

УДК 339.187.62:332.1.

Мурзин Сергей Юрьевич

Студент

Болдырев Егор Сергеевич

к.э.н. доцент

ФГБОУ ВО «Уфимский государственный нефтяной технический
университет»

ЛИЗИНГ ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ НЕФТЕГАЗОВЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Аннотация: В данной статье представлен анализ лизинга оборудования для нефтегазовых предприятий. Используя базовую предпосылку о том, что капитал, высвобождаемый за счет лизинга оборудования, может быть использован более продуктивно были представлены графики, иллюстрирующие экономические условия, которые возникают при аренде оборудования нефтегазовой компанией.

Ключевые слова: лизинг, нефтяная компания, нефтяное оборудование, аренда, заемные средства, кредиторская задолженность.

Murzin Sergey Yuryevich

Demyanenko Ilya Vladimirovich

Boldyrev Yegor Sergeyevich

LEASING OF EQUIPMENT FOR OIL AND GAS ENTERPRISES

Abstract: This article presents an analysis of equipment leasing for oil and gas enterprises. Using the basic premise that the capital released by leasing equipment can be used more productively, graphs were presented to illustrate the economic conditions that arise when an oil and gas company leases equipment.

Keywords: leasing, oil company, oil equipment, lease, borrowed funds, accounts payable.

Лизинг оборудования может оказать финансовую помощь как крупным компаниям, у которых могут быть большие объемы капитала, так и более мелким с ограниченными средствами. В первом случае капитал, высвобожденный в результате аренды производственного оборудования, может быть более продуктивно использован. Во-вторых, поскольку лизинг оборудования предоставляет практически 100-процентное финансирование, небольшая независимая компания может использовать необходимое оборудование без чрезмерного увеличения банковского кредита и возможного размывания собственного капитала.

На сегодняшний день, все еще распространена концепция, согласно которой все компании стремятся владеть основными средствами, даже если целесообразнее пользоваться лизингом. Приобретение основных средств в лизинг, получает признание на многих этапах бизнеса по всему миру, но он все еще относительно не распространен в нефтяной промышленности.

Лизинговое финансирование или лизинг оборудования имело огромный рост с начала 1950-х годов не только по объему, но и по видам оборудования, которое может быть арендовано. Индустрия лизинга оборудования начала развиваться в 1952 году и с тех пор значительно выросла.

Хотя сам по себе лизинг не является чем-то новым для нефтяной промышленности, однако, он использовался исключительно для офисных помещений, автомобилей и станций технического обслуживания. Повсеместно известна аренда бурового и сервисного оборудования на короткие сроки. Многие компании специализирующиеся на аренде нефтепромыслового оборудования работают по всей отрасли выступают арендодателями на краткосрочной основе такого оборудования, как превенторы, бурильные трубы, бурильные хомуты, насосные агрегаты и другое оборудование. Таким образом, нефтяная промышленность, вероятно, является одним из крупнейших пользователей оборудования для краткосрочной аренды.

Долгосрочная аренда оборудования в настоящее время предоставляет недропользователям возможность получить в пользование и владение основные средства на различные сроки аренды, варьирующиеся от 2 до 15 лет. Обычно для определения срока аренды оборудования используется экономический, а не амортизируемый срок службы актива.

Эта концепция, согласно которой компания может арендовать все виды производственного оборудования и сооружений, таких как обсадные колонны, резервуары, системы водоотведения и удаления пластовой воды на длительные периоды, отличается от услуг, которые в настоящее время легко доступны для нефтяной промышленности, и анализируется в настоящей статье.

С развитием лизинга оборудования на долгосрочной основе производитель имеет два вида услуг по аренде оборудования:

- аренда финансового оборудования;
- аренда сервисного оборудования.

Лизинг финансового оборудования обеспечивает практически 100-процентное финансирование необходимого оборудования, при этом лизинговая компания выступает в качестве механизма финансирования. Поскольку арендатор определяет тип оборудования, поставщика и цену, он никоим образом не изменяет свои каналы закупок или обязательства по производству (как, например, в случае трубных изделий).

В данном случае, лизинговое агентство платит поставщику оборудования наличными и организует доставку оборудования на место после заключения договора аренды. Арендатор обычно обязан внести авансовые платежи в размере первого и последних двух арендных платежей. В то время как арендная плата обычно устанавливается на ежемесячной основе, другие периоды или ускоренные программы обычно могут быть взаимно согласованы.

Лизинг финансового оборудования не содержит никаких элементов обслуживания, кроме политики обслуживания производителя, относящейся к оборудованию. Арендатор несет ответственность за все техническое обслуживание, ремонт, страхование, налоги и другие непредвиденные расходы.

Лизинговый платеж выплачивается в течение всего базового срока лизинга без учета неисправности или устаревания.

Многие производители оборудования приняли финансовый лизинг в качестве важного инструмента продаж и предлагают потенциальному клиенту вариант аренды либо в рамках одного из своих собственных планов аренды, либо в сотрудничестве с лизинговой компанией.

В рамках аренды финансового типа арендатор обычно имеет возможность по истечении срока действия либо продлить аренду по сниженной арендной ставке, приобрести оборудование по цене, которая не делает аренду условным договором купли-продажи, либо вернуть его лизинговой компании. Он, конечно, может обменять его на более новое оборудование у лизинговой компании в конце срока аренды базы. Плата за аренду для этого типа операций состоит из периодических платежей, которые в общей сложности равны стоимости оборудования плюс процентные платежи и плата за обслуживание аренды.

Оборудование, арендованное по договору аренды сервисного оборудования, постоянно обслуживается арендодателем. Арендодатель также берет на себя все расходы по налогам, лицензиям, страхованию и т.д. Ведущими представителями этой техники являются те, кто занимается лизингом автомобилей и грузовиков, где за определенную плату лизингополучатель использует автомобиль или грузовик со всеми операционными расходами, которые несет лизинговое агентство.

