культурно-исторической» [1, с.399]. Размышляя над шекспировским «Гамлетом», он писал о том, что «произведение, раз созданное, отрывается от своего создателя и живет своей самостоятельной жизнью как живая форма» [1, с.338]. В дальнейшем «живая форма» театрального действия трансформируется в социальную форму развития мышления.

Вскоре появилась новая формула, согласно которой «движение процесса развития детского мышления происходит не от индивидуального к социальному, а от социального к индивидуальному»[2, с.58]. Можно сказать, что само идеальное, взятое в историко-философском и проблемном аспекте, Л.С. Выготский не рассматривал, но вплотную подошел к его определению через концепцию деятельности. Ученики Выготского идеальное рассматривали как внутренний субъективный образ, идеальную модель, как «внешнюю реальную объективную умственную форму» и форму общественной деятельности.

Однако обобщающего определения идеального они еще не предложили. Впервые оно появилось в статье Э.В. Ильенкова, написанной для философской энциклопедии в 1962 году. Об идеальном он говорил так: «Идеальное» — это отражение действительности в формах духовной деятельности, способность человека духовно-мнимым образом

воспроизводить вещь [6, с.18].

В.В. Орлов представил ряд аспектов идеального: высшую форму отражения как свойства высокоорганизованной материи, мозг и сознание, мышление и речь, субъективную реальность с ее структурой. Согласно предложенной им концепции, идеальное появляется в процессе развития человека и человеческого сознания как продукт развития материи, как результат развития бесконечного мира [5, с.12].

Особое значение в связи с данной проблемой занимает социальный аспект идеального, поскольку идеальное — один из механизмов общественного развития, в рамках которого идет процесс роста субъективного фактора. В социальном плане идеальное представлено целой структурно-функциональной системой: общественное сознание, совокупность чувств, настроений, взглядов, социокультурных и духовных теорий. Актуализация идеального происходит в конкретно-исторические периоды социального развития мира, которые наиболее нуждаются в мировоззренческом прыжке.

С позиции медицины, как показали исследования, психосоматические отклонения также связаны с идеальным. Об этом свидетельствует вся мировая врачебно-психологическая практика, которая подтверждает, что психологический фактор является ведущим в этиологии психосоматических расстройств человека.

В последние годы проблема сознания и мозга привлекала к себе внимание ученых разных профилей - психиатров, физиологов, психологов. Достижения экспериментального изучения действия различных отделов мозга, использование новых методов исследования все с большей необходимостью требуют поиск ответов на вопросы о связи сознания с физиологической деятельностью мозга.

Сознание как специфически человеческая форма отражения действительности связана с особенностями строения головного мозга человека. Эволюционный подход к изучению структуры и функций, взаимоотношений между ними позволяет правильно понять сложную диалектику количественных и качественных изменений в процессе развития мозга.

Так, мозг первобытного, стадного человека был слаборазвитым и мог служить органом только примитивного сознания. Сознание могло возникнуть лишь как функция сложнопостроенного мозга, который сформировался под влиянием труда и речи. В процессе эволюции произошло увеличение теменных, лобных и височных долей мозга, которые связаны с жизнью человека как общественного лица и выполняют роль внутренних тормозов его животных инстинктов.

Зависимость уровня сознания от степени организации мозга подтверждается еще и тем, что сознание ребенка формируется с развитием мозга, а когда человек стареет, угасают и функции сознания. Как только нарушается структура организации материи мозга, начинает разрушаться и

структура сознания. Когда нарушается функция лобных долей, больные не могут осуществлять сложные программы поведения: не имеют устойчивых намерений и легко отвлекаются побочными раздражителями, не осуществляют самоконтроль. При повреждении затылочно-теменных отделов коры левого полушария нарушается ориентация в пространстве, оперирование геометрическими соотношениями (нарушается восприятие правого и левого), выполнение простых арифметических операций, анализ некоторых грамматических конструкций.

Современными нейрофизиологами проводятся многочисленные исследования, посвященные выявлению связи между мозгом и сознанием. Например, В.С. Рамачандран на основе собственной работы с пациентами объясняет те или иные неврологические нарушения, пытается ответить на вопрос о том, каким образом деятельность миллиардов нервных клеток дает жизнь всему богатству нашего сознательного опыта [7, с.10]. В центре внимания ученого такие явления как «фантомные» конечности, синдром Капгра, синдром «игнорирования», синестезии, зрительное восприятие. Интересен клинический случай с синдромом Капгра, при котором человек утверждал, что его мать заменил двойник. Рамачандран объяснил данный феномен нарушением связи между зрением и эмоциями: в результате аварии был «оборван» нервный путь, ведущий от веретенообразной извилины (зрительный центр) к миндалине (эмоциональный центр).

Дальнейшие исследования в данной области помогут, по выражению Ч. Сноу, «перекинуть мост через большую пропасть, которая разделяет две культуры — естественные и гуманитарные науки».

Итак, идеальное связано с сознанием человека, его субъективностью, социализацией. В целом человеческое сознание — явление сложное. Оно является объектом изучения философии, психологии, физиологии и других наук. Сознание — это специфически человеческое, неразрывно связанное с мозгом свойство высокоорганизованной материи отражать материальный мир в идеальных (субъективных) образах.

Таким образом, в процессе изучения проблематики идеального и знакомства с соответствующей литературой — философской, психологической, научной, мы пришли к ряду выводов.

Во-первых, идеальное — это сложная сфера человеческого существования, в которой формируются глубинные механизмы, способные делать человека человеком, менять вселенную и формировать картину мира согласно развитию субъективного фактора — сознания человека и человечества.

Во-вторых, эволюция человечества обеспечивается его социокультурной трансформацией на базе этнического опыта народов во все времена, формируя сознание, психику — идеальное.

В-третьих, актуальность этой проблемы не вызывает сомнений и требует дальнейшего исследования всеми науками в целом и философией в частности.

Использованные источники:

1. Выготский Л.С. Психология искусства. – СПб.: Азбука, 2000. – 416 с.
2. Выготский Л.С. Собрание сочинений: В 6-ти т. – Т. 3 : Проблемы развития психики / Под ред. А.М. Матюшкина. – М.: Педагогика, 1983. – 368 с.
3. Глухова О.Г. Проблема идеального в истории философии и науки. – К.: “Гілея”, 2010. – С. 197-205.
4. Живайкина А.А., Кузнецова М.Н. Интеракция больных с нарушениями психического здоровья на платформе Интернета // Бюллетень медицинских интернет-конференций. - 2016. - Т.6. - №1. - С. 184-186.
5. Залещук В.Г. Проблема идеального в современной научной философии. Пермь, 2004. – 209 с.
6. Ильенков Э.В. Диалектика идеального // Ильенков Э.В. Философия и культура. – М.: Политиздат, 1991. – 274 с.
7. Рамачандран В.С. Рождение разума. Загадки нашего сознания. - М.: ЗАО «Олимп-Бизнес», 2006. - 224 с.

УДК 008:17.0:608.1

Шитова Ю.А.
студент 2 курса
факультет «Лечебное дело»
ФГБОУ ВО Саратовский ГМУ им. В.И. Разумовского
научный руководитель : Кузнецова М.Н., к.филос.н.
доцент, преподаватель
кафедра философии, гуманитарных наук и психологии
Россия, г. Саратов

«ПЛАНЕТАРНАЯ» ЭТИКА И ОТВЕТСТВЕННОСТЬ УЧЕНОГО

Аннотация: В статье рассматриваются перспективы развития мира в зависимости от степени соблюдения обществом «планетарной» этики. Приводятся примеры различных подходов к понятию ответственности перед планетой и человечеством.

Ключевые слова: наука, этика, ответственность ученого, планетарный проект, научно-технический прогресс, экологическая угроза

Shitova U.A.
Student
2nd year, Faculty of Medicine
FSBEI HE Saratov State Medical University.named after V. I. Razumovsky
Ministry of Health of Russia
Russia, Saratov
Scientific adviser: Kuznetsova M.N.
candidate of Philosophy, associate professor
lecturer of the Department of Philosophy, Humanities and Psychology

THE «PLANETARY» ETHICS AND RESPONSIBILITY OF THE SCIENTIST

Annotation: The article examines prospects for the development of the world depending on degree of society's compliance with the "planetary" ethics. There are examples of different approaches to the concept of responsibility to the planet and humanity.

Key words: science, ethics, responsibility of the scientist, the "planetary" project, scientific and technical progress, ecological danger

Реализация любой концепции социального развития сталкивается с целым рядом этических, моральных и идеологических проблем. Особенно актуально это для такой масштабной задачи, как сохранение биосферы, решения глобальных проблем и создания основы нового типа цивилизации. Планетарный проект подразумевает необходимость соблюдения особого типа этики, способного заложить фундамент нового мировоззрения, отвечающего целям планетарного антикризисного управления и будущей контролируемой гармонии.

В рамках планетарного проекта перед человечеством стоит грандиозная задача: создать условия для глубоких изменений в общественном сознании, массовых верованиях, национальном менталитете и самоопределении людей. Необходимо убедить ведущих ученых, политиков, экономистов, общественных деятелей, а также лидеров национально-культурных движений и церквей перейти от слов к делу в решении глобальных проблем сохранения биосферы и интеграции человечества. Они должны быть оснащены необходимыми информационными и коммуникационными инструментами для распространения идей планетарных проектов среди своих последователей, а затем среди широкой общественности. Сегодня нам нужна единая мобилизационная антикризисная интеграционная идеология. Формирование планетарного типа мышления возможно не только благодаря скачку в научно-технической сфере и доминированию рационализма шестой технико-экономической парадигмы, но и благодаря глобальному духовному синтезу, который необходимо осуществлять совместными усилиями всех конструктивных социальных сил современного мира.

Но по мере того как наше общество становится все более сложным и технологичным, наука оказывает все большее влияние на нашу жизнь. Удивительные научные открытия последних ста лет были переданы корпоративным менеджерам, политикам и государственным деятелям, многие из которых не имели представления о потенциальных долгосрочных последствиях использования ими новых технологий. Сейчас человечеству приходится сталкиваться с разрушительными последствиями неправильного использования научных достижений в обществе. Поэтому тема научной ответственности стала критически важной для функционирования наших земных систем жизнеобеспечения и общественного благосостояния. Как ученый должен быть вовлечен в эти вопросы? Какова ответственность ученого за злоупотребление обществом его научными открытиями? Предлагается система, с помощью которой профессиональные научные сообщества могут помочь ученым оценить потенциальные последствия их исследований и разработать альтернативные методы для борьбы с неблагоприятными последствиями. Ученые призваны высказываться по вопросам, находящимся в пределах их компетенции, где они видят опасную деятельность в качестве политики правительств, корпораций и граждан.

По своим результатам естествознание и наука в целом этически нейтральны. Законы природы, в отличие от юридических законов, выводятся независимо от каких-либо этических соображений. Однако исходя из «неморальной» сущности естествознания нельзя сделать вывод, что этика не имеет к нему отношения. И в ходе исследований, и в процессе применения полученных результатов возникают проблемы, которые требуют этического анализа.

Так кто же ответственен за все научные изобретения? В истории науки есть различные примеры поведения ученых, некоторые из которых

участвовали, к примеру, в работах по созданию оружия массового поражения и уничтожения.

Так, Ф. Габер, спасший человечество от азотного голода, одновременно являлся инициатором применения отравляющих веществ в военное время. В годы Первой мировой войны он был одним из организаторов военно-химической промышленности Германии, а по окончании войны — активно участвовал в ее восстановлении.

Р. Оппенгеймер во время Второй мировой войны руководил работами по созданию атомной бомбы, в послевоенные годы был председателем генерального консультативного комитета Комиссии по атомной энергии США. В середине 50-х гг. он активно выступал против создания водородной бомбы, а также за использование атомной энергии только в мирных целях, в результате чего был обвинен в «нелояльности» и снят со всех постов.

Академик П.Л. Капица не согласился принимать участие в создании советской атомной бомбы, что стало причиной его увольнения с поста директора Института физических проблем АН СССР и нахождения под домашним арестом в течение восьми лет.

Разумеется, ученый не одинок в выполнении экологических и социальных обязанностей. Общественность не может оставаться в стороне от этих проблем и должна участвовать в этом процессе. Однако научно-техническая неграмотность среди населения в целом является серьезным препятствием для полноценного участия населения, а также порождает недоверие к ученым. Отрицательная реакция, которая может привести к тому, что общество будет становиться все более технологичным, создает серьезные проблемы не только для ученых, но и для защиты общественного благосостояния. Поэтому важно, чтобы общественное понимание науки было в значительной степени улучшено, если мы хотим, чтобы было возможно всеобщее участие в решениях проблем, стоящих перед человеческим видом.

В заключении стоит отметить тот факт, что на сегодняшний день человеческое общество сталкивается со значительными угрозами со всех направлений. Это и военные, и террористические, и экологические угрозы. Технологии, впервые разработанные учеными и инженерами, лежат в основе всех этих опасностей. Поэтому ученые несут особую ответственность за использование человеком своих знаний. Это не та тема, которую ученые могут воспринимать легкомысленно или игнорировать. Научные общества должны улучшать свои исследования и укреплять в сознании ученых понимание их ответственности перед обществом.

Нет сомнения в том, что в случае глобальных проблем или кризисов ученым не раз придется обращаться к своей совести, призывать чувство ответственности, чтобы найти правильный путь преодоления возникающих угроз. И, разумеется, дело общественной совести ученых мира, общей ответственности - всемерно бороться с причинами, вызывающими вредные, губительные последствия, направлять научные поиски на исправление вреда,

который сама наука, не взвесив и не учтя возможных последствий, могла бы принести и тем самым оказаться причастной к возникновению тех или иных глобальных проблем.

Использованные источники:

1. Иванюшкин А.Я. Биомедицинская этика. – М.: КМК, 2010. – 272 с.
2. Микешина Л.А. Философия познания. Полемические главы. – М.: Прогресс-Традиция, 2002. – 624 с.
3. Андриянова Е.А., Катрунов В.А., Кузнецова М.Н., Засыпкина Е.В., Павлова Л.А. Этический компонент как ресурс профессиональной подготовки врача // Актуальные проблемы реализации социального, профессионального и личностного ресурсов человека. Материалы всероссийской научно-практической конференции (заочной) / Под ред. Е.В. Харитоновой.: сб. статей. - 2013. - С. 6-8.
4. Андриянова Е.А., Катрунов В.А., Кузнецова М.Н. Биоэтическая парадигма медицинского образования // Биоэтика. - 2013. - №1(5). - С. 26-30.

УДК 336.22

Шишкина О.В.
студент 3 курса
факультет «Юридический»
Национальный исследовательский Нижегородский государственный университет им. Н.И. Лобачевского
научный руководитель: Лютова О.И.
доцент
кафедра административного и финансового права
Россия, г. Нижний Новгород

ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ СТАТЬИ 54.1 НК РФ

Аннотация: Статья посвящена особенностям применения на практике новой статьи Налогового Кодекса, посвященной пределам осуществления прав по исчислению налоговой базы, суммы налога и налоговых сборах. Для более точного понимания ситуации в статье рассматриваются вопрос о понятии налоговых схем, способах их выявления. В связи с этим в статье рассматривается вопрос о роли недавно введенной в НК РФ статьи, и о сложностях, связанных с ее применением на практике, ее плюсах и минусах.

Ключевые слова: налоговые схемы, пределы осуществления прав по исчислению налоговой базы, злоупотребление правами, уменьшение налога.

Shishkina O.V.
3nd year student
The faculty of Law
Lobachevsky State University of Nizhny Novgorod
Russia, Nizhny Novgorod
scientific Director: Lutova O.I.
Associate Professor of administrative and financial law

FEATURES OF APPLICATION OF ARTICLE 54.1 OF THE TAX CODE

Annotation: the Article is devoted to the peculiarities of the application in practice of the new article of the Tax Code, devoted to the limits of the rights to calculate the tax base, the amount of tax and tax fees. For a more accurate understanding of the situation, the article discusses the concept of tax schemes, methods of their identification. In this regard, the article discusses the role of the recently introduced article in the tax code, and the difficulties associated with its application in practice, its pros and cons.

Key words: tax schemes, limits on the exercise of the rights on the calculation of the tax base, the abuse of rights, tax reduction.

К сожалению, на практике далеко не все налогоплательщики ограничиваются легальными методами минимизации налогов, как следствие появилось множество способов незаконного уменьшения налоговой базы

или суммы подлежащего оплате налога. Понятие налоговой схемы появилось не из теоретических разработок ученых, а из оценки налоговыми органами реальной предпринимательской деятельности граждан и предпринимателей, стремящихся по возможности сократить сумму налога. Е.Ю. Сидорова, например, предлагает следующее определение понятия налоговой схемы: «основная идея конкретного метода оптимизации (минимизации) налогов; легальное описание взаимодействия элементов налоговой схемы; наглядное графическое представление выбранного метода оптимизации (минимизации) налогов»180. Е.М. Ануфриева под налоговой оптимизацией также понимает уменьшение налоговых обязательств через целенаправленные действия налогоплательщика, который правомерно использует все предоставленные государством льготы, освобождений от налогов и прочих законных способов181. Таким образом, мы можем увидеть, что в теории налогового права «схемы» не имеют отрицательного полтекста, однако на практике все зачастую оказывается не так. В анализе практики применения Постановления ВАС №53 говорится, что выглядевшие вполне законно схемы на самом деле имеют своей целью ухода от налогов или получения неосновательного возмещения налога182.

За годы практики работники налоговой службы выработали множество способов борьбы с нечистыми на руку предпринимателями. Так, чтобы доказать факт эксплуатации здания проверяют показатели счетчиков за воду, свет и отопление, наличие оборудования, не зафиксированного в документации, может стать показателем производства неучтенной продукции183 и др., выявленные работниками ФНС схемы рассматривались в судах разных уровней от районных до Верховного Арбитражного Суда РФ, которые решали признать ли достаточными те доказательства мошенничества, что удалось собрать в ходе расследования. Однако, не смотря на довольно богатую и обширную судебную практику статья, на законодательном уровне запрещающая искажать сведения о фактах хозяйственной деятельности и объектах налогообложения, появилась только совсем недавно.

С 19.08.2017 в силу вступила новая статья Налогового Кодекса «Пределы осуществления прав по исчислению налоговой базы и (или) суммы налога, сбора, страховых взносов».

---

[180] Е.Ю. Сидорова Налоговое планирование Конспект лекций по налоговому планированию [Электронный ресурс] // URL: http://thelib.ru/books/elena_sidorova/konspekt_lekciy_po_nalogovomu_planirovaniyu-read-3.html

[181] Е.М. Ануфриева Понятие уклонения от уплаты налогов в системе налоговых отношений // Финансы и кредит. – 2008. – № 44 (332)

[182] Анализ практики применения Постановления Пленума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 12.10.2006г. №53 «Об оценке арбитражными судами обоснованности получения налогоплательщиками налоговой выгоды» // СПС КонсультантПлюс

[183] Постановление ФАС Северо-Западного округа от 21.10.2008 по делу N А56-40623/2007 Суд отклонил довод о неправомерном включении в состав расходов по налогу на прибыль стоимости работ по ремонту арендованного недвижимого имущества, поскольку инспекцией не доказан факт осуществления обществом работ по достройке, дооборудованию, реконструкции, модернизации арендованных основных средств и НК РФ предоставляет право арендатору учесть понесенные им на ремонт расходы в целях исчисления налога // СПС КонсультантПлюс

С.В. Разгулин на вопрос, для чего была введена данная статья ответил, что законодательство преследовало цель включения обобщенной судебной практики, выработанной при рассмотрении подобных дел184. Этого же мнения и многие суды.

Другой позиции придерживается ФНС РФ. Статья 54.1 сформулировала совершенно новый подход к проблеме злоупотребления налогоплательщиками своими правами и своей целью являет предотвращение «агрессивных» методов налоговой оптимизации в то время как старые положения судебных постановлений уже не применяются 185.

В связи с этими позициями стоит рассмотреть вопрос о том, чем же все-таки является исчисление налогоплательщиком суммы налога. Исходя из формулировки названия статьи, «Пределы осуществления прав…», можно предположить, что законодатель хочет представить исчисление суммы налога как право налогоплательщика. В таком случае, при нарушении закона лицом можно было бы вменить им злоупотребление правом. Однако Разгулин отмечает, что не смотря на это исчисление налога продолжает оставаться обязанностью налогоплательщика, и за ее неисполнение следует наказание186.

В первом пункте статьи 54.1 НК РФ перечислены случаи в которых ФНС может отказать в уменьшении налога. Однако, приведенная формулировка «искажения сведений о фактах хозяйственной жизни» довольно размытая и ФНС может толковать ее так, как ей будет наиболее выгодно. Таким образом, даже малейшая ошибка или неточность в расчетах при подаче декларации может привести к тому, что по п.1 ст. 54.1 ФНС вправе отказать налогоплательщику в уменьшении налога. К таким же выводам пришел и Совет Федерации в своем заключении по данной статье.

Несомненным плюсом является содержание пп.2 п.2 ст.54.1, в ней указывается, что налогоплательщик освобождается от ответственности за противоправные действия лиц второго, третьего и последующего звеньев. Следовательно, налогоплательщика можно привлечь к ответственности только при доказанности факта нереальности исполнения сделки, контрагентом первого звена. Ранее, до принятия ФЗ №163 от 18.07.2017 налоговые органы в качестве доказательства приводили невыполнение налоговых обязательств также контрагентов второго и последующих звеньев187.

В связи с принятием рассматриваемой статьи остро встает вопрос

---

[184] *О пределах осуществления налогоплательщиком «прав» по исчислению налоговой базы и суммы налога [Электронный ресурс] // URL: http://112buh.com/novosti/2017/o-predelakh-osushchestvleniia-nalogoplatel-shchikom-prav-po-ischisleniiu-nalogovoi-bazy-i-summy-naloga/*

[185] *Статья 54.1 Налогового кодекса: игра по новым правилам или повторение – мать учения? [Электронный ресурс] // URL: https://pravo.ru/opinion/201562/*

[186] О пределах осуществления налогоплательщиком «прав» по исчислению налоговой базы и суммы налога [Электронный ресурс] // URL: http://112buh.com/novosti/2017/o-predelakh-osushchestvleniia-nalogoplatel-shchikom-prav-po-ischisleniiu-nalogovoi-bazy-i-summy-naloga/

[187] Орлова О.Е. Изменение судебной практики по вопросам необоснованной налоговой выгоды // НДС: проблемы и решения. – 2017. – N 12

налога на прибыль. Ранее, основываясь на Постановлении Президиума ВАС №2341/12 от 2012 г., налоговая выгода и размер затрат, понесенных налогоплательщиком определялся на основании рыночных цен по аналогичным сделкам. Если, как предлагает ФСН отступить от традиционного правового подхода, то это может привести к искажению действительных налоговых обязательств по налогу на прибыль188.

Также спорным остается вопрос об обратной силе рассматриваемой нормы. В судебной практике встречаются случаи, когда налогоплательщики сами ссылаются на правила, установленные статьей 54.1 НК РФ. В таких случаях ФНС в своем письме N СА-4-7/20116 наделяет налоговые органы обязанностью уведомлять суд о недопустимости ссылки на данную норму по причине проведения налоговой проверки, по результатам которой проходит процесс, до 19.08.2017189.

Таким образом, мы видим, что несмотря на то, что по большей части нововведенная статься 54.1 является обобщением сформированной ранее судебной практики, она имеет несколько принципиально новых положений, несомненно необходимых в современных реалиях. Однако некоторые моменты не могут трактоваться на данный момент однозначно. Для разрешения спорных моментов необходимо дождаться появления более богатой судебной практики и постановлений высших судебных органов, которая позволит более четко и грамотно применять положения статьи и, тем самым, избежать коллизий, которые могут возникнуть при толковании положений данной статьи.

Использованные источники:

1. Анализ практики применения Постановления Пленума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 12.10.2006г. №53 «Об оценке арбитражными судами обоснованности получения налогоплательщиками налоговой выгоды» // СПС КонсультантПлюс
2. Постановление ФАС Северо-Западного округа от 21.10.2008 по делу N А56-40623/2007 Суд отклонил довод о неправомерном включении в состав расходов по налогу на прибыль стоимости работ по ремонту арендованного недвижимого имущества, поскольку инспекцией не доказан факт осуществления обществом работ по достройке, дооборудованию, реконструкции, модернизации арендованных основных средств и НК РФ предоставляет право арендатору учесть понесенные им на ремонт расходы в целях исчисления налога // СПС КонсультантПлюс
3. Ануфриева Е.М. Понятие уклонения от уплаты налогов в системе налоговых отношений // Финансы и кредит. – 2008. – № 44 (332)
4. Егорова С.И. И снова о ст.54.1 НК РФ // Налог на прибыль: учет доходов и расходов. – №10. – 2017 – №10
5. Орлова О.Е. Изменение судебной практики по вопросам необоснованной

[188] Статья 54.1 Налогового кодекса: игра по новым правилам или повторение – мать учения? [Электронный ресурс] // URL: https://pravo.ru/opinion/201562/

[189] Егорова С.И. И снова о ст.54.1 НК РФ // Налог на прибыль: учет доходов и расходов. – №10. – 2017 – №10

налоговой выгоды // НДС: проблемы и решения. – 2017. – N 12
6. Сидорова Е.Ю. Налоговое планирование Конспект лекций по налоговому планированию [Электронный ресурс] // URL: http://thelib.ru/books/elena_sidorova/konspekt_lekciy_po_nalogovomu_planirovaniyu-read-3.html
7. О пределах осуществления налогоплательщиком «прав» по исчислению налоговой базы и суммы налога [Электронный ресурс] // URL**:** http://112buh.com/novosti/2017/o-predelakh-osushchestvleniia-nalogoplatel-shchikom-prav-po-ischisleniiu-nalogovoi-bazy-i-summy-naloga/
8. Статья 54.1 Налогового кодекса: игра по новым правилам или повторение – мать учения? [Электронный ресурс] // URL: https://pravo.ru/opinion/201562/

УДК 657

Шкарупелая М.В.
студент магистрант 2 курса
факультет Международного учета и аудита
научный руководитель: Гетьман В.Г., доктор экономических наук профессор
Департамент учета, анализа и аудита
федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации» Россия, г. Москва

ОБЗОР НАУЧНОЙ ЛИТЕРАТУРЫ ПО ВОПРОСУ МСФО 17 «АРЕНДА»

Аннотация: В статье рассмотрен МСФО 17 «Аренда». Проанализировано российское нормативное регулирования учета и отражения в отчетности лизинговых операций. Путем сравнения и обзора научной литературы на данную тему выявлены проблемы национального регулирования бухгалтерского учета лизинговых отношений.

Ключевые слова: Лизинг, аренда, МСФО 17, ПБУ «Аренда».

UDC 657

Shkarupelaia M.V.
Master student of second year of International Accounting and Audit Faculty Federal state educational Budgetary institution of higher education "Financial University under the Government of the Russian Federation" Russia, Moscow
Science director: Getman V.G., Doctor of Economics, Professor of Accounting, Analysis and Audit Department Federal state educational Budgetary institution of higher education "Financial University under the Government of the Russian Federation" Russia, Moscow

COMPARISON OF IAS 17 "LEASE" WITH RUSSIAN LEGISLATION

Annotation: The article considers IAS 17 "Leases". The Russian regulatory regulation of accounting and reporting of leasing transactions is analyzed. By comparing and reviewing scientific literature on this topic, problems of national accounting regulation of leasing relationships are revealed.

Keywords: Leasing, IFRS, IAS 17, PBU "Lease".

МСФО 17 определяет правила учета информации, относящейся к договорам аренды для арендаторов и арендодателей. Стандарт говорит и том, что порядок учёта арендных взаимоотношений не зависит от того, кто юридически является собственником арендуемого актива, а определяется исходя из того, кто несёт риски и получает выгоды, связанные с правом собственности на арендуемый актив.

Согласно МСФО, каждое соглашение об аренде классифицируется либо как финансовая аренда, либо как операционная аренда; данная классификация предопределяет порядок учёта, которого должны придерживаться арендодатель и арендатор.

Определения, содержащиеся в МСФО 17, имеют большое значение для классификации аренды в качестве финансовой или операционной. Эта классификация является основой для учёта соответствующего договора аренды как арендатором, так и арендодателем.

В целом, МСФО 17 дает следующее определение аренде. Аренда - это договор, по условиям которого арендодатель передаёт арендатору право пользования каким-либо активом на определённый период за плату (единовременный платёж или серия платежей)[1]. Под данное определение также попадают договоры, которые иногда называются договорами проката или покупки в рассрочку. Несмотря на то что юридические определения договоров аренды, проката или покупки в рассрочку, используемые в различных юрисдикциях, могут различаться, для целей МСФО ключевое значение имеет экономическое содержание соответствующего договора. Поэтому правила учёта, предусмотренные для договоров аренды, применяются к договорам, которые отвечают определению договора аренды согласно МСФО, и эти договоры не исключаются из его сферы применения, вне зависимости от их официального названия или юридического определения. Здесь прослеживается принцип преобладания экономической сущности над юридической формой.

Понять стандарт легче на примере.

01 сентября 2016 года компания заключила договор с целью аренды оборудования сроком на четыре года. Предполагаемый срок полезной службы оборудования также равен 4 года. Компания обязана осуществлять ремонт и страхование оборудования, остаточная стоимость которого в конце срока аренды равна нулю. Арендные платежи установлены в размере 10 млн. дол. и производятся каждые шесть месяцев в начале периода. Полугодовая

ставка процента, подразумеваемая договором аренды, составляет 5%, а дисконтированная стоимость минимальных арендных платежей приближена к справедливой стоимости активов на дату начала аренды, оцениваемой в 70 млн. дол.

Рассматриваемый договор аренды следует классифицировать финансовой арендой, так как:

— срок договора аренды 4 года равен сроку полезной службы актива;

— к компании переходят все расходы по обслуживанию актива;

— чистая балансовая стоимость оборудования (70 млн. дол.) равна сумме минимальных арендных платежей (70 млн. дол.).

При финансовой аренде оборудование отражается на балансе у арендатора, арендованное оборудование амортизируется в течение всего срока аренды и расходы по аренде включаются в финансовые расходы компании.

Амортизация оборудования в год составит: 70 млн. дол. / 4 года = 17500 млн. дол.

Расходы компании по аренде оборудования представлены в таблице 1. Так как арендные платежи уплачиваются в начале каждого шестимесячного периода, для расчета расходов арендатора следует подсчитать промежуточный итог для начисления процентов за пользование арендованным имуществом. При этом сумма задолженности на конец каждого полугодового периода будет включать не только сумму основного долга, но также и сумму начисленных процентов, причитающихся к уплате. Такие условия платежей в соответствии с арендным договором не только влияют на расчет процентов и задолженности, но также находят отражение в бухгалтерской отчетности.

Таблица 1

Расчет расходов арендатора по финансовой аренде за время пользования оборудованием

Период	Долг на начало периода	Оплата	Промежуточный итог	Финансовый расход за 6 мес.	Долг на конец периода
28.02.17	70000	(10000)	60000	(60000*5%)=3000	63000
30.09.17	63000	(10000)	53000	(53000*5%)=2650	55650
28.02.18	55650	(10000)	45650	(45650*5%)=2283	47933
30.09.18	47933	(10000)	37933	(37933*5%)=1897	39830
28.02.19	39830	(10000)	29830	(29830*5%)=1492	31322
30.09.19	31322	(10000)	21322	(21322*5%)=1066	22388

Для формирования бухгалтерской финансовой отчетности на 30.09.2017 г. арендатору следует распределить задолженность по финансовой аренде на долгосрочную и краткосрочную, при этом отдельно выделив в составе краткосрочной задолженность по начисленным процентам, так как оплата арендных платежей происходит в начале каждого периода.

Общая задолженность компании по финансовой аренде на 30.09.2017 г. составит 55,650 тыс. дол. При этом на долгосрочную часть приходится 39,830 тыс. дол. (задолженность, подлежащая уплате на 30.09.2018 г.), краткосрочная задолженность составит: 55,650 – 39,830 = 15,820 тыс. дол., из них 2,283 + 1,897 = 4,180 тыс. дол. – задолженность по процентам и 11,000 тыс. дол. – сумма основного долга.

Еще возможна ситуация, когда арендные платежи будут уплачиваться в конце каждого шестимесячного периода, при таком графике арендных платежей, сумма долга на конец периода не содержит процентов по финансовой аренде, а состоит только из кредиторской задолженности, которая, в свою очередь, должна подразделяться на долгосрочную и краткосрочную.

Если же признаки, которые помогают установить принадлежность договора аренды к финансовой аренде не выполняются, договор следует классифицировать как операционная аренда.

В таком случае доходы и расходы по операционной аренде будут признаваться равномерно в течение всего срока аренды независимо от графика платежей.

01 апреля 2016 года компания «Альфа» взяла в аренду оборудование у компании «Бета» на условиях трехлетней аренды. Предполагаемый срок полезного использования оборудования на 1 апреля 2016 года составлял 8 лет. Условиями аренды предусмотрено, что в случае поломки «Бета» должна будет отремонтировать его, либо заменить. В целях стимулирования «Альфа» к заключению арендного договора «Бета» разрешила «Альфа» эксплуатировать оборудование в течение первых шести месяцев без уплаты каких-либо арендных платежей. По окончании шести месяцев арендные платежи составят 210 тыс. дол. к уплате в конце 6-месячного срока таким образом, что первый платеж подлежит уплате 31 марта 2017 года.

Договор аренды оборудования, заключенный между компаниями, следует признать договором операционной аренды, так как:

— в конце срока аренды нет перехода права собственности на оборудование;

— срок аренды три года гораздо меньше общего оставшегося срока службы актива – 8 лет.

В случае операционной аренды актив остается на балансе у арендодателя, расходы по нему арендатором признаются равномерно в течение всего срока аренды независимо от графика платежей.

1. Определяется чистый денежный поток.

210 тыс. дол. * 2 (периодичность платежей в году) * 2,5 г. (первые 6 месяцев арендодатель предоставил оборудование в эксплуатацию без уплаты арендных платежей) = 1050 тыс. дол.

2. Распределяются расходы по операционной аренде равномерно в течение всего срока пользования оборудованием.

1050 тыс. дол. / 3 года = 350 тыс. дол.

3. Отражаются расходы в финансовой отчетности.

На дату отчетности 31.03.2017 года у компании «Альфа» сформировалась дебиторская задолженность, которую при отражении в финансовой отчетности следует разделить на долгосрочную и краткосрочную. Долгосрочная задолженность на 31.03.2017 г. составит 70 тыс. дол. (сумма дебиторской задолженности на 31.03.2018 г.). Краткосрочная задолженность на 31.03.2017 г. составит: 140 – 70 = 70 тыс. дол.

Рассмотренные выше ситуации позволяют констатировать тот факт, что при заключении договоров аренды необходимо ответственно подходить к их классификации. Ведь критерии определения аренды как финансовой или операционной больше основаны не на точных измерителях, а скорее на особых условиях договора аренды и профессионального суждения бухгалтера, что усложняет их классификацию. Однако компании должны подойти к этому вопросу со всей ответственностью, так как изменение классификации аренды невозможно на протяжении всего срока действия договора.

Рассматривая научную литературу по данному вопросу, целесообразно начать с тех авторов, которые провели параллель между МСФО 17 и РПБУ.

Так с своей статье «Сходства и различия аренды основных средств по российскому законодательству и МСФО 17» Кривичев Д. А., Мотрошилова Т. В. и Бабалыкова И. А. дают сравнительную характеристику аренды основных средств в российской и мировой учетной практике. Авторы отмечают, что в российской практике отдельного ПБУ, посвященного учету арендных отношений, не существует, отдельные вопросы аренды раскрываются в ПБУ 6/01 в части учета доходных вложений в материальные ценности, а также в Методических указаниях по учету основных средств[3].

Авторы дают отсылку на ст. 606, 665 ГК РФ и ст. 7 Закона №164-ФЗ, которые дают определение соответствующих видов аренды исходя из договора аренды или лизинга, и ставят проблему неоднозначного и неточного пояснения классификации аренды. «Бывают ситуации, – говорят авторы – когда по договору аренды, учитывая стандарты РПБУ, перехода права собственности не произошло и объект остался на балансе арендодателя, а по стандартам МСФО данная аренда будет классифицирована как финансовая». Тем самым авторы делают вывод о том, что данная проблема обусловлена несовершенством РПБУ. Они обращают внимание на необходимость развития системы учета и его нормативного регулирования.

В статье «Сравнительная характеристика МСФО №17 «Аренда» с проектом российского ПБУ «Учет аренды» и действующими российскими стандартами» Петелина А. И. дальше развивает данный вопрос. Автор обратилась к проекту будущего российского положения, касающегося учета аренды. Обобщая уже указанные выше различия, Петелина А. И. приводит следующую таблицу сходств и различий МСФО 17 и будущего российского

аналога:

Таблица 2

Сравнительная таблица МСФО 17 и ПБУ «Аренда»

Признак сравнения	Сходство	Различие
Классификация аренды	Выделение двух видов аренды: операционной и финансовой.	Классификация аренды в РФ основана на договоре, а в МСФО – на степени передачи рисков и вознаграждений.
Отражение операций по операционной аренде	Имущество отражается на балансе арендодателя; арендные платежи отражаются на равномерной основе.	Нет.
Отражение операций по финансовой аренде	Лизинговое имущество в РФ может отражаться на балансе лизингополучателя, как требует МСФО 17.	1. Лизинговое имущество в РФ может отражаться на балансе лизингодателя, что не соответствует МСФО 17; 2. Лизинговое имущество в балансе лизингополучателя в РФ отражается в сумме задолженности по платежам, а в МСФО – по справедливой стоимости; 3. Лизинговые платежи в РФ делятся на составляющие в зависимости от ставки процента и нормы прибыли, что требует МСФО.
Раскрытие информации в отчетности	Совпадение ряда показателей, раскрываемых в отчетности по российскому законодательству и по МСФО.	Перечень информации, требуемой МСФО шире, чем в российском законодательстве.

Таким образом, если в российском законодательстве сделан упор на юридическое разграничение операций лизинга и аренды, то в МСФО в данном вопросе играет роль принцип приоритета содержания над формой.

Автор делает вывод, что классификация операции аренды как финансовой требует от предприятия раскрытия информации, позволяющей пользователям его финансовой отчётности оценить, насколько существенным является влияние аренды на финансовое положение и финансовые результаты его деятельности [4]. Расчёты дисконтированных денежных потоков, ставок внутренней доходности проектов дают возможность принимать более обоснованные инвестиционные решения. Только восприятие любой операции аренды как финансовой приблизит информацию отчётности к требуемому уровню достоверности.

По итогам обзора двух статей, становится очевидным актуальный вопрос учета именно финансовой аренды.

Петелина А. И. в другой своей статье «Актуальные проблемы бухгалтерского учёта в России в период перехода к МСФО. Плюсы и

минусы стандарта «Аренда» говорит, что с принятием МСФО 17 изменился порядок отражения аренды в учете. Основное изменение заключается в том, что актив отражается так, как если бы это приобретение актива происходило за счет заемных средств.

Продолжая развивать тему, автор пишет, что основной проблемой, которую призван был разрешить МСФО 17 является устранение искажения финансовой отчетности, создаваемые в связи с учетом операций аренды. До вступления в силу данного стандарта бухгалтерский баланс не отражал ни стоимость используемого актива, ни полную сумму арендных обязательств. Вместо отражения получения займа либо приобретения актива предприятиям предлагалось отражение аренды за балансом. Эту проблему разрешает МСФО 17 «Аренда», предусматривая порядок учета финансовой аренды, аналогичный тому, каковой применяется в отношении приобретения актива, как если бы это приобретение происходило за счет заемных средств. Арендованный актив отражается в бухгалтерском балансе даже в таком случае, если арендатор им не владеет [5].

И затем делает вывод, что внедрение стандартов МСФО в современных условиях требует тщательного обоснования, а также выделения определенного типа компаний, которым использование данных стандартов действительно необходимо.

Таким образом, еще одной проблемой видится учет арендуемого имущества на счетах у арендодателя. На этот счет Токарева Е. В. в одной из своих статей под названием «Бухгалтерский учет лизинговых операций у лизингодателя в соответствии с требованиями МСФО» рассматривает этапы учета лизинговой сделки у лизингодателя. В частности, автор указывает на противоречивый характер вопроса выбора балансодержателя лизингового имущества, существование которого приводит к невозможности сопоставления учетной информации, касающейся порядка отражения лизинговых операций в соответствии с отечественными и западными подходами, единым требованием различных учетных систем является условие, что лизингодатель остается собственником имущества на протяжении всего срока лизингового контракта. И предлагает иной, усовершенствованный метод учета. Она рекомендует сумму лизинговых платежей признавать дебиторской задолженностью по обязательствам лизинга, что соответствует требованиям МСФО 17. В предложенном варианте учета дебиторской задолженности и признания дохода у лизингодателя автор предлагает сумму лизинговых платежей в бухгалтерском учете лизингодателя формировать из финансовых расходов и платежа в уменьшение неоплаченного обязательства лизингополучателя перед лизингодателем с использованием российских счетов бухгалтерского учета, что позволит осуществлять распределение лизинговых платежей с учетом постоянной ставки процента на остающееся сальдо обязательства [2].

Обосновывая актуальность рассмотрения МСФО и возможности сближения российского учета с ними, все авторы говорят о том, что процесс

интеграции экономики России в мировую хозяйственную систему в качестве ее составляющей обусловливает необходимость построения системы бухгалтерского учета и отчетности, отвечающей международным стандартам финансовой отчетности и потребностям реформируемой рыночной экономики. Кроме того, такая необходимость также диктуется принятием Правительством РФ постановления от 6 марта 1998 года № 283 «Об утверждении Программы реформирования системы отечественного учета в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности», что актуализирует проблему трансформации бухгалтерского учета лизинговой деятельности на МСФО.

Выбранные авторами темы сигнализируют о существующих проблемах учета арендуемого имущества по российским стандартам. Интересно отметить, что данные аспекты, также являются отличительными особенностями РПБУ с сравнении с МСФО. В такой ситуации, роль изучения МСФО и сравнения его с национальными стандартами возрастает.

Использованные источники:

1. Международный стандарт финансовой отчетности (МСФО) 17 «Аренда». [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_123942/ [Дата обращения: 23.11.2016].
2. Балашова Н.Н., Токарева Е.В. Бухгалтерский учет лизинговых операций у лизингодателя в соответствии с требованиями МСФО (IAS) 17 // Бизнес. Образование. Право. Вестник Волгоградского института бизнеса. - 2015. - №2 (31). - С. 239-243.
3. Кривичев Д. А., Мотрошилова Т. В., Бабалыкова И. А. Сходства и различия аренды основных средств по российскому законодательству и МСФО 17 // Научное обеспечение агропромышленного комплекса. - 2016. - С. 616-617 .
4. Петелина А. И. Сравнительная характеристика МСФО №17 «Аренда» // Россия в новых социально-экономических: Материалы IV международной межвузовской научно-практической конференции студентов магистратуры. - 2015. - Часть 1. - С. 270-273.
5. Петелина А.И. Актуальные проблемы бухгалтерского учёта в России в период перехода к МСФО. Плюсы и минусы стандарта «Аренда» // Наука и современность. - 2015. - №37-2 . - С. 139-143.
6. Фатеева Т.Н., Видасова В.В. Договор аренды в международном прочтении // Интернет-журнал Науковедение. - 2015. - Т. 7. № 4 (29). - С. 51-61.
7. КПМГ (официальный сайт) [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.kpmg.com/RU/ru/topics/IFRS-Portal/IFRS-publications-ru/Documents/2012-RAP-Comparison/C5-01.pdf [Дата обращения: 23.11.2016].

УДК: 5

Шлихт В.В.
студент 4 курса
научный руководитель: Гласман Н.С., к.пед.н.
доцент
ХГУ
РФ, г. Абакан

ОБУЧЕНИЕ ШКОЛЬНИКОВ РЕШЕНИЮ ЗАДАЧ С ПОМОЩЬЮ ЭЛЕМЕНТАРНЫХ МЕТОДОВ НАХОЖДЕНИЯ НАИБОЛЬШИХ И НАИМЕНЬШИХ ЗНАЧЕНИЙ ВЕЛИЧИН

Аннотация

Анализ содержания школьного математического образования позволил выявить ряд недостатков в обучении школьников:

1. Наметилась четкая тенденция к обучению решений задач на нахождение наибольших и наименьших значений величин исключительно алгебраическим методом. Это объясняется тем, что значительно сужена роль решения задач элементарными методами, которые соответствует целям обучения, таким как развитие мышления учащихся, и проявляются в виде воздействия на мышление учеников, в первую очередь на логическое.

2. Знания учащихся по данной теме нередко носят формальный характер, наблюдается отсутствие структурности. Так, при решении большинства задач, где нужно применить метод оценки, учитель прибегает к объяснению с помощью производной.

3. У учащихся нет представления об элементарных методах решения задач на экстремумы. Перечисленные выше недостатки и определили проблему исследования.

Ключевые слова:

Метод оценки, экстремум, задача.

Shlikht V.
4th years student of KHSU
Abakan, RF
scientific adviser:Glasman N.S.
candidate of pedagogical sciences
associate professor of KHSU
Abakan, RF

МЕТОД ОЦЕНКИ. TEACHING SCHOOLCHILDREN TO SOLVE PROBLEMS USING ELEMENTARY METHODS OF FINDING THE LARGEST AND SMALLEST VALUES OF QUANTITIES. METHOD OF EVALUATION.

Annotation.

An analysis of the content of school mathematics education made it possible to identify a number of shortcomings in the education of schoolchildren:

1. There is a clear tendency to learn the solutions of problems for finding

the largest and smallest values of quantities exclusively by an algebraic method. This is explained by the fact that the role of solving problems by elementary methods is significantly narrowed, which corresponds to the goals of teaching, such as the development of students 'thinking, and are manifested in the form of an impact on students' thinking, primarily on the logical.

2. Knowledge of students on this topic is often formal, there is a lack of structurality. So, when solving most problems, where the evaluation method needs to be applied, the teacher resorts to an explanation with the help of a derivative.

3. Students have no idea about elementary methods of solving problems for extremes. The above shortcomings and identified the problem of research.

Keywords:

Method of evaluation, extremum, task.

Современное образование предполагает развитие разносторонней личности. На уроках математики наиболее развиваются умения анализировать и применять рациональные методы при решении задач.

Задачи на нахождение наибольшего и наименьшего значения величин имеют не только прикладную значимость, но и практическую направленность. В школьном курсе данная тема рассматривается в основном в рамках теории производных в курсе алгебры, однако, есть и другие методы решения подобных задач, рассмотрение которых будут способствовать развитию аналитическое и творческого мышления обучающихся. В данной статье рассмотрим такой метод, как метод оценки.

Данный метод относится к геометрическим, что так же будет способствовать межпредметной связи геометрии и алгебры.

Метод оценки применяется для нахождения наибольшего или наименьшего значения при решении геометрической задачи, когда трудно или невозможно заметить граничные значения переменной величины, которая нас интересует. Тогда, может быть удобно выразить эту переменную через другие величины, среди которых есть переменная, граничное значение которой хорошо известно или его легко заметить.

Метод оценки очень часто применяется к тем задачам, в которых не ставится требование найти экстремальное значение, но при их решении такой вопрос возникает невольно.

Метод оценки помогает решить экстремальные задачи в неявном виде, которые возникают на одном из этапов решения задачи на построение, т.е. при исследовании (когда нужно оценить данные в условии величины, чтобы выяснить существование решения).

Объектом оценки может быть граничное значение расстояния, величина угла, значение площади. В некоторых задачах вместо переменного значения площади выступает значение тригонометрической функции.

Распространёнными задачами, в которых используются метод оценки, являются задачи с экономическим содержанием.

Задача*:* Для обеспечения населения города нужно закупить 3000т

картофеля в 4 совхозах. Количество картофеля, которое может продать каждый совхоз, и цена перевозки показаны в таблице: [1]

Количество тонн картофеля	1100	900	800	700
Цена перевозки 1т в рублях	3	2,5	2	2,7

Нужно разработать план закупки картофеля так, чтобы стоимость была наименьшей, и найти эту стоимость. Из таблицы видно, что закупку картофеля нужно определить ценой перевозки 1т (2; 2,5; 2,7; 3), которой соответствует такая последовательность: 800, 900, 700, 1100. Решение задачи сводится к оценке сумм:

1) $800 < 3000$;

2) $800 + 900 = 1700 < 3000$;

3) $1700 + 700 = 2400 < 3000$;

4) $2400 + 1100 > 3000$;

5) $3000 – 2400 = 600$;

6) $800 \times 2 + 900 \times 2,5 + 700 \times 2,7 + 600 \times 3 = 7540$ (руб.)

Обучающиеся, начиная с 5 класса встречают задачи, имеющие не одно, а несколько решений. В таком случае необходимо ставить вопрос о нахождении наиболее или наименее выгодного решения.

Таким образом, с помощью метода оценки, мы подготавливаем учащихся к изучению более сложных тем и решению более сложных задач.

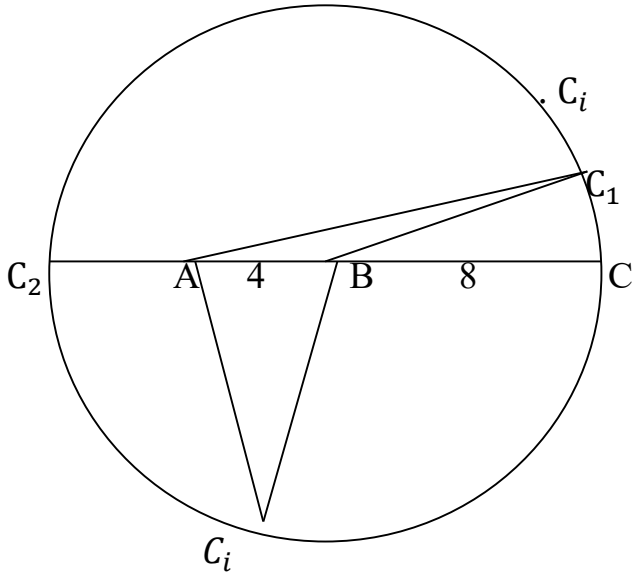
Но не стоит думать, что метод оценки является лишь подготовительным к изучению понятия производная. Многие задачи на нахождение наибольших и наименьших значений величин рациональнее решить с помощью метода оценки.

Рассмотрим задачу, решаемую с помощью метода оценки, которая поможет учащимся увидеть рациональность и практическую направленность данного метода:

Задача: Расстояние от пункта А до пункта В 4 км, а от пункта В до С вдвое больше. Какое наибольшее и наименьшее расстояние может быть от пункта А до пункта С? [2]

Решение:

В первую очередь нужно заметить, что расстояние АС зависит от места расположения точки С. Так как расстояние ВС постоянное, то точка С принадлежит точкам окружности с радиусом ВС и центром В



(рис.1)

Легко заметить, какие граничные значения переменная величина АС может принимать, $4 = AC_2 \leq AC_i \leq AB + BC_i$=12.

Отсюда ясно, что $AC_{наиб} = 12$ км, $AC_{наим} = 4$ км.

Искомыми точками C_i являются концы диаметра длиной 16 км с центром окружности в пункте В.

Можно сделать вывод, что обучение элементарным методам нахождения наибольших и наименьших значений величин, в частности методу оценки, является важной частью обучения школьного курса математики, и необходимо более широко раскрывать возможности использования различных методов перед обучающимися, а не ограничиваться методом решения с помощью производной.

Использованные источники:

1. Мордкович А.Г. Алгебра 8 кл.: Учебник [Текст] / А.Г. Мордкович – М.: Просвещение, 2016. – 272с.

2. Атанасян Л.С. Геометрия 7-9 кл. Учебник [Текст] / Л.С. Атанасян – М.: Просвещение, 2004. – 205 с.

УДК 725.6

Шукан А.А.
студент магистрант 2 курса
кафедра «Архитектура и строительство зданий»
научный руководитель: Карасова И. Ю.
член Союза Архитекторов России, доцент
кафедра «Архитектура и строительство зданий»
Тамбовский Государственный Технический университет
Россия, г. Тамбов

СТАНОВЛЕНИЕ АРХИТЕКТУРЫ ПЕНИТЕНЦИАРНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ В РОССИИ

Аннотация: В данной статье рассматривается история и становление архитектуры тюремных сооружений за последние три столетия существования пенитенциарной системы в России. Анализируются объемные и планировочные решения, архитектурно-функциональные схемы отечественных мест лишения свободы.

Ключевые слова: архитектура, пенитенциарное учреждение, функциональная схема, тюремная архитектура, места изоляции

Shukan A.A.
Student of the magistracy, 2 year of study
Department of Architecture and Building Construction
Scientific director: Karasova I.Yu.
Member of the Union of Architects of Russia
Associate Professor of the Department of Architecture and Building Construction
Tambov State Technical University
Russia, Tambov

FORMATION OF ARCHITECTURE OF PENITENTIARY INSTITUTIONS IN RUSSIA

Abstract: This article examines the history and formation of the prison facilities architecture over the last three centuries of the penitentiary system in Russia. The volume and planning decisions, architectural and functional schemes of domestic places of imprisonment are analyzed below.

Key words: architecture, penitentiary institution, functional scheme, prison architecture, places of isolation

До XVI века сведений о возведении в России специальных сооружений для содержания преступников не встречается. Местом заключения служили: погреба, ямы и подвалы, где условия содержания узников были невыносимыми. К первым тюремным помещениям можно отнести, так называемую, аманатскую избу, которая возводилась в крепостной стене, она служила для заключения под стражу заключённых и пленных. В последующем аманатскую избу заменила тюрьма, которая была ограничена

тыном в виде деревянного острога. Острогами называли укрепления в виде частокола вкопанных в землю и заостренных к верху бревен. Со временем стены из бревен, врытых в землю, стали заменяться каменными с башнями на углах, и тюрьма по своему внешнему виду стала напоминать замки или стены кремля.

Возведение каменных тюремных сооружений относится к началу XIX века – времени, когда царское правительство приняло общегосударственное законодательство о тюрьмах. В его рамках были разработаны «образцовые» проекты тюрем для губернских и уездных городов Российской империи. При этом в связи с развернувшейся реконструкцией городов придавалось большое значение архитектурно-художественной стороне возводимых «казенных» зданий.

Типовой проект тюремного замка для губернских городов в 1803 году разработал придворный архитектор Андреян Захаров.[1] В 1820 году архитектор Иосиф Шарлемань доработал проект Захарова, добавив по углам замка круглые башни, именно этот вариант и был одобрен Александром I как «образцовый». В том же году по утвержденному императором проекту началось строительство типового замка в Нижнем Новгороде, позже во Владимире, Харькове, Астрахани, Перми, Минске и других городах Российской империи. По всей территории государства вырастали новые здания тюремных замков по образцовым проектам для губернских и уездных городов.

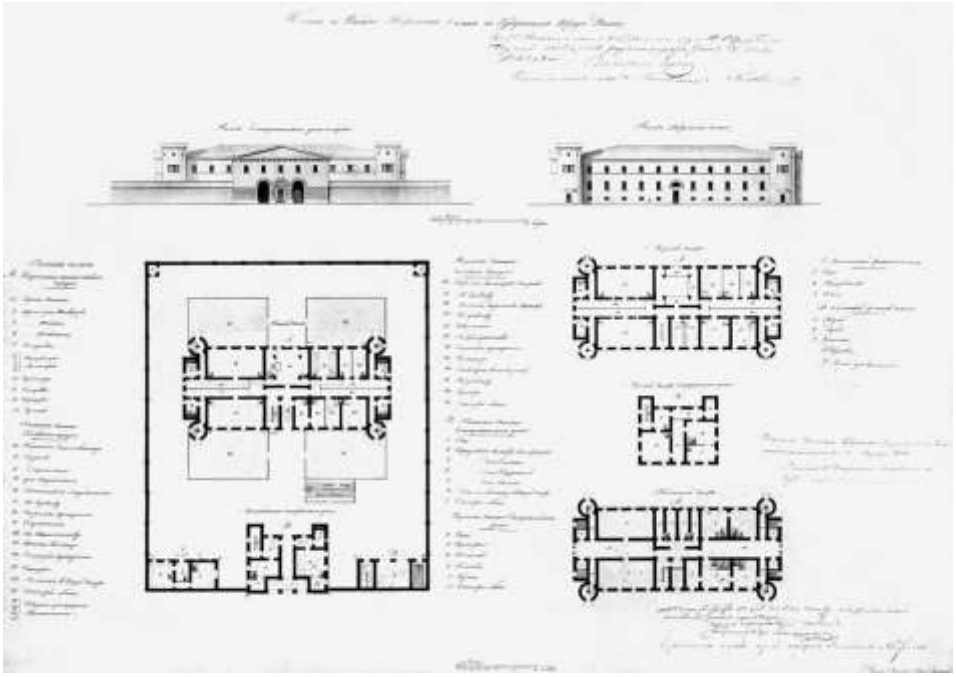


Рис.1 Образцовый проект тюремного замка, спроектированного А.Захаровым в 1803г.

Серия типовых проектов казенных зданий, спроектированная А.Захаровым, сохранила свое практическое значение до1828-1829 гг., когда были утверждены новые проекты, пришедшие ей на смену, автором новых проектов был архитектор Штауберт. Новые здания разрешалось строить

только при полной невозможности использовать старые. Каждый проект, сделанный на основе типового, должен был утверждаться Министерством внутренних дел. Однако на практике новые проекты применялись мало, так как основная потребность в сооружениях для содержания преступников была уже удовлетворена в течение первой четверти XIX.

Демографический подъем середины 19 в. Не мог не отразится и на пенитенциарных учреждениях, постоянно ощущалась нехватка арестантских мест. Поэтому правительство решило строить большие, многоместные и многоэтажные тюрьмы. Для этого в штате Главного тюремного управления была введена должность главного архитектора, первым стал Антон Томишко. Опыт по части проектирования тюремных сооружений у него уже имелся, он создал проект современной уездной тюрьмы в Старой Руссе, ставший фактически типовым, по этому образцу возвели еще двадцать две тюрьмы.

По указу Александра III Томишко поехал изучать тюремное строительство за границу. Поэтому при проектировании для российской столицы одиночной тюрьмы он использовал некоторые заграничные идеи. Но приблизил их к местному российскому менталитету, исполнив лучи в виде креста, по задумке архитектора сама форма места заключения должна напоминать преступнику о его грехе и вести к покаянию. Питерские «Кресты» стали типовым проектом, и вскоре по их образцу были построены тюрьмы в Саратове и Самаре.

После революции архитектурно-фигуральной концепции при строительстве пенитенциарных учреждений практически не уделялось внимание, использовались в основном дореволюционные здания, которые достраивались, перестраивались и обрастали новыми корпусами. Всеми проектировочными и строительными работами занимались либо администрация областного центра, либо непосредственно само учреждение.

В целом по своему объёмно-планировочному решению все тюремные учреждения как в России, так и за рубежом делятся на несколько архитектурно-функциональных схем:

- **«Радиальная»** («Лучевая», «веерная»,) (рис.2, а). Схема учреждения, которой присуще центральное размещение основного узла вертикальных коммуникаций, от которого ответвляются протяженные участки коридорной структуры. Такая схема характерна для тюремных сооружений большой вместимости, Протяженность, число, размещение ветвей по отношению к центру и углы их примыкания к нему весьма разнообразны. Система получила свое распространение благодаря принципу паноптикума - находясь в центре корпуса можно видеть, что происходит в каждом из лучей-коридоров. Например, СИЗО № 1 УФСИН России по Волгоградской области (г.Волгоград).
- **«Крестообразная»** - разновидность лучевой системы (см. рис.2, б). Учреждение, в котором перпендикулярно пересекаются корпуса и сооружения тюрьмы. Например СИЗО № 1 УФ- СИН России по г. Санкт-

Петербургу и Ленинградской области («Кресты»).

- **«Кольцевая»** (рис.2, в) схема основана на компоновке тюремных камер по окружности вокруг дворового пространства - открытого или закрытого атриума. Такая система тюрем имеет многовековую историю, основное преимущество замкнутость общего хода процесса, возвращение в изначальную точку. Например тюрьма «Бутылка» (Санкт-Петербург).
- **«Дуговая»** (рис.2, г). Учреждение, в форме, как правило, единого полукруглого тюремного корпуса.
- **«Система правильных фигур»** (рис.2 д). Компактная форма плана различных очертаний геометрически правильных форм, в таком учреждении корпуса тюрьмы выполнены в едином архитектурном стиле и располагаются, как правило, на равном удалении друг от друга.
- **«Смешанная схема»** (рис.2, е). В таких учреждениях в комплексе применяются несколько типов объёмно-планировочных решений, указанных выше. Например, СИЗО № 4 УФСИН России по Хабаровскому краю (п. Эльбан).

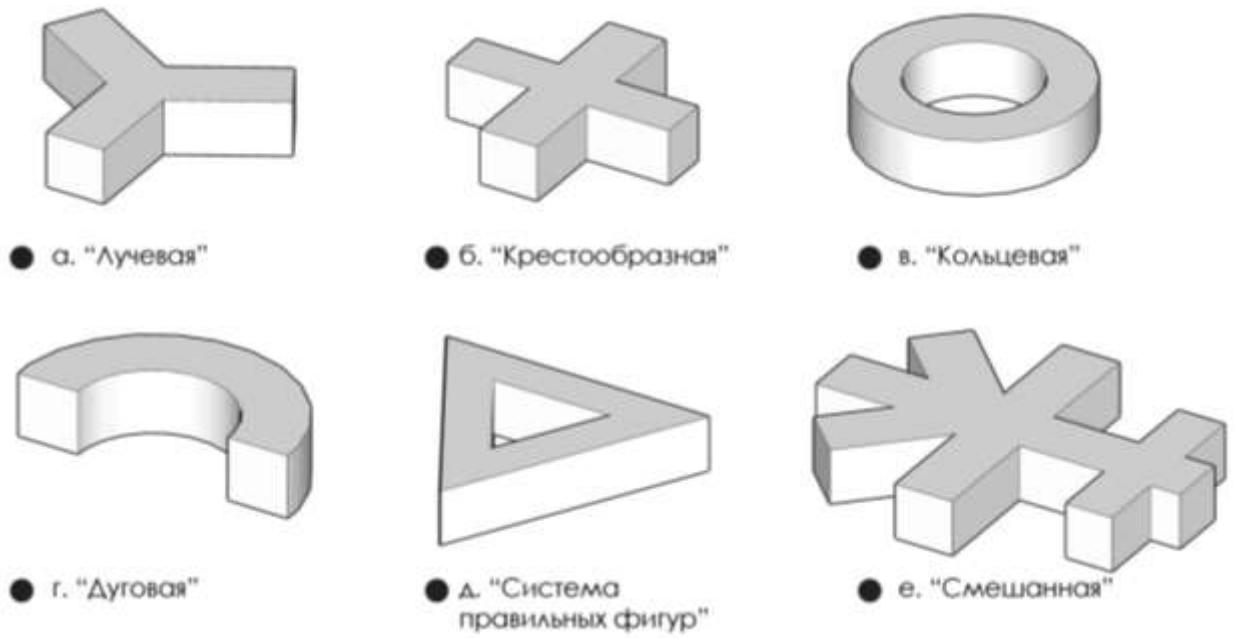


Рис. 2 Аксонометрии архитектурно-фигуральных схем пенитенциарных сооружений

Можно подвести итог, что за свою многовековую историю архитектура пенитенциарных учреждений России претерпела многочисленные изменения, и получила большое разнообразие архитектурно-фигуральных концепций и объемно-планировочных решений.

Использованные источники:

1. Азархин А.В, Усеев Р. З. Архитектурная типология и фортификация мест исполнения и отбывания отдельных видов наказания // Юридическая наука и практика: Вестник Нижегородской академии МВД России, 2017, 2(38), 52-

57.
2. Михайленко Т.Г. Принципы типизации в застройке российской провинции конца XVIII - начала XIX веков (на примере Курска). Международный научно-исследовательский журнал, 2017, 1-3 (55), 9-13.

УДК 336.71

Шулико Е.В., к.э.н.
доцент
кафедра «Экономика, финансы и менеджмент»
Костенко М.П.
студент 3 курса
Новороссийский филиал
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
Россия, г. Новороссийск

ЛИКВИДНОСТЬ, КАК ОСНОВА ФИНАНСОВОЙ СТАБИЛЬНОСТИ КРЕДИТНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: в статье рассматривается ликвидность банка с точки зрения её влияния на финансовую устойчивость кредитной организации. Анализируются факторы, оказывающие влияние на уровень ликвидности в банковской системе. Рассматриваются отдельные проблемы, связанные с банковской ликвидностью.

Ключевые слова: ликвидность, активы банка, ликвидность банковской системы, факторы формирования ликвидности, структурный профицит ликвидности.

Shuliko E.V., Ph.D. in Economics, Associate Professor, associate Professor of the Department "Economics, Finance and management"
Novorossiysk branch Financial University under the government of the Russian Federation
Russia, Novorossiysk
Kostenko M.P., 3-year student of the Novorossiysk branch of the Financial University under the Government of the Russian Federation
Russia, Novorossiysk

LIQUIDITY, AS THE BASIS FOR THE FINANCIAL STABILITY OF THE CREDIT INSTITUTION

Annotation: the article deals with the liquidity of the Bank in terms of its impact on the financial stability of the credit institution. The factors influencing the level of liquidity in the banking system are analyzed. Some problems related to Bank liquidity are considered.

Keywords: liquidity, Bank assets, liquidity of the banking system, liquidity formation factors, structural liquidity surplus.

В настоящее время одной из наиболее важных тем, встречающихся при обсуждении отдельных аспектов функционирования кредитных организаций или кредитной системы, является ликвидность. Это одна из самых важных сторон деятельности банка, которая доказывает его надежность и стабильность.

На практике ликвидности банка практически не отличается от общего понимания сущности ликвидности. Ликвидность Банка - способность кредитного учреждения выполнять финансовые обязательства в полном объеме [1]. Таким образом, ликвидность банка также подразумевает быстроту трансформации активов банка в деньги. Если у банка нет высоколиквидного актива на его балансе, то для выполнения своих обязательств он может обратиться за помощью к вкладчикам и тем самым привлечь деньги. Однако на практике это делается не очень быстро.

Анализируя концепцию ликвидности банка с разных сторон, можно выделить несколько важных и взаимозависимых вопросов, раскрытие которых мы рассмотрим в этой статье. Первым важным вопросом является то, что является пониманием этого термина в условиях современной экономики.

Одним из наиболее распространенных толкований концепции «ликвидности банка» может быть определена как организация, способная своевременно выполнять свои обязательства с минимальными потерями, удовлетворяя потребности своих клиентов определенной продукции или услугах. В иностранной литературе ликвидность рассматривается как способность банков на денежном рынке или центральный банк привлекать наличные деньги по разумной цене.

В первом случае основной упор делается на своевременное выполнение обязательств банком и в то же время предоставление ликвидных средств клиентам. Во втором - ликвидность раскрывается косвенно, и связывается с финансовой стабильностью банка и эффективностью функционирующей системы управления.

Собственность, которую в настоящее время имеет банк, и на которую может рассчитывать в данный момент называют банковскими активами. Их обычно относят к внутренним источникам финансирования, а обязательства - к внешним. При этом внутренние источники - ликвидные активы - должны соответствовать определенным критериям: скорость обращения наличными, способность конвертироваться на рынок, сохранять ценность при конвертации в наличные.

На ликвидность банка влияют внешние и внутренние факторы, определяющие спрос и предложение на рынке. Постоянная изменчивость денежных потоков, создаваемых активными и пассивными операциями банка, требует постоянного мониторинга факторов, влияющих на внутренние и внешние источники ликвидности. Внутренние факторы включают качество управления в коммерческом банке, которое проявляется в разумной кредитной деятельности, могут быть связаны с нерыночными

мотивами для формирования активов и определяются качеством активов и ресурсной базы банка. Эти компоненты внутренних факторов могут оказать положительное и отрицательное влияние на ликвидность банка [1].

Второй вопрос: рассмотрение, что же такое стабильность банка и как она связана с ликвидностью.

Понятие финансовой стабильности характерно для финансовой системы страны или региона, а в 1990-х годах определялась как отсутствие финансового кризиса. По отношению к организации, чаще всего, определяется как свидетельство платежеспособности предприятия. Стабильность же ресурсов банка напрямую определяет его способность размещать свои средства в прибыльных активах и, таким образом, извлекать из них выгоду, получая прибыль.

Банки, являясь частью всей национальной банковской системы, должны постоянно следить за статусом и стабильностью, определять потенциальные риски и применять своевременные корректирующие меры, чтобы избежать негативных последствий. Для оценки ликвидности применяются различные методы, которые постоянно развиваются с учетом российской практики и зарубежного опыта. В России оценка банковской ликвидности коммерческих банков периодически проводится Центральным банком, то есть надзорным органом, который регулирует набор показателей, порядок их расчета и устанавливает стандарты для каждого из них [2]. В то же время методология расчета показателей (оценка коэффициентов ликвидности) требует раскрытия банком более подробной информации, обычно не полученной из финансовой отчетности. С другой стороны, учитывая отсутствие информационной базы, как правило, для внешних контрагентов (других банков, крупных корпораций, других кредиторов), был сформирован внутрибанковский подход к оценке ликвидности, который дополняет регулируемые нормы соблюдения ликвидности надзорный орган и другие показатели, которые могут быть рассчитаны на основе финансовой отчетности.

Факторы, которые оказывают наибольшее влияние на ликвидность организации, можно разделить на две группы: увеличение и снижение ликвидности банковского сектора. Те, в свою очередь, делятся на регулируемые и нерегулируемые банком.