Недавно в нефтяной промышленности появилась модификация договора аренды на обслуживание, " когда один производитель арендует двигатели насосных агрегатов по договору аренды на обслуживание за фиксированную ежемесячную плату, которая включает все техническое обслуживание. Эти двигатели обслуживаются представителями производителей и при необходимости ремонтируются путем установки сменного двигателя, доставки неисправного блока в цех для ремонта.

При таком типе соглашения обычно требуется аренда минимум на один год. Определенные преимущества могут быть реализованы, поскольку персонал компании может быть освобожден для выполнения других обязанностей или обслуживающий персонал может даже быть сокращен в тех областях, где лизинг услуг осуществляется на расширенной основе. Кроме того, отпадает необходимость в запасных частях, а также существенно сокращается учет расходов на техническое обслуживание двигателя для определения эксплуатационных расходов.

Для этого типа аренды применимо другое оборудование, такое как компрессоры и различные измерительные приборы.

Теперь необходимо проанализировать общий аспект лизинга оборудования по сравнению с другими методами финансирования. Чтобы быть привлекательным, лизинг должен удовлетворять одному или нескольким из следующих условий:

1. Он должен обеспечивать экономию затрат по сравнению с покупкой.
2. Он должен быть доступен в тех случаях, когда эквивалентная сумма другого долгового финансирования недоступна.
3. Он должен предлагать некоторое компенсирующее преимущество, которое, по мнению руководства, оправдывает его более высокую стоимость.

Существует несколько методов, с помощью которых нефтяная компания может получить дополнительные средства:

- увеличение кредиторской задолженности;
- форсирование объема реализации нефтяной продукции;
- разбавление его собственности путем продажи акций или доли в его операциях.

В противном случае, компания может взять оборудование в лизинг, при условии, наличия хорошей кредитной истории. В большинстве случаев, компании со слабым кредитным рейтингом, которые предпочли бы возможность аренды, обнаруживают, что эта услуга им недоступна, поскольку

они подвергаются тому же кредитному анализу, что и потенциальные заемщики.'

Поскольку арендные платежи являются операционными расходами, нефтяная компания может пробурить и оборудовать нефтяную скважину, арендовав буровой инструмент и другое оборудование.

Поскольку расходы по лизингу отражаются в балансе как операционные расходы, а не как задолженность, соотношение стоимости долга и оборотного капитала остается неизменным. В результате существующие кредитные линии не обесцениваются в финансовой отчетности предприятия, которая ограничена определенным соотношением долга к стоимости.'

В самой нефтяной промышленности концепция высвобождения капитала для более продуктивного использования имеет значительные преимущества. Недропользователь может увеличить свой план бурения при тех же бюджетных ограничениях, арендовав оборудование и производственные мощности для завершения работ.

По сути, лизинг предлагает долгосрочное финансирование небольшим фирмам, которым трудно получить кредиты такого типа. В принципе, лизинг должен рассматриваться как долгосрочное финансирование, и, таким образом, удовлетворять потребности многих компаний, специализирующихся на добыче полезных ископаемых, которые не могут получить оборудование иначе.

Хоть и общие аспекты лизинга уже обсуждались, теперь необходимо рассмотреть его широкое применение в нефтяной промышленности и проанализировать различные преимущества, предлагаемые нефтяным компаниям долгосрочным лизингом оборудования.

Поскольку лизинг обеспечивает практически 100-процентное финансирование оборудования, высвобождение капитала, необходимого для основных средств, и использование такого капитала для получения прибыли по годовым ставкам, превышающим те, которые требуются для лизинговых платежей, должно сделать лизинг оборудования популярной и уважаемой практикой для компаний. Эти высвободившиеся средства могут быть

использованы для дальнейших разведочных работ и дополнительного бурения для разработки запасов.

Лизинг обеспечивает форму финансирования, которая особенно подходит для растущих и расширяющихся предприятий, для которых размывание собственного капитала за счет дополнительной эмиссии основного капитала является недостаточным и для которых сокращение обычных кредитных линий было бы операционно затруднительным.

Недостатки лизинга оборудования

Три основные причины отказа от лизинга оборудования заключаются в следующем.

1. Лизинг дороже, чем другие методы финансирования оборудования.
2. Существует естественное предпочтение владеть, а не арендовать оборудование (собственничество).
3. Угроза поправок в налоговое законодательство.

Представлен общий анализ лизинга оборудования применительно к нефтяной промышленности. Хотя лизинг не является решением всех финансовых проблем отрасли, он предлагает средство, с помощью которого предусмотрительный недропользователь может получить практически 100 - процентное финансирование оборудования. При рассмотрении различных методов финансирования оборудования, более пристальное внимание стоит уделить рассмотрению лизинга. Лизинг производственного оборудования позволяет использовать высвободившийся капитал на решение других задач.

Список литературы

1. Володин А.А. Управление финансами (Финансы предприятия). – М.: Инфра –М, 2006. – с.432.
2. Лещенко М.И. Основы лизинга: Учеб. пособие для вузов. - М.: Финансы и статистика, 2006. – с.34.
3. Володин А.А. Управление финансами (Финансы предприятия). – М.: Инфра –М, 2006. – с.433.
4. Леонтьев В.Е., Бочаров В.В. Финансовый менеджмент: Учебное пособие. – СПб.: ИВЭСЭП, Знание, 2004. – с.97.
5. Лизинг: экономические, правовые и организационные основы: Учеб. пособие для вузов / Под ред. А.М.Тавасиева, Н.М.Коршунова. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2006. – с.42.