Таблица 1 - Факторы, влияющие на банковскую ликвидность [3]

Увеличение ликвидности банковского сектора		Снижение ликвидности банковского сектора	
регулируемые факторы	нерегулируемые факторы	регулируемые факторы	нерегулируемые факторы
-продажа ценных бумаг; -привлечение межбанковских кредитов; -привлечение депозитов и депозитов; -однодневные ломбардные кредиты Банка России; -прочие доходы и доходы.	-кредитование средств клиентам; -полученная комиссия, положительные курсовые разницы; -увеличение остатков на текущих счетах предприятий или организаций; -привлеченные депозиты, доходы от погашаемых кредитов, штрафы и другие полученные платежи.	-выданные межбанковские кредиты; -расходы на обеспечение функционирования банка; -покупка ценных бумаг; -выплаченные проценты по ценным бумагам; -просроченная дебиторская задолженность; -обязательства по привлеченным межбанковским кредитам; -прочие расходы и убытки.	-отток депозитов клиентов; -выплата процентов по полученным займам; -налоговые платежи; -отрицательные курсовые разницы; -прием платежных поручений, и других платежных документов от клиентов; -обязательные резервы ЦБРФ; -штрафы и другие оплаченные платежи.

Банковская ликвидность с точки зрения коммерческих банков базируется на поддержании необходимой взаимосвязи между тремя компонентами: собственным капиталом банка и привлеченными средствами, с одной стороны, и средствами, размещенными на другом. Реализация этой цели предполагает анализ, контроль и управление активами и обязательствами банка. Диверсификация активов, т.е. размещение их в разных направлениях, оказывает положительное влияние на уровень ликвидности, поскольку общий риск активов уменьшается.

Наиболее ликвидными банковскими активами являются денежные средства, казначейские векселя и краткосрочные кредитные обязательства финансовых стабильных клиентов. Последние два типа активов являются высококонвертируемыми.

Достижение соответствующего уровня ликвидности является одной из важнейших задач управления любым банком. Банк считается ликвидным, если он имеет доступ к разумной цене и средствам, которые могут быть сняты по мере необходимости. Это означает, что у банка есть либо необходимые ликвидные средства, либо его можно быстро приобрести за счет продажи займов или активов.

Низкая ликвидность часто является первым признаком того, что у

банка серьезные финансовые трудности. В этом случае они обычно начинают терять вклады, которые сокращают денежные средства и заставляют их избавляться от наиболее ликвидных ценных бумаг.

Международный опыт показывает, что управление ликвидностью является одной из важных задач руководства банка, но, к сожалению, в России многие банки не уделяли достаточного внимания проблеме поддержания ликвидности, а просчеты в этой области могут привести к значительным негативным последствиям для отдельного банка в целом.

Известный факт: кризисы 1995 и 1998 годов имели своими последствиями несколько сотен разорившихся российских коммерческих банков. Конечно, причиной стал не только мировой финансовый кризис, но и неадекватная оценка и просчеты в области оценки ликвидности в сложившихся условиях. Единственным положительным событием в кризисе было, пожалуй, приобретение неоценимого опыта для российских банков, что еще раз доказало необходимость анализа и управления ликвидностью и важность защиты ликвидности [4].

Таким образом, ликвидность является динамическим индикатором. Это показатель, отражающий способность банка выполнять как текущие, так и будущие обязательства, включая краткосрочную, среднесрочную и долгосрочную ликвидность. Тем не менее, для более четкого понимания проблемы концепцию выплаты долга нужно отличать от концепции банковской ликвидности.

Объективная оценка уровня ликвидности и эффективного управления являются одними из важнейших аспектов деятельности банка. Для своевременной оплаты, погашения средств с депозитных счетов, выполнения других обязательств банк должен уделять пристальное внимание поддержанию ликвидности. Эта проблема является одной из лидирующих позиций в банковском управлении.

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что ликвидность банка является качественной характеристикой банка обусловленная множеством факторов, которые находятся в постоянном изменении и взаимосвязи. Поддержание оптимального уровня ликвидности - сложная задача, реализация которой почти не всегда может быть достигнута, поскольку существует относительная корреляция между уровнем ликвидности банка и его самой важной характеристикой - уровнем рентабельности.

Использованные источники:

1. Лаврушин О.И. Банковское дело: учебник / О.И. Лаврушин, Н.И. Валенцева и др.; под ред. О.И.Лаврушина. – 11-е изд., стер. – М.: КНОРУС, 2016. – 800с.

2. Федеральный закон от 02.12.1990 №395-1 (в ред. 31.12.2017) «О банках и банковской деятельности». [Электронный ресурс] / URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5842/ (Дата обращения: 12.05.2018)

3. Официальный сайт ЦБ РФ. Факторы формирования ликвидности банковского сектора: Описание показателей, 2000–2018. [Электронный ресурс] / URL:http//www.cbr.ru (Дата обращения: 12.05.2018)
4. Информационное агентство РосБизнесКонсалдинг [Электронный ресурс] / URL:http//www.rbc.ru (Дата обращения: 18.05.2018)

УДК 372.862

Шумина Д.А.
студент 4 курса
Верещагина О.В.
студент 4 курса
Минкин А.В., к.ф.-м.н.
доцент
кафедра «Математики и прикладной информатики»
Елабужский институт КФУ
Россия, г. Елабуга

ВОЗМОЖНОСТИ ЯЗЫКА PROCESSING В ИЗУЧЕНИИ ШКОЛЬНОГО КУРСА ИНФОРМАТИКИ

Аннотация: в данной статье рассматривается возможность использования языка Processing в изучении школьного курса информатики. Показана суть использования языка программирования Processing для решения задач из школьного курса информатики.

Ключевые слова: педагогика, информатика, программирование, Processing.

Shumina D.A.
Vereshchagina O.V.
4th year students
Elabuga Institute, Kazan Federal University
Russia, Elabuga
Minkin A.V., candidate of physical and mathematical sciences
associate Professor
associate Professor of "Mathematics and applied Informatics»
Elabuga Institute, Kazan Federal University
Russia, Elabuga

THE POSSIBILITY OF LANGUAGE PROCESSING IN STUDYING SCHOOL COURSE OF INFORMATICS

Annotation: this article discusses the possibility of using the language Processing in the study of school Informatics course. The essence of using the programming language Processing for solving problems of the school course of computer science is shown.

Key words: pedagogy, Informatics, programming, Processing.

Время не стоит на месте, новые технологии активно внедряются в нашу жизнь. Новые оборудования, аппаратура, усовершенствованные машины – все подвергается трансформации. Не стала исключением и школьная программа. Учитель XXI века – это, прежде всего, педагог, который поддается всем нововведениям и успешно их реализует. ФГОС активно внедряет новшества в школьный процесс – наличие межпредметной связи, создание проблемной ситуации на уроке вместо традиционной подачи уже готового материала, поисковые методы. Старые методы преподавания заменяются новыми, тем самым оставляя позади традиционный подход к обучению.

Актуальным на сегодняшний день предметом является информатика. Введение автоматизированной техники основано на составлении различных компьютерных программ и алгоритмов. Чтобы подготовить высококачественных специалистов, необходимо уже со школьных лет приучать детей к программированию. На уроках информатики школьников учат программировать на языке Pascal (Паскаль), однако в нынешнее время этот язык устаревает. Поэтому можно предложить использовать в школе более современный язык программирования, не такой сложный, как C++, и не такой «медленный», как Java, но который бы совмещал в себе плюсы обоих. Таким языком мог бы стать, на наш взгляд, язык программирования Processing.

Как уже было отмечено, Processing это профессиональный язык программирования, основанный на Java и C++. На Processing можно научиться составлять различные мультимедийные приложения: анимации, ролики, игры. Это гораздо увлекательнее и действительно заинтересовывает детей своей неординарностью, в сравнении с составлением простых вычислительных программ на Паскале. Учащиеся могут проявить свои творческие способности, свою индивидуальность, воспитать в себе целеустремленность, усидчивость и развить воображение. Дети не только учатся программировать, они составляют логические цепочки, используют знания в области английского языка, математики и информатики, даже знания законов физики могут помочь создать наиболее реалистичные проекты.

Рассмотрим актуальный пример для 7 класса из сборника задач А.А. Быкова [1].

Задача 1: Вычисление гипотенузы треугольника. Определите функцию double f(double x, double y), которая вычисляет и возвращает длину гипотенузы прямоугольного треугольника, когда две другие стороны x и y известны.

Решение:

```
void setup(){
 float x = 3;
 float y = 4;
 float z = f(x,y);
```

```
 println("Гипотенуза z=",z);
}
float f(float x, float y)
{
float temp=sqrt(x*x+y*y); // Вычислим гипотенузу прямоугольного
// треугольника
return temp;
}
```

Результат в файле протокола:

Вычислим гипотенузу. Если стороны равны: x=3, y=4, то гипотенуза z=5.

А вот задача, которая встречается на экзамене по информатике (ЕГЭ).

Задача 2. На обработку поступает последовательность из четырёх неотрицательных целых чисел (некоторые числа могут быть одинаковыми). Нужно написать программу, которая выводит на экран количество делящихся нацело на 4 чисел в исходной последовательности и максимальное делящееся нацело на 4 число. Если делящихся нацело на 4 чисел нет, требуется на экран вывести «NO» [2].

Решение:

```
void setup(){
 int n = 4;
 int maximum, count;
 count = 0;
 int[] x={2,4,3,8};
 maximum = x[0];
 for (int i = 0; i < n; i++) {
 println(x[i]);
 if (x[i] % 4 == 0) {
   count++;
     if (x[i] > maximum){
     maximum = x[i];
     }
   }
 }
 if (count > 0) {
 println("count="+ count);
 println("max="+ maximum);
 }
 else
println("NO");
}
void draw(){}
```

Результат в файле протокола:

2

4
3
8
count=2
max=8

Как видно, ответ зависит от исходных данных. Меняя исходные данные массива x[i], учащиеся могут проверить работу алгоритма и убедиться в его устойчивости. Так же они смогут проявить свою инициативу и создать абсолютно новую программу или описать часть кода с помощью какой-либо функции.

Таким образом, благодаря изучению и применению языка Processing на уроках информатики, учащиеся смогут окунуться в современный мир программирования и научиться создавать востребованные материалы. Используя такие межпредметные связи, как математика, английский язык, физика и история, дети не только будут охватывать весь школьный курс, но и углублять свои знания в данных областях. Школьники смогут проявить свои индивидуальные качества, творческие способности и познать мир будущего. Создавая мультимедийные приложения, учащиеся почувствуют себя настоящими программистами и, вдохновившись, в будущем смогут создавать великие проекты.

Использованные источники:

1. А.А. Быков/Сборник задач по программированию с решениями// Быков А.А. URL: http://abkov.ru/rvsn/pgm/examena-2014-vo1-x10.pdf (дата обращения: 13.05.2018).
2. http://bsoh1.tat.rusobr.ru/IKT/EGE/ege2016web/ege24-C1.htm (дата обращения: 20.05.2018)

УДК 330.88

Щерба А.В.
студент 2 курса
направление «Экономика»
Оренбургский филиал РЭУ им. Г. В. Плеханова
научный руководитель: Варавва М.Ю., к.э.н.
старший преподаватель
Россия, г. Оренбург

СОЦИАЛЬНЫЕ ИННОВАЦИИ: В РОССИИ И В МИРЕ

Аннотация

В данной статье раскрывается понятие «социальные инновации». Объясняется необходимость социальных инноваций для улучшения жизни людей. Раскрываются основные особенности развития социальных инноваций в России и в мире.

Ключевые слова: социальная сфера, социальные инновации, новаторство, социальные проблемы общества.

Shcherba A.V.
Student 2 course, direction "Economics"
Orenburg Institute of «Plekhanov Russian University of Economics»
Russia, Orenburg
Scientific adviser: Varavva M.Y.
candidate of economic sciences, senior lecturer

SOCIAL INNOVATIONS: IN RUSSIA AND IN THE WORLD

Annotation

In this article, the concept of "social innovation" is revealed. The need for social innovations to improve people's lives is explained. The main features of the development of social innovations in Russia and in the world are revealed.

Key words: social sphere, social innovations, innovation, social problems of society.

В современных условиях социальная сфера представляет собой совокупность социальных отношений и условий, влияющих на характер и поведение людей, охватывающих интересы различных социальных общностей, интересы общества и личности, отношений труда, быта, культуры, здравоохранения, социального обеспечения. В наше время в обществе создаются и развиваются все новые социальные устои, поведение и социальная политика, тем самым социальная деятельность приобретает все большую значимость. Поэтому современные организации и учреждения, осуществляющие свою деятельность в социальной сфере, должны адаптироваться к изменяющимся реалиям окружающего мира, предвидеть тенденции грядущих изменений. В ходе решения этой задачи разрабатываются и внедряются различные нововведения в социальной сфере нашего общества. Именно они все чаще определяются учеными как

социальные инновации. Для осуществления поставленной задачи постоянно создаются и вырабатываются нововведения широкого спектра, направленные на социум. Данный процесс можно обозначить как “социальные инновации”. Социальные инновации – это новые стратегии, концепции, идей и организации, которые способствуют решению социально-значимых задач, вызывающие социальные изменения общества: от условий труда и образования до развития общества и здравоохранения. Социальные инновации распространяются во всём мире, поскольку люди понимают, что настало время работать сообща, чтобы найти новые решения проблем, стоящих перед нашим обществом. Новые инициативы предлагаются повсеместно: научно – исследовательскими организациями, компаниями или независимыми организациями. Существуют различные определения социальных инноваций, но все определения имеют один общий пункт: взаимодействие с целью достижения устойчивого общества.

Термин «социальная инновация» в его современном значении связывают с именем Мухаммада Юнуса, лауреата нобелевской премии мира за спасение от нищеты миллионов людей. Первые социальные инновации начали широко обсуждаться в 1960-х годах в работах таких авторов как Питер Друкер и Майкл Янг. Этот термин также появлялся в работах французских писателей 1970-х годов. Однако темы и концепции социальных инноваций существовали задолго до этого. Бенджамин Франклин, например, говорил о небольших изменениях внутри социальной организации общества, которые могли бы помочь решить повседневные проблемы. Многие радикальные реформаторы 19-го века, например Роберт Оуэн, основатель профсоюзного движения, продвигал инновации в социальной сфере. Все крупнейшие социологи, включая Карла Маркса и Макса Вебера, говорили о глубоких социальных изменениях. Исследования социальных инноваций стали довольно популярны в XX веке.

Согласно результатам исследования, проведенного Frost & Sullivan в сотрудничестве с компанией Hitachi Europe Ltd. существует пять мега-тенденций и, соответственно, пять областей, в которых социальные инновации могут помочь решить задачи, стоящие перед человечеством:

– Урбанизация. К 2025 г. в результате массовой миграции более 35 городов по всему миру превратятся в гигантские мегаполисы и, соответственно, крупные экономические центры.

– Интеллектуальность, как новая экологичность. «Зеленые» продукты и услуги будут все активнее улучшаться или даже заменяться «умными» продуктами и услугами.

– Энергетика. Вопросы защиты окружающей среды стали катализатором инноваций в сфере управления энергоэффективностью, таких как «умные» электросети, обеспечивающие контроль, наглядное отображение инфраструктуры и более экологичное, надежное и интеллектуальное энергопотребление.

– Мобильные технологии. Перед городской мобильностью и логистикой открываются широкие перспективы развития: по прогнозам, к 2020 г. почти 1 млн. парковок будут оборудованы системами управления парковочным пространством, предоставляющими водителям нужную им информацию в режиме онлайн; так же во всем мире развивается сеть высокоскоростных железнодорожных линий, которые свяжут не только города и страны, но даже континенты.

– Здравоохранение. Смещение акцента с лечения на профилактику заболеваний посредством своевременной диагностики, интеллектуальные лекарства, виртуальные больницы и электронные документы – все это благодаря социальным инновациям становится реальным.

Развитие социальных инноваций в наибольшей степени распространено в США и в странах Европы. Здесь практически при каждом ВУЗе есть лаборатория социальных инноваций, для них это уже давно устоявшийся термин. В этих странах идея социальных инноваций стала вектором политического развития, который сломал границы между государством, частной сферой и гражданским обществом. Проведение социальных инноваций в Европе стало распространенной практикой еще в 2009 г., когда была принята «Стратегия Европы-2020», где отражены предложения различных социальных инноваций общественных активистов и инноваторов.

Перечислять зарубежные социальные инновации, которые уже сделали жизнь людей лучше, можно довольно долго, поэтому целесообразно привести лишь несколько примеров:

– «Съедобный дрон». Дрон Pouncer компании Windhorse Aerospace разработан для доставки гуманитарной помощи в отделенные регионы, где нет удобных дорог. Его рама изготовлена из деревянных реек, крылья заполнены пищей, а защитных чехол можно использовать как материал для строительства укрытия.

– «Протез за два часа». 80% людей с ампутированными конечностями не имеют финансовой возможности получить протез. Немецкий стартап AMPARO значительно упростил и ускорил процесс, став победителем конкурса инженерных инноваций.

– Очистка океана. Изобретение голландского предпринимателя Бойана Слата — надувные буйки, образующие береговую линию, куда попадает весь мусор. Boomy McBoomface оснащен конвейером, который поднимает мусор в центральную башню для переработки.

– Сканирование глаз. В феврале ЕС ввел систему сканирования при покупках в продуктовых магазинах, расположенных в лагерях беженцев. Она надежнее, чем обычные пластиковые карты, которые легко теряют и крадут.

Современные зарубежные социальные инновации помогают решать различные социальные проблемы, связанные с экологией, здравоохранением,

бедностью, образованием и многим другим.

Что касается России, то сегодня в нашей стране в обновлении нуждаются все аспекты социальной сферы. Так сложилось, что в нашей стране социальная сфера очень консервативна. Люди привыкают жить в определённых условиях и опасаются перемен даже там, где они крайне необходимы. Практически все инновации в социальной сфере принимаются без учёта позиций самих граждан.

На рисунке 1 представлен рейтинг значимости основных социальных проблем современной России по данным опроса ВЦИОМ (Всероссийский центр изучения общественного мнения), в результате которого было опрошено 1600 человек в 140 населённых пунктах в 42 областях, краях и республиках России

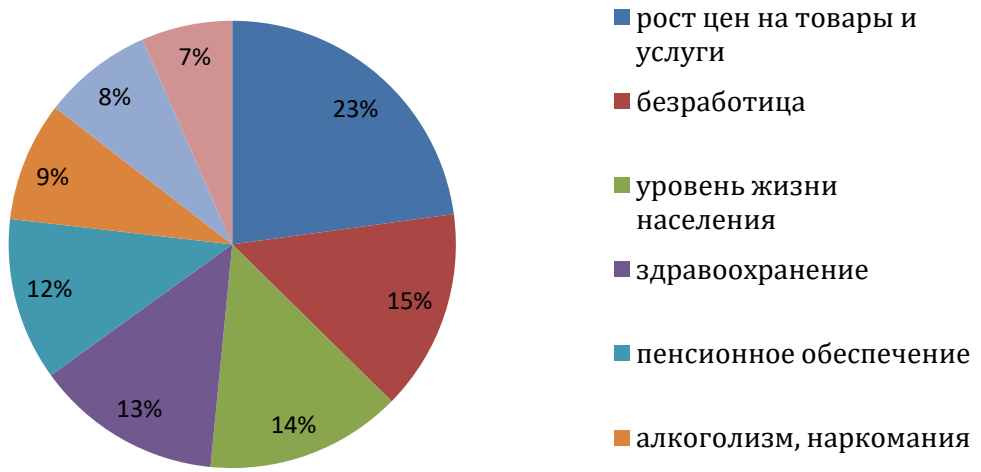


Рисунок 5. Наиболее актуальные социальные проблемы в России (по данным ВЦИОМ)

Наиболее значимой проблемой респонденты считают рост цен на товары и услуги, на них приходится почти четверть отданных голосов, далее следуют такие социальные проблемы как безработица и низкий уровень жизни населения, здравоохранение, пенсионное обеспечение, алкоголизм и наркомания, социальное положение молодежи, образование. Это далеко не весь список наиболее остросоциальных проблем, встающих на пути развития государства и общества в России.

В России социальная сфера развивалась и развивается в значительной степени за счет бюджетов государства. Это происходит потому, что для большинства российских компаний социальные инновации и социальные инвестиции сводятся к традиционной благотворительной политике, маскируемой под социальную ответственность бизнеса. Что касается возможности частичного инвестирования в инновационные технологии, то оно сдерживается, с одной стороны, недостаточным информационным обеспечением, а с другой - отсутствием чётких государственных гарантий и преференций.

Например, здравоохранение является одной из первых социальных сфер, в которых начались инновационные изменения в России. В области инвестирования в медицинские инновации основным инвестором в передовые медицинские технологии выступает государство. Нововведения в сфере здравоохранения осуществляются в виде создания новых технологий, медицинских приборов, препаратов, лечебных методик, или организационных процессов, внедряемых в производство товаров или оказание услуг. Но несмотря на рост инвестиций в здравоохранение, Россия заметно отстаёт от передовых стран по объёмам финансирования и показателям, определяющим уровень развития медицинской науки. В большинстве стран мира ассигнования на «науки о человеке» составляют не менее 30% от общих затрат на фундаментальные исследования. Для успешного развития медицины необходимо правильное сочетание ясных государственных гарантий населению и равных прав всех участников рынка вне зависимости от форм собственности.

Тем не менее, в России тоже имеются интересные примеры социальных инноваций. Одним из самых ярких является «Ecopad». Идейный вдохновитель компании работал в типографии и, из большого количества ненужной бумаги начал делать блокноты, украшения, записные книжки, привлекая к работе многодетных мам.

В России «социальные инновации»- новый термин, который только начинает получать распространение и ассоциируется с такими понятиями, как государственно-частное партнерство, корпоративная социальная ответственность, социальное предпринимательство и благотворительность. У нас в стране существует федеральная программа для социальных предпринимателей – «социальные инновации», а также Агентство Социальных Инвестиций и Инноваций. Однако для большинства российских компаний социальные инновации и социальные инвестиции сводятся к традиционной благотворительной политике, маскируемой под социальную ответственность бизнеса.

В нашей стране готовность населения к социальным инновациям правильнее было бы назвать страхом перед переменами. Чтобы в современной России социальная инновация была признана и поддержана обществом, она должна исходить от высшей (президентской) власти, восприниматься людьми как направленная на укрепление патерналистской роли государства, то есть оцениваться как дающая человеку какое-либо благо. Лишь на условиях прямого взаимодействия в России власти и общества, власти и бизнеса социальные инновации смогут успешно реализоваться.

Таким образом, Россия должна, в первую очередь, оказывать информационную поддержку этому направлению и, имея возможность заимствовать зарубежный опыт, выработать свою политику поддержки социальных инноваций с учетом локальных особенностей и российского менталитета.

Использованные источники:

1. Варавва М.Ю. Витальные ресурсы российского человеческого капитала: индикаторы состояния, факторы формирования и тренды развития// Вестник НГУЭУ.2016.№4.с.238-252/
2. Варавва М.Ю.«Зеленые» инновации как условие обеспечения экологической безопасности социума//В сборнике: Экономическая безопасность России: вызовы XXI века/ Материалы II международной (заочной) научно-практической конференции. 2017. С. 28-31.
3. Евтушенков В.П. Инновационное развитие — основа модернизации экономики России / Ред. Совет: В.П. Евтушенков, С.В. Кириенко, А.Б. Чубайс. М.: ИМЭМО РАН, ГУ-ВШЭ, 2008. — 168 с.
4. Нагорнова А.Ю. Социальные инновации: Учебное пособие для студентов по специальности «Социальная работа». - Ульяновск: УлГУ, 2003. – 87 с.
5. Политика ЕС в области инновационного развития должна поддерживать экономический рост [электронный ресурс] URL: http://masters.donntu.org/2013/iem/stepanov/library/ar4.pdf (дата обращения 29.04.2018)
6. Туркин С. (директор агентства «Социальные Инвестиции) О пользе социальных инноваций. [электронный ресурс] URL: http://www.trainings.ru/library/articles/?id=13503 от 24.01.2011 г. (дата обращения 29.04.2018)

УДК 330.55

Щерба А.В.
студент 2 курса
направление «Экономика»
Оренбургский филиал РЭУ им. Г. В. Плеханова
научный руководитель: Снатенков А.А., к.э.н.
доцент
Россия, г. Оренбург

ФАКТОРНЫЙ АНАЛИЗ ТЕМПОВ РОСТА ВАЛОВОГО ВНУТРЕННЕГО ПРОДУКТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация.

В данной статье проведен анализ факторов, оказывающих свлияние на темпы роста валового внутреннего продукта России. Методическую базу составили корреляционно – регрессионный анализ, а также табличные и графические методы представления информации. Данные были обработаны при помощи встроенного пакета анализа данных в Microsoft Office Excel.

Ключевые слова: многофакторный анализ, корреляционный и регрессионный анализ, ВВП, инвестиции в основной капитал.

Shcherba A.V.
Student 2 course, direction "Economics"
Orenburg Institute of «Plekhanov Russian University of Economics»
Russia, Orenburg
Scientific adviser: Snatenkov A.A.
candidate of economic sciences, docent

FACTOR ANALYSIS OF THE GROWTH TERMS OF GROSS DOMESTIC PRODUCT OF THE RUSSIAN FEDERATION

Annotation.

This article analyzes the factors that exert a link to the growth rates of Russia's gross domestic product. The methodological basis was formed by correlation-regression analysis, as well as tabular and graphical methods of information representation. The data was processed using the built-in data analysis package in Microsoft Office Excel.

Key words: multifactorial analysis, correlation and regression analysis, GDP, investments in fixed assets.

Основная задача экономической статистики - анализ показателей, характеризующих экономическую ситуацию страны. Одним из таких важнейших макроэкономических показателей является валовой внутренний продукт. Исчисление валового внутреннего продукта облегчает международные сопоставления уровней и темпов экономического развития, структуры народного хозяйства, позволяет углубить экономический анализ на макроуровне, что важно для изучения многих аспектов и факторов

экономического роста. Выбранная тема является актуальной, так как для эффективного функционирования экономической политики государства и принятия им правильных решений, связанных с рыночными отношениями экономическими субъектами, для того, чтобы домашние хозяйства могли в полной мере удовлетворять свои материальные потребности и т.д., необходимо проводить факторный анализ ВВП и строить правильные выводы, на которые в дальнейшем будет опираться каждый субъект экономики, желающий получить максимально возможные результаты от своей экономической деятельности.

По данным выборочных обследований ВВП, проводимых Федеральной службой государственной статистики РФ, было проведено представленное исследование интенсивности изменения валового внутреннего продукта России за 2002-2016гг. Наглядно динамику можно проследить на рисунке 1.

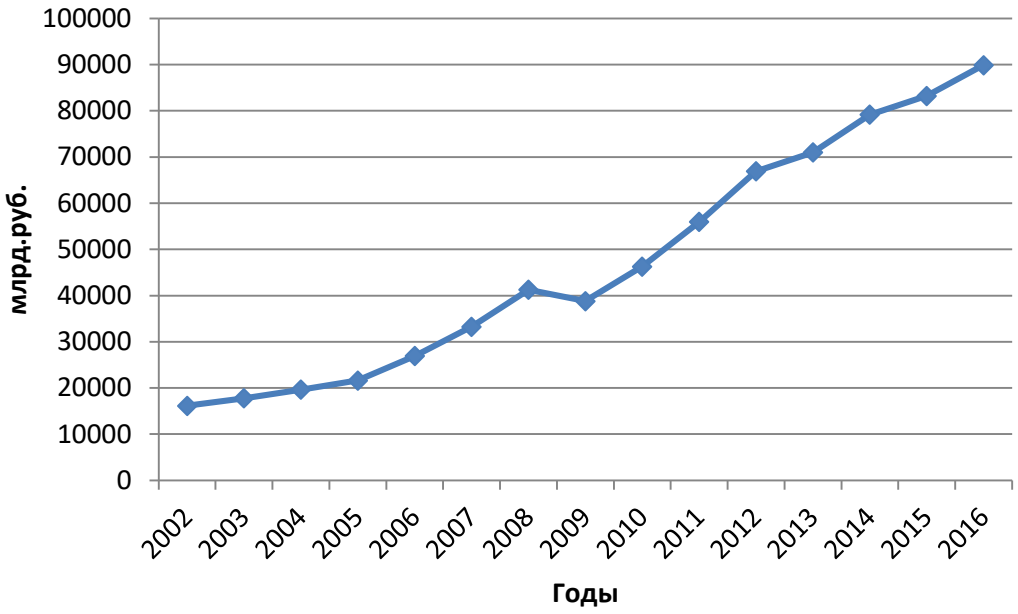


Рисунок 6 - Валовой внутренний продукт России (в текущих ценах), млрд.руб

На графике видно, что в целом, ВВП России имеет тенденцию к росту. Спад наблюдается лишь в период кризиса в 2008-2009 годах, но уже в период 2010-2012 гг. в России наблюдается некоторый рост ВВП по сравнению с падением немногим ранее.

Проведем многофакторный анализ, в качестве результативного признака (У) примем темпы роста ВВП на душу населения, ППС, %. Выявим существенность влияния на уровень ВВП России экономических факторов, таких как:

X1-Число убыточных организаций, шт.

X2-Число прибыльных организаций, шт.

X3- Темпы роста среднедушевых денежных доходов населения (в месяц), %

X4-Уровень занятости населения, в среднем за год, %

X5- Темпы роста оборота розничной торговли в расчете на душу населения, %

X6- Темпы роста сальдированного финансового результата (прибыль минус убыток) организаций, %

X7- Темпы роста инвестиций в основной капитал на душу населения, %.

В результате применения алгоритма корреляционного анализа была получена матрица парных коэффициентов корреляции, которая представлена в таблице 1.

Таблица 1- матрица парных коэффициентов корреляции

	У	***X1***	***X2***	***X3***	***X4***	***X5***	***X6***	***X7***
У	1							
X1	0,297887	1						
X2	0,382803	0,55534	1					
X3	0,307966	0,060009	0,099109	1				
X4	-0,44776	-0,76702	-0,25211	-0,16225	1			
X5	0,875634	0,338979	0,248414	0,250485	-0,57945	1		
X6	0,144553	0,122119	0,262412	0,370089	-0,37549	-0,03632	1	
X7	0,935996	0,271225	0,342156	0,269459	-0,53005	0,915833	0,14537	1

По матрице, представленной в таблице 1, можно сделать вывод, что наиболее тесную связь с результативным признаком У имеют такие факторы как число убыточных организаций (X1), уровень занятости населения (X4), темпы роста оборота розничной торговли (X5) и темпы роста инвестиций в основной капитал (X7). Так как факторы X1, X4, X5 и X7 мультиколлинеарны, то выберем фактор оказывающий наибольшее влияние. Наиболее тесная связь показателей выявлена между темпами роста ВВП на душу населения и темпами роста инвестиций в основной капитал на душу населения (X7=0,94).

В ходе пошагового регрессионного анализа, для проведения статистического анализа мы отобрали 1 фактор: X7 — Темпы роста инвестиций в основной капитал на душу населения, %. С применением пакета Excel были получены результаты, которые представлены на рисунке 2.

ВЫВОД ИТОГОВ				
Регрессионная статистика				
Множественный R	0,935995777			
R-квадрат	0,876088094			
Нормированный R-квадрат	0,866556409			
Стандартная ошибка	1,938005695			
Наблюдения	15			
Дисперсионный анализ				
	df	*SS*	*MS*	*F*
Регрессия	1	345,2138344	345,2138344	91,9132439
Остаток	13	48,82625894	3,755866073	
Итого	14	394,0400933		
	Коэффициенты	*Стандартная ошибка*	*t-статистика*	*P-Значение*
Y-пересечение	66,05566563	4,131913137	15,98670239	6,27546E-10
Переменная X 7	0,333519	0,034788166	9,587139506	2,928E-07

Рисунок 7- Результаты регрессионного анализа фактора X7

В ходе расчета получено следующее уравнение регрессии:

$$У=66,06+0,33*X7$$

Полученное уравнение позволяет сделать вывод о том, что в среднем с увеличением темпов роста инвестиций в основной капитал на душу населения на 1%, темп роста ВВП России на душу населения возрастет на 0,33%.

Связь между признаками тесная и прямая, так как множественный коэффициент корреляции равен 0,94. То есть, с увеличением темпов роста инвестиций в основной капитал темпы роста ВВП так же будут увеличиваться. Коэффициент детерминации равен 0,88, значит, 88% вариации темпов роста ВВП зависит от темпов роста инвестиций в основной капитал, а на остальные неучтенные факторы приходится 12%.

Оценку надежности уравнения регрессии в целом и показателя тесноты связи, дает F-критерий Фишера. По данным рисунка 2, Fфакт = 91,9. Fтабл=4,6. Так как Fфакт>Fтабл (91,9>4,6), то нулевая гипотеза отклоняется, и уравнение регрессии является статистически значимым. Следовательно, полученное значение не случайно, оно сформировалось под влиянием существенных факторов, то есть подтверждается статистическая значимость всего уравнения и показателя тесноты связи.

Оценка статистической значимости параметров регрессии проверяется с помощью t-статистики Стьюдента. По данным рисунка 2, ta=15,99, tb=9,59, а tтабл=2,16. Так как ta> tтабл, tb> tтабл, параметры регрессии являются статистически значимыми.

Таким образом, анализ темпов роста валового внутреннего продукта России за 2002-2016гг. выявил тенденцию к увеличению этого фактора. Уровень валового внутреннего продукта России с каждым годом медленно, но стабильно растет. Наибольшее влияние на данный фактор оказывают инвестиции в основной капитал. Анализ, проведенный в работе, позволил выявить тесную связь между данными экономическими показателями. Следовательно, для поддержания роста ВВП, и даже для ускорения его темпов роста необходимо, в первую очередь, увеличивать инвестиции в основной капитал.

Использованные источники:
1. Елисеева И.И. Практикум по эконометрике: учеб. пособие / под ред. И.И. Елисеевой. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Финансы и статистика, 2008. – 344с.
2. Снатенков А. А., Тимофеева Т. В. Статистическое исследование факторов формирования просроченной задолженности по кредитам российского банковского сектора // Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии. — 2017. — № 7–1. С. 137–144.
3. Валовой внутренний продукт; В текущих основных ценах на душу населения //Интернет-портал Федеральной службы государственной статистики: http://www.gks.ru/

УДК 339.722

Щерба А.В.
студент 2 курса
направление «Экономика»
Оренбургский филиал РЭУ им. Г. В. Плеханова
научный руководитель: Огородникова Е.П., к.э.н.
доцент
Россия, г. Оренбург

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ МИРОВОГО РЫНКА ЗОЛОТА

Аннотация

В данной статье на основе данных мировых рынков драгоценных металлов проведен анализ мирового рынка золота, выявлены основные тенденции цен на золото, изучены прогнозы уровня цен на золото.

Ключевые слова: золото, драгоценные металлы, мировой рынок золота, фиксинг, цены на золото.

Shcherba A.V.
student 2 course, direction "Economics"
Orenburg Institute of «Plekhanov Russian University of Economics»
Russia, Orenburg
Scientific adviser: Ogorodnikova E.P.
candidate of economic sciences, docent

MODERN STATUS OF THE WORLD GOLD MARKET

Annotation

In this article on the basis of data of world markets of precious metals the analysis of the world gold market is carried out, the basic tendencies of the prices of gold are revealed, forecasts of the level of the prices of gold are studied.

Keywords: gold, precious metals, world gold market, fixing, gold prices.

Важным сегментом рынка драгоценных металлов является рынок золота. Его непрерывное функционирование осуществляется за счет постоянного роста стоимости драгоценных металлов, поскольку они

являются отличной альтернативой различным нестабильным валютам. Котировка золота рассматривается в качестве критерия, на основе которого выполняется оценка макроэкономической деятельности различных государств. Отличительными особенностями мирового рынка золота является то, что, во-первых, золото используется фактически всеми государствами в качестве страхового и резервного фонда, а еще большие объемы золота имеются у населения в качестве, например, ювелирных урашений или монет.[3]

Самые крупные золотые резервы стран (в тоннах) за последние 8 лет представлены в таблице 1 (данные Всемирного золотого совета по состоянию на март 2018 года).

Таблица 1- Золотые резервы стран

Страна	01.01.2010г.	01.03.2018г.	Темпы роста (01.03.2018г. к 01.01. 2010г.)
США	8133,5	8133,5	100,00%
Германия	3401,0	3373,6	99,19%
Италия	2451,8	2451,8	100,00%
Франция	2435,4	2436,0	100,02%
Россия	788,6	1880,5	238,46%
Китай	1054,1	1842,6	174,80%
Швейцария	1040,1	1040,0	99,99%
Япония	765,2	765,2	100,00%
Нидерланды	612,5	612,5	100,00%
Турция	116,1	582,2	501,46%

Бесспорный лидер по объёму золотых запасов во всем мире – это США. Запасы золота занимают 74 % валютного резерва данной страны и опережают Германию – своего соседа по таблице, в несколько раз. Россия входит в пятерку лидирующих стран и за 2010-2018гг. увеличила свои золотые резервы более чем в два раза. Наращивание объемов российского золотого запаса продолжается и сейчас. Рост золотовалютных резервов может помочь в стабилизации рубля и в поднятии кредитного рейтинга государства на мировом финансовом рынке. Но Россия не оказывает ощутимого влияния на мировой рынок золота. Тем не менее, российские ресурсы и запасы драгоценного металла привлекают внимание многих золотодобывающих компаний, в том числе самых крупных.[1]

Мировой рынок золота работает круглосуточно, не прекращая работу ни на минуту. Открываются рынки Дальнего Востока, Новой Зеландии, далее по часовым поясам подключаются Сидней, Токио, Гонконг, Сингапур, а заканчивается день в Нью-Йорке. В настоящее время функционируют свыше 50 рынков золота по всему миру (в Азии 19 рынков, в Америке – 14, в Европе – 11, в Африке — 8). Самая крупная и одна из старейших торговых площадок мира — это London Metal Exchange (LME). Лондонская биржа металлов является центром международной торговли "солнечным" металлом. В ее состав входит 10 крупнейших британских банков. Стоимость

золота, установленная именно на Лондонской бирже металлов, оказывает определяющее значение при установлении цены драгметаллов на прочих мировых биржах, осуществляющих подобные торги. Всем известный лондонский фиксинг устанавливает цены на золото и за этим можно проследить онлайн из любой точки мира. Цена на золото, устанавливаемая Лондонской биржей, то есть ее фиксинг, показывает активность различных компаний, контролирующих рынок золота в мире. На рисунке 1 представлены мировые цены на золото за последние 10 лет по данным LBM. [5]

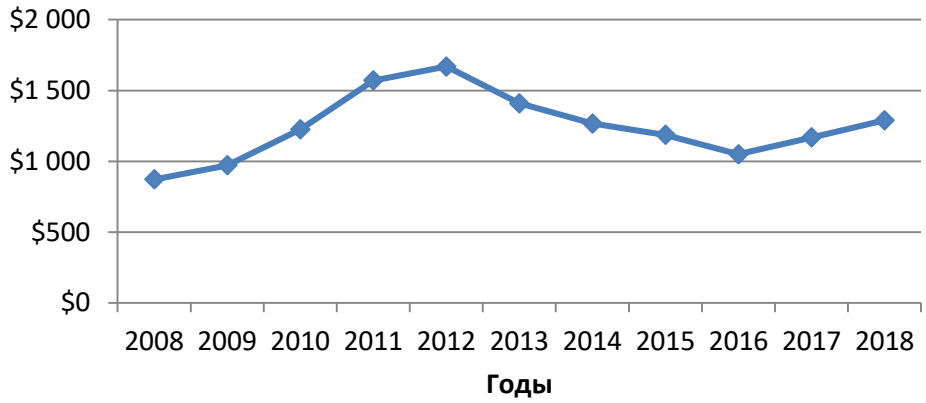


Рисунок 1. Мировые цены на золото за 01.01.2008-01.03.2018гг., $ за унцию

Курс золота за последнее десятилетие медленно, но все-таки стремится вверх. Для этой тенденции характерно следующее движение: стоимость одного грамма или унции золота может резко подниматься вверх, но очень медленно снижаться. А это значит, что покупка желтого металла и вклад в него основных средств – достаточно выгодное капиталовложение, которое характеризуется цикличностью.

Но все же курс золота за последние 10 лет не может не удивлять. Если на 01.01.2008г. за унцию золота просили 871 доллар, то на 01.01.2012 г., стоимость повысилась до 1571,5$, то есть почти в два раза всего лишь за три года. Причина такого резкого скачка – всем известные события сентября 2011 года, которые происходили в США. Мировой финансовый кризис способствует тому, что многие инвесторы, производившие сделки с различными товарами и валютами всех стран для инвестирования своих капиталов, предпочитают сохранять сбережения в желтом металле, который за последние годы практически не потерял стоимости. [2]

Наряду с кризисом, существует несколько важнейших факторов, непосредственно влияющих на стоимость золота:

– Колебания курса американского доллара;

– Внешнеэкономические связи между странами;

– Развитие инновационных технологий, которые могут упростить добычу золота;

– Спрос на ювелирные изделия;

– Растущие затраты на энергоносители;

– Политическая ситуация в мире.[4]

По мнению Всемирного совета по золоту тренд на рынке золота в следующем 2019 году продолжится. В декабрьском издании "Gold Investor" сообщается, что на фоне роста акций и повышения ставок в США золото всё равно смогло показать хорошую динамику в этом году. По мнению аналитика John Reade, денежная политика ЦБ США будет оставаться в 2018 году одним из решающих факторов для цены золота. На следующий год ФРС США запланировала дальнейшие повышения процентных ставок, а также сокращение своего баланса.[6]

Аналитики британского инвестиционного банка HSBC считают, что цена золота в последующие годы будет иметь позитивное развитие, несмотря на ожидание более жёсткой денежной политики со стороны ФРС США.

Согласно прогнозу банка HSBC, средняя стоимость золота в 2019 г. составит 1330$ за одну тройскую унцию.

Интересное мнение у аналитика Марка Бристоу (управляющего директора добывающей компании Randgold Resources Ltd.). Марк говорит, что с начала 2019 года на мировом рынке будет просматриваться дефицит предложения золота, в случае если цена на него будет по-прежнему оставаться в пределах 1000-1400 долларов за одну тройскую унцию. Такое положение дел может спровоцировать стремительный рост золота.[6]

Очевидно, что в условиях экономической нестабильности население пытается сохранить свои сбережения в «твердой валюте». Кроме того, известно, что золотые запасы иссякают, и производители оперируют данным фактом, увеличивая цены на драгоценный металл. По мнению экспертов, цена золота увеличится в среднем на 5%.

Таким образом, можно точно сказать, что и крупнейшие всемирные банки, и большинство аналитиков настроены оптимистично по развитию ситуации на мировом рынке золота в 2019 году.

Золото играет немалую роль в экономической системе всего мира, хотя и не является на прямую средством платежа и денежного обращения. На современном этапе рынок золота успешно функционирует на территориях почти всех стран мира, а цены на мировом рынке золота имеют тенденцию к росту. Инвестиции в золото – надежный способ сохранить и, возможно, даже увеличить свои сбережения.

Использованные источники:

1. Харуко Ф. Мировое золото // Междунар. жизнь. - 2001. - N 8. - 97с.
2. Горохов, А.А. Особенности производства и реализации золота на международных рынках/ А.А. Горохов, П.Р. Пайкович// Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2017 - № 2. – С. 49
3. Огородникова Е.П. АКЦИЗЫ, И ИХ ВЛИЯНИЕ НА РОСТ ЦЕН Аграрный вестник Верхневолжья. 2017. № 3 (20). С. 81-84.
4. Золотодобыча: геология, горное дело, обогащение, металлургия,

консалтинг// Итоги добычи золота в 2015 году/Добыча золота в странах мира/Thomson Reuters, GFMS Gold Survey. [электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: https://zolotodb.ru/articles/other/world/11444 (дата обращения 29.04.2018)
5. London Metal Exchange. [электронный ресурс] URL: https://www.lme.com/
6. Прогноз банка HSBC: золото будет постепенно расти до 2019 г. [электронный ресурс] URL: http://gold.ru/news/prognoz-banka-hsbc-zoloto-budet-postepenno-rasti-do-2019.html

УДК 316.42

Щетинина Н.Е.
преподаватель
кафедра математики и информатики
«Ставропольский Государственный Педагогический Институт»
филиал в г. Ессентуки
Россия, Ставропольский край, г. Ессентуки

Я ЛЮБЛЮ РОССИЮ. Я ГОРЖУСЬ РОССИЕЙ.

Аннотация. Данная статья содержит утверждение, что в современной России есть чем гордиться, для аргументации приводится перечень ярких событий последних лет. Главная мысль уложена в словосочетании «горжусь Россией», также читателю задаётся вопрос о том, может ли он сказать «Я горжусь Россией».

Ключевые слова: Россия, гордиться, современный, страна, любовь, достижение, каждый, событие, история.

Shchetinina N.E.
Math's and IT Chair teacher
«Stavropol State Pedagogical Institute» in Essentuki
Branch of SGPI in Yessentuki, Russia

I LOVE RUSSIA. I AM PROUD OF RUSSIA.

Annotation. This article contains the statement that in modern Russia there is something to be proud of, a list of bright events of recent years is given for the argumentation. The main idea is expressed in the phrase "I am proud of Russia", the reader is also asked the question whether he can say "I'm proud of Russia."

Keywords: Russia, proud, modern, country, love, achievement, everyone, event, history.

Высказываться о любви к России у нас пока не вошло в норму, но наступил час, когда гордость за свою страну уже чувствует каждый её житель. Популярность нашего президента и его старания, укрепляет в нас надежду на хорошее будущее. С каждым годом гордость народа растет. Бесспорным является то, что Россию снова называют великой. Большая часть россиян любят свою страну за ее красивую природу. Ценят и дорожат своей историей и с гордостью относятся к достопримечательностям. Многие

граждане высказывались по поводу любви к своей родине из-за людей, которые тут живут, характера и ценностей их души. Есть и такие кому очень нравится то, что только в России так много различных наций. *Какова популярность темы о любви к России*?

Сегодня популярность любой темы легко выяснить в поисковике, набрав её в качестве запроса. Запрос «горжусь Россией» по сервису Wordstat в Яндексе набирается 6144 раза, буквальное сочетание слов «люблю Россию» и «любовь к России» в качестве запроса не набирает никто. На тот же запрос «горжусь Россией», набранный в строке поиска, Яндекс выдает 53 млн. результатов и уточняет, что показывает его 4481 в месяц. Но следует учесть, что 53 млн., это далеко не стопроцентно релевантный результат, в нем собраны все вхождения в тексты этих двух слов, в том числе и несущие другой смысл. Здесь более правдивой видится цифра показов – 4481, она свидетельствует о том, сколько раз люди хотели получить такую информацию.

Другие запросы, со словами «любовь» и «Россия» несут иной смысл и сейчас нам не интересны. Например, запрос «про любовь Россия», он набирается больше 52 тысяч раз – употребляется в значении «смотреть фильм про любовь».

У России есть достижения, которыми хочется гордиться.

Принято, гордиться делами, поэтому посмотрим на дела нашей страны. Не будем заглядывать в далёкую историю, оглянемся вокруг себя, что происходит вокруг нас сегодняшних. Наверняка каждый может назвать что-то положительное и знаковое, что было сделано в его городе или поселке. Проговорите это вслух себе и своим друзьям, а затем прочтите список, который ниже, он уже обо всей России и будет дополнением к вашему. Он невелик и времени не отнимет, зато у вас получится рассмотреть тот позитив, которого в стране на самом деле очень много и он заждался, когда его, наконец, начнут замечать все, а не единицы.

Современная Россия имеет достижения, которыми можно и хочется гордиться, я горжусь Россией и не устаю говорить о том, что есть за что. Кто-то не хочет видеть созидательного настоящего, жалок такой человек, кому-то покажется, что достижений мало (но мы же всегда ненасытны), хотя на самом деле хорошего много вокруг. Давайте вспомним без шпаргалок, просто навскидку.

Что было создано нашей страной в последние несколько лет?

Что важного появилось на карте России, за что не просто не стыдно, а чем хочется гордиться.

Несколько ярких событий в жизни России.

• В 2014 году в Сочи проводились 22 зимние Олимпийские игры - событие яркое и значимое. Судите сами, до Олимпиады любители горнолыжных видов спорта говорили, что чтобы прокатиться по хорошей трассе нужно ехать куда-нибудь в Европу. Теперь же в России находится самый современный «парк» трасс для всех видов зимнего спорта. Кроме

того, Сочи стал буквально заново родившимся отличным курортным местом.

• Вместе с сочинской олимпиадой в России «ожил» высокотехнологичный проект – гоночная трасса для Формулы-1, это, кстати, самые престижные международные соревнования специально сконструированных высокоскоростных автомобилей – болидов.

• Присоединение Крыма к России принесло восторг, как после войны! Это важное историческое событие взволновало весь мир. Это событие дало подрастающему поколению возможность почувствовать, что они стали свидетелями великого исторического события.

• Построен и начал работать новый космодром «Восточный». О нем мало говорят, но это самая современная площадка для старта космических летательных аппаратов, предназначенная не только для современных ракет, но и для кораблей ближайшего будущего. В мире не существует другой площадки, способной выдержать такие же нагрузки огромной стартовой мощи от тяжелых транспортов, которые будут взлетать с российского космодрома «Восточный».

• ВПК. Без уточнений ясно, какой толчок для развития отечественной промышленности дало переоснащение армии современными специализированными техническими средствами, что в том числе увеличило количество производимых товаров бытового назначения. И это развитие происходит прямо на наших глазах.

• Российские ВКС подняли имидж армии и вооружений на международной арене, а внутри страны армейская служба снова становится престижной.

• Дальневосточный гектар. Беспрецедентная акция не только в новейшей истории, но и за весь прошлый век и даже более. Только через несколько десятилетий получится оценить масштабность этого проекта. Для дальневосточников он начал работать полгода назад, для всех граждан России меньше месяца назад, но заявок на получение своего гектара уже подано более 66 тысяч, а сделать это можно до 2035 года. Напомним, что 1 февраля 2017 года каждый житель РФ может получить 1 гектар земли на Дальнем Востоке.

• События в Сирии дает каждому из нас понять, что Россия достойна гордости, и каждый россиянин просто обязан быть патриотом.

Все перечисленное – события эпохальные, ими можно и нужно гордиться. Современная Россия излучает много позитива, список позиций для гордости гораздо больше, каждый сам может дополнить его, ведь можно говорить о продовольствии, о безопасности, о строительстве и многом другом. Конечно, у нас не все сплошь позитивно, но негативная информация в задачи этой статьи не входит.

Пусть другие хулят Россию,
Однажды совесть их подавится,
Пусть даже кликают Мессию,
С пороком им уже не справиться.

Пусть другие ругают Россию,
Однажды, здравый смысл у них проявится,
А я горжусь и люблю Россию,
Мне родина не перестанет нравиться.

(Вячеслав Иринин)

В сети есть публикации сочинений с темой о любви к России, почти во всех написаны приблизительно такие слова: Я люблю Россию, потому что у неё богатая история, которую знают все – это не цитата, это обобщение мысли.

У России есть достижения и ими хочется гордиться, а вы можете сказать «Я горжусь Россией»?

Использованные источники:

1. Кунгуров, А.А. В.В. Путин. Роль в истории. //А.А.Кунгуров - М., 2015.- 12 с.
2. Озорнина, А.Г., Куксин, А.И., Бутаков, Ф.Ф. Кем и чем гордится Россия?//Серия: Моя родина – Россия, АСТ, 2018. С. 64-65

УДК 332.1

Щетинников С.А.
студент 5 курса
Гомон И.В., к.э.н.
доцент
КГУ им.К.Э. Циолковского
Россия, г. Калуга

ВЛИЯНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ САНКЦИЙ НА ДИНАМИКУ ОБЪЕМОВ ИМПОРТА В РОССИИ

Аннотация: После вхождения Крымского полуострова в состав Российской Федерации рядом западных стран были установлены санкционные меры экономического и политического характера, негативно отразившиеся на внешнеторговых показателях страны. В статье рассмотрено влияние международных экономических и политических санкций западных стран на динамику объемов импорта Российской Федерации, дана оценка влияния ограничительных мер для экономики России.

Ключевые слова: санкции, меры ограничительного характера, эмбарго, импортозамещение, объемы импорта.

Shchetinnikov S.A.
5th year student
KSU. K. E. Tsiolkovsky
Russia, Kaluga
Gaumont I. V.
Ph. D., associate Professor
KSU.To.Uh. Tsiolkovsky
Russia, Kaluga

THE ROLE OF INTERNATIONAL SANTIONS ON DYNAMIC OF IMPORT VOLUMES ON RUSSIA

Abstract: After the entry of the Crimea into the Russian Federation, a number of western countries established a sanctions measure of an economic and political nature that adversely affected the foreign trade performance of the country. The article examines the impact of international economic and political sanctions of western countries on the dynamics of imports of the Russian Federation, and assesses restrictive measures for the Russian economy.

Keywords: sanctions, restrictive measures, embargo, import substitution, import volumes.

В 2014 году, в связи с действиями России на территории Украины, а именно, аннексией Крымского полуострова и развязыванием войны на востоке страны, рядом западных стран, против РФ были введены экономические и политические санкции. К числу стран, принявших такие меры относятся: США, страны Евросоюза, Канада и ряд других стран.

Первой страной этого списка, применившей к РФ меры ограничительного характера стала США. Так, 17 марта 2014 года в первом пакете санкций США запретила въезд в свою страну 11 лицам, имеющим Российское гражданство. Далее, 28 марта США были введены ограничения на импорт в РФ продукции военного и двойного назначения. [2, с. 25] То есть, опасаясь нарастания военной агрессии РФ в отношении Украины, Государственный департамент США вместе с американским министерством торговли установили ограничения по закупке военного вооружения для России. Затем, 28 апреля список санкций был расширен. Ограничения коснулись таких российских компаний как: ООО «Авиа Групп», банков «Собинбанк» и «Северный морской путь», группы «Стройтрансгаз», в отношении которых были ужесточены требования к заявкам на покупку любой технологической продукции, способной усилить российский военный потенциал. Так, последовательно, Россия стала лишаться возможностей импорта военной и технологической продукции из США.

Летом 2014 года, 7 июля, США были введены новые экономические санкции. Против ряда российских компаний были введены «блокирующие санкции», предусматривающие полное запрещение экспорта-импорта со стороны США и заморозку активов, находящихся в юрисдикции американских банков. Зимой, 19 декабря США был введен запрет на импорт американских товаров и услуг в Крым, а так же запрет на американские инвестиции на территории полуострова. [4]

Вторая волна санкций обрушилась на российскую экономику со стороны стран ЕС. Все так же, в связи с событиями на Украине, рядом стран ЕС с марта 2014 года, в отношении РФ были применены санкции, как персонального, так и экономического характера. 6 марта 2014 года на экстренном саммите ЕС страны-участницы сошлись на том, что в случае продолжения ведения Россией агрессивной политики в отношении Украины Евросоюз будет вынужден применить меры давления. Было запланировано 3 этапа применения санкционных мер. Здесь нас интересует 3-ий этап — так называемый этап «секторальных санкций», то есть санкций прямого давления на российскую экономику, к числу которых относятся меры финансового, торгового и военного ограничения. Такие меры, безусловно, оказали негативное влияние на объемы импорта товаров в РФ. Секторальные санкции, вступившие в силу 1 августа 2014 года, включали в себя эмбарго на поставку вооружения в РФ и поставку технологий для нефтедобывающей промышленности. Учитывая тот факт, что Россия является сырьевой страной, то, в условиях перехода всех нефтедобывающих стран на новые способы добычи нефти (глубоководная добыча, сланцевая добыча), России критически необходимы импортные технологии добычи ресурсов, или страна рискует еще больше отстать в технологическом развитии от западного мира. [1, с. 9]

Третьей страной, применившей пакет санкций в отношении РФ стала Канада. 19 декабря 2014 года Канада ввела ограничение на импорт в РФ

технологий, использующихся в нефте-газовой сфере. Всего на сегодняшний день в канадском санкционном списке числятся 176 человек (граждане России и представители ДНР и ЛНР) и 102 юридических лица (российские компании и банки, а также Донецкая и Луганская народные республики, Федеративное государство Новороссия и их структуры).

В рамках анализа влияния международных санкций на объемы импорта в России стоит коротко упомянуть об ответных мерах РФ, названных «контрсанкциями». Так с 7 августа 2014 года РФ ограничила импорт сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия из США, Норвегии, Канады, Австралии, ряда стран ЕС. Ограничение распространилось на орехи, сыры, молочную продукцию, фрукты, говядину и свинину. Позже ряд ограничений был снят, в связи с тем, что РФ не смогла наладить импортозамещение данных товаров. 11 августа того же года Россия ограничила импорт продукции легкой промышленности зарубежного производства. Так, под запрет попали: верхняя одежда, спец. одежда, одежда из кожи, меховые изделия, обувь, ткани. К слову, ограничения не коснулись товаров, поставляемых с территории Беларуси и Казахстана. В январе 2016 года Россия ограничила импорт сельхоз продукции, сырья и продовольствия из Украины. В список запрещенных продуктов попали: молочная продукция, фрукты и овощи, мясо всех видов.190

Потери от санкций, вопреки заявлениям российских политиков о их пользе для отечественного импортозамещения, оказались очень большими. Так, ВВП РФ в 2014 году составил 0,5% при прогнозе в 2,5% роста за каждый год. В 2015 году ВВП вовсе рухнул на 3%, продолжив свое падение в 2016 году, закончив его с отрицательным показателем в 0,2%. Санкции спровоцировали колоссальный отток капитала из РФ, составив в период с 2014 по 2017 год — более 280 млрд. долл. США. Санкции вынуждают РФ сокращать торговый оборот с США и Евросоюзом, который в 2015 году, по прошествии года с момента введения западных санкций, упал на 40%, равно как и импорт в РФ. Сотрудничество с Украиной, за действия в отношении которой РФ «удостоилась» западных санкций, так же стремительно падает — за 4 года (с 2014 по 2017) товарооборот и импорт соответственно сократились в 5 раз. Контрсанкции РФ скорее ударили по российскому народу, чем по западным странам, так как по данным Министерства экономического развития РФ в 2014-2015 годах цена на продовольственные товары в России выросли почти на треть (31,6%). Особенно болезненным оказался виток цен в 2015 году, после ввода РФ ответного эмбарго в отношении ЕС. [3, с. 13]

Стоит отметить, что введя запрет на импорт товаров из ЕС Россия тоже проиграла, так как для ЕС российские санкции — в худшем случае удорожание затрат на энергоресурсы, что будет стимулировать не только

190 Смирнов К.В., Слатвицкая И.И. // Импортозамещение в России: анализ состояния и перспектив развития // Москва, МЦНС «Наука и Просвещение», 2018, С. 13.

импорт сжиженного газа, в том числе и из США (на это в том числе направлены антироссийские американские санкции, в которых прямо указано, что они против «Северного потока-2»), но и развитие энергосберегающих технологий. Для России перспектива куда драматичнее. Алексей Кудрин говорит о ней так: [4] «В ближайшие шесть-семь лет мы можем не заметить ухудшения в области производительности и развития технологий. Но в конечном итоге, поскольку другие будут расти быстрее, мы это увидим, но уже будет трудно что-то изменить». Стоит отметить тот факт, что все вышеперечисленные санкции были продлены и расширены на момент 2018 года.

Таким образом, введенные против РФ западные санкции однозначно вызвали кардинальное падение объемов импортной продукции. Каждый последующий год, начиная с 2014 года, Россия уверенно теряла возможность закупать импортные товары, а соответственно несла убытки для бюджета страны, не получая поступлений от взимания импортных таможенный пошлин. Так же, в условиях, когда Россия критически зависима от импорта наукоемких товаров, технологий, продукции машиностроительного комплекса и лекарств, которые она импортировала с рынка Европейского союза, и которые она не в состоянии производить на собственной территории, Россия обрекает себя на стагнацию, падение уровня жизни населения, «утечку мозгов», отставание в экономическом развитии и на долгие годы политической и экономической изоляции. [2, с. 25]

Суть в том, что санкции, если санкционная война и дальше будет разгораться, а пока именно это и происходит, могут стоить стране будущего. Результатом этой войны может стать прохождение Россией «точки не возврата», за которой наверстывание накопившегося научного и технологического отставания станет невозможным, это будет глобальная — в том числе и социальная, и геополитическая катастрофа, по сравнению с которым размахивание контрсанкциями — не более чем самоутешение.

Не допустить развития по такому сценарию можно, лишь реализуя программу модернизации. Программа будет эффективной при возобновлении связей с развитыми странами, поэтому, надо как минимум не поощрять конфронтационные настроения, а делать все чтобы избежать их. Сначала — внутри страны, а потом — и во внешней политике. Для России это должно стать одной из центральных задач текущего десятилетия.

Использованные источники:

1. Дробот Е.В., Абросимова А.С., Савицкая К.С. // Влияние санкций на формирование Евразийского экономического союза // 2017, С. 9.
2. Мешечкина Р. П., Филиппова С. А. // Таможенно-тарифное регулирование внешнеторговой деятельности: проблемы и теоретические подходы к их решению // Белгород, 2016, С. 25.
3. Смирнов К.В., Слатвицкая И.И. // Импортозамещение в России: анализ состояния и перспектив развития // Москва, МЦНС «Наука и Просвещение», 2018, С. 13.

4. http://tass.ru — новостной информационный портал

УДК 332.1

Щетинников С.А.
студент 5 курса
Гомон И.В., к.э.н.
доцент
КГУ им. К.Э. Циолковского
Россия, г. Калуга

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ РЕГУЛИРОВАНИЯ ОБЪЕМОВ ИМПОРТА В РОССИИ

Аннотация: Регулирование объемов импорта позволяет защитить отечественного производителя от иностранной конкуренции, обеспечивает пополнение государственной казны страны-участницы ЕАЭС, а так же позволяет существенно сократить время оформления товара на таможенной границе. В статье были рассмотрены недостатки современной системы регулирования импорта и сформулированы шаги по ее совершенствованию.

Ключевые слова: объемы импорта, регулирование импорта, импортозамещение, , импортозависимость.

Shchetinnikov S.A.
5th year student
KSU. K. E. Tsiolkovsky
Russia, Kaluga
Gaumont I. V.
Ph. D., associate Professor
KSU.To.Uh. Tsiolkovsky
Russia, Kaluga

IMROVMENT OF IMPORT VOLUMES REGULATION IN RUSSIA

Abstract: Regulation of import volumes is allows to protect the domestic producer from foreign competition, provides replenishment of the state treasury of the Eurasian Economic Union member country, and also allows to significantly reduce the time of goods registration at the customs border. The article examined the shortcomings of the modern system of import regulation and formulated the steps to improve it.

Key words: volumes of import, import regulation, import substitution, import dependence.

Регулирование объемов импорта в рамках ЕАЭС призвано выполнять две важные цели: защищать отечественных производителей от иностранной конкуренции путем установления высоких импортных пошлин и введением тарифных квот; осуществлять пополнение казны государства-участника ЕАЭС, так же, путем обложения всех товаров, ввозимых из 3-их стран на

территорию Союза импортными ввозными пошлинами. Реализуя эти цели государства ЕАЭС полномочны регулировать объемы ввозимых на территорию стран импортных товаров — увеличивать объем, уменьшая ставку ввозной пошлины при критическом недостатке определенных товаров на внутреннем рынке и уменьшать объем импортной продукции, путем увеличения ставки, при необходимости замещения таких товаров товарами отечественных производителей. [1, с. 30]

В рамках совершенствования регулирования объемов импорта странам-участницам ЕАЭС следует сосредоточится в первую очередь, на пересмотре тарифных позиций многих ввозимых в ЕАЭС товарных групп. То есть, необходима модернизация ряда ввозных таможенных пошлин, изменение их ставок на более соответствующие текущей экономической ситуации внутри Союза. Но более важной задачей в рамках регулирования импорта является вопрос: а нужно ли такое количество импортных товаров на внутренних рынках стран ЕАЭС. Ведь как показывает статистика динамики объемов импорта — все, без исключения страны-участницы Союза

Так, в некоторых странах ЕАЭС суммарный объем импортных товаров порой превышает отметку в 80% от общего объема товарооборота страны. Такое положение дел с одной стороны позволяет стране получать ощутимый доход от уплаченных ввозных пошлин, но с другой стороны делает производимые страной товары практически невостребованными для ряда развитых государств, лишая страну инвестиций, престижа на мировой арене и оказывая пагубное влияние на ее экономику. К странам с импортозависимостью относится и Россия, импортирующая практически полный спектр товаров из разных секторов производства, при том имея возможность производить большую часть таких товаров самостоятельно, так как страна получает сверхприбыль с продажи энергоресурсов, нефти и газа, лесозаготовок и древесины, экспортирует всевозможные виды невосполняемых природных ресурсов. [2, с. 11]

Даже сегодня, в условиях экономических санкций у страны все еще достаточно материальных и людских ресурсов что бы диверсифицировать экономику и организовать предприятия, способные выпускать технологии, товары химической промышленности, электронику и машины, которые будут конкурентоспособны на внутреннем рынке и востребованы на внешнем. В рамках решения проблемы чрезмерного импорта некоторых групп товаров, производство которых страна может наладить помогая отечественным производителям, стоит упомянуть программу импортозамещения. Как видно вопрос замещение импортных товаров аналогами отечественной продукции, по качеству не уступающей иностранной назрел давно, но его реализация началась лишь после введения экономических санкций рядом западных стран. К сожалению, опираясь на анализ данных по объему импорта в странах ЕАЭС, можно считать что программа импортозамещения, если не провалилась полностью, то уж точно

не оправдала всех возложенных на нее надежд. Государство попытавшись организовать поддержку отечественных производителей, решивших наладить производство товаров, ранее импортируемых в страну не снискало особых успехов. Так, ряд товаров на которые Россией было введено эмбарго, в надежде полного их замещения отечественным аналог, были возвращены в список импортируемых из-за неудачных попыток производства такой продукции на территории ЕАЭС.

Можно выделить несколько причин неудачи импортозамещающей программы: [4, с. 10]

- во-первых, тяжелые условия ведения бизнеса, связанного с созданием отечественной продукции аналогичной ранее импортируемой — то есть, предприниматели, решившие создать налаженное производство таких товаров сталкивались с чрезмерной бюрократией, в рамках которой создание своего работающего предприятия становилось для них камнем преткновения;
- во-вторых, в попытках создать товары, не уступающие по качеству и цене западным товарам, государство и частные предприниматели столкнулись с отсутствием необходимых технологий, используемых в странах-импортерах при создании такой продукции;
- в-третьих, провал программы импортозамещения напрямую связан с действиями Российских властей, нанесших 3 ключевых «удара» по российской экономике — это эмбарго, введенное в 2014 году, введение системы взимания платы с грузовых транспортных средств «Платон», которая спровоцировала рост цен более чем в 2 раза, и слишком высокие ставки кредитования в российских банках, не позволяющие частным предпринимателям брать кредиты для организации предприятий, производящих товары, замещающие импортную продукцию из-за большого риска оказаться в ситуации невозможности возврата денежных средств банку.

В первую очередь, чтобы изменить сложившуюся ситуацию, стоит сосредоточится на создании предприятий достаточно оснащенных, чтобы изготавливать технологичную продукцию, способную конкурировать с иностранными аналогами таких товаров, а так же способных к производству иных товаров, импорт которых можно заменить, производя на собственной территории. Вторым важным шагом является изменение политического и экономического климата в странах-участницах в сторону свободной политики и сотрудничества. Осуществление этого шага позволит привлекать в страну высококлассных специалистов в области производства критически важных товаров, объемы импорта которых находятся сегодня на слишком высоком уровне. Такой подход так же будет стимулировать специалистов своей страны оставаться и работать на ее благо. Последней, самой важной мерой совершенствования импорта должно стать разумное перераспределение денежных средств, получаемых странами с импортных пошлин, в сторону развития условий, необходимых для налаживания

эффективного и продуктивного производства замещение импортной продукции. [3, с. 24]

Подводя итог, можно сказать что регулирование объемов импортной продукции, ввозимой на территорию стран ЕАЭС является важной частью работы таможенных органов стран-участниц и наднациональных органов Союза, таких как ЕЭК. Регулирование объемов импорта призвано обеспечивать людей важными товарами, путем их попадания на внутренний рынок страны, защищать отечественных производителей, ограждая их путем повышения импортных пошлин от недобросовестной иностранной конкуренции и обеспечивать постоянный доход от ввозного денежного сбора в казну государства-члена ЕАЭС.

Использованные источники:

1. Ашинова М.К.,. Доргушанова А.К, Чиназирова С.К.,. Паладова Т.А // Влияние санкций на рынок агропродовольственной продукции // Научный журнал «Вестник АГУ», 2017 г., С.30.
2. Вакорина Е.А., Вакорин Д.В. // Влияние таможенного тарифа на торговлю государств Таможенного союза // Москва; Российский внешнеэкономический вестник, 2016, С. 11.
3. Дробот Е.В., Илясова К.О. // Анализ внешней торговли в России // СПб.: 2016, С. 24
4. Фрумкин Б.Е. // Продовольственное эмбарго и продовольственное импортозамещение: опыт России // ИЭ РАН , Москва, 2016, С. 10.
5. http://www.consultant.ru/ — источник правовой информации

УДК 341.9

Щукина Н.Е.
студент 4 курса
«Юридический факультет»
ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет»
научный руководитель: Ерохина Е.В., к.юр.н.
доцент
Россия, г. Оренбург

ОДНОПОЛЫЕ СЕМЬИ ПО ЕВРОПЕЙСКОМУ СЕМЕЙНОМУ ПРАВУ

Аннотация: В статье рассматривается вопрос об однополых семьях в Европе. Исследуется легализация однополых браков в Европе. Оценивается процесс формирования нормативной базы, закрепляющей однополые союзы. Рассматриваются позиции Европейского Суда в отношении однополых семей. Также в статье большое место в статье отведено анализу современного взгляда на данное явление.

Ключевые слова: обнополый брак, однополый союз, институт семьи, воспитание детей однополыми супрагами, Европейский Суд.

Schukina N.E.
student
4 course, «faculty of Law»
FGBOU VO «Orenburg state University»
Russia, Orenburg
Supervisor: Erokhina E.V.
can. remove. Sciences, associate Professor

SAME-SEX FAMILIES IN EUROPEAN FAMILY LAW

Abstract: the article deals with the issue of same-sex families in Europe. The legalization of same-sex marriages in Europe is studied. The process of formation of the normative base, fixing same-sex unions, is estimated. The positions of the European court of Justice concerning same-sex families are considered. Also in the article a great place in the article is given to the analysis of the modern view of this phenomenon.

Keywords: onopoly marriage, same-sex Union, the institution of the family, parenting same sex suprugami the European Court.

На сегодняшний день однополые браки легализованы в 28 странах мира (именно в форме брака). 16 стран также признали однополые браки, но уже в форме гражданского партнерства или гражданского союза.

Отсутствие свидетельства о браке создает для однополых пар проблемы, которые можно было бы решить, узаконив отношения. Основной проблемой является то, что партнеры не являются членами семьи и субъектами семейных правоотношений. Одного из партнеров не пустят к другому в больницу в случае экстренной ситуации, поскольку право на информацию имеют только близкие родственники. В области раздела

имущества и наследования права пар можно урегулировать гражданско-правовым договором. Возможность узаконить свои отношения лишает однополых пар многих льгот, предоставленных для гетеросексуальных семей.

Европейское законодательство не возлагает на Договаривающиеся Государства обязательство разрешать однополые браки. Регулирование вопроса об однополых семьях в контексте брака относится в большей мере, даже если не полностью, к сфере действия усмотрения Договаривающихся Государств[191]. Следует отметить, что в Европе пока не сложилось какого-либо консенсуса по вопросу о разрешении однополых браков и консенсуса в тех государствах, которые не разрешили однополые браки, и в том, как быть с признанием пола в случае имеющегося брака. Действительно, в большинстве государств нет какого-либо действующего законодательства о признании однополых семей[192].

Хотя Европейский суд признавал наличие семейных связей между мужчиной и женщиной и в случаях, когда они не основывались на браке, ни в одном из них он не отождествил эти отношения с браком. Признавая свободу усмотрения государства и сложность толкования его обязательств, вытекающих из ст. 8 Европейской конвенции о защите прав человека и основных свобод 1950 г., Суд констатирует необходимость справедливого баланса между интересами отдельного лица и общества в целом: нельзя «выделять из ст. 8 обязанность... придавать парам, не состоящим в браке, статус аналогичный со статусом супружеских пар»; «статья 8 не должна толковаться как требующая установления специального режима для особой категории пар, не состоящих в браке»[193].

К примеру, 17 июля 2013 года закон о легализации однополых браков в Великобритании получил королевскую санкцию и вступил в силу[194].

Фактически население Великобритании было так или иначе заранее подготовлено к данной законодательной инициативе, как минимум, по двум причинам.

---

[191] Хэмэлайнен против Финляндии (Hamalainen v. Finland)(N 37359/09): По материалам Постановления Европейского Суда по правам человека от 16 июля 2014 года (вынесено Большой Палатой Европейского Суда) [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс: справочная правовая система / разраб. НПО "Вычисл. математика и информатика". – Москва: Консультант Плюс, 1997-2018. – Режим доступа: http://www.consultant.ru. – 30.04.2018.

[192] Ерохина Е. В. - Европейское семейное право: учебник для студентов, обучающихся по программам высшего образования по направлению подготовки 40.03.01 - Юриспруденция / Е. В. Ерохина; М-во образования и науки Рос. Федерации, Федер. гос. бюджет. образоват. учреждение высш. образования "Оренбург. гос. ун-т". - Оренбург: Университет, 2016. - 241 с. - ISBN 978-5-4417-0628-5.

[193] Микеле де Сальвиа. Прецеденты Европейского суда по правам человека. Руководящие принципы судебной практики, относящейся к Европейской конвенции о защите прав человека и основных свобод. Судебная практика с 1960 по 2002 г. [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс: справочная правовая система / разраб. НПО "Вычисл. математика и информатика". – Москва: Консультант Плюс, 1997-2018. – Режим доступа: http://www.consultant.ru. – 30.04.2018.

[194] В Великобритании легализованы однополые браки [Электронный ресурс] // РИАНовости. - URL: https://ria.ru/world/20130717/950373223.html

Во-первых, еще в 2004 году Акт «О гражданском партнерстве» не только легализовал однополое сожительство в Великобритании, но и предоставил гражданским партнерам возможность усыновлять детей. Под гражданским партнерством Акт понимает отношения между двумя лицами одного пола, которые официально зарегистрировали данный союз. Цель указанного нормативного акта состояла в том, чтобы придать гражданским партнерам как бы брачный статус, наделить правами и обязанностями, аналогичными зарегистрированным супругам, а незарегистрированным однополым сожителям - статус, тождественный проживающим вместе разнополым лицам, не зарегистрировавшим брак[195].

Во-вторых, Акт о равноправии 2010 года, вобравший в себя практически все принятые ранее специальные нормативные акты, направленные на искоренение дискриминации в британском обществе, запретил дискриминацию по 9 основаниям, включая смену пола и сексуальную ориентацию[196]. Данный закон защищает в случаях дискриминации, произошедшей по причине ассоциации лица с группой, подпадающей под защиту нормативного акта.

Введение данного основания дискриминации определенным образом создало конфликт для лиц, чьи религиозные воззрения не приемлют однополых союзов. Подобный конфликт дошел до суда в 2009 году в деле Ladele v London Borough of Islington[197]. Лилиан Ладель работала регистратором браков. С 2005 года, когда вступил в силу закон «О гражданских союзах», в ее должностные обязанности вошла регистрация и однополых союзов. В силу религиозных взглядов, не принимающих однополые союзы, она отказалась от выполнения новых обязанностей, за что была привлечена работодателем к ответственности[198]. Суд в данном деле встал на сторону работодателя. Он не усмотрел неравного обращения по признаку религии, когда работодатель обязал всех регистраторов соблюдать закон в равной мере. Новый закон разрешает любой церкви самостоятельно решать, будет ли она заниматься регистрацией однополых браков.

В настоящее время актуален вопрос о возможности считать родителями однополых сожителей, усыновивших ребенка, в том случае если ни один из них не участвовал в его появлении на свет. Акт Великобритании «Об оплодотворении и эмбриологии человека» 2008 года содержит ответ на данный вопрос, но он далеко не полный. Однополые пары неизбежно вовлекают в процесс зачатия ребенка третью сторону[199].

---

[195] Gray N., Brazil D. Blackstone guide to the civil partnership act 2004. Oxford university press, 2005. P. 3.
[196] The Equality Act 2010. Employment law guide. L., 2010. P. 3.
[197] LADELE V LONDON BOROUGH OF ISLINGTON: CA 15 DEC 2009. - URL: http://swarb.co.uk/ladele-v-london-borough-of-islington-ca-15-dec-2009/
[198] 8. Lewis D., Sargeant M. Op. cit. P. 46.
[199] Human Fertilisation and Embryology Act 2008. - URL: http://www.legislation.gov.uk/ukpga/2008/22/contents

Так, например, в деле T v T[200] суд признал права и обязанности родителя за биологическим отцом ребенка и биологической матерью. Дети 7 и 10 лет воспитывались лесбийской парой. Вопрос встал о признании права родителя и за партнершей матери ребенка. Апелляционная инстанция признала права и обязанности родителя за всеми тремя субъектами.

При анализе данного дела можно согласиться с позицией Антони Хейдена, который считает данное судебное решение логичным, т. к. ребенок со своей стороны и воспринимал всех троих субъектов своими родителями[201]. То есть суд отразил в решении фактически сложившиеся отношения ребенка и взрослых.

Суд с помощью генетического теста имеет возможность ответить на вопрос, являются ли отец или мать биологическими родителями. Но при этом понятия «родитель ребенка» и «ребенок родителя» используются нормативными актами Великобритании без их общего определения. Закон о детях 1989 года также его не определяет. В то же время судебная практика четко применяет понятие «родитель» как в биологическом, так и в юридическом смысле, не отдавая однозначного предпочтения психологическому аспекту. К примеру, в деле T v B в лесбийской паре, не имевшей статуса гражданского партнерства, после разрыва отношений ребенок остался проживать с биологической матерью. Ребенок был по обоюдному желанию зачат при помощи технологии искусственного оплодотворения. Бывшая сожительница биологической матери ребенка в судебном порядке получила право видеться с ребенком. Биологическая мать заявила требование о наложении на бывшую сожительницу как на родителя ребенка обязанности по его содержанию. Суд не удовлетворил данное требование, так как не посчитал, что сожительница матери приобрела статус родителя ребенка в юридическом смысле. Закон «О поддержке детей» 1991 года в целях его применения дает понятие родителя как мать или отец, которые по закону считаются родителями ребенка[202].

С появлением технологии искусственного оплодотворения возник вопрос, кто является матерью ребенка: та женщина, которая выступила донором яйцеклетки, или женщина, которая выносила и родила ребенка. Акт Великобритании «Об оплодотворении и эмбриологии человека» 2008 года устанавливает, что, если генетическая мать и мать, родившая ребенка, не совпадают в одном лице, матерью ребенка считается именно та женщина, которая его родила[203].

В тех случаях, когда ребенок имеет двух родителей одного пола, он просто имеет двух родителей. Закон даёт ребенку право иметь двух родителей одного пола, но никто из них не может называться с точки зрения

---

[200] England and Wales Court of Appeal (Civil Division) Decisions Between: T Appellant and T Respondent. - URL: http://www.bailii.org/ew/cases/EWCA/Civ/2010/1366.html

[201] Hyden A., Allman M. Op. cit. P. 3.

[202] PARENTAL RESPONSIBILITY/ FINANCIAL RELIEF: T v B [2010] EWHC 1444 (Fam). - URL: http://www.familylaw.co.uk/articles/parental-responsibility-financial-relief-t-v-b-2010-ewhc-1444-fam

[203] Human Fertilisation and Embryology Act 2008. - URL: http://www.legislation.gov.uk/ukpga/2008/22/contents

закона матерью или отцом. В свидетельстве о рождении в настоящее время записывается мать и другой родитель женского пола, но не две матери. В Великобритании первым ребенком с новым свидетельством о рождении , в которое вписаны два родителя одного пола, стала Лили-Мэй Вудс. Ее родители - Натали, 38 лет, и ее партнерша Бетти Ноулз, 47 лет, живущие в Брайтоне, – стали известны как мама и мама В.[204].

Возможность граждан создавать те семьи, которые им удобны, фактически не ориентируясь на биологические связи между членами семьи, формально свидетельствуют о прогрессивных взглядах британского законодателя, который решился пойти на поводу у фактически сложившихся реалий, придав им юридическую защиту.

Для стран, где однополые браки не приемлемы, ввели гражданское партнерство или гражданский союз. Несмотря на придание сожительству разнополых или однополых пар (именуемому обычно зарегистрированным партнерством) возможности порождать некоторые правовые последствия, ни в одном из государств или его территориальных единиц, где сформировалось соответствующее отношение к сожительству (Франция, Нидерланды, Норвегия, Швеция, Исландия, Дания, Германия и др.), оно не расценивается в качестве брака, а сожители не приобретают того объема взаимных прав и обязанностей, который имеется у супругов[205].

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что единственной причиной, по которой гомосексуальные пары могут претендовать на законные отношения, является юридическая сторона.

Отсчет современной истории юридического признания прав однополых пар (права наследования имущества, права посещения в больнице, налоговых льгот, в некоторых случаях усыновления) начинается с 1989 года, когда впервые в мире в Дании был принят закон о регистрируемых партнерствах. Аналогичные законотворческие инициативы последовали в других странах.

Факт регистрации брака закрепляет за парой различные специфичные права: право на совместное имущество, право на алименты, права нанаследование, социальное и медицинское страхование, льготное налогообложение и кредитование, право на имя, право не свидетельствовать в суде против супруга, право выступать доверенным лицом от имени супруга в случае его недееспособности по состоянию здоровья, право на распоряжение телом супруга в случае смерти, право на совместное родительство и воспитание приёмных детей и другие права, которых лишены незарегистрированные пары.

---

[204] Lily is Britain's first baby with two women parents on her birth certificate - so what will her Mummies tell her about Dad?. - URL: http://www.dailymail.co.uk/femail/article-1267923/Lily-Britains-baby-women-parents-birth-certificate--Mummies-tellDad.html

[205] Савенко О. Е. Некоторые аспекты правового регулирования последствий заключения трансграничных браков // Право. Журнал Высшей школы экономики. – 2017. - №3. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/nekotorye-aspekty-pravovogo-regulirovaniya-posledstviy-zaklyucheniya-transgranichnyh-brakov (дата обращения: 03.05.2018).

Супруги, как правило, проживают вместе, имеют общую собственность, вступают в сексуальные отношения, растят детей. Брак пользуется охраной и покровительством законов лишь при совершении по известным формам, с соблюдением установленных в законах условий; влечет за собой известные юридические последствия в области личных и имущественных прав и обязанностей супругов по отношению друг к другу и к детям (право на содержание, наследование и пр.).

Также, следствием принятия решения о легализации однополых браков в странах ЕС стало признание за однополыми парами прав на льготы при уплате федеральных налогов, социальные пособия, страхование и другие привилегии, предусмотренные для обычных браков, а также дарование однополым парам права усыновления детей. Это нарушает право ребенка быть воспитанным в традиционной семье. Ведь, если разобраться, можно сделать вывод о том, что воспитывая ребенка в семье, где родители обладают нетрадиционной сексуальной ориентацией, родители навязывают своему подопечному ложное представление о моральных ценностях и устоях, сформированных еще задолго до легализации нетрадиционных союзов. Усыновление детей однополыми парами Европейской конвенцией об усыновлении детей[206] оставлено на усмотрение каждого из государств-участников. В то же время, в Германии право на усыновление однополыми парами ограничено - это возможно только в том случае, если между усыновляемым и первым родителем существует кровное родство.

Законодательство ряда стран пошло по пути признания однополых браков. Европейский суд по правам человека разрешает ее с позиций права на уважение частной и семейной жизни.

Новые аспекты, касающиеся права на уважение частной и семейной жизни транссексуалов и лиц, состоящих в однополых союзах, рассматривались в деле X, Y и Z против Соединенного Королевства. Первый заявитель - X, изменивший свой пол с женского на мужской в результате гормонального лечения и медицинской операции, находился в стабильном союзе и проживал более пятнадцати лет вместе со второй заявительницей - Y, третий заявитель - Z - родился в результате применения метода вспомогательной репродукции (искусственной инсеминации спермой донора). Первый заявитель обратился с просьбой зарегистрировать его в свидетельстве о рождении в качестве отца ребенка, однако ему было отказано.

Европейский суд отметил, что специфика данного дела заключается в том, что речь идет о предоставлении родительских прав транссексуалам и о том, каким образом право должно реагировать на социальные отношения, возникающие между ребенком, зачатым с применением метода

[206] Европейская конвенция об усыновлении детей ETS № 058 (Страсбург, 24 апреля 1967 г.) [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс: справочная правовая система / разраб. НПО "Вычисл. математика и информатика". – Москва: Консультант Плюс, 1997-2018. – Режим доступа: http://www.consultant.ru. – 30.04.2018.

вспомогательной репродукции, и «биологически посторонним» отцом. Именно это обстоятельство объясняет необходимость его рассмотрения в контексте права на уважение семейной, а не частной жизни. Суд признал существование между тремя заявителями семейной жизни с учетом того, что X и Y совместно обратились в клинику по лечению бесплодия и что X с самого начала вел себя как отец Z. Суд обратил внимание на то, что семейные связи существуют не только между взрослыми заявителями. А государство обязано создавать все возможности для их развития и интеграции ребенка в семью с рождения либо с того момента, как это станет практически осуществимым (п.43).

По мнению Суда, в государствах - участниках Конвенции еще не выработаны единые стандарты в области предоставления родительских прав транссексуалам, а также общие подходы в сфере правового регулирования отношений между ребенком, зачатым при помощи метода ИИД, и лицом, которое выполняет роль отца. Несмотря на то что методы вспомогательной репродукции применяются в Европе на протяжении нескольких десятилетий, многие из вопросов носят дискуссионный характер. Так, например, между Договаривающимися Сторонами не существует единства в отношении того, что в наибольшей степени соответствует интересам ребенка - сохранить анонимность донора либо признать право ребенка узнать, кто являлся донором (п. 44)[207].

Суд пришел к выводу, что невозможно предсказать, каким образом отсутствие правовых отношений между X и Z повлияет на развитие ребенка. В настоящее время неясно, как лучше защитить его интересы. С учетом того что в деле затрагиваются вопросы, в отношении которых не существует единых подходов в праве государств - членов Совета Европы, государству-ответчику должны быть предоставлены широкие пределы усмотрения в данной сфере

Европейский суд признал, что отказ национальных властей зарегистрировать лицо, изменившее пол в результате медицинской операции, в качестве отца ребенка, рожденного с применением метода искусственной инсеминации спермой донора, не может рассматриваться как отказ признать его право на уважение его частной и семейной жизни. В отличие от Европейской комиссии судьи не установили факта нарушения ст. 8 Конвенции. Как отмечается в комментариях, из двух предусмотренных в Конвенции органов Европейский суд оказался более консервативным, что не являлось большой неожиданностью.

В соответствие со ст.10 Декларации прав человека и гражданина «никто не должен быть притесняем за свои взгляды, при условии, что их выражение не нарушает общественный порядок, установленный законом»[208].

---

[207] Исаева, Е. А. Однополые пары и дети: аспекты британского и американского законодательства // Социально-юридическая тетрадь. - 2012. - № 2. – 139 с.

[208] Всеобщая декларация прав человека (принята на третьей сессии Генеральной Ассамблеи ООН резолюцией 217 A (III) от 10 декабря 1948 г.) [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс: справочная

Это значит, что право придерживаться определенных взглядов по различным вопросам является неотъемлемым правом человека, закрепленным в нормах международного права. Следовательно, лишать человека такого права - нарушение воли государств-членов международного сообщества. Мы должны относиться к людям с нетрадиционной сексуальной ориентацией без дискриминирующего фактора, потому что их взгляды не влияют на их жизнедеятельность, работоспособность и т.д.

Регистрация брака нужна в современном обществе для осуществления множества прав, тут и имущественные, и наследственные, и родительские и многие другие права, не имея которых быть полноценным членом общества очень трудно, так что «нетрадиционным» активистам, действительно, есть за что бороться.

Использованные источники:

1. Ерохина Е. В. - Европейское семейное право: учебник для студентов, обучающихся по программам высшего образования по направлению подготовки 40.03.01 - Юриспруденция / Е. В. Ерохина; М-во образования и науки Рос. Федерации, Федер. гос. бюджет. образоват. учреждение высш. образования "Оренбург. гос. ун-т". - Оренбург: Университет, 2016. - 241 с. - ISBN 978-5-4417-0628-5.

2. Исаева, Е. А. Однополые пары и дети: аспекты британского и американского законодательства // Социально-юридическая тетрадь. - 2012. - № 2. – 139 с.

3. Савенко О.Е. Некоторые аспекты правового регулирования последствий заключения трансграничных браков // Право. Журнал Высшей школы экономики. – 2017. - №3. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/nekotorye-aspekty-pravovogo-regulirovaniya-posledstviy-zaklyucheniya-transgranichnyh-brakov (дата обращения: 03.05.2018).

правовая система / разраб. НПО "Вычисл. математика и информатика". – Москва: Консультант Плюс, 1997-2018. – Режим доступа: http://www.consultant.ru. – 30.04.2018.

УДК 372.3

Эмирсанова М.Ш.
студент
специальность «Дошкольное образование»
ГБОУ ВО РК «КИПУ»
Россия, Республика Крым, г. Симферополь

ПОТЕНЦИАЛ ФОЛЬКЛОРНЫХ ФОРМ В РАБОТЕ С ДОШКОЛЬНИКАМИ

Аннотация. В статье показана значимость использования фольклорных форм в работе с дошкольниками. На основе анализа психолого-педагогической литературы обоснован потенциал фольклора в учебно-воспитательном процессе ДОУ.

Ключевые слова: фольклор, фольклорные формы, малые формы фольклора.

Emirsanova M. Sh.

THE POTENTIAL OF THE FOLK FORMS IN THE WORK WITH PRESCHOOL CHILDREN

Annotation. The article shows the importance of using folklore forms in work with preschool children. On the basis of the analysis of psychological and pedagogical literature the potential of folklore in educational process of preschool educational institution is proved.

Key words: folklore, children of preschool age.

Постановка проблемы. Федеральный государственный образовательный стандарт дошкольного образования (ФГОС ДО) направляет педагогов использовать произведения народного творчества в работе с детьми. Методически правильное использование фольклора обеспечивает повышение качества образования дошкольников путем формирования компетентностей в различных образовательных областях (социально-коммуникативной, познавательной, физической и художественно-эстетической).

Многие исследования психологов и педагогов показывают, что фольклор на протяжении многих веков использовался в народной педагогике для социального воспитания и ознакомления ребенка с жизнью и является эффективным средством развития.

Обзор источников по проблеме исследования позволяет установить, что фольклор опирается на народные традиции и гуманистические ценности (уважение к старшим, забота о младших, терпимость к другим народам и др.).

Великие педагоги-классики Я.А. Коменский, К.Д. Ушинский, В.А. Сухомлинский рассматривали возможности использования фольклора как средства ознакомления с окружающим миром и приобщения детей, в том числе и дошкольного возраста, к культуре.

Известные отечественные педагоги Н.П. Сакулина, А.П. Усова, Е.А. Флерина указывали, что знакомство с произведениями народного творчества создают у детей яркие представления о родном Отечестве, культуре своего народа, содействуют патриотическому воспитанию. Изучение обширного богатства фольклора, которому большое значение выделено в работах Н.В. Астафьевой, М.М. Бахтина, В.Е. Гусева, А.С. Каргина, В.Н. Топорова, позволяет утверждать о наличии, заложенных в фольклоре, больших возможностей по социально-психологическому и педагогическому влиянию на развитие и становление личности.

В то же время анализ педагогической практики показывает, что фольклор практически не используется в образовательном процессе современного дошкольного образовательного учреждения, в детях не пробуждается интерес к фольклору. Одной из причин является недооценивание воспитателями потенциала фольклорных произведений.

Цель статьи – теоретическое обоснование потенциала фольклорных произведений в работе с дошкольниками.

Изложение основного материала. В науке имеется множество точек зрения по вопросу в объяснении понятия «детский фольклор». Так, например, В.П. Аникин к детскому фольклору относит «творчество взрослых для детей, творчество взрослых, ставшее со временем детским» [Аникин В.П. Русский фольклор: Учеб. пособие для вузов. – М.: Высшая школа,1987. – 286 с., с.167]. Это мнение разделяют Э.В. Померанцева, В.А. Василенко, М.Н. Мельников и другие авторы. Вышеперечисленные исследователи определяют детский фольклор, как сложившийся ряд правил, созданных взрослыми и представленные детям, как правила поведения, жизненного устоя, взаимоотношение друг с другом и отношения в семье.

Первым из исследователей, кто охарактеризовал содержание, объем и границы понятия «детский фольклор», был Г.С. Виноградов, назвав фольклор «особым явлением обособленного детского быта и обособленной детской жизни» [Виноградов Г.С. Русский детский фольклор. Игровые прелюдии/ Г.С. Виноградов. – Иркутск, 1990., с. 123]. Вместе с тем Г.С. Виноградов выделяет колыбельные песни, пестушки, потешки в особый отдел фольклора, устную литературу для детей, связывая ее с материнской школой.

Почти одновременно с Г.С. Виноградовым, О.И. Копица предложила свое понимание и определение детского фольклора. Термин «детский фольклор» применяется для обозначения всех произведений устного народного творчества, которые существуют среди детей. Обладателями и авторами детского фольклора являются взрослые и дети» [Копица О.И. Детский фольклор: песни, потешки, дразнилки, сказки, игры. / О.И. Копица – Л., 1928. – с. 165]. С тех пор в научных публикациях текстов исследованиях, учебных пособиях используют эти два смысловых значения понятия «детский фольклор».

Много ценных указаний о применении устного народного творчества

мы находим в научных работах Е.Н. Водовозовой, А.П. Усовой, Е.А. Флериной. Особенно ценны советы о необходимости использовать фольклор уместно, и в нужный момент, остерегаться его поддельности. Идейно-воспитательное значение фольклора заключается в том, что его произведения вдохновлены любовью к Родине, стремлением к миру, вызывают чувства гордости за могучие просторы нашей Родины, фольклор формирует чувство прекрасного. [Копица О.И. Детский фольклор: песни, потешки, дразнилки, сказки, игры./ О.И. Копица – Л.,1928. с. 23].

В своих работах Г.П. Клименко заявляет, что при систематической, целенаправленной работе, дошкольники начинают понимать суть и значение того или другого произведения устного народного творчества, принимая его мудрость и логичность [Клименко Г.П. Детский фольклор и проблемы народной педагогики/ Г.П. Клименко – Новосибирск, 1985. с. 167].

Дошкольникам значительно труднее отгадывать метафорические загадки, нежели описательные, это было установлено Н.И. Гавриш. Некоторые дети не понимают образного строя языка загадок, пословиц или поговорок и неправильно объясняют метафоры. Чаще всего у дошкольников возникают ассоциации на какое – то одно слово [Гавриш Н.И. Русский детский фольклор/ Н.И. Гавриш – М., 1991. с. 123]. В рассказе, сказке, стихотворении дети значительно легче рассматривают метафору, чем в загадке. По мнению Н.И. Гавиш, это связано с тем, что в художественном тексте описывается реальная ситуация, а загадка – аллегория. Таким образом, изучение образного строя языка, осознание переносного значения слов и словосочетаний возможно лишь на определенном уровне развития абстрактного и образного мышления.

Такие психологи, лингвисты, педагоги как Л.С. Выготский, А.В. Запорожец, А.А. Потебня, В.К. Харченко, К.Е. Хоменко изучали особенности понимания детьми дошкольного возраста переносного значения слов и словосочетаний. Когда возникают трудности, объясняют это тем, что в отличие от взрослого, в речевом опыте детей большинство слов находится в единственном прямом номинативном значении, отражающем его основное значимое предметно – логическое содержание [Выготский Л.С. Воображение и творчество в детском возрасте/ Л.С. Выготский. – СПб.: «Союз», 1997. с. 93].

Загадка – одна из малых форм устного народного творчества, в которой в предельно сжатой, образной форме даются наиболее яркие, характерные признаки предметов или явлений. Разгадывание загадок улучшает способность к анализу, обобщению, создает умение самостоятельно делать выводы, умозаключения, умение четко выделить наиболее характерные, выразительные признаки предмета или явления, способствует ярко и лаконично передавать образы предметов, развивает у детей «поэтический взгляд».

Колыбельные песни, по мнению народа – спутник детства. Они вместе с другими жанрами носят в себе мощную силу, позволяющую развивать речь

детей дошкольного возраста. Колыбельные песни пополняют словарь детей за счет того, что содержат широкий круг материала об окружающем мире, прежде всего о тех предметах, которые близки опыту людей и привлекают своим внешним видом, например, «заинька».

Основой для дикционных упражнений являются пословицы, поговорки, песенки, скороговорки. Малые формы фольклора кратки и четки по форме, глубоки и ритмичны. С их помощью дети учатся четкому и звонкому произношению, проходят школу художественной фонетики. По меткому определению К.Д. Ушинского, пословицы и поговорки помогают «выломать язык ребенка на русский лад» [Ушинский К.Д. Предисловие к «Педагогической антропологии»// Педагогические сочинения: в 6 т. – М., 1990. с. 159].

С помощью малых форм фольклора можно решать практически все задачи методики развития речи и вместе с основными методами и приемами речевого развития дошкольников можно и нужно пользоваться этим богатейшим материалом словестного творчества народа.

Вывод. Фольклор - это доступная форма выражения себя, раскрытия своего отношения к семье, традициям, своему мироощущению. Знакомя ребенка с фольклором, родители, педагоги открывают ему знания, которые передаются из поколения в поколение, формируют целостное этническое сообщество и углубляют чувства в семье. Основной целью в работе с использованием фольклора является установление эмоционального контакта с ребенком, культура данных взаимоотношений прививается с детства, когда только ребенок начинает познавать мир.

Фольклор – доступная форма выражения себя, своего мироощущения. Особая привлекательность традиционного фольклора для современного человека заключена в возникновении специфических психических состояний при исполнении народных танцев и песен.

Использованные источники:

1. Аникин В.П. Русский фольклор: Учебное пособие для вузов / В.П. Аникин. – М.: Высшая школа, 1987. – 286 с., с. 167.
2. Виноградов Г.С. Русский детский фольклор. Игровые прелюдии / Г.С. Виноградов. – Иркутск, 1990. – 123 с.
3. Выготский Л.С. Воображение и творчество в детском возрасте/ Л.С. Выготский. – СПб.: Союз, 1997. – 93 с.
4. Гавриш Н.И. Русский детский фольклор / Н.И. Гавриш – М., 1991. – 123 с.
5. Клименко Г.П. Детский фольклор и проблемы народной педагогики / Г.П. Клименко – Новосибирск, 1985. – 143 с.
6. Копица О.И. Детский фольклор: песни, потешки, дразнилки, сказки, игры / О.И. Копица – Л., 1998. –23 с.
7. Ушинский К.Д. Предисловие к «Педагогической антропологии» // Педагогические сочинения в 6 т. – М., 1990. – 159 с.

УДК 006.91

Эрдниева Г.Е.
студент 4 курса
факультет инженерно-технологический
Горяев Ч.А.
студент 4 курса
факультет инженерно-технологический
Даваев Б.В.
студент магистрант 1 курса
факультет инженерно-технологический
Мучкаева Г. М., к.с.-х.н.
доцент
кафедра «Агроинженерия»
Калмыцкий государственный
университет имени Б.Б. Городовикова
Россия, г. Элиста

ОПРЕДЕЛЕНИЕ ТОЧНОСТИ И НЕОПРЕДЕЛЕННОСТИ ИЗМЕРЕНИЙ

Аннотация: Приводится методика определения точности и неопределенности измерений на примере обработки результатов многократных действительных значений, полученных при нахождении освещенности в помещении. Исследованы зависимости нахождения стандартной неопределенности по типам А и Б.

Ключевые слова: точность, правильность, неопределенность измерений, прецизионность, воспроизводимость, погрешность.

Erdneva G.E.
female student
4 year, Faculty of Engineering and Technology
Goryaev Ch.A.
student
4 year, Faculty of Engineering and Technology
Davaev B.V.
student
1 year of master's degree, faculty of engineering and technology
Muchkaeva G.M., Candidate of Agricultural Sciences
Associate Professor of "Agroengineering"
Kalmyk State University B.B. Gorodovikova
Russia, Elista

DETERMINATION OF ACCURACY AND UNCERTAINTY OF MEASUREMENTS

Annotation: A technique for determining the accuracy and uncertainty of measurements is presented using the example of processing the results of multiple real values obtained while finding the illumination in a room. Dependences of

finding the standard uncertainty on types A and B are investigated.

Keywords: accuracy, accuracy, measurement uncertainty, precision, reproducibility, error.

В ИСО 5725 для представления изображения точности метода измерений используются термины "прецизионность" и "правильность". Термин "прецизионность" описывает уровень близости действительных результатов измерений относительно друг друга, термин "правильность" - уровень близости математического ожидания действительных результатов измерений к значению, которое можно принять за истинное.

Условие прецизионности может наблюдаться в связи с тем, что измерения, произведенные по одинаковой методике, в равных условиях, показывают в наибольшем числе случаев не единые результаты. Такое событие можно объяснить наличием погрешностей случайного характера, которые могут проявить себя при любом измерении [1]. При обусловливании экспериментальных значений измерений необходимо учитывать непостоянство основных факторов: оператор; параметры среды, в которой производятся экспериментальные опыты; применяемое оборудование; временной интервал между опытами.

При воспроизводимости названные условия несут переменный характер и выполняют непосредственное воздействие на непостоянство итоговых значений испытаний, а при сходимости (повторяемости) - остаются на постоянном уровне [2]. То есть, повторяемость описывает минимальный уровень изменчивости действительных значений, а воспроизводимость – максимальный уровень. Другие факторы, которые могут возникнуть на промежуточном этапе между данными предельными условиями прецизионности осуществимы только тогда, когда некоторые из перечисленных факторов имеют возможность изменяться.

Судить о целесообразности и правильности подобранной методики измерений можно в опытах, когда есть возможность приблизиться к математическому ожиданию многократных измерений исследуемой величины. Под неопределенностью измерений подразумевают уровень значения измеряемой величины на неполной стадии и для количественной оценки степени неполноты применяют распределение вероятностей возможных значений этой величины.

Для определения неопределенности приведем пример, где при нахождении освещенности в служебном кабинете применяли прибор люксметр «еЛайт03», характеризующийся пределами допускаемой относительной погрешности измерения освещенности ±8 %. При исследовании освещенности кабинета проводили многократные измерения, при которых получены следующие действительные значения: 386, 375, 367, 367, 368, 370 лк. Расчетным путем находили следующие показатели.

Математическое ожидание результатов многократных измерений освещенности находим по формуле:

$$\text{E} = \frac{1}{n}\sum_{i=1}^{n} E_i \quad (1)$$

$$E = \frac{1}{6}(386 + 375 + 367 + 367 + 368 + 370) = 372 \text{ лк.}$$

Величину стандартной неопределенности по типу А для источников неопределенности случайного характера определим по зависимости:

$$U_A(E) = \sqrt{\frac{\sum_{i=1}^{n}(E_i - E)^2}{n(n-1)}} \quad (2)$$

$$U_A(E) = \sqrt{\frac{(386-372)^2 + (375-372)^2 + (367-372)^2 + (367-372)^2 + (368-372)^2 + (370-372)^2}{6(6-1)}}$$

$$= 3{,}03\ лк \quad \text{или } \frac{3}{372} \cdot 100\% = 0{,}8\%$$

В случае неопределенности, несущей систематическую погрешность [2], определим величину стандартной неопределенности по типу Б:

$$U_{\text{Б}}(\text{E}) = \frac{\pm\Delta\text{E}}{\sqrt{3}} \quad (3)$$

где $\pm\Delta$E – пределы допускаемой инструментальной погрешности.

В качестве значения освещенности используем математическое ожидание результатов многократных измерений освещенности, полученное по формуле 1, с учетом допускаемой относительной погрешности измерения освещенности $\pm$8 %.

$$U_{\text{Б}}(\text{E}) = \frac{372 \cdot 0{,}08}{\sqrt{3}} = 17{,}2 \text{ лк} \quad \text{или } \frac{17{,}2}{372} \cdot 100\% = 4{,}6\%.$$

Находим величину суммарной стандартной неопределенности:

$$U_S(E) = \sqrt{U_A^2(E) + U_{\text{Б}}^2(E)} \quad (4)$$

$$U_S(E) = \sqrt{3{,}03^2 + 17{,}2^2} = 17{,}46 \text{ лк} \qquad \text{или } \frac{17{,}46}{372} \cdot 100\% = 4{,}69\%.$$

При уровне доверительной вероятности P=0,95 принимаем коэффициент охвата k=2 и высчитываем величину неопределенности измерений расширенного характера:

$$U(E) = kU_S(E) \quad (5)$$

$$U(E) = 2 \cdot 17{,}46 = 34{,}9 \text{ лк} \quad \text{или } 9{,}38\%.$$

Таким образом, размер неопределенности измерений расширенного характера прибором люксметр «еЛайт03» находится на уровне 9,38%. Отсутствует конкретное соответствие между погрешностями случайного характера и неопределенностями, расчитанными по типу А, а также постоянными погрешностями неисключенного характера и неопределенностями, определенными по типу В. Распределение на структурные составляющие погрешностей систематического и случайного типов объясняется причиной их возникновения и мерой проявления в ходе опыта, а распределение на неопределенности, вычисляемые по типу А и В – применяемой методикой их вычисления. То есть, владея способами оценки погрешностей, можно научиться определять качественную характеристику действительных размеров, приобретенных в опытах, в терминах и показателях неопределенности, потому что исходная теория, методика

расчетов и правила оценивания результирующей погрешности и неопределенности относительно близки.

Использованные источники:

1. Мучкаева Г.М. Исследование методов повышения точности измерений при наличии систематических погрешностей / Г.М. Мучкаева // Научно-технический вестник Поволжья. – 2017. – №6. - С. 152-154.
2. Мучкаева Г.М. Совершенствование методов повышения точности измерений при наличии случайных погрешностей / Г.М. Мучкаева // Научно-технический вестник Поволжья. – 2017. – №2. - С. 50-52.

УДК 004.891

Эркина О.В.
студент 3 курса
факультет «Информационные системы и технологии»
Пальмов С.В., к.т.н.
доцент
кафедра «Информационные системы и технологии»
ФГБОУ ВО ПГУТИ
Россия, г. Самара

ЭКСПЕРТНЫЕ СИСТЕМЫ: СТРУКТУРА, ВОЗМОЖНОСТИ, КЛАССИФИКАЦИЯ

Аннотация: В статье рассмотрено понятие экспертных систем. Описана их типичная структура. Перечислены этапы разработки, достоинства и недостатки, а также области применения.

Ключевые слова: экспертная система, эксперты, знания.

Erkina O.V.
3rd year student
Faculty of "Information systems and technologies"
Volga State University of Telecommunications and Informatics
Russia, Samara
Palmov S.V.
Ph.D. of Engineering Sciences
associate professor of the department
"Information systems and technologies"
Volga State University of Telecommunications and Informatics
Russia, Samara

EXPERT SYSTEMS: STRUCTURE, OPPORTUNITIES, CLASSIFICATION

Abstract: The article discusses the concept of expert systems. Their typical structure is described. The stages of development, advantages and disadvantages, as well as areas of application are listed.

Keywords: expert system, experts, knowledge.

В настоящее время к экспертным системам (ЭС) проявляют интерес представители разных сфер деятельности. Предназначение программного обеспечения (ПО) упомянутого типа – снизить потребность в людях-экспертах за счет выработки решений \ рекомендаций посредством рассуждений на основе опыта и знаний. Последнее определяет структуру системы - ее неотъемлемыми частями являются механизм рассуждений (интерпретатор) и база знаний.

Под экспертными системами понимают сложный программный комплекс, функционирующий на основе знаний специалистов в определенной сфере деятельности. Работы, приведшие к созданию ЭС современного вида, были начаты более сорока лет назад. Некоторые исследователи считают предтечами ПО указанного класса механические устройства С. Н. Корсакова («интеллектуальные машины»), созданные им в 1832 году. [1]

В процессе разработки ЭС участвуют: эксперт, инженер по знаниям, программист и конечный пользователь. Эксперт предоставляет сведения о сфере деятельности. Инженер по знаниям выбирает тип информационной системы. Программист реализует данную систему. Пользователь контролирует процесс. Разработка ведется, как правило, до тех пор, пока пользователь не будет удовлетворен.

Типичная структура ЭС включает:

1. Базу знаний. Содержит факты и правила, по которым, в зависимости от входной информации, принимаются те или иные решения.
2. Базу данных. Хранит исходные и промежуточные данные для решения задач.
3. Интерпретатор. Формирует решения.
4. Компоненты приобретения знаний. Позволяют ЭС самообучаться.
5. Объяснительный компонент. Объясняет получаемые решения.
6. Диалоговый компонент. Ответственен за правильную передачу решений пользователю.

Этапы разработки ЭС: [2]

1. Идентификации проблем - определяет задачи и цели разработки, определяет экспертов и типы пользователей.
2. Извлечение знаний - анализ проблемной области, выявление используемых понятий и взаимосвязей между ними.
3. Структурирование знаний - определяет способы представления знаний.
4. Формализация - наполнение базы знаний.
5. Тестирования - оценка выбранного способа представления знаний в ЭС.

ЭС имеют два режима работы:

- режим ввода знаний (вводятся известные данные о конкретной области).
- режим консультации (пользователь ведет «диалог» с системой,

сообщает ей сведения о текущей задаче и получает рекомендации по решению).

Достоинства ЭС:

- Постоянство. Хранение сведений на протяжении долгого времени.
- Широта. Получение и объединение знаний из нескольких источников.
- Неполнота материала. Решение конкретных задач в условиях неполноты, недостоверности и многозначности исходной информации.
- Низкая стоимость эксплуатации.

Недостатки ЭС:

- Предназначены для узкой предметной области.
- Могут предоставлять неправильные решения.
- Реализация механизмов самообучения затруднена.
- Дороговизна разработки.
- Сложности с поиском экспертов.

Такие системы имеют широкую классификацию по различным параметрам: назначению, предметной области, методам представления знаний, динамичности и сложности.

По назначению:

- Прогнозирование (подсказывают результаты или события, основываясь на конкретном состоянии объекта).
- Контроль и управление (для упрощения принятия решений при анализе данных).
- Диагностирование заболеваний по симптомам.
- Конструирование объекта с заданными параметрами и свойствами при соблюдении установленных ограничений.
- Обучение (выявление ошибок при изучении некоторой дисциплины с помощью ЭВМ и подсказка правильных решений).

По области применения: финансы, энергетика, нефтяная и газовая промышленность, производство, космос, связь и т.д.

По методам представления знаний:

- традиционные ЭС (используют только эмпирическое представление данных);
- гибридные ЭС (имеют дело со всеми остальными доступными методами, включая оптимизационные алгоритмы и концепции баз данных).

По динамичности:

- статические ЭС (не изменяют во времени исходные данные, описывающие конкретную предметную область);
- динамические ЭС (изменяют исходные данные, которые описывают конкретную предметную область).

По степени сложности:

- поверхностные ЭС (представляют знания в виде правил «ЕСЛИ-ТО»);

• глубинные ЭС (при обрыве цепочки правил могут определять, какие действия следует предпринять для продолжения решения конкретной задачи). [3]

Из всего вышеперечисленного можно сделать вывод о том, что ЭС в настоящее время могут использоваться в различных областях деятельности человека, тем самым уменьшая затраты на высококвалифицированных специалистов при решении определенных задач.

Использованные источники:

1. Коротко об экспертных системах [Электронный ресурс] - Режим доступа: http://www.aiportal.ru/articles/expert-systems/short-about-expsys.html (дата обращения: 09.05.2018).
2. Мир знаний. Экспертная система [Электронный ресурс] - Режим доступа: http://mirznanii.com/a/310818/ekspertnaya-sistema-2 (дата обращения: 09.05.2018).
3. Экспертные системы [Электронный ресурс] - Режим доступа: http://venec.ulstu.ru/lib/disk/2016/75.pdf (дата обращения: 09.05.2018).

УДК 004.9

Эркина О.В.
студент 3 курса
факультет «Информационные системы и технологии»
Пальмов С.В., к.т.н.
доцент
кафедра «Информационные системы и технологии»
ФГБОУ ВО ПГУТИ
Россия, г. Самара

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДЛЯ МОДЕЛИРОВАНИЯ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ

Аннотация: Дано понятие моделирования. Рассмотрен один подходов – имитационное моделирование. Сделан краткий обзор возможностей конкретных программных продуктов, реализующих указанный подход.

Ключевые слова: бизнес-процесс, моделирование, имитационное моделирование, AnyLogic, Arena.

Erkina O.V.
3rd year student
Faculty of "Information systems and technologies"
Volga State University of Telecommunications and Informatics
Russia, Samara
Palmov S.V.
Ph.D. of Engineering Sciences
associate professor of the department
"Information systems and technologies"
Volga State University of Telecommunications and Informatics
Russia, Samara

SOFTWARE FOR BUSINESS PROCESSES MODELING

Abstract: The paper gives the concept of modeling. One of it approach - simulation modeling - is considered. A brief review of the specific software products capabilities implementing the approach is made.

Keywords: business process, modeling, simulation modeling, AnyLogic, Arena.

Прежде, чем вести речь о моделировании бизнес-процессов, дадим несколько определений.

Под моделированием понимают: 1) построение модели, отражающей основные свойства некоторой системы; 2) исследование особенностей функционирования существующей системы.

Бизнес-процесс – это набор циклически повторяющихся работ, связанных в единую логически завершенную последовательность, преобразующих входные ресурсы и \ или информацию в некий результат, необходимый внутренним или внешним потребителям. [1]

Любая организация, если хочет оставаться конкурентоспособной и стремится усовершенствовать свою деятельность. Для этого ей необходимо иметь формализованное представление о структуре имеющихся бизнес-процессов. Самый эффективный способ их описания – модель, то есть графическое, табличное, текстовое, символьное описание, отражающее реально существующую или предполагаемую деятельность организации. [1] Модель должна включать в себя только необходимые для бизнес-процесса элементы, а для быстрого и понятного ее построения обычно используют специальное программное обеспечение.

На сегодняшний день существует несколько видов моделирования, рассмотрим одно из них – имитационное.

Имитационное моделирование (ИМ) – это имитация с помощью специализированного программного обеспечения некоторого процесса или отдельных его частей и элементов. Основа метода состоит в разработке таких алгоритмов, которые копируют поведение процесса, главные его свойства и характеристики в требуемом объеме.

Возможности ИМ:

1. Исследование предметных областей разной степени сложности и назначения с любым уровнем детализации.
2. Изучение моделей, разработка их типовых методов и приемов создания.
3. Выделение статического и динамического описания структуры и взаимодействия элементов процесса.

Главной характеристикой ИМ является выделение и описание ситуаций процесса набором переменных состояний.

Применение ИМ:[3]

- Строительство нового производства и транспортного узла.
- Расширение и улучшение существующего производства.
- Постановка на производство продукции.
- Организация логистической системы, состоящей из дистрибутивных центров, складов, транспортных средств.
- Технико-экономическая аргументация внедрения автоматизированных систем оперативным управлением производством, складом, транспортным предприятием.

Система AnyLogic

AnyLogic - отечественный профессиональный инструмент нового поколения, разработанный компанией XJ Technologies. Встроенный в нее язык программирования Java описывает структуры данных, действий, правил и алгоритмов, а благодаря специализированным библиотекам можно создавать сложные модели. Графический интерфейс значительно ускоряет процесс разработки. AnyLogic отличается от подобных программ тем, что позволяет пользователю настраивать работу созданной модели, изменяя ее параметры в процессе функционирования. В комплект поставки входит

мощная справочно-обучающая система.[4]

Достоинства:[5]

• Экономия времени и стоимости разработки.

• Создание моделей различных типов при помощи одного инструмента.

• Улучшенное визуальное оформление видов деятельности организации.

• Отличная служба поддержки.

Недостатки:

• Для максимального использования возможностей AnyLogic необходимо знание языка программирования Java.

Система Arena

Arena разработана компанией Systems Modeling и приобретенf Rockwell Automation в 2000 году. В ней пользователь создает модель эксперимента, размещая модули, так называемые «коробки разных форм». Программа имеет возможность описывать статистические данные, такие как время цикла и уровни WIP (work in progress, работа в процессе). Может моделировать различные типы операций, начиная от обработки вызовов и заканчивая различными установками и конструкциями. Интегрирована с технологиями Microsoft и включает Visua Basic для приложений и автоматизации процессов. Поддерживает импорт блок-схем Microsoft Visio, а также чтение или отправку результатов в электронные таблицы Excel и базы данных Access. [6]

Достоинства:

• Удобный графический интерфейс.

• Выполнение функционально-стоимостного анализа при использовании АВС-метода (анализ, позволяющий классифицировать ресурсы организации по важности), благодаря чему можно учитывать дополнительные и обычные затраты.

• Сохранение результатов в базе данных.

• Отображение на экране после прогона модели в виде отчета.

Недостатки:

• Выпускается только для операционной системы Windows.

Из всего вышесказанного можно сделать вывод, что моделирование - это одно из основных методов для улучшения качества и эффективности работы любой деятельности. Рассмотренное в статье программное обеспечение содержит широкий выбор конструкций для построения моделей. Системы обладают удобным графическим интерфейсом, что ускоряет построение модели и снижает вероятность ошибки. Пакете Arena, направленный на моделирование бизнес-процессов, подсчитывает стоимости по различным видам деятельности, а AnyLogic же является более универсальным.

Использованные источники:

1. Моделирование бизнес-процессов [Электронный ресурс] - Режим доступа: http://it-claim.ru/Education/Course/ISDevelopment/Lecture_9.pdf (дата обращения: 12.05.2018).
2. Имитационное моделирование [Электронный ресурс] - Режим доступа: https://studfiles.net/preview/1639457/page:4/ (дата обращения: 12.05.2018).
3. Имитационное моделирование [Электронный ресурс] - Режим доступа: http://www.eskovostok.ru/solutions/simulation (дата обращения: 12.05.2018).
4. Назначение и возможности инструментальной среды AnyLogic [Электронный ресурс] - Режим доступа: http://zdamsam.ru/a10946.html (дата обращения: 12.05.2018).
5. Эксперименты в AnyLogic [Электронный ресурс] - Режим доступа: https://studopedia.su/20_45316_eksperimenti-v-AnyLogic.html (дата обращения: 12.05.2018).
6. Arena (software) [Электронный ресурс] - Режим доступа: https://en.wikipedia.org/wiki/Arena_(software) (дата обращения: 12.05.2018).

УДК 61.614.2

Юдаева Ю.А., к.мед.н.
доцент, заведующий симуляциионным центром
Богомолова О.А.
преподаватель симуляционного центра
Свистунова В.А.
ФГБОУ ВО ОрГМУ Минздрава России,
Россия, г. Оренбург

ОРГАНИЗАЦИЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ СТУДЕНТОВ В СИМУЛЯЦИОННОМ ЦЕНТРЕ ОРГМУ

Аннотация

Статья посвящена организации самостоятельной работы студентов в симуляционном центре. В статье изложены общие требования и особенности работы с учебным оборудованием.

Ключевые слова: симуляционное оборудование, симуляционный центр, самостоятельная работа, студент

Yudaeva J.A.
Head of the situational center
Orenburg medical University
Russia, Orenburg
Bogomolova O.A.
Lecturer of the simulation center
OrenburgmedicalUniversity
Russia, Orenburg
Svistunova V.A.
Lecturer of the simulation center
OrenburgmedicalUniversity

ORGANIZATION OF STUDENTS INDEPENDENT WORK IN THE SIMULATION CENTER

Annotation

The article is devoted to the organization of students ' independent work in the simulation center. The article describes the General requirements and features of working with educational equipment.

Keywords: simulation equipment, simulation center, independent work, students

Раздел практической подготовки в рамках учебной практики «Уход за больными терапевтического и хирургического профиля» складывается из работы с учебным симуляционным оборудованием в условиях обучающего симуляционного центра и с реальными пациентами на клинических базах. Короткие симуляционные тренинги на имитационном оборудовании в обстановке, максимально приближенной к реальным условиям медицинской организации, обязательно предшествуют клиническому этапу, так как это

позволяет снизить риск развития негативных последствий для пациента, допускающего студента к участию в процессе лечения и ухода.

Симуляционный тренинг это современная и эффективная форма обучения, позволяющая одновременно использовать два метода: информирование студента и самостоятельное выполнениестудентом практического умения. Симуляционнй центр Оренбургского государственного медицинского университета позволяет реализовывать имитационное обучение в учебных классах, имитирующих «процедурный кабинет», «манипуляционную», «палаты» терапевтического, хирургического, педиатрического профиля, кабинете «первой помощи».

Симуляционные классы оборудованы манекенами и симуляторами различного уровня реалистичности, реальным медицинским инструментарием в соответствие с тематикой занятия, что дает возможность преподавателю реалистично имитировать стандартные клинические сценарии, многократно их повторять в ходе групповых и индивидуальных занятиях, адаптировать клиническую задачу под конкретные цели и для каждого обучающегося.

Самостоятельная работа студента в учебных классах Центра делится на аудиторную (в рамках практического занятия) и внеаудиторную (в свободное время). Аудиторная самостоятельная работа студентов на практическом занятии занимает не менее 70% всего учебного времени и направлена на освоение практических умений и доведения их до уровня навыка. Внеаудиторная самостоятельная работа студентов в Центре возможна во внеаудиторное время в соответствие с расписанием работы центра.

При осуществлении самостоятельной работы в Центре студент должен соблюдать ряд правил:

Первым условием допуска до работы в Центре является наличие соответствующего внешнего вида: медицинский халат, шапочка, сменная обувь, одноразовые резиновые перчатки (если необходимо – фонендоскоп, маска и т.д.). Перед началом занятия/самостоятельной работы студент регистрируется в «Журнале учета использования материально-технического оснащения ОСЦ», что позволяет осуществлять контроль амортизации и степень изношенности материально-технического оснащения Центра. Методист Центра осуществляет выдачу тематических методических пособий и необходимого симуляционного оборудования.

В обязательном порядке методист (дежурный преподаватель или лаборант) до начала работы проводит со студентом пройти вводный инструктаж по технике безопасности и санитарно-гигиеническим нормам работы с медицинскими фантомами и медицинским оборудованием.

Перед началом работы студент вместе с методистом должен убедиться в исправности симулятора/тренажера, познакомиться с правилами работы на данном тренажере, изучить его функциональные особенности. При работе с имитационным оборудованием строго соблюдать инструкции по

использованию, в случае возникновения проблем обратиться к сотрудникам Центра за помощью.

Для эффективного использования времени, отведенного на самостоятельную работу в Центре, предварительно студент должен изучить теоретический материал, методическую часть интересующей темы, знать показания и противопоказания к отрабатываемым манипуляциям, а также алгоритм их проведения. При формировании практических навыков эффективен метод работы в малых группах (2-3 человека). При выполнении манипуляции строго соблюдать алгоритм с учетом временных рамок.

По окончанию занятия студент должен проверить целостность манекенов и комплектность тренажера (для разборных), привести рабочее место в первоначальный вид.

Преимущества симуляционного тренинга:

• Виртуальная среда дает возможность получить клинический опыт без риска для пациента.

• Нет жесткого ограничения по времени и количеству повторов.

• Отсутствие зависимости от графика работы клинической базы.

• Возможность тренинга навыков командной работы в случае редких и жизнеугрожающих патологиях.

•Облегчение переноса практических умений в практику и снижение первичного стресса при самостоятельных манипуляциях.

• Объективная оценка уровня сформированности практических навыков.

• Симуляционное оборудование повышает уровень объективности оценки.

Важным преимуществом самостоятельной работы студентов в Центре является индивидуализация учебного процесса, возможность выполнять практическое задание в удобном для каждого студента темпе, реализация принципа «обучение до результата». Многократное повторение мануального навыка в условиях центра способствует закреплению эргономических действий, преодолению барьеров, связанных со страхом совершения ошибки, уменьшению эмоционального напряжения при работе в реальных клинических условиях. В ходе таких самостоятельных тренингов у студентов развивается способность к обучению, формируются конкретные виды профессиональной деятельности и эффективные формы общения в процессе этой деятельности.

Использованные источники:

1. Абрамова С. В. [и др.] Организация самостоятельной работы студентов : учебные и научно-исследовательские работы: учеб.-метод. пособие для студ. направления подготовки специальности «Безопасность жизнедеятельности» / С. В. Абрамова [и др.] // Успехи соврем. естествознания. 2010. № 9. С. 36–38.
2. Вербицкий А. А. Самостоятельная работа и самостоятельная деятельность студента / А. А. Вербицкий // Проблемы организации работы студентов в условиях многоуровневой структуры высшего образования: тез.

докл. Всерос. науч.-метод. конф. Волгоград : ВолгГТУ, 1994. С. 6.
3. Лыскина М.Е., Юдаева Ю.А., Жакупова Г.Т. Организация самостоятельной работы студентов, реализуемой в рамках учебной практики «Уход за больными терапевтического и хирургического профиля». Методические рекомендации по организации и методическому сопровождению самостоятельной работы студентов. - Оренбург, 2016.- 116

УДК 33

Яковенко К.В.
студент
факультет инновационного бизнеса и экономики
научный руководитель: Петрюк О.А., к.э.н.
доцент
кафедра бизнес процессов и экономической безопасности
Академия маркетинга и социально-информационных технологий (ИМСИТ)
Россия, г. Краснодар

НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ В СИСТЕМЕ РАБОТЫ НАЛОГОВЫХ ОРГАНОВ НА ПРИМЕРЕ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ

Аннотация

Данная статья заключается в выявлении и разработке приоритетных направлений совершенствования организации налогового контроля в системе работы налоговых органов, в целях повышения его эффективности и достижения максимального увеличения налоговых поступлений в бюджеты бюджетной системы Российской Федерации.

Ключевые слова

Налоги, налоговый контроль, налоговые органы, налогоплательщики, бюджет, законодательство, совершенствование налогового контроля, бюджетная система, налоговые и неналоговые доходы.

Yakovenko Ch.V.
Student of the faculty of innovative business and Economics Academy of marketing and socially-information technologies (IMSIT) Russia, Krasnodar
Scientific adviser: Petryuk O.A.
kand.Econ.Sciences, associate Professor, associate Professor of business processes and economic security Department Academy of marketing and socially-information technologies (IMSIT) Russia, Krasnodar

DIRECTIONS OF IMPROVEMENT OF TAX CONTROL IN SYSTEM OF TAX AUTHORITIES ON THE EXAMPLE OF KRASNODAR REGION

Annotation

This article is to identify and develop priority areas for improving the organization of tax control in the system of work of tax authorities, in order to

increase its effectiveness and to achieve a masculine increase in tax revenues to the budgets of the budgetary system of the Russian Federation.

Keyword

Taxes, tax control, tax authorities, taxpayers, budget, legislation, improvement of tax control, budget system, tax and non-tax revenues.

Актуальность темы по совершенствованию системы налогового контроля в системе налоговых органов обусловлена тем, что главной и основополагающей функцией был, есть и будет налоговый контроль, осуществляемый налоговым органами.

Совершенствование налогового контроля и обеспечение эффективной работы налоговых органов способствуют увеличению налоговых поступлений в бюджеты различных уровней. К сожалению, в настоящее время не обеспечен полный контроль за правильностью исчисления, полнотой и своевременностью перечисления налоговых платежей в бюджет и не устранены всевозможные лазейки уклонения недобросовестных налогоплательщиков от уплаты налогов.

В настоящее время актуальной является задача по поиску определенных путей совершенствования контрольной работы налоговых органов. Причем эта задача стоит как на уровне отдельно взятых инспекций, так и на уровне государства в целом [3].

Основная цель налоговых органов – эффективно и в полном объеме собирать начисленные налоги и сборы, которые формируют доходную часть бюджетов бюджетной системы Российской Федерации.

Государственные органы налогового контроля представляют собой единую централизованную систему (рисунок 1).



Рисунок 1 – Единая централизованная система государственных органов налогового контроля в 2018г.

Анализируя объем поступлений доходов (таблица 1), доля налоговых и неналоговых доходов в бюджет Краснодарского края в 2017 году составила 80,7% от общего объема поступлений или 178 545 млн. руб., а 19,3% приходится на прочие налоговые и неналоговые доходы и безвозмездные поступления.

Таблица 1 – Формирование доходов бюджета Краснодарского края на 2017 год и плановый период 2018-2020гг., в млн. руб.

Показатель	2017г	2018г	2019г	2020г	Абсолютное отклонение, +/- 2020 г. к 2017 г.	Темп роста, % 2020 г. от 2017 г.
Доходы всего	221 342	216 265	215 294	220 429	-913	99,6
Налоговые и неналоговые доходы	178 545	186 947	194 340	199 984	21 439	112,0
Безвозмездные поступления	42 797	29 319	20 954	20 445	-22 352	47,8

Анализ был произведен на основании документа проекта бюджета на 2018 год и плановый период 2019-2020годов [4].

Следует отметить, что краевая власть планирует сокращение объема доходов бюджета от значения 2017 года на 5 077 млн. руб. или на 2,3% в 2018 году, в 2020 году - на 913 млн. руб. или 0,4%. В большей степени это связано с сокращением безвозмездных поступлений (дотации, субсидии, субвенции), по прогнозу они сократятся в 2018 году на 13 478 млн. руб. или на 31,5%, к 2020 году – на 22 352 млн. руб. или 52,2%.

Власть Краснодарского края планирует увеличение налоговых и неналоговых доходов в 2018 году (из них, в том числе: налог на прибыль организаций, налог на доходы физических лиц, акцизы, налог на имущество организаций, транспортный налог, налог на игорный бизнес, НДПИ, доходы от использования имущества, находящегося в государственной собственности) на 8 402 млн. руб. или 4,7%, а в 2020 году – на 21 439 млн. руб. или 12,0%. Причем велика значимость НДФЛ в формировании доходной части бюджета, его доля в налоговых доходах консолидированного бюджета субъектов РФ не менее 40%. НДФЛ позволяет стимулировать самые важные расходы консолидированного бюджета регионов, при этом нередко используются для социальной поддержки наименее защищенных слоев населения.

Безвозмездные поступления (дотации, субсидии, субвенции) будут сокращаться и в 2020 году составят 20 445 млн. руб., что на 52,2% меньше чем в 2017 году.

Вопросы улучшения и совершенствования налогового контролирования в современных условиях экономического развития России связаны с введением принципиально новых форм налоговых отношений. В этих целях была разработана и утверждена Правительством Российской Федерации от 10.02.2014 № 162-р Дорожная карта «Совершенствование налогового администрирования», координатором которой назначена Федеральная налоговая служба и в которой зафиксированы разнообразные тенденции совершенствования налогового контроля.

Необходимость повышения качества налогового администрирования предопределена дальнейшим усложнением функциональных обязанностей сотрудников налоговых органов и многообразием видов их деятельности.

Признано целесообразным применять действенные мероприятия, которые будут направлены на снижение налогового бремени в экономике страны. Главное, чтобы в сложных условиях деятельности, совершенство обеспечило качественный рост результативности налогового администрирования и уменьшение практики уклонения от налогообложения [3].

Важными факторами эффективной контрольной работы налоговых органов является целый спектр результативных нововведений и совершенствование действующих методик контрольных проверок, которые сводятся к проведению мер по:

- внедрению совершенной системы и методики подготовки и обучения, переквалификации и отбора специалистов налоговых органов;

- совершенствованию и внедрению новейших форм и методов налоговых проверок, основанные на единой комплексной стандартной процедуре организации контрольных налоговых проверок;

- применению единой системы организации контроля и оценки работы налоговых инспекторов, что позволит полнее учитывать результаты деятельности каждого инспектора, а также эффективно распределять налоговые обязанности при планировании камеральных и выездных налоговых проверок;

– применению мер соразмерного наказания за налоговые правонарушения.

Необходимо также создание надлежащих условий для обеспечения финансовой безопасности и функционирования всей финансовой системы государства, которые будут исключать даже самую малейшую возможность развития коррупции и злоупотребления должностными лицами. Поэтому также необходимо постепенно повышать налоговую культуру в стране за счет включения в налоговое законодательство цивилизованных механизмов и инструментов налогового регулирования и контроля, учитывающих специфику социокультурного отношения россиян к налогам [3].

Стремление создания совершенной и открытой системы налогообложения и достижению такого уровня налоговой дисциплины среди налогоплательщиков, при котором становится невозможным нарушать налоговое законодательство, что является главной задачей эффективной системы налогового контроля. Должен меняться и сам подход к осуществлению налогового контроля: приоритетной областью должен стать именно контроль за нелегальным теневым оборотом и сокращение теневого сектора в стране.

В настоящее время Россия занимает четвертое место в рейтинге крупнейших теневых экономик. Объем теневого сектора составляет 33,6 трлн руб., или 39% от ВВП страны в 2017 году.

Контроль со стороны налоговых органов имеет немаловажное значение в системе государственного финансового контроля. Здесь очевидна значительная роль налогового контроля в обеспечении исполнения бюджета субъекта РФ или государства по доходам, поскольку около 85% бюджетных доходов государства формируются за счет налоговых поступлений.

Исходя из этого, можно выделить приоритетные направления совершенствования налогового контроля в системе работы налоговых органов в целях повышения его эффективности:

- последующее усовершенствование законодательной базы организации налогового контроля со стороны налоговых органов;

- совершенствование организации, форм и способов налогового контроля;

- создание единой методики оценки эффективности работы налоговых

организаций.

Необходимо отметить, что повышение качества и эффективности налогового контроля не должно означать его усложнения. Осуществление мероприятий налогового контроля не должно негативно воздействовать на хозяйственную деятельность добросовестных налогоплательщиков и обязательно должны в полной мере соблюдаться права плательщиков [3].

Достижение положительных результатов в исполнении отмеченных направлений совершенствования организации, форм и методов налогового контроля в системе налоговых органов в Краснодарском крае, и в России в целом, возможно только при реализации единой сбалансированной программы, предусматривающей проведение реформ, которые должны коснуться всех элементов существующей налоговой системы: законодательства, культуру отношений, использование технологических процессов. Так как эти элементы взаимосвязаны, то изменение одного из них без соответствующего изменения остальных элементов не даст ожидаемого результата. Формирование эффективно функционирующей системы налогового контроля, базирующейся на высоком потенциале управления со стороны федерального центра, позволит осуществить возложенные на налоговые органы функции налогового контроля в наиболее значительной степени. Реализация предложенных выше мер, станет содействовать совершенствованию налогового контроля и повышению его эффективности в Краснодарском крае и в РФ, обеспечит стабильное и своевременное поступление налогов и сборов в бюджеты всех уровней, что позволит государству качественно и эффективно выполнять свои функции.

Использованные источники:

1. Налоговый Кодекс Российской Федерации. Часть 1 от 31.07.1998 №146-ФЗ (в последней редакции ФЗ от 19.02.2018 №404-ФЗ) М.: Эксмо, 2018. - 478 с.
2. Закон РФ от 21.03.1991 № 943-1 в ред. от 02.04.2016 «О налоговых органах Российской Федерации», [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.consultant.ru
3. Петрюк О.А. Анализ динамики и структуры налоговых поступлений в доходы бюджетной системы России в условиях турбулентности экономики // Журнал «Экономика и предпринимательство». - г. Москва. №5 ч.1 (82-1) 2017 г. – С. 272-276
4. Министерство финансов Краснодарского края // [Электронный ресурс] / Режим доступа: minfin@krasnodar.ru

УДК 159.9.075

Яковлева А.А.
студент
факультет педагогики психологии и коммуникативистики
научный руководитель: Голубь М.С., к.пед.н.
доцент
кафедра дошкольной педагогики и психологии
Кубанский Государственный университет
Россия, г. Краснодар

РАЗВИТИЕ АКТИВНОЙ РЕЧИ У ДЕТЕЙ РАННЕГО ВОЗРАСТА

«Связная речь как бы вбирает в себя все достижения ребенка овладении родным языком, в освоении его звуковой стороны словарного запаса и грамматического строя»
Ф.А.Сохин

Аннотация: Проблема полноценным овладением родным языком, а так же развитие языковых способностей детей дошкольного возраста рассматривается во многих исследованиях, как основа формирование личности ребёнка.

Целью обучения родному языку детей раннего возраста является развитие речевых способностей и умений, культуры речевого обучения и самой активной речи в целом. Именно на этом важном этапе происходит понимание смысла слова, обогащение словаря, формирование связной речи и коммуникативной компетентности. Своевременное и полноценное овладение речью является первым важнейшим условием становления у ребенка полноценной психики и дальнейшего правильного развития ее. Поэтому раннему возрасту уделяется самое пристальное внимание со стороны педагогов и психологов.

Ключевые слова: Ранний возраст, речь, воспитание, владение речью, речевая активность, ребенок.

Yakovleva A.A.
Student
The faculty of pedagogy, psychology and communication studies
Kuban state University
Krasnodar
Scientific adviser
Pigeon M.S.
Candidate of pedagogical Sciences, associate Professor of preschool pedagogy and psychology
Kuban state University
Krasnodar

THE DEVELOPMENT OF ACTIVE SPEECH IN CHILDREN OF EARLY AGE.

"Coherent speech as it absorbs all the achievements of the child's mastery of the native language, in the development of its sound side of vocabulary and grammatical system»

F. A. Sokhin

Abstract: the problem of full-fledged mastering of the native language, as well as the development of language abilities of preschool children is considered in many studies as the basis for the formation of the child's personality.

The purpose of teaching the native language of young children is the development of speech abilities and skills, the culture of speech training and the most active speech in General. It is at this important stage that the understanding of the meaning of the word, the enrichment of the dictionary, the formation of coherent speech and communicative competence take place. Timely and full mastery of speech is the first important condition for the formation of the child's full-fledged psyche and its further correct development. Therefore, early age is given the closest attention by teachers and psychologists.

Key words: Early age, speech, education, speech, speech activity, child.

Ранний возраст – чрезвычайно важный и ответственный период психического развития ребёнка. Это возраст, когда всё впервые, всё только начинается – речь, игра, общение со сверстниками, первые представления о себе, о других, о мире. В первые три года жизни закладываются наиболее важные и фундаментальные человеческие способности – познавательная активность, любознательность, уверенность в себе и доверие к другим людям, целенаправленность и настойчивость, воображение, творческая позиция и многие другое. Причём все эти способности не возникают сами по себе, как следствие маленького возраста ребёнка, но требуют непременного участия взрослого и соответствующих возрасту форм деятельности.

Для успешного развития, как понимания, так и активной речи необходимо, чтобы взрослый общался с ним по различным поводам, побуждал вникать в смысл услышанного, учил поддерживать речевой контакт. Важно, чтобы речь взрослого была адресована каждому ребенку.

Взрослый должен так строить свои отношения с ребенком, чтобы у него возникало желание общаться. Стремление быть понятым, добиться выполнения своих желаний побуждает ребенка учиться говорить правильно.

При правильной организации обучения родному языку к концу третьего года ребенок охотно вступает в контакт со взрослыми и сверстниками отвечает словом, может инициативно высказываться.(Таблица 1)

Таблица 1

Динамика процесса овладения речью у детей раннего возраста

1 год	Слова произносятся без изменения грамматической структуры; произносит несколько слов; преимущественно называет предметы, которые видит непосредственно. Преобладает пассивная речь (слушает). Этап автономной детской речи.

1,5 – 2,5 года	Изменяется грамматическая структура слова, меняются окончания; дети научаются комбинировать слова в 2-х – 3-х словные фразы; переход к активной самостоятельной речи; в этот период ребенок особо интересуется окружающими предметами (Что это?). Этап усвоения грамматического строя речи.
2,5 – 3 года	Речь достигает такого уровня, когда можно вступать в диалог.

Из вышесказанного можно сделать вывод, что речь - это особая форма общения людей, в процессе которой осуществляют обмен мыслями и воздействуют друг на друга.

Развитие речи ребенка идет по двум направлениям. Это развитие понимания речи и развитие « активной», собственной речи как способности говорить, т.е. импрессивной и экспрессивной речи. Второй и третий годы жизни- периоды интенсивного развития всех сторон речи малыша. Индивидуальные различия в овладении речь в этот период довольно значительны.

«Речевая активность» и «активная речь» часто используются как синонимы, но это не совсем правильно. Мы придерживаемся взглядов Т.В.Ахутиной, Л.С.Выготского, А.А.Леонтьева, И.А.Зимней и других на активную речь как на форму речевой деятельности, заключающуюся в осуществлении речевых высказываний в звуковой форме (говорение). В то время как речевая активность - это не только способность высказаться, но и способность воспринимать и понимать речь другого. Это устойчивое свойство личности, обеспечивающее инициативное речевое поведение. «Активная речь» входит в состав «речевой активности» и является необходимым условием.

Мы под «речевой активностью» понимаем устойчивое свойство личности ребенка, проявляющееся в способности воспринимать и понимать речь окружающих; самостоятельном, разнообразном, инициативном использовании речи в практике общения; активном стремлении овладеть языком.

Развитие речевой активности - это управляемый процесс. Низкий уровень речевой активности ограничивает возможности самореализации детей, не обеспечивает свободной коммуникации, а это, в свою очередь, не способствует развитию речемыслительной и познавательной деятельностей, препятствует овладению знаниями, отрицательно влияет на личностное развитие и поведение дошкольника.

Таким образом, речевое общение — важнейшее средство связи между ребенком и окружающим его миром. Речь является одной из самых сложных высших психических функций человека. Речь у детей — это не врожденная способность, она формируется под влиянием речи окружающих ребенка взрослых. Правильное развитие речи ребенка зависит от объема речевой практики, от обучения и воспитания детей с первых моментов их жизни.

Образец речи для ребенка дает его социальное окружение. В бедных речевыми побуждениями семьях дети начинают поздно говорить и говорят, как правило, мало.

Использованные источники:

1. Прейер В.Душа ребенка: наблюдение над духовным развитием человека в первые годы жизни. СПб., 1912.
2. Рагозина З. А.История одной души (Елена Келлер). М., 1923. С. 36-37.
3. Л.Н. Галигузова, С.Ю. Мещерякова / Педагогика детей раннего возраста 2007.
4. Ушакова О.С. Методика развития речи дошкольного возраста: учеб.-метод. пособие для воспитателей дошк. образоват. учреждений / О.С. Ушакова, Е.М. Струнина. –М.: Гуманитар. изд. центр ВЛАДОС, 2004.
5. Голубь М.С., Рослякова Н.И. Теория и технологии речевого развития детей дошкольного возраста: учеб.-метод. пособие / М.С. Голубь, Н.И. Рослякова.- Краснодар: Кубанский гос. ун-т, 2016.
6. ОТ РОЖДЕНИЯ ДО ШКОЛЫ. Основная образовательная программа дошкольного образования / Под ред. Н.Е. Вераксы, Т.С. Комаровой, М.А. Васильевой. – 3-е изд., испр. и доп. – М.: МОЗАИКА-СИНТЕЗ, 2015.
7. Примерная парциальная образовательная программа для детей раннего возраста (1-3 года) «Первые шаги» / Под ред. Е.О. Смирнова, Л.Н. Галигузова, С.Ю. Мещерякова, 2014.
8. Яшина В.И. Теория и методика развития речи детей: пособие для самостоятельной работы: учеб. Пособие для студентов высш. пед. учеб. заведений / В.И. Яшина, М.М. Алексеева, В.Н.Макарова, Е.А. Ставцева. – М.: Издательский центр «Академия», 2005.
9. Выготский Л. С. Педагогическая психология. — М., 1997.
10. Выготский Л. С. Мышление и речь/ Собр. соч. — М., 1982. — Т. 2.

УДК 338

Яковлева Ю.Н.
студент магистрант 3 курса
магистерская программа «Экономический анализ, учёт и аудит»
ФГАОУ ВПО ВШЭУиП С(А)ФУ им. М.В. Ломоносова
Вехорева А.А., к.э.н.
доцент
кафедра Бухгалтерский учёт и аудита
Высшая школа экономики, управления и права
Северный (Арктический) Федеральный Университет им. М.В. Ломоносова
Россия, г. Архангельск

ОЦЕНКА СОВОКУПНОГО ФИНАНСОВОГО РЕЗУЛЬТАТА: МЕТОДЫ АНАЛИЗА И СИСТЕМА ОЦЕНОЧНЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ

Аннотация: Статья посвящена особенностям проведения анализа совокупного финансового результата в организации, раскрыта сущность совокупного финансового результата, его элементы, методы и показатели, используемые при анализе.

Ключевые слова: анализ, оценка, методы, система показателей, совокупный финансовый результат, чистая прибыль, бухгалтерский баланс, отчет о финансовых результатах

Yakovleva Y.N., graduate student Economics course 3
Master's program, economic analysis, accounting and auditing
FSAE Higher Professional School of Economics
TUI C(A)FU M.V. Lomonosov
Russia, Arkhangelsk
Vekhoreva A.A., Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Associate Professor of the Accounting and auditing
Higher School of Economics, Management and Law
Northern (Arctic) Federal University M.V. Lomonosov

ESTIMATION OF THE CUMULATIVE FINANCIAL RESULT: THE METHODS OF ANALYSIS AND THE SYSTEM OF ESTIMATED INDICATORS

Annotation: The article is devoted to the peculiarities of the analysis of the cumulative financial result in the organization, the essence of the cumulative financial result, its elements, methods and indicators used in the analysis are disclosed.

Keywords: analysis, estimation, methods, system of indicators, cumulative financial result, net profit, balance sheet, statement of financial results

Показателем, обобщающим прирост капитала в отчетном периоде по различным основаниям, является представленный в бухгалтерской финансовой отчетности хозяйствующего субъекта «совокупный финансовый

результат» согласно Приказу Минфина РФ №66н от 02.07.2010 г. Он входит отдельной статьей (строка 2500) в Отчет о финансовых результатах и определяется как сумма показателей «Чистая прибыль (убыток)» (строка 2400), «Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода» (строка 2510) и «Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) отчетного периода» (строка 2520).

Уже из наименования включаемых статей видно, что главной составной частью совокупного финансового результата является чистая прибыль (убыток) - основной финансовый результат деятельности хозяйствующего субъекта в отчетном году. Помимо него в Отчете о финансовых результатах, формируемом в соответствии с Приказом Министерства финансов России от 02.07.2010 г. № 66н «О формах бухгалтерской отчетности», представлены и следующие показатели прибылей (убытков): валовая прибыль, прибыль (убыток) от продаж, прибыль (убыток) до налогообложения. Все они участвуют в формировании чистой прибыли (убытка) и занимают свое особое место в отчетности.

Проведение анализа совокупного финансового результата является необходимостью рыночных отношений. Финансовый результат является итогом деловой активности и эффективности деятельности организации, он показывает прибыльность проводимой политики предприятия, конкурентоспособность выпускаемой продукции и предоставляемых услуг. Для собственника и инвестора финансовый результат – это прирост или уменьшение капитала организации в процессе финансово-хозяйственной деятельности за отчетный период, который выражается в форме общей прибыли или убытка.

При проведении анализа совокупного финансового результата основными источниками информации являются: бухгалтерский баланс; отчет о финансовых результатах; пояснения к отчетности.

Проведение анализа по данным отчета о финансовых результатах позволяет заинтересованным пользователем сделать выводы об эффективности деятельности организации и помогает в принятии обоснованных управленческих решений. Так же необходимым источником информации при проведении анализа являются пояснения к отчетности, где раскрывается более подробно характер доходов и расходов организации, являющихся базой для расчета финансовых результатов.

Для проведения анализа совокупного финансового результата используются: горизонтальный анализ; вертикальный анализ; трендовый анализ; факторный анализ абсолютных показателей (прибыли и убытка) и анализ относительных показателей (рентабельности); а также сравнительный анализ жизнедеятельности организации в динамике ее с конкурентами (пространственно-временной).

При горизонтальном анализе берется показатель (строка) и прослеживается его изменение в течение двух или более периодов. В

качестве периодов могут браться любые одинаковые временные интервалы, но обычно используют поквартальный анализ или анализ данных по годам. Количество анализируемых периодов может варьировать в зависимости от конкретной задачи, однако качественный анализ, как правило, возможен, когда в анализируемом ряду более 3-х периодов. Существуют два основных подхода к проведению горизонтального анализа - сравнение изменений в абсолютных величинах (к примеру, в тыс.рублях) и в относительных величинах (в процентах, коэффициентах).

При составлении отчета аналитик использует оба подхода. Наиболее наглядным подходом является анализ изменения в процентах к предыдущему периоду. Вертикальный анализ (т.е. анализ показателей отчетности по вертикали) направлен на изучение структуры имущества, обязательств, доходов, расходов организации. При проведении анализа совокупных финансовых результатов, вертикальный анализ используют для выявления структуры чистой прибыли, результата от переоценки внеоборотных активов, результата от прочих операций, не включаемого в чистую прибыль. Вертикальный анализ, по определению, проводят в рамках одного отчетного периода. Однако, рассчитав процентные соотношения показателей, часто прибегают к горизонтальному анализу, прослеживая изменение этих показателей в течение ряда периодов. Вертикальный анализ, в случае объединения с горизонтальным (структурно-динамическим), позволяет выявить положительные или отрицательные изменения в составе совокупного финансового результата за определенный период.

Следует отметить, что данные модели анализа совокупного финансового результата используют чаще всего ввиду их простоты и понятности полученных данных. Однако такие модели дают общую оценку финансового положения организации и не достаточны для принятия обоснованных управленческих решений.

Одним из наиболее ярких представителей анализа финансовых результатов прогностического характера, использующихся для прогнозирования доходов организации и ее будущего финансового положения, является трендовый анализ. С помощью данного анализа можно определить возможные значения эффекта и эффективности деятельности предприятия в будущем. Результаты анализа представляются в виде линии – тренда, которая отражает изменение показателя за определенный период времени. Однако построение тренда требует соответствующего программного обеспечения, что является иногда слишком затратным для предприятия.

Факторный анализ – это методика комплексного системного изучения и измерения влияния факторов на величину результативных показателей. Обязательные условия факторного анализа: все признаки должны быть количественными; число признаков должно быть в два раза больше числа переменных; выборка должна быть однородна; исходные переменные должны быть распределены симметрично; факторный анализ

осуществляется по коррелирующим переменным.

Основным преимуществом использования факторного анализа является то, что в качестве сменного фактора можно выбирать любой показатель, влияющий на конечный результат. Недостатком однофакторной модели является то, что другие факторы считаются неизменными и в данный момент не влияют на финансовый результат, что в реальных условиях невозможно. Для того чтобы учесть изменения других факторов, выделяют двухфакторную и многофакторную модели. Если модель имеет два фактора, то она называется двухфакторной, то есть объект определенного показателя меняется в зависимости от двух величин. Таким образом, если таких факторов больше двух, то модели называются многофакторными.

Анализ относительных показателей (коэффициентов) – это исследование взаимосвязей между отдельными показателями, осуществляемое на основании расчета финансовых коэффициентов. Полученные коэффициенты можно сравнивать в динамике между собой, с рекомендуемыми среднеотраслевыми значениями, что позволяет определить, насколько эффективна деятельность конкретного предприятия по сравнению с другими предприятиями отрасли, и какие резервы у предприятия для повышения эффективности своей деятельности.

Сравнительный анализ – исследование изменения абсолютных и относительных показателей по сравнению с аналогичными по отрасли за определенный промежуток времени. Таким образом, можно определить полученные фактические результаты с результатами предприятия, взятые в качестве ориентира. Однако следует помнить, что предприятия могут использовать различные методы начисления амортизации и учета товарных запасов, что прямо влияет на основные финансовые показатели деятельности предприятия.

Анализ совокупного финансового результата осуществляется исходя из его элементов, которые были перечислены выше, в ходе анализа оценивается объем, состав, структура и динамика как элементов, так и совокупного финансового результата в целом. На основе данных, отраженных «справочно» во второй форме бухгалтерской отчетности, есть возможность рассчитать влияние результатов от переоценки внеоборотных активов и от прочих операций, не включаемых в чистую прибыль (убыток) периода, на общую сумму совокупного финансового результата. Данный расчет позволяет четко разграничить долю чистой прибыли в совокупном финансовом результате анализируемого периода и не включаемых выявленных сумм. Также подлежит анализу и доля других видов прибыли в общей величине совокупного финансового результата. Произведенные расчеты дают дополнительную информацию, уточняющую экономическую сущность формирования совокупного финансового результата, что является динамичным для определенного круга пользователей информации об анализируемой организации, как существующем, так и потенциальном партнере. Результаты расчетов чаще всего оформляются в табличном виде.

Относительным оценочным показателем совокупного финансового результата деятельности организации является рентабельность (прибыльность). Данный показатель характеризует уровень результативности и степень использования авансированных средств и потребленных ресурсов в процессе производства и продажи продукции (работ, услуг). Уровень рентабельности зависит от всех видов (сбытовой, производственной, инвестиционной, финансовой, коммерческой) деятельности предприятия, и всесторонне характеризует его экономическую деятельность.

Таким образом, совокупный финансовый результат отражает прирост капитала предприятия вследствие действия разнородных факторов, как определяемых выбранными и реализованными управленческими решениями, так и иными обстоятельствами. Главным его назначением можно назвать возможность оценки изменения рыночной стоимости компании, что актуально для настоящих и перспективных инвесторов и деловых партнеров.

Отчет о финансовых результатах деятельности организации является важной составной частью проведения анализа, поскольку именно в нем раскрывается информация о формировании доходов и расходов организации за отчетный период. Помимо отчета следует так же использовать бухгалтерский баланс и пояснение к отчетности. Проведение анализа может осуществляться различными методами, при которых используются горизонтальный и вертикальный анализ, трендовый анализ, сравнение, факторный анализ. Они позволяют заинтересованным пользователям сделать выводы об эффективности деятельности организации и служат основой для принятия обоснованных управленческих решений, способствующих устойчивости развития в новых социально-экономических условиях.

Использованные источники:

1. Баканов М.И. Теория экономического анализа. – М.: Финансы и статистика, 2011. – 416 с.
2. Вехорева А.А. Анализ бухгалтерской отчетности. Компендиум. Северный (Арктический) федеральный университет имени М. В. Ломоносова.- Архангельск: КИРА, 2017. – 80 с.
3. Крылов, С.И. Финансовый анализ: учебное пособие / С.И. Крылов.- Екатеринбург : Изд-во Урал. ун-та, 2016.- 160 с.
4. Жилинская Т.А. Использование бухгалтерской (финансовой) отчетности при анализе финансовых результатов для целей управления // Вестник Казанского государственного финансово-экономического института. – 2014. - № 3. – С. 75-82
5. Зыкова Н.В. Исследование подходов к оценке эффективности деятельности организации // Экономика и менеджмент инновационных технологий.- 2014. - № 12 [Электронный ресурс]. URL: http://ekonomika.snauka.ru/2014/12/6529
6. Медведева О.А., Черемисина Н.В. Анализ эффективности использования оборотных средств на АО «ЗАВКОМ» // Проблемы организации учета и

анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятий Материалы Всероссийской научно-практической конференции. Отв. ред. Е.Ю. Меркулова. Тамбов, 2017. С. 99-107.
7. Мялкина А.Ф., Баранова Н.С. Международная практика учета доходов и расходов // Актуальные вопросы совершенствования системы учета, анализа и аудита в организациях материалы Международной научно-практической конференции. 2014. С. 132-139.

УДК 336

Яцкова А.А.
студент 3 курса
учётно-финансовый факультет
Кубанский государственный аграрный
университет им. И.Т. Трубилина
научный руководитель: Блохина И.М., к.э.н.
доцент ВАК
Россия, г. Краснодар

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ УПРАВЛЕНИЯ ЛИЧНЫМИ ФИНАНСАМИ

Аннотация: В статье рассмотрены актуальные вопросы управления личными финансами. Раскрыты этапы составления личного финансового плана. Предложены варианты управления личными финансами.

Ключевые слова: финансы, планирование, управление, инвестирование.

Yatskova A.
3rd year student of accounting and finance faculty
Kuban state agrarian University. I. T. Trubilin
Russia, Krasnodar
Scientific head: Cand. Ekon. Sciences Blokhina I. M.

TOPICAL ISSUES OF PERSONAL FINANCE MANAGEMENT

Abstract: this article deals with topical issues of personal finance management. The stages of drawing up a personal financial plan are disclosed. The options of personal finance management are offered.

Keywords: finance, planning, management, investment.

В настоящее время большинство людей не задумывается над вопросом управления личными финансами, а живет по принципу «от зарплаты до зарплаты», что приводит к неудовлетворению и апатичному состоянию. Отрицательная оценка собственных результатов труда часто вызвано неумением грамотно распоряжаться личным бюджетом. Социальное положение человека в обществе неразрывно связано с умением рационального управления ограниченными финансовыми ресурсами.

Рассмотрим в таблице 1 социально-экономическое состояние населения России за период 2014 – 2016 гг.

Таблица 1 – Показатели уровня жизни населения в России в 2014 – 2016 гг.

Показатель	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Среднедушевые денежные доходы населения (в месяц), руб.	27767	30467	30744
Реальные располагаемые денежные доходы населения, в процентах к предыдущему году	99,3	96,8	94,2
Среднемесячная начисленная заработная плата работников организаций, руб.	32495	34030	36709
Средний размер назначенных пенсий, руб.	10786	11986	12391
Величина прожиточного минимума в среднем на душу населения, руб. в месяц	8050	9701	9828
Покупательная способность (количество наборов прожиточного минимума): - среднедушевых денежных доходов	3,45	3,14	3,13
- среднемесячной начисленной заработной платы работников организаций	3,74	3,25	3,46
- среднего размера назначенных пенсий	1,63	1,51	1,53
Численность населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума, млн. человек	16,1	19,5	19,6
Минимальный размер оплаты труда (в среднем за год), руб.	5554	5965	6852

Анализируя данные, представленные в таблице можно сделать следующие выводы: среднедушевые доходы населения за последние три года увеличились на 2977 тыс. руб., однако реальных доходов, которыми располагает население, стало меньше. Среднемесячная заработная плата за данный период увеличилась на 4214 руб., однако покупательная способность сократилась на 0,28 количества набора прожиточного минимума, который вырос на 1778 тыс. руб. Таким образом, можно сделать вывод об общей тенденции количественного роста доходов населения и спада их покупательной способности. Вот почему важное значение нужно уделять грамотному распоряжению своими средствами.

В условиях ограниченности ресурсов очень важно применять знания финансового менеджмента, которые позволят достичь максимальных результатов при заданных условиях. Таким образом, прибегая к методам планирования личного бюджета можно достигнуть финансового благополучия путем рационального распределения средств.

Прежде всего нужно определить насущные потребности, планируемые и желаемые, разграничить цели в соответствии с приоритетностью и сроками их реализации.

Достижение намеченных целей и поставленных задач следует начинать с разработки личного финансового плана, который позволит детализировать статьи затрат, проанализировать структуру доходов и возможных поступлений средств, а также выявить резервы.

Планирование подразумевает под собой процесс оптимального распределения ресурсов в условиях их ограниченности, способствующий

достижению поставленных целей и задач.

Разработка личного финансового плана содержит следующие этапы:

1. Постановка целей и задач;
2. Стоимостное выражение намеченных целей;
3. Анализ финансовой ситуации, определение структуры бюджета и выявление резервов;
4. Корректировка целей и задач с учетом выявленного финансового состояния;
5. Составление инвестиционного плана;
6. Создание резервов.

Рассмотрим более подробно каждый этап. Постановка целей и задач подразумевает определение в виде конечного результата возникших желаний. На данном этапе важно четко определить материально-вещественное обрамление существующих потребностей, что позволит перейти ко второму этапу и определить их в стоимостном выражении.

На третьем этапе необходимо детально расписать структуру ежемесячных и ежегодных доходов и расходов. Важно проклассифицировать расходы на постоянные и переменные. К постоянным возможно отнести: коммунальные платежи, плату за проживание, продукты, предметы гигиены и быта. К переменным можно отнести расходы на развлечения, мобильную связь и Интернет, косметику, хобби, подарки, путешествия, страхование, одежду и обувь, а также прочие. Таким образом, детализировав структуру переменных расходов, можно их оптимизировать, что будет способствовать выделению свободных денежных средств.

Изучим способы управления личными финансами. В целях минимизации переменных расходов целесообразно оптимизировать их путем:

- приобретения проездных карт, которые позволят экономить на транспортных расходах;
- использования системы cash back, которая предполагает возврат определенной стоимости на карту в зависимости от величины покупки;
- подключения оптимальных тарифов телефонной связи;
- использования энергосберегающего оборудования;
- оформления и использования дисконтных карт.

Необходимо отметить, что данные мероприятия можно осуществлять как путем простого ведения учета на бумажных носителях, так и при помощи компьютерных программ и мобильных приложений. В условиях прогрессивно развивающихся технологий целесообразно использовать технические новшества, которые способны облегчить управление финансами. Рассмотрим программное обеспечение, позволяющее вести личный учет. К наиболее простым и бесплатным относят приложения для смартфонов: Monefy, KeepFinance, Wallet и другие. Они позволяют определять финансовые цели, отражать системное поступление доходов, а также детализируют расходы по направлениям движения денежных средств.

Таким образом, можно отслеживать общую динамику денежных потоков. В части компьютерных программ наиболее простая программа Microsoft Excel, в которой можно самостоятельно разработать форму бюджета и вести учет. Существует также множество программ для ПК, таких как «Домашние финансы», «Семейный бюджет», «Домашняя бухгалтерия», однако в условиях компьютеризации большинство людей используют свой смартфон как универсальное средство. Отметим, что более сложное ведение учета может подразумевать приобретение за отдельную плату дополнительных функций в приложениях.

Так определившись с программным обеспечением, необходимо произвести корректировку целей с учетом критерия реальности выполнения задач и сроков реализации.

Благодаря вышеперечисленным манипуляциям можно с легкостью вычислить количество свободных денежных средств, грамотное управление которыми будет способствовать достижению целей и повысит уровень благосостояния. Высвобождение денежных средств подразумевает дальнейшее их использование в целях привлечения дополнительных выгод.

Инвестирование – это долгосрочные капиталовложения, приводящие к получению прибыли. Существуют следующие виды инвестирования: реальные, финансовые и интеллектуальные.

Рассмотрим способы инвестирования, их доходность и надежность. Наиболее простым и общераспространенным, а также надежным является банковский депозит. Однако данный способ служит не столько для приумножения средств, сколько для их сохранения и минимизации инфляционных процессов.

Вложение средств в паевые инвестиционные фонды более сложный вариант для инвестирования, при котором необходимо изучить паевые фонды, учесть вероятность поучения убытка от осуществления инвестиций.

Вложение средств в драгоценные металлы очень рискованный и низкодоходный способ для новичков, поэтому при выборе данного способа целесообразно доверить средства управляющему.

Так же можно отметить такие способы инвестирования как приобретение недвижимости, создание и развитие собственного бизнеса, вложение средств в ценные бумаги. Однако выбор способа зависит от уровня финансовой грамотности.

Инвестировав свободные денежные средства, важно создать резерв, который выступит «подушкой безопасности» в случае неудачного хода развития дел.

Забота о собственном благосостоянии прежде всего зависит от нас самих, от уровня грамотности и компетентности. Вклад в личное развитие наиболее надежные и выгодные инвестиции.

Таким образом, уделяя время личному финансовому планированию, можно достигнуть рационального использования ограниченных ресурсов, повысить уровень благосостояния.

Использованные источники:

1. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронной ресурс] – Режим доступа: http://www.gks.ru
2. Белозеров С. А. Финансы: учебник / С. А. Белозеров, Г. М. Бродский, В. В. Иванов и др.; отв. ред. В. В. Ковалев. – изд. 3-е, перераб. и доп. - Москва: Проспект, 2013. – 926 с.
3. Острикова Г. Как правильно составлять семейный бюджет, или Кто положил деньги в тумбочку? / Г. Острикова. – М.: НТ Пресс, 2016. – 128 с.

Оглавление

Разживин Н.О., ИССЛЕДОВАНИЕ СПОСОБА ОЦЕНКИ ВРЕМЕНИ ВЫПОЛНЕНИЯ ЗАПРОСОВ НА ЭТАПЕ ПРОЕКТИРОВАНИЯ ХРАНИЛИЩА ДАННЫХ 3

Ракитская А.И., Ахмедзянов Р.Р, ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СИСТЕМЫ ВАЛЮТНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ И КОНТРОЛЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 8

Рахматов Д.Н., Абдурахимов А.А., НАУКА И ОБРАЗОВАНИЕ КАК ЭЛЕМЕНТЫ СТРАТЕГИИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА УЗБЕКИСТАНА 12

Резникова А.Ю., Дрозд Д.С., ЭТАПЫ РАЗВИТИЯ И ОСНОВНЫЕ МОТИВЫ ЗАКЛЮЧЕНИЯ СДЕЛОК M&A НА РАЗВИВАЮЩИХСЯ РЫНКАХ КАПИТАЛА 18

Ризнич В.П., Бригаднов И.А., ОПРЕДЕЛЕНИЕ КООРДИНАТ ПРОЕКЦИИ ТОЧКИ ПРОСТРАНСТВА НА МАТРИЦЫ КАМЕР В СТЕРЕОПАРЕ..... 27

Романович И.М., СУЩНОСТЬ УПРАВЛЕНИЯ ДЕНЕЖНЫМИ ПОТОКАМИ НА МИКРОУРОВНЕ 30

Росомаха Д.А.
ПРОБЛЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ СРЕДНЕГО И МАЛОГО БИЗНЕСА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ 34

Рубизова А.А., Жданова Д.Р., ПРОБЛЕМА СМЕРТИ В КОНТЕКСТЕ ФИЛОСОФИИ И МЕДИЦИНЫ..... 39

Рудакова Т.А., Кузич Д.С., СРАВНЕНИЕ ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ДЛЯ КОРПОРАТИВНОЙ ВИДЕОКОНФЕРЕНЦИИ..... 43

Рудакова Т.А., Тлупов К.З., СРАВНЕНИЕ ТЕХНОЛОГИЙ ДЛЯ ПЕРЕДАЧИ ДАННЫХ В БЕСПРОВОДНЫХ СЕТЯХ..... 47

Рудакова Т.А., Эльдарова А.Б., СТЕПЕНЬ КОНФИДЕНЦИАЛЬНОСТИ НЕСАНКЦИОНИРОВАННОГО ДОСТУПА..... 51

Ручканов А.Ю., РОССИЙСКОЕ ОБЩЕСТВО В КОНТЕКСТЕ ПОИСКА ФОРМЫ ОБЩЕСТВЕННОГО ДОГОВОРА..... 54

Рыженко О.С., Захарова Л.А., Иванов А.А., ВОЗМОЖНОСТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПЕРСОНАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ..... 62

Сабанов О. А., ЗНАЧЕНИЕ И ДИНАМИКА СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ РФ 68

Сабирова В.К., Туратбекова Э., Турусбай К. А., Шеркул К.А., Эргешбай К.А., ЛИРИКА КЫРГЫЗСКОЙ ДИАСПОРЫ В ПЕРЕВОДАХ НА РУССКИЙ ЯЗЫК..... 72

Сабурова Н.А., Мосунова М.Е, Савчук И.П., ЭТИКА ЛЮБВИ ПО ФЕЙЕРБАХУ.....86
Садриева А.Р., ПРОБЛЕМАТИКА И ПУТИ РАЗВИТИЯ ОРГАНИЗАЦИИ УЧЁТА ДВИЖЕНИЯ ТОВАРОВ.....89
Сазонова З.Н., ПОЛЕ БОЯ КАК ОДИН ИЗ СКВОЗНЫХ ПУШКИНСКИХ ОБРАЗОВ («РУСЛАН И ЛЮДМИЛА», «СКАЗКА О ЗОЛОТОМ ПЕТУШКЕ»).....93
Сакович Е.В., ЗНАЧЕНИЕ И ФУНКЦИОНИРОВАНИЕ ЛЕКСЕМЫ «ЛЁГКИЙ» В РУССКОЙ ЯЗЫКОВОЙ КАРТИНЕ МИРА.....99
Салимова Д.М., ЗАЩИТА ДЕТЕЙ ОТ ЖЕСТОКОГО ОБРАЩЕНИЯ И НАСИЛИЯ КАК ОСОБО ЗНАЧИМОЕ НАПРАВЛЕНИЕ СОВРЕМЕННОГО ПРАВОЗАЩИТНОГО ДВИЖЕНИЯ В РОССИИ И ЕВРОПЕ 107
Салядинова Э.Э., ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ЦЕННОСТНЫХ ОРИЕНТАЦИИ МОЛОДЕЖИ В УСЛОВИЯХ СОЦИАЛЬНОЙ ДЕПРИВАЦИИ 110
Салядинова Э.Э., МЕХАНИЗМЫ СОЦИАЛИЗАЦИИ МОЛОДЕЖИ В УСЛОВИЯХ СОЦИАЛЬНОЙ ДЕПРИВАЦИИ.....116
Самороков К.В., РАЗРАБОТКА ЭЛЕКТРОННОГО ОБУЧАЮЩЕГО КУРСА «ИНФОРМАТИКА» ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ СРЕДНЕЙ СТУПЕНИ С ОВЗ 123
Самороков К.В., РАЗРАБОТКА ЭЛЕКТРОННОГО ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО РЕСУРСА ДИСЦИПЛИНЫ ДЛЯ УЧАЩИХСЯ СРЕДНЕГО ЗВЕНА С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ 127
Сапунов А.В., Захаржевская Д.А., ИННОВАЦИИ КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ЭКОНОМИКИ 131
Сапунов А.В., Маглюк А.В., ВЛИЯНИЕ КОРПОРАТИВНОЙ КУЛЬТУРЫ НА МОТИВАЦИЮ РАБОТНИКОВ.....136
Сапунов А.В., Манучарян А.К., ПРОБЛЕМЫ СОХРАНЕНИЯ СОЦИАЛЬНО- КУЛЬТУРНОЙ ИДЕНТИЧНОСТИ РЕГИОНОВ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ 141
Сапунов А.В., Гордейчик Ю.А., УМСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ: СУТЬ, КОНСТРУКЦИЯ И ФУНКЦИИ.....147
Сапунов А.В., Попцова И.С., АНАЛИЗ ПЕНСИОННОЙ РЕФОРМЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....150
Сапунова Т.А., Колотий М.Э., РОССИЙСКИЙ И МЕЖДУНАРОДНЫЙ ПОДХОД К УПРАВЛЕНИЮ КАЧЕСТВОМ 153
Сапунова Т.А., Беленков Д.А., ПРОБЛЕМЫ ЭКОЛОГИИ В РОССИИ.....157
Сапунов А.В., Голуб О.С., ПРОБЛЕМА АВТОМАТИЗАЦИИ ПРОИЗВОДСТВА В РОССИИ.....160

Сапунов А.В., Михуля В.Г., СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ ГОРОДА МОСКВЫ НА 2018 ГОД И ПЛАНОВЫЙ ПЕРИОД 2019 И 2020 ГОДОВ 164
Сапунов А.В., Попова В.С., РАЗРАБОТКА ЦЕНОВОЙ СТРАТЕГИИ НА ПРЕДПРИЯТИИ 169
Саркисова Н.А., Клейнос Ю.Р., ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ И МЕХАНИЗМ РЕАЛИЗАЦИИ СОЦИАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ В РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКЕ 175
Сат А.Т., ЛАБОРАТОРНАЯ РАБОТА КАК СРЕДСТВО ФОРМИРОВАНИЯ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИХ УМЕНИЙ ОБУЧАЮЩИХСЯ НА УРОКАХ МАТЕМАТИКИ В 6 КЛАССЕ 178
Сафонова О.Ю., Чушкин Е.А., ПЕРЕВОДЧЕСКИЕ ПРЕОБРАЗОВАНИЯ ПРИ ПЕРЕДАЧЕ ВОЕННЫХ ТЕКСТОВ 182
Сейидов Р.Х., Бровкина А.С., Захарова О.И., АНАЛИЗ CRM-СИСТЕМ В БАНКОВСКОЙ СФЕРЕ. 185
Сеитхалилова С.С., ОСОБЕННОСТИ АДАПТАЦИИ ДЕМОТИВИРОВАННЫХ ШКОЛЬНИКОВ К ОБУЧЕНИЮ В ШКОЛЕ 191
Селиванова Н.В., Олейникова Е.Г., РАЗВИТИЕ ЦИРКОВОГО ИСКУССТВА И ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ЦИРКАМИ В РОССИИ: ОСНОВНЫЕ ЭТАПЫ И МЕТОДЫ 195
Селюкин Д.Б., ПОНЯТИЕ И СУЩНОСТЬ СПОРТИВНОЙ ТРЕНИРОВКИ БОРЦОВ 201
Селюкин Д.Б., ЦЕЛЬ, ЗАДАЧИ И ЗАКОНОМЕРНОСТИ СПОРТИВНОЙ ТРЕНИРОВКИ ПО БОРЬБЕ 204
Семенчева А.С., ЧЕЛОВЕК В КОНТЕКСТЕ АНТРОПОЛОГИЧЕСКОГО И СОЦИОЛОГИЧЕСКОГО ПОДХОДОВ 207
Семенчева А.С., ДИАЛЕКТИКА И СИСТЕМНЫЙ ПОДХОД В МЕДИЦИНЕ...211
Семизоров А.В., РЕШЕНИЕ ВОПРОСОВ СНИЖЕНИЯ ВРЕДНЫХ ВЫБРОСОВ ПРИ ПРИГОТОВЛЕНИИ АСФАЛЬТОБЕТОННЫХ СМЕСЕЙ НА УСТАНОВКАХ НЕПРЕРЫВНОГО ДЕЙСТВИЯ 215
Сергиенко О.В., Цугунян А.М., ФОРМИРОВАНИЕ РЕЗЕРВА СОМНИТЕЛЬНЫХ ДОЛГОВ В БУХГАЛТЕРСКОМ И НАЛОГОВОМ УЧЕТЕ 220
Серендеева О.Н., Дубровина П.С., КЛАСИФИКАЦИЯ РИСКОВ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КАК ОСНОВНАЯ ПРЕДПОСЫЛКА ВЫБОРА МЕТОДОВ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ....226
Серова В.В., РАЗВИТИЕ ЗАКОНАДАТЕЛЬНОЙ БАЗЫ ПРОЕКТНОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ В РОССИИ 232

Сидельникова В.Е., Захаров С.В., РЕЗЕРВЫ ПОВЫШЕНИЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА РАБОТНИКОВ ПРЕДПРИЯТИЯ.....236
Сидоров А.В., МЕХАНИЗМЫ АКТИВИЗАЦИИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ИНИЦИАТИВЫ В ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ 240
Сидоров Е.С., МЕТОДИКА РАССЛЕДОВАНИЯ КОМПЬЮТЕРНЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ 244
Сидоров Е.С., Полторацкий Н.А., СУД КАК УЧАСТНИК УГОЛОВНОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА.....248
Скоморохова Е. К., НЕПРЕРЫВНОСТЬ, ЧАСТОТНОСТЬ И ОХВАТ РЕКЛАМНЫХ ОБЪЯВЛЕНИЙ ПРИ СОСТАВЛЕНИИ ГРАФИКА РАЗМЕЩЕНИЯ РЕКЛАМЫ ТОВАРА 252
Скупов А.И., ЗДОРОВЬЕ НАСЕЛЕНИЯ КАК ПОКАЗАТЕЛЬ ЕГО СОЦИАЛЬНОГО И ЭКОНОМИЧЕСКОГО БЛАГОПОЛУЧИЯ.....255
Смирнов П.А., Михайлов С.В., Васильев Н.Ю., ИСПОЛЬЗОВАНИЯ БЕСПОДСТИЛОЧНОГО НАВОЗА В ЛЕТНЕЕ ВРЕМЯ И ЕГО ПОСЛЕДСТВИЯ 258
Советкина Ю.Н., Козина К.И., ПРОБЛЕМА УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА СКЛОНЕНИЕ СПОРТСМЕНА К ИСПОЛЬЗОВАНИЮ СУБСТАНЦИЙ И (ИЛИ) МЕТОДОВ, ЗАПРЕЩЕННЫХ ДЛЯ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ В СПОРТЕ.....265
Солдатов Н.А., Зотин В.В., АКТУАЛИЗАЦИЯ ПРОБЛЕМЫ ФИЗИЧЕСКОГО ВОСПИТАНИЯ ДЕВУШЕК В ВЫСШИХ УЧЕБНЫХ ЗАВЕДЕНИЯХ И ОПТИМИЗАЦИИ СРЕДСТВАМИ ФИЗИЧЕСКИХ УПРАЖНЕНИЙ ИЗ СИСТЕМЫ BELLY DANCE 271
Солдатов Н.А., Зотин В.В., КОМПЛЕКСНЫЙ ПОДХОД К РЕАБИЛИТАЦИИ СТУДЕНТОВ С ПОВРЕЖДЕНИЕМ ОППОРНО-ДВИГАТЕЛЬНОГО АППАРАТА 275
Солдатова Е.С., СОЗДАНИЕ КОМФОРТНОЙ ГОРОДСКОЙ СРЕДЫ - ОСНОВА БУДУЩИХ ГОРОДОВ 279
Соловьева В.В., РОЛЬ ГУМАНИТАРНЫХ ДИСЦИПЛИН В СОВРЕМЕННОМ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОМ ПРОЦЕССЕ 284
Соловьева В.В., ИСТОЧНИКОВАЯ БАЗА ИЗУЧЕНИЯ ОФЕНСТВА ВЛАДИМИРСКОЙ ГУБЕРНИИ В XVIII-XIX ВЕКАХ 287
Соловьева Ю.В., Басюк А.С., ЗНАЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ.....289
Соловьёва С.Ю., ПРОБЛЕМЫ АНАЛИЗА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ООО «УРАЛ» 295

Спиридонова И.Н., Челышева А.Н., ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА АГРОЛАНДШАФТА РЕКИ КОКА СПАССКОГО РАЙОНА ПЕНЗЕНСКОЙ ОБЛАСТИ 303
Спицына Д.С., ЖИЗНЬ И СМЕРТЬ: ВРАЧИ И ФИЛОСОФЫ О ЖИЗНИ, СМЕРТИ И БЕССМЕРТИИ 308
Спицына Д.С., ПСИХОАНАЛИТИЧЕСКАЯ АНТРОПОЛОГИЯ: ПРОБЛЕМА БЕССОЗНАТЕЛЬНОГО 312
Спицына Д.С., ФИЛОСОФСКАЯ АНТРОПОЛОГИЯ: ПРОБЛЕМА СМЫСЛА ЖИЗНИ 316
Стёпкина Н.П., ИЗУЧЕНИЕ ПСИХОЛОГИЧЕСКИХ ОСОБЕННОСТЕЙ ЛИЦ С РАЗНЫМИ МОДЕЛЯМИ РЕПРОДУКТИВНОГО ПОВЕДЕНИЯ 321
Страх Р.И. 324
КОНСТИТУЦИОННО-ПРАВОВОЙ СТАТУС УПОЛНОМОЧЕННОГО ПО ПРАВАМ ЧЕЛОВЕКА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: ТЕОРЕТИКО-ПРАВОВЫЕ ВОПРОСЫ 324
Стяжкина С.Н., Татаркина Е.Д., Матвеев А.В., Воробьева Т.В., ЗАВИСИМОСТЬ РАЗВИТИЯ ТРАВМАТИЧЕСКОГО ШОКА ОТ СТРУКТУРЫ И РАСПРОСТРАНЕНОСТИ ЧЕРЕПНО-МОЗГОВОЙ ТРАВМЫ 331
Стяжкина С.Н., Абрамович А.А., Галлямов Э.В., Миннегалиева А.Р., АНАЛИЗ ЛЕТАЛЬНОСТИ СРЕДИ БОЛЬНЫХ ХИРУРГИЧЕСКОГО ПРОФИЛЯ ПО УР. 337
Стяжкина С.Н., Галлямова Л.Р., АНАЛИЗ ПЕРЕЛОМОВ БЕДРЕННОЙ КОСТИ, ПОЛУЧЕННЫХ В РЕЗУЛЬТАТЕ ДТП В УДМУРТСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ ЗА 2017 ГОД 340
Стяжкина С.Н., Камалова Н.Р., Шубина К.М., ДИАГНОСТИКА И ЛЕЧЕНИЕ ДОБРОКАЧЕСТВЕННЫХ НОВООБРАЗОВАНИЙ ТОЛСТОГО КИШЕЧНИКА (КЛИНИЧЕСКИЙ СЛУЧАЙ) 343
Стяжкина С.Н., Тимиргазина Д.М., Ямгутдинов И.Р., ОЦЕНКА ПОКАЗАТЕЛЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ХИРУРГИЧЕСКИХ ОТДЕЛЕНИЙ В СТАЦИОНАРАХ Г.ИЖЕВСК 347
Сулейманова Э.Д., Данилова М.А., ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ЛИЧНОСТИ ЖЕНЩИН ЗРЕЛОГО ВОЗРАСТА С НОРМАЛЬНЫМ И ИЗБЫТОЧНЫМ ВЕСОМ СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ 352
Сурикова А.В., АНАЛИЗ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ 360
Суфиярова К.М., КРЕДИТНЫЙ РИСК КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ В РОССИИ 363
Сухорукова А.В., ВИДЫ РИСКОВ В АГРОБИЗНЕСЕ 365

Сухорукова Т.В., Щербина И.С., Иванов А.А., ИССЛЕДОВАНИЕ РЕЗЕРВОВ ПОВЫШЕНИЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА 368

Сырисько Я.А., Грабовец Л.И., ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ АУДИТА ПРЯМЫХ РАСХОДОВ НА ПРОИЗВОДСТВО ПРОДУКЦИИ 373

Сырман И.В, ВЛИЯНИЕ КОМПЬЮТЕРНЫХ ИГР НА ПСИХИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ ДЕТЕЙ ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА 377

Тарина Е.Е., СОВРЕМЕННЫЕ СПОСОБЫ ЛИКВИДАЦИИ ФИРМ С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ НА ТЕРРИТОРИИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....381

Ташбулатов Р.И., Нафикова А.Р., РАЗРАБОТКА СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ПРОЕКТАМИ НА ПЛАТФОРМЕ REDMINE ДЛЯ РЕКЛАМНО-ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ КОМПАНИИ ООО «РОНА» 386

Ташмирзаева Э.Я., Муртазаева Э.М., ВИДЫ И ТЕХНИКИ НЕТРАДИЦИОННОГО РИСОВАНИЯ ХУДОЖЕСТВЕННЫМИ МАТЕРИАЛАМИ НА ЗАНЯТИЯХ В ДОУ 389

Телепов В.В., Сандырев И.А., МЕХАНИЗМ ОБЕСПЕЧЕНИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО КОНТРОЛЯ ЧЕРЕЗ ПЕРЕКРЕСТНОЕ ВЛАДЕНИЕ ОРГАНИЗАЦИЯМИ.....396

Темукуева Ж.Х., ОЦЕНКА ПРЕИМУЩЕСТВ И НЕДОСТАТКОВ МЕТОДОЛОГИЧЕСКОЙ БАЗЫ ПРОВЕДЕНИЯ АНАЛИЗА ЭФФЕКТИВНОСТИ СТРУКТУРЫ И ФОРМИРОВАНИЯ КАПИТАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ.....399

Тимофеева Н.А., СТРАТЕГИЯ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПАО «АВТОВАЗ» 402

Тимошенко В.В., ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ КОМПЕТЕНТНОСТЬ УЧИТЕЛЯ ..405

Тимуш Л.Г., ЭКСПЕРТНОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ КАЧЕСТВА БЫСТРОЗАМОРОЖЕННЫХ МЯСНЫХ ПОЛУФАБРИКАТОВ В ТЕСТЕ.....408

Тихомирова О.Г. Митроева О.В.ПОКАЗАТЕЛИ ПРОФОРИЕНТАЦИОННОГО ОБУЧЕНИЯ В ДЕТСКОМ ДОШКОЛЬНОМ УЧРЕЖДЕНИИ 415

Тихомирова О.Г., Митроева О.В.ПРОБЛЕМЫ ИННОВАЦИОННОГО ПРОЦЕССА ОБУЧЕНИЯ В ДЕТСКОМ ДОШКОЛЬНОМ УЧРЕЖДЕНИИ.....421

Тихонова Е.М., ПОНЯТИЕ И ВИДЫ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ.....425

Тищенко К.А., Дремина А.П., ПРОЯВЛЕНИЕ АГРЕССИИ КАК ФАКТОР ВОЗНИКНОВЕНИЯ ВИКТИМНОГО ПОВЕДЕНИЯ У ПОДРОСТКОВ С УМСТВЕННОЙ ОТСТАЛОСТЬЮ.....430

Ткаченко А.С., Фисенко Т.И., Зубенко А.С., Мучкаева Г. М., ИСТИННЫЕ ОШИБКИ И ПОГРЕШНОСТИ, ВОЗНИКАЮЩИЕ ПРИ ИЗМЕРЕНИЯХ ЭЛЕКТРОННЫМИ ГЕОДЕЗИЧЕСКИМИ ПРИБОРАМИ 434

Ткаченко А.А., Пальмов С.В., ТВОРЕЦ EX MACHINA 437
Тодорова А.З., Басюк А.С., СЕРВИСНЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ИНДУСТРИИ ПИТАНИЯ 440
Толмачева Е.Е., ГЕНДЕРНЫЕ ПРОЯВЛЕНИЯ АГРЕССИВНОГО ПОВЕДЕНИЯ У СТУДЕНТОВ 3-ГО КУРСА 443
Тонких Е.О., К ВОПРОСУ ОБ ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОСТИ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ И ЖКХ: АКТУАЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ 446
Третьяков В.А., ЗАЩИТА ПРАВ ИНВЕСТОРА 451
Третьяков В.А., МЕСТО ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРАВА В СИСТЕМЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА РФ.....454
Третьяков В.А., ОСОБЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЗОНЫ В РОССИИ: ПРАВОВОЙ АСПЕКТ.....458
Третьякова М.В., Захаров С.В., ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ МАРКЕТИНГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ 462
Туриева В.В., Хабалова И.А., Тигиева А.В., РАЗРАБОТКА КЛЮЧЕВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ И ЗАТРАТ ПРИ МОДЕЛИРОВАНИИ БИЗНЕС – ПРОЦЕССОВ В СЕТИ-ИНТЕРНЕТ 466
Тырсина А.Р., АНАЛИЗ ЭКСПОРТА ПШЕНИЦЫ ИЗ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕАЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ ЕГО РАЗВИТИЯ 474
Тюриков В.Ю., Тюрикова Т.А., СОХРАННОСТЬ ДРЕВЕСИНЫ 482
Унанян М.А., Гордеева Е.В., СТИМУЛИРОВАНИЕ ТРУДА НА КРУИЗНОМ ЛАЙНЕРЕ 485
Уранов Д.Е., ОБРАЗЫ НАУКИ В СОВРЕМЕННОЙ КУЛЬТУРЕ И ФИЛОСОФИИ 489
Ушакова В.Р., Марчевская В.В., ЗАВИСИМОСТЬ МАСКУЛИННОСТИ С КОПИНГ-СТРЕТЕГИЯМИ И СТЕПЕНЬЮ КОГНИТИВНОЙ ОЦЕНКИ, ПРИМЕНЯЕМЫМИ ОБУЧАЮЩИМИСЯ.....493
Фадеев С.Г., ОПТИМИЗАЦИЯ МАТЕМАТИЧЕСКОЙ МОДЕЛИ ЕСТЕСТВЕННОГО ЯЗЫКА ДЛЯ МОРФЕМНОГО АНАЛИЗА 498
Фазилова Л., Санталова М.С., СРАВНЕНИЕ ОСОБЕННОСТЕЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ ПО СТАНДАРТАМ МСФО И РСБУ 503
Фазлеева Г.З., ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОДЕРЖАНИЕ И СУЩНОСТЬ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА 507
Фатерина П.Н., ВЛИЯНИЕ ИГРЫ-ДРАМАТИЗАЦИИ НА РАЗВИТИЕ СВЯЗНОЙ РЕЧИ ДЕТЕЙ СТАРШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА С ОБЩИМ НЕДОРАЗВИТИЕМ РЕЧИ ТРЕТЬЕГО УРОВНЯ.....511

Фаттахова Е.И., ОСОБЕННОСТИ КАРТОГРАФИЧЕСКОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО КАДАСТРА НЕДВИЖИМОСТИ 515

Фаттахова Е.И., ИНСТРУМЕНТАРИЙ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛЯТОРНОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ НА МЕХАНИЗМ ЭФФЕКТИВНОГО РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫХ РЕСУРСОВ НА ФИНАНСОВОМ РЫНКЕ РОССИИ.....518

Федоров В.Е., Глушков Г.Е., ИНТЕГРИРОВАННАЯ АВТОМАТИЗИРОВАННАЯ СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ С ПРИМЕНЕНИЕМ АСУТП 523

Федоров В.Е., Глушков Г.Е., МЕТОДЫ УПРАВЛЕНИЯ ИЗГОТОВЛЕНИЕМ ИЗДЕЛИЙ НА СТАНКАХ С ЧПУ ПРИ ИСПОЛЬЗОВАНИИ ДАТЧИКОВ КОНТАКТНОГО ТИПА.....535

Федоров В.Е., Глушков Г.Е., АВТОМАТИЗАЦИИ СБОРКИ ИЗДЕЛИЯ ИЛИ СБОРОЧНЫХ ЕДИНИЦ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ТЕХНИЧЕСКИХ СРЕДСТВ.....540

Федоров А.М., Альгамди А.М., ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО САУДОВСКОЙ АРАВИИ И РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: ИСТОРИКО-КОНЦЕПТУАЛЬНЫЙ АСПЕКТ 547

Федорова А.О., ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ РОДИТЕЛЕЙ С ЛОГОПЕДОМ ПО ПРЕОДОЛЕНИЮ ЗАДЕРЖКИ РЕЧЕВОГО РАЗВИТИЯ У ДЕТЕЙ ПОСРЕДСТВОМ ЭЛЕКТРОННЫХ РЕСУРСОВ 566

Федорова И.И., СРАВНИТЕЛЬНЫЙАНАЛИЗФОРМГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГОПАРТНЕРСТВА 571

Федорова И.И., ОЦЕНКАВНЕДРЕНИЯИНВЕСТИЦИОННОГОПРОЕКТА 576

Федорова И.И., ВНЕДРЕНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА С ЦЕЛЬЮ РАСШИРЕНИЯ БИЗНЕСА.....579

Федотов А.А., АЛГОРИТМ И ПРОГРАММНЫЙ ПРОДУКТ ВЫБОРА МЕТОДА ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ МЕЖДУ ВЗАИМОЗАВИСИМЫМИ ОРГАНИЗАЦИЯМИ.....583

Фельк Э.В., Новоселов Н.В., НЕМЕЦКИЕ ПОЖАРНЫЕ СЛУЖБЫ И ИХ ОСОБЕННОСТИ.....589

Фефелов Д.А., ПРОБЛЕМЫ ОЦЕНКИ РИСКОВ В ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТАХ 592

Филиппов М. И., Васин М.А., ТАМОЖЕННО – ТАРИФНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВНЕШНЕТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РФ В УСЛОВИЯХ ЕАЭС.....596

Филоненко Е.В., ИССЛЕДОВАНИЕ КОНФУЦИАНСТВА В РАБОТАХ С.М. ГЕОРГИЕВСКОГО 601

Филоненко Е.В., ВРАЧЕБНАЯ ДЕОНТОЛОГИЯ В ДРЕВНОСТИ: ИНДИЙСКАЯ И ГРЕЧЕСКАЯ ТРАДИЦИИ.....607
Финагеева П.Н., ОЦЕНКА УРОВНЯ ОТКРЫТОСТИ И КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ЭКОНОМИКИ РЕСПУБЛИКИ СИНГАПУР 612
Финаенова Э.В., О КАЧЕСТВЕ И БЕЗОПАСНОСТИ ТОВАРОВ ДЕТСКОГО АССОРТИМЕНТА.....618
Финаенова Э.В., АНАЛИЗ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ ПО ПРОВЕДЕНИЮ ДЕКЛАРИРОВАНИЯ СООТВЕТСТВИЯ.....622
Фирюлин С.А., ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ КОНТРОЛЯ КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ.....628
Форгиева Б.Х., НАЛОГОВЫЕ ЛЬГОТЫ И ПРЕФЕРЕНЦИИ: ИХ ВЛИЯНИЕ НА ДОХОДЫ БЮДЖЕТОВ БЮДЖЕТНОЙ СИСТЕМЫ РФ.....634
Хабибулина А.А., ГЛЭМ-КАПИТАЛИЗМ XXI в. 637
Хабибулина А.А., ФАЛЬШИВОМОНЕТЧЕСТВО В РОССИИ 642
Халилова М.Г., СВОБОДА И АБСУРД В ТВОРЧЕСТВЕ АЛЬБЕРА КАМЮ 647
Хамитова Э.Э., ПРОБЛЕМЫ ВНЕДРЕНИЯ СИСТЕМЫ НАСТАВНИЧЕСТВА ПЕРСОНАЛА И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ 652
Ханукашвили В.Д., АВТОМАТИЗИРОВАННОЕ СРЕДСТВО ДЛЯ УЛУЧШЕНИЯ ТЕХНИКИ ПЛОВЦА 656
Харина В.Я., ПРОБЛЕМЫ ОРГАНИЗАЦИИ УЧЕТА РАСЧЕТОВ ПО ОПЛАТЕ ТРУДА И АНАЛИЗА ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА НА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ 659
Харламова М.П., КУЛЬТУРА КИТАЯ КАК ФАКТОР КИТАЙСКОЙ ПОЛИТИЧЕСКОЙ ИСТОРИИ.....665
Харламова М.П., УКРАИНСКИЙ КРИЗИС И ПРИДНЕСТРОВСКИЙ КОНФЛИКТ: СПЕЦИФИКА УРЕГУЛИРОВАНИЯ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ 674
Харония В.А. Гордеева Е.В., УПРАВЛЕНИЕ ЧЕЛОВЕЧЕСКИМ КАПИТАЛОМ НА ПРЕДПРИЯТИИ И МЕТОДЫ МОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА 682
Хасанова Л.Ф., Закирова А.Р., Хусаинова С.В., НЕОБХОДИМОСТЬ КОРПОРАТИВНОЙ КУЛЬТУРЫ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ 687
Хлебенских Л.В., Борачук А.В., Глухова А.М., СЕТЕВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ И УПРАВЛЕНИЕ.....690
Хлыпалов В.М., Козьмина В.А., ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ СОЕДИНЕННЫХ ШТАТОВ АМЕРИКИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ 694

Хмарская А.В.. Захаров С.В., МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К СНИЖЕНИЮ ИЗДЕРЖЕК ПРЕДПРИЯТИЯ 698

Ходак А.О., Рожкова М.Г., ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ АНАЛИЗА ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОГО КАПИТАЛА 702

Ходак А.О., Грабовец Л.И., ОРГАНИЗАЦИЯ АУДИТОРСКОЙ ПРОВЕРКИ В СООТВЕТСТВИИ С МЕЖДУНАРОДНЫМИ СТАНДАРТАМИ АУДИТА 708

Худайбердина А.З., Идельбаева Г.И., ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ (БАНКРОТСТВА) ГРАЖДАН 714

Худайбердина А.З., Сафаров В.Р., ОСОБЕННОСТИ РАССЛЕДОВАНИЯ КРАЖ КВАРТИР 718

Худайбердина А.З., Сафаров В.Р., ВОЗМЕЩЕНИЕ ВРЕДА, ПРИЧИНЕННОГО ПРЕСТУПЛЕНИЕМ 722

Худяк А.А., ВЛИЯНИЕ ФИЛОСОВСКОГО УЧЕНИЯ НА МЕДИЦИНУ 725

Худяк А.А., ПСИХОСОМАТИЧЕСКИЙ ПОДХОД В ФИЛОСОФИИ И МЕДИЦИНЕ ДРЕВНЕГО ВОСТОКА И АНТИЧНОСТИ 727

Цабурова Д.В., ВОПРОСЫ ПРАВОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В СРЕДЕ ИНТЕРНЕТ 732

Цапаева Ю.Н., ПОНЯТИЕ СИСТЕМЫ ПРЕДСТАВИТЕЛЬНЫХ ОРГАНОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 736

Цвых А.А., Михалева Е.В., Гусева О.Р., Юрченко Н.М., СЕБЕСТОИМОСТЬ ПРОДУКЦИИ ПРЕДПРИЯТИЙ ЭНЕРГЕТИКИ: ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ И СТРУКТУРА 742

Цзянь Вансинь, ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ СТРАХОВАНИЯ В КНР 746

Цилина Ю.И., НАУКА В КОНТЕКСТЕ КОНВЕНЦИОНАЛИЗМА, ИНСТРУМЕНТАЛИЗМА, КОНСТРУКТИВИЗМА, НАУЧНОГО РЕАЛИЗМА 754

Цой А.С., АНАЛИЗ НОРМАТИВНО ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПО ПРЕСЕЧЕНИЮ ФАЛЬСИФИКАЦИИ И МОШЕННИЧЕСТВА В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ФИНАНСОВЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ 758

Цой А.С., Курныкина О.В., ОСОБЕННОСТИ РОССИЙСКОЙ ФИНАНСОВОЙ СИСТЕМЫ КАК ОБЪЕКТА МОШЕННИЧЕСКИХ ДЕЙСТВИЙ И ФАЛЬСИФИКАЦИИ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ 762

Цораева В.О., ВОЗМОЖНОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ СИСТЕМЫ KPI ДЛЯ МОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА 767

Цыганкова С.С., Басюк А.С., ИННОВАЦИОННЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ В ИНДУСТРИИ ОБЩЕСТВЕННОГО ПИТАНИЯ И СЕРВИСА 772

Черевко Е.И., Романцева Е.В., Пичугина Н.Н., ОЦЕНКА ПИТАНИЯ ДЕТЕЙ И ПОДРОСТКОВ В УСЛОВИЯХ РЕАБИЛИТАЦИОННОГО ЦЕНТРА 775
Черепанова Н.С., Тишина В.Н., ТЕНДЕНЦИИ ПРОДВИЖЕНИЯ БАНКОВСКИХ ПРОДУКТОВ В ИНТЕРНЕТЕ 779
Чернега И.П., СТИМУЛИРОВАНИЕ СБЫТА – ЭФФЕКТИВНОЕ СРЕДСТВО ПРОДВИЖЕНИЯ ТОВАРОВ (УСЛУГ) 782
Чернова К.С., КАЧЕСТВО ПРОДУКЦИИ, КАК ОСНОВОПОЛАГАЮЩИЙ ФАКТОР КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ 785
Чернова Н.А., Спицын Я.Ю., ТРЕБОВАНИЯ, ПРЕДЪЯВЛЯЕМЫЕ К СОТРУДНИКАМ УГОЛОВНО-ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ СИСТЕМЫ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ 789
Черногор М.А., СТРУКТУРА И ОСОБЕННОСТЬ АНГЛИЙСКОЙ ПСИХОЛОГИЧЕСКОЙ ТЕРМИНОЛОГИИ 792
Чернышова А.К., ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ЛИЧНОСТИ ПОДРОСТКОВ СКЛОННЫХ К ЖЕСТОКОМУ ПОВЕДЕНИЮ.....812
Читак Л.Б., ПСИХОЛОГО-ПЕДАГОГИЧЕСКАЯ КОРРЕКЦИЯ ЖЕСТОКОГО ПОВЕДЕНИЯ У ДЕВОЧЕК-ПОДРОСТКОВ 817
Чуланова А.Р., ТРУДНОСТИ АУДИРОВАНИЯ ИНОЯЗЫЧНОЙ РЕЧИ 822
Чульдум А.-Х.М., СОВРЕМЕННОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО В СФЕРЕ ОХРАНЫ ВОДНЫХ БИОРЕСУРСОВ 825
Чумак Е.В., СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ.....829
Чурзина Е.О., Абрамова О.Ф., РАЗРАБОТКА ПРОЕКТНОЙ ДОКУМЕНТАЦИИ И ПРОТОТИПА АВТОМАТИЗИРОВАННОЙ СИСТЕМЫ УЧЕТА МУЗЕЙНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ Г. ВОЛЖСКОГО 837
Шагигалин И.И., Сафаров В.Р., ПРОЦЕССУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЗАДЕРЖАНИЯ ПОДОЗРЕВАЕМОГО В СООТВЕТСТВИИ С УПК РФ 844
Шагинян А.А., МЕТОДЫ ФИНАНСОВОГО АНАЛИЗА В ОЦЕНКЕ РИСКА ЛИКВИДНОСТИ 847
Шайдуллина А.М., Коновалова Е.А., ОБЩИЙ АНАЛИЗ ИСТОЧНИКОВ МЕЖДУНАРОДНОГО КОСМИЧЕСКОГО ПРАВА.....851
Шайхутдинова Л.Н., Коновалова Е.А., ПРИМЕНЕНИЕ ПОСРЕДНИЧЕСТВА И «ДОБРЫХ УСЛУГ» ПРИ УРЕГУЛИРОВАНИИ МЕЖДУНАРОДНЫХ СПОРОВ 856
Шао Дисюань, ЗАДАЧИ И ПРИНЦИПЫ ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ.....859
Шао Дисюань, ПОРЯДОК ФИНАНСОВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ 864
Шаоевой А.А., ЖЕНЩИНА-ПРЕДПРИНЕМАТЕЛЬ В РОССИИ В XIX - НАЧАЛЕ XX ВВ. 869

Шапиев М.М., Серов С.С., Никитин К.И., Серов С.А., РЕАЛИЗАЦИЯ КРИПТОГРАФИЧЕСКОГО АЛГОРИТМА RC6 НА FPGA 875

Шараева Н.В., Данилова М. А., ОСОБЕННОСТИ ПРОЯВЛЕНИЯ ТРЕВОЖНОСТИ У ПОДРОСТКОВ, СКЛОННЫХ К ВИКТИМНОМУ ПОВЕДЕНИЮ.....883

Шарафиева Э.Ф., ПРЕИМУЩЕСТВА ВЕКТОРНОГО МЕТОДА РЕШЕНИЯ ГЕОМЕТРИЧЕСКИХ ЗАДАЧ.....892

Шарафутдинова К.Р., Коновалова Е.А., ПРОБЛЕМЫ МЕЖДУНАРОДНО-ПРАВОВОГО ПРИЗНАНИЯ ГОСУДАРСТВ 897

Шаталова А.Н., ОТДЕЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ ПРИНЦИПА ГЛАСНОСТИ В ГРАЖДАНСКОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ 901

Шахова Е.С., РАЗВИТИЕ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА В КРАСНОДАРСКОМ КРАЕ В УСЛОВИЯХ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ.....906

Шачнева К.А., ИНСТРУМЕНТЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ АНАЛИТИЧЕСКИХ ПРОЦЕДУР ОЦЕНКИ ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ 912

Шашкин Р.Ю., СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДЫ ОБЕЗВОЖИВАНИЯ ОСАДКА СТОЧНЫХ ВОД 919

Швецов А.В., Долгов А.А., КУЛЬТ АКТЕРА КАК ПОРОЖДЕНИЕ ТЕХНИЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ ЖИЗНИ.....923

Шершнева О. И., Егоренко Е.Е., СПОСОБЫ ПРЕДОТВРАЩЕНИЯ ОППОРТУНИСТИЧЕСКОГО ПОВЕДЕНИЯ В БЮРРОКРАТИЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЯХ 927

Шершнева О. И., Шарифуллина Э.Р., ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ОПТИМАЛЬНЫЙ РАЗМЕР ГРУППЫ ПРИ КОЛЛЕКТИВНОЙ СОБСТВЕННОСТИ.....933

Шершнева О.И., Алиева А.С., МОРАЛЬНЫЙ РИСК И СПОСОБЫ ЕГО ПРЕДОТВРАЩЕНИЯ. 937

Шершнева О.И., Больт В.В., ТОВАРИЩЕСТВО СОБСТВЕННИКОВ ЖИЛЬЯ В РОССИИ: ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЙ АНАЛИЗ 941

Шершнева О.И., Горбачев Е.А., РЫНОЧНЫЕ ТРАНСАКЦИОННЫЕ ИЗДЕРЖКИ, ИХ ОСНОВНЫЕ ВИДЫ И СПОСОБЫ ИХ ЭКОНОМИИ.....946

Шершнева О.И., Лаврушина А.И., ФОРМАЛЬНЫЕ И НЕФОРМАЛЬНЫЕ ИНСТИТУТЫ И ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ СТРУКТУРА ОБЩЕСТВА.....951

Шипанов В.Ю., ПОНЯТИЕ «РЕБЕНОК» В СОВРЕМЕННОМ РОССИЙСКОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ 955

Шитова Ю.А., МОЗГ И СОЗНАНИЕ. ПРОБЛЕМА ИДЕАЛЬНОГО.....963

Шитова Ю.А., «ПЛАНЕТАРНАЯ» ЭТИКА И ОТВЕТСТВЕННОСТЬ УЧЕНОГО.....968

Шишкина О.В., ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ СТАТЬИ 54.1 НК РФ 972
Шкарупелая М.В., ОБЗОР НАУЧНОЙ ЛИТЕРАТУРЫ ПО ВОПРОСУ МСФО 17 «АРЕНДА» 976
Шлихт В.В., ОБУЧЕНИЕ ШКОЛЬНИКОВ РЕШЕНИЮ ЗАДАЧ С ПОМОЩЬЮ ЭЛЕМЕНТАРНЫХ МЕТОДОВ НАХОЖДЕНИЯ НАИБОЛЬШИХ И НАИМЕНЬШИХ ЗНАЧЕНИЙ ВЕЛИЧИН 984
Шукан А.А., СТАНОВЛЕНИЕ АРХИТЕКТУРЫ ПЕНИТЕНЦИАРНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ В РОССИИ 988
Шулико Е.В., Костенко М.П., ЛИКВИДНОСТЬ, КАК ОСНОВА ФИНАНСОВОЙ СТАБИЛЬНОСТИ КРЕДИТНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ.....992
Шумина Д.А., Верещагина О.В., Минкин А.В., ВОЗМОЖНОСТИ ЯЗЫКА PROCESSING В ИЗУЧЕНИИ ШКОЛЬНОГО КУРСА ИНФОРМАТИКИ 997
Щерба А.В., СОЦИАЛЬНЫЕ ИННОВАЦИИ: В РОССИИ И В МИРЕ 1001
Щерба А.В., ФАКТОРНЫЙ АНАЛИЗ ТЕМПОВ РОСТА ВАЛОВОГО ВНУТРЕННЕГО ПРОДУКТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....1007
Щерба А.В., СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ МИРОВОГО РЫНКА ЗОЛОТА.....1011
Щетинина Н.Е., Я ЛЮБЛЮ РОССИЮ. Я ГОРЖУСЬ РОССИЕЙ.....1015
Щетинников С.А., Гомон И.В., ВЛИЯНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ САНКЦИЙ НА ДИНАМИКУ ОБЪЕМОВ ИМПОРТА В РОССИИ.....1019
Щетинников С.А., Гомон И.В., СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ РЕГУЛИРОВАНИЯ ОБЪЕМОВ ИМПОРТА В РОССИИ 1023
Щукина Н.Е., ОДНОПОЛЫЕ СЕМЬИ ПО ЕВРОПЕЙСКОМУ СЕМЕЙНОМУ ПРАВУ 1027
Эмирсанова М.Ш., ПОТЕНЦИАЛ ФОЛЬКЛОРНЫХ ФОРМ В РАБОТЕ С ДОШКОЛЬНИКАМИ.....1035
Эрдниева Г.Е., Горяев Ч.А., Даваев Б.В., Мучкаева Г. М., ОПРЕДЕЛЕНИЕ ТОЧНОСТИ И НЕОПРЕДЕЛЕННОСТИ ИЗМЕРЕНИЙ.....1039
Эрькина О.В., Пальмов С.В., ЭКСПЕРТНЫЕ СИСТЕМЫ: СТРУКТУРА, ВОЗМОЖНОСТИ, КЛАССИФИКАЦИЯ 1042
Эрькина О.В., Пальмов С.В., ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДЛЯ МОДЕЛИРОВАНИЯ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ 1046
Юдаева Ю.А., Богомолова О.А., Свистунова В.А., ОРГАНИЗАЦИЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ СТУДЕНТОВ В СИМУЛЯЦИОННОМ ЦЕНТРЕ ОРГМУ 1050
Яковенко К.В., НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ В СИСТЕМЕ РАБОТЫ НАЛОГОВЫХ ОРГАНОВ НА ПРИМЕРЕ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ 1053

Яковлева А.А., РАЗВИТИЕ АКТИВНОЙ РЕЧИ У ДЕТЕЙ РАННЕГО ВОЗРАСТА 1059
Яковлева Ю.Н., Вехорева А.А., ОЦЕНКА СОВОКУПНОГО ФИНАНСОВОГО РЕЗУЛЬТАТА: МЕТОДЫ АНАЛИЗА И СИСТЕМА ОЦЕНОЧНЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ 1063
Яцкова А.А., АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ УПРАВЛЕНИЯ ЛИЧНЫМИ ФИНАНСАМИ 1068